



ALTIA CONSULTORES, S.A.

INFORME ANUAL 2012

A Coruña, 23 de Abril de 2013

Muy señores Nuestros;

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 9/2010 del Mercado Alternativo Bursátil y para su puesta a disposición del público, ALTIA CONSULTORES, S.A. presenta la siguiente Información Anual de cierre del ejercicio 2012.

Índice:

1. Carta del Presidente a los Accionistas.
2. Informe de Auditoría y Cuentas Anuales 2012.
3. Actualización de previsiones e informe sobre su grado de cumplimiento.



CARTA DEL PRESIDENTE A LOS ACCIONISTAS



‘Los resultados del ejercicio 2012 son sustancialmente mejores que los del ejercicio anterior. Con una cifra de ventas de 28,34 Mn, el EBITDA ha alcanzado los 4,45 Mn y el beneficio neto los 2,49 Mn’

Estimado inversor:

Los resultados del ejercicio 2012 que se van a presentar a la Junta general ordinaria son sustancialmente mejores que los del ejercicio anterior. Con una cifra de ventas de 28,34 Mn, el EBITDA ha alcanzado los 4,45 Mn y el beneficio neto asciende a 2,49 Mn. En términos de rentabilidad, los resultados están en la línea de los que tradicionalmente la Compañía ha obtenido.

Apuntaba el año pasado que, pese al pequeño retroceso en los beneficios de 2011, se habían adoptado medidas encaminadas a la contención del gasto y a la potenciación de nuevas líneas de negocio. También señalaba que el seguimiento que hacíamos del desarrollo de esas medidas nos indicaba una tendencia positiva en ingresos y beneficios. Esa tendencia se ha confirmado en 2012, pero el análisis que debemos hacer del momento en que se encuentra la economía española y las incertidumbres con las que nos encontramos día a día, nos obligan a ser prudentes en nuestras valoraciones.

La satisfacción lógica de presentar una notable Cuenta de Resultados y un Balance sólido y saneado no me impide advertir que detrás de esos estados contables sigue habiendo partidas y unidades que presentan debilidades y que, desafortunadamente, ciertos modelos que están en la actualidad en cuestión, van a seguir estándolo y sin visos de que la situación vuelva a ser en algún momento futuro la misma que en los momentos previos a la recesión económica. No podemos permitirnos actuar como si los servicios y sectores en los que Altia ha destacado en el pasado y que han cimentado su crecimiento (especialmente el desarrollo de software a medida y el sector de las Administraciones Públicas) fueran a recobrar su vitalidad y los márgenes obtenidos en el pasado retornen tras un período de recesión más o menos largo. Pensamos que no será así. Por ello ya iniciamos la búsqueda de nuevos modelos. En esa búsqueda se han dado pasos que ya fructifican y daremos otros más.



‘Se cierra el ciclo temporal que Altia empleó para proyectar el Plan de Negocio 2010-2012 presentado con motivo de su incorporación al Mercado Alternativo Bursátil y que se ha cumplido en sus principales magnitudes: ventas, beneficio neto, **EBITDA**’

Son ya una importante realidad las líneas de negocios de servicios asociados al cloud computing que se prestan desde nuestro Data Center y los nuevos contratos de mayor volumen y duración. Pero el recorrido es todavía largo y no podemos pararnos en lo ya logrado. Tampoco abandonamos ni mucho menos los servicios y negocios que podemos identificar como tradicionales, aunque perseguimos nuevos mercados y nuevos clientes.

Con el sector incurso en una tendencia a la concentración y al aumento de tamaño para competir en ciertas cuentas y ciertos proyectos, en 2013 se ha ejecutado un importante movimiento con la adquisición de Exis-TI. Esta operación pertenece formalmente a un año distinto al del de los resultados que se presentan, pero a esta fecha ya se ha producido y confirma que Altia sigue esa tendencia. Sin embargo, el deseo del crecer en tamaño de activo y de ingresos no es un dogma por sí mismo para Altia. Somos coherentes con nuestros planteamientos y nuestra obligación es gestionar esa inversión para que no sólo complemente nuestra oferta, sino que contribuya a mantener, e incluso mejorar, la rentabilidad conjunta de la Compañía.

Con una perspectiva temporal más amplia, los resultados de 2012 cierran el ciclo temporal que Altia empleó para proyectar el Plan de Negocio 2010-2012 que presentó con motivo de su incorporación al Mercado Alternativo Bursátil. El Plan puede darse por cumplido, con una mejora en las principales magnitudes (Ventas, Beneficio Neto, Ebitda) y me remito a la información que se publica en nuestra web y en la web del MAB para conocer los detalles. En 2010 teníamos una idea de los que podíamos hacer, aunque la intensidad y duración de la recesión han desbaratado alguna de las proyecciones. No obstante, puedo afirmar que Altia ha reaccionado de forma adecuada con la variación en el mix de negocio, la internacionalización, la consolidación de ventas recurrentes con mayores contratos a más largo plazo y con los ajustes del gasto, de manera que el Plan se ha cumplido. Puedo afirmar que tras este periodo la Compañía se encuentra preparada para continuar su crecimiento en los próximos años.





□ **'Se propone el pago de un dividendo de 10 céntimos por acción, lo que supone un pay-out del 27,55%'**



La atención a la rentabilidad, esta vez del inversionista, es la que lleva a proponer el pago de un dividendo de 687.818,50 euros (10 céntimos por acción), que supone una cifra muy interesante en comparación con lo que se ofrece en el mercado en estos momentos, pero que al mismo tiempo representa un prudente pay-out del 27,55%. Con ese dividendo se ha pretendido retribuir a los inversores que confían en Altia, contribuir en la medida de nuestras posibilidades a hacer atractivo el MAB -que seguimos considerando idóneo para la captación de recursos para empresas de distintos perfiles- y, finalmente no apartarse de una de las tradiciones de la casa: la política de autofinanciación, que ha cimentado la vida de Altia desde su nacimiento y que nos puede facilitar la búsqueda de oportunidades de crecimiento y de negocio.

Sin olvidar el deseo que manifestamos siempre que la ocasión nos lo permite de que la situación económica de este país remonte y mejoren las circunstancias personales de todas las personas, les saludo muy cordialmente.

A blue ink signature of Constantino Fernández Pico, consisting of a large, stylized initial 'C' followed by a horizontal line that extends to the right and then loops back down to the start of the signature.

Constantino Fernández Pico
Presidente del Consejo de Administración.



**INFORME DE AUDITORÍA Y CUENTAS
ANUALES 2012**



INFORME DE AUDITORIA INDEPENDIENTE
DE LAS
CUENTAS ANUALES
Correspondiente al ejercicio 2.012

Atta Consultores, S. A.

INFORME DE AUDITORIA DE LAS CUENTAS ANUALES CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO 2.012

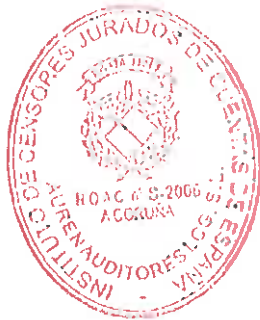
A los Accionistas de la Sociedad **ALTIA CONSULTORES, S. A.**

1. Hemos auditado las cuentas anuales de ALTIA CONSULTORES, S. A., que comprenden el balance al 31 de diciembre de 2.012, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambio en el patrimonio neto, el estado de flujo de efectivo y la memoria correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha. Los administradores son responsables de la formulación de las cuentas anuales de la sociedad, de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad (que se identifica en la Nota 4 de la Memoria Adjunta) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las citadas cuentas anuales en su conjunto, basada en el trabajo realizado de acuerdo con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, que requiere el examen, mediante la realización de pruebas selectivas, de la evidencia justificativa de las cuentas anuales y la evaluación de si su presentación, los principios y criterios contables utilizados y las estimaciones realizadas, están de acuerdo con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación.
2. **En nuestra opinión**, las cuentas anuales del ejercicio 2.012 adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de ALTIA CONSULTORES, S. A. al 31 de diciembre de 2.012, así como de los resultados de sus operaciones y de sus flujos de efectivo correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.
3. El Informe de gestión adjunto del ejercicio 2.012 contiene las explicaciones que los administradores consideran oportunas sobre la situación de la Sociedad, la evolución de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión concuerda con la de las



cuentas anuales del ejercicio 2.012. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificación del informe de gestión con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de la Sociedad.

Auren Auditores LCG, S.L. Sociedad inscrita en el Registro Mercantil de A Coruña, Tomo 3.341, Folio 101, Hoja C-44.488, inscripción 1ª - C.I.F.: B-70197457, Miembro del R.O.A.C. nº S-2006



INSTITUTO DE
CENSORES JURADOS
DE CUENTAS DE ESPAÑA

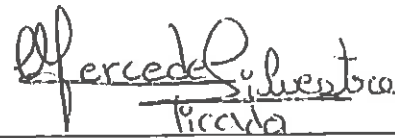
PARA INCORPORAR AL PROTOCOLO

Miembro ejerciente:
AUREN AUDITORES LCG,
S.L.

Año 2013 Nº 04/13/00414
COPIA GRATUITA

Este informe está sujeto a la tasa
aplicable establecida en la
Ley 44/2002 de 22 de noviembre.

AUREN AUDITORES LCG, S. L.
R.O.A.C. Nº S-2006



Mercedes Silvestre Picado
Socio Auditor
A Coruña, 11 de Abril de 2013



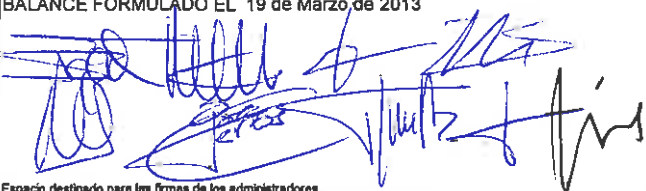
CUENTAS ANUALES

- - *Balance de Situación*
- - *Cuenta de Pérdidas y Ganancias*
- - *Estado de Cambios Patrimonio Neto*
- - *Estado de Flujo de Efectivos*
- - *Memoria del Ejercicio*

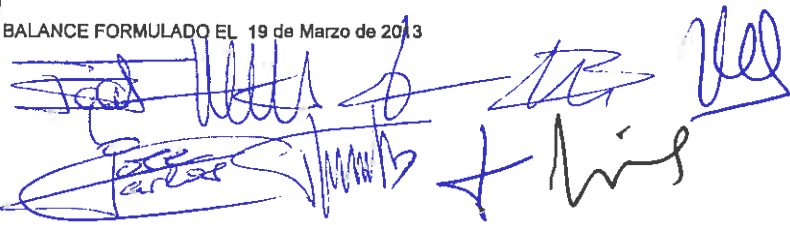
INFORME DE GESTION



Balance de Situación

NIF A-15456585		BALANCE FORMULADO EL 19 de Marzo de 2013		UNIDAD	
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.				Euros:	09001 X
		Espacio destinado para las firmas de los administradores		Miles:	09002
				Millones:	09003
ACTIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2.012	2.011	
A) ACTIVO NO CORRIENTE	11000		4.803.482,17	5.553.611,19	
I. Inmovilizado intangible	11100	7	226.779,48	282.438,74	
1. Desarrollo	11110	7	218.803,62	273.729,60	
2. Concesiones	11120		0,00	0,00	
3. Patentes, licencias, marcas y similares	11130	7	2.856,85	4.103,23	
4. Fondo de comercio	11140		0,00	0,00	
5. Aplicaciones informáticas	11150	7	5.119,01	4.605,91	
6. Investigación	11160		0,00	0,00	
7. Otro inmovilizado intangible	11170		0,00	0,00	
II. Inmovilizado material	11200	5	4.280.581,25	4.841.742,21	
1. Terrenos y construcciones	11210	5	2.220.574,39	2.258.281,16	
2. Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	11220	5	2.060.006,86	2.583.461,05	
3. Inmovilizado en curso y anticipos	11230		0,00	0,00	
III. Inversiones inmobiliarias	11300	6	0,00	0,00	
1. Terrenos	11310		0,00	0,00	
2. Construcciones	11320		0,00	0,00	
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	11400	9	127.605,35	134.822,77	
1. Instrumentos de patrimonio	11410	9	127.605,35	134.822,77	
2. Créditos a empresas	11420		0,00	0,00	
3. Valores representativos de deuda	11430		0,00	0,00	
4. Derivados	11440		0,00	0,00	
5. Otros activos financieros	11450		0,00	0,00	
6. Otras inversiones	11460		0,00	0,00	
V. Inversiones financieras a largo plazo	11500	9	168.154,69	293.481,56	
1. Instrumentos de patrimonio	11510	9	93.777,47	91.229,11	
2. Créditos a terceros	11520		0,00	0,00	
3. Valores representativos de deuda	11530		0,00	0,00	
4. Derivados	11540		0,00	0,00	
5. Otros activos financieros	11550	9	74.377,22	202.252,45	
6. Otras Inversiones	11560		0,00	0,00	
VI. Activos por impuesto diferido	11600		361,40	1.125,91	
VII. Deudas comerciales no corrientes	11700		0,00	0,00	

NIF		A-15456585		BALANCE FORMULADO EL 19 de Marzo de 2013	
DENOMINACION SOCIAL:		ALTIA CONSULTORES, S.A.		Espacio destinado para las firmas de los administradores	
ACTIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2.012	2.011	
B) ACTIVO CORRIENTE	12000		16.761.755,24	13.623.552,87	
I. Activos no corrientes mantenidos para la venta	12100		0,00	0,00	
II. Existencias	12200	10	421.685,48	365.337,41	
1. Comerciales	12210		421.685,48	365.337,41	
2. Materias primas y otros aprovisionamientos	12220		0,00	0,00	
3. Productos en curso	12230		0,00	0,00	
a) De ciclo largo de producción	12231		0,00	0,00	
b) De ciclo corto de producción	12232		0,00	0,00	
4. Productos terminados	12240		0,00	0,00	
a) De ciclo largo de producción	12241		0,00	0,00	
b) De ciclo corto de producción	12242		0,00	0,00	
5. Subproductos, residuos y materiales recuperados	12250		0,00	0,00	
6. Anticipos a proveedores	12260		0,00	0,00	
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	12300	9-23	12.992.097,65	11.351.068,50	
1. Clientes por ventas y prestaciones de servicios	12310	9	12.085.592,13	11.013.404,23	
a) Clientes por ventas y prestaciones de servicios a largo plazo	12311		0,00	0,00	
b) Clientes por ventas y prestaciones de servicios a corto plazo	12312	9	12.085.592,13	11.013.404,23	
2. Clientes, empresas del grupo, y asociadas	12320	9-23	234.435,36	149.885,04	
3. Deudores varios	12330		0,00	0,00	
4. Personal	12340	9	234,76	11.311,22	
5. Activos por impuesto corriente	12350		0,00	0,00	
6. Otros créditos con las Administraciones Públicas	12360	12	671.835,40	176.468,01	
7. Accionistas (socios) por desembolsos exigidos	12370		0,00	0,00	
IV. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	12400		0,00	0,00	
1. Instrumentos de patrimonio	12410		0,00	0,00	
2. Créditos a empresas	12420		0,00	0,00	
3. Valores representativos de deuda	12430		0,00	0,00	
4. Derivados	12440		0,00	0,00	
5. Otros activos financieros	12450		0,00	0,00	
6. Otras inversiones	12460		0,00	0,00	

NIF	A-15456585	BALANCE FORMULADO EL 19 de Marzo de 2013		
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.				
		Espacio destinado para las firmas de los administradores		
ACTIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2.012	2.011
V. Inversiones financieras a corto plazo	12500	9	361.226,03	1.183.920,95
1. Instrumentos de patrimonio	12510		0,00	0,00
2. Créditos a empresas	12520		0,00	0,00
3. Valores representativos de deuda	12530		0,00	297.772,82
4. Derivados	12540		0,00	0,00
5. Otros activos financieros	12550	9	361.226,03	886.148,13
6. Otras inversiones	12560		0,00	0,00
VI. Periodificaciones a corto plazo	12600	9	63.652,74	45.645,36
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	12700	9	2.923.093,34	677.580,65
1. Tesorería	12710	9	1.973.093,34	677.580,65
2. Otros activos líquidos equivalentes	12720	9	950.000,00	0,00
TOTAL ACTIVO (A + B)	10000	9	21.565.237,41	19.177.164,06

PATRIMONIO NETO Y PASIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2.012	2.011
A) PATRIMONIO NETO	20000		14.546.027,62	12.567.728,73
A-1) Fondos propios	21000		14.517.355,13	12.552.550,27
I. Capital	21100	9	137.563,70	137.563,70
1. Capital escriturado	21110	9	137.563,70	137.563,70
2. (Capital no exigido)	21120		0,00	0,00
II. Prima de emisión	21200	9	2.533.099,50	2.533.099,50
III. Reservas	21300	9	9.469.078,80	8.916.070,05
1. Legal y estatutarias	21310	9	27.512,74	27.512,74
2. Otras reservas	21320	9	9.441.566,06	8.888.557,31
IV. (Acciones y participaciones en patrimonio propias)	21400	9	(119.285,24)	(68.931,55)
V. Resultados de ejercicios anteriores	21500		0,00	0,00
1. Remanente	21510		0,00	0,00
2. (Resultados negativos de ejercicios anteriores)	21520		0,00	0,00
VI. Otras aportaciones de socios	21600		0,00	0,00
VII. Resultado del ejercicio	21700	3	2.496.898,37	1.034.748,57
VIII. (Dividendo a cuenta)	21800		0,00	0,00
IX. Otros instrumentos de patrimonio neto	21900		0,00	0,00
A-2) Ajustes por cambios de valor	22000	9	(843,26)	(2.627,11)
I. Activos financieros desponibles para venta	22100	9	(843,26)	(2.627,11)
II. Operaciones de cobertura	22200		0,00	0,00
III. Activos no corrientes y pasivos vinculados, mantenidos para la venta	22300		0,00	0,00
IV. Diferencia de conversión	22400		0,00	0,00
V. Otros	22500		0,00	0,00
A-3) Subvenciones, donaciones y legados recibidos	23000	18	29.515,75	17.805,57
B) PASIVO NO CORRIENTE	31000		1.391.212,84	2.371.103,04
I. Provisiones a largo plazo	31100	14	223.630,56	94.399,54
1. Obligaciones por prestaciones a largo plazo al personal	31110		0,00	0,00
2. Actuaciones medioambientales	31120		0,00	0,00
3. Provisiones por reestructuración	31130		0,00	0,00
4. Otras provisiones	31140	14	223.630,56	94.399,54

NIF A-15456585

BALANCE FORMULADO EL 19 de Marzo de 2013

DENOMINACION SOCIAL:
ALTIA CONSULTORES, S.A.

0,00

Espacio destinado para las firmas de los administradores

PATRIMONIO NETO Y PASIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2.012	2.011
II Deudas a largo plazo	31200		714.228,62	1.798.908,32
1. Obligaciones y otros valores negociables	31210		0,00	0,00
2. Deudas con entidades de crédito	31220	5-9	512.833,24	624.976,12
3. Acreedores por arrendamiento financiero	31230		0,00	0,00
4. Derivados	31240		0,00	0,00
5. Otros pasivos financieros	31250	9	201.395,38	1.173.932,20
III. Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo	31300		0,00	0,00
IV. Pasivos por impuesto diferido	31400	12	453.353,66	477.795,18
V. Periodificaciones a largo plazo	31500		0,00	0,00
VI. Acreedores comerciales no corrientes	31600		0,00	0,00
VII. Deuda con características especiales a largo plazo	31700		0,00	0,00
C) PASIVO CORRIENTE	32000	5-9-12-20-23	5.627.996,95	4.238.332,29
I. Pasivos vnc.con activos no corr.manL para la venta	32100		0,00	0,00
II. Provisiones a corto plazo	32200		0,00	0,00
III. Deudas a corto plazo	32300	5-8-9-20	1.503.083,24	1.142.163,45
1. Obligaciones y otros valores negociables	32310		0,00	0,00
2. Deudas con entidades de crédito	32320	5-9	113.327,73	147.818,97
3. Acreedores por arrendamiento financiero	32330	8	0,00	44.072,09
4. Derivados	32340		0,00	0,00
5. Otras pasivos financieros	32350	9-20	1.389.755,51	950.272,39
IV. Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	32400	9-12-23	364.338,13	306.340,34
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	32500	9-12-23	3.164.288,06	2.342.817,82
1. Proveedores	32510	9	1.087.435,32	644.117,53
a) Proveedores a largo plazo	32511		0,00	0,00
b) Proveedores a corto plazo	32512	9	1.087.435,32	644.117,53
2. Proveedores, empresas del grupo y asociadas	32520	9-23	174.390,27	131.109,53
3. Acreedores varios	32530	9-23	743.493,09	371.845,04
4. Personal (remuneraciones pendientes de pago)	32540	9	74.026,98	175.814,81
5. Pasivos por impuesto corriente	32550		0,00	0,00
6. Otras deudas con las Administraciones Públicas	32560	12	1.084.942,40	1.019.930,91
7. Anticipos de clientes	32570		0,00	0,00
VI. Periodificaciones a corto plazo.....	32600	9	596.287,52	447.010,68
VII. Deuda con características especiales a corto plazo	32700		0,00	0,00
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO (A + B + C)	30000		21.565.237,41	19.177.164,06

NIF A-15456585

BALANCE FORMULADO EL 19 de Marzo de 2013

DENOMINACION SOCIAL:
ALTIA CONSULTORES, S.A.

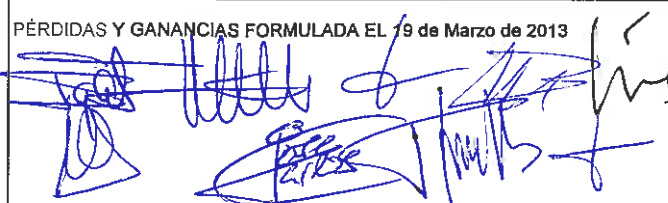
Espacio destinado para las firmas de los administradores



Cuenta de Pérdidas y Ganancias

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS NORMAL

P1.1

NIF		A-15456585		PÉRDIDAS Y GANANCIAS FORMULADA EL 19 de Marzo de 2013		UNIDAD			
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.				 Espacio destinado para las firmas de los administradores		Euros: 09001 x			
		Miles: 09002							
		Millones: 09003							
(DEBE) / HABER				NOTAS DE LA MEMORIA		2.012		2.011	
A) OPERACIONES CONTINUADAS									
1. Importe neto de la cifra de negocios		40100	13	28.349.053,39	20.102.829,90				
a) Ventas		40110	13	1.157.698,52	627.682,64				
b) Prestaciones de servicios		40120	13	27.191.354,87	19.475.147,26				
2. Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabri		40200		0,00	0,00				
3. Trabajos realizados por la empresa para su activo		40300		0,00	273.879,67				
4. Aprovisionamientos		40400	13	(7.716.830,65)	(2.464.357,08)				
a) Consumo de mercaderías		40410	13	(2.037.008,35)	(1.329.565,04)				
b) Consumo de materias primas y otras materias consumibles		40420		0,00	0,00				
c) Trabajos realizados por otras empresas		40430	13	(5.679.822,30)	(1.134.792,04)				
d) Deterioro de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos		40440		0,00	0,00				
5. Otros ingresos de explotación		40500	8-13-14	349.267,80	259.232,30				
a) Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		40510	8-13	202.073,14	123.889,30				
b) Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		40520	14	147.194,66	135.343,00				
6. Gastos de personal		40600	13	(13.906.803,92)	(13.749.691,14)				
a) Sueldos, salarios y asimilados		40610	13	(10.679.178,78)	(10.689.589,92)				
b) Cargas sociales		40620	13	(3.227.625,14)	(3.060.101,22)				
c) Provisiones		40630		0,00	0,00				
7. Otros gastos de explotación		40700	5-8-9-13	(2.622.313,43)	(2.476.709,26)				
a) Servicios exteriores		40710	5-8-13	(2.292.211,46)	(2.149.161,71)				
b) Tributos		40720	13	(30.588,83)	(28.140,91)				
c) Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		40730	9-13	(23.600,00)	0,00				
d) Otros gastos de gestión corriente		40740	13	(275.913,14)	(299.406,64)				
8. Amortización del Inmovilizado		40800	5-7	(805.855,44)	(632.616,20)				
9. Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras		40900		0,00	0,00				
10. Excesos de provisiones		41000	9	11.096,70	0,00				
11. Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado		41100	5	1.000,00	(791,19)				
a) Deterioro y pérdidas		41110		0,00	0,00				
b) Resultados por enajenaciones y otras		41120	5	1.000,00	(791,19)				
12. Diferencia negativa de combinaciones de negocio		41200		0,00	0,00				
13. Otros resultados		41300	13-14	(124.444,39)	9.977,08				
A.1) RESULTADO DE EXPLOTACIÓN (1+2+3+4+5+6+7+8+9+10+11+12+13)		49100		3.534.170,06	1.321.754,08				

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS NORMAL

P1.2

(DEBE) / HABER		NOTAS DE LA MEMORIA	2.012	2.011	
14. Ingresos financieros		41400	9-13	28.511,62	53.719,70
a) De participaciones en instrumentos de patrimonio		41410		0,00	0,00
a 1) En empresas del grupo y asociadas		41411		0,00	0,00
a 2) En terceros		41412		0,00	0,00
b) De valores negociables y otros instrumentos financieros		41420	9-13	28.511,62	53.719,70
b 1) En empresas del grupo y asociadas		41421		0,00	0,00
b 2) De terceros		41422	9-13	28.511,62	53.719,70
c) Imputación de subvenciones, donaciones y legados de carácter financiero		41430		0,00	0,00
15. Gastos financieros		41500	13	(41.480,49)	(35.531,06)
a) Por deudas con empresas del grupo y asociadas		41510		0,00	0,00
b) Por deudas con terceros		41520	13	(41.480,49)	(35.531,06)
c) Por actualización de provisiones		41530		0,00	0,00
16. Variación de valor razonable en instrumentos financiero		41600		0,00	0,00
a) Cartera de negociación y otros		41610		0,00	0,00
b) Imputación al resultado del ejercicio por activos financieros disponibles par		41620		0,00	0,00
17. Diferencias de cambio		41700	9-11	(18,65)	(42,94)
18. Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		41800	9	(7.217,42)	(253,50)
a) Deterioros y pérdidas		41810	9	(7.217,42)	(253,50)
b) Resultados por enajenaciones y otras		41820		0,00	0,00
19. Otros ingresos y gastos de carácter financiero		42100		0,00	0,00
a) Incorporación al activo de gastos financieros		42110		0,00	0,00
b) Ingresos financieros derivados de convenios de acreedores		42120		0,00	0,00
c) Resto de ingresos y gastos		42130		0,00	0,00
A.2) RESULTADO FINANCIERO (14+15+16 +17+18)		49200		(20.204,94)	17.892,20
A.3) RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS (A.1 + A.2)		49300	12-24	3.513.965,12	1.339.646,28
20. Impuestos sobre beneficios		41900	12	(1.017.066,75)	(304.897,71)
A.4) RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS (A.3 + 19)		49400	3-12	2.496.898,37	1.034.748,57
B) OPERACIONES INTERRUMPIDAS					
21. Resultado del ejercicio procedente de operaciones Interrumpidas neto de impuestos		42000		0,00	0,00
A.5) RESULTADO DEL EJERCICIO (A.4 + 20)		49500	3-12	2.496.898,37	1.034.748,57

NIF

A-15456585

PÉRDIDAS Y GANANCIAS FORMULADA EL 19 de Marzo de 2013

DENOMINACION SOCIAL:

ALTIA CONSULTORES, S.A.

