



# 2023 INFORME ANUAL

**Grupo Altia**

Altia Consultores, S.A.

[altia.es](http://altia.es)



***Oleiros (A Coruña), 22 de abril de 2024***

Muy señores Nuestros;

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y del artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 03/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, Altia Consultores, S.A. (en adelante, “Altia”) presenta la siguiente Información Anual de cierre del ejercicio 2023, elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y sus administradores.

# Índice

- 1. Carta del Presidente a inversores y accionistas**
- 2. Informe económico del ejercicio 2023**
- 3. Informe sobre estructura y sistema de control interno**
- 4. Informe de Auditoría y Cuentas Anuales individuales 2023**
- 5. Informe de Auditoría y Cuentas Anuales consolidadas 2023**



# 1

## Carta del Presidente a inversores y accionistas





# Carta del Presidente a inversores y accionistas

Abril 2024

A inversores y accionistas:

Con treinta años ya de existencia de nuestro proyecto, nos paramos brevemente para comprobar que el bagaje acumulado sigue presente en la organización, aunque sea considerablemente más grande que cuando nació. Y como vemos que es así, que **acumulamos conocimiento, experiencia e ilusión**, con cada vez más personas que piden paso para desarrollar su gran talento, consideramos que partimos de una inmejorable base para seguir y afrontamos de manera optimista el futuro. Sobre ese optimismo volveré más tarde.

La parte financiera de ese bagaje acumulado son los resultados del año 2023. Podemos decir que, en la práctica, hemos adelantado un año las previsiones que habíamos preparado en el Plan de Negocio 2023-2024. Con la circunstancia presente de que en 2022 la consolidación de las cuentas de Wairbut y Bilbomática fue solo parcial, nuestra **cifra de negocio en 2023 alcanzó los 241 millones de euros**, un 44,3% más que en 2022, el EBITDA superó los 25 millones de euros, un 55,4% respecto al año anterior y en términos relativos (margen EBITDA), llegamos a un 10,4%, frente al 9,7% de 2022.

El **beneficio neto**, que es lo que creemos que realmente importa, **ascendió a 15,4 Mn€**, un 50,7% mayor que el del 2022 (10,2 Mn€), mientras que el margen neto fue de un 6,4% frente a un 6,1% del año anterior. Aunque nos quedamos muy cerca del objetivo del Plan de Negocio 2023-2024 en EBITDA y beneficio neto, que era el 10,8% y el 6,8% respectivamente, **Altia ha logrado incrementar su rentabilidad** en un tiempo difícil, que viene siendo la realidad recurrente del entorno.

Nuestro crecimiento orgánico en todos los mercados, nuestra mayor presencia internacional, con la potente bandera de Noesis, la integración de Wairbut y Bilbomática -que se está llevando con rigor y resultados palpables- y el desarrollo de áreas estratégicas, como la ciberseguridad, analítica de datos y los servicios en la nube son los factores que han impulsado esos resultados.

Como colofón de esa sólida base numérica para el futuro, **presentamos un balance que ha crecido un 6,6% respecto a 2022** (de 143,6 Mn€ a 153,2 Mn€) y cuyas principales magnitudes corroboran la **buena salud financiera del Grupo**: recursos propios significativos, con un crecimiento del 19,7% y una deuda financiera neta mínima (2,3 Mn€), después de rebajarla en 7,9 Mn€ durante 2023.

Me detengo un poco en lo relativo a la deuda. No somos aficionados a ella, no la hemos necesitado prácticamente nunca en nuestra historia, hemos resistido modas de apalancamientos y estructuras óptimas de balance y nuestra autofinanciación nos ha permitido resistir tormentas externas y nos ha servido para recurrir a la financiación externa cuando realmente era un factor impulsor. Así fue en 2022 para la adquisición de Wairbut y Bilbomática, después de comprobar que, con el entorno de tipos de ese momento, era una buena herramienta de financiación de las operaciones frente a otras opciones.

Con las cuentas de 2023 presentamos una situación financiera que evoluciona rápidamente hacia la clásica: ya existe un desapalancamiento parcial, el plazo del vencimiento es razonable y los gastos financieros no lastran el beneficio neto, como sí lo hacen a vistosos EBITDAs normalizados y métricas alternativas que vemos en el mercado, a veces de una forma que cuestiona seriamente la viabilidad de empresas y proyectos. En un horizonte bastante cercano (como paso a corto plazo me remito al escenario que prevé para ya dentro de unos meses el Plan de Negocio), nuestro balance volverá a reflejar el estado que nos gusta más, pero siempre estaremos preparados para emplear fuentes de financiación externa cuando vuelva a ser interesante o eficiente para el negocio.

Retomo el optimismo del que hablaba antes para destacar lo que considero incluso más importante que las variables financieras que reflejan las cuentas de 2023. Nos presentamos al mercado como vitalistas, que es mucho más que meros optimistas. Somos personas con ilusión, ganas y sana ambición. Combinamos talento y capacidad de innovar. Abrimos los ojos al exterior, a lo que nuestros clientes puedan necesitar y a las numerosas oportunidades que surgen de manera constante. Nos gusta lo que hacemos. Y nuestra organización está también comprometida con las personas, a las que debemos ofrecer un entorno de trabajo atractivo, flexible y equitativo que fomente el crecimiento profesional y personal.

A lo largo de nuestra historia hemos tomado decisiones que nos han llevado a responder de manera seria y responsable ante mercados cada vez más exigentes, hemos desarrollado **estructuras de gestión y liderazgo sólidas, trabajando con transparencia, rigor, ética e integridad** en cada decisión que hemos tomado. Creemos firmemente que la confianza y el liderazgo son fundamentales para un buen gobierno corporativo y para construir relaciones sólidas y duraderas con todos nuestros grupos de interés. Hemos **integrado los criterios ESG de manera transversal** en nuestra estrategia empresarial y nos hemos asegurado de que cada acción que llevamos a cabo tenga en cuenta su impacto ambiental, social y de buen gobierno. Esos principios



han evolucionado y ganado relevancia en nuestra empresa a lo largo de los años y este enfoque nos guiará en el futuro y nos ayudará a mantenernos alineados con nuestros valores y objetivos de sostenibilidad.

Este vitalismo y los compromisos con nuestras personas nos van a permitir enfrentarnos a una serie de retos que consideramos críticos. Por un lado, al siempre difícil entorno de mercado y empresarial, se une la cada vez mayor presión regulatoria sobre una actividad ya plenamente internacional. Como no puede ser de otra manera, respetaremos lo que venga impuesto o exigido por las normas aplicables y gestionaremos a reguladores y administraciones públicas como uno de nuestros grupos de interés de atención prioritaria. Pero esa atención tiene un coste, en términos de dedicación interna y ayuda especializada y toda la organización tendrá que colaborar en una gestión eficiente y que no suponga un sacrificio en la productividad y, en último término, de la rentabilidad.

Por otro lado, no perderemos de vista que trabajamos con la tecnología. No ha sido nuestra misión principal crearla, sino aplicarla. Lo hemos hecho siempre, con tecnologías que se han presentado como disruptivas, como revolucionarias, como las de un antes y un después. Posiblemente estemos ante un momento es que alguna de las presentes, a todo el mundo nos viene a la cabeza la Inteligencia Artificial, se acerque más a esos calificativos. Pero creemos que nuestro esfuerzo y nuestro reto seguirá siendo el mismo: ir de la mano de ella y aplicarla. Y lo haremos con la mirada puesta siempre en los intereses y necesidades de los clientes, con la tensión añadida de las incertidumbres relacionadas con lo radicales y rápidas que sean las novedades y con la ración extra de innovación en los procesos que necesitaremos.

Por último, la globalización, incluso con su eventual vuelta atrás parcial, las posibilidades generalizadas y variadas de prestar servicios en remoto y por organizaciones con las que no contábamos, e incluso los propios clientes como captadores de recursos, se han convertido en potentes elementos de presión competitiva. La falta de dinamismo y de reacción asegura un impacto grande y cuestiona la mera supervivencia en el mercado. Se necesitarán más que nunca personas vitalistas, inquietas y con reflejos y, en las organizaciones, procesos innovadores en la producción y prestación de servicios que, incluso, lleguen a trastocar las estructuras de costes. Creemos firmemente que disponemos de todo ello, que seremos un gran competidor y que se trasladará de manera rentable a los números.

Con mi agradecimiento a todas las personas de Altia y a nuestros clientes, que nos confían sus retos tecnológicos, les traslado este mensaje de rigor, determinación, ilusión y futuro.

**Constantino Fernández**

*Presidente del Consejo de Administración*

# 2 INFORME ECONÓMICO

ANUAL 2023



## **INDICE**

<b>BREVE DESCRIPCIÓN DEL GRUPO</b>	<b>4</b>
<b>RESUMEN GENERAL DEL EJERCICIO 2023</b>	<b>6</b>
<b>ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS</b>	<b>11</b>
<b>ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INDIVIDUALES</b>	<b>19</b>
<b>ANÁLISIS DEL GRADO DE CUMPLIMIENTO DEL PLAN DE NEGOCIO 2023-2024</b>	<b>22</b>



## **ALTIA CONSULTORES, S.A.**

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento Growth de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y sus administradores.

El siguiente informe tiene como objetivo:

- (i) Hacer una breve descripción del Grupo
- (ii) Presentar los estados financieros del ejercicio del 2023
- (iii) Realizar una comparativa con el mismo periodo del año anterior
- (iv) Analizar el grado de cumplimiento de acuerdo al Plan de Negocio 2023-2024 publicado el 29 de junio de 2023

La información relativa a los estados financieros y su comparativa hacen referencia a datos consolidados e individuales.

Altia Consultores, S.A. (Altia) es la cabecera del Grupo Altia y su actividad se enmarca dentro del sector de las Tecnologías de la Información (TIC).

Datos FY2023

<b>3.570</b> empleados	<b>+30 años</b> experiencia	<b>9</b> países
<b>€241,3M</b> Ingresos	<b>€25,2M</b> EBITDA	<b>€2,2M</b> DEUDA NETA

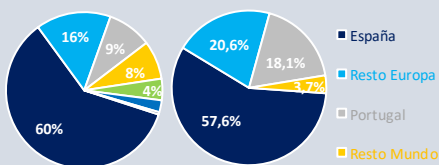
### 7 líneas de negocio:

- Outsourcing y Mantenimiento
- Desarrollo de Aplicaciones Informáticas
- Suministros Hardware y Software
- Servicios Gestionados
- Implantación de Soluciones de Terceros
- Consultoría Tecnológica
- Soluciones Propias

### Desglose de ingresos FY2023

Por línea negocio:

Por geografía:



### BME Growth

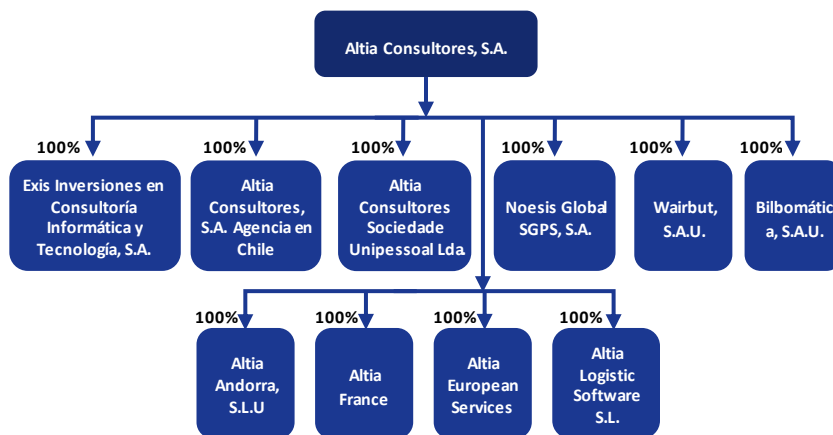
Altia cotiza en el segmento BME Growth de BME MTF Equity desde el 1 de diciembre de 2010.



- Ticker (Bloomberg): ALC:SM
- Cotización 31.12.2023: €4,3
- Evolución cotización 2023: +64%
- Capitalización 31.12.2023: €293Mn

## BREVE DESCRIPCIÓN DEL GRUPO

La matriz del grupo de empresas de la que forma parte el **Grupo Altia** es **Boxleo TIC S.L.**, que posee a fecha de 31 de diciembre de 2023 el 80,91% del capital social de Altia. Las filiales del **Grupo Altia**, a dicha fecha son:



- **Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A.U.** (en adelante **Exis**), compañía dedicada principalmente a la selección y puesta a disposición de talento tecnológico a terceros.
- **Altia Consultores S.A. Agencia en Chile** (en adelante **Altia Chile**), compañía con la misma actividad de Altia ubicada en Chile.
- **Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda.**, filial portuguesa con la misma ocupación que su matriz, actualmente sin actividad.
- **Noesis Global Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A.**, y **sus filiales** (en adelante **Noesis y filiales**), consultora tecnológica internacional que ofrece servicios y soluciones para la transformación digital, especializada en analítica de datos, calidad del software y tecnología Low Code, con filiales en Portugal, Brasil, EE.UU., Países Bajos e Irlanda, incorporada al grupo Altia en 2020.
- **Wairbut, S.A.U.** y su filial **Vitae Technology for Life S.L.** (en adelante **Wairbut**) compañía dedicada a consultoría TIC, desarrollo e investigación y outsourcing, incorporada al grupo Altia en julio de 2022. Vitae, sin actividad en los últimos años, fue liquidada en octubre 2023 atendiendo al plan de simplificación administrativa del Grupo.
- **Bilbomática, S.A.U.**, (en adelante **Bilbomática**) compañía dedicada a la prestación de servicios informáticos con una actividad similar a Altia, incorporada al grupo Altia en agosto de 2022.
- **Altia Andorra, S.L.U.** (en adelante **Altia Andorra**), filial constituida en 2023 en ese país para atender el negocio que el grupo Altia posee en ese territorio.
- **Altia France, S.A.S.** (en adelante **Altia Francia**), filial constituida en 2023 en ese país para atender el negocio que el grupo Altia posee en ese territorio.
- **Altia European Services, B.V.** (en adelante **AES**), filial constituida en diciembre de 2023 en Holanda para atender a clientes de ámbito europeo, principalmente agencias.
- **Altia Logistic Software S.L.** (en adelante **Altia Logistic**), compañía dedicada a la explotación comercial de un software para el control y seguimiento de los transportes en tránsito en tiempo real. Altia posee el 50% de esta Sociedad que se integra contablemente en el Grupo mediante el método de equivalencia patrimonial.

La obligación de presentar cuentas consolidadas corresponde a Boxleo Tic, S.L. por lo que Altia estaría dispensada según lo establecido en el artículo 43.2 del Código de Comercio. No obstante, se ha decidido, por mayor transparencia, que el Grupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolide también sus cuentas y que sea éste el perímetro de cotización.

**Altia enfoca su actividad comercial hacia grandes clientes**, aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o con un alto potencial de implantación de proyectos TIC. Dentro del Grupo existe una elevada conciencia corporativa sobre las inversiones que sus clientes realicen tengan el retorno esperado. En este sentido, el **Grupo Altia ha acompañado con éxito a sus clientes en sus procesos de transformación digital en los más de 30 años** de historia. Por otra parte, Altia no concibe su modelo de negocio sin tener presente el **desarrollo profesional y humano de sus empleados y colaboradores** y la creación de valor para todos sus grupos de interés (clientes, empleados, accionistas, administraciones públicas, inversores y supervisores).

El Grupo tiene presencia en España a través de los centros de actividad que mantiene en Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Valencia, Canarias, Cataluña, Navarra y Baleares, y a nivel internacional en Chile, Portugal, Brasil, Irlanda, Países Bajos, Andorra, Francia y EEUU. Otra información de interés: Desde el 2020 el Grupo Altia formula sus cuentas bajo normativa NIIF, dada la creciente dimensión internacional del Grupo.



# RESUMEN GENERAL DEL EJERCICIO 2023

## CONTEXTO ECONÓMICO

Tras varios años de reveses económicos e incertidumbre, 2023 se cerró en nuestro país con datos positivos y esperanzadores que apuntan a una recuperación económica sólida. La economía nacional creció a lo largo del último año un 2,5% según datos publicados por el Instituto Nacional de Estadística (INE), situándose tres puntos porcentuales por encima del nivel de 2019, superando así los niveles previos a la pandemia y liderando a las economías avanzadas. Este crecimiento se debe principalmente a la fortaleza del sector exterior, gracias al fuerte aumento de las exportaciones, entre las que destacan los servicios de consultoría relacionados con las nuevas tecnologías y la recuperación del turismo.

Otro de los principales impulsores del crecimiento económico de este ejercicio ha sido el consumo privado, motivado por una mejora del poder adquisitivo de las familias que se debe principalmente a dos factores. Por un lado, la moderación de la inflación que, tras haber alcanzado niveles de doble dígito para algunos grupos en 2022, se situó según datos del INE, en un 3,1% a cierre de 2023. Por otro lado, atendiendo a la misma fuente, el buen comportamiento del mercado laboral, con una creación de 780.000 puestos de trabajo a lo largo del año, lo que supuso además que 4 de cada 10 empleos de la Unión Europea hubieran sido creados en España.

A pesar de que las tensiones geopolíticas a las que nos enfrentamos no han cesado y al comienzo de nuevos conflictos bélicos, las bolsas mundiales cerraron 2023 con importantes ganancias, habiendo muchas plazas financieras que han batido récords, si bien es cierto que no sabemos cómo estos conflictos podrán afectar a los mercados en un futuro. Poniendo el foco en el mercado español, el IBEX 35 obtuvo unos resultados un 22,8% por encima de los obtenidos a cierre de 2022 según el Informe de Mercado 2023 de Bolsas y Mercados Españoles (BME).

## SECTOR DE SERVICIOS TIC

En la última década, el sector TIC español ha crecido significativamente, desempeñando un papel crucial en la promoción de la innovación y el avance tecnológico. Este crecimiento no solo ha generado cambios en la forma en que las empresas operan, sino también en cómo las personas interactúan con la tecnología en su vida cotidiana, posicionándose actualmente como uno de los principales motores del crecimiento económico nacional, destacando el peso que este sector tiene en las exportaciones españolas.

Según la última entrega del barómetro mensual TIC Monitor, marzo de 2024, elaborado por el Centro de Predicción Económica CEPREDE:

- La facturación en las empresas de servicios de programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática ha registrado un crecimiento interanual del +7,0% entre diciembre de 2022 y diciembre de 2023, representando un crecimiento promedio en el año 2023 del +11,8%.
- En cuanto a la demanda de talento del sector, esta ha experimentado un notable crecimiento, habiendo registrado 28.264 afiliados más a la Seguridad Social en el periodo comprendido entre el mes de febrero de 2023 y el mismo mes de 2024. Así, la cifra total de afiliados se sitúa en máximos históricos con un total de 471.446 profesionales.

## EL GRUPO EN EL EJERCICIO 2023

El grupo ha experimentado una evolución positiva en el ejercicio 2023 con respecto al año 2022, gracias a su probada capacidad de gestión. En cuanto a las principales magnitudes financieras, y aunque deba tenerse en cuenta también la consolidación completa de Wairbut y Bilbomática, tanto la facturación como el beneficio neto experimentaron un

gran crecimiento, siendo éste del 44,3% y del 50,6% respectivamente. Además, el Grupo ha conseguido superar las estimaciones realizadas para 2023 en su plan de negocio 2023-2024.

### Resumen de la evolución de las principales magnitudes en el año 2023:

Cifras en (€'000)				Plan de negocio 2023-24	
P & G	FY2022	FY2023	Var. %	FY2023E	% Cumplim.
Ingresos	167.192	241.312	44,3%	215.643	111,9%
Margen bruto	126.524	173.101	36,8%	164.701	105,1%
<i>% Margen bruto</i>	<i>75,7%</i>	<i>71,7%</i>		<i>76,4%</i>	
EBITDA	16.203	25.181	55,4%	23.344	107,9%
<i>% Margen EBITDA</i>	<i>9,7%</i>	<i>10,4%</i>		<i>10,8%</i>	
Beneficio neto	10.199	15.365	50,6%	14.582	105,4%
Balance	FY2022	FY2023	Var. %	FY2023E	% Cumplim.
Activos totales	143.617	153.158	6,6%	141.002	108,6%
Tesorería (Incluye IFT)	30.432	23.956	-21,3%	17.366	137,9%
Pasivos totales	82.270	79.716	-0,7%	68.533	119,2%
Deuda financiera (incluye provisiones)	40.580	26.186	-35,5%	28.805	90,9%
Patrimonio neto	61.347	73.442	19,7%	72.469	101,3%
DFN	10.148	2.230	-78,0%	11.437	19,5%
DFN/EBITDA	0,6X	0,1X		0,5X	

Se ha alcanzado un volumen de negocio de 241,3M€, lo que supone un +44,3% más que en 2022 y un +11,9% por encima de lo previsto en el Plan de Negocio. El Grupo ha seguido la tendencia de crecimiento orgánico de años precedentes durante 2023 con un esfuerzo comercial y de ejecución importante, aunque -como ya se indicó- parte del crecimiento obtenido procede de la consolidación de las cuentas completas de las compañías adquiridas en 2022 (Wairbut y Bilbomática), que en ese año se consolidaron en las cuentas del Grupo solo parcialmente, desde la fecha de incorporación respectiva al Grupo.

- El Margen bruto – de limitada relevancia para el análisis del negocio del Grupo – aumentó un +36,8% en términos absolutos, si bien es cierto que en términos de margen sobre ventas ha experimentado una leve reducción.
- El EBITDA por su parte, ha crecido un +55,4% con respecto a 2022 y se ha situado por encima de los 25M€, con un margen sobre ventas superior al del año anterior.
- En términos de Beneficio neto, la cifra ha aumentado un +50,7% con respecto al 2022 debido al incremento del EBITDA y pese a los resultados extraordinarios y financieros negativos.
- El Grupo ha reducido su deuda financiera de manera considerable durante el ejercicio (-36,8%), lo que consecuentemente ha propiciado una reducción de la Deuda Financiera Neta de

En el Punto 3 siguiente se analizarán con mayor detenimiento estas cifras y su comparación con las del mismo periodo del ejercicio 2022, así como el grado de avance a 31 de diciembre de 2023 con respecto al plan de negocio presentado el 29 de junio de 2023 para el periodo 2023-2024.

## PRINCIPALES ACONTECIMIENTOS DEL EJERCICIO 2023

- **Ejecución de un Split del valor unitario de la acción.** En marzo de 2023, y tras la aprobación por la Junta general de Accionistas, la Sociedad ejecutó un “split” del valor unitario de la acción por el cual, sin alterar el importe total del capital social, se dividió el número de acciones existentes por diez, de tal manera que el capital social de Altia ha pasado a estar formado por 68.781.850 acciones de 0,002 euros de valor nominal cada una de ellas. Esta medida se ha llevado a cabo con el objetivo de dotar de mayor liquidez a las acciones de la compañía.

[https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/03/13312\\_OtraInfRelev\\_20230306.pdf](https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/03/13312_OtraInfRelev_20230306.pdf)

- **Publicación de la Memoria de Sostenibilidad 2022.** Con fecha 27 de abril de 2023 la Compañía publicó la Memoria de Sostenibilidad 2022, que había sido aprobada por el Consejo de Administración en la sesión celebrada el día 31 de marzo de 2023. La Memoria recoge los aspectos Sociales, Económicos, Ambientales y Éticos que se desprenden de la actividad desarrollada por el Grupo Altia durante el ejercicio 2022, como muestra de su compromiso con la transparencia en la gestión e información a todos los grupos de interés, e incluye los principales avances y los resultados de los compromisos asumidos por el Grupo en estas áreas. La Memoria contiene asimismo las menciones exigidas en la legislación mercantil para el estado de información no financiera y forma también parte, como documento adjunto, del Informe de Gestión Consolidado de los estados financieros de 2022.

[https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/04/13312\\_OtraInfRelev\\_20230427\\_1.pdf](https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/04/13312_OtraInfRelev_20230427_1.pdf)

- **Información Financiera del ejercicio 2022.** Con fecha 27 de abril de 2023, Altia publicó los estados financieros consolidados e individuales, así como el informe de auditoría y memoria de la información financiera anual correspondiente al ejercicio terminado en 31 de diciembre de 2022.

[https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/04/13312\\_OtraInfRelev\\_20230427\\_2.pdf](https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/04/13312_OtraInfRelev_20230427_2.pdf)

- **Modificación de la estructura accionarial.** Con fecha 26 de mayo de 2023 Casa Kishoo S.A. (vehículo controlado por D. Ram Bhavnani y personas vinculadas) vendió la totalidad de las acciones (3.894.940 acciones, 5,6627% del capital social) de Altia Consultores, S.A. de las que era titular a Incio Inversiones S.L. Según la comunicación recibida al efecto, la participación de D. Ram Bhavnani y personas vinculadas a él era a 31 de diciembre de 2023 del 6,8079% del capital social.

[https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2024/01/13312\\_OtraInfRelev\\_20240108.pdf](https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2024/01/13312_OtraInfRelev_20240108.pdf)

- **Distribución de dividendos.** A la vista de los resultados obtenidos en el ejercicio 2022, y de la tesorería disponible, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 5 de junio de 2023 acordó la distribución de un dividendo total con cargo a los beneficios netos de ese ejercicio 2022 de 0,040€ por acción. Un importe de 1.650.764 euros (0,024€ por acción) había sido pagado el 13 de diciembre de 2022 como dividendo a cuenta del ejercicio 2022 por lo que en junio de 2023 se distribuyó la diferencia (0,016€ por acción). Como en años anteriores, la intención de Altia, sin estar obligada estatutariamente a ello, ha sido mantener una política de retribución a los accionistas a través del reparto de dividendos, pero siempre de una manera conservadora, con parte de la caja generada en el ejercicio previo al reparto como única fuente del dividendo y sin poner en riesgo sus planes de crecimiento actuales y de futuro. La entidad pagadora del dividendo fue Bankinter, S.A.



[https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/06/13312\\_OtraInfRelev\\_20230605\\_1.pdf](https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/06/13312_OtraInfRelev_20230605_1.pdf)

- **Plan de Negocio 2023-2024.** Con fecha 29 de junio de 2023, y tras su aprobación por el Consejo de Administración el 5 de junio de 2023, Altia publicó su Plan de Negocio para los años 2023 y 2024, el cual se estructura en introducción, descripción del grupo, entorno y plan de negocio. El mismo contiene proyecciones de datos consolidados del grupo de sociedades Altia, las cuales han sido elaboradas bajo normativa IFRS.

[https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/06/13312\\_OtraInfRelev\\_20230629.pdf](https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/06/13312_OtraInfRelev_20230629.pdf)

- **Información Financiera del primer semestre de 2023.** Con fecha 17 de octubre de 2023 Altia publicó el Informe Económico del primer semestre del ejercicio 2023, los estados financieros, informes de auditoría y memorias de la información financiera anual consolidados e individuales, correspondientes al semestre terminado en 30 de junio de 2023.

[https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/10/13312\\_OtraInfRelev\\_20231017.pdf](https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/10/13312_OtraInfRelev_20231017.pdf)

- **Nombramiento de nuevo Consejero.** Con fecha 13 de noviembre de 2023 se aprobó en Junta General Extraordinaria el nombramiento de D. Miguel Jove Ortega como nuevo Consejero dominical de Inicio Inversiones S.L., titular del 5,6627% del capital social de la compañía a dicha fecha.

[https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/10/13312\\_OtraInfRelev\\_20231013.pdf](https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/10/13312_OtraInfRelev_20231013.pdf)

- **Reparto de dividendo a cuenta.** El 23 de noviembre de 2023 el Consejo de Administración de Altia acordó la distribución de un dividendo a cuenta del resultado del ejercicio 2023 de 0,03 € brutos por acción. El pago se hizo efectivo el 12 de diciembre de 2023.

[https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/11/13312\\_OtraInfRelev\\_20231123.pdf](https://www.bmegrowth.es/docs/documentos/OtraInfRelevante/2023/11/13312_OtraInfRelev_20231123.pdf)

## HITOS SIGNIFICATIVOS POSTERIORES AL CIERRE DEL 31 DE DICIEMBRE DE 2023

No se han producido hitos significativos posteriores a fecha 31 de diciembre de 2023.

## EVOLUCIÓN DE LA ACCIÓN

Altia cotiza en el segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante BME Growth, anteriormente denominado Mercado Alternativo Bursátil, MAB-EE) desde el 1 de diciembre de 2010.

Durante el ejercicio 2023, la cotización creció un 64% y pasó de los 2,6€/acción a principio del ejercicio a una cotización de 4,3€/acción a cierre de 2023. Alcanzó su máximo histórico en el mes de diciembre.

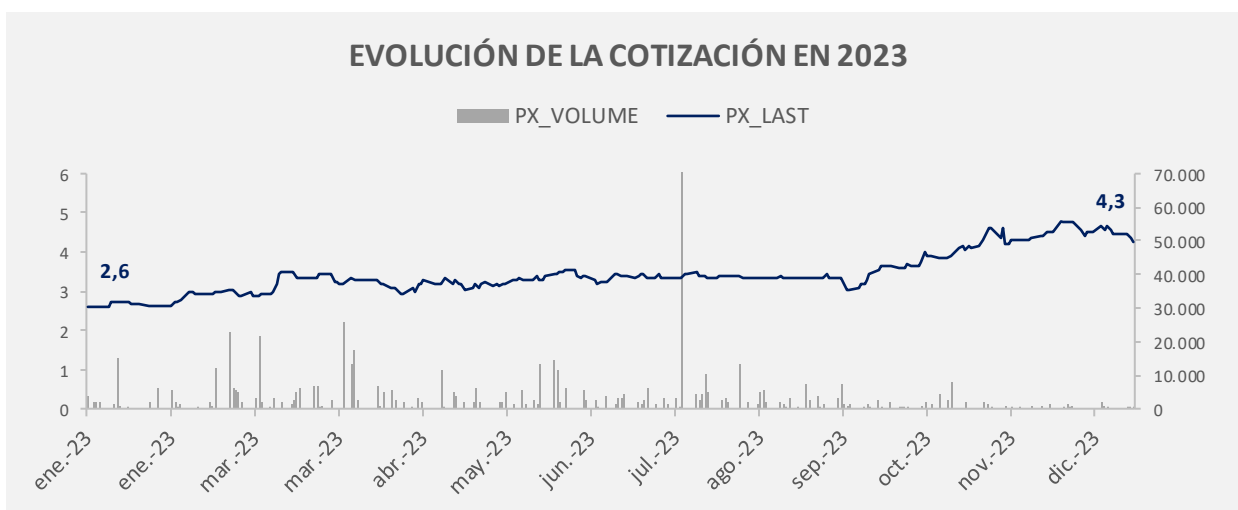
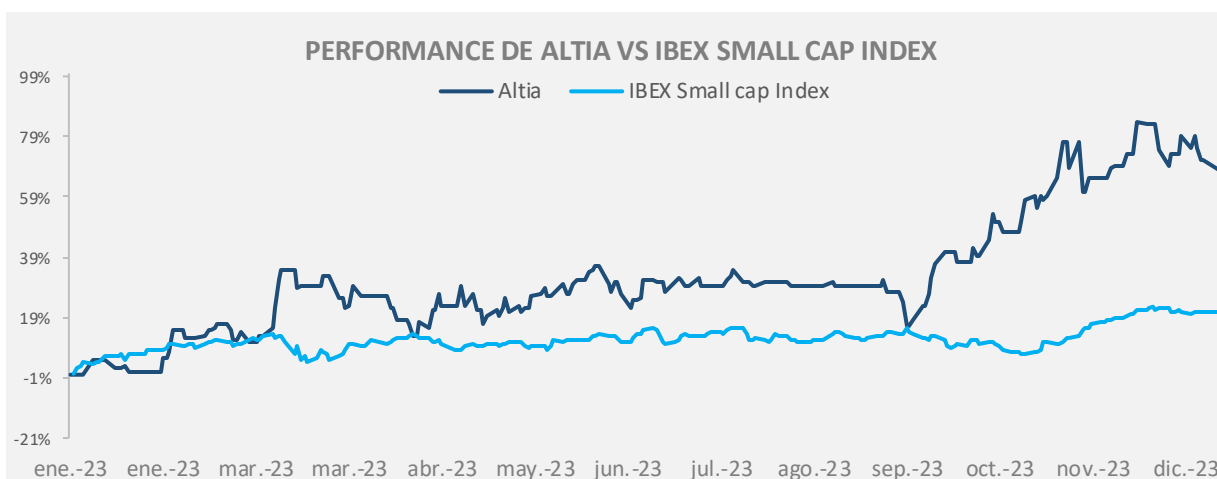
Entre los meses de septiembre y diciembre la cotización repuntó de una manera acelerada (un 66% entre lo más bajo y lo más alto del intervalo) y la capitalización bursátil con la que cerró el ejercicio, de 293 millones de euros, consolidó a Altia como una de las compañías de BME Growth con mayor tamaño.



DATOS HISTÓRICOS DE LA ACCIÓN	2021	2022	2023
PRECIO CIERRE (€)	2,6	2,6	4,3
MAX. (€)	2,9	2,9	4,8
MIN. (€)	2,2	2,3	2,6
VWAP <sup>1</sup> (€)	2,6	2,6	11,4
EFFECTIVO MEDIO DIARIO (€)	103.400	100.470	66.911
VOLUMEN MEDIO DIARIO (nº accs)	40.800	38.900	20.968
NÚMERO DE ACCIONES ('000)	6.878	6.878	6.878
CAPITALIZACIÓN (€M)	182	179	293

Fuente: Bloomberg

<sup>1</sup>VWAP: Precio medio ponderado por volumen



## ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

El ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020 fue el primero en el que el Grupo presentó cuentas anuales consolidadas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE). Con anterioridad, el Grupo había presentado los estados financieros consolidados de acuerdo con las normas y principios contables establecidos en el Plan General de Contabilidad (PGC) aprobado por el Real Decreto 1514/2007.

La moneda funcional y de presentación del Grupo y de las sociedades del Grupo es el Euro. Las cuentas de las Sociedades del Grupo que realizan su actividad fuera de la zona euro en las que se opera en monedas distintas, se han convertido al euro para poder hacer la presente consolidación de cuentas.

La siguiente tabla recoge el conjunto de sociedades que consolidan por integración global a 31 de diciembre de 2023 en Altia Consultores, S.A. y el porcentaje de participación en las mismas:

Sociedades que consolidan Altia Consultores, S.A.	% Participación
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A.	100%
Altia Consultores S.A. Agencia en Chile	100%
Noesis Global SGPS, S.A. (Grupo Noesis)	100%
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	100%
Noesis Consulting B.V.	100%
Noesis US Corp.	100%
Noesis Consultoría Programacao de Sistemas Informáticos Ltda.	100%
Wa irbut, S.A.	100%
Bilbomática, S.A.	100%

El Grupo Altia sigue centrando su estrategia a largo plazo en dos pilares fundamentales: orientación al cliente y orientación a resultados. Durante años anteriores, Altia y sus sociedades dependientes han tenido que hacer frente a importantes retos -fundamentalmente externos- con efecto directo en las cuentas de resultados y, en algunos casos, en el modelo de negocio. El haber continuado en esa línea estratégica sigue explicando la obtención de los resultados de 2023.

*La obligación de presentar cuentas consolidadas corresponde a Boxleo Tic, S.L. por lo que Altia estaría dispensada según lo establecido en el artículo 43.2 del Código de Comercio. No obstante, se ha decidido, por mayor transparencia, que el grupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolide también sus cuentas y que sea éste el perímetro de cotización.*

*En 2022 se ha aplicado por primera vez el método de la participación o puesta en equivalencia a la participación del 50% que el Grupo mantiene en la sociedad Altia Logistic Software, S.L. Según los acuerdos contractuales entre los socios que rigen las decisiones en la Junta General y el órgano de administración de Altia Logistic Software, S.L., los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que el Grupo tiene control conjunto sobre dicha entidad, motivo por el cual se ha aplicado el método de puesta en equivalencia, sin que el mismo haya tenido un impacto significativo sobre el patrimonio neto consolidado condensado.*

*En los estados financieros que se analizan en el presente informe, no se incluyen los de Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda., International Noesis Consulting Limited, Altia Andorra S.L.U., Altia France S.A.S ni Altia European Services B.V por no tener un interés significativo por su volumen o por ausencia de actividad.*

## CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS – CONSOLIDADA

A continuación, se analiza la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada del ejercicio 2023 y su comparativa con el cierre del ejercicio 2022. Como ya se indicó, es necesario tener en cuenta que en 2022 las cuentas de Wairbut, S.A. y de Bilbomática, S.A. solo se integraron de forma parcial en las cuentas consolidadas de Grupo.

Cifras en ('000€)

P&G	2022	2023	Var. %
<b>Ingresos</b>	167.192	241.312	44,3%
Trabajos realizados activo	70	87	24,3%
Costes Directos	(40.738)	(68.297)	67,6%
<b>Margen bruto</b>	126.524	173.101	36,8%
<i>% Margen Bruto</i>	75,7%	71,7%	
Otros Ingresos	375	918	144,7%
Gastos de Personal	(99.130)	(137.630)	38,8%
Gastos de Explotación	(11.566)	(11.207)	-3,1%
<b>EBITDA</b>	16.203	25.181	55,4%
<i>% sobre Ventas</i>	9,7%	10,4%	
Amortizaciones y deterioro	(3.041)	(3.599)	18,3%
<b>EBIT</b>	13.162	21.583	64,0%
<i>Margen EBIT</i>	7,9%	8,9%	
Resultado Extraordinario	40	(645)	-1712,7%
Resultado Financiero	(479)	(1.012)	111,2%
<b>EBT</b>	12.723	19.926	56,6%
<i>Impuesto de Sociedades</i>	(2.523)	(4.561)	80,8%
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	19,8%	22,9%	
<b>BENEFICIO NETO</b>	10.200	15.365	50,6%
<i>Margen Neto</i>	6,1%	6,4%	

- Ingresos de 241,31M€, un 44,3% más que en 2022, acompañados de un crecimiento generalizado de todas las líneas de negocio, en las que destacan Outsourcing y Mantenimiento (+46,8%), que además es la línea que genera mayor facturación, y Suministro de Hardware y Software (+97%), que pasa de ser la cuarta línea por facturación a la tercera.
- El EBITDA aumentó un +55,4% con respecto al 2022 y se sitúa por encima de los 25M€. En términos porcentuales, el margen EBITDA también ha mejorado, hasta alcanzar el 10,4% sobre ventas (9,7% en 2022) poniendo de relieve la capacidad de gestión del Grupo, una mejora en la eficiencia de la actividad ordinaria (ejecución de proyectos) y las sinergias obtenidas en el proceso de integración de Wairbut y Bilbomática.

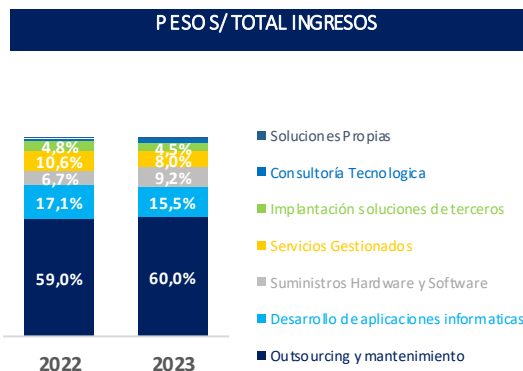
- Los Gastos de Personal siguen siendo, un año más, la partida más relevante en la estructura de gastos del Grupo. Con respecto a 2022 se han incrementado un 38,8%, de 99,1 M€ a 137,6 Mn€. Este crecimiento se explica por el crecimiento de la plantilla, necesario para poder desarrollar una actividad en expansión y, en segundo lugar, por el esfuerzo llevado a cabo en la retención de talento en un entorno en el que persiste una elevada competencia por el mismo.
- Los Gastos de Explotación se han reducido con respecto a 2022 de forma notable para un modelo de negocio como el del Grupo. La reducción se ha producido tanto en términos absolutos (-3,1%) como en términos relativos: en este caso pasan de representar el 6,9% sobre el total de ingresos en 2022 a 4,6% en 2023. Las sinergias alcanzadas en el proceso de integración de Wairbut y Bilbomática, así como las estrictas políticas de gasto de esta tipología, explican esta mejora tan significativa. El comportamiento de los Gastos de Explotación es uno de los elementos estratégicos diferenciadores del modelo de negocio del Grupo así como de la sólida posición competitiva del mismo.
- El Beneficio neto ha aumentado un +50,6% con respecto a 2022, alcanzando los 15,4M€ a pesar del incremento de gastos financieros. Pese a la reducción significativa de la deuda del Grupo, los gastos financieros han crecido por el incremento notable de los tipos de interés en el último año.

## INGRESOS

La distribución de los ingresos por línea de negocio ha sido la siguiente:

### INGRESOS POR LÍNEA DE NEGOCIO

Ingresos por Línea de Negocio ('000€)	2022	2023	Var. %
1. Outsourcing y mantenimiento	98.566	144.679	46,8%
2. Desarrollo Aplicaciones Informáticas	28.550	37.418	31,1%
3. Suministro Hardware y Software	11.239	22.141	97,0%
4. Servicios Gestionados	17.661	19.221	8,8%
5. Implantación soluciones de terceros	7.967	10.738	34,8%
6. Consultoría tecnológica	2.515	5.958	136,9%
7. Soluciones Propias	693	1.157	67,0%
<b>Ingresos totales</b>	<b>167.191</b>	<b>241.312</b>	<b>44,3%</b>



- Outsourcing y Mantenimiento.** Como en ejercicios anteriores, sigue siendo la principal línea de negocio. Ha experimentado un crecimiento del +46,8% con respecto a 2022 y ha mantenido su peso sobre el total de ingresos (59,0% en 2022 frente a 60,0% en 2023). Además del porcentaje muy elevado sobre el total de ingresos, destaca la diversificación y recurrencia respecto a los clientes. Esta combinación es el motor del negocio del Grupo y produce una potente inercia.
- Desarrollo de Aplicaciones Informáticas.** Esta línea supone un 15,5% del total de ingresos y se ha incrementado un 31,1% con respecto a 2022. El objetivo de esta línea de negocio, además de la correcta ejecución del proyecto o trabajo encargado, es que se convierta en negocio recurrente a través del mantenimiento (evolutivo, correctivo o ambos) de la aplicación desarrollada, alimentando así la línea de 'Outsourcing y Mantenimiento'.
- Suministros Hardware y Software.** Como tercera línea de negocio por facturación representa un 9,2%, ha experimentado un crecimiento del +97,0% con respecto al año 2022 (es la línea de mayor crecimiento porcentual) y ha superado los 22M€. Esta línea, sin ser estratégica ni generar márgenes elevados, complementa el portfolio de servicios del Grupo y en algunos casos es un buen camino para entrar en determinadas cuentas, sectores o mercados. Como aspecto menos positivo es que es una línea no recurrente y con márgenes más estrechos que el resto.
- Servicios Gestionados.** Con un peso del 8,0% sobre el total de las ventas, ha aumentado su facturación (+8,8%) con respecto al ejercicio 2022. Dentro de esta línea se incluyen servicios cloud, servicios de ciberseguridad y conectividad, servicios de continuidad de negocio, así como los de instalación, integración y mantenimiento postventa de infraestructuras, que aseguran y mejoran la vida útil de las mismas y permiten tener bajo control los costes asociados.
- Implantación Soluciones de Terceros.** Crece un +34,8%, mantiene un peso sobre el total de ventas muy aproximado al del 2022 y se consolida en 2023 con un 4,5%. Dentro de esta línea se incluye la actividad relacionada con soluciones sobre Data Analytics e Inteligencia Artificial, áreas en las que el Grupo pretende intensificar la actividad en los próximos años, y Enterprise Solutions (ERP, Microsoft).
- Consultoría tecnológica.** Esa actividad representa un 2,5% sobre el total de ventas en el año 2023 y logra un aumento del +136,9% con respecto a las ventas del 2022. Incluye estudios e informes, elaboración de planes estratégicos, oficinas técnicas y formación.
- Soluciones propias.** Es la línea de negocio con menor peso sobre ventas, de un 0,5%. Consigue un aumento de un +67,0% en el año 2023 apoyado en una mayor comercialización de los productos desarrollados por el Grupo, como Altia Mercurio, Altia Control Tower o NTX.

## OTROS DESGLOSES DE INGRESOS

- Por actividad:** Altia continúa posicionándose como una empresa eminentemente de servicios, con casi un 91% sobre la facturación total. No obstante, las ventas de productos han aumentado un +97% con respecto a 2022. Estas ventas favorecen el crecimiento del Grupo a través de la fidelización de clientes.
- Por tipo de sectores:** El sector de Administraciones Públicas es un año más el que más crece durante el ejercicio, con aumento del +73,6% con respecto a 2022. Se sitúa así como el sector de mayor peso sobre ventas (47,5%), a diferencia del año anterior, en el que este puesto lo ocupaba el sector de la Industria y Servicios. Cabe destacar que los tres sectores han experimentado un crecimiento positivo durante el ejercicio.
- Por ubicación geográfica:** El 57,6% de los ingresos provienen de España, el 18,1% de Portugal, el 20,6% del Resto de Europa y el 3,7% restante del Resto del Mundo. Todas las áreas geográficas han crecido durante el ejercicio en términos absolutos excepto las ventas procedentes del Resto del Mundo. En términos relativos, las ventas en España y el resto de Europa han ganado peso en las ventas totales, mientras que las ventas en Portugal y el resto del mundo han disminuido ligeramente.

Ingresos por Actividad ('000€)	2022	2023	Var. %	% 22	% 23
Prestación de Servicios	155.953	219.170	40,5%	93,3%	90,8%
Productos	11.239	22.141	97,0%	6,7%	9,2%
<b>Ingresos totales</b>	<b>167.192</b>	<b>241.312</b>	<b>44,3%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>

Ingresos por Sectores ('000€)	2022	2023	Var. %	% 22	% 23
AA.PP.	66.093	114.709	73,6%	39,5%	47,5%
Industria y servicios	86.716	109.102	25,8%	51,9%	45,2%
Servicios Financieros	14.383	17.500	21,7%	8,6%	7,3%
<b>Ingresos totales</b>	<b>167.192</b>	<b>241.312</b>	<b>44,3%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>

Ingresos por Geografía ('000€)	2022	2023	Var. %	% 22	% 23
España	89.525	138.909	55,2%	53,5%	57,6%
Resto Europa	32.560	49.727	52,7%	19,5%	20,6%
Portugal	35.505	43.724	23,1%	21,2%	18,1%
Resto Mundo	9.602	8.952	-6,8%	5,7%	3,7%
<b>Ingresos totales</b>	<b>167.192</b>	<b>241.312</b>	<b>44,3%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>

## MARGEN BRUTO

En términos absolutos, el margen bruto ha experimentado un crecimiento del +36,8% con respecto a 2022, situándose actualmente por encima de los 173,1M€. Este crecimiento está principalmente motivado por el crecimiento de las ventas de más del +44%. No obstante, debido a que este crecimiento de las ventas ha traído consigo un crecimiento también de los costes directos del +67,7%, el margen sobre ventas se ha visto ligeramente reducido con respecto al ejercicio anterior, siendo a cierre de 2023, del 71,7%. Para el cálculo de esta magnitud se está aplicando un cálculo meramente contable sin considerar gastos de personal, por lo que no refleja el verdadero margen bruto que tiene un Grupo tecnológico de servicios como el Grupo Altia en su actividad cotidiana. Por tanto, el análisis de esta magnitud no permite llegar a conclusiones válidas sobre lo que ha sido la ejecución del ejercicio, deberían considerarse también parcialmente los Gastos de Personal (los destinados a la producción).

## OTROS INGRESOS DE EXPLOTACIÓN

Esta partida aumentó un +144,8% con respecto al ejercicio del 2022, si bien su peso relativo es mínimo respecto al total de la partida de ingresos (0,4%). En esta partida se incluyen, principalmente, servicios diversos al personal y también alguna subvención, si bien durante 2023 no ha habido subvenciones derivadas de proyectos de I+D+i relevantes.



## GASTOS DE PERSONAL

Los Gastos de Personal, principal partida de gasto de la cuenta de resultados del Grupo (57,0% sobre la cifra de negocios en 2023), han aumentado un +38,8% en el ejercicio 2023, situándose en 137,6M€. Este crecimiento se explica por el crecimiento de la plantilla que es necesaria para poder desarrollar una actividad en expansión y, en segundo lugar, por el esfuerzo llevado a cabo en la retención de talento en un mercado en el que persiste una elevada competitividad por el mismo. Puesto que se considera que esa situación no va a desaparecer en los próximos años (aunque sí se espera que vaya moderándose con el paso del tiempo), el Grupo sigue focalizando su esfuerzo en mantener una serie de iniciativas tanto de carácter cualitativo como cuantitativo, consideradas estratégicas para favorecer la retención de talento.