Espacio destinado para las firmas de los administradores

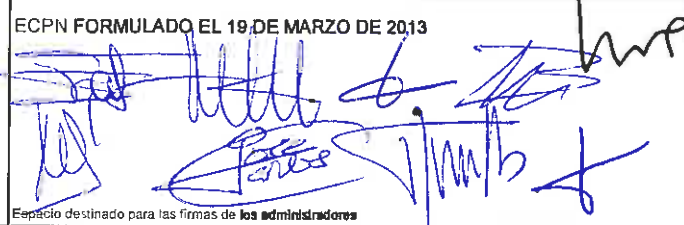


Estado de Cambios en el Patrimonio Neto

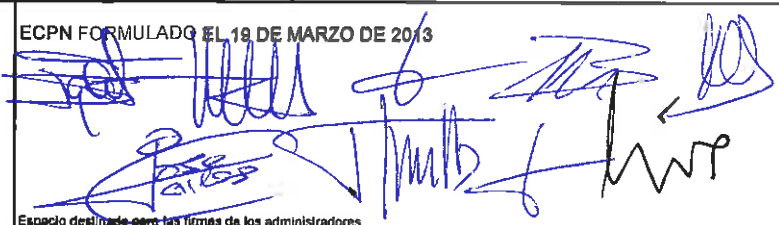
ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO NORMAL

PN1

A) Estado de ingresos y gastos reconocidos en el ejercicio

NIF		ECPN FORMULADO EL 19 DE MARZO DE 2013		UNIDAD	
A-15456585				Euros: 09001 <input checked="" type="checkbox"/> X	
DENOMINACION SOCIAL:				Miles: 09002 <input type="checkbox"/>	
ALTIA CONSULTORES, S.A.				Millones: 09003 <input type="checkbox"/>	
		Espacio destinado para las firmas de los administradores			
ACTIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2.012	2.011	
A) RESULTADO DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS		59100	3	2.496.898,37	1.034.748,57
INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE AL PATRIMONIO NETO					
I. Por valoración de instrumentos financieros		50010		2.548,36	915,97
1. Activos financieros disponibles para la venta		50011		2.548,36	915,97
2. Otros ingresos/gastos		50012			
II. Por coberturas de flujos de efectivo		50020			
III. Subvenciones, donaciones y legados recibidos		50030		22.139,48	25.436,53
IV. Por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes		50040			
V. Por activos no corrientes y pasivos vinculados, mantenidos para la venta		50050			
VI. Diferencias de conversión		50060			
VII. Efecto Impositivo		50070		(4.112,63)	(7.905,72)
B) Total Ingresos y gastos imputados directamente en el patrimonio neto (I + II + III + IV + V + VI + VII)		59200		20.575,21	18.446,78
TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS					
VIII. Por valoración de instrumentos financieros		50080		0,00	0,00
1. Activos financieros disponibles para la venta		50081			
2. Otros ingresos/gastos		50082			
IX. Por coberturas de flujos de efectivo		50090			
X. Subvenciones, donaciones y legados recibidos		50100		(9.205,54)	
XI. Por activos no corrientes y pasivos vinculados, mantenidos para la venta		50110			
XII. Diferencias de conversión		50120			
XIII. Efecto Impositivo		50130		2.124,36	
C) Total transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias (VIII + IX + X + XI + XII + XIII)		59300		(7.081,18)	0,00
TOTAL DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS (A + B + C)		59400		2.510.392,40	1.053.195,35

B) Estado total de cambios en el patrimonio neto

		CAPITAL		
		ESCRITURADO	(NO EXIGIDO)	PRIMA DE EMISIÓN
		01	02	03
NIF	A-15456585	ECPN FORMULADO EL 19 DE MARZO DE 2013		
DENOMINACION SOCIAL:	ALTIA CONSULTORES, S.A.			
		Espacio destinado para las firmas de los administradores		
A) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2010	511	137.563,70		2.533.099,50
I. Ajustes por cambios de criterio del ejercicio 2010 y anteriores	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2010 y anteriores	513			
B) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2011	514	137.563,70	0,00	2.533.099,50
I. Total ingresos y gastos reconocidos	515			
II. Operaciones con socios o propietarios	516	0,00	0,00	0,00
1. Aumentos de capital	517			
2. (-) Reducciones de capital	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas)	519			
4. (-) Distribución de dividendos	520			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) ...	521			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto	524			
C) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011	511	137.563,70	0,00	2.533.099,50
I. Ajustes por cambios de criterio en el ejercicio 2011	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2011	513			
D) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2012	514	137.563,70	0,00	2.533.099,50
I. Total ingresos y gastos reconocidos	515			
II. Operaciones con socios o propietarios	516	0,00	0,00	0,00
1. Aumentos de capital	517			
2. (-) Reducciones de capital	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas)	519			
4. (-) Distribución de dividendos	520			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) ...	521			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto	524			
E) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2012	525	137.563,70	0,00	2.533.099,50

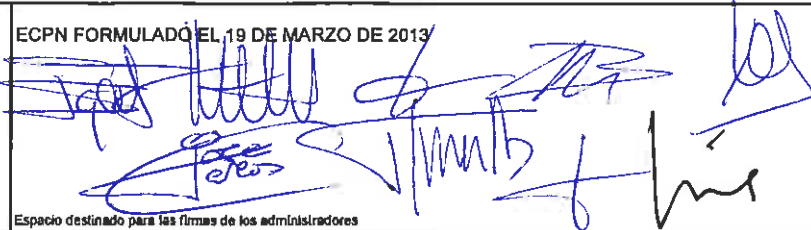
B) Estado total de cambios en el patrimonio neto

		ECPN FORMULADO EL 19 DE MARZO DE 2013		
		RESERVAS	(ACCIONES Y PARTICIPACIONES EN PATRIMONIO PROPIAS)	RESULTADOS DE EJERCICIOS ANTERIORES
		04	05	06
NIF	A-15456585			
DENOMINACION SOCIAL:	ALTIA CONSULTORES, S.A.	Espacio destinado para las firmas de los administradores		
A) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2010	511	7.711.756,21	(798,00)	
I. Ajustes por cambios de criterio del ejercicio 2010 y anteriores	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2010 y anteriores	513			
B) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2011	514	7.711.756,21	(798,00)	0,00
I. Total ingresos y gastos reconocidos	515			
II. Operaciones con socios o propietarios	516	(158,37)	(68.133,55)	0,00
1. Aumentos de capital	517			
2. (-) Reducciones de capital	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas)	519			
4. (-) Distribución de dividendos	520			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	521	(158,37)	(68.133,55)	
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto	524	1.204.472,21		
C) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011	511	8.916.070,05	(68.931,55)	0,00
I. Ajustes por cambios de criterio en el ejercicio 2533099,5	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2533099,5	513			
D) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2012	514	8.916.070,05	(68.931,55)	0,00
I. Total Ingresos y gastos reconocidos	515			
II. Operaciones con socios o propietarios	516	(266,87)	(50.353,69)	0,00
1. Aumentos de capital	517			
2. (-) Reducciones de capital	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas)	519			
4. (-) Distribución de dividendos	520			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	521	(266,87)	(50.353,69)	
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto	524	553.275,62		
E) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2012	525	9.469.078,80	(119.285,24)	0,00

B) Estado total de cambios en el patrimonio neto

		ECPN FORMULADO EL 19 DE MARZO DE 2013		
		OTRAS APORTACIONES DE SOCIOS	RESULTADO DEL EJERCICIO	(DIVIDENDO A CUENTA)
		07	08	09
NIF	A-15456585			
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.		Espacio destinado para las firmas de los administradores		
A) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2010	511		1.685.945,16	
I. Ajustes por cambios de criterio del ejercicio 2010 y anteriores	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2010 y anteriores	513			
B) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2011	514	0,00	1.685.945,16	0,00
I. Total ingresos y gastos reconocidos	515		1.034.748,57	
II. Operaciones con socios o propietarios	516	0,00	(481.472,95)	0,00
1. Aumentos de capital	517			
2. (-) Reducciones de capital	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas)	519			
4. (-) Distribución de dividendos	520		(481.472,95)	
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	521			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto	524		(1.204.472,21)	
C) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011	511	0,00	1.034.748,57	0,00
I. Ajustes por cambios de criterio en el ejercicio	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio	513			
D) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2012	514	0,00	1.034.748,57	0,00
I. Total ingresos y gastos reconocidos	515		2.496.898,37	
II. Operaciones con socios o propietarios	516	0,00	(481.472,95)	0,00
1. Aumentos de capital	517			
2. (-) Reducciones de capital	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas)	519			
4. (-) Distribución de dividendos	520		(481.472,95)	
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	521			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto	524		(553.275,62)	
E) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2012	525	0,00	2.496.898,37	0,00

B) Estado total de cambios en el patrimonio neto

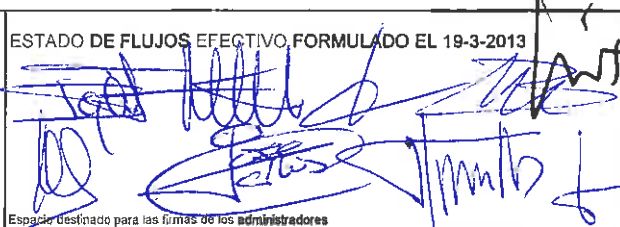
		OTROS INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO NETO	AJUSTES POR CAMBIOS DE VALOR	SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS RECIBIDOS
		10	11	12
NIF	A-15456585	ECPN FORMULADO EL 19 DE MARZO DE 2013		
DENOMINACION SOCIAL:	ALTIA CONSULTORES, S.A.			
		Espacio destinado para las firmas de los administradores		
A) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2010	511		(3.268,23)	
I. Ajustes por cambios de criterio del ejercicio 2010 y anteriores	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2010 y anteriores	513			
B) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2011	514	0,00	(3.268,23)	0,00
I. Total Ingresos y gastos reconocidos	515		641,12	17.805,57
II. Operaciones con socios o propietarios	516	0,00	0,00	0,00
1. Aumentos de capital	517			
2. (-) Reducciones de capital	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas)	519			
4. (-) Distribución de dividendos	520			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	521			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto	524			
C) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011	511	0,00	(2.627,11)	17.805,57
I. Ajustes por cambios de criterio en el ejercicio	512			
II. Ajustes por errores del ejercicio	513			
D) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2012	514	0,00	(2.627,11)	17.805,57
I. Total Ingresos y gastos reconocidos	515		1.783,85	11.710,18
II. Operaciones con socios o propietarios	516	0,00	0,00	0,00
1. Aumentos de capital	517			
2. (-) Reducciones de capital	518			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas)	519			
4. (-) Distribución de dividendos	520			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	521			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios	522			
7. Otras operaciones con socios o propietarios	523			
III. Otras variaciones del patrimonio neto	524			
E) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2012	525	0,00	(843,26)	29.515,75

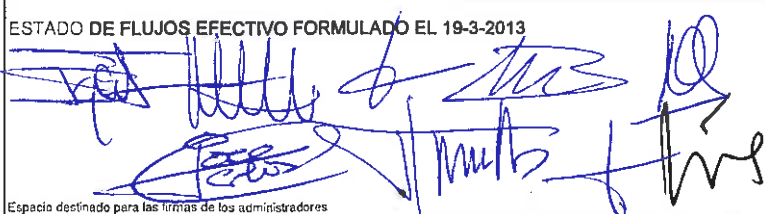
B) Estado total de cambios en el patrimonio neto

NIF		A-15456585		ECPN FORMULADO EL 19 DE MARZO DE 2013	
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.				Espacio destinado para las firmas de los administradores	
				TOTAL	
				13	
A) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2010	511	12.064.298,34			
I. Ajustes por cambios de criterio del ejercicio 2010 y anteriores	512	0,00			
II. Ajustes por errores del ejercicio 2010 y anteriores	513	0,00			
B) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2011	514	12.064.298,34			
I. Total ingresos y gastos reconocidos	515	1.053.195,26			
II. Operaciones con socios o propletrarios	516	(549.764,87)			
1. Aumentos de capital	517	0,00			
2. (-) Reducciones de capital	518	0,00			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas)	519	0,00			
4. (-) Distribución de dividendos	520	(481.472,95)			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) ...	521	(68.291,92)			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios	522	0,00			
7. Otras operaciones con socios o propietarios	523	0,00			
III. Otras variaciones del patrimonio neto	524	0,00			
C) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2011	511	12.567.728,73			
I. Ajustes por cambios de criterio en el ejercicio	512	0,00			
II. Ajustes por errores del ejercicio	513	0,00			
D) SALDO AJUSTADO, INICIO DEL EJERCICIO 2012	514	12.567.728,73			
I. Total Ingresos y gastos reconocidos	515	2.510.392,40			
II. Operaciones con socios o propietarios	516	(532.093,51)			
1. Aumentos de capital	517	0,00			
2. (-) Reducciones de capital	518	0,00			
3. Conversión de pasivos financieros en patrimonio neto (conversión de obligaciones, condonaciones de deudas)	519	0,00			
4. (-) Distribución de dividendos	520	(481.472,95)			
5. Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) ...	521	(50.620,56)			
6. Incremento (reducción) de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios	522	0,00			
7. Otras operaciones con socios o propietarios	523	0,00			
III. Otras variaciones del patrimonio neto	524	0,00			
E) SALDO, FINAL DEL EJERCICIO 2012	525	14.546.027,62			



Estado de Flujos de Efectivos

NIF A-15456585		ESTADO DE FLUJOS EFECTIVO FORMULADO EL 19-3-2013		UNIDAD	
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.				Euros:	09001 X
				Miles:	09002
				Millones:	09003
Espacio destinado para las firmas de los administradores		NOTAS DE LA MEMORIA	2012	2011	
A) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN					
1. Resultado del ejercicio antes de impuestos	61100	12	3.513.965,12	1.339.646,28	
2. Ajustes del resultado	61200		830.804,56	244.428,16	
a) Amortización del inmovilizado (+)	61201	5-7	805.855,44	632.616,20	
b) Correcciones valorativas por deterioro (+/-)	61202	9	30.817,42	253,50	
c) Variación de provisiones (+/-)	61203	9	(11.096,70)	0,00	
d) Imputación de subvenciones (-)	61204	18	(147.068,19)	(135.000,00)	
e) Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado (+/-)	61205	5-13	(1.000,00)	791,19	
f) Resultados por bajas y enajenaciones de Instrumentos financieros (+)	61206		0,00	0,00	
g) Ingresos financieros (-)	61207	13	(28.511,62)	(53.719,70)	
h) Gastos financieros (+)	61208	13	41.480,49	35.531,06	
i) Diferencias de cambio (+/-)	61209		0,00	0,00	
j) Variación de valor razonable en instrumentos financieros (+/-)	61210		0,00	0,00	
k) Otros ingresos y gastos (-/+)	61211	14	140.327,72	(236.044,09)	
3. Cambios en el capital corriente	61300		(731.087,30)	(832.869,30)	
a) Existencias (+/-)	61301	10	(56.348,07)	(192.979,52)	
b) Deudores y otras cuentas para cobrar (+/-)	61302	9	(1.169.261,76)	(2.924.250,56)	
c) Otros activos corrientes (+/-)	61303	12	(475.300,34)	120.803,61	
d) Acreedores y otras cuentas para pagar (+/-)	61304	9	858.246,58	59.227,86	
e) Otros pasivos corrientes (+/-)	61305	12	111.576,29	1.183.929,31	
f) Otros activos y pasivos no corrientes (+/-)	61306	9	0,00	920.400,00	
4. Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	61400		(691.362,77)	28.730,44	
a) Pagos de intereses (-)	61401	13	(41.480,49)	(17.896,04)	
b) Cobros de dividendos (+)	61402		0,00	0,00	
c) Cobros de intereses (+)	61403	13	28.511,62	53.719,70	
d) Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios (+/-)	61404	12	(678.393,90)	(7.093,22)	
e) Otros pagos (cobros) (-/+)	61405		0,00	0,00	
5. Flujos de efectivo de las actividades de explotación (1 + 2 + 3 + 4)	61500		2.922.319,61	779.935,58	

NIF	A-15456585	ESTADO DE FLUJOS EFECTIVO FORMULADO EL 19-3-2013		
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.		 Espacio destinado para las firmas de los administradores		
ACTIVO		NOTAS DE LA MEMORIA	2012	2011
B) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN				
6. Pagos por inversiones (-)	62100		(5.612.134,10)	(3.957.069,80)
a) Empresas del grupo y asociadas	62101		0,00	0,00
b) Inmovilizado intangible	62102	7	(4.326,00)	(3.773,00)
c) Inmovilizado material	62103	5	(957.339,64)	(2.718.369,70)
d) Inversiones inmobiliarias	62104		0,00	0,00
e) Otros activos financieros	62105	9	(4.650.468,46)	(1.234.927,10)
f) Activos no corrientes mantenidos para venta	62106		0,00	0,00
g) Unidad de negocio	62107		0,00	0,00
h) Otros activos	62108		0,00	0,00
7. Cobros por desinversiones (+)	62200		5.960.698,80	2.375,59
a) Empresas del grupo y asociadas	62201		0,00	0,00
b) Inmovilizado intangible	62202		0,00	0,00
c) Inmovilizado material	62203	5	1.000,00	1.500,00
d) Inversiones inmobiliarias	62204		0,00	0,00
e) Otros activos financieros	62205	9	5.829.667,57	875,59
f) Activos no corrientes mantenidos para venta	62206		0,00	0,00
g) Unidad de negocio	62207		0,00	0,00
h) Otros activos	62208	9	130.031,23	0,00
8. Flujos de efectivo de las actividades de inversión (6 + 7)	62300		348.564,70	(3.954.694,21)

NIF		ESTADO DE FLUJOS EFECTIVO FORMULADO EL 19-3-2013	
A-15456585		Espacio destinado para las firmas de los administradores	
DENOMINACION SOCIAL: ALTIA CONSULTORES, S.A.			
ACTIVO	NOTAS DE LA MEMORIA	2012	2011
C) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
9. Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	63100	(50.620,56)	0,00
a) Emisión de instrumentos de patrimonio (+)	63101	0,00	0,00
b) Amortización de instrumentos de patrimonio (-)	63102	0,00	0,00
c) Adquisición de instrumentos de patrimonio propio (-)	63103	9	(82.581,22)
d) Enajenación de instrumentos de patrimonio propio (+)	63104	9	31.960,66
e) Subvenciones, donaciones y legados recibidos (+)	63105		0,00
10. Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	63200	(493.278,11)	(455.529,33)
a) Emisión	63201		56.255,61
1. Obligaciones y otros valores negociables (+)	63202		0,00
2. Deudas con entidades de crédito (+)	63203	9	47.050,07
3. Deudas con empresas del grupo y asociadas (+)	63204		0,00
4. Deudas con características especiales (+)	63205		0,00
5. Otras deudas (+)	63206	9	9.205,54
b) Devolución y amortización de	63207		(549.533,72)
1. Obligaciones y otros valores negociables (-)	63208		0,00
2. Deudas con entidades de crédito (-)	63209	9	(237.756,28)
3. Deudas con empresas del grupo y asociadas (-)	63210	9-23	(306.340,34)
4. Deudas con características especiales (-)	63211		0,00
5. Otras deudas (-)	63212	9	(5.437,10)
11. Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos	63300		(481.472,95)
a) Dividendos (-)	63301	3	(481.472,95)
b) Remuneración de otros instrumentos de patrimonio (-)	63302		0,00
12. Flujos de efectivo de las actividades de financiación (9 + 10 + 11)	63400		(1.025.371,62)
D) Efecto de las variaciones de los tipos de cambio	64000		0,00
E) AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTE	65000		2.245.512,69
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	65100	9	677.580,65
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	65200	9	2.923.093,34



MEMORIA

ALTIA CONSULTORES, S. A.**Memoria de las cuentas anuales correspondientes al ejercicio terminado en 31 de diciembre de 2012****1. NATURALEZA Y ACTIVIDADES PRINCIPALES**

Altia Consultores, S.A., se constituyó inicialmente como Sociedad Limitada el 17 de Marzo de 1994. En Junta General celebrada el 30 de Junio de 2.010 se transforma en Sociedad Anónima. Se encuentra registrada en el Registro Mercantil de La Coruña, en el Tomo 1451, folio 109, hoja C-10893. Su domicilio social se encuentra en la Avenida del Pasaje, 32 Bloque 1 2º 15006 de A Coruña.

Es una compañía española independiente, de consultoría y prestación de servicios perteneciente al sector de las Tecnologías de la Información y Comunicaciones (TIC). Fue fundada como ALTIA CONSULTORES S.L. en 1994 y en el mercado también se le identifica como simplemente 'ALTIA'. Desarrolla proyectos para los siguientes sectores: Administraciones Públicas, Industria, Servicios, Telecomunicaciones y Servicios Financieros. ALTIA se orienta principalmente a grandes clientes, entendiendo como tales aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC. Es una Compañía preocupada por el éxito de sus clientes y porque las inversiones en TIC que realicen obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles.

Actualmente, ALTIA tiene clientes en todo el territorio nacional para los que realiza trabajos desde sus oficinas en:

- Galicia: Coruña, Santiago, Vigo
- Madrid: Madrid
- Castilla-León: Valladolid
- País Vasco: Vitoria
- Toledo
- Alicante

Desde octubre de 2010 Altia cuenta con una Filial en Portugal: Altia Consultores Sociedade Unipessoal LDA.

Su objeto social es:

- a) Realizar toda clase de trabajos de asesoramiento y consultoría sobre desarrollo, instalación, integración y mantenimiento de sistemas y soportes informáticos avanzados que permitan ofrecer soluciones informáticas completas mediante la utilización de tecnologías avanzadas en el campo de la informática y las comunicaciones, tales como integración de sistemas, tecnología de la información, inteligencia artificial, etc., así como la implantación de paquetes de software propios.
- b) Realizar la actividad de asesoramiento y consultoría sobre planificación estratégica y adaptación al cambio tecnológico, así como sobre planificación de gestión y

organización de empresa, incluido el diseño, desarrollo, instalación, explotación y mantenimiento de sistemas de información a la dirección destinados a controlar y mejorar la gestión de las empresas.

- c) Realizar actividades de formación empresarial y profesional así como diseñar, crear, editar y distribuir cursos, manuales, libros, videos, software propios y en general cualquier producto audiovisual destinado a la formación y desarrollo profesional en el ámbito de las actividades que realice la sociedad, de directivos, empresarios, empleados y personas relacionadas con el ámbito empresarial.
- d) Realizar estudios relacionados con la organización de las empresas en orden a la planificación y dirección contable, llevanza y tenencia de registros contables por medio de procedimientos informáticos y manuales.

Las actividades integrantes del objeto social, podrán ser desarrolladas, total o parcialmente, de modo indirecto mediante la titularidad de acciones o de participaciones en sociedades con objeto idéntico o análogo.

ALTIA estructura su oferta profesional y de servicios en 7 líneas de negocio:

- Outsourcing, entendiendo como tal la externalización de servicios TIC de alto valor añadido.
- Servicios de Data Center: línea de negocio incorporada en el ejercicio 2011 al portfolio de servicios, con la adquisición del Data Center ubicado en Vigo. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
- Soluciones Propias mediante la implantación de las soluciones MERCURIO (plataforma de licitación electrónica) y FLEXIA (plataforma de gestión de procedimientos administrativos).
- Implantación de soluciones de terceros, donde la Compañía actúa como implantador o integrador de soluciones de terceros.
- Consultoría tecnológica: estudios, informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas, formación...
- Desarrollo de aplicaciones informáticas, a través de proyectos 'llave en mano' de diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida.
- Suministro de hardware y software, no siendo ésta una línea de negocio relevante de la Compañía.

Se le aplica la Ley de Sociedades de Capital (vigente desde el 1 de septiembre de 2010), cuyo texto refundido se aprobó por Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, Código de Comercio y disposiciones complementarias.

[Handwritten notes and signatures in blue ink on the left margin, including a large signature at the bottom.]

La Sociedad forma parte, en los términos del artículo 42 del Código de Comercio, del Grupo Boxleo Tic, S.L.U. en adelante el Grupo, que está controlado por la sociedad dominante Boxleo Tic, S.L.U, sociedad domiciliada en Avenida del Pasaje Bloque 1 2º 15006 de A Coruña y sus sociedades dependientes, negocios conjuntos y asociadas, que se detallan a continuación:

Sociedad	Domicilio	% participación	
		efectiva	Auditor (*)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.U	Avda.del Pasaje 32, A Coruña		Auren
Otras empresas del grupo			
Altia Consultores, S.A	Avda.del Pasaje 32, A Coruña	86,98%	Auren
QED Systems S.L.U	Avda.del Pasaje 32, A Coruña	100,00%	Auren
Drintel S.L.U	Raimundo Fdez Villaverde 45, Madrid	86,98%	Auren
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	Rua de Ceuta 118 2º Andar, Porto	86,98%	-

La sociedad matriz está obligada a presentar cuentas anuales consolidadas desde el ejercicio 2011 al sobrepasar dos de los tres límites señalados en el artículo 258 de la Ley de Sociedades de Capital para la formulación de la cuenta de pérdidas y ganancias abreviada:

- 11.400.000 Euros de activo.
- 22.800.000 Euros de cifra de negocios.
- 250 empleados de media.

La sociedad dominante deposita las cuentas anuales consolidadas en el Registro Mercantil de A Coruña. Las últimas Cuentas Anuales formuladas han sido las correspondientes al ejercicio cerrado el 31/12/2011.

El euro es la moneda funcional en la que se presentan las cuentas anuales.

2. BASES DE PRESENTACION DE LAS CUENTAS ANUALES

2.1 Imagen fiel

Las Cuentas Anuales del ejercicio 2012 adjuntas han sido formuladas por el Consejo de Administración a partir de los registros contables de la Sociedad a 31 de diciembre de 2012 y en ellas se han aplicado los principios contables y criterios de valoración recogidos en el Real Decreto 1514/2007, por el que se aprueba el Plan General de Contabilidad y el resto de disposiciones legales vigentes en materia contable, y muestran la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la Sociedad, así como la veracidad de los flujos incorporados en el estado de flujos de efectivo.

No existen razones excepcionales por las que, para mostrar la imagen fiel, no se hayan aplicado disposiciones legales en materia contable,

Las Cuentas Anuales adjuntas se someterán a la aprobación por la Junta General Ordinaria de Accionistas, estimándose que serán aprobadas sin modificación alguna.

[Handwritten signatures and scribbles in blue ink along the left margin of the page.]

Las Cuentas Anuales del ejercicio anterior, fueron aprobadas por la Junta General Ordinaria, el 29 de Mayo de 2012.

2.2 Principios contables no obligatorios aplicados

Con el objeto de que las cuentas muestren la imagen fiel, no ha sido necesario aplicar principios contables no obligatorios.

2.3 Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

La información contenida en estas Cuentas Anuales es responsabilidad de los Administradores de la Sociedad.

La preparación de las Cuentas Anuales requiere que la Dirección de la Sociedad realice juicios, estimaciones y asunciones que afectan a la aplicación de las normas y a los importes de activos, pasivos, ingresos y gastos. Las estimaciones y asunciones adoptadas están basadas en experiencias históricas y otros factores que son razonables bajo las circunstancias existentes. En este sentido, se incluye a continuación un detalle de los aspectos que han implicado mayor grado de juicio, complejidad o en los que las hipótesis y estimaciones son significativas para la preparación de las cuentas anuales:

- La valoración de activos y pasivos financieros (notas 9.1 y 9.2).
- La valoración de existencias y trabajos en curso (nota 10).
- La vida útil de los activos materiales e intangibles (notas 5, 6 y 7).
- El importe de determinadas provisiones y contingencias (nota 14).

Estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible al 31 de diciembre de 2.012 sobre los hechos analizados. Sin embargo, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría, en su caso, de forma prospectiva conforme a lo establecido en la Norma nº 22 de Plan General de Contabilidad, reconociendo los efectos del cambio de estimación en la correspondiente cuenta de pérdidas y ganancias.

Durante el ejercicio 2.012 no se han producido cambios significativos en los juicios y estimaciones contables utilizados por la Sociedad en ejercicios anteriores.

No existen dudas razonables sobre el funcionamiento normal de la Sociedad, por lo que las presentes cuentas anuales han sido elaboradas bajo el principio de empresa en funcionamiento.

2.4 Comparación de la información

Las cuentas anuales presentan a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance de situación, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, además de las cifras del ejercicio 2012, las correspondientes al ejercicio anterior. Asimismo, la información contenida en esta memoria referida al ejercicio 2012 se presenta, a efectos comparativos con la información del ejercicio 2011.

La Sociedad está obligada a auditar las Cuentas Anuales de los ejercicios 2011 y 2012. Ambos se encuentran auditados.

Todas las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad se integran en las cuentas anuales aplicando el criterio de integración proporcional tal y como indica la Norma de Valoración 20º y el artículo 51 del Real Decreto 1159/2010 que regula las normas de consolidación. El proceso contable de integración ha supuesto una variación significativa en los ingresos, particularmente en la cifra de negocios, en la cifra de gastos y en el activo y pasivo corriente de las presentes cuentas anuales que presenta la Compañía, respecto a las cifras que hubieran resultado si los servicios se hubieran ejecutado directamente sin mediación de una Unión Temporal de Empresas o el método de integración hubiese sido otro.

2.5 Agrupación de partidas

A efectos de facilitar la comprensión del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, ciertos epígrafes se presentan de forma agrupada, presentándose los análisis requeridos en las notas correspondientes de la presente memoria.

2.6 Elementos recogidos en varias partidas

Como contrapartida a lo anterior, ciertos elementos del pasivo financiero se presentan de forma desagregada, a corto y a largo plazo.

2.7 Cambios en criterios contables

Durante el ejercicio al que corresponden las presentes cuentas anuales no se han producido cambios significativos en los criterios contables con respecto a los aplicados en el ejercicio anterior.

2.8 Corrección de errores

Durante el ejercicio al que hacen referencia las presentes cuentas anuales no se ha detectado ningún error significativo procedente de ejercicios anteriores ni del propio ejercicio.

2.9 Importancia Relativa

Al determinar la información a desglosar en la presente memoria sobre las diferentes partidas de los Estados financieros, la Sociedad de acuerdo con el Marco Conceptual del Plan General de Contabilidad, ha tenido en cuenta la importancia relativa en relación con las cuentas anuales del ejercicio 2012.

3. APLICACIÓN DEL RESULTADO

Durante el ejercicio se ha obtenido un beneficio después de impuestos de 2.496.898,37 euros, siendo la propuesta de distribución del resultado del ejercicio 2012 formulada por el órgano de Administración de la Sociedad la siguiente:

<u>Base de reparto</u>	<u>Importe 2011</u>	<u>Importe 2012</u>
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias	1.034.748,57	2.496.898,37
Total	1.034.748,57	2.496.898,37

<u>Aplicación</u>	<u>Importe</u>	<u>Importe</u>
A Dividendos	481.472,95	687.818,50
A Reserva Legal	0,00	0,00
A reservas voluntarias	553.275,62	1.809.079,87
Total	1.034.748,57	2.496.898,37

Dado que el capital social de la Sociedad está compuesto por 6.878.185 acciones, el dividendo propuesto por el órgano de Administración es de 0,10 Euros por acción. El dividendo supone un 27,55% del beneficio neto obtenido durante el ejercicio 2012.

No existen limitaciones a la no distribución de dividendos.

4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACION

Las Cuentas Anuales han sido formuladas de acuerdo con los principios contables y normas de valoración y clasificación señaladas en el Plan General de Contabilidad vigente.

Los principios contables y normas de valoración más significativos aplicados en la preparación de las cuentas anuales son los que se describen a continuación:

4.1 Inmovilizado intangible

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su coste, ya sea éste el precio de adquisición o el coste de producción. El coste del inmovilizado intangible adquirido mediante combinaciones de negocios es su valor razonable en la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, el inmovilizado intangible se valora por su coste, menos la amortización acumulada y, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro registradas.

Para cada inmovilizado intangible se analiza y determina si la vida útil es definida o indefinida.

Los activos intangibles que tienen vida útil definida se amortizan sistemáticamente en función de la vida útil estimada de los mismos y de su valor residual. Los métodos y periodos de amortización aplicados son revisados en cada cierre de ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva. Al menos al cierre del ejercicio, se evalúa la

[Handwritten signatures and scribbles in blue ink on the left margin]

existencia de indicios de deterioro, en cuyo caso se estiman los importes recuperables, efectuándose las correcciones valorativas que procedan, tal y como se establece en el apartado 4.1.4 de este epígrafe.

No existe ningún inmovilizado intangible con vida útil indefinida.

4.1.1 Investigación y Desarrollo

La Sociedad registra los gastos de investigación como gastos del ejercicio en que se realizan.

Los gastos de investigación se amortizan linealmente desde la fecha de activación y los gastos de desarrollo se amortizan linealmente desde la fecha de terminación de los proyectos.

Los gastos de investigación y desarrollo activados son aquellos que cumplen las siguientes condiciones:

- Estar específicamente individualizados por proyectos y su coste claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo.
- Tener motivos fundados del éxito técnico y de la rentabilidad económico-comercial del proyecto o proyectos de que se trate.

En el caso en que existan dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial del proyecto, los importes registrados en el activo, se imputan directamente a pérdidas del ejercicio.

Los proyectos se valoran al precio de adquisición o producción, amortizándose desde su conclusión en un plazo máximo de cinco años. La amortización con cargo a los resultados del ejercicio ascendió a 54.925,98 Euros.

No hay ningún proyecto que se haya considerado sin éxito o sin rentabilidad.

4.1.2 Licencias y marcas

Las licencias y marcas tienen una vida útil definida y se llevan a coste menos amortización acumulada y correcciones por deterioro del valor reconocidas. La amortización se calcula por el método lineal para asignar el coste de las marcas y licencias durante su vida útil estimada de 5 años.

4.1.3 Aplicaciones informáticas

Las licencias para programas informáticos adquiridas a terceros se capitalizan sobre la base de los costes en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para usar el programa específico. Estos costes se amortizan durante sus vidas útiles estimadas en 3 años.

[Handwritten blue ink scribbles and signatures on the left margin]

Los gastos relacionados con el mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos. Los costes directamente relacionados con la producción de programas informáticos únicos e identificables controlados por la Sociedad, y que sea probable que vayan a generar beneficios económicos superiores a los costes durante más de un año, se reconocen como activos intangibles. Los costes directos incluyen los gastos del personal que desarrolla los programas informáticos y un porcentaje adecuado de gastos generales.

Los costes de desarrollo de programas informáticos reconocidos como activos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas de 3 años.

4.1.4 Deterioro de valor del inmovilizado intangible

Al cierre del ejercicio o siempre que existan indicios de pérdidas de valor, la Sociedad revisa los importes en libros de sus activos intangibles para determinar si existen indicios de que dichos activos hayan sufrido una pérdida por deterioro de valor. Si existe cualquier indicio, el importe recuperable del activo se calcula con el objeto de determinar el alcance de la pérdida por deterioro de valor (si la hubiera). En caso de que el activo no genere flujos de efectivo por sí mismo que sean independientes de otros activos, la Sociedad calculará el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

El importe recuperable es el valor superior entre el valor razonable menos el coste de venta y el valor en uso.

En el ejercicio 2012 la Sociedad no ha registrado pérdidas por deterioro del inmovilizado intangible.

4.2 Inmovilizado material

Los elementos de Inmovilizado material se reconocen por su precio de adquisición o coste de producción menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas reconocidas.

El importe de los trabajos realizados por la Sociedad para su propio inmovilizado material se calcula sumando al precio de adquisición de las materias consumibles, los costes directos ó indirectos imputables a dichos bienes.

La Sociedad no tiene compromisos de desmantelamiento, retiro o rehabilitación para sus bienes de activo. Por ello no se han contabilizado en los activos valores para la cobertura de tales obligaciones de futuro.

Los costes de ampliación, modernización o mejora de los bienes del inmovilizado material se incorporan al activo como mayor valor del bien exclusivamente cuando suponen un aumento de su capacidad, productividad o alargamiento de su vida útil, y siempre que sea posible conocer o estimar el valor contable de los elementos que resultan dados de baja del inventario por haber sido sustituidos.

Los costes de reparaciones importantes se activan y se amortizan durante la vida útil estimada de los mismos, mientras que los gastos de mantenimiento recurrentes se cargan contra la cuenta de pérdidas y ganancias durante el ejercicio en que se incurre en ellos.

4.2.1. Deterioro de valor del inmovilizado material

La amortización del inmovilizado material, con excepción de los terrenos, que no se amortizan, se calcula sistemáticamente por el método lineal en función de su vida útil estimada, atendiendo a la depreciación efectivamente sufrida por su funcionamiento, uso y disfrute.

El Consejo de Administración de la Sociedad considera que el valor contable de los activos no supera el valor recuperable de los mismos.

En los arrendamientos financieros se contabiliza el activo de acuerdo con su naturaleza, y un pasivo financiero por el mismo importe, que es el menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor actual al inicio del arrendamiento de los pagos mínimos acordados.

La Sociedad evalúa al menos al cierre de cada ejercicio si existen indicios de pérdidas por deterioro de valor de su inmovilizado material, que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros.

En el ejercicio 2012 la Sociedad no ha registrado pérdidas por deterioro del inmovilizado material.

4.3 Costes por intereses

Los gastos financieros directamente atribuibles a la adquisición o construcción de elementos del inmovilizado que necesiten un periodo de tiempo superior a un año para estar en condiciones de uso se incorporan a su coste hasta que se encuentran en condiciones de funcionamiento.

4.4 Arrendamientos y operaciones similares

Cuando la Sociedad es arrendatario

Las operaciones de arrendamiento se clasifican en arrendamientos financieros y arrendamientos operativos.

Los arrendamientos en los que la Sociedad asume los riesgos y beneficios derivados de la propiedad del bien arrendado se clasifican como arrendamientos financieros.

En los arrendamientos financieros, en los que la Sociedad actúa como arrendatario, al inicio del plazo del arrendamiento reconoce un activo, conforme a su naturaleza, y un pasivo por el menor del valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento, actualizados al tipo de interés explícito del contrato y si éste no se puede determinar se usará el tipo de interés de la Sociedad para operaciones similares. Los costes directos iniciales se incluyen como mayor valor del activo. Los pagos mínimos se dividen entre la carga financiera y la reducción de la deuda pendiente de pago.

La carga financiera se distribuye durante el plazo del arrendamiento en la cuenta de resultados, con el objeto de obtener un tipo de interés constante en cada ejercicio sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar. La obligación de pago derivada del arrendamiento, neta de la carga financiera, se presenta en deudas a pagar a largo plazo o corto plazo en función de su vencimiento. Las cuotas de arrendamiento contingentes se registran como gasto cuando es probable que se vaya a incurrir en las mismas.

Los bienes adquiridos mediante arrendamiento financiero se amortizan según los criterios que la Sociedad aplica a los activos de su misma naturaleza. En el caso de que, al inicio del contrato, no exista una certeza razonable de que la Sociedad obtendrá la propiedad del activo al término del plazo del arrendamiento, el inmovilizado material adquirido se amortiza en el periodo menor entre la vida útil del activo y el plazo del arrendamiento.

Los arrendamientos en los que el arrendador conserva una parte importante de los riesgos y beneficios derivados de la titularidad se clasifican como arrendamientos operativos.

Los gastos del arrendamiento, cuando la Sociedad actúa como arrendatario, se imputan linealmente a la cuenta de resultados durante la vigencia del contrato con independencia de la forma estipulada en dicho contrato para el pago de los mismos. En el caso de que en el contrato se hubiesen establecido incentivos al mismo por parte del arrendador consistentes en pagos a realizar por éste que deberían corresponder al arrendatario, los ingresos procedentes de los mismos se imputan a resultado como una reducción en los costes de dicho contrato de una forma lineal al igual que los gastos de arrendamiento.

Quando la Sociedad es arrendador

En aquellos inmovilizados que la sociedad arrienda a terceros, los ingresos derivados de los arrendamientos operativos se registran en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias cuando se devengan. Los costes directos imputables al contrato se incluyen como mayor valor del activo arrendado y se reconocen como gasto durante el plazo del contrato, aplicando el mismo criterio utilizado para el reconocimiento de los ingresos del arrendamiento.

4.5 Instrumentos financieros.

La sociedad tiene registrados en el capítulo de instrumentos financieros, aquellos contratos que dan lugar a un activo financiero en una empresa y, simultáneamente, a un pasivo financiero o a un instrumento de patrimonio en otra empresa. Por tanto la presente norma resulta de aplicación a los siguientes instrumentos financieros:

➤ **Activos financieros.**

- Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.
- Créditos por operaciones comerciales: clientes y deudores varios;
- Créditos a terceros: tales como los préstamos y créditos financieros concedidos, incluidos los surgidos de la venta de activos no corrientes;

Handwritten notes in blue ink on the left margin, including a large arrow pointing down, the word "Pres" circled, and various scribbles and lines.

- Valores representativos de deuda de otras empresas adquiridos: tales como las obligaciones, bonos y pagarés;
- Instrumentos de patrimonio de otras empresas adquiridos: acciones, participaciones en instituciones de inversión colectiva y otros instrumentos de patrimonio;
- Derivados con valoración favorable para la empresa: entre ellos, futuros, opciones, permutas financieras y compraventa de moneda extranjera a plazo, y
- Otros activos financieros: tales como depósitos en entidades de crédito, anticipos y créditos al personal, fianzas y depósitos constituidos, dividendos a cobrar y desembolsos exigidos sobre instrumentos de patrimonio propio.

➤ **Pasivos financieros.**

- Débitos por operaciones comerciales: proveedores y acreedores varios;
- Deudas con entidades de crédito;
- Obligaciones y otros valores negociables emitidos: tales como bonos y pagarés;
- Derivados con valoración desfavorable para la empresa: entre ellos, futuros, opciones, permutas financieras y compraventa de moneda extranjera a plazo;
- Deudas con características especiales, y
- Otros pasivos financieros: deudas con terceros, tales como los préstamos y créditos financieros recibidos de personas o empresas que no sean entidades de crédito incluidos los surgidos en la compra de activos no corrientes, fianzas y depósitos recibidos y desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones.

➤ **Instrumentos de patrimonio propios.**

Todos los instrumentos financieros que se incluyen dentro de los fondos propios, tal como las acciones ordinarias emitidas.

4.5.1. Inversiones financieras a largo plazo

- Préstamos y cuentas por cobrar: se registran a su coste amortizado, correspondiendo al efectivo entregado, menos las devoluciones del principal efectuadas, más los intereses devengados no cobrados en el caso de los préstamos, y al valor actual de la contraprestación realizada en el caso de las cuentas por cobrar. La Sociedad registra las correspondientes provisiones por la diferencia existente entre el importe a recuperar de las cuentas por cobrar y el valor en libros por el que se encuentran registradas.
- Inversiones mantenidas hasta su vencimiento: aquellos valores representativos de deuda, con una fecha de vencimiento fijada, cobros de cuantía determinada o determinable, que se negocien en un mercado activo y que la Sociedad tiene intención y capacidad de conservar hasta su vencimiento. Se contabilizan a su coste amortizado.
- Activos financieros registrados a valor razonable con cambios en resultados

Handwritten notes and signatures in blue ink on the left margin, including a large arrow pointing down and several illegible signatures.

La Sociedad clasifica los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias en el momento de su reconocimiento inicial sólo si:

- con ello se elimina o reduce significativamente la no correlación contable entre activos y pasivos financieros o
- el rendimiento de un grupo de activos financieros, pasivos financieros o de ambos, se gestiona y evalúa según el criterio de valor razonable, de acuerdo con la estrategia documentada de inversión o de gestión del riesgo de la Sociedad.

También se clasifican en esta categoría los activos y pasivos financieros con derivados implícitos, que son tratados como instrumentos financieros híbridos, bien porque han sido designados como tales por la Sociedad o debido a que no se puede valorar el componente del derivado con fiabilidad en la fecha adquisición o en una fecha posterior. Los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias se valoran siguiendo los criterios establecidos para los activos y pasivos financieros mantenidos para negociar.

La Sociedad no reclasifica ningún activo o pasivo financiero de o a esta categoría mientras esté reconocido en el balance de situación, salvo cuando proceda calificar el activo como inversión en empresas del grupo, asociadas o multigrupo.

- Las inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas.
- Inversiones disponibles para la venta: son el resto de inversiones que no entran dentro de las cuatro categorías anteriores, viniendo a corresponder casi a su totalidad a las inversiones financieras en capital, con una inversión inferior al 20%. Estas inversiones figuran en el balance de situación adjunto por su valor razonable cuando es posible determinarlo de forma fiable. En el caso de participaciones en sociedades no cotizadas, normalmente el valor de mercado no es posible determinarlo de manera fiable por lo que, cuando se da esta circunstancia, se valoran por su coste de adquisición o por un importe inferior si existe evidencia de su deterioro.

Intereses y dividendos recibidos de activos financieros

- Los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias. Los intereses se reconocen por el método del tipo de interés efectivo y los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos para la Sociedad a su percepción.
- En la valoración inicial de los activos financieros se registran de forma independiente, atendiendo a su vencimiento, el importe de los intereses explícitos devengados y no vencidos en dicho momento, así como el importe de los dividendos acordados por el órgano competente en el momento de la adquisición.

[Handwritten notes and signatures in blue ink, including the word 'Intereses' and various scribbles.]

Baja de activos financieros

La Sociedad da de baja los activos financieros cuando expiran o se han cedido los derechos sobre los flujos de efectivo del correspondiente activo financiero y se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad. En el caso concreto de cuentas a cobrar se entiende que este hecho se produce en general si se han transmitido los riesgos de insolvencia y mora

- Cuando el activo financiero se da de baja la diferencia entre la contraprestación recibida neta de los costes de transacción atribuibles y el valor en libros del activo, más cualquier importe acumulado que se haya reconocido directamente en el patrimonio neto, determina la ganancia o pérdida surgida al dar de baja dicho activo, que forma parte del resultado del ejercicio en que ésta se produce.
- Por el contrario, la Sociedad no da de baja los activos financieros, y reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida, en las cesiones de activos financieros en las que se retenga sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad.

4.5.2 Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

Bajo este epígrafe del balance de situación adjunto se registra el efectivo en caja y bancos, depósitos a la vista y otras inversiones a corto plazo con vencimiento inferior a tres meses de alta liquidez que son rápidamente realizables en caja y que no tienen riesgo de cambios en su valor.

4.5.3 Pasivos financieros

Los préstamos, obligaciones y similares se registran inicialmente por el importe recibido, neto de costes incurridos en la transacción. Los gastos financieros, incluidas las primas pagaderas en la liquidación o el reembolso y los costes de transacción, se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias según el criterio del devengo utilizando el método del interés efectivo. El importe devengado y no liquidado se añade al importe en libros del instrumento en la medida en que no se liquidan en el período en que se producen.

Las cuentas a pagar se registran inicialmente a su coste de mercado y posteriormente son valoradas al coste amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectivo.

Fianzas entregadas

- Los depósitos o fianzas constituidas en garantía de determinadas obligaciones, se valoran por el importe efectivamente satisfecho, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Valor razonable

- El valor razonable es el importe por el que puede ser intercambiado un activo o liquidado un pasivo, entre partes interesadas y debidamente informadas, que realicen una transacción en condiciones de independencia mutua.
- Con carácter general, en la valoración de instrumentos financieros valorados a valor razonable, la Sociedad calcula éste por referencia a un valor fiable de mercado, constituyendo el precio cotizado en un mercado activo la mejor referencia de dicho valor razonable. Para aquellos instrumentos respecto de los cuales no exista un

mercado activo, el valor razonable se obtiene, en su caso, mediante la aplicación de modelos y técnicas de valoración.

- Se asume que el valor en libros de los créditos y débitos por operaciones comerciales se aproxima a su valor razonable.

4.5.4 Inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas

- Las inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas, se valoran inicialmente por su coste, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción.
- Al menos al cierre del ejercicio, la Sociedad procede a evaluar si ha existido deterioro de valor de las inversiones. Las correcciones valorativas por deterioro y en su caso la reversión, se llevan como gasto o ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias.
- La corrección por deterioro se aplicará siempre que exista evidencia objetiva de que el valor en libros de una inversión no será recuperable. Se entiende por valor recuperable, el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión, calculados bien mediante la estimación de los que se espera recibir como consecuencia del reparto de dividendos realizados por la empresa participada y de la enajenación o baja en cuentas de la inversión misma, bien mediante la estimación de su participación en los flujos de efectivo que se espera que sean generados por la empresa participada. Salvo mejor evidencia del importe recuperable, se tomará en consideración el patrimonio neto de la Entidad participada corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración.
- Los pasivos financieros y los instrumentos de patrimonio se clasifican conforme al contenido de los acuerdos contractuales pactados y teniendo en cuenta el fondo económico. Un instrumento de patrimonio es un contrato que representa una participación residual en el patrimonio del grupo una vez deducidos todos sus pasivos.

4.6 Existencias

Las existencias se valoran por su precio de adquisición o coste de producción. En el caso de bienes cuyo precio de adquisición o coste de producción no sea identificable de modo individualizado se adopta con carácter general el método del precio medio ponderado.

Las existencias comerciales se valoran por su precio de adquisición en todos los casos.

Las existencias de productos en curso se valoran por el coste de producción de los recursos que prestan dichos servicios. Incluyen costes de planificación, diseño, mano de obra directa y otros costes directos de producción.

Si el valor neto realizable fuese inferior a su precio de adquisición o coste de producción se reflejaría mediante la oportuna corrección valorativa con cargo a la cuenta de resultados del ejercicio.

[Handwritten signatures and scribbles in blue ink on the left margin]

El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costes estimados necesarios para llevarla a cabo, así como en el caso de los productos en curso, los costes estimados necesarios para completar su producción.

Si las circunstancias que causasen la corrección de valor dejasen de existir, el importe de la corrección sería objeto de reversión y se reconocería como ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias.

En caso de que las existencias necesitasen un periodo de tiempo superior al año para estar en condiciones de ser vendidas, se incluirían en el coste los gastos financieros en los mismos términos previstos para el inmovilizado.

4.7. Transacciones en moneda extranjera

La moneda funcional es el euro. Consecuentemente, las operaciones en otras divisas distintas del euro se consideran denominadas en "moneda extranjera" y se registran según los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones.

En la fecha de cada balance de situación, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera, se convierten según los tipos vigentes en la fecha de cierre. Las partidas no monetarias en moneda extranjera medidas en términos de coste histórico no sufren corrección por diferencias de cambio. Las partidas no monetarias a valor razonable se valoran aplicando el tipo de cambio de la fecha de determinación del valor razonable. Las diferencias de conversión sobre partidas no monetarias, tales como instrumentos de patrimonio mantenidos a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias, se presentan como parte de la ganancia o pérdida en el valor razonable. Las diferencias de conversión sobre partidas no monetarias, tales como instrumentos de patrimonio clasificados como activos financieros disponibles para la venta, se incluyen en el patrimonio neto.

Las diferencias de cambio de las partidas monetarias que surjan tanto al liquidarlas, como al convertirlas al tipo de cambio de cierre, se reconocen en los resultados del año. En el caso de los activos financieros monetarios disponibles para la venta, las diferencias de cambio producidas entre la fecha de la transacción y la fecha del cierre del ejercicio se calculan sobre el coste amortizado de dichos activos y se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio.

4.8 Impuesto sobre Sociedades

El gasto por impuesto corriente se determina mediante la suma del gasto por impuesto corriente y el impuesto diferido. El gasto por impuesto corriente se determina aplicando el tipo de gravamen vigente a la ganancia fiscal, y minorando el resultado así obtenido en el importe de las bonificaciones y deducciones generales y aplicadas en el ejercicio.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, proceden de las diferencias temporarias definidas como los importes que se prevén pagaderos o recuperables en el futuro y que derivan de la diferencia entre el valor en libros de los activos y pasivos y su base fiscal. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

Los activos por impuestos diferidos surgen, igualmente, como consecuencia de las bases imponibles negativas pendientes de compensar y de los créditos por deducciones fiscales generadas y no aplicadas.

Se reconoce el correspondiente pasivo por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo que la diferencia temporaria se derive del reconocimiento inicial de un fondo de comercio o del reconocimiento inicial en una transacción que no es una combinación de negocios de otros activos y pasivos en una operación que en el momento de su realización, no afecte ni al resultado fiscal ni contable.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos, identificados con diferencias temporarias deducibles, solo se reconocen en el caso de que se considere probable que la Sociedad va a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos y no procedan del reconocimiento inicial de otros activos y pasivos en una operación que no sea una combinación de negocios y que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable. El resto de activos por impuestos diferidos (bases imponibles negativas y deducciones pendientes de compensar) solamente se reconocen en el caso de que se considere probable que la Sociedad vaya a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.

Con ocasión de cada cierre contable, se revisan los impuestos diferidos registrados (tanto activos como pasivos) con objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos, de acuerdo con los resultados de los análisis realizados.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los pasivos y activos por impuesto diferido, así como, en su caso, por el reconocimiento e imputación a la cuenta de pérdidas y ganancias del ingreso directamente imputado al patrimonio neto que pueda resultar de la contabilización de aquellas deducciones y otras ventajas fiscales que tengan la naturaleza económica de subvención

4.9. Ingresos y gastos

Los gastos y los ingresos se registran por el principio del devengo, estableciéndose, en los casos en que sea pertinente, una correlación entre ambos.

Los ingresos se registran por el valor razonable de la contraprestación a recibir y representan los importes a cobrar por los bienes entregados y los servicios prestados en el curso ordinario de las actividades de la Sociedad, menos devoluciones, rebajas, descuentos y el Impuesto sobre el Valor Añadido.

La Sociedad reconoce los ingresos cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la Sociedad y se cumplen las condiciones específicas para cada una de las actividades tal y como se detalla a continuación. No se considera que se pueda valorar el importe de los ingresos con fiabilidad hasta que no se han resuelto todas las contingencias relacionadas con la venta. La Sociedad basa sus estimaciones en resultados históricos, teniendo en cuenta el tipo de cliente, el tipo de transacción y los términos concretos de cada acuerdo.

[Handwritten signatures and scribbles in blue ink on the left margin]


Prestación de servicios

La Sociedad presta servicios de Consultoría Informática. Estos servicios se suministran sobre la base de una fecha y material concreto o bien como contrato a precio fijo, por periodos que oscilan entre 0 y 5 años.

Los ingresos de contratos de fecha y material concretos, habitualmente derivados de la prestación de servicios, se reconocen a las tarifas estipuladas en el contrato a medida que se realizan las horas del personal si son proyectos de prestación de servicios de apoyo técnico y/o consultoría y por hitos conseguidos en la ejecución del proyecto, si son proyectos de desarrollo y mantenimiento.

Los ingresos derivados de contratos a precio fijo correspondientes a la prestación de servicios se reconocen en función del método del grado de avance. Según este método, los ingresos se reconocen generalmente en función de los servicios realizados a la fecha como porcentaje sobre los servicios totales a realizar.

Los ingresos derivados de contratos a precio fijo por prestación de servicios se reconocen generalmente en el periodo en que se prestan los servicios sobre una base lineal durante el periodo de duración del contrato.

Si surgieran circunstancias que modificaran las estimaciones iniciales de ingresos ordinarios, costes o grado de avance, se procede a revisar dichas estimaciones. Las revisiones podrían dar lugar a aumentos o disminuciones en los ingresos y costes estimados y se reflejan en la cuenta de resultados en el periodo en el que las circunstancias que han motivado dichas revisiones son conocidas por la dirección.








Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se reconocen usando el método del tipo de interés efectivo. Cuando una cuenta a cobrar sufre pérdida por deterioro del valor, la Sociedad reduce el valor contable a su importe recuperable, descontando los flujos futuros de efectivo estimados al tipo de interés efectivo original del instrumento, y continúa llevando el descuento como menos ingreso por intereses. Los ingresos por intereses de préstamos que hayan sufrido pérdidas por deterioro del valor se reconocen utilizando el método del tipo de interés efectivo.