A cierre de ejercicio de los años comparados, la plantilla se ha incrementado de manera significativa y ha pasado de 3.184 empleados en 2022 a 3.570 en 2023.

## GASTOS DE EXPLOTACIÓN

En cuanto a la partida de Gastos de Explotación, se sigue manteniendo la política de control estricto. En 2023 estos costes se han reducido con respecto a 2022 tanto en términos absolutos, de 11,6 M€ en 2022 a 11,2M€ en 2023, como en términos relativos, de 6,9% sobre el total de ingresos en 2022 a 4,6% en 2023. Las sinergias alcanzadas en el proceso de integración de Wairbut y Bilbomática, así como las estrictas políticas de gasto de esta tipología, explican esta mejora tan significativa y constituyen una de las claves de la posición competitiva del Grupo.

## EBITDA, EBIT, EBT y BENEFICIO NETO

El EBITDA ha alcanzado los 25,2M€, lo que representa un aumento del 55,4% con respecto a 2022. Ese crecimiento está en esencia motivado por el crecimiento de la facturación, por la mayor eficiencia en la producción y por la contención de los gastos de explotación, una ventaja competitiva indudable en un sector donde la competencia por los contratos es muy elevada y donde cualquier pequeña ventaja marca la diferencia. Todo esto supone que el Margen EBITDA pase de un 9,7% en 2022 a un 10,4%, una mejora muy significativa de aproximadamente 70 puntos básicos.

Las amortizaciones por su parte, se han incrementado un +18,3% con respecto al ejercicio del 2022 y alcanzan los 3,6M€. Esta partida está muy afectada por la aplicación de la normativa NIIF al tener que reconocerse los contratos de arrendamientos de oficinas e instalaciones como un pasivo en el Balance y reclasificarse los gastos del ejercicio asociados a estos contratos a la partida de amortización de la cuenta de resultados. Consecuencia de lo anterior, el EBIT ha aumentado con respecto al mismo periodo del ejercicio 2023 en un +64% hasta los 21,6 Mn€.

Los resultados extraordinarios han sido de -0,65 M€ a cierre de 2023. Corresponden principalmente a provisiones ante posibles situaciones negativas futuras que puedan afectar a las cuentas del Grupo, que la Dirección ha querido anticipar al presente ejercicio una vez que se ha detectado que hay una probabilidad más o menos elevada de que se produzcan.

Por otro lado, el resultado financiero ha empeorado con respecto al ejercicio precedente, pasando de -0,48 M€ a -1 M€ a final del ejercicio, lo que supone un incremento del 111%. Pese a que el Grupo ha reducido significativamente su exposición a la financiación externa, el crecimiento significativo de los tipos de interés durante todo el año explica el incremento en esta partida. Pese a este resultado negativo, la estrategia sigue siendo la misma: que el negocio crezca, que la estructura de gastos necesaria para ese crecimiento sea sostenible, que el uso del endeudamiento sea eficiente y que la organización sea capaz de generar tesorería para reducir esa dependencia de la financiación externa y volver, así, a los niveles de apalancamiento financiero habituales en el Grupo.

El EBT, resultado antes de impuestos, ha sido de 19,9M€ millones de euros y el Beneficio Neto de 15,4 millones de euros, un +50,6% superior al obtenido durante el ejercicio 2022. En términos relativos, se cierra 2023 con un Margen Neto de un 6,4% frente al 6,1% de 2022, explicado por la mejora de la rentabilidad ordinaria del Grupo explicada anteriormente, que se modera por la aplicación de unos resultados financieros y extraordinarios superiores a los del ejercicio precedente.



Los resultados de la actividad del Grupo durante 2023 se pueden considerar muy satisfactorios, con máximos históricos en Ingresos, EBITDA y Beneficio Neto. El Grupo no se ha apartado de sus planteamientos de preservación del margen y se ha esforzado en reducir gastos e invertir en asegurarse la disponibilidad del talento necesario para un crecimiento ordenado. Se sigue realizando un gran esfuerzo de integración, reestructuración financiera y contable y de negocio para poder llevar a las nuevas empresas del Grupo a parámetros de rentabilidad y estándares SCIIF de Altia en el medio plazo, algo que ya se ha empezado a producir en este su primer año de permanencia en el Grupo.

A continuación, se analiza el Balance de Situación Consolidado del ejercicio 2023 y su comparativa con el cierre del ejercicio 2022.

Cifras '000€

Balance	2022	2023	Var. %
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>143.618</b>	<b>153.158</b>	<b>6,6%</b>
Activo No Corriente	62.405	59.772	-4,2%
Inmovilizado Intangible	52.016	51.274	-1,4%
Inmovilizado Material	5.470	5.134	-6,1%
Inmovilizado Financiero	1.619	1.652	2,1%
Activo por Impuesto Diferido	3.300	1.712	-48,1%
Activo Corriente	81.213	93.385	15,0%
Existencias	621	1.157	86,3%
Clientes	47.772	65.134	36,3%
Otras Cuentas a Cobrar	705	696	-1,3%
IFT	666	495	-25,7%
Tesorería	29.766	23.461	-21,2%
Periodificaciones	1.683	2.442	45,1%

TOTAL PASIVO Y CAPITAL	143.618	153.158	6,6%
Patrimonio Neto	61.347	73.442	19,7%
Pasivo No Corriente	4.365	15.021	244,1%
Provisiones a L/P	52	52	-0,8%
Deuda financiera a L/P	4.005	14.676	266,4%
Pasivo por Impuesto Diferido	308	294	-4,6%
Pasivo Corriente	77.906	64.695	-17,0%
Provisiones a C/P	73	552	656,8%
Deuda Financiera C/P	36.450	10.906	-70,1%
Proveedores	15.305	20.795	35,9%
Otras Cuentas a Pagar	14.636	17.560	20,0%
Periodificaciones	11.442	14.881	30,1%

Indicadores	2022	2023	Var.
<b>Deuda Financiera Neta (DFN)</b>	<b>10.148</b>	<b>2.230</b>	<b>-7.918</b>
Deuda financiera (Incluye provisiones)	40.580	26.186	-14.394
Tesorería (incluye IFT)	30.432	23.956	-6.476
Deuda Financiera/FFPP	66,1%	35,7%	
DFN/EBITDA	0,6x	0,1x	
Fondo de maniobra	3.307	28.691	25.384
<b>Incremento %</b>			<b>767,6%</b>

- Los Activos Totales se han incrementado un +6,6% con respecto al cierre del 2022.
- Los Activos No Corrientes, han disminuido un -4,2%, si bien es cierto que los mismos habían experimentado un crecimiento de +77,7% el ejercicio anterior con la incorporación de Wairbut y Bilbomática.
- La partida de Clientes ha aumentado un 36,3% con respecto a 2022, principalmente empujada por el aumento de la actividad del Grupo y por la ejecución de proyectos de mayor envergadura, más complejos, que hacen que el proceso de facturación no se lleve a cabo de una manera tan directa y correlacionada con el gasto incurrido necesario para ejecutar el mismo. Estas circunstancias generan un mayor impacto vía 'trabajos en curso' en esta partida en particular y en el Balance en general.
- La Tesorería ha disminuido un -21,2% (23,5M€) por el saneamiento intensivo de la deuda. No se ha perdido rigor en el seguimiento y cobro de facturas.
- El Patrimonio Neto del Grupo ha seguido creciendo (+19,7%) en línea de lo acontecido en los ejercicios precedentes, lo que permite continuar, por un lado, con la política de reinversión y crecimiento del negocio, y, por otro lado, permite seguir una política de dividendos que conlleve que una parte significativa del beneficio se traspase a los accionistas, sin generar tensión alguna en la Tesorería.
- Se ha amortizado Deuda Financiera por importe de 14,4 M€. A cierre de 2023 esta magnitud se encuentra ligeramente por encima de los 26M€.
- La reducción de Deuda Financiera ha permitido cerrar el 2023 con un mínimo apalancamiento de 0,1x DFN/EBITDA (Deuda Financiera Neta de 2,2M€). Junto a la amortización llevada a cabo, se ha negociado un aumento del plazo de la restante, traducido en un incremento muy significativo del Fondo de Maniobra.

## PRINCIPALES RATIOS DE RENTABILIDAD

Con los datos anteriormente presentados, la Compañía cotizaría a un PER (*Price to earnings ratio*, en inglés) de 19,1 a final de 2023. En términos de rentabilidad sobre fondos propios o ROE (*Return on equity*, en inglés), el ratio aumentaría con respecto al ejercicio precedente (20,9% de 2023 frente al 16,6% de 2022). La rentabilidad sobre activos o ROA (*Return on assets*, en inglés) por su parte, pasaría del 9,2% en el 2022 al 13,7% al cierre del 2023. Por último, la rentabilidad sobre capital empleado o ROCE (*Return on capital employed*, en inglés) se encuentra en torno al 18,3%, algo más de tres puntos porcentuales más que en 2022.

Ratios de rentabilidad	2022	2023	Var. %
<b>PER</b>	17,5	19,1	
<i>Precio de cotización</i>	2,6	4,26	64%
<i>Beneficio neto ('000)</i>	10.199	15.365	
<i># Número de acciones ('000)</i>	68.782	68.782	
<b>ROE</b>	16,6%	20,9%	
<i>BAIT ('000)</i>	13.202	20.937	
<b>ROA</b>	9,2%	13,7%	
<i>NOPAT = EBIT *(1-t) ('000)</i>	9.871	16.187	
<i>ACTIVO ('000)</i>	143.617	153.158	6,6%
<i>PASIVO CORRIENTE ('000)</i>	77.905	64.695	-17,0%
<b>ROCE</b>	15,0%	18,3%	

Como conclusión, se puede afirmar que las principales magnitudes (rentabilidad, fondos propios, tesorería y deuda) obtenidas en el ejercicio 2023, confirman la salud económica y financiera del Grupo, reforzada por las inversiones realizadas el año anterior.

# ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INDIVIDUALES

## INFORMACIÓN FINANCIERA INDIVIDUAL

A efectos meramente informativos, y de acuerdo con la Circular 3/2020 de BME MTF Equity, a continuación, se presenta la Cuenta de Pérdidas y Ganancias y el Balance individuales del ejercicio 2023 y su comparativa con los correspondientes al 2022.

Cabe destacar que, en contraposición a las cuentas anuales consolidadas formuladas bajo normativa NIIF, las cuentas anuales individuales se han preparado de acuerdo con el marco normativo de información financiera del Plan General de Contabilidad español y resto de normativa aplicable.

## CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS – INDIVIDUAL

A continuación, se analiza la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Individual del ejercicio 2023 y su comparativa con el cierre del ejercicio 2022.

Cifras en ('000€)

P&G	2022	2023	Var. %
Ingresos	84.528	106.985	26,6%
Costes Directos	26.923	38.687	43,7%
% sobre Ventas	31,9%	36,2%	
Margen Bruto	57.605	68.298	18,6%
% sobre Ventas (%)	68,1%	63,8%	
Otros Ingresos	868	1.879	116,4%
Gastos de Personal	46.033	54.364	18,1%
Gastos de Explotación	4.725	4.914	4,0%
EBITDA	7.715	10.899	41,3%
% sobre Ventas	9,1%	10,2%	
Amortizaciones y deterioro	968	1.048	8,3%
% sobre Ventas	1,1%	1,0%	
EBIT	6.747	9.851	46,0%
Margen EBIT	8,0%	9,2%	
Resultado Extraordinario	-469	-556	18,4%
Resultado Financiero	-139	561	503,5%
EBT	6.139	9.856	60,5%
Impuesto de Sociedades	1.386	2.165	
Tasa Impositiva Efectiva	22,6%	22,0%	
BENEFICIO NETO	4.753	7.691	61,8%
Margen Neto	5,6%	7,2%	

- Ingresos cerca de los 107M€, lo que supone un +26,6% más que en 2022.
- El EBITDA se ha visto incrementado tanto en términos absolutos (+41,2%), situándose en 10,9M€ a cierre del 2023, como en términos relativos, siendo el margen sobre ventas del 10,2%, frente al 9,1% de 2022. Este crecimiento se debe principalmente al crecimiento de las ventas, si bien es cierto que pone de manifiesto la gran capacidad de gestión de la compañía debido al crecimiento de los gastos en menor proporción que los ingresos. Esta mejora también se ve apoyada por un incremento significativo en la partida de Otros Ingresos por la puesta en marcha de una serie de centros de servicios compartidos corporativos que prestan servicios al resto de empresas del Grupo.
- El Beneficio Neto se incrementa un 61,8% hasta los 7,7 Mn€, mejorando la rentabilidad en 160 puntos básicos hasta un 7,2% frente al 5,6% obtenido en 2022. A la mayor rentabilidad obtenida en la actividad ordinaria de la Compañía, se suma la mejora de los resultados financieros (+561 miles de euros) por el reparto de dividendos de una de las filiales a la matriz.
- Los resultados de la actividad de la Sociedad a nivel individual durante 2023 se pueden considerar, al igual que los del Grupo, muy satisfactorios, con crecimiento y rentabilidad por encima de la media del mercado.

A continuación, se analiza el Balance Individual del ejercicio 2023 y su comparativa con el cierre del ejercicio 2022.

Cifras en ('000€)

Balance	2022	2023	Var. %
<b>TOTAL ACTIVO</b>	95.832	96.706	0,9%
Activo no corriente	57.385	54.507	-5,0%
Inmovilizado Inmaterial	316	212	-32,8%
Inmovilizado Material	4.302	4.187	-2,7%
Inmovilizado Financiero	52.610	49.933	-5,1%
Activo por Impuesto Diferido	157	175	11,5%
Activo corriente	38.447	42.199	9,8%
Existencias	615	834	35,6%
Ci entes	24.127	30.457	26,2%
Otras Cuentas a Cobrar	537	175	-67,4%
IFT	422	662	56,8%
Tesorería	12.611	9.959	-21,0%
Periodificaciones	135	112	-17,1%
<b>TOTAL PASIVO</b>	95.832	96.706	0,9%
Patrimonio neto	50.413	54.917	8,9%
Pasivo no corriente	286	13.419	4592,1%
Deuda financiera a L/P	0	13.141	
Pasivo por Impuesto Diferido	286	278	-2,7%
Pasivo corriente	45.133	28.369	-37,1%
Provisiones a C/P	73	551	
Deuda Financiera C/P	31.312	8.653	-72,4%
Proveedores	7.983	10.806	35,4%
Otras Cuentas a Pagar	3.416	4.505	31,9%
Periodificaciones	2.349	3.854	64,1%

- El Balance apenas ha experimentado cambios durante el ejercicio 2023, habiendo crecido tan solo un +0,9% durante el mismo, si bien es cierto que, tras las inversiones realizadas el ejercicio anterior (crecimiento del balance de +56,6%), resulta lógico que este año se haya mantenido más estable.
- La situación a cierre 2023 es satisfactoria en cuanto a solidez y solvencia del balance si consideramos las importantes inversiones realizadas durante el ejercicio 2022. Aunque la tesorería ha disminuido un -21%, la deuda financiera a corto plazo se ha reducido en un -72,4% por el efecto de amortización y renegociación del plazo y el resto de las magnitudes de referencia (ingresos, fondos propios) obtenidas en 2023 confirman la salud económica y financiera de la Sociedad.

## INFORMACIÓN CUALITATIVA

### INFORMACIÓN NO FINANCIERA Y DIVERSIDAD A NIVEL CONSOLIDADO

Al considerarse Altia una Entidad de Interés Público y superar el número medio de trabajadores empleados en el ejercicio 2023 la cifra de 250, según establece la Ley 11/2018 de 28 de diciembre en materia de información no financiera y diversidad, por la que se modifica el Código de Comercio, el texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010 y la Ley 22/2015 de Auditoría de Cuentas, la Sociedad tiene la obligación de preparar un estado de información no financiera que contenga información necesaria para comprender la evolución, los resultados y la situación de la Compañía, y el impacto de su actividad respecto, al menos, a cuestiones medioambientales y sociales, al respeto de los derechos humanos y a la lucha contra la corrupción y el soborno, así como relativas al personal.

No obstante, tal y como establece el artículo 262.5 de la Ley de Sociedades de Capital, una sociedad dependiente perteneciente a un Grupo está dispensada de la obligación de elaborar el estado de información no financiera si la sociedad y sus dependientes, están incluidas en el informe de gestión consolidado de otra empresa que contenga



ese estado de información no financiera. Altia es cabecera del Grupo Altia y, a su vez, pertenece al Grupo Boxleo por lo que a título individual se acoge a esa dispensa y no incluye esta información en su Informe de Gestión individual.

El Grupo Boxleo deposita sus cuentas en el Registro Mercantil de A Coruña. La obligación de presentar cuentas consolidadas corresponde estrictamente a Boxleo Tic S.L como sociedad cabecera y Altia, como tal, estaría dispensada según lo establecido en los artículos 43.1, 2º del Código de Comercio y el ya mencionado 265.2 de la Ley de Sociedades de Capital.

Sin embargo, dado que las acciones de Altia cotizan en BME Growth, en su día se decidió, por mayor transparencia y para trasladar al mercado una imagen más completa e integrada de Altia y de las actividades que realiza directa e indirectamente mediante sus sociedades dependientes, que el Grupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolidase también sus cuentas y elaborase y publicase los correspondientes estados financieros consolidados. La publicación se realiza en la página web de BME Growth y en la de Altia. No se depositan en el Registro Mercantil al ser la formulación voluntaria y no encontrarse ese caso entre los de depósito preceptivo.

En este informe de gestión consolidado de 2023 se incluye, según permite el artículo 49.7 del Código de Comercio, el estado de información no financiera del Grupo encabezado por Altia y compuesto además de por ésta, por sus sociedades dependientes, mediante la remisión a la Memoria de Sostenibilidad e Información No Financiera 2023, que se adjunta a continuación de este informe de gestión consolidado. Dicha Memoria contiene la información no financiera exigida en la legislación mercantil para ese estado, para lo cual se ha utilizado una tabla de equivalencias, que ha sido verificada por un prestador independiente de servicios de verificación. De esta manera, y al publicarse los estados consolidados del Grupo Altia en la página web de BME Growth y en la de la propia Altia, el estado de información no financiera es accesible de manera general, fácil y sin coste alguno.

El Grupo está comprometido con el establecimiento en su organización de los marcos adecuados para prevenir y combatir cualquier forma de discriminación, ya sea por cuestión de género, raza, religión, orientación sexual o discapacidad, así como para impulsar en su personal una cultura de respeto de la igualdad de derechos, a través de la promoción y difusión de medidas justas, imparciales y equitativas. En esta materia, uno de los objetivos del Grupo para los próximos ejercicios es continuar mejorando sus indicadores de personal contratado con discapacidad o en riesgo de exclusión social, contribuyendo a su inserción laboral y a dignificar sus condiciones de trabajo. Por último, se hace constar de manera expresa que al 31 de diciembre de 2023 el Grupo cumple con la nueva normativa reguladora aplicable establecida por el Real Decreto-ley 6/2019, de 1 de marzo, de medidas urgentes para garantía de la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres en el empleo y la ocupación.

## HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

No existen otros hechos posteriores ocurridos dignos de mención desde el 31 de diciembre de 2023.



## ANÁLISIS DEL GRADO DE CUMPLIMIENTO DEL PLAN DE NEGOCIO 2023-2024

En el siguiente apartado se analiza el grado de cumplimiento del ejercicio 2023 con respecto al Plan de Negocio 2023-2024, publicado el 29 de junio de 2023.

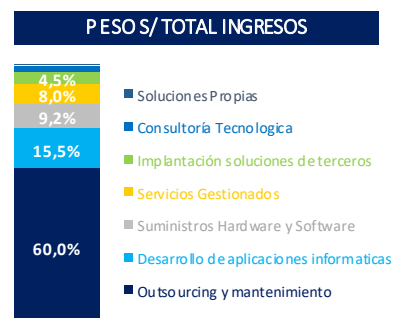
### CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

En el siguiente cuadro se presenta el grado de cumplimiento de la cuenta PyG de 2023 versus Plan de Negocio:

Cifras en ('000€)		Plan de negocio 2023-24	
P&G	2023	FY2023E	% Cumplim.
Ingresos	241.312	215.643	111,9%
Tra b a j o s realizados para activo	87	-	
Costes Directos	68.297	50.942	134,1%
Margen bruto	173.101	164.701	105,1%
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	71,7%	76,4%	
Otros Ingresos	918	0	-
Gastos de Personal	137.630	128.936	106,7%
Gastos de Explotación	11.207	12.421	90,2%
EBITDA	25.181	23.344	107,9%
<i>% sobre Ventas</i>	10,4%	10,8%	
Amortizaciones y deterioro	3.599	3.237	111,2%
EBIT	21.583	20.107	107,3%
<i>Margen EBIT</i>	8,9%	9,3%	
Resultado Extraordinario	-645	25	-2580,3%
Resultado Financiero	-1.012	-681	148,6%
EBT	19.926	19.451	102,4%
<i>Impuesto de Sociedades</i>	4.561	4.869	93,7%
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	22,9%	25,0%	
BENEFICIO NETO	15.365	14.582	105,4%
<i>Margen Neto</i>	6,4%	6,8%	

En relación con los objetivos proyectados para 2023 en el Plan de Negocio 2023-2024, los ingresos obtenidos por la suma de todas las líneas de negocio superaron en un 11,9% las ventas totales previstas para el año, y la mayoría de las líneas de negocio alcanzan aproximadamente el 100% o lo superan, excepto 'Desarrollo Aplicaciones Informáticas', que se sitúa en un 64,3% de lo presupuestado y 'Soluciones Propias', que se sitúa al 81,5%, por un lado, por una mayor dedicación a negocios vinculados con la línea de 'Outsourcing y Mantenimiento' que, como se ha dicho, se caracterizan por una alta recurrencia y, por otro lado, por la ralentización en la toma de decisión de proyectos de estas características por parte de los clientes. El resto de líneas de negocio, han superado a 31 de diciembre el 100% del presupuesto anual.

Ingresos por Línea de Negocio ('000€)	2023	2023E	(%) Cumpl.	2023	2023E
1. Outsourcing y Mantenimiento	144.679	112.861	128,2%	60,0%	52,3%
2. Desarrollo Aplicaciones Informáticas	37.418	58.234	64,3%	15,5%	27,0%
3. Suministro Hardware y Software	22.141	13.728	161,3%	9,2%	6,4%
4. Servicios Gestionados	19.221	17.792	108,0%	8,0%	8,3%
5. Implantación Soluciones de Terceros	10.738	9.171	117,1%	4,5%	4,3%
6. Consultoría Tecnológica	5.958	2.436	244,6%	2,5%	1,1%
7. Soluciones Propias	1.157	1.420	81,5%	0,5%	0,7%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>241.312</b>	<b>215.643</b>	<b>111,9%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>



## OTROS DESGLOSES DE INGRESOS

- Por ubicación geográfica:** Los ingresos que provienen de España, Portugal y Resto de Europa han cumplido el presupuesto por encima del 100%, apoyados en el crecimiento del negocio nacional y en mercados europeos. En sentido contrario, los ingresos procedentes del Resto del Mundo se quedan en un 88,3% del presupuesto. El Grupo ha hecho más foco en los mercados europeos, principalmente España, Portugal y Agencias Europeas.
- Por tipo de sectores:** Los ingresos de Industria y Servicios han superado en un 26,5% lo esperado, así como Administraciones Públicas (AA.PP.) que lo supera en un 2,3% y los Servicios Financieros, que también ha superado los objetivos establecidos en un 1,4%.

Ingresos por Geografía ('000€)	2023	2023E	(%) Cumpl.	2023	2023E
España	138.909	117.788	117,9%	57,6%	54,6%
Resto Europa	49.727	48.143	103,3%	20,6%	22,3%
Portugal	43.724	39.484	110,7%	18,1%	18,3%
Resto Mundo	8.952	10.228	87,5%	3,7%	4,7%
<b>Total Ingresos</b>	<b>241.312</b>	<b>215.643</b>	<b>111,9%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>

Ingresos por Sectores ('000€)	2023	2023E	(%) Cumpl.	2023	2023E
AA.PP.	114.709	111.972	102,4%	47,5%	51,9%
Industria y Servicios	109.102	87.218	125,1%	45,2%	40,4%
Servicios Financieros	17.500	16.453	106,4%	7,3%	7,6%
<b>Total Ingresos</b>	<b>241.312</b>	<b>215.643</b>	<b>111,9%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>

Como la partida de gasto más relevante, los Gastos de Personal presentan un grado de ejecución a final de 2023 del 106,7% sobre una cifra proyectada de 129 millones de euros para todo el ejercicio, justificado por el incremento de plantilla necesaria para la ejecución de un volumen de servicios superior a lo estimado en el Plan de Negocio, y lo ya comentado en cuanto a la enorme competencia por el talento que el mercado de perfiles tecnológicos continuó experimentando a lo largo del 2023, especialmente en España y Portugal, mercados nativos del Grupo.

Los Gastos de Explotación (90,2% sobre el presupuesto) no han superado lo planificado para el año. Como regla general se sigue una política de planificación y control estricto de esos gastos y, aun así, la ejecución de 2023, en la que se perciben las sinergias alcanzadas en el proceso de integración de Wairbut y Bilbomática, mejora la previsión. El dato es más relevante todavía si se considera en términos relativos. No solo se ha batido la cifra presupuestada sino se ha hecho en un entorno de unos ingresos un 12% superiores a los previstos, lo que se traduce en que esos gastos pasan de representar el 6,9% sobre el total de ingresos en 2022 a 4,6% en 2023. El comportamiento de los Gastos de Explotación es uno de los indicadores tradicionales de la sólida posición competitiva del Grupo y revela también la captura de sinergias y el acierto en las decisiones relacionadas con el crecimiento inorgánico.

En consecuencia, el EBITDA y el Beneficio Neto han superado en términos absolutos un +7,9% y un +5,4% las previsiones del Plan de Negocio. Destaca la peor ejecución sobre lo previsto de los Resultados Financieros (-1 M€ de ejecución vs -680 miles de euros presupuestados) y es que en el momento de la elaboración del Plan de Negocio, no se planificó el 'rally' en los tipos de interés que finalmente se ha producido, especialmente en el segundo semestre de 2023. Pese a ello, como ya se ha indicado anteriormente en este informe, el Grupo sigue focalizado en reducir al máximo la deuda financiera para que estas variables económicas externas, impacten de la menor manera posible en las cuentas del Grupo en el futuro.

## BALANCE

A continuación, figura el grado de cumplimiento del balance consolidado en comparación con el previsto para el ejercicio 2023 en el Plan de Negocio vigente:

Cifras en ('000€)

Plan de negocio 2023-24

Balance ('000€)	2023	FY2023E	% Cumplim.
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>153.158</b>	<b>141.003</b>	<b>108,6%</b>
Activo No Corriente	59.772	61.489	97,2%
Inmovilizado Intangible	51.274	51.241	100,1%
Inmovilizado Material	5.134	5.335	96,2%
Inmovilizado Financiero	1.652	1.619	102,1%
Activo por Impuesto Diferido	1.712	3.294	52,0%
Activo Corriente	93.385	79.514	117,4%
Existencias	1.157	801	144,5%
Clientes	65.134	58.755	110,9%
Otras Cuentas a Cobrar	696	909	76,6%
IFT	495	666	74,3%
Tesorería	23.461	16.700	140,5%
Periodificaciones	2.442	1.683	145,1%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>153.158</b>	<b>141.003</b>	<b>108,6%</b>
Patrimonio Neto	73.442	72.469	101,3%
Pasivo No Corriente	15.021	17.029	88,2%
Provisiones a L/P	52	52	99,2%
Deuda financiera a L/P	14.676	16.669	88,0%
Pasivo por Impuesto Diferido	294	308	95,4%
Pasivo Corriente	64.695	51.505	125,6%
Provisiones a C/P	552	73	756,8%
Deuda Financiera C/P	10.906	12.010	90,8%
Proveedores	20.795	10.769	193,1%
Otras Cuentas a Pagar	17.560	17.211	102,0%
Periodificaciones	14.881	11.442	130,1%

En relación con el grado de cumplimiento del Balance respecto al previsto en el Plan de Negocio 2023-2024, el tamaño de balance obtenido por el Grupo ha superado al planificado para este ejercicio en un 8,6%.

Analizando las principales partidas de Balance, el Activo No Corriente se ha quedado en un 97,2%, muy alineado con lo estimado en el Plan de Negocio para 2023. En relación a las inversiones, se han realizado exclusivamente las necesarias para poder desarrollar la actividad ordinaria del Grupo

En cuanto al Activo Corriente superó en un +17,4% lo esperado al cierre del ejercicio 2023, principalmente por el sobrecumplimiento en las partidas de Existencias, Clientes, Tesorería y Periodificaciones, que han cerrado por encima de lo esperado a final del ejercicio.

La solvencia financiera, reflejada en el Patrimonio Neto consolidado, rebasó en un +1,3% el importe previsto en el Plan de Negocio para el cierre del ejercicio 2023, en línea con lo esperado.

El Pasivo No Corriente cerró en un +88,2% de la cifra proyectada para 2023, principalmente por la mayor amortización de 'Deuda Financiera a Largo Plazo' sobre la prevista.

Por otro lado, el Pasivo Corriente sobrepasó en un +25,6% la cifra proyectada en el Plan de Negocio para el 2023, principalmente por un saldo de Proveedores de un +93,1% por encima de lo esperado.

En términos generales, una vez finalizado el ejercicio, el Grupo ha conseguido alcanzar los objetivos esperados para el 2023, si bien hay que ser cautelosos en los análisis dado que los objetivos marcados para el segundo año del Plan de Negocio siguen siendo ambiciosos: incremento de ingresos, mejora de rentabilidad, generación de caja y reducción consecuente de la deuda.

## PREVISIONES DE FUTURO

El entorno en el que opera el Grupo presenta numerosas oportunidades en comparación con otros sectores, al estar 'lo tecnológico' en constante crecimiento tanto para la sociedad como para las empresas. Especialmente hoy en día, debido a la compleja situación económica, la tecnología resulta fundamental para optimizar los procesos de las empresas y lograr que estas mejoren su eficiencia. También para el desarrollo personal de los individuos y global de los países y sociedad en general.

Por otro lado, la cuota de mercado del grupo Altia es todavía muy pequeña, con lo que el recorrido de crecimiento es elevado y no se presenta la vulnerabilidad de las empresas que tienen que defender de la competencia una cuota relevante.

El Grupo Altia no tiene una especial concentración ni a nivel de clientes, ni a nivel de tecnología. En este contexto, los principales riesgos que la Sociedad ha identificado en 2023 han sido:

- **Ciberseguridad/ataques cibernéticos.** Como organización que basa su actividad en la tecnología, el Grupo tiene que ser especialmente cauteloso con esta cuestión, que constituye también una línea de actividad propia. La aplicación de severas políticas de ciberseguridad se plantea como una política totalmente necesaria para que los planes de desarrollo del Grupo se puedan llevar a buen término, en un entorno en el que los ataques cibernéticos cada vez son más habituales y a mayor escala, en especial desde el inicio de la guerra de Ucrania.
- **Incumplimiento de la normativa que afecta a la actividad del Grupo.** La globalización de la economía y el cada vez más exigente entorno normativo en el que las compañías tienen que desarrollar su actividad, están obligando a las organizaciones a mejorar su transparencia, a identificar y mitigar los riesgos de su actividad, aumentar su grado de cumplimiento de las normas que le aplican y a dar respuesta a todos sus grupos de interés. El Grupo sigue desarrollando un considerable esfuerzo para posicionarse como una entidad socialmente responsable y así aportar el mayor valor posible a todos los grupos relacionados con su actividad.
- **Escasez de capital humano cualificado.** La creciente demanda de perfiles tecnológicos para cualquier negocio, actividad o sector, está complicando el acceso al talento en una actividad en la que este aspecto es crítico dado que el principal activo del Grupo reside en la alta cualificación técnica y profesional de las personas que lo integran. Una inadecuada gestión del talento (captación, retención, políticas retributivas, desconexión digital, plan de carrera, beneficios sociales, planes de compensación, etc.) podría suponer que el Grupo no disponga de los profesionales adecuados para la consecución de sus objetivos. En este sentido, tal y como se ha resaltado previamente en el presente Informe, el Grupo Altia está prestando especial atención a esta cuestión y considera prioritario mantener el talento tecnológico del que dispone a través de esas políticas específicas, aunque eso suponga una cierta reducción en sus márgenes en el corto plazo, tal y como ha sucedido este año. En último término, este sacrificio, que se compensa con la buena gestión de otras partidas, se contempla no solo como una necesidad, sino también como una base estratégica que va a permitir planteamientos ambiciosos de crecimiento y mejora de la rentabilidad.
- **Desafíos relacionados con adquisiciones.** Especialmente activa en los últimos años y con vocación de incorporar al Grupo empresas o negocios con buena base y que encajen en los planteamientos de Altia, el riesgo para el Grupo no solo reside en una buena selección y en la ejecución de la transacción sino, básicamente, en poder realizar un proceso de integración que no se dilate en el tiempo y que aproveche al máximo todas las virtudes de la adquirida para que la operación no se limite a una mera yuxtaposición de negocios y cifras. Los resultados de las operaciones corporativas realizadas hasta la fecha, incluido el uso ad hoc del endeudamiento, avalan la ejecución del Grupo en este tipo de procesos, pero no garantizan

el éxito de aquellos que se vayan a llevar a cabo en el futuro, de ahí que el riesgo aquí identificado sea uno de los principales a los que se enfrenta la organización y esté muy presente en la organización.

El Grupo va a seguir firme en su modelo de negocio a través de una mezcla de sus virtudes tradicionales (orientación al cliente, estabilidad accionarial, alta cualificación de los recursos humanos y del equipo directivo, cuentas saneadas, costes de estructura inferiores a los de nuestros competidores, política financiera orientada a la optimización del fondo de maniobra) y de las nuevas iniciativas adoptadas (fomento de la cultura colaborativa y las sinergias entre diferentes áreas de la organización y en especial las que se obtienen por la integración de Noesis, Wairbut y Bilbomática, enfoque hacia áreas y tecnologías con mejor posicionamiento y mayor capacidad de crecimiento futuro como la IA, Ciberseguridad o Data Analytics, políticas encaminadas a la captación y retención de talento, a la internacionalización y a la implantación de mayores sistemas de control y, finalmente, asunción progresiva de normas y recomendaciones exigidas a empresas cotizadas en mercados secundarios oficiales, incluso por encima de las estrictamente obligatorias para las cotizadas en BME Growth). El Grupo está convencido de que la prestación de servicios avanzados en tecnologías de la información y comunicación no solo tiene un gran recorrido en el mercado, sino que, cada vez, la demanda de este tipo de servicios va a ser mayor.

Las presentes cuentas anuales se pueden considerar muy satisfactorias. Son una buena base para seguir incrementando las ventas, para mantener una cartera diversificada, para continuar internacionalizándose, para poco a poco seguir recuperando los niveles de rentabilidad que la Sociedad ha tenido históricamente y, por supuesto, para seguir generando caja e incrementando la solvencia vía aumento de Fondos Propios, así como recuperar los niveles de Fondo de Maniobra en los que habitualmente la Compañía ha ido desarrollando su actividad. Pese a las dificultades inherentes a todo crecimiento inorgánico, creemos que Altia está demostrando un uso eficiente de la capacidad de endeudamiento que le permite su solvencia y trayectoria y, como decíamos antes, la conjugación de una buena elección de las adquisiciones y una buena ejecución en las integraciones. Ese crecimiento inorgánico debe servir para acelerar la consecución de los objetivos estratégicos, entre los cuales figura como protagonista mantener los márgenes tradicionales del Grupo.

En un entorno de incertidumbre extrema como el actual, el Grupo mantiene una gran cautela sobre la evolución de la economía, siendo la prudencia en cuanto a inversiones y nuevos negocios su guía de actuación, pero sin dejar de intentar aquéllas que se consideran especialmente atractivas y que encajen en términos de rentabilidad e integración. El reto sigue siendo consolidar la imagen de marca dentro del sector y crecer de manera ordenada y sostenible, para poder acometer más proyectos y de mayor envergadura.

# 3

## Informe sobre estructura y sistema de control interno

**Informe sobre la Estructura Organizativa y el Sistema de Control Interno de la Compañía para el cumplimiento de las obligaciones de información que establece el Mercado**

**Abril 2024**



# ÍNDICE

<b>1 Estructura organizativa .....</b>	<b>5</b>
1.1 CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN .....	6
1.2 COMISIÓN DE AUDITORÍA .....	7
1.3 COMITÉ DE DIRECCIÓN .....	8
1.4 DEPARTAMENTO ECONÓMICO-FINANCIERO .....	9
1.5 UNIDAD DE CUMPLIMIENTO NORMATIVO .....	11
1.6 UNIDAD DE RIESGOS GLOBALES .....	11
1.7 ASESORES EXTERNOS .....	12
1.8 SUBGRUPO NOESIS .....	13
1.8.1 Consejo de Administración de Noesis Global SGPS, S.A. y de Noesis Portugal, S.A. ....	14
1.9 INCORPORACIÓN SUBGRUPO WAIRBUT .....	15
1.10 INCORPORACIÓN SUBGRUPO BILBOMÁTICA .....	16
<b>2 Reglamentos internos de Altia .....</b>	<b>17</b>
2.1 REGLAMENTO DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS .....	17
2.2 REGLAMENTO DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN .....	17
2.3 REGLAMENTO DE LA COMISIÓN EJECUTIVA DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE NOESIS .....	17
2.4 REGLAMENTO INTERNO DE CONDUCTA EN MATERIAS RELATIVAS A LOS MERCADOS DE VALORES .....	18
<b>3 Modelo de procesos del sistema de gestión de Altia .....</b>	<b>18</b>
<b>4 Funcionamiento de los Consejos de Administración .....</b>	<b>22</b>
<b>5 Funcionamiento del Comité de Dirección de Altia .....</b>	<b>24</b>
<b>6 Medios humanos y materiales de los que dispone el Consejo de Altia .....</b>	<b>24</b>
6.1 Medios adicionales de los que dispone el Consejo de Administración .....	27

## **Informe sobre la Estructura Organizativa y el Sistema de Control Interno de la Compañía para el cumplimiento de las obligaciones de información que establece el Mercado**

El presente informe tiene como objetivo describir la estructura organizativa y el sistema de control interno de la Compañía para asegurar el cumplimiento de las obligaciones que la Sociedad tiene como Emisor en el segmento BME Growth del BME MTF Equity (en adelante, BME Growth).

De manera adicional pero separada, este informe se presenta junto con las cuentas anuales auditadas de 2023 y el correspondiente informe de gestión, según lo previsto por la Circular del BME Growth 3/2020 en su Punto Segundo, 1. Información Periódica, b Información Anual.

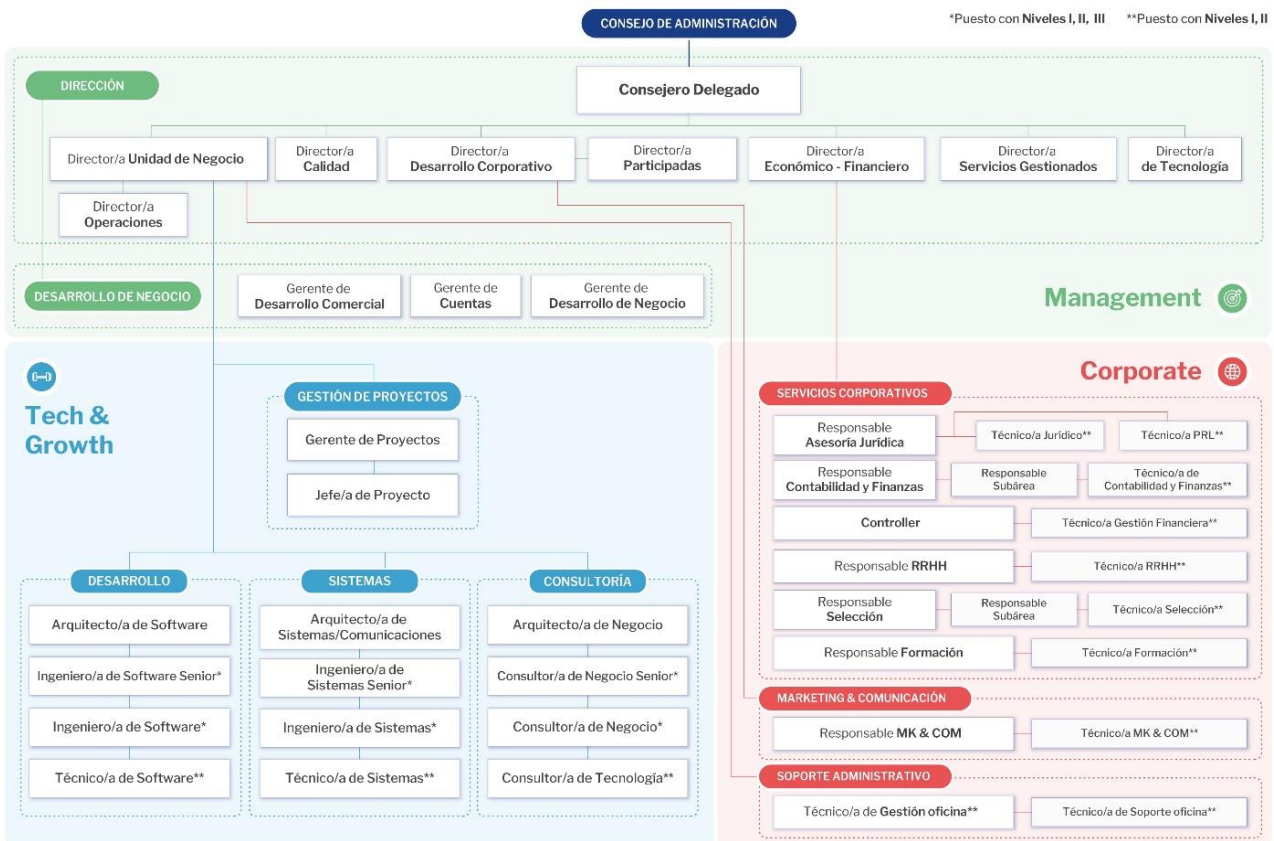
# 1 Estructura organizativa

El Gobierno y la administración de la Sociedad están encomendados a la Junta General de Accionistas y al Consejo de Administración. Al estar obligada a ello por ser una Entidad de Interés Público, en el seno del Consejo de Administración de la Sociedad existe una Comisión de Auditoría.

Cada uno de estos órganos tiene las competencias que se indican en los Estatutos de la Sociedad, (en el caso del Consejo también en su Reglamento) y en las disposiciones legales y reglamentarias que le son de aplicación como sociedad mercantil.

Por su parte, el Consejo de Administración cuenta para el ejercicio de sus funciones con el apoyo del Comité de Dirección, el Departamento Económico-Financiero y Asesores Externos.

La Compañía se estructura funcionalmente según el siguiente **organigrama**:



Este organigrama y las funciones y responsabilidades de cada uno de los puestos identificados están desglosados en el '**Plan de Carrera Profesional- Altia Careers Map**' documento identificado en el Mapa de Procesos como Instrucción Técnica IT\_04\_06, dentro del Proceso 'P04- Gestión RR.HH.'

## 1.1 CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

El Consejo de Administración tiene todas las facultades de representación, gobierno, dirección y administración de la Sociedad y de los negocios e intereses sociales, en todo cuanto no esté especialmente reservado por las Leyes y por los Estatutos Sociales a la Junta General de Accionistas.

Entre las principales **funciones del Consejo de Administración**, están:

- Determinación de las políticas y estrategias generales de la Sociedad.
- Formulación de Cuentas Anuales, elaboración del Informe de Gestión y propuesta de aplicación del resultado.
- Designación de cargos internos.
- Convocatoria y elaboración del Orden del Día de las Juntas Generales de Accionistas y asistencia a las mismas.
- Autorización para la creación de comisiones con fines consultivos, organizativos o funcionales específicos.

Actualmente el Consejo de Administración está constituido por once consejeros, tres de ellos mujeres:

- **Constantino Fernández Pico**. Presidente del Consejo. Con cargo ejecutivo (*Consejero Delegado*).
- **Adela Pérez Verdugo**. Vicepresidenta. Con cargo ejecutivo (*Directora de Calidad*).
- **Manuel Gómez-Reino Cachafeiro**. Secretario del Consejo. Con determinadas funciones ejecutivas.
- **Teresa Mariño Garrido**. Independiente y sin funciones ejecutivas.
- **Luis María Huete Gómez**. Independiente y sin funciones ejecutivas.
- **Carlos Bercedo Toledo**. Dominical, representante de vehículos inversores de Ram Bhavnani. Sin funciones ejecutivas.
- **Miguel Jove Ortega**. Dominical, representante de Incio Inversores S.L. Sin funciones ejecutivas.
- **Ignacio Cabanas López**. Vicesecretario. Con cargo ejecutivo (*Director Económico-Financiero*).
- **Josefina Fernández Álvarez**. Con cargo ejecutivo (*Directora Operaciones oficina Santiago*).
- **Fidel Carrasco Hidalgo**. Con cargo ejecutivo (*Director de Desarrollo Corporativo*).

- **Ramón Costa Piñeiro**. Con cargo ejecutivo (*Director de Servicios Gestionados*).

Teresa Mariño, Luis Huete, Carlos Bercedo y Miguel Jove como consejeros externos, independientes los dos primeros y en los dos últimos casos como dominical, velan por los intereses de los accionistas minoritarios.

Todos los Consejeros ejecutivos son personas clave en la organización en sus respectivas áreas. Los externos cuentan con conocimientos y experiencia en gestión, asesoramiento y mercados y complementan adecuadamente a los ejecutivos.

## 1.2 COMISIÓN DE AUDITORÍA

Integrada dentro del Consejo de Administración, está formada única y exclusivamente por consejeros no ejecutivos, con mayoría de independientes, tal y como exige el artículo 529 quaterdecies.1 de la Ley de Sociedades de Capital, según el siguiente detalle:

**Presidenta:** Teresa Mariño Garrido.

**Vocal:** Luis María Huete Gómez.

**Vocal:** Carlos Bercedo Toledo.

El Secretario de la Comisión de Auditoría, no miembro de la misma y, por tanto, sin derecho de voto, es Manuel Gómez-Reino Cachafeiro, Secretario e integrante del Consejo de Administración.

Las competencias de la Comisión de Auditoría están reguladas por el artículo 529 quaterdecies de la Ley de Sociedades de Capital y por el artículo 21 del Reglamento del Consejo, que se resumen del siguiente modo:

- **Auditoría Interna.** Definir el sistema de auditoría interna, aprobar el plan anual de trabajo, supervisar los sistemas internos de auditoría, velar por la independencia y eficacia de esta función y hacer un seguimiento de la misma.
- **Sistema de Control Interno y Gestión de Riesgos.** Identificar los diferentes riesgos que afectan al negocio, así como los sistemas de información y control interno que gestionarán esos riesgos, determinar el nivel de riesgo aceptable, señalar las medidas previstas para mitigar el impacto de esos riesgos y supervisar el SCIF y las acciones relacionadas con el Cumplimiento Normativo.
- **Auditoría Externa.** Analizar con los auditores externos las debilidades significativas del sistema de control interno, realizar el informe sobre independencia del auditor de cuentas y proponer el nombramiento de auditores al Consejo de Administración.
- **Proceso de elaboración de la información financiera.** Supervisar el proceso de elaboración y presentación de la información financiera, revisar las cuentas de la Sociedad y la correcta aplicación de los principios contables generalmente aceptados, asegurar que todos los estados financieros se

elaboran con los mismos criterios contables y que se elaboran tanto cuentas individuales como consolidadas.

- **Otras competencias.** Informar a la Junta General de cuantas cuestiones se planteen sobre aquellas materias responsabilidad de la Comisión, informar de transacciones que puedan suponer conflicto de interés, informar de operaciones vinculadas y asesorar al Consejo de Administración sobre todas aquellas operaciones societarias que se planteen.

Se encuentran adscritas a la Comisión de Auditoría la función de Auditoría Interna, la Unidad de Cumplimiento Normativo (UCN) y la Unidad de Riesgos Globales (URG), contando estas dos últimas unidades entre sus miembros con una persona del equipo de Relaciones con Inversores y Mercados.

## 1.3 COMITÉ DE DIRECCIÓN

Desde 2017 existe formalmente un Comité de Dirección con las personas elegidas para tal función por el Consejo de Administración. Las funciones principales del presente Comité son las siguientes:

- Aseguramiento de la ejecución del Plan Estratégico en vigor.
- Gestión y seguimiento de la operativa del Grupo Empresarial.
- Coordinación y puesta en marcha de nuevas propuestas relacionadas con la estrategia y operativa del Grupo.

La composición del **Comité de Dirección durante el 2023** fue la siguiente:

- **Constantino Fernández Pico:** Consejero Delegado.
- **Adela Pérez Verdugo:** Directora de Calidad.
- **Fidel Carrasco Hidalgo:** Director de Desarrollo Corporativo.
- **Ignacio Cabanas López:** Director Económico Financiero.
- **Ramón Costa Piñeiro:** Director de Servicios Gestionados.
- **Jesús Criado Martínez:** Director Técnico.
- **Alberto Loureiro Lagunas:** Director Asociado de la Oficina Madrid.
- **Walter Mattheus Elorza:** Director General de Bilbomática.
- **Consuelo Lucas Cores:** Responsable de Marketing y Comunicación.
- **Joaquín Donesteve Varela de Limia:** Responsable de Asesoría Jurídica.

Esta composición pretende ampliar la representación de diferentes áreas de la empresa, respondiendo a las nuevas necesidades y realidad del Grupo. Este órgano seguirá elevando propuestas, evaluando y analizando nuestro desarrollo, y alineando estrategias y acciones que fortalezcan la Compañía.

Todas las personas que componen el Comité de Dirección son personas totalmente comprometidas con la Compañía y tienen experiencia y competencias suficientes para desarrollar sus funciones.

Durante **2023** existieron **cuatro Comités dependientes del Comité de Dirección**, distribuidos por áreas de trabajo.



Tanto estos grupos de trabajo como el Comité de Dirección son dinámicos por lo que, son susceptibles de futuras variaciones en su composición. Los Comités se reúnen y organizan según establecen sus integrantes y son los encargados de presentar propuestas al Comité de Dirección. Actualmente se reúnen aproximadamente una vez al mes.

Asimismo, siete personas del Comité de Dirección, asistidos por la Controller del Grupo, constituyen el 'Comité de Operaciones', que analiza, y en su caso aprueba, semanalmente o siempre que surja una necesidad concreta y urgente, oportunidades de negocio que por su tamaño, por tener un margen inferior al que habitualmente maneja la organización o por llevarse a cabo en Consorcio o Unión Temporal de Empresas con la responsabilidad compartida que ello conlleva, la Compañía considera que pueda existir un nivel de riesgo superior al habitual. Aquellas oportunidades de negocio que no pasan por este Comité, son validadas técnica y financieramente según el procedimiento interno existente a tal efecto. Asimismo, este Comité de Operaciones es competente para el análisis y decisión sobre cualquier solicitud de subvención o ayuda a la que opte la Compañía.

## 1.4 DEPARTAMENTO ECONÓMICO-FINANCIERO

El **Departamento Económico-Financiero** de Altia, constituido por profesionales con alta cualificación, es el encargado de:

- a) **Elaborar los estados y la información financiera del Grupo** para su posterior formulación por el Consejo de Administración antes de su difusión al mercado y sometimiento a la Junta General de Accionistas.
- b) **Diseñar y proponer** al Consejo de Administración para su aprobación los **Planes de Negocio** periódicos que traducen numéricamente la estrategia y sus proyecciones económico-financieras.



- c) **Elaborar los informes** que usan el Consejo de Administración, el Consejero Delegado y el Comité de Dirección para el seguimiento y evaluación del desempeño de la Sociedad, así como para la toma de decisiones estratégicas y operativas.
- d) En coordinación con el Departamento de Desarrollo Corporativo, realizar **los análisis de inversión y preparar los casos financieros** de las posibles adquisiciones de empresas, activos y/o negocios que se puedan plantear al Consejo de Administración.
- e) Seguimiento de **ejecución del Plan de Negocio, elaboración del presupuesto de Tesorería y demás funciones operativas** necesarias para la correcta ejecución de la planificación aprobada por el Consejo de Administración.

El Director Financiero de Altia es el máximo responsable de este Departamento. Tiene dependencia orgánica del Consejero Delegado y también dependencia funcional de la Comisión de Auditoría, en cuanto a sus labores de apoyo a la auditoría e interlocución en el control y supervisión del sistema de control interno de la información financiera.

Desde el punto de vista de sus funciones ordinarias de gestión, el Director Financiero presenta al Consejo de Administración y, cuando proceda, al Comité de Dirección, los cierres y seguimientos periódicos del desempeño del Grupo, identifica posibles desviaciones sobre los Planes de Negocio y propone y, en su caso, ejecuta medidas correctoras para que la Compañía cumpla con las previsiones económicas presentadas en dichos Planes. El Director Financiero de Altia cuenta para el ejercicio de sus funciones con el apoyo del Director Financiero de Noesis y Bilbomática y sus respectivos equipos. Por su tamaño menor, en el caso de Wairbut los perfiles financieros de esa compañía se encargan de algunas funciones de esa área en esa filial. Adicionalmente, el Grupo ha constituido unos centros de servicios compartidos para apoyar el trabajo realizado en las diferentes filiales en diversas áreas, como la financiera, control de gestión, selección, recursos humanos, asesoría jurídica, comunicación, marketing o formación. Estos centros colaboran con los equipos propios de las diferentes filiales en esas áreas de actuación.

Dentro del equipo financiero, hay que destacar también la figura del *Controller*, tanto en Altia como en Noesis y Bilbomática (para el resto de empresas del Grupo es el Controller de Altia el que hace esta función), que es el profesional encargado de hacer un seguimiento de la ejecución de los diversos proyectos que lleva a cabo el Grupo, asegurando que éstos se lleven a cabo según la planificación inicial aprobada. Está en permanente contacto con todas las áreas de la organización para tener información veraz de la ejecución de los proyectos, permitiendo replanificaciones tanto positivas como negativas en aquellos casos en los que esté debidamente justificada la desviación.

## 1.5 UNIDAD DE CUMPLIMIENTO NORMATIVO

La **Unidad de Cumplimiento Normativo (UCN)**, dependiente de la Comisión de Auditoría, es el órgano de la Sociedad responsable de velar de forma proactiva por el cumplimiento normativo del Grupo, para lo cual tiene atribuidas amplias competencias e independencia de actuación.

Entre las responsabilidades de la Unidad de Cumplimiento Normativo se incluyen las siguientes:

- La **identificación de riesgos**, su evaluación, priorización y definición de medidas preventivas/controles de mitigación.
- Difundir, vigilar, promover y evaluar el **sistema de cumplimiento normativo**.
- Participar en la **elaboración del Plan Anual de Auditoría** interna en materia de cumplimiento normativo.
- Realizar el seguimiento, control, difusión y evaluación del **código Ético y el Canal Ético**.
- Participar en la **identificación de las necesidades y expectativas de los Grupos** de Interés y en la comunicación de lo relativo al **cumplimiento normativo** a esos Grupos de Interés mediante la Memoria de Sostenibilidad.

## 1.6 UNIDAD DE RIESGOS GLOBALES

El Consejo de Administración puso en marcha en el año 2019 un **Sistema de Gestión de Riesgos Globales** que comprende las estrategias, políticas, procesos y procedimientos de información necesarios para identificar, medir, vigilar, gestionar, controlar y notificar de forma continua los eventuales riesgos globales a los que esté o pueda estar expuesta Altia.

La gestión de riesgos globales es ejercida por la **Unidad de Riesgos Globales (URG)**, dependiente de la Comisión de Auditoría, y formada por representantes de los equipos de dirección de las líneas estratégica, financiera, técnica y de negocio de Altia.

Las responsabilidades de la Unidad de Riesgos Globales incluyen, entre otras, las siguientes:

- Velar por el buen funcionamiento del Sistema de Gestión de Riesgos Globales y, en particular, de la **identificación, cuantificación y gestión de los riesgos** más importantes que afecten a la organización.
- Funciones asignadas, en su caso, en relación con el **Plan Estratégico**.
- **Reevaluar los riesgos corporativos** con periodicidad anual.
- **Monitorizar** de manera periódica los **principales riesgos** identificados.
- Preparar **reportes de riesgos** para la Comisión de Auditoría.

## 1.7 ASESORES EXTERNOS

Los siguientes asesores externos colaboran con Altia en el cumplimiento de sus obligaciones legales y contables, con especial atención a las impuestas por el mercado:

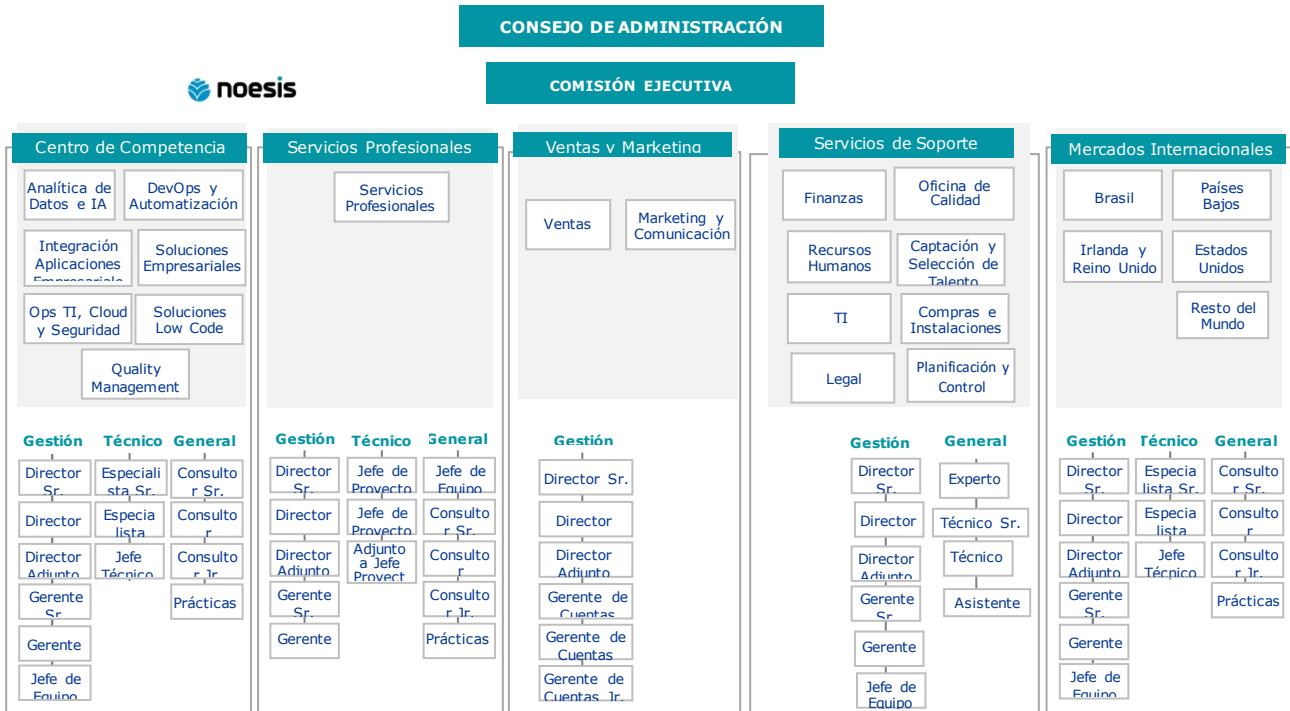
- **Asesor Registrado: Solventis S.V. S.A.** El Asesor Registrado es un profesional o firma especializada que valora la idoneidad de las empresas para incorporarse al segmento BME Growth de BME MTF Equity y, una vez incorporadas, acompañan y asisten a las mismas durante su permanencia en el mercado. Solventis S.V. S.A. es Asesor Registrado de la Compañía desde el 24 de noviembre de 2011. Sus funciones y obligaciones vienen recogidas en la Circular 4/2020 del BME Growth de 30 de julio de 2020.
- **Auditor Externo del Grupo y de las sociedades individuales: Deloitte, S.L.** La Auditoría Externa es una función desarrollada por parte de un profesional independiente (sin dependencia jerárquica ni económica de la Dirección de la Compañía) y suficientemente cualificado, que examina periódicamente la gestión económica de la entidad a fin de comprobar si se ajusta a lo establecido por la ley. Deloitte, S.L. fue reelegido como auditor externo del Grupo de Sociedades en el que se integra Altia, la propia Altia y el subgrupo de sociedades formado por Altia y sus sociedades dependientes por un período de tres años, es decir, para los ejercicios 2021, 2022 y 2023. Su trabajo consiste en auditar cuentas anuales y elaborar el correspondiente Informe de Auditoría, así como hacer una revisión limitada de los estados intermedios del cierre semestral de 30 de junio. Está en permanente contacto con la Comisión de Auditoría y el Departamento Financiero.
- **Función de auditoría interna: KPMG Asesores, S.L.** La Auditoría Interna es una actividad dependiente económicamente y objetiva de la Sociedad que supervisa los sistemas que utiliza la misma, con la finalidad de mejorar la operativa de la organización. Altia ha decidido, de momento, externalizar esta función, para lo cual ha contratado los servicios de KPMG. Con varios años de recorrido (inició su actividad a finales de 2016), KPMG ha aportado toda su experiencia en la puesta en marcha de esta función. Uno de los objetivos fundamentales de esta función está siendo revisar y proponer mejoras sobre el Sistema Control Interno de la Información Financiera (en adelante SCIIF) que Altia implantó durante 2016, así como sobre el Sistema de Cumplimiento Normativo y el Sistema de Gestión de Riesgos Globales. La función de Auditoría Interna depende orgánicamente de la Comisión de Auditoría.
- **Asesoría Laboral: JL Prado Asesoría Empresarial S.L.** Altia tiene externalizada la gestión de nóminas y seguros sociales, las comunicaciones a la Seguridad Social (variaciones, altas, bajas...) y la elaboración de contratos laborales, finiquitos etc... JL Prado lleva colaborando con Altia más de 17 años, con la excepción de Noesis, donde esta labor se realiza internamente.
- **Abogados.** La Sociedad tiene acuerdos de colaboración regular con distintos despachos de abogados dependiendo de la naturaleza jurídica de la materia:
  - Ámbito mercantil y fiscal: Manuel Gómez-Reino.

- Ámbito laboral: Torcuato Labella, Tejedor & Asociados y Sagardoy Abogados.
- **Asesoría Fiscal: Ernst & Young Abogados, S.L.P.** El Grupo cuenta con asesoramiento especializado de EY en el ámbito tributario a nivel nacional e internacional. El alcance de los servicios comprende (i) el asesoramiento en materia de Impuesto de Sociedades, IVA IRPF e impuestos equivalentes a nivel internacional, (ii) planificación y actualización fiscal nacional e internacional, (iii) asesoramiento fiscal general en procedimientos tributarios, (iv) asesoramiento en materia de precios de transferencia entre otros. EY es una firma líder en la prestación de servicios profesionales de esta índole.
- **Asesores locales Noesis.** Por su parte, en el subgrupo Noesis, del que se hablará más adelante, cuenta además con los siguientes asesores locales (i) Deloitte, S.L. como auditor externo, (ii) los despachos de abogados AMM Law, y Filipe Ribeiro Advocacia Empresarial para los ámbitos mercantil, laboral y contencioso, (iii) Grant Thornton y AAFCPA como proveedores contables para sus filiales internacionales y (iv) Ernst & Young como asesor fiscal.
- **Asesores locales Wairbut.** El subgrupo Wairbut cuenta como asesores externos con (i) Deloitte, S.L. como auditor externo, (ii) JL Prado Asesoría Empresarial S.L para el ámbito laboral, (iii) Ernst & Young como asesor fiscal y (iv) el despacho de abogados Tejedor & Asociados para determinados asuntos en el ámbito laboral.
- **Asesores locales Bilbomática.** El subgrupo Bilbomática cuenta como asesores externos con i) Deloitte, S.L. como auditor externo, (ii) Cuatrecasas para los ámbitos laboral y fiscal y (iii) el despacho de abogados Sanz & Saiz para materias fundamentalmente de Derecho Administrativo.
- Adicionalmente, se cuenta con un panel de distintos profesionales y firmas en el ámbito fiscal, mercantil, administrativo, competencia y laboral, como Ramón y Cajal Abogados o Garrigues, a los que se recurre para atender determinadas cuestiones concretas sobre las que el Grupo necesite asesoramiento más especializado o local.

## 1.8 SUBGRUPO NOESIS

El 20 de enero de 2020 se formalizó la adquisición de la Sociedad portuguesa Noesis Global SGPS, S.A. y sus filiales (en adelante en conjunto, Noesis), lo que supuso la constitución de un nuevo Consejo de Administración en esa sociedad y en su filial Noesis Portugal - Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A. (Noesis Portugal).

Noesis se estructura según el siguiente organigrama de departamentos y funciones:



### 1.8.1 Consejo de Administración de Noesis Global SGPS, S.A. y de Noesis Portugal, S.A.

Los Consejos de Administración de estas dos compañías tienen todas las facultades de representación, gobierno, dirección y administración de la Sociedad y de los negocios e intereses sociales, en todo cuanto no esté especialmente reservado por las Leyes y por los Estatutos Sociales a la Junta General de Accionistas.

Entre las **principales funciones** de esos **Consejos de Administración de Noesis**, según sus estatutos sociales, se encuentran:

- **Elegir a su Presidente.**
- **Gestionar y representar a la Sociedad** llevando a cabo todos los actos necesarios para la consecución de los fines sociales y, en particular:
  - a) Constituir, adquirir o mantener establecimientos;
  - b) Trasladar la sede social;
  - c) Confesar, renunciar o transaccionar en cualquier acción, así como acordar arbitrajes;
  - d) Nombrar representantes;
  - e) Asociarse o participar en otras empresas;
  - f) Negociar y firmar contratos de financiación;

- g) Contactar o reclutar personal y fijar salarios;
- h) Ajustar y liquidar cuentas con deudores y acreedores;
- i) Realizar las demás funciones previstas en estos Estatutos y la ley.

Actualmente los **dos Consejos de Administración están constituidos por siete consejeros**, cuatro de ellos nombrados a instancias de Altia:

- **Constantino Fernández Pico**. Presidente del Consejo con cargo ejecutivo en Altia.
- **Fidel Carrasco Hidalgo**. Vicepresidente del Consejo con cargo ejecutivo en Altia.
- **Manuel Alexandre Fernandes Silva Rosa**. Vicepresidente con cargo ejecutivo en Noesis.
- **Ignacio Cabanas López**. Vocal con cargo ejecutivo en Altia.
- **Dolores Suárez Calvo**. Vocal con cargo ejecutivo en Altia.
- **Nelson Ricardo dos Reis Tomas Pereira**. Vocal con cargo ejecutivo en Noesis.
- **Luís Manuel de Castro**. Vocal con cargo ejecutivo en Noesis.

En julio de 2021 se constituyó en el seno de esos dos Consejos de Administración una **Comisión Ejecutiva** formada por los tres Administradores ejecutivos portugueses y presidida por Alexandre Rosa. El Consejo delegó en esa Comisión una serie de facultades de gestión según prácticas habituales tanto en Portugal como en España. Además de las facultades indelegables por Ley, el Consejo se reservó las de tipo más estratégico.

Los miembros de la Comisión Ejecutiva tienen, a su vez, facultades delegadas por la propia comisión en las materias propias de su área. En concreto:

- **Alexandre Rosa**: CEO o Consejero Delegado.
- **Nelson pereira**: CTO o Director de Tecnología.
- **Luís de Castro**: CFO o Director Financiero.

No obstante, esas delegaciones, ciertas materias deben ser debatidas y acordadas por la Comisión ejecutiva en pleno.

## 1.9 INCORPORACIÓN SUBGRUPO WAIRBUT

El 18 de julio de 2022 se formalizó la adquisición de la sociedad Wairbut, S.A., consultora independiente fundada en 2001, con base en Madrid. La compañía cuenta desde marzo de 2023 con un Consejo de Administración constituido por tres miembros:

- **Constantino Fernández Pico**. Presidente del Consejo con cargo ejecutivo en Altia.

- **Manuel Gómez-Reino**. Secretario del Consejo y a vez, Secretario del Consejo en Altia.
- **Dolores Suárez Calvo**. Vocal con cargo ejecutivo en Altia.

El Presidente y Consejero Delegado es el mismo que el de Altia. Wairbut ha adoptado el organigrama de Altia como consecuencia del proceso de integración en el Grupo.

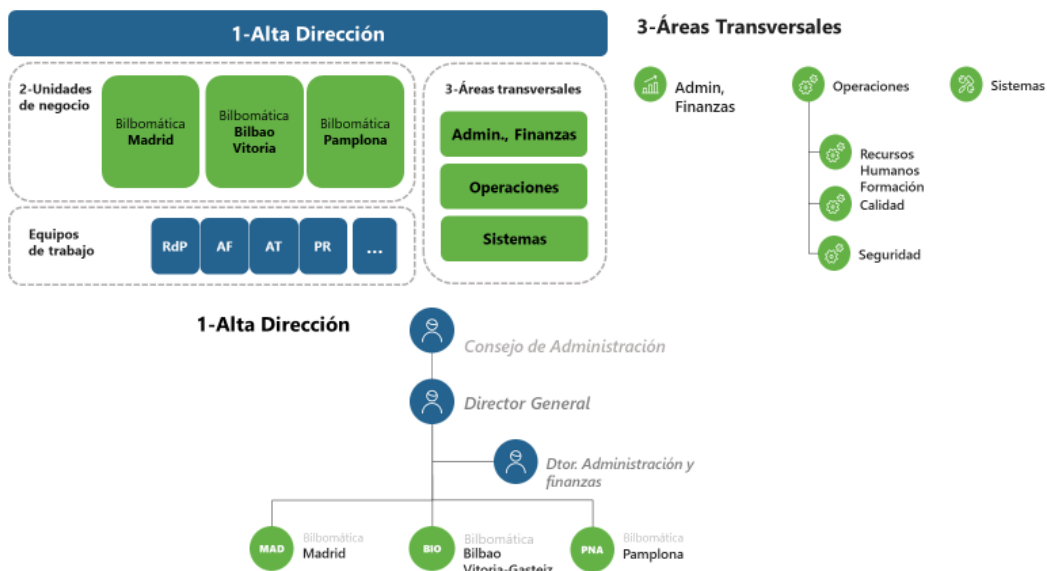
## 1.10 INCORPORACIÓN SUBGRUPO BILBOMÁTICA

El 31 de agosto de 2022 se formalizó la adquisición de la sociedad Bilbomática, S.A., empresa independiente de consultoría TIC e ingeniería de software con sede social en Bilbao.

La compañía cuenta desde julio de 2023 con un Consejo de Administración constituido por tres miembros:

- **Constantino Fernández Pico**. Presidente del Consejo con cargo ejecutivo en Altia.
- **Manuel Gómez-Reino**. Secretario del Consejo y a vez, Secretario del Consejo en Altia.
- **Dolores Suárez Calvo**. Vocal con cargo ejecutivo en Altia.

El Presidente y Consejero Delegado es el mismo que el de Altia. Bilbomática se estructura según el siguiente organigrama de departamentos y funciones:





## 2 Reglamentos internos de Altia

Dentro de su Sistema de Gestión, Altia tiene implantados los siguientes reglamentos y procedimientos relacionados:

### 2.1 REGLAMENTO DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Este Reglamento es una transcripción literal de los artículos de los **Estatutos de la Sociedad** relativos a la Junta General de Accionistas y sus reglas de funcionamiento. Está publicado en la **sección de Gobierno Corporativo** de la página web de Altia:

- [https://www.altia.es/documentos/reglamento\\_junta\\_general\\_de\\_accionistas.pdf](https://www.altia.es/documentos/reglamento_junta_general_de_accionistas.pdf)

### 2.2 REGLAMENTO DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

Como parte del Gobierno Corporativo, este Reglamento **determina los principios generales de actuación del Consejo, su estructura y organización, su funcionamiento y las normas de conducta de sus integrantes**. La última modificación se aprobó por el Consejo de Administración el día 24 de mayo de 2017. Su objetivo es proporcionar una mayor transparencia en la gestión ante los accionistas y potenciales inversores sin perder la eficiencia en la toma de decisiones. Incluye disposiciones de la Ley de Sociedades de Capital y recomendaciones de Buen Gobierno Corporativo publicadas por la CNMV que, si bien son exigibles sólo a sociedades cotizadas en mercados secundarios oficiales, la Compañía adopta de manera voluntaria. Su ámbito de aplicación se circunscribe al Consejo de Administración de Altia y sus filiales. Está publicado en la **sección de Gobierno Corporativo** de la página web de Altia:

- [https://www.altia.es/documentos/Reglamento\\_del\\_Consejo\\_de\\_Administracion.pdf](https://www.altia.es/documentos/Reglamento_del_Consejo_de_Administracion.pdf)

### 2.3 REGLAMENTO DE LA COMISIÓN EJECUTIVA DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE NOESIS

La Comisión Ejecutiva de Noesis cuenta con un Reglamento propio aprobado en la reunión del Consejo de Administración de 2 de julio de 2021.

## 2.4 REGLAMENTO INTERNO DE CONDUCTA EN MATERIAS RELATIVAS A LOS MERCADOS DE VALORES

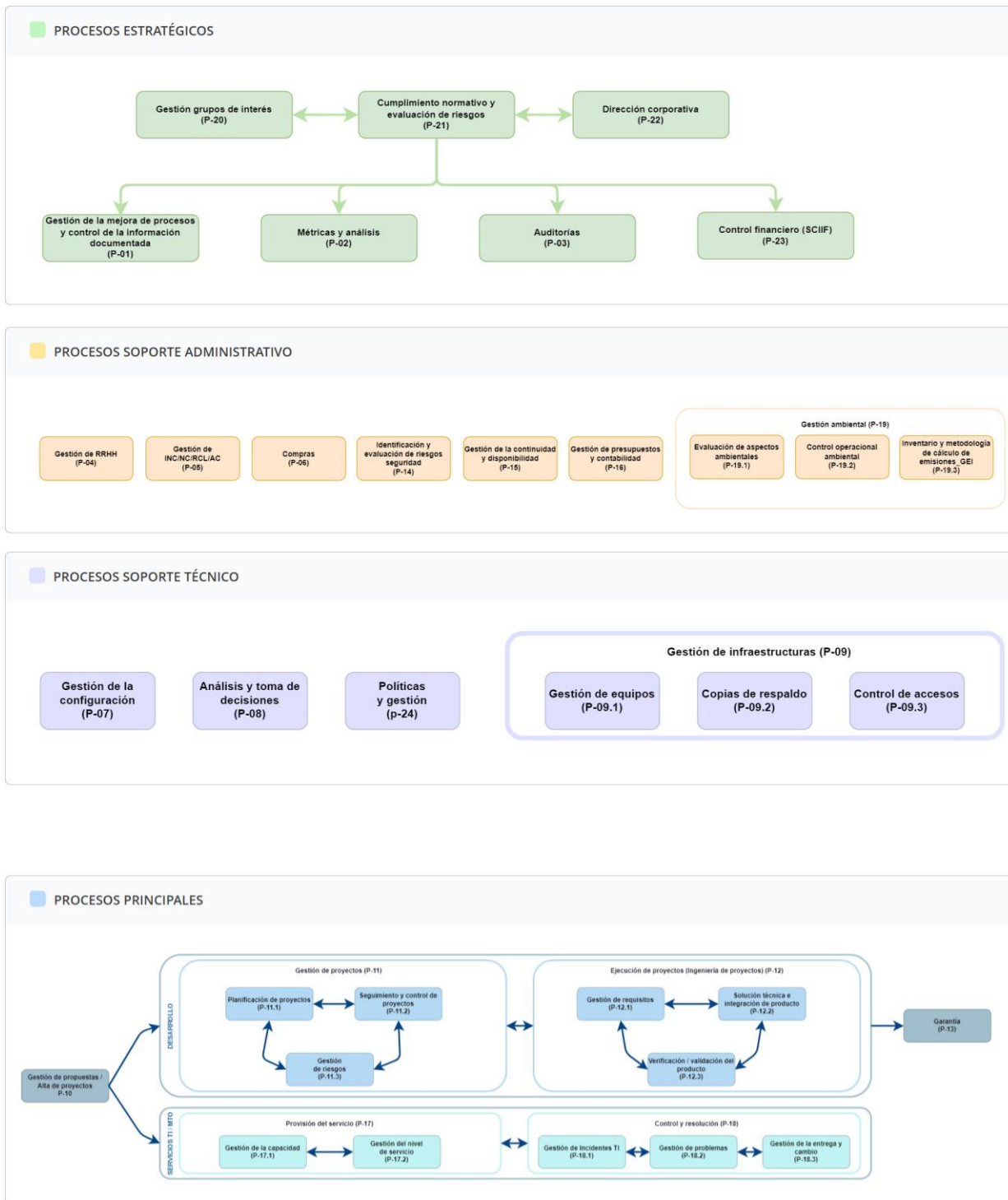
También parte del Gobierno Corporativo, este reglamento cuya última versión fue aprobada en el Consejo de Administración del 16 de julio de 2019 para recoger las normas de conducta establecidas para los emisores de valores en el Reglamento (UE) nº 596/2014 del Parlamento Europeo y del Consejo de 16 de abril de 2014 sobre el abuso de mercado (en adelante el “Reglamento de Abuso de Mercado”), el Reglamento y Circulares del en su momento denominado Mercado Alternativo Bursátil y las respectivas normas y disposiciones de desarrollo. Dentro del modelo de procesos, está codificado como IT\_21\_08. Establece las pautas de actuación de consejeros, directivos, empleados que desarrollen actividades relacionadas con los mercados de valores o tengan acceso a información privilegiada, personal del Departamento Financiero, Asesores Externos y cualquier otra persona que el Secretario del Consejo de Administración considere que es necesario incluir en su ámbito de aplicación, tanto de Altia como de sociedades del Grupo, en relación a la vida cotizada de la Compañía. Sus principales objetivos son garantizar la transparencia y proteger a los inversionistas de la Sociedad. Está publicado en la sección de Gobierno Corporativo de la página web de Altia:

- [https://www.altia.es/documentos/Reglamento\\_interno\\_de\\_conducta.pdf](https://www.altia.es/documentos/Reglamento_interno_de_conducta.pdf)

## 3 Modelo de procesos del sistema de gestión de Altia

El **Modelo de Procesos del Sistema de Gestión** es el conjunto de procesos implantados en la Compañía de manera estructurada e inspirados en las **mejores prácticas de gestión**, que persiguen la excelencia en el desarrollo de la actividad.

El mapa de procesos de Altia a la fecha de elaboración del presente informe es el siguiente:



Se estructura en **cuatro grupos**:

- 1) **Procesos Estratégicos.** Son los directamente relacionados con la estrategia, la dirección corporativa, cumplimiento normativo, gestión de riesgos globales y control financiero.
- 2) **Procesos de Soporte Administrativo.** Son los relacionados con la actividad administrativa de la organización: compras, RRHH, gestión ambiental.
- 3) **Procesos de Soporte Técnico.** Son los relacionados con la gestión de infraestructura y la configuración, análisis y toma de decisiones técnicas.
- 4) **Procesos Principales.** Son aquellos que determinan la actividad principal de Altia: gestión y ejecución de proyectos, provisión del servicio, control y resolución de incidencias.

Este modelo aplica a Altia, si bien algunos Procedimientos e Instrucciones Técnicas de los Procesos Estratégicos se están extendiendo a toda la organización.

Dentro del Modelo de Procesos, a los efectos de este informe, cabe destacar los siguientes **Procedimientos e Instrucciones Técnicas relacionadas con el Cumplimiento Normativo, el Control Financiero y el Aseguramiento de la Gestión:**

- **Reglamento de la Unidad de Cumplimiento Normativo. IT\_21\_01.** Regula la actividad y competencias de este Órgano, encargado de la supervisión del Cumplimiento Normativo y dependiente de la Comisión de Auditoría.
- **Protocolo de Adopción de Decisiones Estratégicas. IT\_21\_02.** Dentro del Área de Cumplimiento Normativo se ha establecido un protocolo de toma de decisiones que atañe tanto a las decisiones críticas o de alto riesgo (en especial las inversiones y operaciones que el artículo 529 ter de la LSC denomina estratégicas), como a las relacionadas con el tratamiento de riesgos y las medidas preventivas del Plan Operativo de Cumplimiento Normativo. En ambos casos, es fundamental la intervención del Consejo de Administración como responsable último de la toma de decisiones. Asociado al Protocolo, existe un Formato *F\_21\_05* para los procedimientos de 'Due Diligence' que se realicen a nivel interno en el análisis de las inversiones. De manera específica para materias de Cumplimiento Normativo, este protocolo completa el Reglamento del Consejo.
- **Código Ético. IT\_21\_03.** Recoge los compromisos del Grupo Altia con la ética empresarial en todos sus ámbitos de actuación. Aplica a todos los empleados del Grupo. Con fecha 6 de noviembre de 2017 se puso en funcionamiento el Canal Ético (<https://www.altia.es/es/canal-etico>) previsto en los artículos 36 y siguientes del Código Ético.
- **Instrucción Técnica sobre el cumplimiento de obligaciones en materia de mercado de valores. IT\_21\_07.** Documento específico dentro del Cumplimiento Normativo que describe de forma sistematizada la forma en la que la Sociedad cumple los requerimientos del BME Growth y de las normas del mercado de valores. Describe la relación con el Asesor Registrado, cómo se prepara,

documenta y publica la información que requiere el mercado, cómo se cumplen las obligaciones en materia de abuso de mercado, así como la forma en la que se regula la relación con accionistas, inversores, analistas y medios de comunicación. Se refiere específicamente al Consejo en lo referente a la lista de directivos y a las funciones del Consejo en relación con la información privilegiada y relevante. Se complementa con una serie de Instrucciones Técnicas y Formularios mencionados en su apartado 9 (*IT\_21\_09 Obligaciones y Régimen Sancionador para iniciados en el mercado de valores e IT\_21\_10 Obligaciones y régimen sancionador en materia de mercado de valores para directivos*). Esta Instrucción Técnica ha sido actualizada en diciembre de 2020 para incorporar las novedades normativas introducidas por el BME Growth y la extensión a Noesis de las obligaciones en ella contenidas. Se encuentra en estudio la extensión procedimental a Bilbomática y Wairbut, si bien ya se ha impartido formación las personas de esas dos organizaciones que ya son afectadas o que pueden ser afectadas por obligaciones en materia de mercado de valores y se les ha informado de esas obligaciones conforme la citada *IT\_21-09*.

- **Sistema de Control Interno de la Información Financiera (SCIIF). Constituye el procedimiento P\_23.** El SCIIF se define como el conjunto de procesos que el Consejo de Administración, la Comisión de Auditoría, la Dirección y el personal involucrado en su implantación y mantenimiento, llevan a cabo para proporcionar una seguridad razonable sobre la información financiera que Altia facilita al mercado. El procedimiento implantado tiene por objetivo mantener un sistema de control en todas las empresas del Grupo Altia que proporcione fiabilidad sobre la información que aprueba el Consejo de Administración y la Junta General de Accionistas. El SCIIF se implantó en Altia durante el mes de octubre de 2016 y, una vez realizado el análisis de la situación existente, la definición de los procesos contables con impacto significativo en los estados financieros, la determinación de sus riesgos concretos, el análisis de su impacto y la formulación del plan de acción inicial, su mantenimiento supone la reevaluación anual de los riesgos y el planteamiento de planes de acción para la mejora continua. Actualmente está en proceso de implantación en Noesis y sus sociedades participadas, Wairbut y Bilbomática.
- **Política de Gestión de Riesgos Globales. IT\_22\_02.** Es una guía que, dentro del procedimiento ‘P22-Gobierno y Dirección Corporativa’ establece los principios básicos y el marco general de actuación para el control y la gestión de los riesgos globales de cualquier naturaleza a los que se enfrenta la organización. Esta de gestión de riesgos globales se desarrolla y complementa con aquellas otras políticas específicas, establecidas o que puedan establecerse, en relación con determinados riesgos, funciones corporativas o negocios de Altia.
- **Políticas Generales. IT\_24\_05.** Se trata también de una guía que, dentro del procedimiento ‘P24-Política y Gestión de la Compañía’ e incluye todas las normas e instrucciones referentes a cuestiones organizativas, excepto las relativas a las relaciones laborales que se documentan en la ‘IT\_04\_10 Guía de Relaciones Laborales’. Esta Instrucción está permanentemente abierta a mejoras y actualizaciones y afecta a todos los empleados de Altia.

- **Políticas Generales de Cumplimiento Normativo. IT\_24\_11.** Este documento recopila las obligaciones que tienen todos los miembros de la organización en relación con las políticas de cumplimiento normativo implantadas para la organización y funcionamiento interno de Grupo Altia. Su razón de ser es la de complementar cualesquiera otras normas e instrucciones referentes a las cuestiones de cumplimiento normativo, por lo que su naturaleza no es exhaustiva y debe completarse con el resto de documentación desarrollada al efecto en el Modelo de Procesos.

Dentro del proyecto de integración de Noesis, Bilbomática y Wairbut, se está analizando su integración en el modelo de procesos y se está avanzando en la implantación o adaptación de procedimientos e instrucciones técnicas indicadas en este Punto 3 que puedan ser necesarias, obligatorias, o convenientes como políticas del grupo, sin perjuicio siempre de las particularidades normativas de los países donde se ubiquen las filiales o del modelo de negocio de Noesis, que exijan procedimientos propios o especialmente adaptados a esas particularidades normativas o de modelo de negocio.

## 4 Funcionamiento de los Consejos de Administración

El funcionamiento del Consejo de Administración de Altia está regulado por el **Reglamento del Consejo**. Este reglamento se estructura en los siguientes apartados:

- **Introducción:** se describe el objeto del Reglamento, su conocimiento, interpretación y difusión.
- **Funciones del Consejo:** se describen las funciones generales y específicas, la representación y delegación de funciones y los principios generales de actuación.
- **Composición del Consejo:** se describe tanto cualitativa como cuantitativamente la composición del Consejo y se identifica la presencia de Consejeros en el mismo por tipología.
- **Nombramiento y cese de Consejeros:** nombramientos, ceses y duración del cargo.
- **Funcionamiento del Consejo:** se describen los cargos del Consejo y su designación, sus funciones, la Comisión Ejecutiva (prevista como posibilidad, pero sin implantar), la Comisión de Auditoría y las reuniones del Consejo, su constitución y adopción de acuerdos.
- **Obligaciones de los Consejeros:** en este apartado se describen obligaciones, deberes y derechos de información, deber de lealtad, situaciones de conflicto de interés y su resolución, vinculación de

personas con los consejeros, uso de la información de la Sociedad y deber de secreto y responsabilidades de los Consejeros.

- **Información y asesoramiento a los Consejeros.**
- **Retribución de los Consejeros.**
- **Información que el Consejo proporciona al mercado.**
- **Disposiciones finales.**

Aunque la obligación según estipula el Reglamento es de al menos una reunión trimestral, el Consejo de Administración de Altia se reúne una media de seis veces al año, sin perjuicio de la existencia de tomas de acuerdos sin sesión. Tal y como obliga la normativa en vigor, se redacta un acta donde se incluye el orden del día, los acuerdos adoptados, los temas tratados y se adjunta toda la documentación que los Consejeros aportan a estas reuniones y que se considera que debe constar. Los acuerdos sin sesión también se documentan en las correspondientes actas.

Igualmente, todo el Consejo se ve afectado por el Reglamento Interno de Conducta en materia de Mercado de Valores y también por las obligaciones del BME Growth en materia de información en relación a los artículos 18 (Lista de Iniciados) y 19 (personas con responsabilidades de dirección) del Reglamento de la Unión Europea nº 596/2014 sobre Abuso de Mercado.

De manera específica para materias de Cumplimiento Normativo, el Protocolo de Adopción de Decisiones Estratégicas ([IT\\_21\\_02](#)) contempla la intervención y funciones del Consejo de Administración.

El artículo 21 del Reglamento del Consejo contiene la regulación de la Comisión de Auditoría y sus reglas de funcionamiento. El servicio contratado con KPMG, además de la puesta en marcha de la función de Auditoría Interna, incluye apoyo en el desarrollo de la actividad de la Comisión en el cumplimiento de sus funciones legales (ver apartado B del punto 1 de este Informe).

La Comisión Ejecutiva que existe en los Consejos de Administración de Noesis Global SGPS, S.A. y Noesis Portugal, S.A. dispone de su propio Reglamento. Los Consejos se regulan por lo que dispone al respecto la ley portuguesa y los estatutos sociales.

Por su parte, los Consejos de Administración de Wairbut y Bilbomática no disponen de un reglamento propio y se regulan por lo que dispone al respecto la ley española y los estatutos sociales.

## 5 Funcionamiento del Comité de Dirección de Altia

El Comité de Dirección se reúne una vez al mes y en él se tratan principalmente asuntos operativos y de negocio. Está integrado por directores de unidades de negocio y delegaciones, así como aquellos responsables de áreas transversales de la Compañía (Desarrollo de Negocio, Servicios Gestionados, Dirección Técnica, Dirección de Calidad, Dirección Financiera, Comunicación y Asesoría Jurídica).

Tanto el Comité de Dirección como los Comités que dependen de él, son dinámicos por lo que están sujetos a posibles variaciones. Los Comités se reúnen y se organizan según establecen sus integrantes y son los encargados de presentar propuestas al Comité de Dirección.

Es el órgano de máxima responsabilidad en el plano operativo. Las funciones de sus integrantes están descritas en el Plan de Carrera de la Compañía.

El Comité de Dirección está sometido al Reglamento Interno de Conducta en materia de Mercado de Valores, a la *IT\_24\_05 Políticas Generales*, a la *IT\_24\_11 Políticas Generales de Cumplimiento Normativo*, a la *IT\_04\_10 Guía de Relaciones Laborales*, así como, en lo que resulte de aplicación, a la *IT\_21\_07* sobre el cumplimiento de obligaciones en materia de mercado de valores.

## 6 Medios humanos y materiales de los que dispone el Consejo de Altia

El Consejo de Administración es el máximo órgano rector de la Sociedad y entre sus funciones está la de asegurar que la información que genera la Compañía es veraz, fiable y eficaz y que muestra una imagen fiel de la situación real en la que se encuentra la misma. También es el responsable de que la Sociedad cumpla con las obligaciones relativas a la cotización en el BME Growth.

El Consejo lleva a cabo estas funciones principalmente a través del acceso, directo o indirecto, a los siguientes **mecanismos y órganos y asesores especializados**:

- **Sistemas de Información.** Conjunto de aplicaciones y software que utiliza el Grupo para generar su información económica, financiera, operativa y de negocio. Los Sistemas de Información que posee la Compañía son los siguientes:
  - **Comunes**
    - *SAPS4 Hana*: ERP de gestión contable y financiera.



- Caseware: software de consolidación contable.
- En la actualidad **específicos de Altia y Bilbomática**
  - Intranet: herramienta para la gestión de RRHH, calidad, así como el control y seguimiento de los proyectos.
  - Ícaro Project: herramienta para la gestión del alta de proyectos.
  - Ícaro Admin: herramienta para la gestión de contactos, empresas y garantías (avales).
  - Dédalo: herramienta corporativa de gestión operativa.
- **Sistema de información específico de Altia**
  - Pitágoras: registro de oportunidades comerciales.
- Asimismo, Altia utiliza **sistemas propios de los reguladores** (BME Growth y CNMV) para el cumplimiento de sus obligaciones en materia de mercado de valores y cuenta con personal familiarizado con esos sistemas.
  - En la actualidad **específicos de Noesis**:
    - CRM Dynamics: registro de oportunidades comerciales.
    - SAP: ERP de gestión contable y de RRHH.
    - Caseware: software de consolidación contable.
    - SRM: Herramienta de gestión de compras.
    - Wevalue: Herramienta de gestión y evaluación de colaboradores.
    - TeD: herramienta de registro de tiempos, asignación a proyectos y presentación de gastos de colaboradores.
    - RSource: herramienta de RRHH para contratación.
    - MyNoesis: portal del empleado.
    - QlikView: herramientas de 'reporting' financiero y cuadros de mando.
- **Sistema de Gestión, con su correspondiente Mapa de Procesos**. Conjunto de procedimientos implantados que determinan la forma en la que la organización afronta su actividad cotidiana.
- **La Comisión de Auditoría**. Es el órgano dentro del Consejo que se encarga, entre otras funciones, de supervisar todos los procedimientos y sistemas implantados para la elaboración de la información financiera, la Auditoría Interna, el Cumplimiento Normativo, la gestión de riesgos globales, y las relaciones con los reguladores del mercado. Es un órgano clave, tanto por las funciones legalmente

previstas, como por la dimensión y el impulso que se le está dando en el Consejo, que es consciente de la relevancia que la Comisión de Auditoría debe tener en organizaciones socialmente responsables y eficientes. Bajo su dependencia, se encuentran la Unidad de Cumplimiento Normativo, la función de Auditoría Interna y la Unidad de Riesgos Globales.

- **Experiencia propia de los Consejeros en materia de mercado de valores.** El Secretario del Consejo y el Consejero con funciones ejecutivas financieras junto con el equipo interno encabezado por la Responsable de Relaciones con el Mercado, poseen una experiencia de más de trece años (desde el inicio del proceso de preparación de la salida de la Compañía al BME Growth) en cumplimiento de obligaciones en materia de mercado de valores. El Secretario ha tenido además formación específica y otras intervenciones profesionales en la materia.
- **Asesoramiento externo.** El Consejo de Administración ha contado en el pasado (por ejemplo en Due Diligence de operaciones societarias y en la implantación del SCIIF) y sigue contando en el presente (mantenimiento y evolución del SCIIF, desarrollo de la función de Auditoría Interna, mantenimiento y evolución de todas las materias relacionadas con el Cumplimiento Normativo, implantación del Sistema de Gestión de Riesgos Globales y aseguramiento en materia fiscal) con asesoramiento especializado en materias concretas en las que se considera que no se disponía o no se dispone de un conocimiento suficiente o que debían o deben contrastarse con un experto.

El recurso de asesoramiento externo está expresamente contemplado en el artículo 31 del Reglamento del Consejo, cuyo tenor en el siguiente:

**“Artículo 31.- Asesoramiento y actualización de conocimientos.**

*La Sociedad ofrecerá a los Consejeros el asesoramiento preciso para el cumplimiento de sus funciones incluido, si así lo exigieran las circunstancias, asesoramiento externo con cargo a la Sociedad. El Secretario del Consejo canalizará las solicitudes y propondrá el asesoramiento cuando la materia y las circunstancias lo hagan preciso.*

*Con independencia de los conocimientos que se exijan a los Consejeros para el ejercicio de sus funciones, la Sociedad ofrecerá también a los Consejeros programas de actualización de conocimientos cuando las circunstancias lo aconsejen”.*

Por otra parte, el Protocolo de Adopción de Decisiones Estratégicas ([IT\\_21\\_02](#)) aunque prevé como regla general que la Unidad de Cumplimiento Normativo del Grupo Altia coordine un equipo multidisciplinar interno para la realización de ‘Due Diligences’, contempla que, en los casos en los que sea necesario, se cuente con asesoramiento externo especializado.

## 6.1 Medios adicionales de los que dispone el Consejo de Administración

El Consejo de Administración trata en sus reuniones todos los asuntos relevantes en relación con la actividad del Grupo: estratégicos, de negocio, económicos, etc. Estos asuntos se comunican con la antelación prevista en la ley por el Secretario del Consejo a través del Orden del Día del Consejo.

En todas sus reuniones presenciales, el departamento económico-financiero prepara un dossier con los principales datos económicos y financieros (estructura del grupo, previsiones de facturación, ingresos, Ebitda, Beneficio Neto, endeudamiento, tesorería, PyG previsional, cotizaciones y comparativas), para que el Consejo disponga de un correcto análisis del estado del Grupo y así poder evaluar la situación patrimonial de Altia y tomar las decisiones que procedan. Asimismo, en todas las reuniones presenciales, el Secretario del Consejo informa de las cuestiones relevantes en materia de Gobierno Corporativo en general y de mercado de valores en particular.

Por otro lado, el Consejo de Administración es informado en cada reunión por la Comisión de Auditoría de todas aquellas cuestiones legalmente previstas o que se consideren relevantes en relación a los procesos de auditoría externa, la función de auditoría interna, la gestión de riesgos y la elaboración de la información financiera.

En la adopción de medidas estratégicas, en el sentido del artículo 529 bis de la LSC, se seguirá lo dispuesto en el Protocolo de Adopción de Decisiones Estratégicas (IT\_21\_02).