Ingresos por dividendos

Los ingresos por dividendos se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se establece el derecho a recibir el cobro. No obstante lo anterior, si los dividendos distribuidos procedan de resultados generados con anterioridad a la fecha de adquisición no se reconocen como ingresos, minorando el valor contable de la inversión.



4.10. Indemnizaciones por despido.

De acuerdo con la legislación vigente, la Sociedad está obligada al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Por tanto, las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión del despido y se haya creado una expectativa ante los empleados.

4.11. Provisiones y contingencias

Las provisiones para restauración medioambiental, costes de reestructuración y litigios se reconocen cuando la Sociedad tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados, es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación y el importe se puede estimar de forma fiable. Las provisiones por reestructuración incluyen sanciones por cancelación del arrendamiento y pagos por despido a los empleados. No se reconocen provisiones para pérdidas de explotación futuras.

Las provisiones se valoran por el valor actual de los desembolsos que se espera que serán necesarios para liquidar la obligación usando un tipo antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos de la obligación. Los ajustes en la provisión con motivo de su actualización se reconocen como un gasto financiero conforme se van devengando.

Las provisiones con vencimiento inferior o igual a un año, con un efecto financiero no significativo no se descuentan.

Cuando se espera que parte del desembolso necesario para liquidar la provisión sea reembolsado por un tercero, el reembolso se reconoce como un activo independiente, siempre que sea prácticamente segura su recepción.

Por su parte, se consideran pasivos contingentes aquellas posibles obligaciones surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización está condicionada a que ocurra o no uno o más eventos futuros independientes de la voluntad de la Sociedad. Dichos pasivos contingentes no son objeto de registro contable presentándose detalle de los mismos en la memoria.

4.12. Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental

Los administradores confirman que la Sociedad no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados del mismo.

[Handwritten notes and signatures in blue ink on the left margin, including a large signature at the bottom.]

4.13. Subvenciones, donaciones y legados

Las subvenciones que tengan carácter de reintegrables se registran como pasivos hasta cumplir las condiciones para considerarse no reintegrables, mientras que las subvenciones no reintegrables se registran como ingresos directamente imputados al patrimonio neto y se reconocen como ingresos sobre una base sistemática y racional de forma correlacionada con los gastos derivados de la subvención. Las subvenciones no reintegrables recibidas de los socios se registran directamente en fondos propios.

A estos efectos, una subvención se considera no reintegrable cuando existe un acuerdo individualizado de concesión de la subvención, se han cumplido todas las condiciones establecidas para su concesión y no existen dudas razonables de que se cobrará.

Las subvenciones de carácter monetario se valoran por el valor razonable del importe concedido y las subvenciones no monetarias por el valor razonable del bien recibido, referidos ambos valores al momento de su reconocimiento.

Las subvenciones no reintegrables relacionadas con la adquisición de inmovilizado intangible, material e inversiones inmobiliarias se imputan como ingresos del ejercicio en proporción a la amortización de los correspondientes activos o, en su caso, cuando se produzca su enajenación, corrección valorativa por deterioro o baja en balance. Por su parte, las subvenciones no reintegrables relacionadas con gastos específicos se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias en el mismo ejercicio en que se devengan los correspondientes gastos y las concedidas para compensar déficit de explotación en el ejercicio en que se conceden, salvo cuando se destinan a compensar déficit de explotación de ejercicios futuros, en cuyo caso se imputan en dichos ejercicios

4.14. Negocios conjuntos

1. Explotaciones y activos controlados conjuntamente

La Sociedad reconoce la parte proporcional que le corresponde de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente en función del porcentaje de participación, así como los activos afectos a la explotación conjunta que están bajo control y los pasivos incurridos como consecuencia del negocio conjunto.

Asimismo, en la cuenta de pérdidas y ganancias se reconoce la parte que corresponde de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto. Adicionalmente se registran los gastos incurridos en relación con la participación en el negocio conjunto.

Los resultados no realizados que surjan de transacciones recíprocas se eliminan en proporción a la participación, así como los importes de activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

2. Empresas controladas de forma conjunta.

La participación en una empresa controlada de forma conjunta se registra conforme con lo dispuesto para las inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas (Nota 4.5.4).

4.15. Transacciones entre partes vinculadas

Con carácter general, las operaciones entre empresas del grupo se contabilizan en el momento inicial por su valor razonable. En su caso, si el precio acordado difiere de su valor razonable, la diferencia se registra atendiendo a la realidad económica de la operación. La valoración posterior se realiza conforme con lo previsto en las correspondientes normas.

Esta norma de valoración afecta a las partes vinculadas que se explicitan en la Norma de elaboración de las cuentas anuales 13ª del Plan General de Contabilidad. En este sentido:

- a) Se entenderá que una empresa forma parte del grupo cuando ambas estén vinculadas por una relación de control, directa o indirecta, análoga a la prevista en el artículo 42 del Código de Comercio, o cuando las empresas estén controladas por cualquier medio por una o varias personas jurídicas que actúen conjuntamente o se hallen bajo dirección única por acuerdos o cláusulas estatutarias.
- b) Se entenderá que una empresa es asociada cuando, sin que se trate de una empresa del grupo en el sentido señalado, la empresa o las personas físicas dominantes, ejerzan sobre esa empresa asociada una influencia significativa, tal como se desarrolla detenidamente en la citada Norma de elaboración de cuentas anuales 13ª.
- c) Una parte se considera vinculada a otra cuando una de ellas ejerce o tiene la posibilidad de ejercer directa o indirectamente o en virtud de pactos o acuerdos entre accionistas o partícipes, el control sobre otra o una influencia significativa en la toma de decisiones financieras y de explotación de la otra, tal como se detalla detenidamente en la Norma de elaboración de cuentas anuales 15ª.

Se consideran partes vinculadas a la Sociedad, adicionalmente a las empresas del grupo, asociadas y multigrupo, a las personas físicas que posean directa o indirectamente alguna participación en los derechos de voto de la Sociedad, o en su dominante, de manera que les permita ejercer sobre una u otra una influencia significativa, así como a sus familiares próximos, al personal clave de la Sociedad o de su dominante (personas físicas con autoridad y responsabilidad sobre la planificación, dirección y control de las actividades de la empresa, ya sea directa o indirectamente), entre la que se incluyen los Administradores y los Directivos, junto a sus familiares próximos, así como a las entidades sobre las que las personas mencionadas anteriormente puedan ejercer una influencia significativa. Asimismo tienen la consideración de parte vinculadas las empresas que compartan algún consejero o directivo con la Sociedad, salvo cuando éste no ejerza una influencia significativa en las políticas financiera y de explotación de ambas, y, en su caso, los familiares próximos del representante persona física del Administrador, persona jurídica, de la Sociedad.

[Handwritten notes in blue ink on the left margin, including a large arrow pointing down and various scribbles.]

No obstante lo anterior, en las operaciones de fusión, escisión o aportación no dineraria de un negocio la Sociedad sigue el siguiente criterio:

1. En las operaciones entre empresas del grupo en las que interviene la sociedad dominante del mismo o la dominante de un subgrupo y su dependiente, directa o indirectamente, los elementos constitutivos del negocio adquirido se valoran por el importe que corresponde a los mismos, una vez realizada la operación, en las cuentas anuales consolidadas del grupo o subgrupo.
2. En el caso de operaciones entre otras empresas del grupo, los elementos patrimoniales del negocio se valoran por sus valores contables en sus cuentas anuales individuales antes de la operación.
3. La diferencia que se pudiera poner de manifiesto se registra en reservas.

[Vertical handwritten notes in blue ink, including the word 'hip' at the bottom.]

5. INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle de este capítulo, así como del movimiento experimentado durante el ejercicio, referente a bienes afectos directamente a la explotación es el siguiente:

Nº Cta	Elemento	Saldo a				Total altas				Total bajas				Saldo a 31/12/2012
		01/01/2011	Combinación Ampliación y mejoras es/AND	Amplificación s y mejoras	Traspasos	01/12/2011	Combinación Ampliación y mejoras	Amplificación s y mejoras	Traspasos	01/12/2011	Combinación Ampliación y mejoras	Amplificación s y mejoras	Traspasos	
210	Terrenos y bienes naturales	530.040,68				530.040,68				530.040,68				530.040,68
211	Construcciones	1.880.276,80				1.880.276,80				1.880.276,80				1.880.276,80
215	Otras instalaciones	144.655,79			4.481,80	149.137,59				149.137,59				149.137,59
216	Mobiliario	415.649,34				415.649,34				415.649,34				415.649,34
217	EPI	666.048,87				666.048,87				666.048,87				666.048,87
218	Elementos de transporte	47.441,89				47.441,89				47.441,89				47.441,89
219	Otro inmovilizado material	26.288,77				26.288,77				26.288,77				26.288,77
23	Inmovilizado en curso y anticipos	0,00				0,00				0,00				0,00
	Total coste	3.710.402,14	0,00	0,00	4.481,80	3.714.883,94	0,00	0,00	0,00	3.714.883,94	0,00	0,00	0,00	3.714.883,94

Amortización:

Nº Cta	Elemento	Saldo a				Total altas				Total bajas				Saldo a 31/12/2012
		01/01/2011	Combinación Ampliación y mejoras es/AND	Amplificación s y mejoras	Traspasos	01/12/2011	Combinación Ampliación y mejoras	Amplificación s y mejoras	Traspasos	01/12/2011	Combinación Ampliación y mejoras	Amplificación s y mejoras	Traspasos	
2811	Antz de construcciones	114.432,59				114.432,59				114.432,59				114.432,59
2815	Antz de otras instalaciones	72.857,62				72.857,62				72.857,62				72.857,62
2816	Antz de mobiliario	181.029,89				181.029,89				181.029,89				181.029,89
2817	Antz de EPI	530.453,27				530.453,27				530.453,27				530.453,27
2818	Antz de elementos de transporte	47.441,89				47.441,89				47.441,89				47.441,89
2819	Antz de otro inmovilizado material	10.337,47				10.337,47				10.337,47				10.337,47
	Total amortización	956.552,73	0,00	0,00	(2.190,61)	954.362,12	0,00	0,00	0,00	954.362,12	0,00	0,00	0,00	954.362,12

Valor neto contable:

Elemento	Saldo a 01/01/2011	Saldo a 31/12/2011	Saldo a 31/12/2012
Terrenos y bienes naturales	530.040,68	530.040,68	530.040,68
Construcciones	1.765.844,21	1.728.240,48	1.690.533,71
Otras instalaciones	71.798,17	671.788,78	559.018,50
Mobiliario	234.619,45	237.027,44	198.985,28
EPI	135.595,60	1.620.905,50	1.245.799,56
Elementos de transporte	0,00	0,00	2.279,80
Otro inmovilizado material	15.951,30	53.739,33	53.923,72
Inmovilizado en curso y anticipos	0,00	0,00	
Total Valor Neto	2.753.849,41	4.841.742,21	4.280.581,25

La amortización del inmovilizado material, con excepción de los terrenos, que no se amortizan, se calcula sistemáticamente por el método lineal en función de su vida útil estimada, atendiendo a la depreciación efectivamente sufrida por su funcionamiento, uso y disfrute.

En marzo de 2011 se adquiere un Data Center situado en Vigo (Pontevedra) como una unidad productiva autónoma para el desarrollo de servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento. Esta compra ha supuesto la incorporación en la Compañía de todos los activos, derechos y obligaciones asociados al centro y en virtud de este contrato la sociedad ha incorporado a su inmovilizado material infraestructuras, hardware, equipos de energía eléctrica, hardware de clientes, mobiliario, ofimática y equipos de comunicaciones personales. La operación de adquisición ascendió a 2,6 millones de Euros, impuestos indirectos no incluidos.

El detalle de la vida útil estimada para cada grupo de elementos del inmovilizado material es el siguiente:

Elemento:	Vida Útil	2012
Construcciones	50 años	2%
Otras instalaciones	10 - 6 años	10% - 16,67%
Mobiliario	10 años	10%
EPI	4 años	25%
Elementos de transporte.....	6,25 años	16%
Otro inmovilizado	10 y 4 años	10% y 25%

El criterio de amortización del inmovilizado material afecto al Data Center está directamente relacionado con la vida útil de las infraestructuras, hardware, equipos de energía eléctrica etc.... allí instalados. No se amortiza aceleradamente sino que cada elemento se amortiza de manera lineal, en función de la vida útil estimada. Aunque no es un inmovilizado nuevo, el buen estado de conservación del mismo, permite amortizarlo al mismo ritmo que si se adquiriese nuevo. Dentro del Plan de Inversiones de la Sociedad no está prevista la sustitución de este inmovilizado hasta su completa amortización.

Las inversiones en inmovilizado material adquiridas a empresas del grupo y asociadas se detallan a continuación:

Nº Cta	Elemento	A 31/12/2011			A 31/12/2012			
		Coste	Amtz Acumulada	Pérdidas deterioro	Valor Contable	Coste	Amtz Acumulada	Pérdidas deterioro
216	Mobiliario	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
217	EPI	71.831,61	(9.124,19)		62.707,42	5.186,09		31.851,67
219	Otro inmovilizado material	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	Total	71.831,61	(9.124,19)	0,00	62.707,42	5.186,09	0,00	31.851,67

Durante los ejercicios 2011 y 2012 no se han reconocido ni revertido correcciones valorativas por deterioro significativas para ningún inmovilizado material individual.

No figuran en el inmovilizado material elementos no afectos a la explotación.

El coste original de los elementos totalmente amortizados al cierre del ejercicio actual y del anterior es como sigue:

Nº Cta	Elemento	A 31/12/2012	A 31/12/2011
215	Otras instalaciones	42.719,10	40.919,10
216	Mobiliario	112.446,10	84.301,58
217	EPI	509.873,17	455.956,51
218	Elementos de transporte	0,00	47.441,89
219	Otro inmovilizado material	3.505,32	3.505,32
	Total coste	668.543,69	632.124,40

Los siguientes elementos del inmovilizado están afectos como garantía de préstamos con entidades de crédito:

A 31.12.2011:

Entidad Financiera	Deuda cp	Deuda lp	Elemento de IM	Coste	Amtz	Pdas Deterioro	Valor Contable
CAIXA GALICIA	112.142,88	624.976,12	LOCAL MILLADOIRO	1.294.297,44	(56.094,97)	0,00	1.238.202,47
CAIXA GALICIA	44.070,72	0,00	LEASING SANTIAGO	270.597,06	(46.139,45)	0,00	224.457,61
Total	156.213,60	624.976,12		1.564.894,50	(102.234,42)	0,00	1.462.660,08

A 31.12.2012:

Entidad Financiera	Deuda cp	Deuda lp	Elemento de IM	Coste	Amtz	Pdas Deterioro	Valor Contable
CAIXA GALICIA	112.142,88	512.833,24	LOCAL MILLADOIRO	1.294.297,44	(82.050,42)	0,00	1.212.247,02
CAIXA GALICIA	0,00	0,00	LEASING SANTIAGO	270.597,06	(50.808,90)	0,00	219.788,16
Total	112.142,88	512.833,24		1.564.894,50	(132.859,32)	0,00	1.432.035,18

La Sociedad tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los bienes del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

El importe de los bienes adquiridos mediante contratos de arrendamiento financiero es el siguiente:

Epigrafe	31/12/2011			31/12/2012		
	Coste	Amtz	Valor Contable	Coste	Amtz	Valor Contable
Terrenos y bienes naturales	37.755,00		37.755,00	37.755,00		37.755,00
Construcciones	232.842,06	46.139,45	186.702,61	232.842,06	50.808,90	182.033,16
Total leasing	270.597,06	46.139,45	224.457,61	270.597,06	50.808,90	219.788,16

Durante el ejercicio al que hacen referencias las presentes cuentas anuales y el ejercicio anterior, se han registrado los siguientes resultados derivados de la enajenación o disposición por otros medios de los elementos del inmovilizado material:

	31/12/2011	31/12/2012
Beneficios		1.000,00
Pérdidas	(791,19)	
	(791,19)	1.000,00

Los beneficios obtenidos en el ejercicio por la enajenación de elementos del inmovilizado material, se corresponden con la venta de un vehículo a la sociedad matriz del grupo Boxleo TIC, S.L.U.

6. INVERSIONES INMOBILIARIAS

En el balance de la sociedad no figuran activos que deban incluirse dentro de esta nota.

7. INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y movimiento de las partidas incluidas en el inmovilizado intangible es el siguiente:

Nº Cta	Elemento	Coste:				Total altas				
		Saldo a 01/01/2011	Ampliaciones y mejoras	Otras altas	Bajas	Saldo a 31/12/2011	Ampliaciones y mejoras	Otras altas	Bajas	Saldo a 31/12/2012
2010	Desarrollo	0,00		273.879,67	273.879,67					273.879,67
203	Propiedad industrial	17.778,98		0,00	17.778,98					17.778,98
206	Aplicaciones informáticas	14.030,23		3.773,00	17.803,23			4.326,00	4.326,00	22.129,23
	Total coste	31.809,21	0,00	277.652,67	277.652,67	0,00	0,00	4.326,00	4.326,00	313.787,88

ALTIA CONSULTORES, S. A.



La partida de "Desarrollo" hace referencia al proyecto de elaboración de una plataforma de Licitación Electrónica para dar soporte a la Gestión de Contratación por medios telemáticos denominada "Solución G2C de Licitación Electrónica". El presupuesto inicial del proyecto ascendía a la cifra de 433.134 euros. Los trabajos del proyecto finalizaron al término del ejercicio 2011, activándose al final del mismo los gastos incurridos, valorándose los mismos por el coste de producción ya que todos los trabajos han sido desarrollados por la Sociedad. El coste de producción está compuesto además de por el coste de los elementos directamente implicados en el desarrollo del nuevo producto o servicio, por los costes indirectos que se han satisfecho para poder ejecutar dicho desarrollo. Durante 2012 se ha seguido trabajando en la evolución de esta plataforma, decidiendo la Sociedad no activar dichos trabajos.

Amortización:

Nº Cta	Elemento	Saldo a		Dotación del		Altas por		Traspasos		Saldo a	
		01/01/2011	31/12/2011	ejercicio	combinaciones	Bajas	combinaciones	Bajas	Traspasos	31/12/2012	
2801	Amz Ac de desarrollo	0,00	150,07	150,07	54.925,98					55.076,05	
2803	Amz Ac de propiedad industrial	12.432,77	1.242,98	13.675,75	1.246,38					14.922,13	
2806	Amz Ac de aplicaciones informáticas	10.159,88	3.037,44	13.197,32	3.812,90					17.010,22	
	Total amortización	22.592,65	4.430,49	27.023,14	59.985,26	0,00	0,00	0,00	0,00	87.008,40	

Los costes activados se amortizan linealmente durante su vida útil estimada y dentro del plazo máximo de 5 años.

Valor neto contable:

Elemento	Saldo a 01/01/2011	Saldo a 31/12/2011	Saldo a 31/12/2012
Desarrollo	0,00	273.729,60	218.803,62
Propiedad industrial	5.346,21	4.103,23	2.856,85
Aplicaciones informáticas	3.870,35	4.605,91	5.119,01
Valor neto contable	9.216,56	282.438,74	226.779,48

Al cierre del ejercicio actual y el anterior no existen activos intangibles sujetos a restricciones de titularidad o pignorados como garantías de pasivos.

Los métodos de amortización y la vida útil estimada para cada clase de elemento del inmovilizado intangible amortizable son los siguientes:

Elemento:	Método de amortización	Vida Útil
Desarrollo	Lineal	5 años
Patentes, licencias, marcas y similares	Lineal	5 años
Aplicaciones informáticas	Lineal	3 años

El detalle de las inversiones en inmovilizado intangible adquiridas a empresas del grupo o asociadas es el siguiente:

Nº Cta	Elemento	A 31/12/2011			A 31/12/2012			
		Coste	Amort. Acumulada	Pérdidas deterioro	Valor Contable	Coste	Amort. Acumulada	Pérdidas deterioro
206	Aplicaciones informáticas	0,00	0,00	0,00	0,00	4.326,00	(961,33)	3.364,67
	Total	0,00	0,00	0,00	0,00	4.326,00	(961,33)	3.364,67

El detalle de los elementos totalmente amortizados es el siguiente:

Nº Cta	Elemento	A 31/12/2011	A 31/12/2012
203	Propiedad industrial	11.563,98	11.563,98
206	Aplicaciones informáticas	8.161,71	12.848,54
	Total coste	19.725,69	24.412,52

El detalle de los gastos en I+D durante los años 2011 y 2012 es el siguiente:

Nº Cta	Proyecto	A 31/12/2011			A 31/12/2012				
		Coste	Amort. Acumulada	Pérdidas deterioro	Valor Contable	Coste	Amort. Acumulada	Pérdidas deterioro	Valor Contable
201	Realizado por la propia empresa:	273.879,67	150,07	0,00	273.729,60	273.879,67	55.076,05	0,00	218.803,62
	Total	273.879,67	150,07	0,00	273.729,60	273.879,67	55.076,05	0,00	218.803,62

8. ARRENDAMIENTOS Y OTRAS OPERACIONES DE NATURALEZA SIMILAR

8.1. Arrendamientos financieros:

El detalle de los elementos de inmovilizado adquiridos mediante contratos de arrendamiento financiero es el siguiente:

Descripción del elemento: Fecha formalización contrato: Periodicidad cuotas:		<i>Reforma en local c/ Monte dos Postes-</i>	
		21-12-01	
		Mensual	
		A 31/12/11	A 31/12/12
Nº Cuotas	Pagadas	120,00	120,00
	Pendientes	3,00	0,00
	Total nº cuotas	123,00	120,00
Activo arrendado	Coste (*)	232.842,06 (c)	232.842,06 (c)
	Amtz	(46.139,45)	(50.808,90)
	Valor Contable	186.702,61	182.033,16
Deuda	Hasta 1 año	4.190,40	0,00
	Entre 1 y 5 años	0,00	0,00
	Más de 5 años	0,00	0,00
	Total deuda	4.190,40	0,00
Carga financ. futura	Hasta 1 año	328,66	0,00
	Entre 1 y 5 años	0,00	0,00
	Más de 5 años	0,00	0,00
	Total carga financiera futura	328,66	0,00
Valor actual de la deuda	Hasta 1 año	4.519,06	0,00
	Entre 1 y 5 años	0,00	0,00
	Más de 5 años	0,00	0,00
	Total valor actual de la deuda	4.519,06	0,00
Gasto financiero del ejercicio		1.374,49	377,86
Cuotas pagadas	En el ejercicio	26.584,89	44.449,95
	En ejercicios anteriores	226.524,97	253.109,86
	Total pagos realizados	253.109,86	297.559,81
Opción de compra		37.755,00	0,00

(*) La valoración inicial del activo se corresponde con:

- (a) - Valor razonable del activo arrendado.
- (b) - Valor actual al inicio del arrendamiento de los apgos mínimos acordados, incluyendo la opción de compra.
- (c) - Valor según criterios establecidos en PGC90.

El coste del elemento inmovilizado es el coste de adquisición o precio del contrato de arrendamiento financiero (270.597,06 Euros) menos la opción de compra (37.755 Euros). Este contrato finalizó el 21/04/2012.

8.2. Arrendamientos operativos:

Información del arrendatario

El importe de los pagos futuros mínimos correspondientes a los arrendamientos operativos no cancelables es el siguiente:

Pagos futuros mínimos	Año 2013
Hasta un año	155.255,56
Entre uno y cinco años	142.213,30
Más de cinco años	0,00
Total	297.468,86

El importe de las cuotas por arrendamiento registradas como gasto del ejercicio como las características más significativas de los contratos de arrendamiento son las siguientes:

Descripción del arrendamiento	Gasto del ejercicio		Contrato		Criterio actualiz precios
	2011	2012	Fecha de vencimiento	Renovación	
JAVIER DE LA VEGA (Avda Pasaje 32, 3º Local 1 y 2- A Coruña)	10.200,00	10.200,00	15/02/2013	SI	IPC
JAVIER DE LA VEGA (Avda Pasaje 32, 3º Local 4- A Coruña)	4.200,00	7.200,00	01/06/2016	SI	IPC
FRANCISCA CERRATO ROLDAN (C/ Graclano 21-Mérida)	5.500,00	0,00	12/11/2011	NO	IPC
CONSTANTINO PEREZ EXPOSITO (C/ Colón 28- Vigo)	30.558,72	30.275,01	01/09/2013	SI	IPC
UNIV. CORUÑA (Citic)	11.201,40	11.214,00	31/03/2014	SI	IPC
ZARZUELA (PT Boecillo-Valladolid)	31.739,58	33.084,04	01/09/2013	SI	IPC
ANTONIO JARAMILLO BECERRO (C/ Raimundo Fdez Villaverde 45-Madrid)	38.448,36	39.335,40	01/06/2013	SI	IPC
BOXLEO TIC, S.L.	24.362,16	24.946,80	20/12/2014	SI	IPC
OFFICELAND (Despacho 322J Barcelona)	4.682,60	6.420,00	01/04/2013	SI	IPC
VIP ASIMA S.L (Despacho 104 Ista Baleares)	3.800,00	4.868,40	15/03/2016	SI	IPC
UNIV. DE VIGO (Nave Lagoas Marcosende- Vigo)	18.800,62	25.522,28	22/04/2017	SI	IPC
Centro de Estudios Profesionales de Galicia (Alquiler aula Informática- A Coruña)	798,00	0,00	-	NO	IPC
JOSE AGUSTIN GILABERT (Alicante)	0,00	2.500,00	31/10/2013		IPC
VISTAHERMOSA (Toledo)	0,00	271,83	15/09/2013		IPC
Total	184.291,44	195.837,76			

Durante el ejercicio se han registrado gastos por arrendamiento por importe de 195.837,76 euros (184.291,44 euros en el ejercicio anterior).

Información del arrendador

El importe de los cobros futuros mínimos correspondientes a los arrendamientos operativos no cancelables es el siguiente:

Cobros futuros mínimos	Año 2012	Año 2011
Hasta un año	4.200,00	4.200,00
Entre uno y cinco años	21.000,00	21.000,00
Más de cinco años	0,00	0,00
Total	25.200,00	25.200,00

Se trata de un contrato suscrito el 01 de enero de 2007, con QED Systems, S.L., sociedad del grupo, por la puesta a disposición de oficinas, infraestructuras y servicios accesorios necesarios para el desarrollo de la actividad.

9. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

El valor en libros de cada una de las categorías de instrumentos financieros establecidas en la norma de registro y valoración novena del PGC, excepto las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas es el siguiente:

9.1 Activos financieros

	Activos Financieros a Largo Plazo					
	Instrumentos de patrimonio		Valores representativos de deuda		Créditos/Derivados/Otros	
	Ej 2011	Ej 2012	Ej 2011	Ej 2012	Ej 2011	Ej 2012
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento					202.252,45	74.377,22
Activos disponibles para la venta:						
- Valorados a valor razonable	18.988,91	21.537,27				
- Valorados a coste	72.240,20	72.240,20				
Total	91.229,11	93.777,47	0,00	0,00	202.252,45	74.377,22

La partida de 'Inversiones Mantenidas hasta el vencimiento' contiene fianzas constituidas a largo plazo por importe de 74.377,22 Euros (fundamentalmente derivadas de contratos de alquiler de inmuebles y otros activos).

El detalle de los 'Activos financieros disponibles para la venta', valorados a 'valor razonable' es el siguiente:

	2011	2012
Saldo Inicial	18.073,04	18.988,91
Efecto Impositivo	274,76	764,51
Ganancias/Pérdidas netas en patrimonio n.	641,11	1.783,85
Saldo final	18.988,91	21.537,27

La Sociedad posee una participación por importe de 72.240,20 Euros en el Real Club Deportivo de La Coruña S.A.D. Esta participación está valorada a coste de adquisición ya que la Sociedad no dispone de información suficiente para poder valorar dicha participación a 'valor razonable'.