En conclusión, por todo lo expuesto en el presente informe, se puede afirmar que el Consejo de Administración de Altia dispone de medios suficientes para poder realizar todas sus funciones de una manera satisfactoria, y en especial, la elaboración y supervisión de la información financiera, así como las comunicaciones de todo tipo que han de realizarse al mercado derivadas de la vida cotizada del Grupo Empresarial.

# Informe sobre la Estructura Organizativa y el Sistema de Control Interno de la Compañía para el cumplimiento de las obligaciones de información que establece el Mercado

# 4

## Informe de Auditoría y Cuentas Anuales individuales 2023



# **Altia Consultores, S.A.**

Cuentas anuales del ejercicio terminado  
el 31 de diciembre de 2023 e Informe de  
Gestión junto con el informe de  
auditoría independiente

## INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Accionistas de Altia Consultores, S.A.:

### Informe sobre las cuentas anuales

---

#### Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales de Altia Consultores, S.A. (*en adelante, "la Sociedad"*), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2023, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de la Sociedad a 31 de diciembre de 2023, así como de sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación (*que se identifica en la Nota 2.1 de la Memoria adjunta*) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

---

#### Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales* de nuestro informe.

Somos independientes de la Sociedad de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

## Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

### Valoración de participaciones en empresas del Grupo

Descripción	Procedimientos aplicados en la auditoría
<p>La Sociedad registra en la partida “Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo – Instrumentos de patrimonio” del balance la inversión en el capital de las entidades sobre las que tiene control (<i>véase Nota 7 de la Memoria adjunta</i>), cuyo valor en libros al 31 de diciembre de 2023 asciende a 48.771 miles de euros.</p> <p>La Dirección de la Sociedad ha evaluado la recuperación de las inversiones en dichas entidades mediante la realización de los correspondientes test de deterioro, lo que requiere la aplicación de juicios y estimaciones significativos para la elaboración de proyecciones financieras, principalmente relativos a la previsión de ingresos y gastos, por lo que hemos considerado esta cuestión como clave en nuestra auditoría.</p>	<p>Nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, la revisión de las políticas contables referentes a la valoración de las participaciones en empresas del Grupo recogidas en la Nota 4.5 de la Memoria del ejercicio 2023 adjunta, con el fin de evaluar su conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable. Asimismo, hemos llevado a cabo las siguientes pruebas sustantivas en detalle para las principales inversiones:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Verificación de la corrección aritmética de los cálculos realizados y adecuación del método de valoración empleado en los test de deterioro.</li><li>• Análisis de la razonabilidad de las principales hipótesis aplicadas, entre las que hemos considerado como más relevante la previsión de ingresos y gastos de las sociedades del Grupo que corresponden a las inversiones analizadas.</li><li>• Evaluación de la precisión de las estimaciones realizadas mediante el análisis del grado de cumplimiento de las previsiones realizadas en el ejercicio anterior.</li></ul>



## Valoración de participaciones en empresas del Grupo

### Descripción

### Procedimientos aplicados en la auditoría

Asimismo, hemos revisado que los desgloses de información incluidos en la Nota 7 de la Memoria de las cuentas anuales adjuntas en relación con esta cuestión resultan adecuados a los requeridos por la normativa contable aplicable.

## Reconocimiento de ingresos en la obra en curso de ejecución

### Descripción

Los ingresos de la Sociedad proceden, fundamentalmente, de la prestación de servicios relacionados con las tecnologías de la información. Estos servicios, generalmente, se prestan mediante la realización de proyectos que se ejecutan a lo largo de un determinado periodo de tiempo de forma que, tal y como se indica en la Nota 4.14 de la Memoria adjunta, los ingresos derivados de cada contrato se registran a lo largo del tiempo en la cuenta de pérdidas y ganancias en función del grado de avance de cada proyecto. Por ello, al cierre del ejercicio, una parte relevante de los ingresos de la Sociedad y de las cuentas a cobrar corresponde a proyectos no finalizados (*“obra en curso”* o *“proyectos en curso de ejecución”*), véase Nota 8 de la Memoria adjunta.

### Procedimientos aplicados en la auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría han consistido en una combinación de pruebas de la eficacia operativa de los controles relevantes implementados en el proceso de medición de la obra en curso y en la realización de procedimientos sustantivos en detalle sobre una muestra representativa de proyectos que al cierre del ejercicio se encontraban en curso de ejecución:

- Verificación de la razonabilidad de las hipótesis empleadas por la Dirección para determinar el grado de avance y su consistencia con la información disponible relativa al estado de ejecución de los proyectos y los costes incurridos, así como con los términos contractuales.
- Revisión de la corrección aritmética del cálculo realizado para determinar los ingresos devengados por el método del grado de avance en relación con los proyectos en curso seleccionados.

## Reconocimiento de ingresos en la obra en curso de ejecución

### Descripción

La aplicación de este método de reconocimiento de ingresos requiere la realización de estimaciones significativas por parte de la Dirección para determinar el grado de avance de los proyectos que al final del ejercicio se encontraban en curso de ejecución.

Por los motivos anteriormente descritos, hemos considerado el reconocimiento de ingresos en la obra en curso como una de las cuestiones clave de nuestra auditoría.

### Procedimientos aplicados en la auditoría

Asimismo, hemos revisado que los desgloses de información incluidos en las Notas 8 y 14.1 de la Memoria en relación con esta cuestión resultan adecuados a los requeridos por la normativa contable aplicable.

## Otra información: Informe de gestión

La *Otra información* comprende exclusivamente el informe de gestión del ejercicio 2023, cuya formulación es responsabilidad de los Administradores de la Sociedad y no forma parte integrante de las cuentas anuales.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales no cubre el informe de gestión. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, a informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión con las cuentas anuales, a partir del conocimiento de la Sociedad obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio 2023 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

---

## **Responsabilidad de los Administradores y de la Comisión de Auditoría en relación con las cuentas anuales**

Los Administradores son responsables de formular las cuentas anuales adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la Sociedad, de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable a la Sociedad en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales, los Administradores son responsables de la valoración de la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los Administradores tienen intención de liquidar la Sociedad o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La Comisión de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales.

---

## **Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales**

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales.

En el Anexo I de este informe de auditoría se incluye una descripción más detallada de nuestras responsabilidades en relación con la auditoría de las cuentas anuales. Esta descripción que se encuentra en las páginas 7 y 8 es parte integrante de nuestro informe de auditoría.

## Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

### Informe Adicional para la Comisión de Auditoría

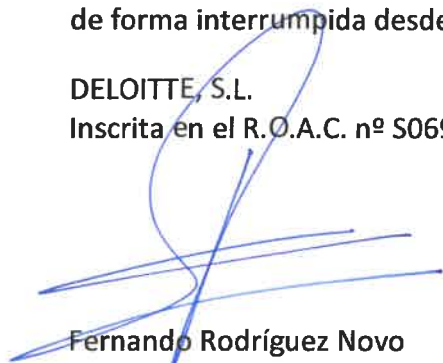
La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro Informe Adicional para la Comisión de Auditoría de la Sociedad de fecha 10 de abril de 2024.

### Periodo de contratación

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 28 de mayo de 2021 nos nombró como auditores de la Sociedad por un período de 3 años, contados a partir del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

Con anterioridad, fuimos designados por acuerdo de la Junta General Extraordinaria de Accionistas para el periodo de 3 años y hemos venido realizando el trabajo de auditoría de cuentas de forma interrumpida desde el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2018.

DELOITTE, S.L.  
Inscrita en el R.O.A.C. nº S0692



Fernando Rodríguez Novo  
Inscrito en el R.O.A.C nº 22285

11 de abril de 2024



DELOITTE, S.L.

2024 Núm. 04/24/00582

SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR  
Informe de auditoría de cuentas sujeto  
a la normativa de auditoría de cuentas  
española o internacional

## **Anexo I de nuestro informe de auditoría**

Adicionalmente a lo incluido en nuestro informe de auditoría, en este Anexo incluimos nuestras responsabilidades respecto a la auditoría de las cuentas anuales.

---

### **Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales**

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Sociedad.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los Administradores.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los Administradores, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que la Sociedad deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.

Nos comunicamos con la Comisión de Auditoría de la Sociedad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la Comisión de Auditoría de la Sociedad una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la Comisión de Auditoría de la Sociedad, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.



# ALTIA CONSULTORES, S.A.

Cuentas Anuales e Informe de Gestión  
correspondientes al ejercicio anual  
terminado el 31 de diciembre de 2023



ALTIA CONSULTORES, S.A.

BALANCES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y 2022 (NOTAS 1 A 4)  
(Euros)

	31.12.23	31.12.22	PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas	31.12.23	31.12.22
<b>ACTIVO</b>						
<b>ACTIVO NO CORRIENTE:</b>			<b>PATRIMONIO NETO:</b>			
Inmovilizado Intangible	54.506.899	57.385.203	<b>FONDOS PROPIOS</b>	Nota 9	54.917.054	50.412.824
Aplicaciones informáticas	212.211	315.888	Capital escriturado		137.564	137.564
Inmovilizado material-	4.187.043	4.302.334	Prima de emisión		2.533.100	2.533.100
Terrenos y construcciones	1.902.863	1.920.868	Reservas		46.763.721	44.975.830
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	2.284.180	2.381.466	Reservas legal y estatutarias		27.513	27.513
Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo	49.074.512	51.820.487	Otras reservas		44.972.314	43.137.704
Instrumentos de patrimonio	48.771.323	51.515.323	Reservas de capitalización		1.763.894	1.810.613
Créditos a empresas del grupo	303.189	305.164	(Acciones y participaciones en patrimonio propias)		(144.533)	(335.790)
Inversiones financieras a largo plazo	858.083	789.575	Resultado del ejercicio		7.890.658	4.752.884
Instrumentos de patrimonio	733.353	666.279	(Dividendo a cuenta)	Nota 3	(2.063.456)	(1.650.764)
Otros activos financieros	124.730	123.296				
Activos por impuesto diferido	175.050	156.919				
<b>ACTIVO CORRIENTE:</b>			<b>PASIVO NO CORRIENTE:</b>			
Existencias	833.900	614.598	Deudas a largo plazo	Nota 11	13.419.367	286.036
Comerciales	833.400	614.598	Deudas con entidades de crédito		13.141.097	-
Anticipos a proveedores	500	-	Pasivos por impuesto diferido	Nota 13	278.270	286.036
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	30.631.642	24.664.066	<b>PASIVO CORRIENTE:</b>			
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	28.788.490	23.477.407	Provisiones a corto plazo	Nota 10	551.302	72.650
Clientes, empresas del grupo y asociadas	1.668.181	649.274	Deudas a corto plazo	Nota 11	7.501.172	29.934.595
Deudores varios	7.655	24.417	Deudas con entidades de crédito		7.501.172	29.070.595
Personal	4.734	8.026	Otros pasivos financieros	Nota 7	-	864.000
Otros créditos con las Administraciones Públicas	162.582	504.942	Deudas con empresas del Grupo y asociadas a corto plazo	Nota 16	1.151.719	1.377.708
Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a corto plazo	504.299	68.045	Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar		15.311.355	11.399.045
Créditos a empresas del grupo y asociadas a corto plazo	504.299	68.045	Proveedores		1.648.114	1.413.717
Inversiones financieras a corto plazo	157.442	354.286	Proveedores, empresas del grupo y asociadas	Nota 16	1.049.280	507.542
Otros activos financieros	157.442	354.286	Acreeedores varios		8.108.936	6.062.051
Periodificaciones a corto plazo	111.966	134.574	Personal (remuneraciones pendientes de pago)		81.830	44.344
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	9.959.480	12.610.888	Otras deudas con las Administraciones Públicas	Nota 13	4.423.195	3.371.391
Tesorería	9.959.480	12.610.888	Periodificaciones a corto plazo	Nota 8	3.853.659	2.348.802
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>96.705.628</b>	<b>95.831.660</b>	<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>		<b>96.705.628</b>	<b>95.831.660</b>

Las Notas 1 a 19 descritas en la Memoria adjunta y el Anexo I forman parte integrante del balance al 31 de diciembre de 2023.



ALTIA CONSULTORES, S.A.

**CUENTAS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES**

**TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y DE 2022 (NOTAS 1 A 4)**

(Euros)

	Notas	2023	2022
<b>OPERACIONES CONTINUADAS:</b>			
Importe neto de la cifra de negocios	Nota 14	106.985.094	84.527.917
Ventas		11.932.617	4.887.981
Prestación de servicios		95.052.477	79.639.936
Aprovisionamientos	Nota 14	(38.687.269)	(26.922.703)
Consumo de mercaderías		(8.576.853)	(4.736.676)
Trabajos realizados por otras empresas		(30.110.416)	(22.186.027)
Otros ingresos de explotación		1.878.777	868.201
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		1.878.777	867.948
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		-	253
Gastos de personal	Nota 14	(54.363.773)	(46.032.635)
Sueldos, salarios y asimilados		(41.214.433)	(34.935.521)
Cargas sociales		(13.149.340)	(11.097.114)
Otros gastos de explotación		(5.402.082)	(5.230.335)
Servicios exteriores	Nota 14	(4.296.644)	(4.267.099)
Tributos		(89.241)	(75.738)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	Notas 8 y 10	(487.759)	(505.534)
Otros gastos de gestión corriente		(528.438)	(381.964)
Amortización del inmovilizado	Notas 5 y 6	(1.047.896)	(968.322)
Deterioro y resultados por enajenaciones de inmovilizado	Nota 6	(4.697)	(17.452)
Otros resultados		(63.058)	53.720
<b>RESULTADO DE EXPLOTACIÓN</b>		<b>9.295.096</b>	<b>6.278.391</b>
Ingresos financieros		1.136.574	10.977
De participaciones en instrumentos de patrimonio	Nota 16	1.103.004	-
De empresas del grupo	Notas 7 y 16	20.806	10.875
De valores negociables y otros instrumentos financieros		12.764	102
Gastos financieros		(575.382)	(149.707)
Por deudas con terceros	Nota 11	(575.382)	(149.707)
Diferencias de cambio		(316)	(374)
<b>RESULTADO FINANCIERO</b>		<b>560.876</b>	<b>(139.104)</b>
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS</b>		<b>9.855.972</b>	<b>6.139.287</b>
Impuesto sobre beneficios	Nota 13	(2.165.314)	(1.386.403)
<b>RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS</b>		<b>7.690.658</b>	<b>4.752.884</b>
<b>OPERACIONES INTERRUMPIDAS:</b>			
Resultado del ejercicio procedente de operaciones interrumpidas, neto de impuestos		-	-
<b>RESULTADO DEL EJERCICIO</b>		<b>7.690.658</b>	<b>4.752.884</b>

Las Notas 1 a 19 descritas en la Memoria adjunta y el Anexo I forman parte integrante de la cuenta de pérdidas y ganancias correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023.

ALTIA CONSULTORES, S.A.

ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES  
TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y DE 2022 (NOTAS 1 A 4)

A) ESTADOS DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS  
(Euros)

	2023	2022
RESULTADO DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS (I)	7.690.658	4.752.884
TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO (II)	-	-
Por valoración de instrumentos financieros	-	-
Efecto impositivo	-	-
TOTAL TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS (III)	-	-
Por valoración de instrumentos financieros	-	-
Efecto impositivo	-	-
<b>TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS (I+II+III)</b>	<b>7.690.658</b>	<b>4.752.884</b>

Las Notas 1 a 19 descritas en la Memoria adjunta y el Anexo I forman parte integrante del estado de ingresos y gastos reconocidos correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023.



**ALTIA CONSULTORES, S.A.**

**ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES  
TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y DE 2022 (NOTAS 1 A 4)**

**B) ESTADOS TOTALES DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO  
(Euros)**

	Capital	Prima de Emisión	Reservas	(Acciones y Participaciones en Patrimonio Propias)	Resultado del Ejercicio	(Dividendo a Cuenta)	TOTAL
<b>SALDO A 1 DE ENERO DE 2022</b>	137.564	2.533.100	41.660.757	(277.650)	5.509.653	(1.320.612)	48.242.812
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	4.752.884	-	4.752.884
Operaciones con socios o propietarios	-	-	-	(58.140)	-	(1.650.764)	(1.708.904)
Distribución de dividendo a cuenta	-	-	-	-	-	(1.650.764)	(1.650.764)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	-	-	-	(58.140)	-	-	(58.140)
Reparto de resultado de 2021	-	-	3.308.634	-	(5.509.653)	1.320.612	(880.407)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	6.439	-	-	-	6.439
<b>SALDO A 31 DE DICIEMBRE DE 2022</b>	137.564	2.533.100	44.975.830	(335.790)	4.752.884	(1.650.764)	50.412.824
<b>SALDO A 1 DE ENERO DE 2023</b>	137.564	2.533.100	44.975.830	(335.790)	4.752.884	(1.650.764)	50.412.824
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	7.690.658	-	7.690.658
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(213.719)	191.257	-	(2.063.456)	(2.085.918)
Distribución de dividendo a cuenta (Nota 3)	-	-	3.870	-	-	(2.063.456)	(2.059.586)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) (Nota 9)	-	-	(217.589)	191.257	-	-	(26.332)
Reparto de resultado de 2022 (Nota 3)	-	-	2.001.610	-	(4.752.884)	1.650.764	(1.100.510)
<b>SALDO A 31 DE DICIEMBRE DE 2023</b>	137.564	2.533.100	46.763.721	(144.533)	7.690.658	(2.063.456)	54.917.054

Las Notas 1 a 19 descritas en la Memoria adjunta y el Anexo I forman parte integrante del estado total de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023.

ALTIA CONSULTORES, S.A.

**ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES TERMINADOS**

**EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y DE 2022 (NOTAS 1 A 4)**

(Euros)

	Notas	2023	2022
<b>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN (I):</b>		<b>8.242.493</b>	<b>5.252.599</b>
Resultado del ejercicio antes de impuestos:		9.855.972	6.139.287
Ajustes al resultado		1.491.293	2.068.146
- Amortización del inmovilizado	Notas 5 y 6	1.047.898	968.322
- Correcciones valorativas por deterioro	Nota 8	9.107	432.884
- Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado	Nota 6	4.697	17.452
- Variación de provisiones	Nota 10	478.652	72.650
- Ingresos financieros		(1.136.574)	(10.977)
- Gastos financieros		575.382	149.707
- Otros ingresos y gastos		512.131	438.108
Cambios en el capital corriente		(1.268.427)	(1.882.400)
- Existencias		(219.302)	460.501
- Deudores y otras cuentas a cobrar		(4.983.956)	(4.022.594)
- Otros activos corrientes		22.608	(280.737)
- Acreedores y otras cuentas a pagar		3.912.223	1.960.430
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		(1.836.345)	(1.072.434)
- Pagos de intereses		(556.280)	(106.922)
- Cobros de intereses		34.131	5.072
- Cobros de dividendos	Nota 16	1.103.004	-
- Cobros (Pagos) por impuesto sobre beneficios		(2.417.200)	(970.584)
<b>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN (II):</b>		<b>739.955</b>	<b>(29.399.918)</b>
Pagos por inversiones		(2.656.889)	(30.406.447)
- Empresas del grupo y asociadas	Nota 7	(1.754.754)	(28.579.000)
- Inmovilizado intangible	Nota 5	(41.647)	(176.578)
- Inmovilizado material	Nota 6	(791.980)	(984.748)
- Otros activos financieros	Nota 7	(68.508)	(666.121)
Cobros por desinversiones		3.396.844	1.006.529
- Empresas del grupo y asociadas	Nota 7	3.200.000	1.006.529
- Otros activos financieros		196.844	-
<b>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN (III):</b>		<b>(11.633.856)</b>	<b>26.412.629</b>
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	Nota 9	(26.332)	(58.141)
- Adquisición de instrumentos de patrimonio propio		(322.226)	(269.949)
- Enajenación de instrumentos de patrimonio propio		295.894	211.808
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		(8.447.428)	29.001.941
a) Emisión (+)		23.000.000	29.027.810
Deudas con entidades de crédito		23.000.000	29.027.810
b) Devolución (-)		(31.447.428)	(25.869)
Deudas con entidades de crédito	Nota 11	(31.447.428)	(25.869)
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(3.160.096)	(2.531.171)
a) Dividendos	Nota 3	(3.160.096)	(2.531.171)
<b>AUMENTO/(DISMINUCIÓN) NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES (I+II+III):</b>		<b>(2.651.408)</b>	<b>2.265.310</b>
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		12.610.888	10.345.578
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio		9.959.480	12.610.888

Las Notas 1 a 19 descritas en la Memoria adjunta y el Anexo I forman parte integrante del estado de flujos de efectivo correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2023.

## ALTIA CONSULTORES, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado  
el 31 de diciembre de 2023

### 1. Actividad de la empresa

Altia Consultores, S.A., en adelante, "la Sociedad" o "Altia", se constituyó inicialmente como Sociedad Limitada el 17 de marzo de 1994, habiéndose transformado en Sociedad Anónima en el ejercicio 2010. Se encuentra registrada en el Registro Mercantil de La Coruña, en el Tomo 1451, folio 109, hoja C-10893, y su domicilio social se encuentra situado en calle Vulcano 3, Icaria III, 15172 Oleiros - A Coruña.

Altia es una compañía española independiente de consultoría y prestación de servicios perteneciente al sector de las Tecnologías de la Información y Comunicaciones (*en adelante, "TIC"*), que desarrolla proyectos para prácticamente la totalidad de los sectores: Administraciones Públicas, Industria, Servicios, Telecomunicaciones y Servicios Financieros. Altia tiene una orientación estratégica principalmente dirigida a grandes clientes, entendiendo como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC; presta servicios avanzados en este sector y se preocupa porque las inversiones que realicen en este tipo de servicios sus clientes obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles. En este sentido, Altia desarrolla su actividad a nivel nacional a través de las oficinas que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, Navarra, País Vasco, Valencia, Cataluña, Canarias y Baleares, por medio de las Sociedades en las que participa en el capital, así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresas (véase Nota 15). En su actividad internacional dispone de filiales en Chile, Portugal, Brasil, Holanda, Irlanda, Andorra, Francia y Estados Unidos.

El objeto social de Altia, de acuerdo con lo establecido en sus Estatutos Sociales, está compuesto por las siguientes actividades:

- Servicios de asesoramiento y consultoría en materia de planificación tecnológica, calidad, organización y sistemas de información, mejora, racionalización y cambio de la gestión, seguridad y protección de la información y gestión de contingencias y mantenimiento del negocio.
- Análisis, diseño, construcción, pruebas, integración, implantación y mantenimiento de sistemas de información en su más amplio sentido.
- Servicios de puesta en funcionamiento, seguimiento, explotación, gestión y control de equipos y sistemas informáticos y de infraestructuras telemáticas.
- Captura, grabación y gestión de datos por medios electrónicos, informáticos y telemáticos.
- Actividades de formación presencial, a distancia y on-line en materia de planificación y organización tecnológica, seguridad informática, metodologías, análisis, diseño y programación y productos y soluciones propias o de terceros, incluyendo la preparación y distribución del material didáctico relacionado con dichas actividades de formación.
- Gestión externa de todos o parte de los procesos informáticos de todo tipo de empresas e instituciones públicas y privadas.
- Suministro, implantación, integración y mantenimiento de soluciones informáticas propias y de terceros, incluyendo la venta, cesión, licencia y arrendamiento de derechos de propiedad intelectual e industrial sobre el software de base o de aplicación.
- Suministro, mantenimiento y reparación de infraestructuras e instalaciones tecnológicas tales como equipos de captura, procesamiento, almacenamiento, transmisión, recepción y reproducción de la información.
- Actividades, relacionadas con internet, conectividad, correo electrónico, registro de dominios, comercio electrónico y custodia de información, servicios de alojamiento web (*colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual*), servicios gestionados de explotación, administración y

mantenimiento de sistemas de información (*infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones informáticas*), comunicaciones de datos y soporte a usuarios en relación a estos servicios.

En línea con lo anterior, Altia estructura su oferta profesional y de servicios en siete líneas de negocio:

1. *Outsourcing*, entendiendo como tal la externalización de servicios TIC de alto valor añadido.
2. *Servicios Gestionados*: línea de negocio asociada a la actividad de los Data Centers ubicados en Vigo (propiedad), en Madrid y en Barcelona. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
3. *Soluciones Propias* mediante la implantación de las soluciones “Mercurio” (*plataforma de licitación electrónica*), y “Plataforma de gestión de carga de datos”.
4. *Implantación de soluciones de terceros*, donde la Sociedad actúa como implantador o integrador de soluciones de terceros.
5. *Consultoría tecnológica*: estudios, informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas, formación, etc.
6. *Desarrollo de aplicaciones informáticas*, a través de proyectos “llave en mano” de diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida.
7. *Suministro de hardware y software*. Dotación y/o entrega de equipamiento tecnológico y licencias de software de terceros.

Dado que las acciones de Altia Consultores, S.A. cotizan desde el ejercicio 2010 en el segmento de empresas en expansión del BME Growth, es preceptiva la formulación de cuentas anuales consolidadas del subgrupo Altia, que engloba a todas las sociedades dependientes en las que participa Altia Consultores, S.A. La Circular 3/2020 del BME Growth obliga, de forma adicional a la emisión de las cuentas anuales consolidadas del subgrupo Altia remitir al Mercado para su difusión un informe financiero anual, informe en el que debe incluirse una referencia a los hechos más relevantes que han afectado al subgrupo Altia acaecidos durante el ejercicio, así como un análisis económico y financiero de la evolución de las principales magnitudes. Dicha circular igualmente obliga a elaborar un informe similar con carácter semestral. Dicha información correspondiente al periodo finalizado el 30 de junio de 2023 se encuentra disponible en la página web del BME Growth.

Los Administradores de Altia Consultores, S.A. han formulado el 27 de marzo de 2024 las cuentas anuales consolidadas del Grupo Altia. Las principales magnitudes consolidadas del Grupo Altia, formuladas bajo Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF-UE), que muestran dichas cuentas anuales consolidadas son las siguientes:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Total activos	153.157.538	142.770.926
Reservas	57.675.065	50.469.556
Beneficio del ejercicio	15.364.689	10.199.128
Importe neto de la cifra de negocios	241.311.587	167.192.168

Altia forma parte a su vez, en los términos del artículo 42 del Código de Comercio, del Grupo Boxleo Tic, controlado por la Sociedad dominante Boxleo Tic, S.L. Dicha Sociedad presenta cuentas anuales consolidadas del Grupo al que pertenece Altia en el Registro Mercantil de A Coruña. En este sentido, las últimas cuentas anuales consolidadas del Grupo Boxleo Tic son las correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2022, las cuales fueron formuladas por sus Administradores y posteriormente aprobadas por su Junta General de Socios el 30 de junio de 2023.

## Aspectos medioambientales

Dadas las actividades a las que se dedica, la Sociedad no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones o contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma. Por este motivo, no se incluyen desgloses específicos en las presentes cuentas anuales adjuntas respecto a información de cuestiones medioambientales.

## 2. Bases de presentación de las cuentas anuales

### **2.1 Marco normativo de información financiera aplicable a la Sociedad**

Las presentes cuentas anuales han sido formuladas por el Consejo de Administración de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable, que es el establecido en:

- El Código de Comercio, el Texto Refundido de la Ley de Sociedad de Capital y la restante legislación mercantil.
- El Plan General de Contabilidad, aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, y sus posteriores modificaciones.
- Las normas de obligado cumplimiento aprobadas por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas en desarrollo al Plan General de Contabilidad y sus normas complementarias.
- El resto de la normativa española que le resulta de aplicación.

### **2.2 Imagen fiel**

Estas cuentas anuales han sido obtenidas de los registros contables de la Sociedad y se presentan de acuerdo con el marco normativo de información financiera que le es de aplicación a la Sociedad, de forma que muestran la imagen fiel de su patrimonio, de su situación financiera, de sus resultados y de los flujos de efectivo habidos durante el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023.

### **2.3 Principios contables**

Para la elaboración de las cuentas anuales se han seguido los principios contables y las normas de registro y valoración generalmente aceptados que se resumen en la Nota 4. En este sentido, el Consejo de Administración de la Sociedad ha formulado estas cuentas anuales teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables de aplicación obligatoria que tienen un efecto significativo en las mismas. No existe ningún principio contable que, siendo obligatorio, haya dejado de aplicarse.

### **2.4 Uniones Temporales de Empresas (UTES)**

La Sociedad desarrolla una parte de su negocio de forma conjunta con otras empresas, mediante la constitución de Uniones Temporales de Empresas (UTES). A 31 de diciembre de 2023 y 2022, la Sociedad participaba en varias Uniones Temporales de Empresas, cuyo ejercicio social coincide con el año natural (véase Nota 15).

Las cuentas anuales recogen los efectos de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad, mediante la integración en el balance y en la cuenta de pérdidas y ganancias de la parte proporcional de los saldos de las partidas de los balances y de las cuentas de pérdidas y ganancias que le corresponden a la Sociedad en función de su porcentaje de participación. Dicha integración se ha efectuado eliminando las transacciones realizadas entre la Sociedad y las Uniones Temporales de Empresas, así como los saldos activos y pasivos recíprocos, en proporción a la participación de la Sociedad en las mismas.

Los principales efectos que se han puesto de manifiesto en los ejercicios anuales terminados a 31 de diciembre de 2023 y 2022 por la integración de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad, han sido los siguientes:



	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Activo no corriente	-	-
Activo corriente	301.154	506.104
<b>Total activo</b>	<b>301.154</b>	<b>506.104</b>
Pasivo corriente	301.154	(357.896)
<b>Total pasivo</b>	<b>301.154</b>	<b>(357.896)</b>
Ingresos	2.913.416	3.893.405
<i>Importe neto de la cifra de negocios</i>	2.885.769	3.891.732
<i>Otros ingresos</i>	27.647	1.673
Gastos	(2.890.587)	(3.881.506)
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>22.829</b>	<b>11.899</b>
<b>Tesorería</b>	<b>61.894</b>	<b>128.465</b>

En el Anexo I se relacionan las Uniones Temporales de Empresas en las que participaba la Sociedad al 31 de diciembre de 2023 y 2022, así como los porcentajes de participación en de cada una de ellas. Asimismo, se indican las Uniones Temporales de Empresas disueltas, en su caso, durante los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022.

## 2.5 Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

El Consejo de Administración ha preparado las presentes cuentas anuales considerando que no existen dudas sobre la capacidad de la Sociedad de seguir operando como empresa en funcionamiento. Las estimaciones relevantes a la hora de preparar estas cuentas anuales son coincidentes con las empleadas en la formulación de las cuentas anuales del ejercicio anterior, y se refieren básicamente a:

- La vida útil de los activos materiales e intangibles.
- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos.
- La valoración y grado de avance de los proyectos en curso.
- La estimación de provisiones y pasivos contingentes.
- La recuperación de los activos por impuesto diferido.

A pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estas cuentas anuales sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, tal y como se establece en el Plan General de Contabilidad.

## 2.6 Comparación de la información

La información relativa al ejercicio 2022 que se incluye en esta Memoria se presenta, única y exclusivamente, a efectos comparativos con la información del ejercicio 2023.

## 2.7 Agrupación de partidas

Determinadas partidas del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo se presentan de forma agrupada para facilitar su comprensión. No obstante, en la medida en que sea significativa, se ha incluido la información desagregada en las correspondientes Notas de la Memoria.



## 2.8 Cambios en criterios contables

Durante el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023 no se han producido cambios en criterios contables respecto a los aplicados en las cuentas anuales correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2022.

## 2.9 Corrección de errores

En la elaboración de las cuentas anuales adjuntas no se ha detectado ningún error significativo que haya supuesto la reexpresión de los importes incluidos en las cuentas anuales correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2022.

## 3. Distribución de resultados

La propuesta de distribución del resultado del ejercicio formulada por los Administradores de la Sociedad y que se someterá a la aprobación de la Junta General de Accionistas, así como la distribución del beneficio del ejercicio 2022 aprobado por la Junta General de Accionistas, es la siguiente:

	Euros	
	2023	2022
<b>Base de reparto:</b>		
Pérdidas y ganancias	7.690.658	4.752.884
<b>Distribución:</b>		
A dividendos	3.439.093	2.751.274
A Reserva de Capitalización (Nota 13)	137.520	298.492
A Reservas Voluntarias	4.114.045	1.703.118
<b>Total</b>	<b>7.690.658</b>	<b>4.752.884</b>

### Dividendo del ejercicio y dividendo a cuenta pagado

Dado que el capital social de la Sociedad, en el momento de la formulación de las presentes cuentas está compuesto por 68.781.850 acciones (ver Nota 9), el dividendo propuesto por el Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A. es de 0,050 euros por acción, lo que supone un dividendo total de 3.439.093 euros. De este importe, 2.063.456 euros se pagaron el 13 de diciembre de 2023 como dividendo a cuenta del ejercicio 2023.

Para el reparto del mencionado dividendo a cuenta, el Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A. formuló el correspondiente estado contable provisional de liquidez, de conformidad con lo establecido en el artículo 277 de la Ley de Sociedades de Capital, poniendo de manifiesto la existencia de liquidez suficiente para proceder a la distribución de dicho dividendo:

	Euros
Saldo inicial de tesorería al 31 de Octubre de 2023	7.978.157
Cobros/Pagos previstos	(5.635.188)
<b>Saldo final de tesorería previsto al 30 de noviembre de 2023</b>	<b>2.342.969</b>

Asimismo, para la distribución del dividendo a cuenta, el Consejo de Administración ha cumplido con la exigencia de que la cantidad a distribuir no excediese la cuantía del beneficio obtenido hasta la fecha por la Sociedad, una vez deducida la estimación del Impuesto sobre Sociedades a satisfacer por dicho beneficio.

#### **4. Normas de registro y valoración**

Las principales normas de registro y valoración utilizadas por la Sociedad en la elaboración de estas cuentas anuales, de acuerdo con las establecidas en el Plan General de Contabilidad, han sido las siguientes:

##### **4.1 Inmovilizado intangible**

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente, dicha valoración inicial se corrige por la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, por las pérdidas por deterioro que haya experimentado, siguiendo los criterios descritos en la Nota 4.3.

En concreto, la Sociedad utiliza los siguientes criterios para la contabilización de su inmovilizado intangible:

1. **Gastos de desarrollo.** Los gastos de desarrollo se contabilizan cuando se incurren, por su precio de adquisición o coste de producción, en la partida "Servicios exteriores" de la cuenta de pérdidas y ganancias. Simultáneamente, los gastos de desarrollo con perspectivas de éxito se cargan en la cuenta "Inmovilizado Intangible-Desarrollo" del balance, con abono al epígrafe "Trabajos realizados por la Empresa para su activo" de la cuenta de pérdidas y ganancias. Los gastos de desarrollo capitalizados se amortizan linealmente en un período de 5 años, a partir de la fecha de finalización de los correspondientes proyectos. No obstante, cuando existen dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial de un proyecto, los gastos capitalizados por el mismo se imputan directamente a los resultados del ejercicio en el que esta situación se pone de manifiesto, y se dan de baja si parcialmente se reconocieron como mayor valor del inmovilizado intangible.  
Los gastos de desarrollo capitalizados al cierre del ejercicio se encuentran totalmente amortizados.
2. **Aplicaciones informáticas.** Se registran por su precio de adquisición, que incluye los importes satisfechos por el desarrollo o adaptación de las mismas, y se amortizan linealmente en un período de tres años, a partir de la fecha de su entrada en funcionamiento. Los costes de mantenimiento de las aplicaciones informáticas se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que se incurren.

##### **4.2 Inmovilizado material**

El inmovilizado material se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción, y posteriormente se minorará por la correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro, si las hubiera, conforme al criterio mencionado en la Nota 4.3.

Los gastos de conservación y mantenimiento de los diferentes elementos que componen el inmovilizado material se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que se incurren. Por el contrario, los importes invertidos en mejoras que contribuyen a aumentar la capacidad o eficiencia o a alargar la vida útil de dichos bienes se registran como mayor coste de los mismos.

Los bienes retirados, tanto si se producen como consecuencia de un proceso de modernización como si se deben a cualquier otra causa, se contabilizan dando de baja los saldos que presentan las correspondientes cuentas de coste y de amortización acumulada.

La Sociedad amortiza el inmovilizado material siguiendo el método lineal, aplicando porcentajes de amortización anual calculados en función de los años de vida útil estimada de los respectivos bienes, según el siguiente detalle:

Elementos Inmovilizado	Años de Vida Útil
	Estimada
Construcciones	50
Otras instalaciones	10
Mobiliario	10
Equipos proceso de información	4
Elementos de transporte	6
Otro inmovilizado	03 - 10

Con cierta periodicidad, se procede a revisar la vida útil estimada de los elementos del inmovilizado material de uso propio, de cara a detectar cambios significativos en las mismas, que, en caso de producirse, se ajustan mediante la correspondiente corrección del cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias de ejercicios futuros en concepto de amortización, en virtud de las nuevas vidas útiles.

#### 4.3 Test de deterioro

Al cierre de cada ejercicio la Sociedad analiza si existen indicios de deterioros de valor de sus activos o unidades generadoras de efectivo, y, en caso de que los hubiera comprueba, mediante el denominado “*test de deterioro*”, la posible existencia de pérdidas de valor que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros las cuales, en caso de ser registradas, lo hacen con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. En el caso del fondo de comercio el test se realiza al menos de forma anual, independientemente o la existencia o no de indicadores de deterioro.

Para ello, la Sociedad ha establecido una metodología propia en la que para cada unidad generadora de efectivo independiente se determina su valor recuperable y se compara con el valor en libros de los activos que conforman la unidad generadora de efectivo; en caso de que el valor recuperable sea menor, se registra una provisión por deterioro para ajustar el valor en libro de los activos a su valor recuperable.

Una unidad generadora de efectivo se define como el conjunto más reducido de activos que son capaces de generar flujos de negocio de manera independiente. Debido a la actividad del Grupo las unidades generadoras de efectivo coinciden con los segmentos de operación definidos por la Dirección. En relación con el fondo de comercio, se considera un activo común y se asigna a la unidad generadora de efectivo adquiridas, la cual dio origen a su reconocimiento.

El importe recuperable se determina como el mayor importe entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso. El valor en uso se determina como el valor actual de los flujos de efectivo que se esperan obtener según las proyecciones de la Dirección y que son objeto de revisión y aprobación por el Consejo de Administración de la Sociedad dominante. Las proyecciones financieras sobre las que se determinan los flujos de efectivo cubren un periodo de 5 años que viene determinado con el horizonte temporal del Plan de Negocio corporativo. No obstante, el Plan de Negocio es revisado anualmente y las posibles desviaciones son plasmadas en el Presupuesto Anual.

En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de este, en segundo lugar, se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

Cuando una pérdida por deterioro de valor revierte posteriormente (*circunstancia no permitida en el caso específico del fondo de comercio, por lo que en ningún caso se revierte la reducción del valor contable del fondo de comercio que se hubiera producido*), el importe en libros del resto de los activos o de la unidad generadora de efectivo se incrementa en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el importe en libros que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro en ejercicios anteriores. Dicha reversión de una pérdida por deterioro de valor se reconoce como un ingreso.

#### 4.4 Arrendamientos

Los arrendamientos se clasifican como “arrendamientos financieros” siempre que de las condiciones de los mismos se deduzca que se transfieren al arrendatario sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. Los demás arrendamientos se clasifican como “arrendamientos operativos”.

##### Arrendamientos financieros

Durante los ejercicios 2023 y 2022 la Sociedad no ha tenido suscrito como arrendadora contrato alguno que pudiera ser clasificado como arrendamiento financiero.

##### Arrendamientos operativos

En las operaciones de arrendamiento operativo, el arrendador es titular de la propiedad del bien arrendado y, sustancialmente, de todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el bien.

Cuando la Sociedad actúa como arrendataria, los ingresos y gastos derivados de los acuerdos de arrendamiento operativo se cargan a la cuenta de pérdidas y ganancias en el ejercicio en que se devengan.

Cualquier cobro o pago que pudiera realizarse al contratar un arrendamiento operativo, se tratará como un cobro o pago anticipado que se imputará a resultados a lo largo del periodo del arrendamiento, a medida que se cedan o reciban los beneficios del activo arrendado.

#### 4.5 Instrumentos financieros

Un “instrumento financiero” es un contrato que da lugar a un activo financiero en una entidad y, simultáneamente, a un pasivo financiero o instrumento de capital en otra entidad.

Un “instrumento de capital” es un negocio jurídico que evidencia una participación residual en los activos de la entidad que lo emite, una vez deducidos todos sus pasivos.

Un “derivado financiero” es un instrumento financiero cuyo valor cambia como respuesta a los cambios en una variable observable de mercado (tal y como un tipo de interés, de cambio, el precio de un instrumento financiero o de un índice de mercado), cuya inversión inicial es muy pequeña en relación a otros instrumentos financieros con respuesta similar a los cambios en las condiciones de mercado y que se liquida, generalmente, en una fecha futura.

##### *Activos financieros*

Los activos financieros que posee la Sociedad se clasifican en las siguientes categorías:

1. Activos financieros a coste amortizado: incluye activos financieros, incluso los admitidos a negociación en un mercado organizado, para los que la Sociedad mantiene la inversión con el objetivo de percibir los flujos de efectivo derivados de la ejecución del contrato, y las condiciones contractuales del activo dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente cobros de principal e intereses sobre el importe del principal pendiente. Con carácter general, se incluyen en esta categoría los créditos por operaciones comerciales originados en la venta de bienes o en la prestación de servicios por operaciones de tráfico con cobro aplazado, y los créditos por operaciones no comerciales que proceden de operaciones de préstamo o crédito concedidos por la Sociedad cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable.
2. Activos financieros a coste: se incluyen en esta categoría las siguientes inversiones: a) instrumentos de patrimonio de empresas del Grupo, multigrupo y asociadas; b) instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no pueda determinarse con fiabilidad y c) activos financieros que deberían clasificarse en la siguiente categoría, pero su valor razonable no puede estimarse de forma fiable.

Los activos financieros se registran, en términos generales, inicialmente al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles.

Asimismo, en el caso de inversiones en el patrimonio de empresas del Grupo que otorgan control sobre la sociedad dependiente, los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales relacionados con la adquisición de la inversión se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias.

Posteriormente, los activos financieros a coste amortizado se registran aplicando dicho criterio de valoración imputando a la cuenta de pérdidas y ganancias los intereses devengados aplicando el método del tipo de interés efectivo.

Las inversiones clasificadas en la categoría 2 anterior se valoran por su coste, minorado, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro. Dichas correcciones se calculan como la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia del importe recuperable de las inversiones en instrumentos de patrimonio, se toma en consideración el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración, netas del efecto impositivo.

#### *Deterioro*

Al menos al cierre del ejercicio la Sociedad realiza un “test de deterioro” para los activos financieros que no están registrados a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias. Se considera que existe evidencia objetiva de deterioro si el importe recuperable del activo financiero es inferior a su valor en libros. El registro del deterioro se realiza en la cuenta de pérdidas y ganancias.

La Sociedad da de baja los activos financieros cuando expiran o se han cedido los derechos sobre los flujos de efectivo del correspondiente activo financiero y se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como en ventas en firme de activos, cesiones de créditos comerciales en operaciones de “factoring” en las que la empresa no retiene ningún riesgo de crédito ni de interés o las titulizaciones de activos financieros en las que la empresa cedente no retiene financiaciones subordinadas ni concede ningún tipo de garantía o asume algún otro tipo de riesgo.

Por el contrario, la Sociedad no da de baja los activos financieros, y reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida, en las cesiones de activos financieros en las que se retenga sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como el descuento de efectos, el “factoring con recurso”, las ventas de activos financieros con pactos de recompra a un precio fijo o al precio de venta más un interés y las titulizaciones de activos financieros en las que la empresa cedente retiene financiaciones subordinadas u otro tipo de garantías que absorben sustancialmente todas las pérdidas esperadas.

#### *Pasivos financieros*

Son pasivos financieros aquellos débitos y cuentas a pagar que se han originado en la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico de la Sociedad, o también aquellos que, sin tener un origen comercial, no pueden ser considerados como instrumentos financieros derivados.

Los débitos y partidas a pagar se valoran inicialmente al valor razonable de la contraprestación recibida, ajustada por los costes de la transacción directamente atribuibles. Con posterioridad, dichos pasivos se valoran a su coste amortizado, calculado mediante la utilización del método del “*tipo de interés efectivo*”, tal y como se ha indicado con anterioridad.

La Sociedad da de baja los pasivos financieros cuando se extinguen las obligaciones que los han generado.

#### *Instrumentos financieros derivados*

Durante los ejercicios 2023 y 2022 la Sociedad no ha tenido contratado ningún instrumento financiero derivado.



#### *Instrumentos de patrimonio*

Los instrumentos de capital emitidos por la Sociedad se registran en el capítulo "Patrimonio neto" del balance por el importe recibido, neto de los gastos de emisión.

La adquisición por la Sociedad de acciones propias se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración de los fondos propios del balance. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado en la cuenta de pérdidas y ganancias. Adicionalmente, los costes de transacción se registran como una minoración de las reservas, una vez considerado cualquier efecto fiscal.

#### **4.6 Existencias**

Las existencias se valoran por la menor de las siguientes magnitudes: precio de adquisición, coste de producción o valor neto realizable. Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas, otras partidas similares y los intereses incorporados al nominal de los débitos se deducen en la determinación del precio de adquisición. El coste de producción incluye los costes de materiales directos y, en su caso, los costes de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación.

#### **4.7 Clasificación de saldos entre corriente y no corriente**

Se consideran activos corrientes aquellos vinculados al ciclo normal de explotación que, con carácter general, se considera de un año; también aquellos otros activos cuyo vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el corto plazo desde la fecha de cierre del ejercicio, el efectivo y otros activos líquidos equivalentes. Los activos que no cumplen estos requisitos se califican como no corrientes.

Del mismo modo, son pasivos corrientes los vinculados al ciclo normal de explotación, y en general todas las obligaciones cuyo vencimiento o extinción se producirá en el corto plazo. En caso contrario, se clasifican como no corrientes. En el caso de que un pasivo no tenga, antes del cierre del ejercicio, un derecho incondicional para la Sociedad de diferir su liquidación por al menos doce meses a contar desde la fecha del balance, este pasivo se clasifica como corriente.

#### **4.8 Transacciones con partes vinculadas**

La Sociedad realiza todas sus operaciones con vinculadas a valores de mercado. Adicionalmente, los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados por lo que los Administradores de la Sociedad consideran que no existen riesgos significativos por este aspecto de los que puedan derivarse pasivos de consideración en el futuro.

#### **4.9 Transacciones en moneda extranjera**

La moneda funcional utilizada por la Sociedad es el euro. Consecuentemente, las operaciones en otras divisas distintas del euro se consideran denominadas en moneda extranjera y se registran según los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones. Al cierre del ejercicio, los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten aplicando el tipo de cambio en la fecha del balance. Los beneficios o pérdidas puestos de manifiesto se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias del período en que se producen.

#### **4.10 Provisiones y pasivos contingentes**

Los Administradores de la Sociedad en la formulación de las cuentas anuales diferencian entre:

1. **Provisiones:** saldos acreedores que cubren obligaciones actuales derivadas de sucesos pasados, cuya cancelación es probable que origine una salida de recursos, pero que resultan indeterminados en cuanto a su importe y/ o momento de cancelación.
2. **Pasivos contingentes:** obligaciones posibles surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización futura está condicionada a que ocurran, o no, uno o más eventos futuros independientes de la voluntad de la Sociedad.

El balance recoge todas las provisiones con respecto a las cuales se estima que la probabilidad de que se tenga que atender la obligación es mayor que de lo contrario. Los pasivos contingentes no se reconocen en el balance, sino que se informa sobre los mismos en la memoria, en la medida en que no sean considerados como remotos.

Las provisiones se valoran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir la obligación, teniendo en cuenta la información disponible sobre el suceso y sus consecuencias, y registrándose los ajustes que surjan por la actualización de dichas provisiones como un gasto financiero conforme se va devengando.

La compensación a recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso será percibido, se registra como activo, excepto en el caso de que exista un vínculo legal por el que se haya exteriorizado parte del riesgo, y en virtud del cual la Sociedad no está obligada a responder; en esta situación, la compensación se tendrá en cuenta para estimar el importe por el que, en su caso, figurará la correspondiente provisión.