	Activos Financieros a Corto Plazo					
	Instrumentos de patrimonio		Valores representativos de deuda		Créditos/Derivados/Otros	
	Ej 2011	Ej 2012	Ej 2011	Ej 2012	Ej 2011	Ej 2012
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento			297.772,82		883.582,29	
Préstamos y partidas a cobrar					11.222.811,69	12.745.141,02
Total	0,00	0,00	297.772,82	0,00	12.106.393,98	12.745.141,02

Las inversiones mantenidas hasta el vencimiento son depósitos y renta fija.

En el 2010 la sociedad dotó una Provisión por deterioro de valor de las cuentas a cobrar correspondiente a importes facturados y no cobrados al Ayuntamiento de Quintanar de la Orden (80.880€) y a Hosteleria Climent-Alvar (8.410€). Dicha provisión se mantiene en la fecha actual. En el ejercicio 2012 se dotó una provisión de 23.600 euros por cuentas a cobrar correspondiente a importes facturados y no cobrados a E-GIM. Después de la realización de las gestiones oportunas por parte de la Sociedad, este saldo se ha cobrado el 24 de enero de 2013.

	2011	2012
Saldo inicial	89.290,00	89.290,00
Provisión por deterioro de valor a cuentas a cobrar	0,00	23.600,00
Saldo final	89.290,00	112.890,00

Los importes de los instrumentos financieros según clasificación por año de vencimiento son los siguientes por cada una de las partidas conforme al modelo de balance:

	Vencimiento en años						TOTAL
	1	2	3	4	5	Más de 5	
Inversiones en empresas del grupo y asociadas						0,00	0,00
Instrumentos de patrimonio							0,00
Inversiones financieras	361.226,03					168.154,69	529.380,72
Instrumentos de patrimonio	0,00					93.777,47	93.777,47
Otros activos financieros	361.226,03					74.377,22	435.603,25
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	12.383.914,99						12.383.914,99
Clientes por ventas y prestación de servicios	12.085.592,13						12.085.592,13
Clientes, empresas del grupo y asociadas	234.435,36						234.435,36
Personal	234,76						234,76
Periodificaciones a corto plazo	63.652,74						63.652,74
TOTAL	12.745.141,02	0,00	0,00	0,00	0,00	168.154,69	12.913.295,71

EFFECTIVOS Y OTROS ACTIVOS LIQUIDOS EQUIVALENTES

El epígrafe "Efectivo y otros líquidos equivalentes" del balance de situación incluye la tesorería de la Sociedad. Su desglose es el siguiente:

	EUROS	
	Ej 2011	Ej 2012
Caja Euros	1.327,73	892,72
Bancos e Inst. de crédito c/c vista dólares	2.746,13	2.727,48
Bancos e Inst. de crédito c/c vista euros	673.506,79	1.969.473,14
Total Tesorería	677.580,65	1.973.093,34
Otros activos líquidos equivalentes		950.000,00
Total efectivo y otros activos líquidos equivalentes	677.580,65	2.923.093,34

La cuenta corriente en moneda extranjera al cierre del ejercicio se ha valorado en euros al tipo de cambio vigente a dicha fecha, generándose una diferencia negativa de cambio de 18,65 Euros.

No existe, al 31 de diciembre de 2011 y 2012 ningún tipo de restricción a la disponibilidad de los saldos mantenidos en cuentas a la vista.

A lo largo del ejercicio la sociedad ha mantenido diversas inversiones a corto plazo de gran liquidez generando unos ingresos financieros de 28.511,62 Euros, que figuran incluidas en el epígrafe 14 b2) de la cuenta de pérdidas y ganancias.

La sociedad mantiene un depósito a 1 mes por importe de 950.000,00€.

9.2 Pasivos financieros

Detalle de Pasivos Financieros

	Pasivos Financieros a Largo Plazo					
	Deudas con entidades de crédito		Obligaciones y otros valores negociables		Derivados / Otros	
	Ej 2011	Ej 2012	Ej 2011	Ej 2012	Ej 2011	Ej 2012
Débitos y partidas a pagar	624.976,12	512.833,24			1.028.926,98	201.395,38
Pasivos a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias:						
- Mantenidos para negociar						
- Otros					145.005,22	
Total	624.976,12	512.833,24	0,00	0,00	1.173.932,20	201.395,38

La partida 'Deudas con entidades de crédito' refleja la deuda existente a largo plazo a la fecha de cierre del ejercicio del préstamo solicitado para la compra, adecuación y puesta en marcha de las oficinas en Santiago de Compostela (A Coruña).

	Pasivos Financieros a Corto Plazo					
	Deudas con entidades de crédito		Obligaciones y otros valores negociables		Derivados / Otros	
	Ej 2011	Ej 2012	Ej 2011	Ej 2012	Ej 2011	Ej 2012
Débitos y partidas a pagar	147.818,97	113.327,73			2.120.310,02	3.039.971,31
Otros pasivos financieros					950.272,39	1.389.755,51
Total	147.818,97	113.327,73	0,00	0,00	3.070.582,41	4.429.726,82

El saldo del epígrafe "Otros Pasivos financieros" a corto plazo del Balance, incluye principalmente la deuda con Vodafone de vencimiento inferior a un año por la adquisición del Data Center de Vigo.

El saldo del epígrafe 'Deudas con empresas del grupo y asociadas' refleja la deuda con Boxleo Tic, S.L. por la liquidación del impuesto sobre beneficios del ejercicio 2012.

El saldo del epígrafe 'Periodificaciones a corto plazo' incluye los trabajos facturados y no ejecutados a final del ejercicio.

PRESTAMOS DE LA SOCIEDAD

Para el año 2011

PRESTAMO	ENTIDAD	IMPORTE CONCEDIDO	DEUDA 31/12/2011	VENCIMIENTO
Compra nave	Caixa Galicia	630.000,00	409.500,00	20/06/2018
Reforma y adecuación	Caixa Galicia	430.000,00	323.523,76	01/07/2018
	Totales	1.060.000,00	733.023,76	

Para el año 2012

PRESTAMO	ENTIDAD	IMPORTE CONCEDIDO	DEUDA 31/12/2012	VENCIMIENTO
Compra nave	Caixa Galicia	630.000,00	346.500,00	20/06/2018
Reforma y adecuación	Caixa Galicia	430.000,00	274.380,88	01/07/2018
	Totales	1.060.000,00	620.880,88	

Estos préstamos tienen garantía real.

Otros créditos a c/p

ENTIDAD	DISPUESTO	DISPONIBLE	LIMITE
Banco Popular	3.942,09	9.057,91	13.000,00
Banco Sabadell	1.338,00	28.662,00	30.000,00
Totales	5.280,09	37.719,91	

Estas partidas se corresponden con contratos de tarjetas de crédito.

Pasivos Financieros clasificados por vencimiento

	Vencimiento en años						TOTAL
	1	2	3	4	5	Más de 5	
Deudas	1.503.083,24	143.885,03	142.829,20	137.616,96	136.637,18	153.260,25	2.217.311,86
Deudas con entidades de crédito	113.327,73	112.142,88	112.142,88	112.142,88	112.142,88	64.261,72	626.160,97
Otros pasivos financieros	1.389.755,51	31.742,15	30.686,32	25.474,08	24.494,30	88.998,53	1.591.150,89
Deudas con emp.grupo y asociadas	364.338,13						364.338,13
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	2.675.633,18						2.675.633,18
Proveedores	1.087.435,32						1.087.435,32
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	174.390,27						174.390,27
Acreedores varios	743.493,09						743.493,09
Personal	74.026,98						74.026,98
Periodificaciones a c/P	596.287,52						596.287,52
TOTAL	4.543.054,55	143.885,03	142.829,20	137.616,96	136.637,18	153.260,25	5.257.283,17

Valor razonable

En los activos y pasivos financieros cuya valoración se ha realizado por su valor razonable, este se ha determinado tomando como referencia los precios cotizados obtenidos de mercados activos.

Para el resto de instrumentos en los que no se utiliza el valor razonable, no se considera necesario informar de dicho valor bien por no existir una estimación fiable, bien porque el valor en libros constituye una aproximación aceptable al valor razonable.


Participaciones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas

a) Participaciones en empresas del Grupo

Nombre y domicilio	Actividad	Fracción de capital	
		Directo %	Indirecto %
2011			
Orintel, S.L.U. C/ Raimundo Fernández Villaverde (Madrid)	Consultoría Informática	100,00	
Alta Consultores Sociedade Unipessoal, L.D.A - Rua de Ceula 118 2º Andar (Porto)	Consultoría Informática	100,00	
2012			
Orintel, S.L.U. C/ Raimundo Fernández Villaverde (Madrid)	Consultoría Informática	100,00	
Alta Consultores Sociedade Unipessoal, L.D.A - Rua de Ceula 118 2º Andar (Porto)	Consultoría Informática	100,00	

Ninguna de las empresas del Grupo en las que la Sociedad tiene participación, cotiza en Bolsa.

Los importes del capital, reservas, resultado del ejercicio y otra información de interés, según aparecen en las cuentas anuales individuales de las empresas, son como sigue:



Sociedad	Patrimonio Neto				Resultado ejercicio	Valor contable en la matriz	Dividendos recibidos
	Capital	Reservas	Otras partidas	Resultado explotación			
2011							
Driniel, S.L.U. C/ Raimundo Fernández Villaverde (Madrid)	6 010,12	123 729,37		(2 459,34)	57,95	129 822,77	0,00
Allia Consultores Sociedade Unipessoal, L.D.A	5 000,00	0,00	(12 909,07)	14 740,89	3 786,50	5 000,00	0,00
2012							
Driniel, S.L.U. C/ Raimundo Fernández Villaverde (Madrid)	6 010,12	123 787,82		(4 752,92)	(2 192,59)	127 605,35	0,00
Allia Consultores Sociedade Unipessoal, L.D.A	5 000,00	0,00	(3 288,84)	(47 473,59)	(50 403,98)	0,00	0,00

No existen sociedades en las que teniendo menos del 20% se concluya que existe influencia significativa y que teniendo más del 20% se pueda concluir que no existe influencia significativa.

Otra información

- a) La Sociedad no tiene compromisos firmes de compra significativos de activos financieros ni de venta.
- b) La Sociedad no afronta litigios ni embargos que afecten de forma significativa a los activos financieros.
- c) La Sociedad dispone de una línea de descuento por importe máximo de 1.000.000 de Euros, con el Banco Pastor.

Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros

Las actividades de la Sociedad están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo del tipo de interés y riesgo de precios), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión del riesgo está controlada por la Dirección Financiera de la Sociedad que identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros con arreglo a las políticas aprobadas por el Órgano de Administración. Este proporciona políticas para la gestión del riesgo global, así como para las áreas concretas. A continuación se indican los principales riesgos financieros que impactan a la Sociedad:

a) Riesgo de mercado

(i) Riesgo de tipo de cambio

La sociedad no está expuesta a este tipo de riesgo, porque tal y como se indica en la nota 13 la cifra de importaciones es irrelevante.

(ii) Riesgo de precio

La Sociedad no está expuesta al riesgo de precio afecto a los precios de mercado internacional

(iii) Riesgo de tipo de interés de los flujos de efectivo y del valor razonable.

La empresa no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito, ya que se limitan a deudas contraídas con Entidades de crédito. El tipo de interés se fija en función del valor de mercado.

Handwritten notes and signatures in blue ink on the left margin, including a large signature that appears to be 'Simón' and several other scribbles.

No se utilizan instrumentos financieros para cubrir los riesgos por cuanto no se prevé que las variaciones pueden tener un impacto significativo en la cuenta de resultados de la empresa.

b) Riesgo de crédito

Durante los ejercicios para los que se presenta información no se excedieron los límites de crédito, y la dirección no espera que se produzcan pérdidas por incumplimiento de ninguna de las contrapartes indicadas.

Adicionalmente hay que indicar que no existe una concentración significativa del riesgo de crédito con terceros.

c) Riesgo de liquidez

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, la Sociedad dispone de la tesorería que muestra el balance, así como de las líneas crediticias y de financiación que se detallan en la Nota 9.

9.3 Fondos propios

El Capital Social a 31 de diciembre de 2012 es de 137.563,70 euros, compuesto por 6.878.185,00 acciones, totalmente suscritas y desembolsadas, representadas por anotaciones en cuenta, con un valor nominal de 0,02 euros por acción.

En 2010 la Sociedad se incorporó al Mercado Alternativo Bursátil para lo que se amplió el Capital en 938.185 acciones. El precio de emisión de estas acciones ascendió a 2.551.863,20 euros (18.763,70 euros corresponden al Capital Social y 2.533.099,50 euros a la Prima de Emisión).

La Sociedad tiene las siguientes reservas:

	2011	2012
Legal y estatutarias:	27.512,74	27.512,74
Reserva legal	27.512,74	27.512,74
Otras reservas:	8.888.557,31	9.441.566,06
Reservas voluntarias	8.886.373,57	9.439.382,32
Reserva Especial Ley 80.4	2.183,74	2.183,74
	8.916.070,05	9.469.078,80

La disponibilidad de estas reservas es la siguiente:

- a) Reserva legal: la reserva legal ha sido dotada de conformidad con el artículo 214 de la ley de Sociedades Anónimas (actual artículo 274 de la ley de Sociedades de Capital), que establece que la Sociedad debe dotar un 10% del beneficio para reserva legal hasta que esta alcance el 20% del capital social.

Esta reserva no puede ser distribuida ni usada para compensar pérdidas. Si fuese necesario su uso por no existir otras reservas disponibles suficientes, deben ser repuestas con beneficios futuros.

- b) Reservas voluntarias: no existe ninguna restricción para la disposición de esta reserva.
- c) Reserva Especial Ley 80.4: se incrementa a consecuencia de la reducción de capital por restitución de aportaciones, por un importe igual al percibido por los socios en concepto de restitución de la aportación social.
Esta reserva será indisponible hasta que transcurran 5 años a contar desde la publicación de la reducción en el Registro Mercantil, salvo que antes del vencimiento de dicho plazo, hubieran sido satisfechas todas las deudas sociales contraídas con anterioridad a la fecha en que la reducción fuese oponible a terceros
- d) Reserva Especial Art. 148.c Ley de Sociedades de capital: reserva indisponible equivalente al importe de las acciones propias adquiridas por la Sociedad.

Esta reserva deberá mantenerse en tanto las acciones propias no sean enajenadas.

La Sociedad, en virtud del contrato de proveedor de liquidez asociado a la cotización en el Mercado Alternativo Bursátil en el segmento de Empresas en Expansión ha adquirido durante el 2012, 32.883 acciones propias (0,48% del capital social) a un precio medio de 2,50 Euros por acción, con un importe total de 82.504,32 Euros (gastos de gestión incluidos) y ha vendido 12.651 acciones (0,18% del capital social) propias a un precio medio de 2,53 Euros por acción, con un importe total de 31.883,76 Euros (minorados los gastos de gestión). En ambos casos (adquisición y venta) la contrapartida ha sido dineraria. El saldo inicial a 1 de enero de 2012 era de 25.657 acciones propias (0,373% del capital social). El número total de acciones propias a cierre del ejercicio es de 45.889 acciones, que representan un 0,67% del capital social.

A cierre del ejercicio 2012 las sociedades que ALTIA tiene conocimiento de que poseen un porcentaje de participación superior al 10% en la Sociedad son:

Sociedad	Nº Acciones	% Participación
Boxleo Tic, S.L.U	5.982.805,00	86,98%

Durante este ejercicio la Sociedad no ha recibido ni subvenciones ni legados de sus socios.

10. EXISTENCIAS

La composición de las existencias a 31 de diciembre de 2011 y de 2012 es la siguiente:

Elemento	A 31/12/2011	A 31/12/2012
Existencias comerciales	365.337,41	421.685,48
Total	365.337,41	421.685,48

La Sociedad ha firmado un contrato de financiación con una entidad financiera para la adquisición de unas licencias de software para un cliente por un importe total de 950.387,41 € más impuestos indirectos, de los que 445.387,41 euros están incorporados en las cuentas de 2012, quedando pendientes de incorporar en las cuentas de 2013, 505.000,00 euros.

No se han producido circunstancias que hayan motivado una corrección valorativa por deterioro de las existencias en el ejercicio.

No existe financiación ajena, específica o genérica, directamente atribuible a la adquisición de las existencias, que permita la capitalización de gastos financieros.

No existen compromisos firmes de compra y venta, ni contratos de futuros, ni opciones relativas a las existencias.

No existen limitaciones a la disponibilidad de las existencias por garantías, pignoraciones, fianzas u otras razones análogas.

No existe ninguna otra circunstancia de carácter sustantivo que afecte a la titularidad, disponibilidad, o valoración de las existencias, que deba destacarse en la memoria.

11. MONEDA EXTRANJERA

Al cierre del ejercicio la sociedad tiene abierta una cuenta en dólares en NovaGaliciaBanco, cuyo saldo expresado en euros es el siguiente:

Nº Cta	Elemento	Moneda	Importe	
			A 31/12/11	A 31/12/12
5720000021	CAIXAGALICIA EN DOLARES	DÓLAR	2.746,13	2.727,48
	Total		2.746,13	2.727,48

Se han reconocido en el resultado del ejercicio diferencias de cambio por instrumentos financieros.

Instrumento financiero	Moneda	Diferencia de cambio	
		A 31/12/11	A 31/12/012
CAIXAGALICIA EN DOLARES	DOLARES	(42,94)	(18,65)
Total por transacciones liquidadas en el ejercicio		(42,94)	(18,65)

12. SITUACION FISCAL

La conciliación entre el importe neto de ingresos y gastos del ejercicio y la base imponible del impuesto sobre sociedades es la siguiente:

	Cuenta de pérdidas y ganancias		Ingresos y gastos directamente imputados al patrimonio neto	
	Aumentos	Disminuciones	Aumentos	Disminuciones
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	2.496.898,37			
Impuesto de Sociedades	1.012.076,04			
Diferencias permanentes	2.397,18			
Diferencias temporarias				
- con origen en el ejercicio	4.990,71	16.635,71		
- con origen en ejercicios anteriores				
Compensación bases imponibles negativas ejercicios anteriores				
Base imponible (resultado fiscal)	3.499.726,59			

La conciliación entre el gasto por impuesto sobre beneficios y el resultado de multiplicar el tipo de gravamen aplicable al total de ingresos y gastos reconocidos, es la siguiente:

Total ingresos en cuenta de pérdidas y ganancias	28.738.929,51
Total gastos en cuenta de pérdidas y ganancias	25.224.964,39
Total ingresos directamente imputados a patrimonio neto	
Total gastos directamente imputados a patrimonio neto	
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	3.513.965,12
Tipo de gravamen	30%
Resultado	1.054.189,54
Impuesto de Sociedades	1.012.076,04
Diferencia	42.113,50
Diferencias permanentes	719,15
Diferencias temporarias	
- con origen en el ejercicio	(4.990,71)
- con origen en ejercicios anteriores	
Compensación bases imponibles negativas ejercicios anteriores	
Diferencia final	37.841,94
Deducción por formación Profesional	1.279,30
Donaciones	75,73
Deducción I+D	(26.398,22)
Deducción IT	62.885,13
Diferencia	0,00

De acuerdo con el principio de prudencia, sólo se reconocerán activos por impuesto diferido correspondientes a diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas y

deducciones y otras ventajas fiscales no utilizadas, en la medida en que resulte probable que la Sociedad disponga de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos.

Dado que la Sociedad está en Régimen de Consolidación Fiscal en el Impuesto sobre Sociedades, es la Sociedad dominante, Boxleo Tic, S.L.U., el Sujeto Pasivo de este Impuesto.

El detalle de las diferencias permanentes existentes en el ejercicio es el siguiente:

Diferencias permanentes	Importe	Naturaleza
Gastos extraordinarios no deducibles	2.180,82	Diferencia permanente positiva
Donaciones	216,36	Diferencia permanente positiva
TOTAL	2.397,18	

El tipo impositivo que soporta la Sociedad es del 30%. En el cálculo del impuesto de este año hay que tener en cuenta cuatro circunstancias relevantes:

- La compañía amortizó en 2009 de forma acelerada unos activos (principalmente la nueva oficina ubicada en Santiago de Compostela) aplicándose una libertad fiscal de amortización por puesta en marcha de nuevos activos, vinculada al cumplimiento de los requisitos establecidos en materia de mantenimiento del empleo por la LIS (Disp. Adic. 11ª introducida por la Ley 4/2008), que provocó un diferimiento del impuesto de 444.020,95 Euros. En el 2012 reverteren 16.647,94 euros que la Sociedad deberá abonar a la Sociedad Cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L.U., sujeto pasivo del Impuesto.
- La compañía amortizó en 2010 de forma acelerada unos activos (principalmente equipos informáticos) aplicándose una libertad fiscal de amortización por puesta en marcha de nuevos activos, vinculada al cumplimiento de los requisitos establecidos en materia de mantenimiento del empleo por la LIS (Disp. Adic. 11ª introducida por la Ley 4/2008), que provoca un diferimiento del impuesto que revertirá en los próximos ejercicios. El importe del impuesto diferido asciende a 34.679,15 Euros. En el 2012 reverteren 6.686,55 Euros que la Sociedad deberá abonar a la Sociedad Cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L.U., sujeto pasivo del Impuesto.
- En 2011 la compañía amortiza de forma acelerada unos activos (principalmente equipos informáticos) aplicándose una libertad fiscal de amortización por puesta en marcha de nuevos activos por la LIS (Disp. Adic. 11ª introducida por el RDL 13/2010), que provoca un diferimiento del impuesto que revertirá en los próximos ejercicios. El importe del impuesto diferido asciende a 31.446,58 Euros. En el 2012 reverteren 7.321,50 euros que la Sociedad deberá abonar a la Sociedad Cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L.U., sujeto pasivo del Impuesto.
- En 2012 la compañía amortiza de forma acelerada unos activos (principalmente equipos informáticos) aplicándose una libertad fiscal de amortización por puesta en marcha de nuevos activos por la LIS (RD LEY 12/2012), que provoca un diferimiento del impuesto que revertirá en los próximos ejercicios. El importe del impuesto diferido asciende a 4.990,71 Euros.
- La Compañía aplicó una Deducción por realización de actividades de Investigación y Desarrollo durante el ejercicio de 2011. La base ascendió a 264.944,76 Euros y la

deducción a 96.021,45 Euros, resultante de aplicar sobre la base de la deducción, un 25% hasta la media de los dos últimos ejercicios (89.737,36 Euros) y un 42% sobre el exceso de la media. El proyecto objeto de la deducción fue adjudicado con fecha 3 de febrero de 2011 de una ayuda parcialmente reembolsable por parte del Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) por un importe de 324.850,50 Euros, de los que 276.122,92 Euros correspondían a la parte reembolsable (préstamo) y 48.727,58 Euros a la parte no reembolsable (subvención). El proyecto ha finalizado en 2012 con un remanente de la participación del CDTI de 54.099,53 euros, por lo que las cifras finales a la recepción definitiva del proyecto se modifican ascendiendo la parte reembolsable a 230.138,32 euros (préstamo) y 40.612,65 euros la parte no reembolsable (subvención). A fecha de cierre del presente ejercicio, la subvención tiene la consideración de 'no reintegrable' en el sentido que establece la Norma de Registro y Valoración 18ª, por lo que se ha reclasificado como ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias. El artículo 35.1.b de la LIS establece que la base de deducción por I+D se minorará en el 65% de las subvenciones recibidas para el fomento de dichas actividades e imputables como ingreso en el periodo impositivo por lo que se realiza un ajuste en el cálculo del Impuesto correspondiente a este ejercicio de -26.398,22 euros (65% de 40.612,65 euros).

- La Compañía aplica en 2012 una deducción de IT. La base asciende a 524.042,73 y la deducción a 62.885,13 euros resultante de aplicar el 12% sobre la base de la deducción.

Del total de la cuota líquida consolidada del Grupo, a la Compañía se le imputa en 2012 la cifra de 1.012.076,04 euros puesto que el impuesto es efectivamente abonado por Boxleo Tic, S.L.U. De este importe hay que descontar las retenciones e ingresos a cuenta de cuentas corrientes (5.452,93 €), y los pagos a cuenta del IS ya pagados a la Sociedad Cabecera de grupo a lo largo del ejercicio 2012 por importe de 672.940,97 euros. La Compañía contabiliza la cuota que va a pagar a la Sociedad Matriz, Boxleo Tic, S.L.U. en Régimen Consolidado (333.682,14 euros) como una Deuda sin coste.

En el pasivo del balance de la sociedad, figuran deudas con Administraciones Públicas que se corresponden íntegramente con las liquidaciones de los impuestos habituales de la sociedad correspondientes al mes de diciembre.

En 2012

Desglose de la deuda con administraciones públicas	Importe	Naturaleza
Hacienda publica acreedora por IVA	529.932,23	liquidacion mensual
Hacienda publica acreedora por Retenciones IRPF	263.871,96	liquidacion mensual
Organismos de la Seguridad Social acreedores	290.524,90	liquidacion mensual
Hacienda publica acreedora por Iva (UTES)	613,31	liquidacion trimestral
	<u>1.084.942,40</u>	

En 2012

Desglose de los Créditos con administraciones públicas	Importe	Naturaleza
Hacienda publica deudora por subvenciones	0,00	subvenciones pendientes de cobro
Hacienda publica deudora por Iva (UTES)	671.835,40	liquidación iva
	<u>671.835,40</u>	

En 2011

Desglose de la deuda con administraciones públicas	Importe	Naturaleza
Hacienda publica acreedora por IVA	542.585,40	liquidacion mensual
Hacienda publica acreedora por Retenciones IRPF	206.123,53	liquidacion mensual
Organismos de la Seguridad Social acreedores	266.869,49	liquidacion mensual
Hacienda publica acreedora por Iva (UTES)	4.352,49	liquidacion trimestral
	<u>1.019.930,91</u>	

En 2011

Desglose de los Créditos con administraciones públicas	Importe	Naturaleza
Hacienda publica deudora por subvenciones	159.114,60	subvenciones pendientes de cobro
Hacienda publica deudora por Iva (UTES)	17.353,41	liquidación iva
	<u>176.468,01</u>	

Según establece la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el periodo de prescripción de cuatro años.

A 31 de diciembre de 2012, la Sociedad tenía abiertos a inspección todos los impuestos correspondientes a los ejercicios no prescritos.

La Sociedad considera que ha practicado adecuadamente las liquidaciones de todos los impuestos y no espera que, en el caso de una eventual inspección por parte de las autoridades tributarias, puedan ponerse de manifiesto pasivos adicionales de esta naturaleza que afecten a estas cuentas anuales en su conjunto.

13. INGRESOS Y GASTOS

El desglose del Importe Neto de la Cifra de Negocios es:

Descripción	Saldo a 31/12/2011	Saldo a 31/12/2012
Ventas	619.738,64	1.157.698,52
Ventas utes	7.944,00	0,00
Prestaciones servicios	19.267.805,11	23.581.142,31
Prestaciones servicios utes	207.342,15	3.610.212,56
Total Cifra de Negocios	20.102.829,90	28.349.053,39

El detalle del consumo de mercaderías durante este ejercicio y el anterior es el siguiente:

Nº Cta	Descripción	Saldo a 31/12/2011	Saldo a 31/12/2012
600	Compras de mercaderías	(1.520.121,36)	(2.093.356,42)
600	compras de mercaderías UTES	(2.423,20)	
610	Variación de existencias de mercaderías	192.979,52	56.348,07
	Consumo de mercaderías	(1.329.565,04)	(2.037.008,35)

El detalle del origen de las compras efectuadas durante este ejercicio y el anterior es el siguiente:

Descripción	Saldo a	Saldo a
	31/12/2011	31/12/2012
Compras nacionales	(1.348.360,67)	(1.701.130,50)
Adquisiciones intracomunitarias	(172.153,46)	(392.225,92)
Importaciones	(2.030,43)	0,00
Total compras	(1.522.544,56)	(2.093.356,42)

El importe de la cuenta 607 "trabajos realizados por otras empresas en el ejercicio 2012 asciende a (5.679.822,30) euros frente a (1.134.792,04) euros del ejercicio 2011.