#### *Procedimientos judiciales y reclamaciones en curso*

Al cierre del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023 se encontraban en curso distintos procedimientos judiciales y reclamaciones contra la Sociedad, con origen en el desarrollo habitual de sus actividades. No obstante, los asesores legales y los Administradores de la Sociedad estiman que la conclusión de estos procedimientos y reclamaciones no producirá un efecto significativo en las cuentas anuales adjuntas.

#### **4.11 Impuesto sobre beneficios**

El gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios comprende la parte relativa al gasto o ingreso por el impuesto corriente y la parte correspondiente al gasto o ingreso por impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad que la Sociedad satisface como consecuencia de las liquidaciones fiscales del impuesto sobre el beneficio relativas a un ejercicio. Las deducciones y otras ventajas fiscales en la cuota del impuesto, excluidas las retenciones y pagos a cuenta, así como las pérdidas fiscales compensables de ejercicios anteriores y aplicadas efectivamente en éste, dan lugar a un menor importe del impuesto corriente.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los activos y pasivos por impuesto diferido. Estos incluyen las diferencias temporarias que se identifican como aquellos importes que se prevén pagaderos o recuperables derivados de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos y su valor fiscal, así como las bases imponibles negativas pendientes de compensación y los créditos por deducciones fiscales no aplicadas fiscalmente. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de fondos de comercio o de otros activos y pasivos en una operación que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable y no es una combinación de negocios.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos sólo se reconocen en la medida en que se considere probable que la Sociedad vaya a disponer de ganancias fiscales futuras contra las que poder hacerlos efectivos y siempre que sea en un plazo menor a 10 años.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, originados por operaciones con cargos o abonos directos en cuentas de patrimonio, se contabilizan también con contrapartida en patrimonio neto.

En cada cierre contable se reconsideran los activos por impuestos diferidos registrados, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos en la medida en que existan dudas sobre su recuperación futura. Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en balance y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

La Sociedad tributa por el Impuesto sobre Sociedades en Régimen de Consolidación Fiscal, formando parte del Grupo fiscal 0490/09, del que es Sociedad dominante, Boxleo Tic, S.L. De acuerdo con lo establecido por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas, las políticas del Grupo establecen que para cada una de las Sociedades integradas en el Grupo fiscal consolidable, el gasto o ingreso por el Impuesto sobre Sociedades del ejercicio se determina en función del resultado económico antes de impuestos, aumentado o disminuido, según corresponda, por las diferencias permanentes con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto, y minorado por las deducciones y bonificaciones que corresponden a cada Sociedad del Grupo en el Régimen de Declaración Consolidada.

#### **4.12 Indemnizaciones por despido**

De acuerdo con la legislación vigente, la Sociedad está obligada al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión del despido y se crea una expectativa válida frente a terceros sobre el mismo. En las cuentas anuales adjuntas no se ha registrado provisión alguna por este concepto, ya que no están previstas situaciones de esta naturaleza.

#### **4.13 Ingresos y gastos**

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio de devengo, es decir, cuando se produce la corriente real de bienes y servicios que los mismos representan, con independencia del momento en que se produzca la corriente monetaria o financiera derivada de ellos. Dichos ingresos se valoran por el valor razonable de la contraprestación recibida, deducidos descuentos e impuestos.

Los ingresos ordinarios procedentes de la venta de bienes y de la prestación de servicios se valoran por el importe monetario recibido o, en su caso, por el valor razonable de la contraprestación recibida, o que se espera recibir, y que salvo evidencia en contrario será el precio acordado deducido cualquier descuento, impuestos y los intereses incorporados al nominal de los créditos. Se incluirá en la valoración de los ingresos la mejor estimación de la contraprestación variable cuando no se considera altamente probable su reversión.

El reconocimiento de los ingresos se produce cuando (o a medida que) se produce la transferencia al cliente del control sobre los bienes o servicios comprometidos.

Los ingresos reconocidos a lo largo del tiempo, por corresponder a bienes o servicios cuyo control no se transfiere en un momento del tiempo, se valoran considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de balance, siempre y cuando se disponga de información fiable para realizar la medición del grado de realización. En caso contrario solo se reconocerán ingresos en un importe equivalente a los costes incurridos que se espera que sean razonablemente recuperados en el futuro.

Los ingresos derivados de compromisos que se ejecutan en un momento determinado se registran en esa fecha, contabilizando como existencias los costes incurridos hasta ese momento en la producción de los bienes o servicios.

Los intereses recibidos de activos financieros se reconocen utilizando el método del tipo de interés efectivo y los dividendos, cuando se declara el derecho del accionista a recibirlos. En cualquier caso, los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias.

#### **4.14 Proyectos en curso de ejecución**

La Sociedad sigue el criterio de reconocer en cada ejercicio como resultado de los proyectos que realiza la diferencia entre la producción del ejercicio y los costes incurridos durante el mismo. La producción de cada ejercicio viene determinada por la valoración al precio de venta de la proporción ejecutada durante el período del total de cada contrato que, por encontrarse amparada en el contrato firmado con el cliente, o en adicionales o modificados al mismo, ya aprobados, no presentan dudas razonables en cuanto a su aprobación final.



En el caso de contratos con pérdida final esperada, se reconoce la totalidad de la misma en el momento en que ésta se determina.

Si a la fecha de cierre el importe de la producción a origen de cada uno de los contratos es mayor que el importe recepcionado para cada uno de ellos, la diferencia entre ambos importes se recoge dentro de la partida “Clientes por ventas y prestaciones de servicios”, en el activo corriente del balance. Si, por el contrario, como consecuencia de anticipos recibidos, el importe de la producción a origen fuera menor que el importe de las facturaciones emitidas, la diferencia se recoge dentro del epígrafe “Periodificaciones a corto plazo”, en el pasivo corriente del balance. Asimismo, con el fin de mantener una adecuada correlación entre los ingresos y gastos de cada ejercicio, los costes de los proyectos pendientes de incurrir y relativos a ventas registradas, se provisionan al cierre del ejercicio.

Los costes de los contratos se imputan directamente a los mismos en la medida que se van incurriendo.

#### **4.15 Negocios conjuntos**

La Sociedad contabiliza sus inversiones en Uniones Temporales de Empresas (UTEs) registrando en el balance la parte proporcional que le corresponde, en función de su porcentaje de participación, de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente.

Asimismo, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias la parte que le corresponde de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto. Igualmente, en el estado de cambios en el patrimonio neto y en el estado de flujos de efectivo se integra la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que le corresponden.

#### **4.16 Operaciones interrumpidas**

Una operación interrumpida o en discontinuidad es una línea de negocio que se ha decidido abandonar y enajenar, cuyos activos, pasivos y resultados pueden ser distinguidos físicamente, operativamente y a efectos de información financiera. Los ingresos y gastos de las operaciones en discontinuidad se presentan separadamente en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Durante el ejercicio 2023 no se ha producido la discontinuidad de ninguna línea o segmento de negocio de la Sociedad.

#### **4.17 Estado de flujos de efectivo**

En los estados de flujos de efectivo, se utilizan las siguientes expresiones en los siguientes sentidos:

- **Flujos de efectivo:** entradas y salidas de dinero en efectivo y de sus equivalentes; entendiéndose por éstos las inversiones a corto plazo de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- **Actividades de explotación:** actividades típicas de la Sociedad, así como otras actividades que no pueden ser calificadas como de inversión o de financiación.
- **Actividades de inversión:** las de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- **Actividades de financiación:** actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

#### **4.18 Estado de cambios en el patrimonio neto**

El estado de cambios en el patrimonio neto que se presenta en estas cuentas anuales muestra el total de las variaciones habidas en el patrimonio neto durante el ejercicio. Esta información se presenta desglosada a su vez en dos estados: el estado de ingresos y gastos reconocidos y el estado total de cambios en el patrimonio neto. A continuación, se explican las principales características de la información contenida en ambas partes del estado:

#### Estado de ingresos y gastos reconocidos

En esta parte del estado de cambios en el patrimonio neto se presentan los ingresos y gastos generados por la Sociedad como consecuencia de su actividad durante el periodo, distinguiendo aquellos registrados como resultados en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio y los otros ingresos y gastos registrados, de acuerdo con lo dispuesto en la normativa vigente, directamente en el patrimonio neto.

Por tanto, en este estado se presenta:

- a) El resultado del ejercicio.
- b) El importe neto de los ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto (*importe de los ingresos, netos de los gastos originados en el ejercicio, reconocidos directamente en el patrimonio neto, los cuales se mantienen en esta partida, aunque en el mismo ejercicio se traspasen a la cuenta de pérdidas y ganancias, al valor inicial de otros activos o pasivos o se reclasifiquen a otra partida*).
- c) El importe transferido a la cuenta de pérdidas y ganancias desde el patrimonio neto (*importe de las ganancias o pérdidas por valoración y de las subvenciones de capital reconocidas previamente en el patrimonio neto, aunque sea en el mismo ejercicio, que se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias*).
- d) El total de los ingresos y gastos reconocidos, calculados como la suma de las letras anteriores.

Los importes de estas partidas se presentan por su importe bruto, mostrándose su correspondiente efecto impositivo en la rúbrica "Efecto impositivo" del estado.

#### Estado total de cambios en el patrimonio neto

En esta parte del estado de cambios en el patrimonio neto se presentan todos los movimientos habidos en el patrimonio neto, incluidos los que tienen su origen en cambios en los criterios contables y en correcciones de errores. Este estado muestra, por tanto, una conciliación del valor en libros al comienzo y al final del ejercicio de todas las partidas que forman el patrimonio neto, agrupando los movimientos habidos en función de su naturaleza en las siguientes partidas:

- a) Ajustes por cambios en criterios contables y corrección de errores: que incluye los cambios en el patrimonio neto que surgen como consecuencia de la reexpresión retroactiva de los saldos de las cuentas anuales con origen en cambios en los criterios contables o en la corrección de errores.
- b) Ingresos y gastos reconocidos en el ejercicio: recoge, de manera agregada, el total de las partidas registradas en el estado de ingresos y gastos reconocidos anteriormente indicadas.
- c) Otras variaciones del patrimonio neto: recoge el resto de partidas registradas en el patrimonio neto, como pueden ser aumentos o disminuciones del capital de la Sociedad, distribución de resultados, operaciones con instrumentos de capital propios, pagos con instrumentos de capital, traspasos entre partidas del patrimonio neto y cualquier otro incremento o disminución del patrimonio neto.

#### **4.19 Subvenciones de explotación**

Las subvenciones de explotación se abonan a resultados en el momento en que se conceden excepto si se destinan a financiar déficit de explotación de ejercicios futuros, en cuyo caso se imputarán en dichos ejercicios. Si se conceden para financiar gastos específicos, la imputación se realizará a medida que se devenguen los gastos financiados.

#### **5. Inmovilizado intangible**

El movimiento habido en las distintas partidas del inmovilizado intangible durante los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

**Ejercicio 2023**

	Euros				
	Saldo 01.01.23	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Trasposos	Saldo 31.12.23
<b>Coste:</b>					
Desarrollo	486.552	-	-	-	486.552
Aplicaciones informáticas	481.418	41.646	-	-	523.064
<b>TOTAL</b>	<b>967.970</b>	<b>41.646</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>1.009.616</b>
<b>Amortización acumulada:</b>					
Desarrollo	(486.552)	-	-	-	(486.552)
Aplicaciones informáticas	(165.530)	(145.323)	-	-	(310.853)
<b>TOTAL</b>	<b>(652.082)</b>	<b>(145.323)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(797.405)</b>
<b>Neto:</b>					
Desarrollo	-				-
Aplicaciones informáticas	315.888				212.211
<b>TOTAL</b>	<b>315.888</b>				<b>212.211</b>

**Ejercicio 2022**

	Euros				
	Saldo 01.01.22	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Trasposos	Saldo 31.12.22
<b>Coste:</b>					
Desarrollo	486.552	-	-	-	486.552
Aplicaciones informáticas	120.037	176.578	-	184.803	481.418
Inmovilizado en curso	184.803	-	-	(184.803)	-
<b>TOTAL</b>	<b>791.392</b>	<b>176.578</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>967.970</b>
<b>Amortización acumulada:</b>					
Desarrollo	(486.552)	-	-	-	(486.552)
Propiedad industrial	-	-	-	-	-
Aplicaciones informáticas	(62.517)	(103.013)	-	-	(165.530)
<b>TOTAL</b>	<b>(549.069)</b>	<b>(103.013)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(652.082)</b>
<b>Neto:</b>					
Desarrollo	-				-
Aplicaciones informáticas	57.520				315.888
Inmovilizado en curso	184.803				-
<b>TOTAL</b>	<b>242.323</b>				<b>315.888</b>

**Adiciones del ejercicio**

Las principales adiciones del ejercicio corresponden a la inversión en licencias necesarias para el desarrollo de las actividades de la Sociedad.

### Elementos totalmente amortizados

Formando parte del inmovilizado intangible de la Sociedad se encuentran determinados activos que se encontraban totalmente amortizados y en uso, cuyos valores totales de coste y de su correspondiente amortización acumulada al 31 de diciembre de 2023 y 2022 presentan el siguiente detalle:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Desarrollo	486.552	486.552
Aplicaciones informáticas	78.176	34.744
<b>Total</b>	<b>564.728</b>	<b>521.296</b>

### 6. Inmovilizado material

El movimiento habido en las distintas partidas del inmovilizado material durante los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

#### Ejercicio 2023

	Euros			
	Saldo 01.01.23	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Saldo 31.12.23
<b>Coste:</b>				
Terrenos	530.041	-	-	530.041
Construcciones	1.970.764	21.703	-	1.992.467
Otras instalaciones	1.745.129	45.725	-	1.790.854
Mobiliario	473.025	3.198	-	476.223
Equipos de proceso de información	3.271.734	704.243	(60.011)	3.915.966
Elementos de transporte	6.713	-	-	6.713
Otro inmovilizado material	93.335	18.375	(2.033)	109.677
<b>TOTAL</b>	<b>8.090.741</b>	<b>793.244</b>	<b>(62.044)</b>	<b>8.821.941</b>
<b>Amortización acumulada:</b>				
Construcciones	(579.937)	(39.708)	-	(619.645)
Otras instalaciones	(858.019)	(174.246)	-	(1.032.265)
Mobiliario	(283.614)	(44.004)	-	(327.618)
Equipos de proceso de información	(1.989.692)	(626.486)	54.096	(2.562.082)
Elementos de transporte	(6.713)	-	-	(6.713)
Otro inmovilizado material	(70.432)	(18.130)	1.987	(86.575)
<b>TOTAL</b>	<b>(3.788.407)</b>	<b>(902.574)</b>	<b>56.083</b>	<b>(4.634.898)</b>
<b>Neto:</b>				
Terrenos	530.041			530.041
Construcciones	1.390.827			1.372.822
Otras instalaciones	887.110			758.589
Mobiliario	189.411			148.605
Equipos de proceso de información	1.282.042			1.353.884
Elementos de transporte	-			-
Otro inmovilizado material	22.903			23.102
<b>TOTAL</b>	<b>4.302.334</b>			<b>4.187.043</b>

**Ejercicio 2022**

	Euros			
	Saldo 01.01.22	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Saldo 31.12.22
<b>Coste:</b>				
Terrenos	530.041	-	-	530.041
Construcciones	1.970.764	-	-	1.970.764
Otras instalaciones	1.765.544	4.056	(24.471)	1.745.129
Mobiliario	471.797	3.101	(1.873)	473.025
Equipos de proceso de información	2.661.057	636.664	(25.987)	3.271.734
Elementos de transporte	6.713	-	-	6.713
Otro inmovilizado material	76.975	16.360	-	93.335
<b>TOTAL</b>	<b>7.482.891</b>	<b>660.181</b>	<b>(52.331)</b>	<b>8.090.741</b>
<b>Amortización acumulada:</b>				
Construcciones	(540.521)	(39.416)	-	(579.937)
Otras instalaciones	(692.763)	(175.641)	10.385	(858.019)
Mobiliario	(240.413)	(43.872)	671	(283.614)
Equipos de proceso de información	(1.422.610)	(590.905)	23.823	(1.989.692)
Elementos de transporte	(6.713)	-	-	(6.713)
Otro inmovilizado material	(54.957)	(15.475)	-	(70.432)
<b>TOTAL</b>	<b>(2.957.977)</b>	<b>(865.309)</b>	<b>34.879</b>	<b>(3.788.407)</b>
<b>Neto:</b>				
Terrenos	530.041			530.041
Construcciones	1.430.243			1.390.827
Otras instalaciones	1.072.781			887.110
Mobiliario	231.384			189.411
Equipos de proceso de información	1.238.447			1.282.042
Elementos de transporte	-			-
Otro inmovilizado material	22.018			22.903
<b>TOTAL</b>	<b>4.524.914</b>			<b>4.302.334</b>

**Adiciones del ejercicio**

Las principales adiciones del ejercicio corresponden a la inversión en equipos de procesos de información necesario para el desarrollo de las actividades de la Sociedad.

**Elementos totalmente amortizados**

Formando parte del inmovilizado material de la Sociedad se encuentran determinados activos que se encontraban totalmente amortizados y en uso, cuyos valores totales de coste y de su correspondiente amortización acumulada al 31 de diciembre de 2023 y 2022 presentan en el siguiente detalle:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Otras instalaciones	16.842	16.842
Mobiliario	35.309	34.445
Equipos proceso de información	1.449.251	708.719
Elementos de transporte	6.713	6.713
Otro inmovilizado material	47.780	33.780
<b>Total</b>	<b>1.555.895</b>	<b>800.499</b>

#### Arrendamientos operativos

La información de los pagos mínimos futuros comprometidos contractualmente al 31 de diciembre de 2023 y 2022 (sin tener en cuenta la repercusión de gastos comunes, incrementos futuros de IPC ni actualizaciones de renta pactadas contractualmente) es la siguiente:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Menos de un año	636.064	638.015
Entre uno y cinco años	362.485	655.347
Más de cinco años	-	-
<b>Total</b>	<b>998.548</b>	<b>1.293.362</b>

En la información anterior, se incluye el importe de los pagos derivados del contrato de arrendamiento de las oficinas centrales a Boxleo Tic, S.L. (véase Nota 16).

#### Política de seguros

La política de la Sociedad es contratar pólizas de seguro para cubrir los posibles riesgos a los que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material e intangible. En opinión de los Administradores, las coberturas de seguro contratadas por la Sociedad al 31 de diciembre de 2023 son adecuadas y suficientes.

### 7. Inversiones en empresas del Grupo y asociadas e inversiones financieras

#### Inversiones en empresas del Grupo - Instrumentos de patrimonio

En este epígrafe del balance se registran las participaciones en el capital social de las empresas del Grupo y multigrupo, ninguna de las cuales cotiza en un mercado secundario organizado. El movimiento habido durante los ejercicios 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

	Euros
<b>Saldo a 01.01.2022</b>	<b>23.077.323</b>
Adquisición Wairbut, S.A.	5.443.000
Adquisición Bilbomática, S.A.	24.000.000
Deterioro de Altia Portugal	(5.000)
Devolución aportación Noesis	(1.000.000)
<b>Saldo a 31.12.2022</b>	<b>51.515.323</b>
Altia Andorra, S.L.U.	3.000
Altia France, S.A.S.	3.000
Pago Wairbut, S.A.	450.000
Reducción de capital Exis, S.A.	(1.000.000)
Devolución aportación Noesis	(2.200.000)
<b>Saldo al 31.12.2023</b>	<b>48.771.323</b>

En el ejercicio 2023 se han producido las siguientes operaciones:

- la Sociedad ha constituido sendas filiales en Andorra, Francia y Holanda con el fin de operar a través de las mismas, mediante la explotación de los contratos de prestación de servicios que tenía previamente con entidades de dichos países.
- La Sociedad había adquirido en 2022 el 100% del capital social de la entidad Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal) El precio de adquisición fijaba una parte variable en función de determinadas métricas económicas alcanzadas por Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal) en el ejercicio 2022. Como consecuencia de la determinación final de la parte variable, el precio se incrementó en 450.000 euros, importe pagado, junto con la parte del precio aplazada al 31 de diciembre de 2022 (864.000 euros) durante el ejercicio 2023. Consecuentemente, el precio de adquisición final de dicha entidad ha ascendido a 5.893.000 euros.
- En 2023 la Sociedad, en calidad de Accionista Único de Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. (Sociedad Unipersonal) aprobó la reducción de capital de dicha entidad mediante la amortización de acciones con devolución de aportaciones.
- La entidad Noesis Global SGPS ha efectuado el reembolso de aportaciones realizadas en ejercicios anteriores por la Sociedad.

Por su parte, en 2022 además de la adquisición de Wairbut, se produjo la adquisición de la entidad Bilbomática, S.A. (Sociedad Unipersonal) por un importe total de 24 millones de euros, importe que se desembolsó íntegramente en 2022, si bien como es usual en este tipo de operaciones, al 31 de diciembre de 2023 una parte de esta cantidad (2,4 millones de euros) se encuentran depositados en una cuenta *escrow* y se liberarán en favor de los vendedores una vez concluido el periodo de garantía acordado entre la Sociedad y los vendedores.

#### Información de las sociedades del Grupo Altia

A continuación, se presenta la información más significativa de las entidades en las que participa la Sociedad, ninguna de las cuales cotiza en Bolsa, al 31 de diciembre de 2023 y 2022:



Al 31 de diciembre de 2023

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros						
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada				
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio	
Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría informática	5.000	(5.000)	5.000	-	-	(65.019)	(4.317)
Altia Logistic Software, S.L. (a)	A Coruña	50%	Consultoría informática	1.503	-	3.006	88.233	-	(92.638)	52.588
Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile (*) (a)	Chile	100%	Consultoría informática	293.327	-	225.091	488.405	-	(2.293)	92.450
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A.	Madrid	100%	Consultoría informática	1.902.493	-	1.081.139	597.008	-	1.340.295	321.503
Wairbut, S.A.	Madrid	100%	Consultoría informática	5.893.000	-	725.000	748.193	-	(78.415)	647.676
Altia Andorra, S.L.U.	Andorra la Vella	100%	Consultoría informática	3.000	-	3.000	-	-	-	-
Altia France, S.A.S.	Bayona	100%	Consultoría informática	3.000	-	3.000	-	-	-	-
Altia European Services, B.V.	Rotterdam	100%	Consultoría informática	-	-	-	-	-	-	-
Bilbomática, S.A.	Bilbao	100%	Consultoría informática	24.000.000	-	90.150	5.661.310	-	249.029	2.179.443
Noesis Global SCPS	Lisboa	100%	Consultoría informática	16.675.000	-	100.000	2.133.460	-	(1.365.246)	4.152.754

(a) Sociedades no sufragadas.  
(\*) Las cifras de capital varían por efecto de los tipos de cambio.

Al 31 de diciembre de 2022

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros						
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada				
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio	
Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría informática	-	(5.000)	5.000	-	-	(61.367)	(3.452)
Altia Logistic Software, S.L. (a)	A Coruña	50%	Consultoría informática	1.503	-	3.006	87.839	-	(240.228)	147.984
Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile (*) (a)	Chile	100%	Consultoría informática	293.327	-	241.090	596.130	-	6.650	143.799
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A.	Madrid	100%	Consultoría informática	2.902.493	-	2.081.139	7.266.170	-	1.240.295	433.841
Wairbut, S.A.	Madrid	100%	Consultoría informática	5.441.000	-	725.000	748.193	-	37.570	(107.190)
Bilbomática, S.A.	Bilbao	100%	Consultoría informática	24.000.000	-	90.150	4.304.403	-	14.244	1.790.990
Noesis Global SCPS	Lisboa	100%	Consultoría informática	16.875.000	-	100.000	2.133.460	-	(2.160.615)	2.990.830

(a) Sociedades no sufragadas.  
(\*) Las cifras de capital varían por efecto de los tipos de cambio.

## Test de deterioro

La Dirección del Grupo ha elaborado el test de deterioro del valor contable de las inversiones en entidades del Grupo Altia más relevantes (subgrupo Noesis, Bilbomática y Wairbut). Para ello se han considerado los presupuestos de cada una de estas entidades que cubren un periodo de 5 años y un valor residual.

A continuación, se detallan las hipótesis más significativas consideradas por la Dirección para la determinación del importe recuperable de cada una de las inversiones:

	Tasa de Descuento	Tasa de crecimiento (1)		Crecimiento perpetuidad
		Ingresos de explotación	Gastos de explotación	
Subgrupo Noesis	9,74%	5,00%	5,00%	1%
Bilbomática, S.A.	10,37%	5,00%	4,90%	1%
Wairbut, S.A.	10,37%	5,00%	5,00%	1%

(1) Tasa de crecimiento anual promedio (CAGR) para el periodo 2024-2028

De acuerdo con los test de deterioro realizados para cada una de las inversiones, el importe recuperable es, en todos los casos, superior al valor contable por el que figuran registradas. En opinión de los Administradores de la Sociedad, las hipótesis consideradas son razonables y consistentes y se basan en la mejor información disponible a la fecha de formulación de las cuentas anuales.

Asimismo, se han realizado análisis de sensibilidad considerando los siguientes escenarios posibles de variación de las hipótesis clave:

- Variación de la tasa de crecimiento anual promedio (CAGR) de los ingresos de explotación: +/- 0,5%
- Variación de la tasa de crecimiento anual promedio (CAGR) de los gastos de explotación: +/- 0,5%
- Incremento de la tasa de descuento: +/- 0,5%
- Tasa de crecimiento a perpetuidad: +/- 0,5%

Como resultado de los diferentes escenarios de sensibilidad planteados no se pone de manifiesto deterioro del valor de las inversiones de carácter significativo.



### **Inversiones a empresas del Grupo - Créditos a empresas del Grupo**

La Sociedad ha concedido diversos créditos a empresas de su Grupo y asociadas, cuyo desglose se muestra en la Nota 16. Dichos préstamos figuran clasificados en los epígrafes "Inversiones en empresas del Grupo y asociadas - Créditos a empresas del grupo" a largo y corto plazo según la expectativa de la Dirección de en qué momento se producirá su recuperación. Dichos préstamos devengan tipo de interés de mercado a favor de la Sociedad. El ingreso financiero registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias por este concepto durante el ejercicio 2023 ha ascendido a 18.000 euros (10.875 en el ejercicio 2022).

### **Inversiones financieras a largo plazo - Instrumentos de patrimonio**

En este epígrafe se registran el coste de adquisición de instrumentos de patrimonio en empresas que no otorgan a la Sociedad ni control ni influencia significativa. Dichas empresas no cotizan en Bolsa. El único movimiento del ejercicio 2023 ha consistido en la adquisición adicional de instrumentos de patrimonio de una de las entidades participantes por importe de 67.074 euros.

### **Información sobre naturaleza y nivel de riesgo de los instrumentos financieros**

Las actividades de la Sociedad están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (*incluyendo riesgo del tipo de interés y riesgo de precios*), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión de dichos riesgos está centralizada en la Dirección Financiera, con arreglo a las políticas aprobadas por el Consejo de Administración, que tiene establecidas las políticas y mecanismos necesarios para controlar la exposición a los riesgos de crédito y liquidez, así como a las variaciones en los tipos de interés.

A continuación, se indican los principales riesgos financieros que impactan a la Sociedad:

#### ***Riesgo de mercado***

- **Riesgo de tipo de interés:** la exposición a este riesgo deriva de la deuda financiera dispuesta por la Sociedad al 31 de diciembre de 2023 (Nota 11). Este contrato de financiación ha renovado la financiación tomada por la Sociedad para financiar el desembolso realizado para la adquisición de Bilbomática, S.A. (Sociedad Unipersonal). Este préstamo, que devenga un tipo de interés variable (Nota 11) y tiene su vencimiento fijado en 2026.
- **Riesgo de valor razonable:** la Sociedad no tiene activos y/o pasivos medidos a valor razonable, motivo por el cual la exposición a este riesgo es nula.
- **Riesgo de precio:** en opinión de los Administradores de la Sociedad, la exposición a este riesgo no es significativa.

#### ***Riesgo de crédito***

Los principales activos financieros de la Sociedad son el efectivo y otros activos líquidos equivalentes, así como los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, que representan la exposición máxima de la Sociedad al riesgo de crédito. En este sentido, la Dirección hace un seguimiento individualizado de las cuentas comerciales que mantiene con sus clientes para anticipar el deterioro de activos derivados de situaciones de insolvencia de las contrapartes.

La gestión del riesgo de crédito, entendido como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales para con la Sociedad, es una de las líneas a las que se presta especial atención.

La Dirección estima que al 31 de diciembre de 2023 los deterioros existentes en los activos no resultan significativos y se hallan adecuadamente registrados (véase Nota 8).

#### ***Riesgo de liquidez***

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, aparte de los recursos financieros que genera en sus operaciones, al 31 de diciembre de 2023 la Sociedad disponía de la tesorería que se muestra en el balance adjunto. En este sentido, la política de la Dirección Financiera es la de llevar a cabo un seguimiento continuado de la estructura de su balance por plazos de vencimiento, detectando de forma anticipada las eventuales necesidades de liquidez a corto y medio plazo, adoptando una estrategia que conceda estabilidad a las fuentes de financiación y contratando financiaciones, cuando son necesarias, por importe suficiente para soportar las necesidades previstas.

## **8. Clientes por ventas y prestaciones de servicios**

El desglose de las partidas “Clientes por ventas y prestaciones de servicios” y “Clientes, empresas del Grupo y asociadas” del balance al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Clientes	23.687.364	20.100.151
Clientes, contrato ejecutado pendiente de certificar	3.964.397	2.971.671
Clientes, empresas del Grupo y asociadas (Nota 16)	1.668.181	649.274
Clientes, efectos comerciales	1.136.729	405.585
Clientes de dudoso cobro	493.284	568.481
Deterioro	(493.284)	(568.481)
<b>Total</b>	<b>30.456.671</b>	<b>24.126.681</b>

La partida “Clientes, contrato ejecutado pendiente de certificar” recoge los ingresos reconocidos por proyectos en curso de ejecución pendientes de facturación. Por su parte, los anticipos a cuenta en proyectos en curso al 31 de diciembre de 2023 ascienden a 3.853.659 euros (2.348.802 euros al 31 de diciembre de 2022).

El movimiento que se ha producido en la partida de “Deterioro” del detalle anterior ha sido el siguiente:

	Euros	
	Ejercicio 2023	Ejercicio 2022
Saldo al inicio del período	568.481	135.596
Dotación con cargo a resultados	52.943	445.628
Exceso con cargo a resultados	(128.140)	(12.743)
<b>Saldo al final del período</b>	<b>493.284</b>	<b>568.481</b>

Durante el ejercicio 2023, se han registrado como pérdidas definitivas, deterioros de créditos comerciales provenientes de ejercicios anteriores, por un importe total de 84.304 euros.

## **9. Patrimonio Neto**

### *Capital*

Al 31 de diciembre de 2022 el capital social de la Sociedad estaba compuesto por 6.878.185 acciones, íntegramente suscritas y desembolsadas con un valor nominal de 0,02 euros por acción.

El 6 de marzo de 2023 la Junta General de Accionistas aprobó un “split” del valor unitario de la acción por el cual, sin alterar el importe total del capital social, se dividió el número de acciones existentes en ese momento y el importe nominal unitario entre diez, de tal manera que, el capital social de la Sociedad pasó a estar formado por 68.781.850 acciones de 0,002 euros de valor nominal cada una de ellas, que es la composición del capital social al 31 de diciembre de 2023. Todas las acciones de la Sociedad se encuentran íntegramente desembolsadas y se encuentran representadas por anotaciones en cuenta, estando admitidas a cotización en el segmento de expansión del BME Growth.

De acuerdo con la información disponible, al 31 de diciembre de 2023 y 2022 los accionistas de la Sociedad con una participación individual, directa e indirecta, superior al 10%, son los siguientes:

	% de Participación	
	31.12.23	31.12.22
Boxleo, TIC, S.L.	80,91%	80,91%
Vehículos y personas vinculadas D. Ramchand Bhavnani	6,81%	12,47%
Incio Inversiones, S.L.	5,66%	-
	<b>93,38%</b>	<b>93,38%</b>

#### *Prima de emisión*

La legislación mercantil permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para ampliar el capital y no establece restricción alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo.

#### *Reservas*

El detalle de la composición de este epígrafe de los fondos propios al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Reserva legal	27.513	27.513
Reserva de capitalización	1.763.894	1.810.613
Reserva para acciones propias	144.534	325.798
Otras Reservas Voluntarias	44.827.780	42.811.906
<b>Total</b>	<b>46.763.721</b>	<b>44.975.830</b>

- *Reserva legal*

De acuerdo con el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, debe destinarse una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. A 31 de diciembre de 2023 y 2022 la reserva legal se encontraba constituida en su totalidad.

La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado.

Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

- *Reserva de Capitalización*

La reserva de capitalización se dota, en su caso, de conformidad con lo establecido en el artículo 25 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, que establece que se dote la reserva por el importe del derecho a la reducción de la base imponible del ejercicio (véase Nota 13). La reserva es indisponible y está condicionada a que se mantenga el incremento de fondos propios durante un plazo de 5 años desde el cierre del período impositivo al que corresponda la reducción, salvo por existencia de pérdidas contables.

En el año 2022, una vez cumplido el plazo mínimo legal de mantenimiento, la Sociedad traspasó a Reservas Voluntarias 351.963 euros que estaban en la cuenta de reserva de capitalización correspondientes al ejercicio 2016. En el año 2023, el importe traspasado es de 345.211 euros, correspondientes al ejercicio 2017.

- *Reserva de acciones propias*

Dotada para dar cumplimiento a lo dispuesto en el artículo 148 de la Ley de Sociedades de Capital por el cual deberá mantenerse una reserva de carácter indisponible por el importe de las acciones propias en poder de la Sociedad en tanto estas no sean enajenadas.

- *Reservas voluntarias*

No existe limitación alguna a su libre disposición.

#### *Acciones propias*

De acuerdo con lo establecido en la normativa del Mercado Alternativo Bursátil, la Sociedad firmó un contrato con el proveedor de liquidez Solventis A.V., S.A. con motivo de su salida a cotización. Este acuerdo tiene por objeto facilitar a los inversores la negociación de las acciones de la Sociedad, asegurando que cualquier persona interesada tenga la posibilidad de comprar o vender acciones.

El detalle del movimiento de las acciones propias adquiridas por la Sociedad durante 2023 y 2022 y las acciones propias que mantiene al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

	31.12.23		31.12.22	
	Nº Acciones	Valor Contable	Nº Acciones	Valor Contable
Al inicio del periodo	12.915	335.790	10.517	277.650
(+) adquisiciones	3.729	115.643	10.681	271.380
(-) ventas	(3.129)	(92.805)	(8.283)	(211.809)
Ajustes variación de valor	-	-	-	(1.431)
<b>Split</b>	<b>135.150</b>	<b>358.628</b>	<b>12.915</b>	<b>335.790</b>
(+) adquisiciones	58.538	205.579	-	-
(-) ventas	(55.961)	(203.089)	-	-
Ajustes variación de valor	-	(216.585)	-	-
Al final del periodo	<b>137.727</b>	<b>144.533</b>	<b>12.915</b>	<b>335.790</b>

El 6 de marzo de 2023 la Junta General de Accionistas ha aprobado un "split" del valor unitario de la acción por el cual, sin alterar el importe total del capital social, se ha dividido el número de acciones actuales y el importe nominal unitario entre diez, de tal manera que, el capital social de la Sociedad pasa a estar formado por 68.781.850 acciones de 0,002 euros de valor nominal cada una de ellas. A efectos de facilitar la comparativa con el año 2022, dividimos las compras y ventas antes y después del Split.

Consecuentemente la Sociedad tenía 137.727 acciones propias en cartera al 31 de diciembre de 2023 con un coste en libros de 144.533 euros, representativas de un 0,200% de su capital social (12.915 acciones propias al 31 de diciembre de 2022 con un coste en libros de 335.790 euros, representativas del 0,1878% de su capital social).

### Dividendos

Durante el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023 la Junta de Accionistas de la Sociedad ha realizado el reparto del dividendo a cuenta del resultado del ejercicio 2023 que se indica en la Nota 3, así como el correspondiente al aprobado con cargo al beneficio del ejercicio 2022.

### 10. Provisiones y pasivos contingentes

El movimiento que ha tenido lugar en el epígrafe “Provisiones a corto plazo” del balance durante el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

	Euros
	Corto Plazo
Saldo a 31 de diciembre de 2022	72.650
Dotaciones con cargo en resultados	478.652
Reversiones con abono en resultados	-
Aplicaciones a su finalidad	-
Saldo a 31 de diciembre de 2023	551.302

### 11. Deudas a corto plazo

#### Deudas con entidades de crédito

La composición de este epígrafe del balance al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es la siguiente:

Concepto	Euros			
	31.12.23	31.12.23	31.12.22	31.12.22
	A Corto Plazo	A Largo Plazo	A Corto Plazo	A Largo Plazo
Préstamos	7.501.172	13.141.097	29.070.595	-
Total	7.501.172	13.141.097	29.070.595	-

En 2022 y con motivo de financiar la adquisición de Bilbomática S.A. (Sociedad Unipersonal) y Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal) la Sociedad formalizó dos préstamos por importe de 5 millones de euros y 24 millones de euros los cuales tenían su vencimiento en 2023.

En 2023 ambos préstamos han sido amortizados, una parte con tesorería y otra mediante la formalización de un préstamo con una entidad financiera por importe de 23 millones, el cual vence a 3 años, se amortiza por cuotas mensuales a lo largo de este periodo y devenga un tipo de interés variable. El tipo de interés del ejercicio 2023 ha estado situado sobre el 4,2%. Este contrato de préstamo no establece garantías adicionales ni otros compromisos relevantes. El calendario de amortización de este préstamo es como sigue:

#### Ejercicio 2023

Año	Euros
2024	7.501.172
2025	7.771.195
2026	5.369.902
Total	20.642.269

## Otros pasivos financieros

Al 31 de diciembre de 2022, el saldo registrado en este epígrafe del balance correspondía a la parte pendiente de pago a dicha fecha por la adquisición de Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal) -Nota 7-. Dicho pasivo ha sido liquidado en 2023.

## 12. Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a acreedores comerciales

A continuación, se detalla la información en relación con el período medio de pago a proveedores en operaciones comerciales, entendiendo como tales a los acreedores comerciales por deudas por suministros de bienes o servicios radicados en España, incluidos, en su caso, empresas del Grupo y asociadas:

	2023	2022
Ratio de operaciones pagadas:	58	51
Ratio de operaciones pendientes de pago:	44	26
Periodo medio de pago a proveedores:	55	47
Total Pagos realizados:	42.275.441	31.595.715
Total Pagos pendientes:	9.718.315	6.662.494

(a) De acuerdo con lo establecido la Ley 11/2013, de 26 de julio, de medidas de apoyo al emprendedor y de estímulo del crecimiento y de la creación de empleo, que modificó la Ley 3/2004, el plazo máximo legal de pago es de 30 días, ampliable en su caso mediante pacto entre las partes, con el límite de 60 días naturales.

Facturas pagadas en un periodo inferior al máximo	2023	2022
Volumen monetario	19.514.848	16.990.196
Número de facturas	6.427	4.863
Porcentaje sobre el total de pagos realizados	46,16%	53,77%
Porcentaje sobre el total de facturas	63,38%	81,51%

Para este cálculo la Sociedad no tiene en cuenta los pagos realizados por las UTES, ya que el efecto de los mismos distorsionaría el resultado al tratarse principalmente de pagos a la partícipe.

El volumen de facturas pagadas dentro del plazo legal asciende a 19.514.848 euros en el ejercicio 2023, lo que supone un total de 6.427 facturas y un 46,16% sobre el volumen monetario total de los pagos efectuados.

## 13. Administraciones Públicas y situación fiscal

### *13.1 Saldos corrientes con las Administraciones Públicas*

El detalle de los saldos corrientes mantenidos con las Administraciones Públicas al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:



	Euros	
	31.12.23	31.12.22
<b>Otros créditos con las Administraciones públicas</b>		
Hacienda Pública, deudora por IVA	162.582	504.942
<b>Total créditos con las Administraciones públicas</b>	<b>162.582</b>	<b>504.942</b>
<b>Otras deudas con las Administraciones Públicas</b>		
Hacienda Pública, acreedora por IVA	2.167.897	1.557.713
Hacienda Pública, acreedora por Retenciones	991.617	758.758
Organismos de la Seguridad Social, acreedores	1.263.681	1.054.920
<b>Total deudas con las Administraciones públicas</b>	<b>4.423.195</b>	<b>3.371.391</b>

### 13.2 Impuesto de Sociedades

Tal y como se indica en la Nota 4.11, a efectos del Impuesto sobre Sociedades, la Sociedad tributa bajo el Régimen de Declaración Consolidada en un grupo cuya Sociedad dominante es Boxleo TIC, S.L. Para cada una de las Sociedades pertenecientes al Grupo fiscal consolidable, el Impuesto sobre Sociedades se calcula en base al resultado económico o contable, obtenido por la aplicación de principios de contabilidad generalmente aceptados, que no necesariamente ha de coincidir con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto.

### 13.3 Conciliación entre el resultado contable y la Base Imponible

La conciliación entre el resultado contable y la base imponible por el Impuesto sobre Sociedades de los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 es la siguiente:

	Euros	
	Ejercicio 2023	Ejercicio 2022
<b>Resultado contable antes de impuestos</b>	<b>9.855.972</b>	<b>6.139.287</b>
<b>Diferencias permanentes</b>	<b>(913.332)</b>	<b>4.717</b>
<b>Diferencias temporarias</b>	<b>69.526</b>	<b>69.427</b>
Con origen en el ejercicio	72.525	72.525
Con origen en ejercicios anteriores	(2.999)	(3.098)
<b>Otras diferencias de imputación temporal de ingresos y gastos</b>	<b>25.886</b>	<b>26.113</b>
<b>Base Imponible (=Resultado Fiscal)</b>	<b>9.038.052</b>	<b>6.239.544</b>

#### Diferencias permanentes

En el ejercicio 2023, las diferencias permanentes positivas con origen en resultados corresponden, principalmente, a la exención de los dividendos percibidos por importe de 1.047.853 y el importe restante a diferentes gastos contables y donaciones practicadas en el ejercicio, que no tienen la consideración de fiscalmente deducibles de acuerdo con lo dispuesto en el artículo 15 de la Ley 27/2014, de 27 de noviembre, del Impuesto sobre Sociedades.

#### Diferencias temporarias y diferencias de imputación temporal de ingresos y gastos

Las diferencias temporarias que ajustan el resultado contable del ejercicio corresponden principalmente a la amortización del ejercicio de activos con diferentes periodos de amortización contable y fiscal y la amortización contable de otros activos que se amortizaron fiscalmente de forma acelerada en virtud de la libertad de amortización.

### 13.4 Conciliación entre el resultado contable y el gasto por el Impuesto sobre Sociedades

La conciliación entre el resultado contable y el gasto por el Impuesto sobre Sociedades de los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 es la siguiente:

	Euros	
	Ejercicio 2023	Ejercicio 2022
<b>Resultado contable antes de impuestos</b>	<b>9.855.972</b>	<b>6.139.287</b>
Diferencias permanentes	(913.332)	4.717
Diferencias temporarias	69.526	69.427
Otras diferencias de imputación temporal de ingresos y gastos	25.886	26.113
<b>Base Imponible</b>	<b>9.038.052</b>	<b>6.239.544</b>
<b>Cuota al 25%</b>	<b>2.259.513</b>	<b>1.559.886</b>
Reducción artículo 25 TRLIS	(34.380)	(74.623)
Deducciones	(1.940)	(1.928)
Deducción doble imposición internacional	(11.173)	(9.710)
Deducción I+D+i	(20.809)	(61.257)
Otros ajustes	(25.897)	(25.965)
<b>Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias</b>	<b>2.165.314</b>	<b>1.386.403</b>

#### Deducciones

El Grupo Fiscal aplicará, previsiblemente, en la declaración del Impuesto sobre Sociedades correspondiente al ejercicio finalizado a 31 de diciembre de 2023 deducciones en la cuota por importe de 33.922 euros (72.895 euros en el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022)) que han sido consideradas en el cálculo del gasto por el Impuesto sobre Sociedades, la Sociedad ha considerado la aplicación de dichas deducciones, de acuerdo con el siguiente detalle:

- Deducción por donativos, donaciones y aportaciones irrevocables a favor de entidades sin fines lucrativos reguladas en la Ley 49/2002 por importe de 1.790 euros (1.773 euros en el ejercicio 2022).
- Deducción por reversión de medidas temporales (disposición transitoria trigésimo séptima de la Ley 27/2014) por importe de 150 euros (155 euros en el ejercicio 2022).
- Deducción para incentivar la realización de determinadas actividades por importe de 20.809 euros (61.257 euros en el ejercicio 2022).
- Deducción por doble imposición internacional por 11.173 euros (9.710 en el ejercicio 2022).

#### Reserva de Capitalización

Según el artículo 25 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades (reserva de capitalización), los contribuyentes que tributen al tipo general tendrán derecho a una reducción en la base imponible del 10% del importe del incremento de los fondos propios siempre que se cumplan los siguientes requisitos:

- Que el incremento de fondos propios se mantenga durante un plazo de 5 años desde el cierre del período impositivo al que corresponda esta reducción.
- Que se dote una reserva indisponible por el importe de la reducción.



La Sociedad va a dotar con cargo al resultado del ejercicio 2023 una reserva indisponible por importe de 137.520 euros, importe igual al de la reducción en la base imponible (véase Nota 3).

### 13.5 Desglose del gasto por Impuesto sobre Sociedades

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre de 2023 y 2022 presentaba el siguiente detalle:

	Euros	
	Ejercicio 2023	Ejercicio 2022
<b>Impuesto corriente</b>		
Por operaciones continuadas	2.184.740	1.405.840
<b>Impuesto diferido</b>		
Por operaciones continuadas	(19.426)	(19.437)
<b>Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias</b>	<b>2.165.314</b>	<b>1.386.403</b>

### 13.6 Activos y pasivos por impuesto diferido

Por su parte, el movimiento habido en estos epígrafes durante los ejercicios 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

#### Ejercicio 2023

	Saldo Inicial	Adiciones	Retiros	Imputaciones a Patrimonio Neto	Saldo Final
Pasivos por impuesto diferido	286.036	-	(7.766)	-	278.270
Activos por impuesto diferido	156.919	18.131	-	-	175.050

#### Ejercicio 2022

	Saldo Inicial	Adiciones	Retiros	Imputaciones a Patrimonio Neto	Saldo Final
Pasivos por impuesto diferido	293.870	-	(7.834)	-	286.036
Activos por impuesto diferido	138.788	18.131	-	-	156.919

El detalle de estos epígrafes al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

	Euros			
	31.12.23		31.12.22	
	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido
Libertad de amortización	-	278.270	-	286.036
Amortizaciones Fiscales	175.050	-	156.919	-
	<b>175.050</b>	<b>278.270</b>	<b>156.919</b>	<b>286.036</b>

Los activos por impuesto diferido han sido registrados en el balance por considerar los Administradores de la Sociedad que su recuperación está razonablemente asegurada en base a las estimaciones recientes efectuadas acerca de la evolución futura prevista de los resultados de la Sociedad.

No existen diferencias temporarias relevantes que no se encuentren registradas en el balance adjunto.

#### 13.7 Impuestos reconocidos en el patrimonio neto

Durante los ejercicios 2023 y 2022 no ha habido impuestos reconocidos en el Patrimonio Neto.

#### 13.8 Ejercicios abiertos a inspección

A 31 de diciembre de 2023 la Sociedad tiene abiertos a inspección los ejercicios 2020, 2021, 2022 y 2023 para todos los impuestos que le son de aplicación. Adicionalmente, tiene abierto a inspección el ejercicio 2019 para el Impuesto sobre Sociedades.