Descripción	Saldo a	Saldo a
	31/12/2011	31/12/2012
Trabajos realizados otras empresas	(1.068.295,67)	(3.703.151,79)
Trabajos realizados otras empresas UTES	(66.496,37)	(1.976.670,51)
Total trabajos realizados otras empresas	(1.134.792,04)	(5.679.822,30)

El desglose de Ingresos accesorios y otros de gestión corriente es:

Descripción	Saldo a	Saldo a
	31/12/2011	31/12/2012
Ingresos accesorios a la explotación	121.999,56	200.059,41
Resultados operaciones en común	1.889,74	2.013,73
Total ingresos accesorios	123.889,30	202.073,14

El desglose de otros Gastos de Explotación:

Descripción	Saldo a	Saldo a
	31/12/2011	31/12/2012
Servicios exteriores	(2.149.161,71)	(2.283.494,50)
servicios exteriores Utes		(8.716,96)
Otros tributos	(28.140,91)	(30.390,20)
Otros tributos Utes		(198,63)
Otros gastos de gestión	(299.406,64)	(275.913,14)
Dotación a la prov por operacomerciales	0,00	(23.600,00)
Otros gastos de explotación	(2.476.709,26)	(2.622.313,43)

El desglose de los gastos de personal contabilizados durante este ejercicio y el anterior es el siguiente:

	Saldo a 31/12/2011	Saldo a 31/12/2012
Sueldos y salarios	(10.497.684,81)	(10.574.997,92)
Indemnizaciones	(191.905,11)	(104.180,86)
Seguridad Social a cargo de la empresa	(2.931.641,65)	(3.061.200,39)
Otros gastos sociales	(128.459,57)	(166.424,75)
Gastos de personal	(13.749.691,14)	(13.906.803,92)

El detalle de otros resultados contabilizados en este ejercicio y el anterior es como sigue:

Descripción	Saldo a 31/12/2011	Saldo a 31/12/2012
donaciones	(3.726,36)	(216,36)
gastos extraordinarios	(43.357,88)	(143.087,83)
ingresos extraordinarios	57.061,32	18.859,80
Otros resultados	9.977,08	(124.444,39)

Los gastos extraordinarios corresponden principalmente a la Dotación de una provisión de responsabilidades derivada del Recurso de suplicación 3716/2012 del Juzgado de lo Social Nº1 de Santiago de Compostela, según se explica en la Nota 14.

El detalle de los ingresos y gastos financieros de la cuenta de pérdidas y ganancias adjunta, al 31 de diciembre de 2011 y 2012 es el siguiente:

	Euros	
	Año 2011	Año 2012
Otros ingresos financieros	53.719,70	28.511,62
Total ingresos financieros	53.719,70	28.511,62
Gbs financieros Utes		-3,75
Gastos financieros leasing	-1.374,49	-377,86
Gastos financieros prestamos	-23.273,55	-28.701,84
Gastos financieros avales	-9.676,28	-9.259,22
Otros gbsbs financieros	-1.206,74	-3.137,82
Total Gastos financieros	-35.531,06	-41.480,49

14. PROVISIONES Y CONTINGENCIAS

Durante el 2011 se provisionan 26.738,88€ derivados de la sentencia 00402/2011 del Juzgado de lo Social Nº3 de Santiago de Compostela y 11.096,70€ derivados de la sentencia 01.02.4-10/002585 de la Sala de lo Social del Tribunal Superior de Justicia de la Comunidad Autónoma del País Vasco. En noviembre de 2012 se hace efectiva el acta de conciliación de la sentencia 01.02.4-10/002585 por lo que se aplica la provisión.

Durante el 2012 se provisionan 140.327,72 € derivados del Recurso de Suplicación 3716/2012 del Juzgado de lo Social Nº1 de Santiago de Compostela.

Nº Cta	Elemento	Saldo a 31/12/2011	Dotaciones	Adiciones por descuento	Aplicaciones	Otros ajustes	Saldo a 31/12/2012
142	Provisión para otras responsabilidades	94.399,54	140.327,72		(11.096,70)		223.630,56
	Total previsiones no corrientes	94.399,54	140.327,72	0,00	(11.096,70)	0,00	223.630,56

La Sociedad no tiene pasivos contingentes de los cuales puedan surgir pasivos por importe significativo distintos a aquellos ya provisionados.

15. INFORMACION SOBRE MEDIO AMBIENTE

Dada la actividad a la que se dedica la Sociedad, descrita en la Nota 1 de la presente Memoria, la misma no tiene responsabilidades, gastos, activos ni provisiones de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera, los resultados y los flujos de efectivo.

Por lo que respecta a las posibles contingencias que en dicha materia pudieran producirse, los Administradores consideran que éstas se encuentran suficientemente cubiertas con las pólizas de seguro de responsabilidad suscritas, no teniendo por tanto constituida provisión alguna por este concepto en el balance de situación al 31 de diciembre de 2012.

La Sociedad ha certificado durante 2012 su sistema de gestión medioambiental obteniendo la certificación UNE ISO 14001:2004.

16. RETRIBUCIONES A LARGO PLAZO AL PERSONAL

No existen retribuciones a largo plazo al personal.

17. TRANSACCIONES CON PAGOS BASADOS EN INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO

Durante el ejercicio no se han tomado acuerdos de transacciones con pagos basados en instrumentos de patrimonio.

18. SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS

La Sociedad obtuvo y reconoció como ingreso de explotación en el ejercicio y en el ejercicio anterior las siguientes subvenciones:

2.011			
Entidad Concesionaria	Administración	Finalidad	Importe
Gobierno Vasco	Autonómica	Ayuda a la Formación en Centros de Trabajo C.P.E.S Diocesanas'	343,00
Consellería de Trabajo	Autonómica	Realización de acciones de apoyo y de acompañamiento a la formación de ámbito autonómico.	135.000,00
			135.343,00

2.012			
Entidad Concesionaria	Administración	Finalidad	Importe
Gobierno Vasco	Autonómica	Ayuda a la Formación en Centros de Trabajo C.P.E.S Diocesanas'	126,47
Xunta de Galicia. Consellería de Trabajo e Benestar.	Autonómica	Programa de Incentivos a Planes Empresariales de Estabilidad Laboral	97.250,00
Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial	Estatal	Proyecto de I+D: Solución G2C de contratación electrónica	40.612,65
			137.989,12

En el epígrafe B.II.5 del pasivo del balance de situación adjunto denominado "Otros pasivos financieros" se registran las siguientes subvenciones de carácter reintegrable recibidas por la Sociedad:

2.011			
Entidad Concesionaria	Administración	Finalidad	Importe
Xunta de Galicia. Consellería de Trabajo e Benestar.	Autonómica	Programa de Incentivos a Planes Empresariales de Estabilidad Laboral	97.250,00
Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial	Estatal	Proyecto de I+D: Solución G2C de contratación electrónica	47.755,22
Total			145.005,22

Estas subvenciones han adquirido la condición de no reintegrable en 2012 por lo que desaparecen del epígrafe B.II.5 del pasivo del balance de situación.

19. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Durante el ejercicio la Sociedad no ha realizado combinaciones de negocios.

20. NEGOCIOS CONJUNTOS

La Sociedad tiene las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas :

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA	PROYECTO
SOFTGAL SERVICIOS DE SOFTWARE, S.A. - ALTIA CONSULTORES, S.A. - CYSE TECNOLOGÍAS, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	33,00%	Contratación de la asistencia técnica para el desarrollo e implantación de la tarjeta ciudadana del Ayuntamiento de La Coruña
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y EDNON UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	96,00%	Servicios de desarrollo de un portal para la red de teatros de Castilla - La Mancha y la gestión de los programas relacionados con la promoción de las artes escénicas en Castilla.
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	40,00%	Realización de los trabajos de Desarrollo de software y servicios de mantenimiento de la Oficina de Armonización del Mercado Interior de la Unión Europea (OAMI).
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y COREMAIN, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	50,00%	Servicio para el desarrollo e implantación de un sistema de gestión personal docente en la Consejería de Educación integrado con la plataforma educativa YEDRA.
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y KPMG ASESORES, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS.	50,00%	Acuerdo marco para la contratación de servicios de desarrollo de sistemas de información para la Dirección General del Patrimonio del Estado.
UTE CONECTIS ICT SERVICES Y ALTIA CONSULTORES, S.A. LOTE 6	45,24%	Contratación de servicios de carácter informáticos necesarios en el Servicio Público de Empleo Estatal, Lote 6: mantenimiento de los sistemas de gestión interna y atención a usuarios de los Servicios Centrales.
UTE CONECTIS ICT SERVICES Y ALTIA CONSULTORES, S.A. LOTE 4	40,54%	Contratación de servicios de carácter informáticos necesarios en el Servicio Público de Empleo Estatal, Lote 4: gestión de incidencias, microinformática y red local

Las Utes Softgal-Altia-CYSE y Altia Consultores- Ednon, han finalizado en el ejercicio 2012.

Todas las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad se integran en las cuentas anuales aplicando el criterio de integración proporcional tal y como indica la Norma de Valoración 20º y el artículo 51 del Real Decreto 1159/2010 que regula las normas de consolidación. El proceso contable de integración ha supuesto una variación significativa en los ingresos, particularmente en la cifra de negocios, en la cifra de gastos y en el activo y pasivo corriente de las presentes cuentas anuales que presenta la Compañía, respecto a las cifras que hubieran resultado si los servicios se hubieran ejecutado directamente sin mediación de una Unión Temporal de Empresas o el método de integración hubiese sido otro

En el balance de Altia Consultores S.A. se integran las siguientes partidas procedentes de las UTES:

ACTIVO	SALDOS 2012	SALDOS 2011
Cientes procedentes UTES	825.956,42	207.316,76
Otros Activos Financieros UTES	100,00	
Administraciones Públicas deudoras UTES	671.835,40	17.353,41
Tesorería UTES	5.873,56	7.158,07
TOTAL ACTIVO	1.503.765,38	231.828,24

PASIVO	SALDOS 2012	SALDOS 2011
Proveedores procedentes UTES	505.887,68	62.905,09
Administraciones Públicas acreedoras UTES	21,88	4.352,49
Otros Pasivos Financieros UTES	307.602,38	
TOTAL PASIVO	813.511,94	67.257,58

CUENTA DE PERDIDAS Y GANANCIAS	SALDOS 2012	SALDOS 2011
Ingresos procedentes de las Utes	3.610.215,20	215.286,66
Gastos procedentes de las Utes	1.985.577,79	73.806,79
RESULTADOS UTES (pérdidas)	2.013,76	1.889,74

Handwritten signatures and scribbles in blue ink on the left margin of the page.

21. ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA Y OPERACIONES INTERRUMPIDAS

No figuran en el balance activos no corrientes mantenidos para la venta.

22. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

No existen acontecimientos importantes para la sociedad ocurridos con posterioridad al cierre y que tengan influencia en las cuentas anuales de 2012 y en su situación y la de sus negocios.

23. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

A continuación se detallan las operaciones relevantes con las partes vinculadas:

Sociedad	Domicilio	% participación	
		efectiva	Auditor (*)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.U	Avda.del Pasaje 32, A Coruña		Auren
Otras empresas del grupo			
Altia Consultores, S.A	Avda.del Pasaje 32, A Coruña	86,98%	Auren
QED Systems S.L.U	Avda.del Pasaje 32, A Coruña	100,00%	Auren
Drintel S.L.U	Raimundo Fdez Villaverde 45, Madrid	86,98%	Auren
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	Rua de Ceuta 118 2º Andar, Porto	86,98%	-

Bienes y servicios

Los bienes y servicios habituales del tráfico de la Sociedad se adquieren/prestan a partes vinculadas en condiciones normales de mercado. El detalle de las transacciones efectuadas con partes vinculadas son las siguientes:

Ejercicio 2012

a) Compra/venta de bienes de Inmovilizado

Sociedad	Venta de bienes		Compra de bienes	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.U	1.000,00			
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U			41.363,76	
Drintel S.L.U				
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A				
TOTALES	1.000,00	0,00	41.363,76	0,00

b) Compra/venta de bienes de mercaderías

Sociedad	Ventas		Compras	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.U				
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U	754,85		340.043,08	
Drintel S.L.U				
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A				
TOTALES	754,85	0,00	340.043,08	0,00

c) Prestación/Recepción de Servicios

Sociedad	Prestación de Servicios		Recepción de Servicios	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.U	2.400,00		297.854,31	
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U	279.142,33		108.335,80	
Drintel S.L.U				
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A			54.900,00	
TOTALES	281.542,33	0,00	461.090,11	0,00

Ejercicio 2011

a) Compra/venta de bienes de inmovilizado

Sociedad	Venta de bienes		Compra de bienes	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.U				
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U			13.716,26	
Drintel S.L.U			58.172,76	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A				
TOTALES	0,00	0,00	71.889,02	0,00

b) Compra/venta de bienes de mercaderías

Sociedad	Ventas		Compras	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.U				
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U			432.141,91	
Drintel S.L.U				
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A				
TOTALES	0,00	0,00	432.141,91	0,00

c) Prestación/Recepción de Servicios

Sociedad	Prestación de Servicios		Recepción de Servicios	
	Importe	Beneficio (Pérdida)	Importe	Beneficio (Pérdida)
Entidad dominante: Boxleo, S.L.U	2.400,00		280.359,09	
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U	226.580,10		73.449,50	
Drintel S.L.U	57.627,30		0,00	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	6.174,00		50.000,00	
TOTALES	292.781,40	0,00	403.808,59	0,00

Altia mantiene con Boxleo Tic, S.L.U. un contrato de apoyo a la gestión y servicios generales de fecha 16 de Marzo de 2007.

Con motivo de la venta de las oficinas a Boxleo Tic S.L.U., Altia firmó con fecha 21 de diciembre de 2009 un contrato de arrendamiento de local de negocio por un periodo de 5 años.

Altia tiene suscritos desde el 1 de enero de 2007 contratos de puesta a disposición de infraestructuras con las distintas sociedades del grupo, contratos que se han refrendado con la autorización de Boxleo Tic, S..L.U. con fecha 21 de diciembre de 2009.

Desde el 2 de enero de 2004 tiene firmado un contrato marco de colaboración con Drintel, S.L.U.

d) Saldos al cierre de ejercicio 2011 y 2012

Sociedad	Saldos Deudores		Saldos Acreedores	
	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012
Entidad dominante: Boxleo, S.L.U	472,00	535,60	62.422,80	70.547,99
Otras empresas del grupo				
QED Systems S.L.U	142.439,31	233.951,36	134.720,85	180.976,54
Drintel S.L.U	799,73			
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	6.174,00			
TOTALES	149.885,04	234.486,96	197.143,65	251.524,53

	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012
Deuda fiscal con la matriz	306.340,34	364.338,13
TOTALES	306.340,34	364.338,13

Acuerdos de financiación

No existen acuerdos de financiación suscritos con partes vinculadas.

Dividendos y otros beneficios distribuidos

Durante el ejercicio, la Sociedad no ha recibido dividendos.

Garantías y avales

Altia Consultores S.A., avala a QED SYSTEMS en una póliza de avales por un importe de 79.000.- euros al cierre del ejercicio 2012.

Consejo de Administración y personal de alta dirección

En 2011:

	Personal de Alta		TOTAL
	Administradores	Dirección	
Sueldos	148.000,00		148.000,00
Retribuciones estatutarias Consejeros	88.200,00		88.200,00
Sueldos percibidos en otras empresas del grupo	173.823,23		173.823,23
Dietas	20.307,81		20.307,81
Dietas percibidas en otras empresas del grupo	8.906,27		8.906,27
TOTALES	439.237,31	0,00	439.237,31

En 2012:

	Personal de Alta		TOTAL
	Administradores	Dirección	
Sueldos	165.506,67		165.506,67
Retribuciones estatutarias Consejeros	56.850,00		56.850,00
Sueldos percibidos en otras empresas del grupo	200.261,77		200.261,77
Dietas	14.567,31		14.567,31
Dietas percibidas en otras empresas del grupo	5.421,23		5.421,23
TOTALES	442.606,98	0,00	442.606,98

No existe personal de alta dirección distinto de los miembros del Consejo de Administración.

Beneficios Sociales

El detalle de los beneficios sociales disfrutado por los miembros del Consejo de Administración y el personal de alta dirección se muestra a continuación:

En 2011:

	Personal de Alta		TOTAL
	Administradores	Dirección	
Seguro de vida, accidentes, etc.	1.598,29		1.598,29
Otros	7.016,62		7.016,62
Seguros otras empresas del grupo	4.370,19		4.370,19
TOTALES	12.985,10	0,00	12.985,10

En 2012:

	Personal de Alta		TOTAL
	Administradores	Dirección	
Seguro de vida, accidentes, etc.	3.410,44		3.410,44
Otros	9.553,50		9.553,50
Seguros otras empresas del grupo	5.323,20		5.323,20
TOTALES	18.287,14	0,00	18.287,14

Deber de Lealtad

De acuerdo con el artículo 229 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, se hace constar que ningún administrador, ni las personas ni entidades vinculadas a ellos conforme a lo establecido en el artículo 231 de esta misma ley, participa en el capital social de una Sociedad con el mismo, análogo o complementario género de actividad al que constituye el objeto social de ALTIA CONSULTORES, S.A., ni tiene cargos o funciones, ni desarrolla, por cuenta propia o ajena ninguna clase de actividad análoga o complementaria, distintos de los reflejados en el cuadro siguiente:

Sociedad	Objeto Social	Administrador	Cargo o función	% Participación accionarial
Boxleo TIC, S.L.	Prestación de servicios de Consultoría Informática	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	100%
QED Systems S.L.U	Suministro material informático	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	100%
Drintel S.L.U	Prestación de servicios de Consultoría Informática	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	86,98%
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A	Prestación de servicios de Consultoría Informática	Constantino Fernández Pico	Administrador Unico	86,98%

24. OTRA INFORMACION

Información sobre el personal

El número medio de personas empleadas en el curso del ejercicio, expresado por categorías, ha sido el siguiente:

En 2011

Categoría	Plantilla media del ejercicio 2011		Plantilla al 31.12.2011	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Administrador	2	1	2	1
Altos directivos (no consejeros)	0	0	0	0
Resto de personal directivo	0	0	0	0
Titulados Superiores	36	16,275	36	17
Profesionales, técnicos y similares	231,66	105,477	239,00	107
Personal de servicios administrativos y similares	0	12,78	0	14
Comerciales, vendedores y similares	0	0	0	0
Resto del personal cualificado	0	0	0	0
Becarios	0	1	0	1
Trabajadores no cualificados	0	0	0	0
TOTAL	269,66	136,53	277	140

En 2012

Categoría	Plantilla media del ejercicio 2012		Plantilla al 31.12.2012	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Administrador	2	1	2	1
Altos directivos (no consejeros)	0	0	0	0
Resto de personal directivo	0	0	0	0
Titulados Superiores	34,708	16,08	34	16
Profesionales, técnicos y similares	240,15	108,333	251,00	107
Personal de servicios administrativos y similares	0,085	11,167	1	13
Comerciales, vendedores y similares	0	0	0	0
Resto del personal cualificado	0	0	0	0
Becarios	0	0,292	0	0
Trabajadores no cualificados	0	0	0	0
TOTAL	276,95	136,87	288	137

A 31 de diciembre de 2012, el Consejo de Administración está formado por 9 miembros.

Honorarios auditores

Los honorarios devengados durante el ejercicio por AUREN AUDITORES LCG, S.L. por los servicios de auditoría ascendieron a 11.721,05 euros.

Concepto	Importes
Honorarios cargados por auditoria de cuentas	6.471,05
Honorarios cargados por otros servicios de verificación	5.250,00
TOTAL	11.721,05

Sociedades sometidas a una misma unidad de decisión

Las sociedades sometidas a la misma unidad de decisión se detallan en el cuadro siguiente:

Ejercicio 2012.

Las cifras de las sociedades QED SYSTEMS, S.L.U y Boxleo TIC, S.L.U. son provisionales puesto que las cuentas del 2012 aún no han sido formuladas.

Nombre de la Sociedad	Actividad	Causas de su pertenencia a la Unidad de Decisión	Patrimonio			Cifra de negocio	Resultado del ejercicio antes de impuestos
			Activos	Pasivos	neto		
Altia Consultores, S.A.	Consultoría Informática	Pertenecen al mismo grupo	22.260.583,82	6.680.536,94	15.580.046,88	28.349.053,39	3.513.965,12
Boxleo TIC, S.L.	Consultoría Informática	Pertenecen al mismo grupo	5.351.852,54	49.434,84	5.302.417,70	731.008,93	475.100,93
QED Systems, S.L.	Suministro material Informáti	Pertenecen al mismo grupo	1.895.531,21	1.079.144,10	816.387,11	2.191.029,79	47.824,44
Drintel, S.L.U	Consultoría Informática	Pertenecen al mismo grupo	127.797,91	192,56	126.665,67	0,00	-3.132,27
Altia Consultores Sociedade Unipersoal L.DA.	Consultoría Informática	Pertenecen al mismo grupo	9.342,65	63.035,47	-53.692,82	54.900,00	-47.473,59
Totales agregados			29.645.108,13	7.872.343,91	21.771.824,54	31.325.992,11	3.986.284,63

Ejercicio 2011.

Nombre de la Sociedad	Actividad	Causas de su pertenencia a la Unidad de Decisión	Causas de su pertenencia a la Unidad de Decisión			Patrimonio neto	Cifra de negocio	Resultado del ejercicio antes de Impuestos
			Activos	Pasivos				
Alta Consultores, S.A.	Consultoría Informática	Pertenecen al mismo grupo	19.177.164,06	5.533.020,16	13.644.143,90	20.102.829,90	1.339.646,28	
Boxleo Tic, S.L.	Consultoría Informática	Pertenecen al mismo grupo	4.961.938,89	42.225,90	4.919.712,99	835.327,24	637.693,41	
QED Systems, S.L.	Suministro material Informático	Pertenecen al mismo grupo	1.443.983,35	634.237,33	809.746,02	3.320.932,97	41.983,57	
Drinet, S.L.U	Consultoría Informática	Pertenecen al mismo grupo	130.876,68	1.053,91	129.822,77	58.096,56	82,78	
Alta Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A.	Consultoría Informática	Pertenecen al mismo grupo	71.928,70	77.008,38	-5.079,68	97.089,11	11.615,89	
Totales agregados			25.785.691,68	6.287.545,68	19.498.346,00	24.414.275,78	2.031.221,93	

Avales de la sociedad ante terceros

Los avales que posee la Sociedad ante terceros son los que se muestran en el siguiente cuadro:

Año 2011

AVALES	IMPORTE	ENTIDAD U ORGANISMO
BANCO POPULAR	281.233,03	Administraciones y Organismos Públicos
BANKINTER	411.346,00	Administraciones y Organismos Públicos
NOVA GALICIA BANCO	815.419,21	Administraciones y Organismos Públicos
1.507.998,24		

Año 2012

AVALES	IMPORTE	ENTIDAD U ORGANISMO
BANCO POPULAR	195.914,36	Administraciones y Organismos Públicos
BANKINTER	507.171,24	Administraciones y Organismos Públicos
BANCO SANTANDER	44.775,00	Administraciones y Organismos Públicos
BANCO PASTOR	104.953,64	Administraciones y Organismos Públicos
NOVA GALICIA BANCO	500.336,27	Administraciones y Organismos Públicos
1.353.150,51		

25. INFORMACION SEGMENTADA

La práctica totalidad del importe neto de la cifra de negocios proviene de la actividad principal de la Sociedad (ver Nota 1) y el ámbito geográfico es nacional.

26. INFORMACION SOBRE LOS APLAZAMIENTOS DE PAGO EFECTUADOS A PROVEEDORES. DISPOSICION ADICIONAL TERCERA. "VER DE INFORMACION" DE LA LEY 15/2010, DE 5 DE JULIO

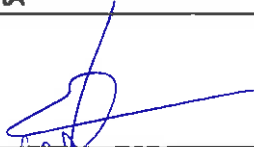




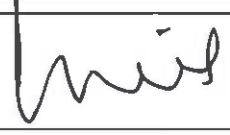
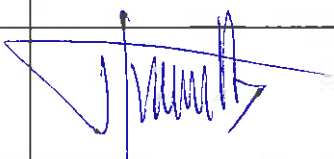
- La información en relación con los aplazamientos de pago a proveedores en operaciones comerciales, es la siguiente:

	Pagos realizados y pendientes de pago en la fecha del cierre del balance			
	2011		2012	
	Importe	%	Importe	%
Dentro del plazo máximo legal	473.753,02	19%	1.022.264,88	14%
Resto	644.117,53	26%	1.087.435,32	15%
Total pagos del cierre	2.517.231,59	100	7.273.512,86	100
PMP(días)	95,40		51,43	
Aplazamientos que a la fecha de cierre sobrepasan el plazo máximo legal	170.364,51	7%	65.170,44	1%

[Vertical handwritten notes in blue ink, including the word 'Faltas' and various illegible scribbles.]

Diligencia de Firma

En cumplimiento de lo dispuesto en la Ley de Sociedades de Capital, el Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A. reunido el día 19 de marzo de 2013, formula las cuentas anuales.

MIEMBRO DEL CONSEJO	CARGO	FIRMA
Constantino Fernández Pico	Presidente Consejero Delegado	
Adela Pérez Verdugo	Vicepresidenta	
Manuel Gómez-Reino Cachafeiro	Secretario	
Ignacio Cabanas López	Vicesecretario	
Josefina Fernández Álvarez	Vocal	
Ramón Costa Piñeiro	Vocal	
Luis María Huete Gómez	Vocal	
Igalux (Carlos Martínez Loira)	Vocal	
Fidel Carrasco Hidalgo	Vocal	



INFORME DE GESTION

Ejercicio 2012



ALTIA CONSULTORES, S. A.

INFORME DE GESTION - Ejercicio 2012


1. Presentación general de la sociedad.

Altia Consultores S.A. (en adelante Altia, la Sociedad o la Compañía) es una sociedad mercantil anónima de duración indefinida y con domicilio social en A Coruña, Avenida del Pasaje 32, Bloque 1º,2º, con N.I.F. número A-15456585.

Altia es una compañía de servicios encuadrada en el sector de las tecnologías de la información (TIC) que inició su actividad en 1994. Fue constituida con duración indefinida bajo la denominación Altia Consultores S.L. El 30 de junio de 2010 se aprobó en Junta de Accionistas la transformación de sociedad limitada a sociedad anónima, acuerdo elevado a público el 23 de julio de 2010.


La Compañía desarrolla un modelo de negocio basado en siete líneas de negocio, destinadas todas ellas a aportar valor a los clientes a través de la gestión especializada de sus sistemas, proporcionando mayor flexibilidad, capacidad de adaptación a las necesidades de su negocio y optimización de costes de servicio:


- **Outsourcing y mantenimiento:** proyectos de externalización de servicios avanzados TIC. Es la línea de negocios que más aporta a la facturación y se caracteriza por la fuerte recurrencia y la larga duración de los proyectos. Suelen traducirse en un incremento de la posición comercial en los clientes.
- **Servicios gestionados adscritos al Data Center:** línea de negocio relacionada con la actividad del Data Center ubicado en Vigo. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
- **Desarrollo de aplicaciones informáticas:** proyectos relativos a diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida. El objetivo es que estos proyectos se conviertan una vez finalizados en proyectos de outsourcing recurrente.
- **Consultoría tecnológica:** se incluyen todos los trabajos relacionados con estudios e informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas y formación.
- **Soluciones propias:** productos desarrollados por la Compañía. A fecha de cierre de las presentes cuentas existen dos soluciones:

- 
- o '*Altia Mercurio la contratación electrónica*': plataforma de licitación electrónica.
 - o '*Altia Flexia la e-Administración*': plataforma de gestión de procedimientos administrativos.
- ***Implantación de soluciones informáticas de terceros***: proyectos donde la Compañía actúa como implantador e integrador de soluciones de terceros, normalmente de compañías multinacionales con las que tiene acuerdos de partnership y prestación de servicios.
 - ***Suministro de hardware y software***: no es una línea estratégica de la compañía que fija su foco de actividad en la prestación de servicios, pero en algunos casos necesita complementar su oferta incluyendo este tipo de operaciones a iniciativa del cliente.