### 14. Ingresos y gastos

#### 14.1 Importe neto de la cifra de negocios

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondientes a los ejercicios de 2023 y 2022 por categoría de actividades y por mercados geográficos, es como sigue:

Actividades	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Consultoría Tecnológica	2.969.861	2.182.877
Desarrollo de aplicaciones informáticas	12.315.334	9.397.954
Implantación soluciones de terceros	992.934	825.178
Outsourcing y mantenimiento	70.498.581	57.774.396
Soluciones Propias	945.536	682.276
Suministros Hardware y Software	11.932.617	4.887.981
Servicios Gestionados	7.330.231	8.777.254
<b>Total</b>	<b>106.985.094</b>	<b>84.527.917</b>

Geografías	Euros	
	31.12.23	31.12.22
España	86.108.921	68.475.728
Resto del Mundo	20.876.173	16.052.189
<b>Total</b>	<b>106.985.094</b>	<b>84.527.917</b>

#### 14.2 Aprovisionamientos

El saldo de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias de 2023 y 2022 es el siguiente:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Compra de mercaderías	(8.797.440)	(4.276.174)
Variación de existencias	220.587	(460.502)
Trabajos realizados por otras empresas	(30.110.416)	(22.186.027)
<b>Total</b>	<b>(38.687.269)</b>	<b>(26.922.703)</b>

Por su parte, el detalle de las compras y de los trabajos realizados por otras empresas, en función de la procedencia de las mismas, es el siguiente:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Nacionales	(28.732.594)	(21.114.753)
Intracomunitarias	(10.175.262)	(5.341.798)
Importaciones	-	(5.650)
<b>Total</b>	<b>(38.907.856)</b>	<b>(26.462.201)</b>

### 14.3 Personal

#### *Gastos de personal*

La composición de los saldos de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias correspondiente a los ejercicios de 2023 y 2022 es la siguiente:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Sueldos y salarios	(41.155.871)	(34.867.586)
Indemnizaciones	(58.562)	(67.934)
Seguridad Social a cargo de la empresa	(12.167.839)	(10.319.198)
Otros gastos sociales	(981.501)	(777.917)
<b>Total</b>	<b>(54.363.773)</b>	<b>(46.032.635)</b>

#### *Número medio de empleados*

El número medio de empleados durante los ejercicios 2023 y 2022, distribuido por categorías profesionales, es el siguiente:

#### Número medio

Categoría Profesional	Ejercicio 2023		Ejercicio 2022	
	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer
Administradores y personal directivo	11	3	12	1
Profesionales, técnicos y similares	990	290	852	256
Personal de servicios administrativos	8	45	8	34
<b>Total</b>	<b>1009</b>	<b>338</b>	<b>872</b>	<b>291</b>

#### Distribución funcional por sexo

Por su parte, la distribución por sexos y categorías, de los empleados, al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es la siguiente:

Categoría Profesional	31.12.23		31.12.22	
	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer
Administradores y personal directivo	11	3	12	1
Profesionales, técnicos y similares	1101	313	907	279
Personal de servicios administrativos	13	49	8	41
<b>Total</b>	<b>1125</b>	<b>365</b>	<b>927</b>	<b>321</b>

Adicionalmente, el Consejo de Administración de la Sociedad está compuesto, al 31 de diciembre de 2023, por 8 hombres y 3 mujeres. Al 31 de diciembre de 2022, la composición del Consejo era de 7 hombres y 3 mujeres.

Durante el 2023 la Sociedad ha empleado a 19 personas con un grado de discapacidad igual o superior al 33%, pertenecientes a las categorías profesionales de 'Personal de servicios administrativos' y 'Profesionales, técnicos y similares' (18 personas en 2022).

#### 14.4 Servicios exteriores

La composición de los saldos de esta partida de las cuentas de pérdidas y ganancias de 2023 y 2022 adjuntas es la siguiente:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Arrendamientos y cánones	(956.356)	(904.287)
Reparaciones y conservación	(66.402)	(24.765)
Servicios de profesionales independientes	(1.489.126)	(1.282.287)
Transporte	(36.746)	(40.762)
Primas de seguros	(127.439)	(119.532)
Servicios bancarios y similares	(1.756)	(844)
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	(483.009)	(365.825)
Suministros	(394.286)	(844.307)
Otros servicios	(741.524)	(684.490)
<b>Total</b>	<b>(4.296.644)</b>	<b>(4.267.099)</b>

La partida 'Otros servicios' está compuesta principalmente por gastos relacionados con dietas y gastos de viaje por un importe de 289.029 euros en 2023 (235.525 euros en 2022), gastos en limpieza por importe de 127.505 euros en 2023 (113.872 euros en 2022), gastos en material de oficina por importe de 35.924 euros en 2023 (44.365 euros en 2022) y gastos de telefonía por importe de 164.005 euros en 2023 (172.975 euros en 2022).

#### 14.5 Honorarios de la empresa auditora

Durante los ejercicios 2023 y 2022, los honorarios relativos a los servicios de auditoría de cuentas anuales individuales y a otros servicios prestados por el auditor de la Sociedad, Deloitte, S.L., o por una empresa vinculada al auditor por control, propiedad común o gestión han sido los siguientes:

	Euros	
	Honorarios por Servicios Auditoría Ejercicio 2023	Honorarios por Servicios Auditoría Ejercicio 2022
Servicios de auditoría	33.472	37.878
<b>Total servicios de auditoría y relacionados</b>	<b>33.472</b>	<b>37.878</b>
<b>Total servicios profesionales</b>	<b>33.472</b>	<b>37.878</b>

#### 15. Negocios conjuntos

Las Uniones Temporales de Empresas en las que participaba la sociedad al 31 de diciembre de 2023 y 2022, así como los porcentajes de participación en que lo hacía y la actividad de cada una de ellas se muestran en el Anexo I.

#### 16. Operaciones y saldos con partes vinculadas

##### Saldos con partes vinculadas

El detalle de los saldos que la Sociedad mantenía con partes vinculadas a ella al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Al 31 de diciembre de 2023

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes (Nota 8)	Créditos a empresas del Grupo L/P	Créditos a empresas del Grupo C/P	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	1.141.854	484	-	-	92.119
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A.	-	-	-	69.545	-
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	-	77.415	-	-	16.036
Altia Logistic Software, S.L.	-	2.525	303.189	-	-
Wairbut, S.A.	-	239.421	-	434.754	7.428
Bilbomática, S.A	-	1.075.900	-	-	410.373
Noesis Gobal SGPS, S.A.	-	43.592	-	-	-
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	-	228.844	-	-	523.324
<b>Total</b>	<b>1.141.854</b>	<b>1.668.181</b>	<b>303.189</b>	<b>504.299</b>	<b>1.049.280</b>

Al 31 de diciembre de 2022

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes (Nota 8)	Créditos a empresas del Grupo L/P	Créditos a empresas del Grupo C/P	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	1.377.708	484	-	-	65.906
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A.	-	-	-	68.045	-
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	-	195.616	-	-	37.594
Altia Logistic Software, S.L.	-	25.287	305.164	-	-
Wairbut, S.A.	-	82.280	-	-	-
Bilbomática, S.A	-	112.024	-	-	174.409
Noesis Gobal SGPS, S.A.	-	43.336	-	-	-
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	-	190.247	-	-	191.673
Noesis Consultoría Programação de Sistemas Informáticos Ltda.	-	-	-	-	37.960
<b>Total</b>	<b>1.377.708</b>	<b>649.274</b>	<b>305.164</b>	<b>68.045</b>	<b>507.542</b>

#### Transacciones con partes vinculadas

Por su parte, las transacciones que la Sociedad ha mantenido durante 2023 y 2022 con partes vinculadas han sido las siguientes:

**Al 31 de diciembre de 2023**

	Euros			
	Prestación de servicios y Otros ingresos de gestión corriente	Servicios recibidos	Ingresos financieros	Dividendos cobrados
Boxleo TIC, S.L.	6.335	676.098	-	-
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A. (Nota 7)	-	-	1.500	-
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	481.347	91.609	-	1.103.004
Altia Logistic Software, S.L. (Nota 7)	148.234	-	16.500	-
Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile	138.889	-	-	-
Wairbut, S.A.	286.196	59.106	2.806	-
Bilbomática, S.A	2.019.102	2.840.786	-	-
Noesis Goba!SGPS, S.A.	52.064	-	-	-
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	563.695	2.003.504	-	-
Noesis Consultoría Programação de Sistemas Informáticos Ltda.	-	1.420	-	-
<b>Total</b>	<b>3.695.862</b>	<b>5.672.523</b>	<b>20.806</b>	<b>1.103.004</b>

**Al 31 de diciembre de 2022**

	Euros		
	Prestación de servicios y Otros ingresos de gestión corriente	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	4.800	516.875	-
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A. (Nota 7)	-	-	1.500
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	538.128	152.621	-
Altia Logistic Software, S.L. (Nota 7)	119.033	-	9.375
Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile	146.046	-	-
Wairbut, S.A.	79.896	-	-
Bilbomática, S.A	138.458	882.134	-
Noesis Goba!SGPS, S.A.	55.169	-	-
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	591.789	1.065.342	-
Noesis Consultoría Programação de Sistemas Informáticos Ltda.	-	191.901	-
<b>Total</b>	<b>1.673.319</b>	<b>2.808.873</b>	<b>10.875</b>

Las transacciones con partes vinculadas se realizan a valores de mercado. Adicionalmente, Altia Consultores, S.A. mantiene con su accionista mayoritario, Boxleo TIC, S.L. los siguientes contratos, enmarcados dentro del ciclo normal de actividad de su actividad:

- Contrato de servicio de apoyo a la gestión y servicios generales de dirección y administración.
- Contrato de alquiler de las oficinas centrales de la Sociedad la cual, a su vez, subarrienda a sus Sociedades dependientes.

Aparte de los anteriores, Altia Consultores, S.A. no mantiene ningún otro contrato suscrito con su accionista Boxleo TIC, S.L.

## 17. Información sobre Consejeros y Alta Dirección

Las funciones de Alta Dirección de la Sociedad recaen en los miembros ejecutivos del Consejo de Administración de la Sociedad. Por ese motivo, a los efectos de informar sobre las retribuciones percibidas por los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad Altia y de la Sociedad cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L., esta información se presenta desglosada en dos categorías: consejeros ejecutivos y no ejecutivos.

	Euros			
	Ejercicio 2023		Ejercicio 2022	
	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos
Sueldos y salarios	624.084	-	552.271	-
Retribuciones estatutarias	42.000	37.000	42.000	36.000
Otras retribuciones	6.814	248.015	6.033	286.231
<b>Total</b>	<b>672.898</b>	<b>285.015</b>	<b>600.304</b>	<b>322.231</b>

Adicionalmente, y en relación a los Administradores y durante los ejercicios 2023 y 2022, la Sociedad informa de que:

- Ha satisfecho primas de seguro de responsabilidad civil de los Administradores, responsabilidad civil general y responsabilidad profesional por importe de 137.582,39 euros en 2023 (125.494 euros en el ejercicio 2022).
- No se han contraído obligaciones en materia de pensiones o pago de primas de seguro con los Administradores actuales o antiguos.
- En los ejercicios 2023 y 2022 no se han concedido préstamos a los Administradores.
- No se han comunicado situaciones de conflicto de interés que afecten a los Administradores ni a personas vinculadas a los mismos durante el ejercicio 2023 y el ejercicio 2022.
- No se ha producido durante el ejercicio 2023 ni durante el ejercicio 2022 la conclusión, modificación o extinción anticipada de cualquier contrato entre la Sociedad y cualquiera de sus accionistas y administradores o persona que actúe por cuenta de ellos que correspondiese a una operación ajena al tráfico ordinario de la Sociedad o que no se hubiese realizado en condiciones de mercado.

## 18. Otra información

### **Garantías y avales**

La Sociedad mantiene al 31 de diciembre 2023 diversos avales ante diversas entidades de carácter público por un importe total aproximado de 9.630.862 euros (8.782.675 euros al 31 de diciembre de 2022). Estos avales, suscritos con entidades financieras, están constituidos para responder a los requisitos establecidos en los concursos públicos de contratos de prestación de servicios y suministros en los que participa la Sociedad, formando parte de su actividad normal. Por ello, los Administradores de la Sociedad, estiman que, de los mismos no se derivará contingencia significativa alguna.

### **Otra información**

No existen acuerdos suscritos por la Sociedad que sean significativos en relación a estas cuentas anuales y que no hayan sido desglosados en esta memoria.

## 19. Hechos posteriores

No existen otros no existen otros hechos posteriores dignos de mención que puedan afectar a las cuentas anuales al 31 de diciembre de 2023.



## Anexo I. Negocios Conjuntos.

A continuación, se indican las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad al 31 de diciembre de 2023, así como los porcentajes de participación en de cada una de ellas a dicha fecha.

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y KPMG ASESORES, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS.	50,00%
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (AMTEGA)	40,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. EXPERIS MANPOWERGRUOP S.L.U.	60,00%
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, UTE LEY 18/1982. ABREVIADAMENTE UTE INDRA ALTIA (CPDI AMTEGA) 66/2016	51,33%
UTE INDRA SISTEMAS ALTIA CONSULTORES R CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA	29,63%
CENTRO DE OBSERVACIÓN Y TELEDETECCIÓN ESPACIAL SAU ALTIA CONSULTORES S.A AEROMEDIA UAV SL	20,00%
CONNECTIS ICT SERVICES S.A.U ALTIA CONSULTORES	34,99%
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS S.A ALTIA CONSULTORES S.A. (EUIPO 5)	57,45%
UTE TRACASA ALTIA SMI	50,00%
ALTIA CONSULTORES,S.A.- BAHIA SOFTWARE S.L., M3 INFORMÁTICA S.L UTE	10,25%
NETEX KWOLEDGE FACTORY S.A. ALTIA COSULTORES S.A.UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	25,00%
ALTIA CONSULTORES S.A - BAHIA SOFTWARE S.L.	83,80%
ALTIA CONSULTORES S.A. MINSAIT UTE	63,60%
GESEIN S.L. CONNECTIS ICT SERVICES S.A.U. (GETRONICS) ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	25,79%
IBERMATIA ALTIA AM GENCAT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	40,00%
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,25%
ALTIA CONSULTORES, SA - MINSAIT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	52,98%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%
IDOM CONSULTING ENGINEERING ARCHITECTURE, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES, S.A. "LEC" UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982	50,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%
ALTIA-NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	40,00%
ALTIA CONSULTORES SA BAHIA SOFTWARE SLU UTE LEY 18/1982	35,00%
ALTIA CONSULTORES, SA - IBERMÁTICA UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS LEY 18/1982, DE 26 DE MAYO	50,00%
UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS: INGEX ESTUDIO TÉCNICO, S.L.- INCO ESTUDIO TÉCNICO, S.L. - ALTIA CONSULTORES, S.A.	50,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - YICO UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS LEY 18/1982, DE 26 DE MAYO	40,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - SA-GRADIANT-SEMICROL, UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	58,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - MINSAIT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	62,87%
ALTIA CONSULTORES SA - BILBOMÁTICA SA, UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	50,00%
ALTIA CONSULTORES S.A, M3 INFORMÁTICA S.L, UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 MAYO	15,00%

Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023 se produjo la disolución de las Uniones Temporales de Empresas que se indican a continuación:

### UTES DISUELTAS EN ALTIA EN 2023

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, R CABLE CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA SA UTE (UTE DEPOGAP)	33,33%
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	40,00%
ALTIA-NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	50,00%
ALTIA CONSULTORES S.A. SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN S.L. UTE (SIXTEMA 3)	70,00%
UTE ALTIA INDRA SISTEMAS (AMTEGA 17/27)	61,88%
UTE ALTIA INDRA SISTEMAS (AMTEGA 17/39)	58,50%
ALTIA CONSULTORES SA. EXIS INVERSIONES EN CONSULTORIA INFORMÁTICA Y TECNOLOGÍA, S.A UTE LEY 18/1982	50,00%
ALTIA CONSULTORES SA., ODEC SA. Y PLANIFICACIÓN DE ENTORNO TECNOLÓGICOS SL UTE LEY 18/1982	52,00%
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE 1	20,00%
TRABAJOS CATASTRALES, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES S.A.- UNION TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	50,00%
UTE IBERMÁTICA ALTIA 4	50,00%

Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022 se produjo la disolución de las Uniones Temporales de Empresas que se indican a continuación:

**UTES DISUELTAS EN 2022**

<b>NOMBRE DE LA UTE</b>	<b>% PARTICIPACION</b>
ALTIA CONSULTORES BAHIA SOFTWARE 2	55,00%
ALTIA CONSULTORES S.A. SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN S.L. UTE 2	70,00%
ESTUDIOS MEGA S.L. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	44,64%
NEORIS ESPAÑOLA S.L. ALTIA CONSULTORES S.A. Y M3 INFORMATICA S.L.	23,40%
INDRA SISTEMAS S.A. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,00%

La Sociedad no ha incurrido en contingencias significativas en relación con los negocios conjuntos. No existen compromisos de inversión de capital asumidos en relación con la participación en los negocios conjuntos.

# ALTIA CONSULTORES S.A.

## INFORME DE GESTION - 2023

### 1. Presentación general de la sociedad.

Altia Consultores S.A. (en adelante Altia, la Sociedad o la Compañía) es una sociedad mercantil anónima de duración indefinida, con domicilio social en Oleiros (A Coruña), calle Vulcano 3 Icaria III, y N.I.F. número A-15456585. Fue constituida el 17 de junio de 1994 con duración indefinida bajo la denominación Altia Consultores S.L. y se transformó en Sociedad Limitada en 2010. Desarrolla su actividad a nivel nacional a través de las oficinas que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, Navarra, País Vasco, Valencia, Cataluña y Canarias, por medio de las Sociedades en las que participa en el capital, así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresas. Para su actividad internacional dispone de filiales en Chile, Portugal, Brasil, Holanda, Irlanda, Andorra, Francia y Estados Unidos.

La Compañía desarrolla un modelo de negocio basado en siete líneas de negocio, orientando su actividad hacia el servicio a sus clientes, el desarrollo profesional y humano de sus empleados y colaboradores y la creación de valor para todos sus grupos de interés. Las líneas de negocio son:

- **Outsourcing y mantenimiento:** proyectos de externalización de servicios avanzados TIC y mantenimiento, explotación y gestión de aplicaciones e infraestructuras. Es la línea de negocio que más aporta a la facturación y se caracteriza por la fuerte recurrencia y la larga duración de los proyectos.
- **Servicios gestionados adscritos al Data Center:** línea de negocio relacionada con la actividad de los Data Centers de la Compañía. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento ejecutados de manera remota.
- **Desarrollo de aplicaciones informáticas:** proyectos relativos a diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida. El objetivo es que estos proyectos se conviertan una vez finalizados en proyectos de outsourcing recurrente.
- **Consultoría tecnológica:** se incluyen todos los trabajos relacionados con estudios e informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas y formación.
- **Soluciones propias:** productos desarrollados por la Compañía. A fecha de elaboración del presente informe existen dos soluciones:
  - o 'Altia Mercurio la contratación electrónica': plataforma de licitación electrónica.

- o 'Plataforma de gestión de entrada de datos para reservas', enfocada principalmente al sector turístico.
- **Implantación de soluciones informáticas de terceros:** proyectos donde la Compañía actúa como implantador e integrador de soluciones de terceros, normalmente de compañías multinacionales con las que tiene acuerdos de partnership y prestación de servicios.
- **Suministro de hardware y software:** es una línea complementaria de las anteriores, donde la iniciativa del negocio parte normalmente del cliente que demanda un único proveedor de tecnología que pueda responder a cualquier tipo de requerimiento relacionado con la tecnología. Consiste en el suministro de todo tipo de equipamiento tecnológico, así como de licencias de software.

Desde su origen en 1994 ha ido consolidando su posición en el mercado TIC en España, hasta convertirse en un actor principal en este sector, con proyectos en todo el territorio nacional y también a nivel internacional. Altia trabaja con clientes enmarcados en diferentes sectores de actividad tanto del ámbito público (Administración) como del privado (sector industrial, financiero, sector servicios o empresas de telecomunicaciones, entre otros).

El Capital Social asciende a 137.563,70 euros y está compuesto por 68.781.850 acciones, totalmente suscritas y desembolsadas, representadas mediante anotaciones en cuenta con un valor nominal de 0,002 euros por acción. El capital de la Sociedad a 31 de diciembre de 2023 se distribuye de la siguiente manera:

- **Boxleo TIC S.L.: 80,9075%.**
- **Altia Consultores S.A., acciones propias: 0,2002%.**
- **Otros inversores: 18,8923%.**

Altia forma parte de un grupo de sociedades en los términos del Artículo 42 del Código de Comercio, en el que Boxleo Tic S.L. (en adelante **Boxleo**) es la sociedad matriz y Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnológica S.A. (en adelante **Exis**), la Agencia constituida en Chile (en adelante **Altia Chile**), Noesis Global Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A ubicada en Portugal y sus filiales (en adelante **Noesis**), Wairbut S.A. (en adelante **Wairbut**), Bilbomática S.A (en adelante **Bilbomática**), Altia Andorra, S.L.U. (en adelante **Altia Andorra**), Altia France, S.A.S. (en adelante **Altia Francia**) y Altia European Services, B.V. en constitución (en adelante **Altia European Services**) junto a la propia Altia, son entidades dependientes. A su vez Altia es la cabecera de un subgrupo y de ella dependen todas las demás sociedades dependientes citadas anteriormente. El Grupo Boxleo tiene su residencia en Calle Vulcano 3, Icaria III, en Oleiros (La Coruña), tiene la obligación de presentar cuentas consolidadas desde 2011 y deposita las cuentas anuales consolidadas en el Registro Mercantil de A Coruña.

En 2013, Altia adquirió una participación mayoritaria del capital social de Exis con sede en Madrid. Aunque inicialmente la Compañía tenía un portfolio de servicios más amplio, en los últimos años Exis se ha especializado en la

línea de negocio de outsourcing, concretamente entendido como la selección y puesta a disposición de talento tecnológico para sus clientes. A final de 2022, mediante una serie de operaciones societarias, Altia ha pasado a tener el 100% del capital social de esta Sociedad.

Altia constituyó en 2016 la Sociedad Altia Logistic Software S.L. en la que participa en un 50% de su capital social y cuya actividad es la explotación comercial de un software para el control y seguimiento de los transportes en tránsito a través de la información que los sistemas de posicionamiento de los transportistas envían en tiempo real. Los resultados de Altia Logistic Software son cada vez más relevantes, así que en el ejercicio 2022 se tomó la decisión de integrarlos en las cuentas consolidadas con la salvedad de que, al ser empresa asociada, se valora por el método de equivalencia patrimonial a diferencia del resto de sociedades del Grupo.

En 2020, Altia adquirió el 100% del capital de Noesis y sus sociedades filiales. Noesis es una consultora tecnológica internacional que presta servicios a través de sus centros de servicio en Portugal, Países Bajos, Irlanda, Brasil y Estados Unidos. Esta operación ha conseguido que el subgrupo que constituyen Altia y sus filiales se sitúe en una posición más competitiva, en tres aspectos muy relevantes: el tecnológico, con la ampliación de su portfolio de soluciones y servicios, incorporando aquellos en los que Noesis es un actor diferencial en el mercado (lowcode solutions, quality assurance, inteligencia artificial, devops, data analytics), el territorial, ampliando su ámbito de actuación a aquellos mercados en los que Noesis está presente, y, finalmente, algo tan crítico en un entorno de escasez y extrema competitividad por el talento tecnológico cualificado, como es la captación de ese talento en las localizaciones incorporadas por Noesis.

Altia tiene constituida una Agencia en Chile, inicialmente un Establecimiento Permanente, que en 2019 se transformó en Agencia. Esa transformación supuso que las cuentas de la Agencia dejaron de incorporarse en las cuentas anuales individuales de Altia, aunque sí lo hacen en las consolidadas del subgrupo Altia y del grupo Boxleo. Altia también es titular del 100% del capital social de la sociedad portuguesa Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda (en adelante **Altia Portugal**), cuya actividad es mínima, por lo que sus cuentas no se integran en las cuentas consolidadas del subgrupo Altia.

En julio de 2022, Altia adquirió el 100% del capital de Wairbut. Wairbut es una sociedad ubicada en Madrid, cuyo objeto social es la prestación de servicios de consultoría, asesoría, mantenimiento, desarrollo e investigación en el ámbito de las tecnologías de la información. Está especializada en la prestación de servicios TIC en el ámbito de las Administraciones Públicas con sede en Madrid.

En agosto de 2022, Altia adquirió el 100% del capital de Bilbomática. Bilbomática es una sociedad dedicada a la a la prestación de servicios informáticos en su más amplio espectro con domicilio en Bilbao. Bilbomática desarrolla proyectos TIC principalmente en el País Vasco, Administraciones Públicas con sede en Madrid y agencias europeas.

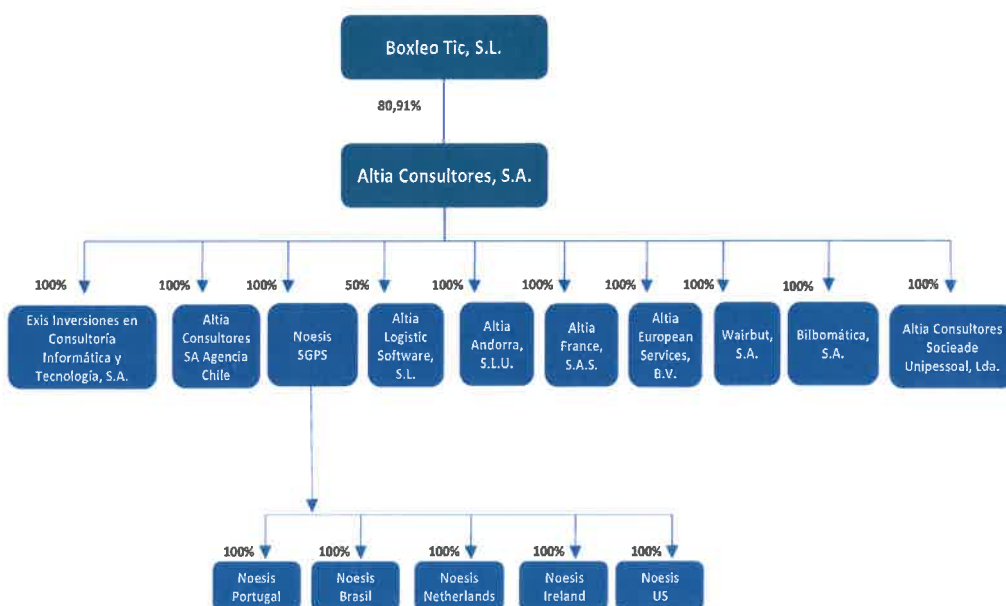


En mayo de 2023 Altia constituyó la Sociedad Altia Andorra, S.L.U. cuyo objeto social es igual que el de Altia. Altia Andorra presta servicios TIC exclusivamente a clientes ubicados en ese país.

En septiembre de 2023 Altia constituyó la Sociedad Altia France, S.A.S. cuyo objeto social es igual que el de Altia y desde el que se desarrollan proyectos tecnológicos y atienden necesidades de clientes ubicados en ese país.

En diciembre de 2023 Altia constituyó la Sociedad Altia European Services, B.V. cuyo objeto social es igual que el de Altia y desde la que se pretende atender a clientes de ámbito europeo, principalmente agencias.

El esquema de grupo a cierre del ejercicio es el siguiente:



En España, desde el 1 de enero de 2009, Boxleo TIC S.L. y Altia Consultores S.A. tributan conjuntamente en territorio común dentro del Régimen Especial de Consolidación Fiscal del Impuesto sobre Sociedades previsto en el Capítulo VI del Título VII de la Ley que regula dicho impuesto, y dentro del Régimen Especial de Grupo de Entidades (REGE) previsto en el Capítulo IX del Título IX de la Ley del Impuesto sobre el Valor Añadido. El 1 de enero de 2014 Exis se incorporó al Grupo fiscal del Impuesto sobre Sociedades y al REGE del Grupo, y con fecha 1 de enero de 2023 también se incorporó Wairbut. Por el porcentaje de participación de Altia en esa Compañía, Altia Logistic no se incluye en el perímetro fiscal del Grupo ni en el Impuesto sobre Sociedades, ni en el Impuesto sobre el Valor Añadido. Asimismo, Altia, a través de las filiales constituidas tributa en Chile, Andorra, Francia y Holanda por la actividad que realiza en esos países. Bilbomática al estar bajo el Régimen Fiscal de la Diputación Foral de Bizkaia, queda excluida del Grupo a efectos del Impuesto sobre el Valor Añadido y del Impuesto sobre Sociedades por lo que tributa específicamente en ese territorio.

Altia cotiza desde el 1 de diciembre de 2010 en el Mercado Alternativo Bursátil (MAB) en el segmento de Empresas en Expansión (MAB-EE), actualmente denominado BME Growth.

La evolución del valor durante el ejercicio de 2023 fue bastante estable durante la mayor parte del año y ha repuntado en las últimas semanas del año hasta alcanzar un 63,85% de subida con respecto a la cotización que tenía a inicio del año (4,26 € por acción frente a 2,6 € por acción a inicio del año) y su capitalización ha pasado de 178,8 Mn€ a 1 de enero a 293,0 Mn€ a 31 de diciembre, tal y como se muestra gráficamente más adelante.

En relación con la liquidez del valor, ésta se ha incrementado ligeramente con respecto a años precedentes. El "Split" aprobado a principios de 2023, a razón de 10 acciones nuevas por cada acción anterior, ha propiciado esa ligera mejora con respecto a ejercicios anteriores. Con el "Split", el número de acciones se ha fijado en 68,8 millones frente a los 6,8 millones que había antes.

Desde la óptica de los mercados financieros en general y del BME Growth en particular, el resultado obtenido por Altia en 2023 puede considerarse muy meritorio dado el entorno de alta volatilidad e incertidumbre que ha caracterizado el año en los mercados de valores. Los resultados obtenidos consolidan a Altia como una de las compañías de BME con mayor tamaño y mejor desempeño y se espera que continúe con la trayectoria de éxito iniciada en 2010, si bien -como es lógico- el entorno macroeconómico del comienzo de 2024 supone una incertidumbre para cualquier previsión que se pueda hacer.



Evolución capitalización bursátil 01-01-23 a 31-12-23 (Fuente: ALTIA)

## 2. Evolución de los negocios durante el ejercicio y situación de la sociedad al cierre.

A cierre del presente informe, Altia es una de empresas de referencia en el sector de TIC en España, con un volumen de facturación individual de 106,99 Mn de euros, con mil cuatrocientos noventa profesionales a final del

ejercicio, con proyectos desarrollados en prácticamente todos los sectores y con una presencia internacional relevante, principalmente en agencias europeas y en Andorra. Una importante diversificación del negocio en clientes, sectores y mercados, la experiencia y energía del equipo gestor, una solvencia técnica y financiera acreditada, una gran flexibilidad y agilidad en la toma de decisiones, una clara orientación a clientes y resultados, un riguroso entorno de control y una apuesta decidida por el talento y la cultura del esfuerzo confieren a la Compañía una óptima posición dentro del mercado de las soluciones TIC para continuar con su plan de crecimiento y posicionamiento en grandes cuentas, sectores y nuevos mercados.

Cabe destacar los siguientes hechos acontecidos durante 2023:

- **Altia Consultores, S.A. Split.** El 6 de marzo de 2023 la Junta General de Accionistas de Altia aprobó un 'split' del valor unitario de la acción por el cual, sin alterar el importe total del capital social, se dividió el número de acciones actuales y el importe nominal unitario entre diez, de tal manera que, el capital social de la Sociedad pasó a estar formado por 68.781.850 acciones de 0,002 euros de valor nominal cada una de ellas.
- **Verificación y publicación de la Memoria de Sostenibilidad.** Con fecha 27 de abril de 2023 la Compañía publicó la Memoria de Sostenibilidad 2022, iniciativa enmarcada dentro del ámbito de la Responsabilidad Social Corporativa. La Memoria resume todas las actividades que el subgrupo que lidera Altia realizó en 2022 desde el punto de vista Social, Económico, Ambiental y Ético como muestra del compromiso de la organización con la transparencia en la gestión e información a todos los grupos de interés. Recoge los aspectos más significativos que afectan al desarrollo de la organización y establece las prioridades sobre los aspectos más relevantes de la actividad de la Compañía y sus grupos de interés. Como en ejercicios precedentes, la Memoria fue verificada por TÜV Rheinland de conformidad con los requisitos y principios establecidos en la Guía G4 Estándares elaborada por Global Reporting Initiative (GRI) en su opción 'exhaustiva'. La Memoria contiene asimismo las menciones exigidas en la legislación mercantil para el estado de información no financiera y forma también parte, como documento adjunto, del Informe de Gestión Consolidado de los estados financieros de 2022. La Memoria, en cuanto Informe no Financiero, también fue verificada por TÜV Rheinland, en su calidad de prestador independiente de servicios de verificación.
- **Creación de Altia Andorra, S.L.U.** En mayo de 2023 Altia constituyó una sociedad limitada con sede en Andorra cuyo objeto es la prestación de servicios de consultoría, asesoría, mantenimiento, desarrollo e investigación en el ámbito de las tecnologías de la información. La constitución de esta nueva sociedad se explica por la necesidad de tener presencia física en ese país para poder seguir potenciando y desarrollando el negocio iniciado en ese territorio en el año 2020.



- **Reparto de dividendo.** A la vista de los resultados obtenidos por la Compañía en el ejercicio 2022 y de la tesorería disponible, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 5 de junio de 2023 acordó la distribución de un dividendo total de 0,040 € brutos por acción, cantidad equivalente al 57,89% del resultado obtenido de manera individual por Altia en el ejercicio 2022 después de impuestos. Parte de ese dividendo, 0,024 € brutos por acción, se distribuyó como dividendo a cuenta el 13 de diciembre de 2022, por lo que el 22 de junio de 2023 (fecha aprobada para el pago del dividendo) únicamente se distribuyó como dividendo complementario, la diferencia, es decir 0,016 € brutos por acción. La intención de la Compañía, sin estar obligada estatutariamente a ello ni haber formalizado ningún compromiso al respecto, es seguir manteniendo una política de retribución a los accionistas a través del reparto de dividendos, pero siempre de una manera conservadora, con parte de la caja generada en el ejercicio previo al reparto como única fuente de dividendo y sin poner en riesgo sus planes de crecimiento actuales y de futuro.
- **Aprobación por parte del Consejo de Administración y posterior publicación del Plan de Negocio 2023-2024.** Con fecha 29 de junio de 2023 el Grupo publicó el Plan de Negocio correspondiente al período 2023-2024, aprobado previamente por el Consejo de Administración en reunión celebrada el 5 de junio de 2023. El Plan prevé un crecimiento superior al 29% en 2023 y más de un 10% en 2024 que irá acompañada con la contratación de más de 500 profesionales de la tecnología. Concretamente, proyecta unos ingresos de 215,6 Mn€ en 2023 y de 237,9 Mn€ en 2024 con una rentabilidad respectiva (Margen Ebitda) de 10,8% en el primer año y de 11,1% en el segundo. El Plan plantea el foco en continuar con el proceso de internacionalización y crecimiento en mercados donde el grupo no estaba o estaba de una manera residual, iniciado tras las últimas adquisiciones, entre las que se encuentran la compra de Noesis en 2020 y Bilbomática y Wairbut, cuya compra se produjo el verano de 2022 y que están en avanzado proceso de integración. En cuanto a la distribución de los ingresos por territorios, 2023 y 2024 serán años de continuidad en el que se producirá un mayor impacto en España y en el resto de Europa por la incorporación de los nuevos negocios que tienen especial implantación en estos territorios.
- **Creación de Altia France, S.A.S.** En septiembre de 2023 Altia constituyó una sociedad anónima con sede en Bayona (Francia) cuyo objeto es la prestación de servicios de consultoría, asesoría, mantenimiento, desarrollo e investigación en el ámbito de las tecnologías de la información. La constitución de esta nueva sociedad se explica por la necesidad de tener presencia física en ese país para poder desarrollar negocio e incorporar nuevas cuentas y clientes existentes en ese mercado.
- **Reparto de dividendo a cuenta.** El 22 de noviembre de 2023 el Consejo de Administración de Altia acordó la distribución de un dividendo a cuenta del resultado del ejercicio 2023 de 0,030 € brutos por acción. El pago se hizo efectivo el 13 de diciembre de 2023.

- **Creación de Altia European Services, B.V.** En diciembre de 2023 Altia constituyó una sociedad limitada con sede en Rotterdam (Holanda) cuyo objeto es la prestación de servicios de consultoría, asesoría, mantenimiento, desarrollo e investigación en el ámbito de las tecnologías de la información. En estas primeras semanas del año se están finalizando los trámites necesarios para poder iniciar la actividad. Esta filial centrará su esfuerzo en el desarrollo de proyectos y oportunidades en organizaciones globales en el ámbito europeo, principalmente agencias.

Durante 2023 la filial creada en Portugal ha seguido sin tener prácticamente actividad. La poca actividad existente en dicho mercado ha sido asumida por Noesis.

Las compañías constituidas en 2023 (Altia Andorra, Altia Francia y Altia European Services), al no tener prácticamente actividad durante el ejercicio de análisis, no se han considerado en las cuentas consolidadas del subgrupo Altia.

### Análisis general.

En medio de un periodo de crecientes tensiones geopolíticas, el mundo se enfrenta a un panorama incierto que amenaza con redefinir las relaciones internacionales tal como las conocemos. La guerra comercial entre China y Estados Unidos, la pandemia del covid-19 y, muy especialmente, la guerra de Ucrania y Palestina, han dividido al mundo y cuestionado seriamente las bases del sistema global actual.

La UE se enfrenta a desafíos únicos en este cambiante y complejo entorno internacional. Desde problemas de abastecimiento hasta la escalada de precios en sectores críticos como la energía. La rebaja de las proyecciones de inflación en 2023 con respecto a 2022 se debió fundamentalmente a la menor contribución de la energía, con un mejor comportamiento de los precios del petróleo y del gas.

Los beneficios económicos que ha ido generado el proceso de globalización son innegables. La apertura de los mercados globales ha impulsado el comercio internacional y ha fomentado el crecimiento económico, la creación de empleo y la reducción de la pobreza en muchas partes del mundo. Todo apunta a que ahora nos encaminamos hacia un mundo donde las alianzas adquieren una mayor importancia y la eficiencia económica cede terreno a otras prioridades como la seguridad y la autonomía estratégica. Se aprecia una clara voluntad por parte de las autoridades de reducir los riesgos derivados de la excesiva dependencia en países con los que puede haber disputas políticas o comerciales. Ello ya se está traduciendo, en algunos casos, en más restricciones en la transferencia de tecnología, una mayor inversión en defensa, un mayor énfasis en la

sostenibilidad ambiental y logística, y un intento de ajustar las cadenas globales de valor.

Lo que podemos esperar en los próximos años no es tanto una desglobalización, que claramente es inviable, sino más bien una tendencia creciente hacia una mayor regionalización en las cadenas de suministro. Esto implicará un aumento en la producción dentro de las regiones, como Europa, América y Asia, y una disminución en la producción entre regiones, como Asia y Europa.

En el entorno macroeconómico actual, el Fondo Monetario Internacional (FMI) estima un crecimiento mundial del 3,1% en 2024, antes de repuntar al 3,2% en 2025. El FMI estima que la inflación mundial pasará del 6,9% de 2023 al 5,8% en 2024. Estos factores positivos incluyen la posibilidad de relajar condiciones financieras con una desinflación rápida y un mayor dinamismo en reformas estructurales.

En el contexto descrito anteriormente, el sector TIC ha sido de los pocos sectores que a día de hoy se han visto afectados en menor medida por el contexto macroeconómico actual. El panorama global del sector sigue experimentando una transformación relevante, impulsada por avances significativos en áreas como inteligencia artificial (IA), computación Cloud, gestión del dato o ciberseguridad. Estas tecnologías no solo están revolucionando la forma en que las empresas operan, sino que también están generando cambios profundos en la sociedad en su conjunto, impactando prácticamente a todos los sectores, desde la distribución, servicios o el sector financiero hasta el sector de infraestructuras, utilities, incluso en el sector público. Estamos posiblemente ante un periodo disruptivo, de verdadera revolución digital, con grandes cambios en nuestra forma de relacionarnos y hacer las cosas, que puede verse intensificado por el fenómeno de la 'IA'. La creciente conciencia sobre temas como seguridad de datos, privacidad, sostenibilidad y ética en la 'IA' está adaptando las expectativas de los clientes e influenciando las decisiones de inversión. Las empresas que puedan alinear sus estrategias con estas problemáticas emergentes van a estar en una posición de clara ventaja para ganar la confianza del mercado.

El periodo pandémico que acabamos de superar aceleró aún más la adopción de soluciones digitales, ya que todos tuvimos que buscar soluciones para enfrentarnos a los desafíos impuestos por la crisis. Esto ha dado lugar a una demanda aún mayor de servicios TIC, incluidas soluciones de trabajo remoto y más colaborativas, ciberseguridad (lo que se ha etiquetado como 'transformación digital'), que Altia ha aprovechado para mejorar su posición global en los mercados.

Creemos que la Sociedad está bien posicionada para capitalizar estas tendencias, basado en los puntos fuertes que nos caracterizan: experiencia del equipo gestor, portfolio de servicios cada vez más amplio y alineado con la demanda del mercado, excelencia de nuestros talentos, reputación y credibilidad, capacidad global de entrega y diversificación de riesgos.

Desde un punto de vista de inversión de las distintas industrias, se espera un entorno favorable. El sector de Tecnologías de la Información se estima que siga creciendo en el período 2024-2027, con un ritmo sostenido en todos los sectores de la economía. Los datos de la inversión en TIC son aún más relevantes cuando se comparan con las estimaciones de crecimiento económico proyectadas por el Banco Central Europeo que se fijan en 2024 en 0,6%, en 2025 en 1,5% y en 2026 en un 1,6%.

Por último, un tema igualmente relevante está relacionado con la concentración en la demanda en nuestro sector. Esto se traduce en proyectos cada vez más grandes que crean un riesgo, pero al mismo tiempo un desafío de selección de un proveedor único de tecnología. Se intuye, pues, como elemento estratégico imprescindible, la necesidad de seguir creciendo. Con el crecimiento que la Sociedad y el Grupo han registrado en los últimos años, estamos cada vez más capacitados para estar dentro de un grupo restringido de 'players' bien posicionados para acompañar a nuestros clientes en su proceso de transformación digital.

En este contexto, la Compañía, que parte de una cuota en aquellos mercados en los que opera referida al sector de los servicios TIC todavía muy baja, se plantea el reto de consolidar la imagen de marca dentro del sector y crecer de manera ordenada y sostenible, para poder acometer más proyectos y de mayor envergadura. En un entorno como el descrito, se dan las circunstancias objetivas para que una organización eficiente como Altia, que presta servicios de alta calidad a unas tarifas competitivas, pueda aumentar su cuota de mercado de una manera significativa.

El volumen de negocio ha aumentado con respecto al año precedente un 26,6%, pasando de 84,5 Mn€ a 106,9 Mn€. Altia ha seguido la tendencia de crecimiento de años precedentes durante 2023 sin perder en ningún momento el foco en su estrategia a largo plazo basada en dos pilares fundamentales: orientación a clientes y orientación a resultados. Durante estos años pasados, y con especial intensidad en este último año, Altia ha tenido que hacer frente a importantes retos con efecto directo en las cuentas de resultados y, en algunos casos, en el modelo de negocio. El crecimiento de los ingresos ha venido, en su totalidad, de la mano del esfuerzo comercial y de ejecución de proyectos realizado por el equipo profesional que compone Altia. Como sector en el que cada vez las operaciones se plantean a más largo plazo, una parte del crecimiento ha venido por operaciones de ciclo largo donde la necesidad de las organizaciones de mejorar tecnológicamente y ser más eficientes, han seguido acompañando el crecimiento de la Compañía.

Desde el punto de vista del Balance se ha continuado reforzando la solvencia con un crecimiento de Fondos Propios. La Tesorería ha disminuido a final de año un -21%, pasando de 12,6 Mn€ en 2022 a 9,9 Mn€ en 2023, aunque debe destacarse que el motivo principal fue su aplicación a la reducción de deuda bancaria. Pese a esta disminución, la Compañía sigue manteniendo la política de remuneración del accionista vía dividendos. Todo ello demuestra gran confianza en sus posibilidades, así como un modelo de negocio sólido financieramente hablando por lo que se puede concluir que Altia posee unas bases muy firmes para su crecimiento futuro.

Hay que destacar que todas las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad se integran en las cuentas anuales aplicando el criterio de integración proporcional tal y como indica la Norma de Valoración 20º y el artículo 51 del Real Decreto 1159/2010 que regula las normas de consolidación. El proceso contable de integración ha supuesto una variación significativa en los ingresos, particularmente en la cifra de negocios, en la cifra de gastos y en el activo y pasivo corriente de las cuentas anuales que presenta la Compañía, respecto a las cifras que hubieran resultado si los servicios se hubieran ejecutado directamente sin mediación de una Unión Temporal de Empresas o el método de integración hubiese sido otro. Esta variación significativa de magnitudes debida a la integración de las Uniones Temporales de Empresas debe tenerse en cuenta en la comparación con las de ejercicios anteriores y en el estudio de los ratios de gestión.

### Medidas Alternativas de rendimiento

En el análisis de la evolución que se presenta a continuación, se emplean medidas alternativas de rendimiento, que se definen de la siguiente forma:

- EBITDA: se calcula como el resultado de explotación menos el deterioro y resultado por enajenaciones de inmovilizado, la amortización de inmovilizado y las pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales.
- Margen neto: se calcula como el porcentaje del total del beneficio neto entre el importe neto de la cifra de negocios.
- Deuda financiera neta: se calcula como la suma de toda la deuda tanto a corto como largo plazo restándole el efectivo y otros activos que puedan convertirse fácilmente en dinero.

### Análisis cuenta Pérdidas y Ganancias

La estrategia comercial de Altia sigue centrada en aquellas líneas de negocio que generan mayor valor añadido, entendiendo como tal aquellas que se traducen en un mayor aumento de volumen de negocio y rentabilidad: '*Outsourcing y mantenimiento*', '*Servicios Gestionados*' y '*Desarrollo de Aplicaciones Informáticas*', que suponen más del 84% del total de ingresos del ejercicio.

Ventas € por Línea de Negocio	2022	% s/ Total de Ventas	2023	% s/ Total de Ventas	Variación
Consultoría Tecnológica	2.182.877 €	2,6%	2.969.861 €	2,8%	36,1%
Desarrollo de aplicaciones informáticas	9.397.954 €	11,1%	12.315.334 €	11,5%	31,0%
Implantación soluciones de terceros	825.178 €	1,0%	992.934 €	0,9%	20,3%
Outsourcing y mantenimiento	57.774.396 €	68,3%	70.498.581 €	65,9%	22,0%
Soluciones Propias	682.276 €	0,8%	945.536 €	0,9%	38,6%
Suministros Hardware y Software	4.887.981 €	5,8%	11.932.617 €	11,2%	144,1%
Servicios Gestionados	8.777.254 €	10,4%	7.330.231 €	6,9%	-16,5%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>84.527.917 €</b>	<b>100%</b>	<b>106.985.094 €</b>	<b>100%</b>	<b>26,57%</b>



La principal línea de negocio durante 2023 sigue siendo, como en años anteriores, la de 'Outsourcing y Mantenimiento', que ha pasado de 57,8 Mn€ en 2022 a 70,5 Mn€ en 2023. Su peso en términos relativos baja ligeramente con respecto al ejercicio precedente.

La segunda línea por peso es la línea de negocio 'Desarrollo de Aplicaciones Informáticas' que supone un 11,5% del total de ingresos. Esta línea aumenta con respecto al año 2022 y pasa de 9,4 Mn€ a 12,3 Mn€. El objetivo de esta línea de negocio, además de la satisfacción del cliente y la correcta ejecución del proyecto, es que éste pueda llegar a transformarse en un negocio recurrente a través del mantenimiento de la aplicación desarrollada.

En tercer lugar, se sitúa la línea de 'Suministros de Hardware y Software' con un 11,2% de la cifra de negocios, esta línea también aumenta en términos absolutos pasando de 4,9 Mn€ en 2022 a 11,9 Mn€ en 2023. Esta línea, sin ser estratégica ni generar buenos márgenes, complementa el portfolio de servicios de la Compañía y en algunos casos es un buen camino para entrar en determinadas cuentas, sectores o mercados.

La cuarta línea por orden de importancia es 'Servicios Gestionados', que supone un 6,9% del total de la Cifra de negocios, aunque su importancia se reduce tanto en términos absolutos como relativos, pasando de 8,7 Mn€ a 7,3 Mn€. Este descenso se explica por una mejora en la segmentación realizada por la Compañía en relación a ejercicios precedentes en proyectos mixtos, es decir, aquellos que desarrollan actividad en más de una línea de negocio. En el caso de esta línea, además existe una elevada competencia desde hace años que explica la constante reducción de precios año tras año. Aquí la estrategia pasa por especializarse en aquellos servicios de mayor valor añadido en los que los precios no solo se mantienen, sino que pueden, incluso, incrementarse dependiendo de la complejidad del servicio que se preste.

El resto de líneas de negocio tienen un peso poco significativo, en el entorno del 1% o 2%.