Al finalizar este periodo el Capital Social está compuesto por 6.878.185 acciones, totalmente suscritas y desembolsadas, representadas mediante anotaciones en cuenta con un valor nominal de 0,02 euros por acción.

El capital de la Sociedad a 31 de diciembre de 2012 se distribuye de la siguiente manera:

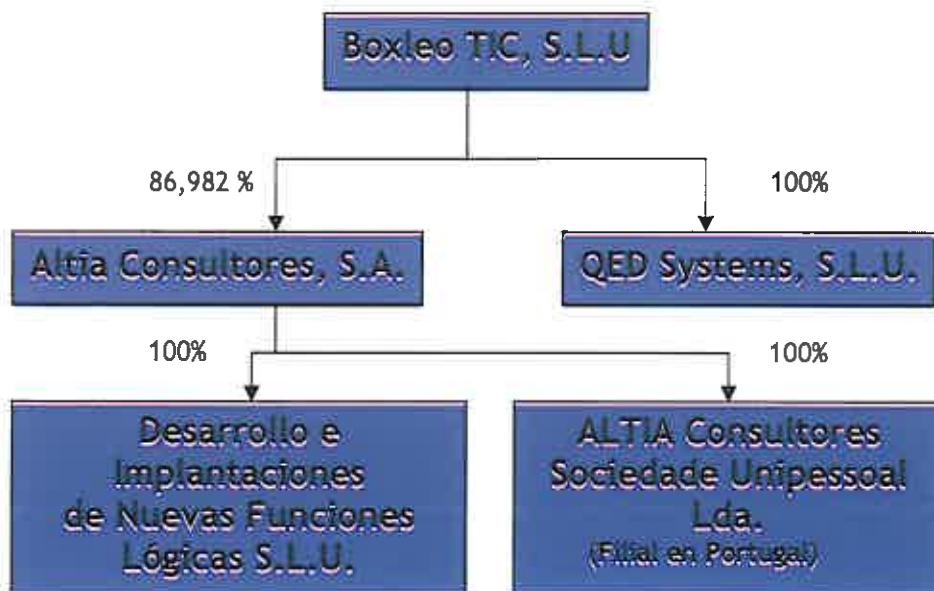
- 
- ***Boxleo TIC S.L.U.***: 86,982% (5.982.805 acciones).
 - ***Constantino Fernández Pico***: 0,071% (4.880 acciones).
 - ***Altia Consultores S.A. -acciones propias-***: 0,667% (45.889 acciones).
 - ***Otros inversores***: 12,280% (844.611 acciones).



Altia se encuadra dentro de un grupo de empresas en los términos descritos en el Artículo 42 del Código de Comercio, junto con las empresas Boxleo Tic S.L.U. (sociedad matriz), QED Systems S.L.U. y Desarrollo e Implantaciones de Nuevas Funciones Lógicas S.L., teniendo obligación desde 2011 de presentar cuentas anuales consolidadas. Asimismo Altia posee el 100% del capital social de la sociedad Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda. ubicada en Portugal.



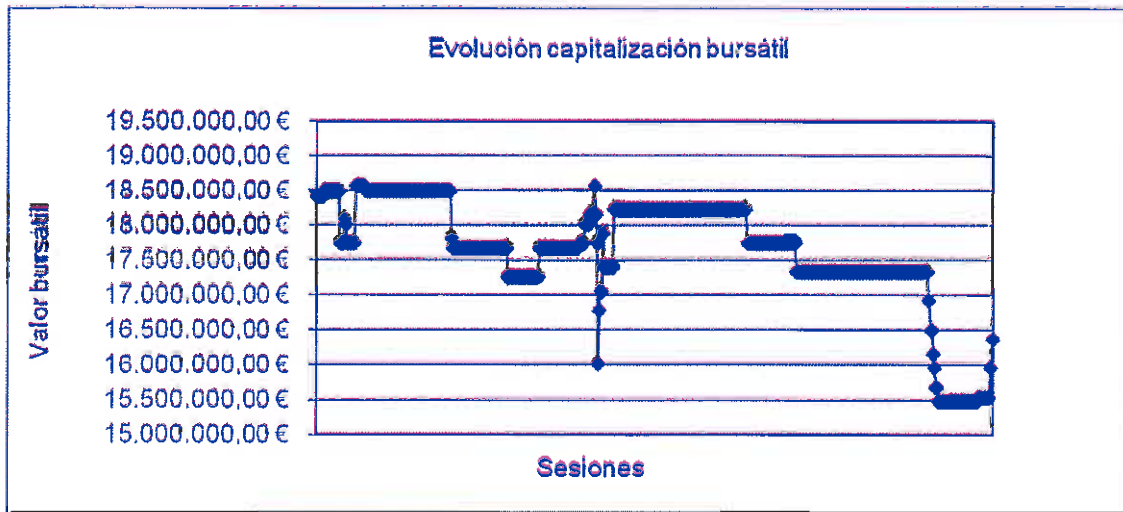
El esquema de grupo es el siguiente:



Desde el 1 de enero de 2009 todas las empresas integrantes del Grupo residentes en España en territorio común tributan conjuntamente dentro del Régimen de Consolidación Fiscal en el Impuesto sobre Sociedades según lo establecido en el Artículo 67 de la Ley que regula dicho impuesto, y dentro del Régimen Especial de Grupo de Entidades (REGE) previsto en el Capítulo IX del Título IX de la Ley del Impuesto sobre el Valor Añadido.

Altia cotiza en el Mercado Alternativo Bursátil en el segmento de Empresas en Expansión (MAB-EE), desde del 1 de diciembre de 2010.

La evolución del valor durante el ejercicio de 2012 ha seguido marcada por el comportamiento general de la economía y los mercados y el funcionamiento del propio MAB en sus primeros años de vida, cuyo principal problema sigue siendo su escasa liquidez. La capitalización bursátil se ha reducido en un 11,19% en la línea de comportamiento del indicador de este mercado, en particular, y de los mercados de renta variable, en general. La estrechez del mercado y la escasa liquidez explican el impacto a la baja desproporcionado que tienen salidas de inversores que se pueden considerar perfectamente normales a la vista de su política de inversión. Las buenas noticias publicadas por la Compañía durante este ejercicio y precedentes siguen sin trasladarse directamente a la cotización del valor según lo que se hubiera podido esperar en circunstancias más normales. Se espera que una vez que mejoren las circunstancias coyunturales y el MAB adquiera un mayor protagonismo, el valor pueda retomar la senda alcista iniciada al inicio de su cotización en 2010.



Evolución capitalización bursátil 01-01-12 a 31-12-12 (Fuente: ALTIA)


2. Evolución de los negocios durante el ejercicio y situación de la sociedad al cierre.

A cierre del presente informe, Altia es una empresa consolidada en el sector de referencia a nivel nacional, con 425 profesionales, un volumen de facturación de veintiocho millones trescientos cuarenta y nueve mil Euros y con proyectos desarrollados en la totalidad del territorio nacional. Una cartera diversificada de clientes, una sólida estructura financiera, la alta cualificación de sus recursos humanos y una alta recurrencia en la ejecución de proyectos, confieren a Altia una sólida posición dentro del mercado de las soluciones TIC.

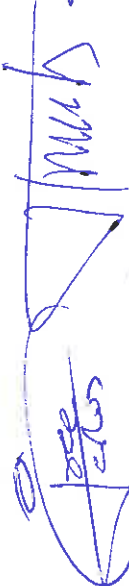




La estrategia comercial de la Compañía sigue siendo el apostar sobre aquellas líneas de negocio que generan mayor valor añadido, entendiendo como tal aquellas que se traducen en un mayor aumento de volumen de negocio y rentabilidad.


Cabe destacar los siguientes hechos acontecidos durante 2012:

- Adjudicación del Acuerdo Marco AM 26/2011. Uno de los principales hechos acontecidos durante el 2012 ha sido la adjudicación definitiva del Acuerdo Marco AM 26/2011, conocido como 'Catálogo de Patrimonio del Estado'. Para ello, Altia ha constituido una Unión Temporal de Empresas con KPMG Asesores, participada al 50% por cada uno de los socios, y que con fecha 4 de junio de 2012 ha formalizado el contrato administrativo con la Dirección General de Patrimonio del Estado en las dos categorías objeto de licitación: tipo 1 y tipo 2. El contrato habilita al adjudicatario para la prestación de servicios de desarrollo de sistemas de información para todas aquellas administraciones públicas que estén adscritas al Catálogo: Administración







General del Estado, sus Organismos autónomos, Entidades gestoras y Servicios comunes de la Seguridad Social, entidades públicas estatales, y cualquier otra Administración Pública que se suscriba al mismo. El Acuerdo Marco ha entrado en vigor el 30 de julio de 2012 y tiene una duración máxima de dos años, prorrogables a otros dos. La incorporación al Catálogo de Patrimonio del Estado supone para Altia una nueva vía de oportunidades de negocio con el Sector Público, en las que poder presentar sus competencias en las distintas áreas de negocio comprendidas en el acuerdo marco, aportando toda su experiencia, recorrido y portfolio de servicios. A fecha de cierre de las presentes cuentas ya se han recibido las primeras peticiones de clientes.

- 
- 
- 
- 
- 
- Acuerdo Marco con la Oficina de Armonización del Mercado Interior (OAMI). La UTE Informática El Corte Inglés S.A. y Altia Consultores S.A., en la que los socios participan en un 60% y en un 40% respectivamente, firmó en 2011, como primera contratista, un contrato marco con la OAMI, Agencia de la Unión Europea responsable del registro de las marcas, Dibujos y Modelos comunitarios. El objeto del contrato es la prestación de servicios de desarrollo de sistemas de información para dicho organismo europeo. La duración del contrato inicial, 3 años, renovables año a año hasta cuatro más, para un total máximo de siete y el presupuesto máximo, 135 millones de euros, suponiendo una duración de 7 años, hacen de este Acuerdo uno de los pilares en los que se fundamentará el crecimiento de la Compañía en los próximos años. Dadas las especiales características del contrato, su adjudicación y firma no crean para el adjudicatario un derecho a que la OAMI efectúe órdenes de compra, ni que agote el presupuesto, ni que se prorrogue la duración del contrato más allá de los tres años iniciales. A pesar de que la ubicación física de la OAMI es Alicante, a todos los efectos el proyecto tiene una dimensión internacional, con un cliente de primera fila y solvencia, lo que ha supuesto un impulso considerable en la internacionalización de la Compañía durante el ejercicio.
 - Otro hecho destacable acontecido durante este ejercicio ha sido la consecución de las certificaciones de gestión de servicios ISO20000, ISO27001 e ISO14001. La Norma UNE-ISO/IEC 27001:2007 especifica los requisitos para el establecimiento de controles de seguridad, adaptados a las necesidades de una organización o partes de la misma. El sistema de gestión está diseñado con el fin de asegurar la selección de controles de seguridad, adecuados y proporcionados, que protejan los activos de información y den garantías a todas las partes. Por su parte, La Norma UNE-ISO/IEC 20000-1:2007 promueve la adopción de un enfoque de procesos integrado para una provisión efectiva de servicios gestionados, con el fin de que se identifiquen y realicen de forma eficiente las numerosas actividades de la Sociedad, así como una correcta planificación, operación y control de la gestión del servicio contratado. Establece los requisitos que necesitan las empresas para diseñar, implementar y mantener la gestión



de servicios de tecnologías de la información. Por último, la UNE-ISO/IEC 14001:2004 promueve la implantación de un sistema de gestión ambiental que sistematice los aspectos ambientales que se generan en la actividad de la organización, promoviendo la protección ambiental y la prevención de la contaminación desde un punto de vista de equilibrio con los aspectos socioeconómicos. Estas certificaciones refuerzan notablemente la apuesta de la Compañía por la calidad en el desarrollo de su actividad, uniéndose a las ya existentes UNE-EN-ISO 9001:2008 y CMMi-DEV 1.3. Level 3.

- 
- 
- 
- 
- A la vista de los resultados obtenidos por la Compañía en el ejercicio 2011, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 29 de mayo de 2012 acordó la distribución de un dividendo total de 0,07 € brutos por acción, cantidad equivalente al 46,53% del resultado obtenido en el ejercicio después de impuestos.
 - Con fecha 29 de mayo de 2012, la Junta General Ordinaria de Accionistas acordó igualmente la modificación del objeto social de la Sociedad con la finalidad de adaptarlo a las actividades que la Sociedad desarrolla o pueda desarrollar desde el Data Center. La entidad de esta unidad productiva y su gran potencialidad en cuanto a la generación de negocio lleva a incluir dentro del objeto social todos aquellos servicios que puedan ubicarse bajo el paraguas genérico de internet y “en la nube” o “cloud computing” y que son propios de un Centro de Proceso de Datos de una dimensión considerable como el que gestiona la Sociedad. La modificación del objeto social consiste en la incorporación de las siguientes actividades: actividades relacionadas con la conectividad y el correo electrónico, registro de dominios, comercio electrónico, custodia de información, servicios de alojamiento web (colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual) servicios gestionados de explotación, administración y mantenimiento de sistemas de información, comunicaciones de datos y actividades asociadas a gestión de usuarios.
 - En septiembre de 2012 se ha dado de alta una nueva Delegación en Toledo, lugar donde la sociedad prestaba servicios y desarrollaba proyectos de una manera continuada desde hace unos años. Esta Delegación concentra su negocio en el sector de las Administraciones Públicas, con un objetivo claro de tener una presencia más cercana al cliente.

En relación al entorno económico en el que la Sociedad ha desarrollado su actividad durante 2012, cabe destacar que la economía española ha seguido la tendencia de crecimiento negativo iniciada en ejercicios anteriores, con un incremento sin precedentes en la tasa de desempleo y con todos los principales indicadores económicos en retroceso. En este contexto, todos los agentes económicos han sufrido durante este año, si bien en determinados sectores el proceso ha sido más agudo que en otros.

El sector TIC, caracterizado por ser un sector encaminado a ayudar a las organizaciones a cumplir sus objetivos de eficiencia, a transformar sus negocios mediante la innovación y a mejorar su productividad, sigue siendo uno de los sectores que mejor se está comportando ante la crisis. Dentro del sector, sigue siendo palpable la dicotomía sector público/sector privado:

- Sector Público. Sector caracterizado por una reducción en los volúmenes de negocio, reducción de tarifas y márgenes, no ejecución de nuevos proyectos y periodos medios de cobro excesivos.
- Sector Privado. Sector caracterizado por un mantenimiento del negocio, reducción de tarifas y márgenes, ejecución de nuevos proyectos vinculados a la mejora de la eficiencia y la rentabilidad y estabilidad en los periodos medios de cobro.

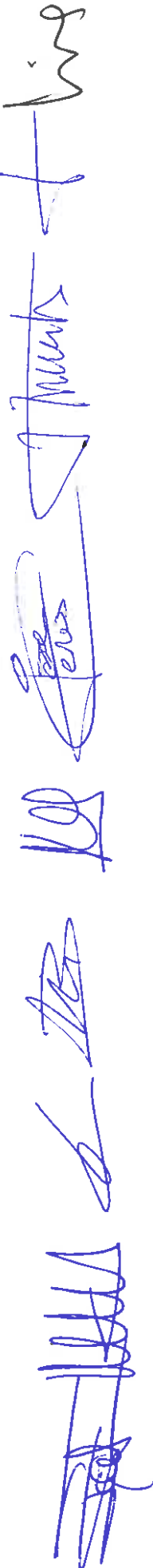
Altia, ante esta situación, ha ido variando su mix de negocio, dándole cada vez más peso al negocio vinculado al Sector Privado en detrimento del dependiente del Sector Público. En 2012, por primera vez, el negocio internacional adquiere relevancia, por encima del 14% de los ingresos. Este negocio se caracteriza por unas tarifas interesantes y con unos plazos de cobro sensiblemente mejores.

Evolución Ventas por sector

€	2011	2012	Δ 2011
Total ventas por sector	20.102.830	28.349.053	41,02%
INTERNACIONAL	13.902	4.051.073	29040,22%
	0,07%	14,29%	
NACIONAL	20.088.928	24.297.980	20,95%
	99,93%	85,71%	
AA.PP. (nacional)	8.667.340	8.457.827	-2,42%
	43,12%	29,83%	
Industria	10.544.276	15.220.685	44,35%
	52,45%	53,69%	
Servicios Financieros	877.311	619.468	-29,39%
	4,36%	2,19%	

Fuente: ALTIA

En este entorno, Altia ha crecido un 41,02% con respecto a 2011, por encima de lo establecido en el Plan de Negocio 2010-2012 publicado con motivo de la salida a cotización




en el Mercado Alternativo Bursátil. Este crecimiento se debe principalmente a la incorporación de nuevos negocios a más largo plazo, de mayor tamaño y recurrencia, que suponen un incremento en la posición comercial en grandes cuentas TI, lo que ha provocado que se superasen las expectativas planificadas en dicho Plan, pese a que el negocio tradicional de Altia y, en especial el relacionado con las Administraciones Públicas, se esté viendo especialmente castigado en aquellas ubicaciones geográficas fundamentalmente centradas en este tipo de negocio. Altia continua con su política de ajustes en las oficinas más afectadas por las restricciones presupuestarias de la Administración, con el fin de dimensionar la organización de una manera más adecuada al descenso de la demanda pero sin limitar el crecimiento cuando mejore la coyuntura, y por otro lado, mantiene su apuesta por aquellas líneas de negocio tradicionales de mayor valor añadido, que aseguran mayores niveles de rentabilidad y de recurrencia, así como por nuevos negocios, como el Cloud Computing o el Business Intelligence.

Hay que destacar que todas las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad se integran en las cuentas anuales aplicando el criterio de integración proporcional tal y como indica la Norma de Valoración 20ª y el artículo 51 del Real Decreto 1159/2010 que regula las normas de consolidación. El proceso contable de integración ha supuesto una variación significativa en los ingresos, particularmente en la cifra de negocios, en la cifra de gastos y en el activo y pasivo corriente de las cuentas anuales que presenta la Compañía, respecto a las cifras que hubieran resultado si los servicios se hubieran ejecutado directamente sin mediación de una Unión Temporal de Empresas o el método de integración hubiese sido otro. Esta variación significativa de magnitudes debida a la integración de las Uniones Temporales de Empresas debe tenerse en cuenta en la comparación con las de ejercicios anteriores y en el estudio de los ratios de gestión.

La principal línea de negocio durante 2012 sigue siendo la de Outsourcing y Mantenimiento con un crecimiento por encima del 60%, apoyada en la incorporación de nuevos negocios de mayor tamaño y recurrencia, si bien también sujeta a algunos ajustes por la comentada reducción en los presupuestos de las Administraciones Públicas. Le sigue en importancia relativa la línea de negocio dependiente del Data Center, que durante 2012 ha crecido un 38,17%. Esta línea, caracterizada por ser un servicio intensivo en maquinaria e infraestructuras (hardware, software etc...), supone un negocio diferencial al tradicional de Altia, negocio basado en el uso intensivo de mano de obra. También cabe destacar el estancamiento de la línea de Soluciones Propias, línea orientada exclusivamente al sector público, como consecuencia de la drástica reducción presupuestaria que está soportando este sector.

La incorporación de nuevos negocios supone un cambio en la estructura de costes de la Compañía, hasta ahora muy vinculada a la evolución del gasto de personal. Se produce un crecimiento en la partida de costes directos, aprovisionamientos y trabajos realizados por




otras empresas, manteniéndose estable, en términos absolutos, el gasto de personal pese al crecimiento alcanzado en la cifra de negocios. Se mantiene la política restrictiva en relación a los costes estructurales y gastos de explotación, hecho diferencial de la Compañía desde hace años, por lo que el EBITDA obtenido en 2012 (4.452.373,19 €) ha crecido un 128% respecto al obtenido en 2011 (1.945.184,39 €) y está muy por encima del planificado en el Plan de Negocio 2010-2012 (3.241.323 €).

El resultado antes de impuestos ha sido 3.513.965,12 Euros y el resultado después de impuestos ha sido 2.496.898,37 Euros, un 141,30% mayor del obtenido en 2011 (1.034.748,57 Euros), y también por encima del planificado en el Plan de Negocio 2010-2012 (2.151.531 Euros). La tasa impositiva efectiva para 2012 ha sido de un 28,9% debido a la aplicación de una serie de beneficios fiscales y deducciones derivados de la ejecución de proyectos de Innovación Tecnológica.

El análisis final de la ejecución del Plan de Negocio durante los años 2010, 2011 y 2012 muestra un crecimiento en las principales magnitudes de la cuenta de resultados de la Compañía, muy por encima de las proyectadas en dicho Plan de Negocio, lo cual tiene mayor valor teniendo en cuenta, por un lado, el entorno económico en el que se ha producido, y, por otro el profundo proceso de ajuste realizado por la Compañía de este periodo para modificar su mix de negocios, hasta ese momento, muy orientado al sector público. Así, la cifra de negocios ha pasado de 16.268.393 Euros en 2009 a 28.349.053 Euros en 2012, un 74,25% en tres años. El EBITDA ha pasado de 1.870.234 Euros en 2009 a 4.452.373 Euros en 2012, un crecimiento de un 138,06%, y el Beneficio Neto ha pasado de 1.468.574 Euros en 2009 a 2.496.898 Euros en 2012, un crecimiento del 70,02%. Se mantiene pues la trayectoria de crecimiento constante llevada a cabo por la Compañía desde su fundación. La consistencia de estos datos se apoya en una eficiente gestión, que se encuentra avalada con un importante 'trackrecord' de crecimiento rentable desde el inicio de la actividad en el año 1994. A pesar de que algunas de las oficinas han sufrido un parón notable, Altia ha conseguido incrementar en conjunto sus ventas y sus resultados en plena crisis económica, reforzando así su posicionamiento relativo frente a competidores y ganando cuota de mercado.

Las principales magnitudes del balance reflejan fielmente el contexto actual de crisis y dificultad en las transacciones comerciales, si bien la Compañía ha logrado mejorar su posición con respecto al ejercicio precedente, reduciendo su ya escasa deuda y mejorando los Periodos Medios de Cobro y la Tesorería, pese al empeoramiento de estas magnitudes en el negocio directamente relacionado con las Administraciones Públicas. Las medidas adoptadas por la Compañía desde 2011, como la renegociación general con proveedores, la negociación y obtención de financiación bancaria para el circulante, el establecimiento de una política de análisis del riesgo de clientes o la redistribución de los mejores recursos



para dedicarlos a las grandes cuentas del sector privado y administraciones solventes y buenas pagadoras, están dando sus frutos.


Los Fondos Propios de la Compañía han seguido creciendo en la línea de lo acontecido en los ejercicios precedentes, lo que permite continuar, por un lado, con la política de reinversión y crecimiento del negocio, y por otro lado, dentro de la prudencia lógica, poder plantear la aplicación de una política de dividendos. En este sentido, se propone el reparto de un dividendo de 0,10 Euros por acción, lo que supone un 'pay-out' del 27,55 %.

La partida de deuda financiera sigue disminuyendo, como consecuencia de la amortización parcial de los créditos hipotecarios solicitados para la adquisición de la oficina de Santiago.

Por lo que respecta al análisis y a la información no financiera, hay que señalar que la plantilla media durante 2012 fue de 413 personas y al final del ejercicio ascendía a 425 frente a 417 del final del ejercicio 2011. Sigue observándose una menor rotación del personal como consecuencia de la menor demanda de recursos derivada de la crisis.

La Compañía en materia medioambiental, centra su política en el ahorro de papel y energía, así como en una escrupulosa gestión de los residuos producidos, con especial cuidado respecto a los procedentes de componentes eléctricos y electrónicos.

3. Principales riesgos e incertidumbres a los que se enfrenta la sociedad.



El principal riesgo al que se enfrenta la Compañía sigue siendo, un año más, la crisis económica, que si bien afecta de mayor manera a unos sectores que a otros, en la práctica está afectando negativamente a todas las empresas, independientemente del sector al que pertenezcan. Así, en el mercado en el que opera Altia, la crisis en el Sector Público, el sector más castigado, sigue agudizándose, a través de reducciones drásticas en presupuestos, renegociación a la baja de tarifas y márgenes, mantenimiento de periodos medios de cobro elevados y no ejecución de nuevos proyectos. Desde el departamento Financiero se han tomado algunas medidas encaminadas a solucionar alguno de estos problemas, como la puesta en marcha del Mecanismo de Pago a Proveedores en 2012, pero se necesitan la implantación de más medidas de este tipo, si bien es obvio que el escenario que se plantea para los próximos años, no va a tener nada que ver con lo vivido en los años precedentes a la presente crisis.

En el Sector Privado, y desde la perspectiva de Altia, se mantiene del negocio, aunque se reducen tarifas y márgenes. Se prevé la ejecución de nuevos proyectos vinculados a la mejora de la eficiencia y la rentabilidad y mantenimiento en los periodos medios de cobro.



4. Acontecimientos posteriores al cierre.

No existen acontecimientos importantes para la sociedad ocurridos con posterioridad al cierre y que tengan influencia en las cuentas anuales de 2012 y en su situación y la de sus negocios.

5. Evolución previsible de la sociedad.

En este contexto de crisis económica y financiera sin precedentes, Altia espera consolidar y mejorar su posición en el mercado con un modelo de negocio diferencial basado en una mezcla de sus virtudes tradicionales (estabilidad accionarial, alta cualificación de los recursos humanos y del equipo directivo, cuentas saneadas sin apenas deuda, costes de estructura inferiores a los de nuestros competidores, política financiera orientada a la optimización del fondo de maniobra, agilidad a la hora de tomar decisiones relacionadas con la bajada de la demanda) y de las nuevas iniciativas emprendidas ante la coyuntura existente:

- Modificación en el mix de negocio hacia el sector privado, las grandes cuentas y los clientes con menor período de cobro.
- Consolidación de ventas recurrentes (por encima del 60%), incorporación a la cartera de grandes operaciones (Data Center y firma contrato OAMI) que, por su largo plazo, tarifas razonables y márgenes sostenibles, nos permiten el planteamiento de un horizonte temporal a largo plazo.
- Apuesta por las nuevas líneas basadas en el Cloud Computing y el Business Intelligence que pueden permitir compensar la caída de márgenes en el negocio tradicional.
- Reforzamiento del área comercial.
- Medidas encaminadas a mejorar la gestión del fondo de maniobra.
- Adaptación de la plantilla a la demanda existente que, por un lado, implica desvinculaciones asociadas en algunas oficinas más dependientes del Sector Público, pero por otro lado, la incorporación de recursos para los nuevos proyectos vinculados a las grandes operaciones a largo plazo.
- Inversión en I+D+i e Innovación Tecnológica.

Estas acciones acometidas permitirán afrontar con solidez la situación económica actual y nos hacen ser optimistas de cara al futuro.




6. Actividades en materia de Investigación y Desarrollo e Innovación Tecnológica.

Durante 2012 la Compañía ha estado desarrollando varios proyectos de Innovación Tecnológica en una clara apuesta por el I+D+i, para los cuales solicitará una deducción en la liquidación del impuesto sobre beneficios del ejercicio.


Si bien los trabajos asociados al proyecto finalizaron en 2011, durante 2012 se han recibido los certificados y actas definitivas del proyecto de I+D denominado 'Solución G2C' para el cual se solicitó un ayuda al Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI), documentos en los que dicho organismo ha dado su conformidad al proyecto ejecutado.