Ventas € por Sectores	2022	% s/ Total de Ventas	2023	% s/ Total de Ventas	Variación
AA.PP.	45.212.691 €	53,5%	60.287.407 €	56,4%	33,3%
Industria	34.104.374 €	40,3%	41.531.112 €	38,8%	21,8%
Servicios Financieros	5.210.852 €	6,2%	5.166.574 €	4,8%	-0,8%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>84.527.917 €</b>	<b>100,00%</b>	<b>106.985.094 €</b>	<b>100,00%</b>	<b>26,57%</b>

Con respecto al sector en el que el cliente desarrolla su actividad, el 56,4 % de los ingresos provienen del negocio con 'Administraciones Públicas' con un incremento del 33,3% respecto a 2022. En términos absolutos el crecimiento se tasa en 15 millones de Euros. El 38,8% de la cifra de negocios corresponde al sector 'Industria' (41,5 Mn€) y el 4,8% restante al sector de 'Servicios Financieros'.

Tras el análisis de las ventas, a continuación, se pasa al de los gastos y resultados a partir de la expresión completa de la cuenta de Pérdidas y Ganancias y su comparativa con el ejercicio precedente:

<b>P&amp;G</b>			
<b>Cifras en (€)</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>Variación</b>
<b>IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO</b>	<b>84.527.917</b>	<b>106.985.094</b>	<b>26,6%</b>
<i>Δ Facturación</i>	19,80%	26,57%	
<b>Trabajos realizados para el activo</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	
<b>Costes Directos</b>	<b>26.922.703</b>	<b>38.687.269</b>	<b>43,7%</b>
<i>% sobre Ventas</i>	31,85%	36,16%	
<b>MARGEN BRUTO</b>	<b>57.605.214</b>	<b>68.297.825</b>	<b>18,6%</b>
<i>Δ Margen Bruto</i>	15,28%	18,56%	
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	68,15%	63,84%	
<b>Otros Ingresos</b>	<b>868.201</b>	<b>1.878.777</b>	<b>116,4%</b>
<b>Gastos de Personal</b>	<b>46.032.635</b>	<b>54.363.773</b>	<b>18,1%</b>
<i>% sobre Ventas</i>	54,46%	50,81%	
<b>Gastos de Explotación</b>	<b>4.724.801</b>	<b>4.914.323</b>	<b>4,0%</b>
<i>% sobre Ventas</i>	5,59%	4,59%	
<b>EBITDA</b>	<b>7.715.979</b>	<b>10.898.506</b>	<b>41,2%</b>
<i>Δ EBITDA</i>	-1,91%	41,25%	
<i>% sobre Ventas</i>	9,13%	10,19%	
<b>Amortizaciones y deterioro por res. Enaj.</b>	<b>968.322</b>	<b>1.047.896</b>	<b>8,2%</b>
<i>% sobre Ventas</i>	1,15%	0,98%	
<b>EBIT</b>	<b>6.747.657</b>	<b>9.850.610</b>	<b>46,0%</b>
<i>Δ EBIT</i>	-4,91%	45,99%	
<i>Margen EBIT</i>	7,98%	9,21%	
<b>Resultado Extraordinario</b>	<b>-469.266</b>	<b>-555.514</b>	<b>18,4%</b>
<b>Resultado Financiero</b>	<b>-139.104</b>	<b>560.876</b>	<b>-503,2%</b>
<b>EBT</b>	<b>6.139.287</b>	<b>9.855.972</b>	<b>60,5%</b>
<b>Impuesto de Sociedades</b>	<b>1.386.403</b>	<b>2.165.314</b>	
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	22,58%	21,97%	
<b>BENEFICIO NETO</b>	<b>4.752.884</b>	<b>7.690.658</b>	<b>61,8%</b>
<i>Δ Beneficio Neto</i>	-13,74%	61,81%	
<i>Margen Neto</i>	5,62%	7,19%	

La estructura de costes del Grupo tiene su partida más relevante en 'Gastos de Personal' que supone un 50,8% del total de la cifra de negocios. Con respecto a 2022 se incrementa un 18,1%, de 46,0 Mn€ a 54,4 Mn€, es decir, crece menos que proporcionalmente a cómo crece la cifra de negocios. El crecimiento absoluto de esta partida se explica, por un lado, por el crecimiento de la plantilla que es necesaria para poder desarrollar una actividad también en crecimiento y, por otro lado, por el esfuerzo llevado a cabo en la retención de talento en un momento que sigue siendo de máxima competitividad por el mismo. La Compañía sigue focalizando su esfuerzo en mantener una serie de iniciativas tanto de carácter cualitativo como cuantitativo, consideradas estratégicas, para favorecer la retención de talento, ya que se estima que esta competencia se mantendrá en los próximos años, por lo que se considera esencial diferenciarse de los competidores en un área crítica como ésta.



La partida de 'Costes Directos' aumenta con respecto a 2022 (pasa de 26,9 Mn€ a 38,7 Mn€) aumentando igualmente su peso relativo con respecto a los ingresos (31,9% en 2022 frente a 36,2% en 2023). Existe una mayor dependencia de los ingresos con respecto a esta magnitud.

La partida 'Otros ingresos' crece con respecto a 2022 un 116,4%, de 868 miles € a 1,9 Mn€. La puesta en marcha de una serie de centros de servicio compartidos corporativos en la matriz del Grupo y que prestan servicios al resto de empresas del mismo, explica el crecimiento intensivo de esta partida. Además de los servicios a otras empresas del Grupo, esta partida incluye servicios al personal y también subvenciones, si bien durante el ejercicio no ha habido subvenciones derivadas de proyectos I+D+i, tal y como se indica en el punto 6 del presente informe.

En cuanto a los 'Costes de explotación y estructura', se sigue manteniendo la política de control estricto de los mismos. En 2023 han aumentado ligeramente con respecto a 2022 (4,9 Mn€ en 2023 frente a 4,7 Mn€ en 2022), sin embargo, el peso relativo sobre ingresos se ha reducido con respecto al año pasado, 4,6% frente a 5,6% de 2022. Parte de esta mejora viene por las sinergias conseguidas en el proceso de integración de las compañías incorporadas al Grupo en 2022: Wairbut y Bilbomática. Estos gastos suponen un porcentaje sobre ventas por debajo de muchas de las compañías del sector, lo que supone una ventaja competitiva indudable.

Las 'Amortizaciones' se incrementan con respecto a 2022 en términos absolutos, pasando de 968 miles € a 1,0Mn€. Sin embargo, se reduce su peso relativo, que pasa del 1,1% al 0,9%. La Compañía ha realizado las inversiones necesarias para desarrollar su actividad de una manera eficiente en los próximos años.

El EBITDA obtenido en 2023 (10,9 Mn€) aumenta un 41,2%, respecto al obtenido en 2022 (7,7 Mn€) En términos relativos, el margen EBITDA ha alcanzado un 10,2%, frente al 9,1% de 2022. La razón que explica este aumento del EBITDA es que el aumento de los ingresos ha sido superior al esfuerzo realizado en las principales partidas de gasto (costes directos, gastos de personal y gastos de explotación), consiguiendo desarrollar la actividad de una manera más eficiente

Los 'Resultados Extraordinarios' empeoran respecto al ejercicio 2022 pasando de -469 miles € a -555 miles € Corresponden principalmente a provisiones ante posibles situaciones negativas futuras que puedan afectar a las cuentas de la Compañía, que la Dirección ha decidido anticipar al presente ejercicio una vez que se ha detectado que hay una probabilidad más o menos elevada de que se produzcan. El 'Resultado Financiero' ha tenido una evolución positiva pasando de -139,1 miles € a 560 miles €, debido los dividendos cobrados de una de las filiales del Grupo.

El 'Resultado antes de Impuestos' ha sido de 9,9 Mn€ y el 'Resultado después de Impuestos' ha alcanzado los 7,7 Mn€, un 61,8% más que el obtenido en 2022 (4,7 Mn€). El Margen Neto ha llegado al 7,2%, superior al obtenido en 2022 (5,6%). El objetivo marcado de recuperar los niveles de rentabilidad obtenidos en años previos al inicio de la pandemia se ha

cumplido en 2023, sin perjuicio de que aún no estemos en los niveles objetivo de la Sociedad.

Teniendo en cuenta todo lo anterior los resultados de la actividad de la Sociedad durante 2023 se pueden considerar buenos. En este ejercicio y pese a las enormes dificultades acontecidas, la Sociedad no se ha apartado de sus planteamientos de mejora paulatina del margen, y se ha esforzado en reducir gastos e invertir en obtención y conservación de talento.

### Análisis Balance de Situación

El Balance de Situación a 31 de diciembre de 2023 y su comparación con el Balance de Situación a 31 de diciembre de 2022 es la siguiente:

<b>Balance</b>			
<b>Cifras en (€)</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>Variación</b>
<b>Total Activo</b>	<b>95.831.660</b>	<b>96.705.628</b>	<b>0,9%</b>
<b>Activo No Corriente</b>	<b>57.385.203</b>	<b>54.506.899</b>	<b>-5,0%</b>
Inmovilizado Intangible	315.888	212.211	-32,8%
Inmovilizado Material	4.302.334	4.187.043	-2,7%
Inmovilizado Financiero	52.610.062	49.932.595	-5,1%
Activo por Impuesto Diferido	156.919	175.050	11,6%
<b>Activo Corriente</b>	<b>38.446.457</b>	<b>42.198.729</b>	<b>9,8%</b>
Existencias	614.598	833.900	35,7%
Clientes	24.126.681	30.456.671	26,2%
Otras Cuentas a Cobrar	537.386	174.971	-67,4%
IFT	422.331	661.741	56,7%
Tesorería	12.610.888	9.959.480	-21,0%
Periodificaciones	134.574	111.966	-16,8%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>95.831.660</b>	<b>96.705.628</b>	<b>0,9%</b>
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>50.412.824</b>	<b>54.917.054</b>	<b>8,9%</b>
<b>Pasivo No Corriente</b>	<b>286.036</b>	<b>13.419.367</b>	<b>-2,7%</b>
Provisiones a L/P	0	0	
Deuda financiera a L/P	0	13.141.097	
Pasivo por Impuesto Diferido	286.036	278.270	-2,7%
<b>Pasivo Corriente</b>	<b>45.132.800</b>	<b>28.369.207</b>	<b>-37,1%</b>
Provisiones cp	72.650	551.302	658,8%
Deuda Financiera C/P	31.312.303	8.652.891	-72,4%
Proveedores	7.983.310	10.806.330	35,4%
Otras Cuentas a Pagar	3.415.735	4.505.025	31,9%
Periodificaciones	2.348.802	3.853.659	64,1%

Las principales magnitudes del Balance corroboran la buena salud financiera de la Compañía, que dispone de recursos significativos, con un crecimiento en los Fondos Propios del 9%. La 'Deuda Financiera a Largo Plazo' ha aumentado, debido a la reestructuración de la deuda realizada en verano de

2023, que consistió en la sustitución de un préstamo a corto plazo que se solicitó para la compra de las compañías incorporadas al Grupo en 2022, por otro con una entidad financiera distinta y con vencimiento en 2026 (por tanto, con parte a corto plazo y parte a largo plazo).

El Balance ha crecido un 0,9% con respecto a 2022 (pasa de 95,8 Mn€ a 96,7 Mn€) por el aumento principalmente de la partida de 'Clientes'. En términos de principales magnitudes, las mayores variaciones se produce precisamente en la partida de 'Inversiones Financieras Temporales' (que pasa de 422 miles € en 2022 a 662 miles€ en 2023, aumenta un 56,7%; en la de Clientes (+6,3 Mn€ y +26,2%) y también en Existencias (+219 miles € y +35,7%) en el Activo Corriente por un mayor ciclo temporal de ejecución de los proyectos; en el Patrimonio Neto (+4,5 Mn€ y +9%); en el Pasivo Corriente por la partida de 'Proveedores' (+2,8 Mn€ y +35,4%), derivado del crecimiento de la actividad de la Compañía, y en el Pasivo No Corriente, con el crecimiento de la 'Deuda Financiera a L/P' ya comentada. El reto es seguir generando flujos de caja que permitan reducir deuda y así recuperar la estructura financiera tradicional de la Compañía de nulo o mínimo endeudamiento o evolucionar a una que se considere que puede actuar como una palanca que permita acelerar un crecimiento sólido y sostenible del negocio. En 2023, el objetivo marcado no sólo se ha cumplido, si no que se ha superado con creces.

La partida de 'Clientes' ha aumentado un 26,2% con respecto a 2022, principalmente empujada por la ejecución de proyectos de mayor envergadura, más complejos, que hacen que el proceso de facturación no se lleve a cabo de una manera tan directa y correlacionada con el gasto incurrido necesario para ejecutar el mismo, lo que genera un mayor impacto vía 'work in progress' en esta partida en particular y en el Balance en general.

La 'Tesorería' ha tenido un buen comportamiento durante 2023. Se ha continuado poniendo foco en el seguimiento y cobro de facturas y también en la reducción significativa de deuda para cumplir con los objetivos fijados a nivel de grupo para este año. La reducción respecto a 2022 se explica por la amortización de deuda financiera.

Los Fondos Propios de la Compañía han seguido creciendo en la línea de lo acontecido en los ejercicios precedentes, lo que permite continuar, por un lado, con la política de reinversión y crecimiento del negocio, y por otro lado, dentro de la prudencia lógica, poder plantear la aplicación de una política de dividendos que conlleve que una parte significativa del beneficio se traspase a los accionistas, sin generar tensión alguna en la Tesorería, cuya posición es muy desahogada, con casi 10,0 Mn€ en liquidez inmediata.

Por último, con respecto a la Deuda Financiera Neta (diferencia entre deuda y Tesorería), mejora con respecto al 2022 ya que pasa de 18,3 Mn€ a 11,7 Mn€, gracias a la generación de caja y a su aplicación directa en la reducción de la deuda, que se ha cifrado en 2023 en -8,7 Mn€.

En conjunto, la situación a cierre 2023 es satisfactoria en cuanto a solidez y solvencia del Balance si consideramos el entorno en el que la Compañía ha

desarrollado su actividad durante el ejercicio, muy dependiente de las circunstancias económicas negativas indicadas en el presente informe. Las principales magnitudes (ingresos, fondos propios, tesorería) obtenidas en 2023 confirman la salud económica y financiera de la Sociedad y, por extensión, del Grupo en un entorno económico de dificultad. Si a ese análisis le incorporamos comparables con el resto de compañías del sector, es evidente que los resultados obtenidos siguen siendo mejores a los de la mayor parte de sus competidores. El ejercicio 2024 se presenta con muchas incógnitas, pero, independientemente del contexto macroeconómico, la Compañía seguirá aplicando las políticas de gestión que le han permitido llegar hasta aquí.

### 3. Información no financiera y diversidad.

Al considerarse Altia una Entidad de Interés Público y superar el número medio de trabajadores empleados la cifra de 250, según establece la Ley 11/2018 de 28 de diciembre en materia de información no financiera y diversidad, por la que se modifica el Código de Comercio, el texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010 y la Ley 22/2015 de Auditoría de Cuentas, la Sociedad tiene la obligación de preparar un estado de información no financiera que contenga información necesaria para comprender la evolución, los resultados y la situación de la Compañía, y el impacto de su actividad respecto, al menos, a cuestiones medioambientales y sociales, al respeto de los derechos humanos y a la lucha contra la corrupción y el soborno, así como relativas al personal.

No obstante, tal y como establece el artículo 262.5 de la Ley de Sociedades de Capital, una Sociedad dependiente perteneciente a un grupo está dispensada de la obligación de elaborar el estado de información no financiera si la Sociedad, y sus dependientes, están incluidas en el informe de gestión consolidado de otra empresa que contenga ese estado de información no financiera. Altia pertenece al subgrupo Altia y, a su vez, al Grupo Boxleo por lo que a título individual se acoge a esa dispensa y no incluye esta información en el presente Informe.

El Grupo Boxleo deposita sus cuentas en el Registro Mercantil de A Coruña. La obligación de presentar cuentas consolidadas corresponde estrictamente a Boxleo Tic S.L como sociedad cabecera y Altia, como tal, estaría dispensada según lo establecido en los artículos 43.1, 2º del Código de Comercio y el ya mencionado 265.2 de la Ley de Sociedades de Capital.

Sin embargo, dado que las acciones de Altia cotizan en BME Growth, en su día se decidió, por mayor transparencia y para trasladar al mercado una imagen más completa e integrada de Altia y de las actividades que realiza directa e indirectamente mediante sus sociedades dependientes, que el subgrupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolidase también sus cuentas y elaborase y publicase los correspondientes estados financieros consolidados.

En el informe de gestión consolidado de 2023 de Altia se incluye, según permite el artículo 49.7 del Código de Comercio, el estado de información no financiera mediante la remisión a la Memoria de Sostenibilidad e Información No Financiera 2023, que se adjunta a ese informe de gestión consolidado. Dicha Memoria contiene la información no financiera exigida en la legislación mercantil para ese estado, para lo cual se ha utilizado una tabla de equivalencias, que es verificada por un prestador independiente de servicios de verificación.

La publicación del informe gestión consolidado junto con las cuentas anuales consolidadas del Grupo Altia se realiza en la página web de BME Growth y en la web de Altia [www.altia.es](http://www.altia.es).

De esta manera, y al publicarse los estados consolidados del subgrupo de Altia en la página web de BME Growth y en la de la propia Altia, el estado de información no financiera será accesible de manera general, fácil y sin coste alguno.

La Sociedad está comprometida con el establecimiento en su organización los marcos adecuados para prevenir y combatir cualquier forma de discriminación, ya sea por cuestión de género, raza, religión, orientación sexual o discapacidad, así como para impulsar en su personal una cultura de respeto de la igualdad de derechos, a través de la promoción y difusión de medidas justas, imparciales y equitativas. En esta materia, uno de los objetivos de la Sociedad para los próximos ejercicios es continuar mejorando sus indicadores de personal contratado con discapacidad o en riesgo de exclusión social, contribuyendo a su inserción laboral y a dignificar sus condiciones de trabajo. Por último, al 31 de diciembre de 2023 la Sociedad cumplía con la nueva normativa reguladora aplicable establecida por el Real Decreto-ley 6/2019, de 1 de marzo, de medidas urgentes para garantía de la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres en el empleo y la ocupación.

#### 4. Acontecimientos posteriores al cierre.

No existen hechos posteriores al cierre dignos de mención que puedan afectar a las cuentas anuales al 31 de diciembre de 2023.

#### 5. Evolución previsible de la sociedad y principales riesgos.

En el sector donde la Sociedad desarrolla su actividad sigue existiendo un dinamismo superior al de otros sectores puesto que la tecnología se antoja fundamental en la práctica totalidad de los sectores de la economía.



Altia no tiene una especial concentración ni a nivel de clientes, ni a nivel de tecnología. En este contexto, los principales riesgos que la Sociedad ha identificado en 2023 en orden de prelación han sido:

- **Ciberseguridad/ataques cibernéticos.** Como organización que basa su actividad en la tecnología, la Sociedad tiene que ser especialmente cautelosa con esta cuestión, que constituye también una línea de actividad propia. La aplicación de severas políticas de ciberseguridad se plantea como una política totalmente necesaria para que los planes de desarrollo de la Sociedad se puedan llevar a buen término, en un entorno en el que los ataques cibernéticos cada vez son más habituales y a mayor escala, en especial desde el inicio de la guerra de Ucrania.
- **Incumplimiento de la normativa que afecta a la actividad de la Sociedad.** La globalización de la economía y el cada vez más exigente entorno normativo en el que las compañías tienen que desarrollar su actividad, están obligando a las organizaciones a mejorar su transparencia, a identificar y mitigar los riesgos de su actividad, aumentar su grado de cumplimiento de las normas que le aplican y a dar respuesta a todos sus grupos de interés. La Sociedad sigue desarrollando un considerable esfuerzo para posicionarse como una entidad socialmente responsable y así aportar el mayor valor posible a todos los grupos relacionados con su actividad.
- **Escasez de capital humano cualificado.** La creciente demanda de perfiles tecnológicos para cualquier negocio, actividad o sector, está complicando el acceso al talento en una actividad en la que este aspecto es crítico dado que el principal activo de la Sociedad reside en la alta cualificación técnica y profesional de las personas que lo integran. Una inadecuada gestión del talento (captación, retención, políticas retributivas, desconexión digital, plan de carrera, beneficios sociales, planes de compensación, etc.) podría suponer que la Compañía no disponga de los profesionales adecuados para la consecución de sus objetivos. En este sentido, tal y como se ha comentado previamente en el presente Informe, Altia está prestando especial atención a esta cuestión, apostando de una manera decidida por mantener el talento tecnológico del que dispone a través de las políticas comentadas, aunque eso suponga una cierta reducción en sus márgenes en el corto plazo, tal y como ha sucedido este año.
- **Desafíos relacionados con adquisiciones.** Especialmente activa en los últimos años y con vocación de incorporar al Grupo empresas o negocios con buena base y que encajen en los planteamientos de Altia, el riesgo para la Compañía no solo reside en una buena selección y en la ejecución de la transacción sino, básicamente, en poder realizar un proceso de integración que no se dilate en el tiempo y que aproveche al máximo todas las virtudes de la adquirida para que la operación no se limite a una mera yuxtaposición de negocios y cifras. Los resultados de las operaciones corporativas realizadas hasta la fecha avalan la ejecución de la Compañía en este tipo de procesos, pero no garantizan el éxito de aquellos que se vayan a llevar a cabo

en el futuro, de ahí que el riesgo aquí identificado sea uno de los principales a los que se enfrenta la organización y esté muy presente en la organización.

La Sociedad va a seguir firme en su modelo de negocio a través de una mezcla de sus virtudes tradicionales (orientación al cliente, estabilidad accionarial, alta cualificación de los recursos humanos y del equipo directivo, cuentas saneadas, costes de estructura inferiores a los de nuestros competidores, política financiera orientada a la optimización del fondo de maniobra) y de las nuevas iniciativas adoptadas (fomento de la cultura colaborativa y las sinergias entre diferentes áreas de la organización y en especial las que se obtienen por la integración de Noesis, Wairbut y Bilbomática, enfoque hacia áreas y tecnologías con mejor posicionamiento y mayor capacidad de crecimiento futuro como la IA, Ciberseguridad o Data Analytics, políticas encaminadas a la captación y retención de talento, a la internacionalización y a la implantación de mayores sistemas de control y, finalmente, asunción progresiva de normas y recomendaciones exigidas a empresas cotizadas en mercados secundarios oficiales, incluso por encima de las estrictamente obligatorias para las cotizadas en BME Growth). La Sociedad está convencida de que la prestación de servicios avanzados en tecnologías de la información y comunicación no solo tiene un gran recorrido en el mercado, sino que, cada vez, la demanda de este tipo de servicios va a ser mayor.

Las presentes cuentas anuales se pueden considerar satisfactorias. Son una buena base para seguir incrementado las ventas, para mantener una cartera diversificada, para continuar internacionalizándose, para poco a poco seguir recuperando los niveles de rentabilidad que la Sociedad ha tenido históricamente y, por supuesto, para seguir generando caja e incrementando la solvencia vía aumento de Fondos Propios, así como recuperar los niveles de Fondo de Maniobra en los que habitualmente la Compañía ha ido desarrollando su actividad. Pese a las dificultades inherentes a todo crecimiento inorgánico, creemos que Altia está demostrando un uso eficiente de la capacidad de endeudamiento que le permite su solvencia y trayectoria y, como decíamos antes, la conjugación de una buena elección en las adquisiciones y una buena ejecución en las integraciones. Ese crecimiento inorgánico debe servir para acelerar la consecución de los objetivos estratégicos, entre los cuales figura como protagonista mantener los márgenes tradicionales del Grupo.

En un entorno de incertidumbre extrema como el actual, la Sociedad mantiene una gran cautela sobre la evolución de la economía, siendo la prudencia en cuanto a inversiones y nuevos negocios, su guía de actuación, pero sin dejar de intentar aquéllas que se consideran especialmente atractivas y que encajen en términos de rentabilidad e integración. El reto sigue siendo consolidar la imagen de marca dentro del sector y crecer de manera ordenada y sostenible, para poder acometer más proyectos y de mayor envergadura.



## 6. Actividades en materia de Investigación y Desarrollo e Innovación Tecnológica.

Durante el ejercicio 2023 la Compañía no ha realizado actividades de Investigación y Desarrollo, pero sí de Innovación Tecnológica. Las actividades se han centrado en mejorar las funcionalidades de los productos propios para adaptarlos a las nuevas necesidades que el mercado de este tipo de productos demanda, y, por otro lado, para dotarlos de aspectos novedosos y diferenciales en relación a los productos con los que compiten. No se han solicitado subvenciones de I+D+i para acometer la puesta en marcha de estas nuevas funcionalidades.

Uno de los pilares futuros de la estrategia de la Compañía es apostar por los productos propios por lo que la Compañía profundizará en los próximos años en este tipo de actividades de innovación.

## 7. Adquisición de acciones propias.

La Sociedad tenía 137.727 acciones propias en cartera al 31 de diciembre de 2023 con un coste en libros de 144.533 euros, representativas de un 0,200% de su capital social (12.915 acciones propias antes del Split al 31 de diciembre de 2022 con un coste en libros de 335.790 euros, representativas del 0,1878% de su capital social).

	31.12.23		31.12.22	
	Nº Acciones	Valor Contable	Nº Acciones	Valor Contable
Al inicio del periodo	12.915	335.790	10.517	277.650
(+) adquisiciones	3.729	115.643	10.681	271.380
(-) ventas	(3.129)	(92.805)	(8.283)	(211.809)
Ajustes variación de valor	-	-	-	(1.431)
<b>Split</b>	<b>135.150</b>	<b>358.628</b>	<b>12.915</b>	<b>335.790</b>
(+) adquisiciones	58.538	205.579	-	-
(-) ventas	(55.961)	(203.089)	-	-
Ajustes variación de valor	-	(216.585)	-	-
Al final del período	<b>137.727</b>	<b>144.533</b>	<b>12.915</b>	<b>335.790</b>

En cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 148 c) de la LSC y con cargo a reservas libres se ha establecido en el patrimonio neto una reserva equivalente al importe de las acciones propias computado en el activo, que se mantendrá mientras las acciones no sean enajenadas.

## 8. Uso de instrumentos financieros.

A fecha de cierre del presente ejercicio, las inversiones financieras a corto plazo existentes en el balance son préstamos a sociedades del grupo, fianzas y depósitos, por lo que no se considera relevante el riesgo financiero asociado a las mismas. Por su parte las inversiones financieras existentes en el Activo No Corriente se corresponden con inversiones y préstamos a

más largo plazo en activos financieros de menor liquidez, con mayor capacidad de generar rentabilidad financiera, pero también con un mayor riesgo financiero asociado.

## 9. Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a acreedores comerciales

A continuación, se detalla la información en relación con el período medio de pago a proveedores en operaciones comerciales, entendiendo como tales a los acreedores comerciales por deudas por suministros de bienes o servicios radicados en España, incluidos, en su caso, empresas del Grupo y asociadas:

	2023	2022
Ratio de operaciones pagadas:	58	51
Ratio de operaciones pendientes de pago:	44	26
Periodo medio de pago a proveedores:	55	47
Total Pagos realizados:	42.275.441	31.595.715
Total Pagos pendientes:	9.718.315	6.662.494

(a) De acuerdo con lo establecido la Ley 11/2013, de 26 de julio, de medidas de apoyo al emprendedor y de estímulo del crecimiento y de la creación de empleo, que modificó la Ley 3/2004, el plazo máximo legal de pago es de 30 días, ampliable en su caso mediante pacto entre las partes, con el límite de 60 días naturales.

Facturas pagadas en un periodo inferior al máximo	2023	2022
Volumen monetario	19.514.848	16.990.196
Número de facturas	6.427	4.863
Porcentaje sobre el total de pagos realizados	46,16%	53,77%
Porcentaje sobre el total de facturas	63,38%	81,51%

Para este cálculo la Sociedad no tiene en cuenta los pagos realizados por las UTES, ya que el efecto de los mismos no distorsionaría el resultado al tratarse principalmente de pagos a la partícipe.

La política de pagos general de la Sociedad cumple con los períodos de pago a proveedores comerciales establecidos en la normativa de morosidad en vigor. En la actualidad, la Sociedad está desarrollando medidas para tratar de reducir el período de pago en aquellos limitados casos en los que se ha superado el plazo máximo establecido y que, en la mayor parte de los casos, suelen estar consensuados con los propios proveedores. Dichas medidas se centrarán en reducir los períodos de los procesos de recepción, comprobación, aceptación y contabilización de las facturas (potenciando el uso de medios electrónicos y tecnológicos), así como en la mejora del procedimiento de resolución de incidencias en estos procesos.

Este Informe de Gestión ha sido formulado con fecha 27 de marzo de 2024.



**Formulación de las Cuentas anuales y el Informe de Gestión correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023**

El Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A., el 27 de marzo de 2024 y en cumplimiento de los requisitos establecidos en el artículo 253.2 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital y en el artículo 37 del Código de Comercio, procede a formular las Cuentas anuales y el Informe de gestión de Altia Consultores, S.A. correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023, los cuales vienen constituidos por los documentos que preceden al presente escrito.

---

D. Constantino Fernández Pico  
Presidente y Consejero Delegado

---

Dña. Adela Pérez Verdugo  
Vicepresidenta

---

D. Manuel Gómez-Reino Cachafeiro  
Secretario

---

D. Ignacio Cabanas López  
Vicesecretario

---

Dña. Josefina Fernández Álvarez  
Vocal

---

Dña. Teresa Mariño Garrido  
Vocal

---

D. Ramón Costa Piñeiro  
Vocal

---

D. Luis María Huete Gómez  
Vocal

---

D. Fidel Carrasco Hidalgo  
Vocal

---

D. Carlos Bercedo Toledo  
Vocal

---

D. Miguel Jove Ortega  
Vocal



Firmado por: Manuel Gomez-Reino Cachafeiro  
Fecha y hora: 27-03-2024 08:46 UTC+1  
NIF: 50827534H

Firmado por: Luis María Huete Gómez  
Fecha y hora: 27-03-2024 09:13 UTC+1  
NIF: 05201117N

Firmado por: Carlos Bercedo Toledo  
Fecha y hora: 27-03-2024 09:16 UTC+1  
NIF: 78693786E

Firmado por: Ignacio Cabanas López  
Fecha y hora: 27-03-2024 09:19 UTC+1  
NIF: 32818735N

Firmado por: Ramón Costa Piñeiro  
Fecha y hora: 27-03-2024 09:35 UTC+1  
NIF: 76518456D

Firmado por: Adela Pérez Verdugo  
Fecha y hora: 27-03-2024 10:04 UTC+1  
NIF: 32761015E

Firmado por: Miguel Jove Ortega  
Fecha y hora: 27-03-2024 10:05 UTC+1  
NIF: 32765089W

Firmado por: Constantino Fernández Pico  
Fecha y hora: 27-03-2024 10:06 UTC+1  
NIF: 32771385L

Firmado por: Fidel Carrasco Hidalgo  
Fecha y hora: 27-03-2024 10:08 UTC+1  
NIF: 51175805T

Firmado por: Josefina Fernández Álvarez  
Fecha y hora: 27-03-2024 10:12 UTC+1  
NIF: 34959396V

Firmado por: Teresa Mariño Garrido  
Fecha y hora: 27-03-2024 11:37 UTC+1  
NIF: 07015432H



# 5

## Informe de Auditoría y Cuentas Anuales consolidadas 2023



# **Altia Consultores, S.A. y Sociedades Dependientes**

Cuentas anuales del ejercicio terminado  
el 31 de diciembre de 2023 e Informe de  
Gestión junto con el informe de  
auditoría independiente

## INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Accionistas de Altia Consultores, S.A.:

### Informe sobre las cuentas anuales consolidadas

#### Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Altia Consultores, S.A. (*en adelante, "la Sociedad Dominante"*) y Sociedades Dependientes (*en adelante, "el Grupo"*), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2023, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de resultado integral, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2023, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

#### Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.



## Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre estas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

### Valoración del fondo de comercio de consolidación

#### Descripción

En la partida “Inmovilizado intangible – Fondo de comercio de consolidación” del balance consolidado figuran el valor de los fondos de comercio reconocidos en ejercicios anteriores en la adquisición de sociedades dependientes (*véase Nota 6 de la Memoria consolidada adjunta*) cuyo valor en libros al 31 de diciembre de 2023 asciende a 47.385 miles de euros.

La Dirección del Grupo ha evaluado la recuperación de los fondos de comercio de consolidación mediante la realización de los correspondientes test de deterioro, lo que requiere la aplicación de juicios y estimaciones significativas para la elaboración de proyecciones financieras, principalmente relativos a la previsión de ingresos y gastos, por lo que hemos considerado esta cuestión como clave en nuestra auditoría.

#### Procedimientos aplicados en la auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, la revisión de las políticas contables referentes a la valoración de los fondos de comercio de consolidación recogidas en la Nota 4.1 de la Memoria del ejercicio 2023 adjunta, con el fin de evaluar su conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable. Asimismo, hemos llevado a cabo las siguientes pruebas sustantivas en detalle para los fondos de comercio que hemos considerado relevantes:

- Verificación de la corrección aritmética de los cálculos realizados y adecuación del método de valoración empleado en los test de deterioro.
- Análisis de la razonabilidad de las principales hipótesis aplicadas, entre las que hemos considerado como más relevante la previsión de ingresos y gastos de las sociedades cuya adquisición generó los respectivos fondos de comercio.
- Evaluación de la precisión de las estimaciones realizadas mediante el análisis del grado de cumplimiento de las previsiones realizadas en el ejercicio anterior.

## Valoración del fondo de comercio de consolidación

### Descripción

### Procedimientos aplicados en la auditoría

Asimismo, hemos revisado que los desgloses de información incluidos en la Nota 6 de la Memoria de las cuentas anuales consolidadas adjuntas en relación con esta cuestión resultan adecuados a los requeridos por la normativa contable aplicable.

## Reconocimiento de ingresos en la obra en curso de ejecución

### Descripción

### Procedimientos aplicados en la auditoría

Los ingresos del Grupo proceden, fundamentalmente, de la prestación de servicios relacionados con las tecnologías de la información. Estos servicios, generalmente, se prestan mediante la realización de proyectos que se ejecutan a lo largo de un determinado periodo de tiempo de forma que, tal y como se indica en la Nota 4.14 de la Memoria consolidada adjunta, los ingresos derivados de cada contrato se registran a lo largo del tiempo en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en función del grado de avance de cada proyecto. Por ello, al cierre del ejercicio, una parte relevante de los ingresos del Grupo y de las cuentas a cobrar corresponde a proyectos no finalizados (*“obra en curso”* o *“proyectos en curso de ejecución”*), véase Nota 10.1.2 de la Memoria consolidada adjunta.

Nuestros procedimientos de auditoría han consistido en una combinación de pruebas de la eficacia operativa de los controles relevantes implementados en el proceso de medición de la obra en curso y en la realización de procedimientos sustantivos en detalle sobre una muestra representativa de proyectos que al cierre del ejercicio se encontraban en curso de ejecución:

- Verificación de la razonabilidad de las hipótesis empleadas por la Dirección para determinar el grado de avance y su consistencia con la información disponible relativa al estado de ejecución de los proyectos y los costes incurridos, así como con los términos contractuales.
- Revisión de la corrección aritmética del cálculo realizado para determinar los ingresos devengados por el método del grado de avance en relación con los proyectos en curso seleccionados.

## Reconocimiento de ingresos en la obra en curso de ejecución

### Descripción

La aplicación de este método de reconocimiento de ingresos requiere la realización de estimaciones significativas por parte de la Dirección para determinar el grado de avance de los proyectos que al final del ejercicio se encontraban en curso de ejecución.

Por los motivos anteriormente descritos, hemos considerado el reconocimiento de ingresos en la obra en curso como una de las cuestiones clave de nuestra auditoría.

### Procedimientos aplicados en la auditoría

Asimismo, hemos revisado que los desgloses de información incluidos en las Notas 10.1.2 y 14.1 de la Memoria consolidada en relación con esta cuestión resultan adecuados a los requeridos por la normativa contable aplicable.

## Otra información: Informe de gestión consolidado

La *Otra información* comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2023, cuya formulación es responsabilidad de los Administradores de la Sociedad Dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, a informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2023 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

---

### **Responsabilidad de los Administradores y de la Comisión de Auditoría de la Sociedad Dominante en relación con las cuentas anuales consolidadas**

Los Administradores de la Sociedad Dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los Administradores de la Sociedad Dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los citados Administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La Comisión de Auditoría de la Sociedad Dominante es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales consolidadas.

---

### **Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas**

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

En el Anexo I de este informe de auditoría se incluye una descripción más detallada de nuestras responsabilidades en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas. Esta descripción que se encuentra en las páginas 7 y 8 es parte integrante de nuestro informe de auditoría.

## Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

### Informe Adicional para la Comisión de Auditoría de la Sociedad Dominante

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro Informe Adicional para la Comisión de Auditoría de la Sociedad Dominante de fecha 10 de abril de 2024.

### Periodo de contratación

La Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad Dominante celebrada el 28 de mayo de 2021 nos nombró como auditores del Grupo por un período de 3 años, contados a partir del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

Con anterioridad, fuimos designados por acuerdo de la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad Dominante para el periodo de 3 años y hemos venido realizando el trabajo de auditoría de cuentas de forma interrumpida desde el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2018.

DELOITTE, S.L.

Inscrita en el R.O.A.C. nº S0692



Fernando Rodríguez Novo

Inscrito en el R.O.A.C nº 22285

11 de abril de 2024



DELOITTE, S.L.

2024 Núm. 04/24/00583

SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR

Informe de auditoría de cuentas sujeto  
a la normativa de auditoría de cuentas  
española o internacional

## **Anexo I de nuestro informe de auditoría**

Adicionalmente a lo incluido en nuestro informe de auditoría, en este Anexo incluimos nuestras responsabilidades respecto a la auditoría de las cuentas anuales consolidadas.

---

### **Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas**

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los Administradores de la Sociedad Dominante.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los Administradores de la Sociedad Dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.

- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del Grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la Comisión de Auditoría de la Sociedad Dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la Comisión de Auditoría de la Sociedad Dominante una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la Comisión de Auditoría de la Sociedad Dominante, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.





## **ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

Cuentas anuales consolidadas e Informe de  
Gestión consolidado correspondientes al  
ejercicio anual terminado el 31 de  
diciembre de 2023

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

BALANCES CONSOLIDADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022 (NOTAS 1 A 4)  
(Euros)

	Notas de la Memoria	31/12/2023	31/12/2022	PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas de la Memoria	31/12/2023	31/12/2022
<b>ACTIVO</b>							
<b>ACTIVO NO CORRIENTE:</b>				<b>PATRIMONIO NETO:</b>			
Inmovilizado intangible	Nota 5	59.772.406	62.405.109	Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante:	Nota 11	73.441.602	61.347.220
Fondo de comercio de consolidación	Nota 6	51.274.286	52.015.765	Capital escriturado		137.564	137.564
Derechos de uso por arrendamientos	Nota 7	47.385.296	47.385.296	Prima de emisión		2.533.100	2.533.100
Otro inmovilizado intangible		2.672.589	3.219.604	Acciones propias		(144.533)	(335.790)
Inmovilizado en curso y anticipos		1.059.653	1.185.850	Ganancias acumuladas		70.976.298	59.017.921
Inmovilizado material	Nota 8	156.748	225.015	Ajustes por cambios de valor		(60.827)	(5.575)
Terrenos y construcciones		5.134.004	5.469.544	Diferencias de conversión		(60.827)	(5.575)
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		1.914.174	1.932.178	Participaciones no controladoras		-	-
Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo	Nota 9	3.219.030	3.537.366			15.021.393	4.364.584
Instrumentos de patrimonio		341.284	305.164	<b>PASIVO NO CORRIENTE:</b>			
Participaciones puestas en equivalencia		6.000	-	Provisiones a largo plazo	Nota 12	51.558	51.558
Créditos a empresas	Nota 16	32.095	-	Deudas a largo plazo		14.675.865	4.005.320
Inversiones financieras a largo plazo	Nota 10	303.189	305.164	Deudas con entidades de crédito	Nota 10.2.1	13.620.145	1.850.425
Instrumentos de patrimonio		1.310.973	1.314.269	Pasivo por arrendamientos	Nota 7	1.013.036	2.032.583
Créditos a terceros		818.319	760.954	Otros pasivos financieros	Nota 10.2.2	42.684	121.612
Otros activos financieros		492.654	543.315	Otras deudas	Nota 9	-	700
Activos por impuesto diferido	Nota 13	1.711.859	3.300.367	Pasivos por impuesto diferido	Nota 13	293.970	307.706
<b>ACTIVO CORRIENTE:</b>				<b>PASIVO CORRIENTE:</b>			
Existencias-		93.385.132	81.211.817	Provisiones a corto plazo	Nota 12	64.694.543	77.905.122
Comerciales		1.157.126	620.962	Subvenciones recibidas		552.431	72.649
Anticipos a proveedores		1.074.879	614.598	Deudas a corto plazo		234.765	-
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		82.247	6.364	Deudas con entidades de crédito	Nota 10.2.1	9.714.461	34.542.579
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	Nota 10.1.1	65.829.727	48.476.184	Pasivo por arrendamientos	Nota 7	7.898.307	31.748.120
Clientes, empresas del grupo y asociadas	Nota 16	65.130.662	47.745.739	Otros pasivos financieros	Nota 10.2.2	1.766.487	1.406.477
Deudores varios		3.009	25.771	Deudas con empresas del Grupo y asociadas a corto plazo		49.667	1.387.982
Personal		40.216	48.761	Deudas con empresas del Grupo	Nota 16	1.191.599	1.907.216
Activos por impuesto corriente	Nota 13	10.176	16.189	Deudas con empresas del Grupo		1.191.599	1.827.708
Otros créditos con las Administraciones Públicas	Nota 13	-	147	Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar		-	79.508
Inversiones en empresas asociadas a corto plazo	Notas 9 y 16	645.664	639.577	Proveedores	Nota 16	38.119.864	29.940.641
Créditos a empresas del grupo y asociadas a corto plazo		163.016	105.306	Acreeedores del grupo y asociadas		5.492.930	3.962.775
Valores representativos de deuda		163.016	105.306	Acreeedores varios		92.119	65.906
Inversiones financieras a corto plazo	Notas 10 y 16	331.678	560.396	Personal (remuneraciones pendientes de pago)		15.209.949	11.275.836
Instrumentos de patrimonio		-	361	Pasivos por impuesto corriente		6.147.567	5.136.868
Otros activos financieros		331.678	560.035	Otras deudas con las Administraciones Públicas	Nota 13	856.239	595.021
Periodificaciones a corto plazo		2.442.130	1.682.507	Anticipos de clientes	Nota 13	10.142.772	8.885.561
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes		23.461.455	29.766.462	Periodificaciones a corto plazo		178.288	18.674
Tesorería	Nota 10.1.3	23.461.455	29.766.462			14.881.423	11.442.037
				<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>		<b>153.157.538</b>	<b>143.616.926</b>

Las Notas 1 a 20 de la Memoria consolidada adjunta y el Anexo I forman parte integrante del balance consolidado al 31 de diciembre de 2023.

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

### Cuentas de Pérdidas y Ganancias Consolidadas Correspondientes A los Ejercicios Anuales Terminados el 31 de Diciembre de 2023 y de 2022 (Notas 1 a 4) (Euros)

	Notas de la Memoria	2023	2022
<b>OPERACIONES CONTINUADAS:</b>			
Importe neto de la cifra de negocios	Nota 14.1	241.311.587	167.192.168
Ventas		22.141.170	11.239.192
Prestación de servicios		219.170.417	155.952.976
Trabajos realizados por el Grupo para su activo		86.998	69.750
Aprovisionamientos	Nota 14.2	(68.297.229)	(40.737.765)
Consumo de mercaderías		(17.909.176)	(11.146.775)
Trabajos realizados por otras empresas		(50.388.053)	(29.590.990)
Otros ingresos de explotación		917.691	374.873
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		368.102	103.518
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		549.589	271.355
Gastos de personal	Nota 14.3	(137.630.492)	(99.130.093)
Sueldos, salarios y asimilados		(101.273.552)	(72.133.387)
Cargas sociales		(36.356.940)	(26.996.706)
Otros gastos de explotación		(11.768.403)	(12.032.571)
Servicios exteriores	Nota 14.4	(10.499.947)	(11.076.776)
Tributos		(178.741)	(103.711)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	Notas 10 y 12	(561.123)	(466.572)
Otros gastos de gestión corriente		(528.592)	(385.525)
Amortización del inmovilizado	Notas 5 y 8	(3.598.720)	(3.041.225)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras		-	(9.153)
Deterioro y resultados por enajenaciones de inmovilizado		(5.395)	(40.694)
Otros resultados		(78.557)	556.330
<b>RESULTADO DE EXPLOTACIÓN</b>		<b>20.937.480</b>	<b>13.201.620</b>
Ingresos financieros-		77.139	97.051
De participaciones en instrumentos de patrimonio-			
En terceros		309	309
De valores negociables y otros instrumentos financieros-			
De empresas del grupo	Notas 9 y 16	18.000	10.875
De terceros		26.036	8.557
Resultados sociedades puestas en equivalencia	Nota 9	32.794	77.310
Gastos financieros-		(1.146.844)	(594.677)
Por deudas con terceros		(986.432)	(439.648)
Por deudas con empresas del grupo	Nota 16	-	(14.565)
Actualización pasivo arrendamientos	Nota 7	(160.412)	(140.464)
Diferencias de cambio		23.492	7.516
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		34.525	10.637
<b>RESULTADO FINANCIERO</b>		<b>(1.011.688)</b>	<b>(479.473)</b>
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS</b>		<b>19.925.792</b>	<b>12.722.147</b>
Impuesto sobre beneficios	Nota 13	(4.561.103)	(2.523.019)
<b>RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS</b>		<b>15.364.689</b>	<b>10.199.128</b>
<b>RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO</b>	Nota 11	<b>15.364.689</b>	<b>10.199.128</b>
Resultado atribuido a la sociedad dominante		15.364.689	10.199.128
Resultado atribuido a participaciones no controladoras		-	-

Las Notas 1 a 20 de la Memoria consolidada adjunta y el Anexo I forman parte integrante de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023.

**ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

**ESTADOS DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES  
TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2022 Y 2021 (NOTAS 1 A 4)**

(Euros)

	Notas de la Memoria	2023	2022
<b>RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO (I)</b>		15.364.689	10.199.128
Ingresos y gastos imputados directamente a patrimonio- <i>Partidas que no pueden reclasificarse posteriormente al resultado del ejercicio</i>		-	-
<i>Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del ejercicio-</i> Diferencias de conversión Efecto impositivo		(55.252) (55.252)	104.052 104.052
<b>OTRO RESULTADO INTEGRAL CONSOLIDADO (II)</b>		(55.252)	104.052
<b>TOTAL RESULTADO INTEGRAL CONSOLIDADO (I+II)</b>		15.309.437	10.303.180
Total resultado integral atribuido a la sociedad dominante		15.309.437	10.303.180
Total resultado integral atribuido a participaciones no dominantes		-	-

Las Notas 1 a 20 de la Memoria consolidada adjunta y el Anexo I forman parte integrante del balance consolidado al 31 de diciembre de 2023.



**ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

**ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 Y DE 2022**  
(NOTAS 1 A 4)  
(Euros)

	Capital	Prima de Emisión	(Acciones y Participaciones en Patrimonio Propias)	Ganancias Acumuladas	Ajustes por Cambios de Valor - Diferencias de Conversión	Participaciones no Controladoras	Total
<b>SALDO A 1 DE ENERO DE 2022</b>	137.564	2.533.100	(277.650)	51.492.702	(109.627)	224.569	54.000.658
Resultado integral consolidado del ejercicio	-	-	-	10.199.128	104.052	-	10.303.180
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(58.140)	(2.659.557)	-	(224.569)	(2.942.266)
Distribución de dividendos	-	-	-	(2.531.172)	-	-	(2.531.172)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	-	-	(58.140)	(128.385)	-	(224.569)	(411.094)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	(14.352)	-	-	(14.352)
<b>SALDO A 31 DE DICIEMBRE DE 2022</b>	137.564	2.533.100	(335.790)	59.017.921	(5.575)	-	61.347.220
<b>SALDO A 1 DE ENERO DE 2023</b>	137.564	2.533.100	(335.790)	59.017.921	(5.575)	-	61.347.220
Resultado integral consolidado del ejercicio	-	-	-	15.364.689	(55.252)	-	15.309.437
Operaciones con socios o propietarios	-	-	191.257	(3.377.685)	-	-	(3.186.428)
Distribución de dividendos	-	-	-	(3.160.096)	-	-	(3.160.096)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	-	-	191.257	(217.589)	-	-	(26.332)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	(28.627)	-	-	(28.627)
<b>SALDO A 31 DE DICIEMBRE DE 2023</b>	137.564	2.533.100	(144.533)	70.976.298	(60.827)	-	73.441.602

Las Notas 1 a 20 de la Memoria consolidada adjunta y el Anexo I forman parte integrante del estado de cambio en el patrimonio neto consolidado al 31 de diciembre de 2023.