7. Adquisición de acciones propias.




La Compañía, en cumplimiento de las obligaciones impuestas por el MAB y en aplicación del contrato de liquidez firmado con SOLVENTIS A.V. S.A de fecha 1 de diciembre de 2011, ha adquirido durante 2012, 32.883 acciones propias (0,478% del capital social) a un precio medio de 2,50 Euros por acción, con un importe total de 82.504,32 Euros (gastos de gestión incluidos) y ha vendido 12.651 acciones (0,184% del capital social) propias a un precio medio de 2,53 Euros por acción, con un importe total de 31.883,76 Euros (minorados los gastos de gestión). En ambos casos (adquisición y venta) la contrapartida ha sido dineraria. El saldo inicial a 1 de enero de 2012 era de 25.657 acciones propias (0,373% del capital social). El número total de acciones propias a cierre del ejercicio ha sido de 45.889 acciones, que representan un 0,667% del capital social.



En cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 148 c) de la LSC y con cargo a reservas libres se ha establecido en el patrimonio neto una reserva equivalente al importe de las acciones propias computado en el activo, que se mantendrá mientras las acciones no sean enajenadas.



8. Uso de instrumentos financieros.



A fecha de cierre del presente ejercicio, las inversiones financieras a corto plazo existentes en el balance son depósitos y renta fija, por lo que no se considera relevante el riesgo financiero asociado a las mismas. Son consecuencia de las puntas de tesorería generadas durante el ejercicio.



Este Informe de Gestión ha sido formulado con fecha 19 de marzo de 2013.

**ACTUALIZACION DE PREVISIONES E INFORME
SOBRE SU GRADO DE CUMPLIMIENTO**

ACTUALIZACIÓN DE PREVISIONES E INFORME SOBRE SU GRADO DE CUMPLIMIENTO

ALTIA CONSULTORES, S.A.

Las cuentas anuales de Altia Consultores, S.A. (en adelante, Altia o la Compañía) correspondientes al ejercicio 2012 presentan una sensible mejoría con respecto al mismo período del ejercicio 2011 y a la previsión recogida en el Plan de Negocio 2010-2012 publicado con ocasión de la salida a bolsa de la Compañía en el Mercado Alternativo Bursátil (M.A.B.) en el segmento de empresas en expansión. Altia obtuvo una facturación de 28,35 Mn€ lo que supone un incremento del 41 % respecto al año 2011. El Plan de Negocio elaborado por la Compañía para el periodo 2010-2012 reflejaba unas ventas a final del ejercicio 2012 de 21,97 Mn€, por lo que la mejora en términos relativos se sitúa en un 29%.

Gran parte del incremento de la facturación viene determinado por las ventas generadas a raíz de la adjudicación en 2011 del Acuerdo Marco con la Oficina de Armonización del Mercado Interior (OAMI) a través de la UTE, creada con Informática el Corte Inglés S.A., en la que Altia participa en un 40%. Este proyecto tuvo su puesta en funcionamiento a finales de 2011 y ha generado unas ventas durante 2012 de 4,05 Mn€. Adicionalmente a estas ventas, los ingresos se han incrementado debido a la incorporación de nuevos negocios, como el Data Center, caracterizados por su tamaño y recurrencia, así como al incremento en la posición comercial en grandes cuentas TI, especialmente aquellas vinculadas al sector privado.

Por su parte, tanto el Beneficio Neto como el EBITDA del ejercicio 2012 han experimentado un notable aumento respecto a 2011. El EBITDA 2012 (4,45Mn€) ha aumentado un 128% con respecto al ejercicio 2011 (1,94 Mn€). Por su parte, en 2012 el Beneficio Neto aumentó hasta los 2,49 Mn€, un 141% más respecto al ejercicio 2011 que fue de 1,03 Mn€.

Con respecto al EBITDA (3,24Mn€) y al Beneficio Neto (2,15 Mn€) de 2012, recogido en el Plan de Negocio 2010-2012, se han superado las previsiones realizadas por la propia Compañía en un 37% y en un 16% respectivamente.

El aumento del EBITDA y del Beneficio Neto se debe a una serie de factores:

- Cambio en el mix de negocio, donde gana peso el negocio vinculado al sector privado frente al relacionado con las Administraciones Públicas, caracterizado por una reducción drástica de volúmenes y márgenes, alargamiento de periodos de cobro y no ejecución de nuevos proyectos.
- La incorporación de nuevos negocios, como el Acuerdo Marco con la OAMI o los servicios relacionados con el Data Center, negocios de mayor recurrencia y duración y que presentan mejores márgenes que los obtenidos en el negocio tradicional de Altia.
- Mejora en la rentabilidad por trabajador. Se ha incrementado la cargabilidad media de la plantilla (actualmente por encima del 90%).
- Aunque en menor medida, contención en los gastos de explotación, política aplicada por la Compañía desde hace años. Los gastos de explotación suponen únicamente un 9,3% de las ventas.

Durante 2012 se ha seguido manteniendo la guerra de precios y tarifas en el sector TIC, proceso iniciado ya hace un par de años, pero la Compañía ha conseguido ganar cuota de mercado y mejorar las principales magnitudes de su cuenta de resultados (EBITDA, Beneficio Neto) gracias a los factores comentados.

El análisis de la cuenta de resultados de 2012 y su comparación con la proyectada en el Plan de Negocio 2010-2012, muestra una estructura de costes diferente. Esta nueva estructura está directamente relacionada con los nuevos negocios obtenidos influyendo positivamente en la evolución de los beneficios. Además estos nuevos negocios han permitido crear sinergias con otras líneas de negocio y complementar bien el portfolio de servicios de Altia, compensando así la reducción de márgenes y rentabilidad del negocio enfocado hacia las Administraciones Públicas. Estos servicios son menos intensivos en utilización de personal pero soportan unos costes directos superiores, fundamentalmente compras y subcontrataciones, así como una amortización de infraestructuras mayor.

Como hecho más destacable del año, además del reparto de dividendos aprobado en la junta general del 29 de mayo de 2012 por importe de 481.472,95 euros y abonado con fecha 5 de junio, hemos de reseñar el acuerdo formalizado con la Dirección General de Patrimonio del Estado de fecha 4 de junio de 2012, en el que Altia, en Unión Temporal de Empresas con KPMG, logró la homologación como proveedor de servicios para el desarrollo de sistemas de información para todas aquellas administraciones públicas que estén adscritas a este Acuerdo Marco: Administración General del Estado, sus Organismos autónomos, Entidades Gestoras y servicios comunes de la Seguridad Social, entidades públicas estatales y cualquier otra Administración Pública que se adscriba al mismo. Si bien es necesaria una labor comercial continua para convertir esa homologación en demanda concreta, se abre una interesante vía de crecimiento.

Cabe destacar, también que durante el primer trimestre de 2013 la sociedad ha adquirido el 12 de marzo de 2013 el 95,38% del capital social de la sociedad Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. Dicha sociedad cuenta con una cartera de clientes diversificada y una buena posición en el sector privado, principalmente en Madrid. En 2012 esta sociedad y sus filiales facturaron 12,1 M€ . Con esta operación se pretende, por un lado, tener presencia en cuentas relevantes del sector privado en las que hasta ahora Altia no había podido entrar, y por otro, incrementar el tamaño, ya que existe una tendencia clara en el sector TIC de concentración del mercado, siendo cada vez va a ser más necesario tener músculo suficiente para poder optar así a los grandes contratos del sector.

Análisis de los Estados Financieros de ALTIA CONSULTORES, S.A. 2012

Cuenta de pérdidas y ganancias

A continuación se muestra la cuenta de pérdidas y ganancias de 2012, su comparativa con la cuenta de pérdidas y ganancias presupuestada para 2012 en el Plan de Negocio 2010-2012, así como los mismos datos del ejercicio 2011.

P&G

€	2011	2012	2012e	Cumplimiento/ previsiones
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO	20.102.830	28.349.053	21.975.513	129,00%
<i>Crecimiento Facturación</i>	12,7%	41,0%	10,3%	
Variación de existencias	0	0		
Trabajos realizados por la empresa para su activo	273.880	0		
Costes Directos	2.464.357	7.716.831	1.411.731	546,62%
<i>% sobre Ventas</i>	12,3%	27,2%	6,4%	
MARGEN BRUTO	17.912.352	20.632.223	20.563.781	100,33%
<i>Δ Margen Bruto / Ventas (%)</i>	13,0%	15,2%	10,5%	
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	89,1%	72,8%	93,6%	
Otros Ingresos	259.232	349.268		
Gastos de Personal	13.749.691	13.906.804	15.269.678	91,07%
<i>% sobre Ventas</i>	68,4%	49,1%	69,5%	
Gastos de Explotación	2.476.709	2.622.313	2.052.780	127,74%
<i>% sobre Ventas</i>	12,3%	9,3%	9,3%	
Otros resultados	0	0		
EBITDA	1.945.184	4.452.373	3.241.323	137,36%
<i>Δ EBITDA</i>	-32,6%	128,9%	28,1%	
<i>% sobre Ventas</i>	9,7%	15,7%	14,7%	
Amortizaciones y deterioro por res. Enaj.	-632.616	-805.855	165.096	
<i>% sobre Ventas</i>	3,1%	2,8%	0,8%	
EBIT	1.312.568	3.646.518	3.076.227	118,54%
<i>Δ EBIT</i>	-55,1%	177,8%	32,1%	
<i>Margen EBIT</i>	5,2%	12,9%	14,0%	
Resultado Extraordinario	9.186	-112.348		
Resultado Financiero	17.892	-20.205	4.865	
EBT	1.339.646	3.513.965	3.081.092	114,05%
<i>Impuesto de Sociedades</i>	304.898	1.017.067	924.328	
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	-22,8%	-28,9%	-30,0%	
BENEFICIO NETO	1.034.749	2.496.898	2.156.764	115,77%
<i>Δ Beneficio Neto</i>	-38,6%	141,3%	32,9%	
<i>Margen Neto</i>	5,1%	8,8%	9,8%	

Ingresos

El detalle de ingresos de la sociedad del año 2012, desglosado por líneas de negocio y su comparación respecto al cierre de 2011 y el presupuesto de 2012 presentado en el Documento Informativo de Incorporación al Mercado Alternativo Bursátil (Plan de Negocio 2010-2012), es el siguiente:

	2011	% / Total de Ventas	2012	% / Total de Ventas	2012e	% / Total de Ventas	Crec. (%) 2012 vs 2011	Dest. (%) 2012 vs 2012e
Outsourcing y mantenimiento	10.765.239 €	53,55%	17.248.910 €	60,84%	13.147.342 €	59,83%	60,23%	31,20%
Servicios Data Center	4.273.121 €	21,26%	5.904.371 €	20,83%	-	-	-	-
Desarrollo de aplicaciones informáticas	2.554.773 €	12,71%	2.904.495 €	10,25%	4.452.568 €	20,26%	13,69%	-34,77%
Consultoría Tecnológica	226.246 €	1,13%	362.669 €	1,28%	1.046.180 €	4,76%	60,30%	-65,33%
Soluciones Propias	498.291 €	2,48%	145.270 €	0,51%	1.970.339 €	8,97%	-70,85%	-92,63%
Implantación soluciones de terceros	315.728 €	1,57%	237.148 €	0,84%	216.652 €	0,99%	-24,89%	9,46%
Suministros Hardware y Software	1.469.433 €	7,31%	1.546.190 €	5,45%	1.142.432 €	5,20%	5,22%	35,34%
Total Ingresos por Cartera	20.102.831 €		28.349.053 €		21.975.513 €		41,02%	29,00%

El importe de la facturación del año 2012 ha aumentado en un 41 % con respecto al ejercicio 2011 y en un 29% respecto a los ingresos estimados recogidos en el Plan de Negocio 2010-2012.

Analizando los ingresos por línea de negocio, se puede ver una variación sustancial en el mix de ingresos, donde los servicios recurrentes vinculados a contratos a más largo plazo van ganando peso en detrimento de aquellas líneas más vinculadas a nueva inversión para el cliente final (Desarrollo de Aplicaciones Informáticas, Soluciones Propias e Implantación de Soluciones de Terceros). Hay que destacar que los servicios asociados a la actividad del Data Center ya representan un 21 % de las ventas totales del 2012, pese a ser una línea de negocio incorporada a inicios del año 2011. La principal línea de negocio sigue siendo la de Outsourcing y mantenimiento de aplicaciones que supone un 60,84% del total de la facturación.

En cuanto a la distribución de los ingresos por sectores, la Sociedad presenta notables diferencias con respecto a 2011. Dados los riesgos existentes y los márgenes más bajos que provienen de los proyectos realizados para las Administraciones Públicas, Altia decidió durante 2011 acometer un proceso de modificación de su mix de negocio, haciendo notables ajustes en aquellas delegaciones más orientadas a este tipo de negocio y dándole cada vez más peso al negocio internacional y al vinculado con el sector privado, donde las tarifas y márgenes se mantienen más estables y los periodos medios de cobro no aumentan. En 2012, el 14% de las ventas ya está vinculado a negocio internacional. Las ventas a Administraciones Públicas en 2012 han perdido peso, un 2% respecto a 2011, mientras que las vinculadas al sector privado, se incrementan en un 44%. También se reduce el negocio vinculado a entidades financieras, un 29%, como consecuencia tanto de los procesos de concentración existentes en este sector como por la propia crisis en la que se encuentra este sector desde hace unos años.

Ventas €	2011	% / Total de Ventas	2012	% / Total de Ventas	2012e	% / Total de Ventas	Crec. (%) 2012 vs 2011	Dest. (%) 2012 vs 2012e
Internacional	13.902 €	0,07%	4.051.073 €	14,29%	0 €	0,00%	29040,22%	0,00%
Nacional	20.088.929 €	99,93%	24.297.980 €	85,71%	21.975.513 €	100,00%	20,95%	0,00%
AA.PP	8.667.341 €	43,12%	8.457.827 €	29,83%	13.405.063 €	61,00%	-2,42%	-36,91%
Industria	10.544.276 €	52,45%	15.220.685 €	53,69%	6.592.654 €	30,00%	44,35%	130,87%
Servicios Financieros	877.311 €	4,36%	619.468 €	2,19%	1.977.796 €	9,00%	-29,39%	-68,68%
Total Ingresos por Cartera	20.102.831 €	100%	28.349.053 €	100%	21.975.513 €	100%	41%	29%

Respecto a la concentración y la recurrencia de las ventas, la cartera de los clientes sigue caracterizada por su alta recurrencia, por encima del 60%.

Margen bruto

El margen Bruto de 2012 (72,8%) se ha reducido respecto de 2011 (89,1%) como consecuencia de la subida de los costes directos que han pasado a ser de un 12,3% sobre ventas en 2011 a un 27,2% sobre ventas en 2012. Esta subida de los costes directos está directamente relacionada con la evolución del mix y con la actividad de los nuevos negocios acometidos por la Compañía. Sin embargo, en términos absolutos, el Margen se ha incrementado un 15,2% respecto al año anterior, aumentando de 17,91 Mn€ en 2011 a los 20,63 Mn€ en 2012. Respecto al Plan de Negocio 2010-2012, el margen bruto obtenido en 2012 (72,8%) se sitúa 21 puntos por debajo del proyectado para 2012 (93,6%) mientras que en términos absolutos, en 2012 se sitúa un 0,33% por encima del establecido en el mismo.

Gastos de personal

La partida de Gastos de Personal sigue siendo la principal partida de gasto de la compañía. A 31 de diciembre de 2012, el número de empleados de Altia ascendía a 425, frente a los 417 a 31 de diciembre de 2011. Dentro de los gastos de personal se incluyen tanto los asociados a estructura (equipo directivo y administración) como los gastos de personal productivo directamente asociados a proyectos de las distintas líneas de negocio.

Como se puede observar en la comparativa de la cuenta de Pérdidas y Ganancias de los años 2011 y 2012, la partida de Gastos de Personal se mantiene en niveles similares, a pesar del fuerte crecimiento de las ventas, con un incremento en 2012 (13,91 Mn€) respecto a 2011 (13,75 Mn€) del 1,1%. Por el contrario, esta partida disminuye significativamente su peso porcentual respecto las ventas, debido a que gran parte del crecimiento de las ventas se ha generado por los nuevos negocios que son menos intensivos en gasto de personal. Los Gastos de Personal representan un 49,1% de las ventas en 2012 frente al 68,4% que representaban en 2011, lo que supone una reducción de 19,3 puntos porcentuales.

Gastos de explotación

Los gastos de explotación del ejercicio 2012 se sitúan significativamente por encima de los gastos recogidos en el Plan de Negocio 2010-2012, debido esencialmente al aumento de la ingresos, dado que en términos porcentuales representan el mismo importe, 9,3% sobre las ventas. Igualmente, en comparación con el ejercicio anterior, los gastos de explotación de 2012 (2,62 Mn€) fueron superiores en términos absolutos a los del 2011 (2,48 Mn€) pero en términos porcentuales representaron un 9,3% sobre las ventas en 2012 por un 12,3% en 2011.

Esta partida incluye principalmente los alquileres, reparaciones y conservación de las oficinas, los gastos de publicidad y marketing, los servicios profesionales, suministros (muy intensivos en el caso del Data Center), primas de seguros, transportes, así como los correspondientes a dietas y viajes. El incremento de esta partida en términos absolutos en relación al mismo periodo del año 2011 se debe principalmente al incremento de los ingresos, aunque -como se dijo- en proporción a las ventas son menores.

EBITDA

En 2012 el EBITDA de Altia fue de 4,45 Mn€ frente a los 1,94 Mn€ de 2011. Respecto al proyectado en el Plan de Negocio 2010-2012, 3,24 Mn€, el EBITDA ha aumentado un 37,36%.

El aumento del EBITDA de 2012 respecto 2011 viene determinado por varios factores: modificación del mix de negocio, incremento de ventas en nuevos negocios caracterizados por su fuerte recurrencia y mejores márgenes, una mayor rentabilidad por empleado y un control exhaustivo sobre los costes de estructura. El margen del EBITDA de 2012 se ha situado en el 15,7%, 6 puntos por encima del margen obtenido en el mismo periodo del año anterior (9,7%) y un 1 punto superior al proyectado en el Plan de Negocio 2010-2012 (14,7%).

Tanto el EBIT 2012 (3,65 Mn€) como el Beneficio Neto 2012 (2,49 Mn€) han aumentado significativamente respecto al año anterior, 1,31 Mn€ y 1,03 Mn€, respectivamente. Este aumento se explica por lo comentado con anterioridad en relación al EBITDA.

A pesar de la competencia existente en el sector TIC que está generando una presión a la baja en tarifas y márgenes, se ha conseguido contrarrestar notablemente esta deficiencia con el incremento de ventas de nuevos negocios a más largo plazo, caracterizados por su fuerte recurrencia y mejores márgenes.

En relación al Plan de Negocio proyectado para 2010-2012, el EBIT (3,07 Mn€) y el Beneficio Neto (2,15 Mn€) de 2012 mejoran las previsiones realizadas en un 18,54% y un 15,77% respectivamente.

Resultado Financiero

El resultado financiero que ha obtenido la Compañía en el año 2012 ha sido negativo, 20.205 €, como consecuencia del endurecimiento de las condiciones impuestas por las entidades financieras en los últimos meses, aunque es importante matizar que el resultado financiero a nivel cuenta de resultados es muy poco significativo y se ve muy diluido como consecuencia del escaso endeudamiento de la Compañía.

Balance

Balance

€	2011	2012	2012e	Cumplimiento s/ previsiones
Total Activo	19.177.164	21.565.237	16.145.007	134%
ACTIVO NO CORRIENTE	5.553.611	4.803.482	2.982.333	161%
<i>Inmovilizado Intangible</i>	282.439	226.779	648	
<i>inmovilizado Material</i>	4.841.742	4.280.581	2.742.083	
<i>Inmovilizado Financiero</i>	428.304	295.760	237.416	
<i>Activo por Impuesto Diferido</i>	1.126	361	2.186	
Activo Corriente	13.623.553	16.761.755	13.162.674	127%
<i>Existencias</i>	365.337	421.685	79.167	
<i>Clientes</i>	11.163.289	12.320.027	8.206.198	
<i>Otras Cuentas a Cobrar</i>	187.779	672.070	47.889	
<i>IFT</i>	1.183.921	361.226	2.712.203	
<i>Tesorería</i>	677.581	2.923.093	2.028.855	
<i>Periodificaciones</i>	45.645	63.653	88.361	
TOTAL PASIVO	19.177.164	21.565.237	16.145.007	134%
Patrimonio Neto	12.567.729	14.546.028	12.906.348	113%
Pasivo No Corriente	2.371.103	1.391.213	1.127.208	123%
<i>Deuda financiera a L/P</i>	1.893.308	937.859,18	733.131	
<i>Pasivo por Impuesto Diferido</i>	477.795	453.354	394.077	
Pasivo Corriente	4.238.332	5.627.997	2.111.451	267%
<i>Deuda Financiera C/P</i>	1.448.504	1.867.421	135.272	
<i>Proveedores</i>	1.147.072	2.005.319	866.041	
<i>Otras Cuentas a Pagar</i>	1.195.746	1.158.969	1.050.246	
<i>Periodificaciones</i>	447.011	596.288	59.892	

Durante 2012 el balance de Altia ha seguido la tendencia de crecimiento iniciada hace un par de años. Aunque la Compañía ha logrado generar caja, principalmente por las medidas adoptadas desde 2011 con el objetivo de optimizar el Fondo de Maniobra, el epígrafe de clientes ha seguido creciendo, fiel reflejo de la situación económica actual en la que nos encontramos, más acusada en el negocio vinculado a las Administraciones Públicas.

La deuda financiera bruta (largo plazo más corto plazo) en el año 2012 ha continuado disminuyendo significativamente pasando de 3,3 M€ a 31 de diciembre de 2011 a los 2,8 M€ a 31 de diciembre de 2012. Si bien es cierto que la deuda proyectada para 2012 ascendía a 0,8 M€, se ha de tener en cuenta que el crecimiento de la sociedad ha sido mucho mayor al esperado y

por tanto con mayores necesidades de capital (adquisición del Data Center). Los principales ratios de endeudamiento (deuda financiera/FFPP, deuda financiera neta, cobertura de intereses) han mejorado notablemente con respecto a 2011.

El activo no corriente ha disminuido respecto a 2011 pasando de 5,55 Mn€ a 4,80 Mn€ euros en 2012 lo que constata que no la Sociedad no ha acometido nuevas inversiones tras la adquisición en 2011 del Data Center, más allá de las necesarias para el desarrollo de su actividad normal.

Por lo que corresponde al Activo Corriente, la partida de clientes ha aumentado respecto a 2011 (11,16 Mn€) y a lo que se esperaba conforme al Plan de Negocio proyectado (8,21 Mn€) hasta la cifra de 12,32 Mn€. A pesar de este aumento, se ha reducido el PMC gracias al nuevo mix de ventas caracterizado por tener un mayor peso del negocio internacional y del vinculado al sector privado, en detrimento del relacionado con las Administraciones Públicas.

La liquidez (tesorería + IFT) se ha visto significativamente mejorada, situándose en 2012 en los 3,28 Mn€ frente los 1,85 Mn€ de 2011, aunque situándose por debajo de lo establecido en el Plan de Negocio que ascendía a 4,7 Mn€. Hay que destacar que el Plan de Negocio 2010-2012, aunque contemplaba un pequeño bache económico en 2010, no preveía una crisis de tal calado, sin precedentes en la economía española más reciente.

Los Fondos Propios han seguido creciendo hasta los 14,55 Mn€ a final de 2012, lo que permite continuar con la política de reinversión y crecimiento del negocio. La Compañía, dentro de la prudencia que la caracteriza ha planteado para 2013 un dividendo por acción de 0,10 €, lo que supone un pay-out de un 27,55%

Por lo que refiere al Pasivo No Corriente de la Compañía la deuda financiera a l/p disminuye respecto a 2011 (937.859 euros en 2012 frente a los 1.893.308 en 2011) y se sitúa por encima de la previsión en el Plan de Negocio 2010-2012, 733.131 euros, aunque hay que matizar que en el Plan de Negocio 2010-2012 no estaba contemplada la adquisición del Data Center.

En cuanto al epígrafe de proveedores, el aumento del saldo de 2012 (2,00 Mn€) respecto del saldo de 2011 (1,14 Mn€) viene determinado por el incremento de la actividad y los costes directos de la sociedad, dado que el PMP se ha reducido ligeramente.

Durante 2012, Altia ha desarrollado varios proyectos de Innovación Tecnológica, en línea de los años precedentes. La inversión en I+D+i sigue siendo un factor clave para que la Compañía pueda consolidar y mejorar su posición en el mercado a través de su modelo de negocio diferencial.

Información Cualitativa

Desde el punto de vista cualitativo, el principal hito conseguido por Altia durante el 2012 ha sido la obtención de la adjudicación definitiva del Acuerdo Marco AM 26/2011, conocido como "Catálogo de Patrimonio del Estado". Este acuerdo entró en vigor el 30 de julio de 2012 con una duración máxima de 2 años prorrogables a otros dos. El Acuerdo Marco habilita a la Compañía para la prestación de servicios IT a la Administración Central el Estado, sus Organismos autónomos, Entidades gestoras y Servicios comunes de la Seguridad Social, entidades públicas estatales y cualquiera otra Administración Pública que este adscrita al Catálogo. El desarrollo comercial dentro del Acuerdo Marco abre una interesante vía de crecimiento.

Otro hito significativo durante el primer semestre de 2012 ha sido la consecución de las certificaciones de gestión de servicios ISO20000 (Gestión Servicios TI), ISO027001 (Gestión de la Seguridad de la Información) e ISO14001 (Medio Ambiente). Dichas certificaciones suponen un paso adelante en el compromiso adquirido por la Compañía con sus clientes en el establecimiento de las mejores prácticas en la gestión de servicios TI.

Previsiones de Futuro

Altia, consciente de la bajada de volúmenes, tarifas y márgenes de su negocio tradicional, emprendió en 2011 una serie de medidas fundamentadas en la búsqueda de nuevos negocios más rentables, recurrentes y con periodos de cobro razonables, que han dado sus frutos en 2012. La apuesta por negocios como el Acuerdo Marco con OAMI o la línea de negocio vinculada a los servicios prestados desde el Data Center han permitido a Altia obtener unos resultados sensiblemente mejores que los de 2011, así como generar importantes sinergias con otras líneas de negocio. Asimismo, la estructura de costes ajustada y la robustez del balance, con una escasa deuda, son factores que fortalecen la posición competitiva de Altia.

Desde la Compañía prevemos que la situación de ajuste de volúmenes y márgenes va a persistir y que existirán competidores que no puedan seguir en el mercado o se vean en ese riesgo, por lo que se va a producir un proceso de concentración en las empresas del sector. También desde la vertiente del cliente existe una tendencia a la concentración en los contratos por lo que consideramos necesario incrementar el tamaño de la Compañía en un breve periodo de tiempo para poder optar a esos contratos. Un paso en ese sentido se ha dado en el primer trimestre de 2013 con la mencionada adquisición de Exis. Pero al mismo tiempo, seguimos pensando que existe y existirá demanda de servicio TI y crecientes oportunidades de negocio, siempre que se atiende convenientemente a clientes cada vez más exigentes, que requieran resultados y un retorno de su inversión. La clave estará pues en la adaptación correcta a la demanda, para lo que estarán mejor situadas las empresas con oferta en modelos de prestación de servicios tecnológicos como el Cloud Computing, estructuras de costes adecuados y sin tensiones de endeudamiento.

Consideramos que en Altia se dan las circunstancias para poder adaptarse de manera adecuada a la demanda de servicios que se está imponiendo en el mercado, y así afrontar correctamente el doble reto de conservar la posición comercial en clientes que han tenido que ajustar sus presupuestos en las líneas de negocio tradicionales y buscar nuevos clientes y nuevas maneras de prestar servicios con rentabilidad y recurrencia.