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

### ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2023 Y 2022 (NOTAS 1 Y 2) (Euros)

	Notas de la Memoria	2023	2022
<b>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN (I):</b>		<b>14.432.488</b>	<b>19.509.077</b>
Resultado del ejercicio antes de impuestos:		19.925.792	12.722.147
Ajustes al resultado-		2.916.766	9.446.931
- Amortización del inmovilizado	Notas 5 y 8	3.598.720	3.041.225
- Correcciones valorativas por deterioro	Nota 10	81.341	466.572
- Variación de provisiones	Nota 12	479.782	72.608
- Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado		1.083	40.694
- Ingresos financieros		(77.139)	(97.360)
- Gastos financieros		1.146.844	594.677
- Otros ingresos y gastos		(2.279.340)	5.339.152
- Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		(34.525)	(10.637)
<b>Cambios en el capital corriente</b>		<b>(4.965.159)</b>	<b>(76.345)</b>
- Existencias		(536.164)	476.223
- Deudores y otras cuentas a cobrar		(12.436.726)	(5.854.872)
- Acreedores y otras cuentas a pagar		8.007.731	5.302.304
<b>Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación</b>		<b>(3.444.911)</b>	<b>(2.583.657)</b>
- Pagos de intereses		(967.331)	(451.965)
- Cobros de intereses		26.345	15.336
- Cobros (Pagos) por impuesto sobre beneficios		(2.503.925)	(2.147.028)
<b>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN (II):</b>		<b>(2.932.605)</b>	<b>(28.127.148)</b>
<b>Pagos por inversiones</b>		<b>(3.233.480)</b>	<b>(28.127.148)</b>
- Inmovilizado		(1.376.591)	(1.676.259)
- Sociedades del grupo, neto de efectivo en sociedades consolidadas		(1.785.190)	(25.436.342)
- Otros activos financieros		(71.699)	(1.014.547)
<b>Cobros por desinversiones</b>		<b>300.875</b>	<b>-</b>
- Otros activos financieros		300.875	-
<b>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN (III):</b>		<b>(17.804.890)</b>	<b>20.805.354</b>
<b>Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio</b>	Nota 11	<b>(26.332)</b>	<b>(58.140)</b>
- Adquisición de instrumentos de patrimonio propio		(322.226)	(269.949)
- Enajenación de instrumentos de patrimonio propio		295.894	211.809
<b>Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero</b>	Nota 10.2.1	<b>(12.652.437)</b>	<b>25.000.000</b>
a) Emisión (+)			
<i>Deudas con entidades de crédito</i>		23.000.000	29.000.000
Deudas con entidades de crédito		23.000.000	29.000.000
b) Amortización (-)			
Deudas con entidades de crédito		(35.652.437)	(4.000.000)
- <i>Deudas con entidades de crédito</i>		(35.652.437)	(4.000.000)
<b>Pagos por arrendamientos</b>		(1.966.025)	(1.440.422)
<b>Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio</b>		<b>(3.160.096)</b>	<b>(2.696.084)</b>
a) Dividendos	Nota 3.2	(3.160.096)	(2.531.172)
a) Adquisición de participaciones no controladoras		-	(164.912)
<b>AUMENTO/(DISMINUCIÓN) NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES (I+II+III):</b>		<b>(6.305.007)</b>	<b>12.187.283</b>
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		29.766.462	17.579.179
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio		23.461.455	29.766.462

Las Notas 1 a 20 de la Memoria consolidada adjunta y el Anexo I forman parte integrante del balance consolidado al 31 de diciembre de 2023.

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado  
el 31 de diciembre de 2023

### 1. Breve reseña histórica, actividad del Grupo y otra información

#### Sociedad dominante

Altia Consultores, S.A. (*en adelante, "Altia" o "la Sociedad Dominante"*) es la matriz del Grupo Altia (*en adelante, "el Grupo" o "Grupo Altia"*).

Altia se constituyó inicialmente como Sociedad Limitada el 17 de marzo de 1994, habiéndose transformado en Sociedad Anónima en el ejercicio 2010. Se encuentra registrada en el Registro Mercantil de La Coruña, en el Tomo 1451, folio 109, hoja C-10893, y su domicilio social se encuentra situado en calle Vulcano 3, Icaria III, 15172 Oleiros - A Coruña.

Altia es una compañía española independiente de consultoría y prestación de servicios perteneciente al sector de las Tecnologías de la Información y Comunicaciones (*en adelante, "TIC"*), que desarrolla proyectos para prácticamente la totalidad de los sectores: Administraciones Públicas, Industria, Servicios, Telecomunicaciones y Servicios Financieros. Altia tiene una orientación estratégica principalmente dirigida a grandes clientes, entendiendo como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC; presta servicios avanzados en este sector y se preocupa porque las inversiones que realicen en este tipo de servicios sus clientes obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles. En este sentido, Altia desarrolla su actividad a nivel nacional a través de las oficinas que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Valencia, Cataluña, Canarias, Navarra y Baleares por medio de las sociedades en las que participa, así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresas (véase Nota 15). En su actividad internacional dispone de filiales en Chile, Portugal, Brasil, Holanda, Irlanda, Andorra, Francia y Estados Unidos.

Las actividades desarrolladas por el Grupo son las siguientes:

- Servicios de asesoramiento y consultoría en materia de planificación tecnológica, calidad, organización y sistemas de información, mejora, racionalización y cambio de la gestión, seguridad y protección de la información y gestión de contingencias y mantenimiento del negocio.
- Análisis, diseño, construcción, pruebas, integración, implantación y mantenimiento de sistemas de información en su más amplio sentido.
- Servicios de puesta en funcionamiento, seguimiento, explotación, gestión y control de equipos y sistemas informáticos y de infraestructuras telemáticas.
- Captura, grabación y gestión de datos por medios electrónicos, informáticos y telemáticos.
- Actividades de formación presencial, a distancia y on-line en materia de planificación y organización tecnológica, seguridad informática, metodologías, análisis, diseño y programación y productos y soluciones propias o de terceros, incluyendo la preparación y distribución del material didáctico relacionado con dichas actividades de formación.
- Gestión externa de todos o parte de los procesos informáticos de todo tipo de empresas e instituciones públicas y privadas.
- Suministro, implantación, integración y mantenimiento de soluciones informáticas propias y de terceros, incluyendo la venta, cesión, licencia y arrendamiento de derechos de propiedad intelectual e industrial sobre el software de base o de aplicación.



- Suministro, mantenimiento y reparación de infraestructuras e instalaciones tecnológicas tales como equipos de captura, procesamiento, almacenamiento, transmisión, recepción y reproducción de la información.
- Actividades, relacionadas con internet, conectividad, correo electrónico, registro de dominios, comercio electrónico y custodia de información, servicios de alojamiento web (*colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual*), servicios gestionados de explotación, administración y mantenimiento de sistemas de información (*infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones informáticas*), comunicaciones de datos y soporte a usuarios en relación a estos servicios.

En línea con lo anterior, el Grupo estructura su oferta profesional y de servicios en siete líneas de negocio:

1. *Outsourcing*, entendiendo como tal la externalización de servicios TIC de alto valor añadido.
2. *Servicios Gestionados*: línea de negocio asociada a la actividad de los Data Centers ubicados en Vigo (propiedad), en Madrid y en Barcelona. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
3. *Soluciones Propias* mediante la implantación de productos desarrollados por empresas del Grupo como “Mercurio” (*plataforma de licitación electrónica*), “Control Tower” (software para el control y seguimiento de los transportes en tiempo real, o “NTX” (herramienta de simplificación en el proceso de automatización de pruebas - Testing).
4. *Implantación de soluciones de terceros*, donde el Grupo actúa como implantador o integrador de soluciones de terceros.
5. *Consultoría tecnológica*: estudios, informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas, formación, etc.
6. *Desarrollo de aplicaciones informáticas*, a través de proyectos “llave en mano” de diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida.
7. *Suministro de hardware y software*. Dotación y/o entrega de equipamiento tecnológico y licencias de software de terceros, incluyendo su instalación, manutención y servicios avanzados de administración de aplicaciones.

Altia forma parte a su vez, en los términos del artículo 42 del Código de Comercio, del Grupo Boxleo Tic, controlado por la sociedad dominante Boxleo Tic, S.L. Dicha sociedad presenta cuentas anuales consolidadas en el Registro Mercantil de A Coruña. En este sentido, las últimas cuentas anuales del Grupo Boxleo Tic son las correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2022, las cuales fueron aprobadas por su Junta General de Socios el 30 de junio de 2023.

Dado que las acciones de Altia Consultores, S.A. cotizan desde el ejercicio 2010 en el BME Growth, segmento destinado a empresas medianas y pequeñas de BME MTF Equity, es preceptiva la formulación de cuentas anuales consolidadas del subgrupo Altia, que engloba a todas las sociedades dependientes en las que participa Altia Consultores, S.A.

#### **Sociedades dependientes**

Se consideran “*sociedades dependientes*” aquéllas sobre las que el Grupo tiene capacidad para ejercer control, capacidad que se manifiesta por el poder de la Sociedad Dominante sobre las decisiones de las sociedades dependientes y por la exposición a los resultados variables derivados de la participación en éstas.

El detalle de sociedades que conforman el Grupo Altia conjuntamente con la Sociedad Dominante, y cuyas cuentas anuales se han integrado en las presentes cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023, es el siguiente:

Sociedad	Domicilio Social	Euros		Porcentaje de Participación Directo	Porcentaje de Participación Indirecto	Actividad
		Valor Neto Contable de la Participación				
EX15 Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Madrid/España	1.902.493		100,00%	-	Consultoría informática
Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile	Santiago de Chile/Chile	293.327		100,00%	-	Consultoría informática
Noesis Gobal SGPS, S.A.	Lisboa/Portugal	16.675.000		100,00%	-	Gestión de participaciones
Noesis Consultadoria em Sistemas Informáticos, S.A.	Lisboa/Portugal	-		-	100,00%	Consultoría informática
Noesis Consulting, B.V.	Rotterdam/Holanda	-		-	100,00%	Consultoría informática
Noesis US Corp.	Delaware/Estados Unidos	-		-	100,00%	Consultoría informática
Noesis Consultadoria Programação de Sistemas Informáticos Ltda.	Beo Horizonte/Brasil	-		-	100,00%	Consultoría informática
Wairbut, S.A.	Madrid/España	5.893.000		100,00%	-	Consultoría informática
Bilbomática, S.A.	Bilbao/España	24.000.000		100,00%	-	Consultoría informática

### Sociedades excluidas del perímetro de consolidación

El Grupo tiene el control sobre las siguientes sociedades que han sido excluidas del perímetro de consolidación por su interés poco significativo de forma individual y agregada en relación a las presentes cuentas anuales consolidadas.

- International Noesis Consulting Limited, sociedad con domicilio social en Irlanda y que se integra dentro del subgrupo Noesis y sin actividad en 2023 ni en 2022.
- Altia Consultores Sociedade Unipersonal, L.D.A. ubicada en Portugal y sin actividad en 2023 ni en 2022.
- Altia Andorra, S.L.U. ubicada en Andorra y constituida en 2023 para el desarrollo del negocio en dicho país.
- Altia France, S.A.S., ubicada en Bayona (Francia) y constituida en 2023 para el desarrollo del negocio en dicho país.
- Altia European Services, B.V., ubicada en Holanda y constituida en 2023 para el desarrollo del negocio en organismos europeos.

La información más representativa de estas sociedades se desglosa en la Nota 9 de la memoria consolidada.

### Participaciones en sociedades valoradas por el método de la participación

La participación en la sociedad asociada Altia Logistic Software, S.L se ha contabilizado siguiendo el método de la participación (véase Nota 9).

### Ejercicio económico de las sociedades del Grupo y moneda de presentación

Las cuentas anuales de las sociedades dependientes utilizadas en el proceso de consolidación están referidas a la misma fecha y al mismo ejercicio que los de la Sociedad Dominante. La moneda presentación del Grupo es el euro por ser esta la moneda funcional en la que se realizan la mayor parte de las operaciones.

### Variaciones en el perímetro ocurridas en el ejercicio 2023

En el ejercicio 2023 no hubo variaciones en el perímetro de consolidación.

### Variaciones en el perímetro ocurridas en el ejercicio 2022

#### Adquisición de Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal)

Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal) es una sociedad ubicada en Madrid, cuyo objeto social es la prestación de servicios de consultoría, asesoría, mantenimiento, desarrollo e investigación en el ámbito del sector TIC. En el ejercicio 2023 se ha completado la combinación de negocios siendo el valor razonable de los activos recibidos, pasivos asumidos y contraprestación transferida, los que se indican a continuación:

	Euros
<b>Activo corriente:</b>	<b>2.910.893</b>
Deudores comerciales	2.865.293
Inversiones financieras temporales	6.000
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	39.600
<b>Activo no corriente:</b>	<b>909.513</b>
Inmovilizado intangible	481.166
Inmovilizado material	1.553
Inversiones financieras a largo plazo	50.044
Activos por impuestos diferidos	376.751
<b>Pasivo corriente:</b>	<b>1.823.304</b>
Deudas a corto plazo	363.751
Acreedores comerciales	1.459.552
<b>Pasivo no corriente:</b>	<b>1.350.734</b>
Deuda financiera a largo plazo	1.350.734
<b>Total valor razonable de activos netos identificables adquiridos</b>	<b>646.369</b>

El fondo de comercio de consolidación resultante, que se determinó en la fecha de la combinación aplicando las reglas que se describen en la Nota 4.1 y siempre bajo un criterio de extrema rigurosidad y prudencia en su determinación, ascendió a 5.246.631 euros (véase Nota 6).

Como consecuencia de los hechos y circunstancias que se pusieron de manifiesto con posterioridad al 31 de diciembre de 2022, el Grupo ha ajustado el valor de los activos netos identificables adquiridos en la combinación de negocio de Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal), así como la contraprestación finalmente satisfecha, modificando el valor del fondo de comercio de consolidación determinado al 31 de diciembre de 2022, lo cual se ha realizado, tal y como establece NIIF 3, de forma retrospectiva, al encontrarse dentro del periodo de 1 año desde la valoración inicial de la combinación de negocios.

A continuación, se presenta la conciliación entre los valores de la combinación de negocio de Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal) incluidos en las cuentas anuales del ejercicio 2022 y el valor definitivo del fondo de comercio asignado:

	Valores incluidos en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022	Ajustes efectuado en el periodo de medición	Valores finales de la combinación de negocios al 31 diciembre de 2022
Precio satisfecho	5.443.000	450.000	5.893.000
Activos netos adquiridos	1.042.369	(396.000)	646.369
<b>Fondo de comercio resultante</b>	<b>4.400.631</b>		<b>5.246.631</b>

#### Adquisición de Bilbomática, S.A. (Sociedad Unipersonal)

Bilbomática, S.A. (Sociedad Unipersonal) es una sociedad dedicada a la consultoría informática con domicilio en Bilbao. En 2022 Altia adquirió el 100% del capital de esta entidad por un importe de 24 millones de euros, los cuales

se encuentran íntegramente desembolsados si bien, como es usual en este tipo de operaciones, una parte de esta cantidad (2,4 millones de euros) se encuentra depositada en una cuenta *escrow* y se liberará en favor de los vendedores una vez concluido el periodo de garantía acordado entre la Sociedad Dominante y los vendedores. En el ejercicio 2023 se ha completado el registro de la combinación de negocios siendo el valor razonable de los activos recibidos, pasivos asumidos y contraprestación transferida, los que se indican a continuación:

	Euros
<b>Activo corriente:</b>	<b>12.654.251</b>
Existencias	442
Deudores comerciales	9.134.885
Otras cuentas a cobrar	148.209
Inversiones financieras temporales	134.688
Periodificaciones a corto plazo	134
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	3.235.893
<b>Activo no corriente:</b>	<b>2.191.615</b>
Derechos de uso activos arrendados	346.493
Inmovilizado material	712.361
Inversiones financieras a largo plazo	127.246
Activos por impuestos diferidos	1.005.516
<b>Pasivo corriente:</b>	<b>8.464.089</b>
Deudas a corto plazo	4.955.712
Acreedores comerciales	3.617.604
Periodificaciones	(109.228)
<b>Pasivo no corriente:</b>	<b>2.060.757</b>
Pasivo por arrendamiento	346.493
Deuda financiera a largo plazo	1.704.115
Pasivo por impuesto diferido	10.149
<b>Total valor razonable de activos netos identificables adquiridos</b>	<b>4.321.021</b>

El fondo de comercio de consolidación resultante, que se determinó en la fecha de la combinación aplicando las reglas que se describen en la Nota 4.1 y siempre bajo un criterio de extrema rigurosidad y prudencia en su determinación, ascendió a 19.678.979 euros (véase Nota 6).

Adquisición participaciones no controladoras en Exis Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A. (Sociedad Unipersonal)

En el ejercicio 2022 la sociedad dependiente en Exis Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A. realizó una reducción de capital por amortización de la autocartera de acciones propias y de las participaciones en poder de los socios externos al Grupo Altia. Como consecuencia de dicha operación, el Grupo pasó a detentar el 100% del capital social (frente al 95,39% mantenido con anterioridad).

**Aspectos medioambientales**

Dada las actividades a las que se dedica, el Grupo no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones o contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados del mismo. Por este motivo, no se incluyen desgloses específicos en la presente Memoria consolidada de las cuentas anuales consolidadas respecto a información de cuestiones medioambientales.

## 2. Bases de presentación de las cuentas anuales consolidadas

### 2.1 Marco normativo de información financiera aplicable

Las presentes cuentas anuales consolidadas han sido formuladas por el Consejo de Administración de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable, que es el establecido en:

- Las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas para su uso en la Unión Europea (NIIF-UE).
- El Código de Comercio, el Texto Refundido de la Ley de Sociedad de Capital y la restante legislación mercantil.
- Las normas de obligado cumplimiento aprobadas por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas en desarrollo al Plan General de Contabilidad y sus normas complementarias, en la medida que no contradigan lo establecido en las NIIF-UE.
- El resto de la normativa española que le resulta de aplicación.

### 2.2 Aplicación de nuevas normas contables

Durante el ejercicio 2023 se han aplicado por primera vez las siguientes normas las cuales no han tenido impacto relevante en los estados financieros adjuntos:

Nuevas Normas, Modificaciones e Interpretaciones		Aplicación Obligatoria en Ejercicio Anuales iniciados a partir de
Normas y modificaciones en vigor para su aplicación		
NIIF 17 Contratos de seguros	Reemplaza a la NIIF 4 y recoge los principios de registro, valoración, presentación y desglose de los contratos de seguros con el objetivo de que la entidad proporcione información relevante y fiable que permita a los usuarios de la información financiera determinar el efecto que los contratos de seguros tienen en los estados financieros.	01 de enero 2023
Modificación de la NIC 1 Desglose de políticas contables	Modificaciones que permiten a las entidades identificar adecuadamente la información sobre políticas contables materiales que debe ser desglosada en los estados financieros.	
Modificación a la NIC 8 Definición de estimación contable	Modificaciones y aclaraciones sobre qué debe entenderse como un cambio de una estimación contable	
Modificación a la NIC 12 Impuestos diferidos derivados de activos y pasivos que resultan de una única transacción	Clarificaciones sobre cómo las entidades deben registrar el impuesto diferido que se genera en operaciones como arrendamientos y obligaciones por desmantelamiento.	
Modificación a la NIIF 17 Contratos de Seguros - Aplicación inicial de la NIIF 17 y NIIF 9. Información comparativa	Modificación de los requisitos de transición de la NIIF 17 para las aseguradoras que aplican la NIIF 17 y la NIIF 9 por primera vez al mismo tiempo.	
Modificación a la NIC 12 Reforma Fiscal - Reglas Modelo Pilar 2	Esta modificación introduce una exención temporal obligatoria al reconocimiento de impuestos diferidos de NIC 12 relacionados con la entrada en vigor del modelo impositivo internacional de Pilar 2. Incluye también requerimientos adicionales de desglose.	

Por su parte, a la fecha de elaboración de estas cuentas anuales consolidadas, las siguientes normas e interpretaciones habían sido publicadas por el *International Accounting Standards Board* ("IASB"), pero no

habían entrado aún en vigor, bien porque su fecha de efectividad es posterior a la fecha de las cuentas anuales consolidadas, o bien porque no han sido aún adoptadas por la Unión Europea:

<b>Normas y modificaciones emitidas y aprobadas para su aplicación en la Unión Europea a partir del 1 de enero de 2024</b>	
<b>Modificación a la NIIF 16</b> Pasivo por arrendamiento en una venta con arrendamiento posterior	Esta modificación aclara la contabilidad posterior de los pasivos por arrendamientos que surgen en las transacciones de venta y arrendamiento posterior.
<b>Modificación a la NIC 1</b> Clasificación de pasivos corrientes y no corrientes y clasificación de pasivos no corrientes con covenants	Clarificaciones respecto a la presentación como corrientes o no corrientes de pasivos, y en particular de aquellos con vencimiento condicionado al cumplimiento de covenants.
<b>Normas y modificaciones emitidas pendientes de aprobación para su uso en la Unión Europea</b>	
<b>Modificaciones de la NIC 7 y NIIF 11</b> Acuerdos de financiación con proveedores	Esta modificación introduce requisitos de desglose de información específicos de los acuerdos de financiación con proveedores y sus efectos en los pasivos y flujos de efectivo de la empresa incluyendo el riesgo de liquidez y gestión de los riesgos asociados. De aplicación obligatoria a partir del 1 de enero de 2024.
<b>Modificación de la NIC 21</b> Ausencia de convertibilidad	Esta modificación establece un enfoque que especifica cuando una moneda puede ser intercambiada por otra, y en caso de no serlo, la determinación del tipo de cambio a utilizar. De aplicación obligatoria a partir del 1 de enero de 2025.

El Grupo estima que la aplicación de las normas, modificaciones e interpretaciones indicadas anteriormente no tendrán un impacto significativo sobre las cuentas anuales consolidadas en el ejercicio de aplicación inicial.

### 2.3 Imagen fiel

Estas cuentas anuales consolidadas han sido obtenidas de los registros contables de la Sociedad Dominante y de las sociedades dependientes que se incluyen en la consolidación (véase Nota 1) y se presentan de acuerdo con el marco normativo de información financiera que le es de aplicación al Grupo, de forma que muestran la imagen fiel de su patrimonio consolidado, de su situación financiera consolidada, de sus resultados consolidados y de los flujos de efectivo consolidados habidos durante el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023.

Estas cuentas anuales consolidadas han sido formuladas por los Administradores de la Sociedad Dominante, y se someterán a la aprobación de la Junta General de Accionistas, estimándose que serán aprobadas sin ninguna



modificación. Por su parte, las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2022 fueron aprobadas por la Junta General de Accionistas de la Sociedad Dominante celebrada el 5 de junio de 2023.

#### 2.4 Principios contables

Para la elaboración de las cuentas anuales consolidadas se han seguido los principios contables y las normas de registro y valoración generalmente aceptados que se resumen en la Nota 4. En este sentido, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante ha formulado estas cuentas anuales consolidadas teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables de aplicación obligatoria que tienen un efecto significativo en las mismas. No existe ningún principio contable que, siendo obligatorio, haya dejado de aplicarse.

#### 2.5 Uniones Temporales de Empresas (UTES)

El Grupo desarrolla una parte significativa de su negocio de forma conjunta con otras empresas, mediante la constitución de Uniones Temporales de Empresas (UTES). Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 el Grupo participaba en varias Uniones Temporales de Empresas, cuyo ejercicio social coincide con el año natural (véase Nota 15).

Las cuentas anuales consolidadas recogen los efectos de la integración de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa el Grupo. Las UTES son consideradas operaciones conjuntas y de acuerdo con lo establecido en la NIIF 11 integran en el balance consolidado y en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del Grupo la parte proporcional de los saldos de las partidas de los balances y de las cuentas de pérdidas y ganancias que le corresponden al Grupo en función de su porcentaje de participación. Dicha integración se ha efectuado eliminando las transacciones realizadas entre el Grupo y las Uniones Temporales de Empresas, así como los saldos activos y pasivos recíprocos, en proporción a la participación del Grupo en las mismas.

Los principales efectos que se han puesto de manifiesto en los ejercicios anuales finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 por la integración de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa el Grupo, han sido los siguientes:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Activo no corriente	-	-
Activo corriente	646.658	1.383.476
<b>Total activo</b>	<b>646.658</b>	<b>1.383.476</b>
Pasivo corriente	646.658	519.476
<b>Total pasivo</b>	<b>646.658</b>	<b>519.476</b>
Ingresos	6.311.529	6.230.058
<i>Importe neto de la cifra de negocios</i>	6.062.674	6.224.096
<i>Otros ingresos</i>	248.855	5.962
Gastos	(6.290.499)	(6.214.610)
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>21.030</b>	<b>15.448</b>
<b>Tesorería</b>	<b>74.907</b>	<b>301.415</b>

En el Anexo I se relacionan las Uniones Temporales de Empresas en las que participaba el Grupo al 31 de diciembre de 2023, así como los porcentajes de participación en que lo hacía. Asimismo, en dicho Anexo se indican las Uniones Temporales de Empresas disueltas, en su caso, durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022.



## 2.6 Principios de consolidación

La consolidación de las sociedades dependientes, sobre las que la Sociedad Dominante tiene control (*es decir, poder sobre sus decisiones y exposición a los rendimientos variables derivados de la participación*), se ha realizado por el “*método de integración global*” y consecuentemente:

1. Todos los saldos y transacciones significativas entre las sociedades consolidadas, así como los resultados significativos por operaciones internas no realizados frente a terceros, han sido eliminados en el proceso de consolidación.
2. En el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar los principios contables y criterios de valoración utilizados por las sociedades dependientes con los aplicados por la Sociedad Dominante.
3. En el momento de la adquisición de una sociedad dependiente, sus activos, pasivos y pasivos contingentes se registran a sus valores razonables en la fecha de adquisición. Las diferencias positivas entre el precio de adquisición y los valores razonables de los activos netos identificables adquiridos se reconocen como “Fondo de comercio de consolidación” (*de acuerdo con las reglas que se explican en la Nota 4.1*), en tanto que las diferencias negativas se imputan a diferencia negativa de consolidación. No forman parte del coste de la combinación de negocios los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales que hayan intervenido en la combinación, ni los gastos generados internamente por estos conceptos, sino que dichos importes se imputan directamente en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio.
4. La asignación a las participaciones no controladoras o socios externos en los beneficios o pérdidas y en el patrimonio neto de las sociedades dependientes se determina en proporción a los derechos de voto existentes en dicho momento, sin considerar el posible ejercicio o conversión de los derechos de voto potenciales, excluyendo, adicionalmente, los instrumentos de patrimonio propio y los mantenidos, en su caso, por sus sociedades dependientes, salvo que existan acuerdos explícitos entre la Sociedad Dominante y los accionistas minoritarios, en virtud de los cuales ésta asuma la totalidad de las pérdidas que excedan el coste de la participación de los minoritarios. La participación de los socios externos se establece en la proporción de los valores razonables de los activos y pasivos reconocidos de la minoría. El valor de la participación de los accionistas minoritarios en el patrimonio y en los resultados de las sociedades dependientes se presenta dentro del patrimonio neto consolidado del Grupo, en el capítulo “Participaciones no controladoras” del balance consolidado, y en el epígrafe “Resultado atribuido a las Participaciones no controladoras” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, respectivamente.
5. Las adquisiciones de participaciones no controladoras en las que previamente el Grupo ya tenía el control efectivo de las mismas y, por lo tanto, únicamente se produce un aumento del porcentaje de participación del Grupo en dichas sociedades, constituyen, desde un punto de vista consolidado, operaciones con títulos de patrimonio.
6. La consolidación de los resultados generados por las sociedades dependientes adquiridas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los correspondientes al ejercicio comprendido entre la fecha de adquisición y la fecha del balance. Paralelamente, la consolidación de los resultados generados por las sociedades dependientes enajenadas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los relativos al ejercicio comprendido entre el inicio del ejercicio y la fecha de enajenación.
7. La variación experimentada, desde el momento de la adquisición, en los netos patrimoniales de las sociedades dependientes consolidadas que no sea atribuible a modificaciones en los porcentajes de participación se recoge en el epígrafe “Reservas” del balance consolidado.
8. Las partidas de los balances y de las cuentas de pérdidas y ganancias de las sociedades dependientes extranjeras incluidas en el perímetro de consolidación cuya moneda es diferente del euro se han convertido a euros aplicando el “*método del tipo de cambio de cierre*”. En concreto:
  - a. Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre. Se entiende por tipo de cambio de cierre el tipo de cambio medio de contado existente en esa fecha.
  - b. Las partidas de patrimonio neto, incluido el resultado del ejercicio, se convierten al tipo de cambio histórico.
  - c. Las partidas de sus cuentas de pérdidas y ganancias se han convertido a euros utilizando un tipo de cambio medio del ejercicio.

- d. La diferencia entre el importe neto de los activos y pasivos y las partidas de patrimonio neto, se recogen en un epígrafe del patrimonio neto consolidado, bajo la denominación “Ajustes por Cambios de Valor-Diferencia de conversión”, en su caso, neta del efecto impositivo, y una vez deducida la parte de dicha diferencia que corresponde a socios externos.

Se considera tipo de cambio histórico:

- a. Para las partidas de patrimonio neto existentes en la fecha de adquisición de las participaciones que se consolidan: el tipo de cambio a la fecha de la transacción.
- b. En el caso de ingresos y gastos, incluyendo los reconocidos en el patrimonio neto: el tipo de cambio a la fecha en que se produjo cada transacción.
- c. Reservas generadas tras las fechas de transacción como consecuencia de resultados no distribuidos: el tipo de cambio efectivo resultante de convertir los gastos e ingresos que produjeron dichas reservas.

La diferencia de conversión contabilizada en el estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado, se registra en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del período en que se enajene o se liquide por otra vía la inversión en la sociedad consolidada.

Los flujos de efectivo se convierten al tipo de cambio de la fecha en que se produjo cada transacción o empleando un tipo de cambio medio ponderado del período (como máximo, mensual), siempre que no haya variaciones significativas.

## 2.7 Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

La información contenida en estas cuentas anuales consolidadas es responsabilidad del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante. En la elaboración de estas cuentas anuales consolidadas se han utilizado, ocasionalmente, estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad Dominante para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

Las estimaciones realizadas por los Administradores están afectadas por la incertidumbre. En este sentido, el Consejo de Administración ha preparado las presentes cuentas anuales consolidadas considerando que no existen dudas sobre la capacidad del Grupo de seguir operando como empresa en funcionamiento. Las estimaciones relevantes a la hora de preparar estas cuentas anuales consolidadas se refieren básicamente a:

- La identificación de activos y pasivos asumidos en las adquisiciones de las sociedades detalladas en la Nota 1.
- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro en los fondos de comercio de consolidación (Nota 6).
- La medición del avance de los proyectos en curso.
- La determinación del momento en el que se produce la transferencia de la propiedad en la cesión de activos financieros.

Las restantes estimaciones consideradas por los Administradores de la Sociedad Dominante en la preparación de las cuentas anuales consolidadas son las siguientes:

- La vida útil de los activos materiales e intangibles.
- La estimación de provisiones y pasivos contingentes.
- La recuperación de los activos por impuesto diferido.
- El efecto de la exclusión del perímetro de consolidación de determinadas sociedades (Nota 1).

A pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estas cuentas anuales consolidadas, para los mismos sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, tal y como establecen las NIIF-UE.

## 2.8 Comparación de la información

La información relativa al ejercicio 2023 que se incluye en esta Memoria se presenta, única y exclusivamente, a efectos comparativos con la información del ejercicio 2022 y coincide en todos sus aspectos con la incluida en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022, excepto por lo señalado en la Nota 1 relativo a la determinación del fondo de comercio de consolidación generado por la adquisición de Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal).

## 2.9 Agrupación de partidas

Determinadas partidas del balance consolidado, de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, del estado de resultado integral consolidado, del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado y del estado de flujos de efectivo consolidado se presentan de forma agrupada para facilitar su comprensión. No obstante, en la medida en que sea significativa, se ha incluido la información desagregada en las correspondientes Notas de la Memoria consolidada.

## 3. Distribución del resultado de la Sociedad Dominante

### 3.1 Distribución del resultado de la Sociedad Dominante

La propuesta de distribución del beneficio del ejercicio 2023 de la Sociedad Dominante, formulada por su Consejo de Administración, así como la distribución del resultado del ejercicio 2022 aprobada por la Junta General de Accionistas de la misma, es la siguiente:

	Euros	
	2023	2022
<b>Base de reparto:</b>		
Pérdidas y ganancias	7.690.658	4.752.884
<b>Distribución:</b>		
A dividendos	3.439.093	2.751.274
A Reserva de Capitalización (Nota 13)	137.520	298.492
A Reservas Voluntarias	4.114.045	1.703.118
<b>Total</b>	<b>7.690.658</b>	<b>4.752.884</b>

### 3.2 Dividendo del ejercicio y dividendo a cuenta de la Sociedad Dominante

Dado que el capital social de la Sociedad Dominante, en el momento de la formulación de las presentes cuentas anuales consolidadas, está compuesto por 68.781.850 acciones (véase Nota 11), el dividendo propuesto por el Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A. es de 0,050 euros por acción, lo que supone un dividendo total de 3.439.093 euros. De este importe, 2.063.456 euros se pagaron el 13 de diciembre de 2023 como dividendo a cuenta del ejercicio 2023.

Para el reparto del mencionado dividendo a cuenta, el Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A. formuló el correspondiente estado contable provisional de liquidez, de conformidad con lo establecido en el artículo 277 de la Ley de Sociedades de Capital, poniendo de manifiesto la existencia de liquidez suficiente para proceder a la distribución de dicho dividendo:

	Euros
Saldo inicial de tesorería al 31 de octubre de 2023	7.978.157
Cobros/Pagos previstos	(5.635.188)
<b>Saldo final de tesorería previsto al 30 de noviembre de 2023</b>	<b>2.342.969</b>

Asimismo, para la distribución del dividendo a cuenta, el Consejo de Administración ha cumplido con la exigencia de que la cantidad a distribuir no excediese la cuantía del beneficio obtenido hasta la fecha por la Sociedad Dominante, una vez deducida la estimación del Impuesto sobre Sociedades a satisfacer por dicho beneficio.

### 3.3 *Beneficio por acción*

El beneficio básico por acción se determina dividiendo el resultado del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante por el promedio ponderado de acciones en circulación durante el ejercicio. El beneficio básico por acción del ejercicio 2023 ha sido de 0,224 euros por acción (0,149 euros por acción en 2022, considerando el número de acciones en circularización que conforman el capital social a la fecha de las presentes cuentas anuales). No existen instrumentos de patrimonio neto que puedan tener un efecto dilusivo en el beneficio básico por acción.

## 4. Normas de registro y valoración

Las principales normas de registro y valoración utilizadas por el Grupo en la elaboración de estas cuentas anuales consolidadas han sido las siguientes:

### 4.1 *Fondo de comercio de consolidación y diferencia negativa de consolidación en combinaciones de negocios*

En la fecha de adquisición de una sociedad dependiente, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos (*incluidos los pasivos contingentes, en su caso*) se registran, con carácter general, por su valor razonable, siempre y cuando dicho valor razonable pueda ser medido con suficiente fiabilidad. Los activos y pasivos reconocidos por la Sociedad adquirente serán los que se reciban y asuman, respectivamente, como consecuencia de la operación, con independencia de que algunos de estos activos y pasivos no hubiesen sido previamente reconocidos en las cuentas anuales de la empresa adquirida, por no cumplir los criterios de reconocimiento en sus estados financieros.

Las combinaciones de negocio se contabilizan aplicando el método de adquisición, para lo cual se determina la fecha de adquisición y se calcula el coste de la combinación, registrándose los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos a su valor razonable referido a dicha fecha.

El fondo de comercio o la diferencia negativa de la combinación se determina por diferencia entre los valores razonables de los activos adquiridos y los pasivos asumidos registrados y el valor razonable de la contraprestación transferida, todo ello referido a la fecha de adquisición. Si la diferencia es positiva se registra en el activo del balance consolidado, como "Inmovilizado intangible-Fondo de comercio de consolidación".

Los fondos de comercio sólo se registran cuando han sido adquiridos a título oneroso, se asignan a una o más unidades generadoras de efectivo específicas y representan pagos anticipados realizados por la empresa adquirente sobre los beneficios económicos futuros derivados de los elementos patrimoniales de la empresa adquirida que no sean individual y separadamente identificables y reconocibles, y tienen la consideración de activos de vida útil indefinida, motivo por el cual no son objeto de amortización sistemática. No obstante, se realiza el test de deterioro al menos de forma anual y siempre que existan indicios de deterioro.

Cuando existen indicios de deterioro, se procede a estimar si se ha producido algún deterioro que reduzca el valor recuperable del fondo de comercio a un importe inferior al coste neto registrado y, en caso afirmativo, se procede a su oportuno saneamiento. Las pérdidas por deterioro relacionadas con los fondos de comercio no son objeto de reversión posterior.

El procedimiento implantado por la Dirección del Grupo para la realización del "test de deterioro" de los fondos de comercio y del inmovilizado intangible y material se describe en la Nota 4.4.

En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de éste, en segundo lugar, se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

#### *Diferencia negativa en combinaciones de negocios*

En el supuesto excepcional de que a la fecha de adquisición de una sociedad dependiente se ponga de manifiesto una diferencia negativa entre el coste de la participación en el capital de la misma y la parte proporcional de los valores razonables de los activos identificables adquiridos y de los pasivos asumidos atribuible a la participación adquirida, la citada diferencia negativa se registra como un ingreso del ejercicio.

#### **4.2 Otro Inmovilizado intangible**

Como norma general, el inmovilizado intangible se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente, dicha valoración inicial se corrige por la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, por las pérdidas por deterioro que haya experimentado, siguiendo los criterios descritos en la Nota 4.4.

En concreto, el Grupo utiliza los siguientes criterios para la contabilización de su inmovilizado intangible:

1. **Desarrollo.** Con carácter general los gastos de desarrollo se contabilizan cuando se incurren, por su precio de adquisición o coste de producción, en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Únicamente se reconocen como activos en el caso de que estén asociados a proyectos cuya finalización sea técnicamente viable para vender o generar beneficios económicos futuros y se puedan medir con fiabilidad. Los gastos de desarrollo capitalizados se amortizan linealmente, a partir de la fecha de finalización de los correspondientes proyectos, en el periodo en el que de forma razonable y previsible se puede aseverar su retorno económico. No obstante, cuando existen dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial de un proyecto, los gastos capitalizados por el mismo se imputan directamente a los resultados del ejercicio en el que esta situación se pone de manifiesto, y se dan de baja si parcialmente se reconocieron como mayor valor del inmovilizado intangible.  
  
Los gastos de desarrollo capitalizados al cierre del ejercicio están específicamente individualizados por proyectos y su coste está claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo.
2. **Propiedad Industrial.** En esta cuenta se registran los importes satisfechos para la adquisición de la propiedad o el derecho de uso de las diferentes manifestaciones de la misma, o por los gastos incurridos con motivo del registro de la desarrollada por el Grupo. Estos activos se amortizan linealmente en un ejercicio de cinco años.
3. **Aplicaciones informáticas.** Se registran por su precio de adquisición, que incluye los importes satisfechos por el desarrollo o adaptación de las mismas, y se amortizan linealmente en un periodo de tres años, a partir de la fecha de su entrada en funcionamiento. Los costes de mantenimiento de las aplicaciones informáticas se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en que se incurren.

#### **4.3 Inmovilizado material**

El inmovilizado material se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción, y posteriormente se minorará por la correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro, si las hubiera, conforme al criterio mencionado en la Nota 4.4.

Los gastos de conservación y mantenimiento de los diferentes elementos que componen el inmovilizado material se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en que se incurren. Por el contrario, los importes invertidos en mejoras que contribuyen a aumentar la capacidad o eficiencia o a alargar la vida útil de dichos bienes se registran como mayor coste de los mismos.

Los bienes retirados, tanto si se producen como consecuencia de un proceso de modernización como si se deben a cualquier otra causa, se contabilizan dando de baja los saldos que presentan las correspondientes cuentas de coste y de amortización acumulada.



El Grupo amortiza el inmovilizado material siguiendo el método lineal, aplicando porcentajes de amortización anual calculados en función de los años de vida útil estimada de los respectivos bienes, según el siguiente detalle:

Elementos Inmovilizado	Años de Vida Útil Estimada
Construcciones	50
Utilaje	4
Otras instalaciones	5 - 10
Mobiliario	5 - 10
Equipos proceso de información	3 - 4
Elementos de transporte	6
Otro inmovilizado	3 - 10

Con cierta periodicidad, se procede a revisar la vida útil estimada de los elementos del inmovilizado material de uso propio, de cara a detectar cambios significativos en las mismas, que, en caso de producirse, se ajustan mediante la correspondiente corrección del cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada de ejercicios futuros en concepto de amortización, en virtud de las nuevas vidas útiles.

#### 4.4 Test de deterioro

Al cierre de cada ejercicio el Grupo analiza si existen indicios de deterioros de valor de sus activos o unidades generadoras de efectivo, y, en caso de que los hubiera comprueba, mediante el denominado “*test de deterioro*”, la posible existencia de pérdidas de valor que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros las cuales, en caso de ser registradas, lo hacen con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. En el caso del fondo de comercio el test se realiza al menos de forma anual, independientemente o la existencia o no de indicadores de deterioro.

Para ello, el Grupo ha establecido una metodología propia en la que para cada unidad generadora de efectivo independiente se determina su valor recuperable y se compara con el valor en libros de los activos que conforman la unidad generadora de efectivo; en caso de que el valor recuperable sea menor, se registra una provisión por deterioro para ajustar el valor en libros de los activos a su valor recuperable.

Una unidad generadora de efectivo se define como el conjunto más reducido de activos que son capaces de generar flujos de negocio de manera independiente. Debido a la actividad del Grupo, las unidades generadoras de efectivo coinciden con los segmentos de operación definidos por la Dirección. En relación con el fondo de comercio, se considera un activo común y se asigna a la unidad generadora de efectivo adquirida, la cual dio origen a su reconocimiento.

El importe recuperable se determina como el mayor importe entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso. El valor en uso se determina como el valor actual de los flujos de efectivo que se esperan obtener según las proyecciones de la Dirección y que son objeto de revisión y aprobación por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante. Las proyecciones financieras sobre las que se determinan los flujos de efectivo cubren un periodo de 5 años que viene determinado por el horizonte temporal del Plan de Negocio de la unidad generadora de efectivo sobre la que se efectúa el Test. No obstante, cada Plan de Negocio es revisado anualmente y las posibles desviaciones son plasmadas en el Presupuesto Anual.

En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de este, en segundo lugar, se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

Cuando una pérdida por deterioro de valor revierte posteriormente (*circunstancia no permitida en el caso específico del fondo de comercio, por lo que en ningún caso se revierte la reducción del valor contable del fondo de comercio que se hubiera producido*), el importe en libros del resto de los activos o de la unidad

generadora de efectivo se incrementa en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el importe en libros que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro en ejercicios anteriores. Dicha reversión de una pérdida por deterioro de valor se reconoce como un ingreso.

#### **4.5 Arrendamientos**

##### Desde el punto de vista del arrendatario

Un contrato contiene un arrendamiento cuando otorga el control sobre un activo durante un periodo concreto a cambio de unos pagos. En esos casos, el Grupo reconoce un pasivo por el valor actual de los pagos fijos durante el plazo del arrendamiento y un derecho de uso del activo subyacente por el mismo valor menos todos aquellos pagos realizados antes del comienzo del arrendamiento.

El plazo de arrendamiento se define como el periodo no cancelable de un arrendamiento junto con aquellos periodos cubiertos por una opción de ampliar el contrato si el arrendatario va a ejercer con certeza razonable esa opción y los periodos cubiertos por una opción de terminar el contrato si el arrendatario no va a ejercer con razonable certeza esa opción.

El pasivo por arrendamiento incluye todos los pagos fijos durante el plazo de arrendamiento y no incluye aquellos pagos variables que no dependen de un índice. Para determinar el valor actual se utiliza como tasa de descuento una tasa incremental de préstamo que mide el coste de financiación que tendría el Grupo para adquirir un activo similar en idénticas circunstancias. Con posterioridad al inicio del arrendamiento el pasivo por arrendamiento se minorará por los pagos efectuados y se incrementará por el interés del periodo. El pasivo por arrendamiento se registra en el epígrafe “Deudas a corto plazo - Pasivo por arrendamientos” por la parte que se compensará en los próximos 12 meses y “Deudas a largo plazo - Pasivo por arrendamientos” por la parte restante.

El derecho de uso se valora al coste que se mide por el valor del pasivo a origen menos los pagos realizados antes o en el inicio del arrendamiento y es objeto de amortización sistemática durante el plazo de arrendamiento. Los cargos por amortización se contabilizan dentro del epígrafe “Amortización” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

##### Desde el punto de vista del arrendador

Cuando el Grupo actúa como arrendador, los ingresos y gastos derivados de los acuerdos de arrendamiento operativo se cargan a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el ejercicio en que se devengan.

Cualquier cobro o pago que pudiera realizarse al contratar un arrendamiento operativo, se tratará como un cobro o pago anticipado que se imputará a resultados a lo largo del ejercicio del arrendamiento, a medida que se cedan o reciban los beneficios del activo arrendado.

#### **4.6 Instrumentos financieros**

##### Activos financieros

##### Clasificación

Los activos financieros se clasifican dependiendo del modelo de negocio y las características de los flujos de caja contractuales derivados de su propiedad. Sobre esta base, las categorías de activos financieros son:

- a) Valorados a coste amortizado
- b) Valorados a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada
- c) Valorados a valor razonable con cambios en patrimonio

Los activos financieros no son objeto de reclasificación a excepción de que cambien el modelo de negocio.

##### Valoración



1. “Préstamos y partidas a cobrar”. Están constituidos por activos financieros originados en la venta de bienes o en la prestación de servicios por operaciones de tráfico del Grupo, o los que, no teniendo un origen comercial, no son instrumentos de patrimonio ni derivados y cuyos cobros son de cuantía fija o determinable y no se negocian en un mercado activo. Se valoran a su coste amortizado, si bien, debido a las características de las operaciones comerciales del Grupo, no difiere significativamente de su valor de reembolso.
2. “Inversiones en el patrimonio de empresas del Grupo y asociadas”. En esta categoría se incluyen:
  - 2.1. las participaciones en empresas del Grupo que son aquellas sobre las que se tiene capacidad para ejercer control y que se han excluido del perímetro de consolidación por tener no interés significativo alguno en relación a estas cuentas anuales consolidadas (véase Nota 1). Las inversiones en empresas del Grupo se valoran a su valor razonable; no obstante, al tratarse de instrumentos no cotizados en los que no existe un precio cotizado, el Grupo ha optado por valorarlos al coste de adquisición.
  - 2.2. Las participaciones en empresas asociadas que son aquellas sobre las que el Grupo tiene influencia significativa. Influencia significativa se define como el poder de intervenir en las decisiones de la participada, sin llegar a tener el control. Estas participaciones se contabilizan siguiendo el método de la participación; inicialmente se valoran por a su valor razonable y posteriormente se incrementa o disminuye, según corresponda, por la variación del patrimonio neto de la entidad sobre la que se tiene influencia significativa, por el porcentaje que corresponde al Grupo.
3. “Inversiones en el patrimonio de otras empresas” Se incluye en esta categoría instrumentos de patrimonio y deuda emitidos por otras empresas que no otorgan control ni influencia significativa y que son adquiridos como parte de la gestión ordinaria de las actividades, por lo que se valoran a su valor razonable con cambios de valor en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. En caso de que no haya una evidencia externa del valor razonable, se miden a coste, minorado por los respectivos deterioros de valor.
4. “Otros activos financieros”. Los depósitos y fianzas entregados se registran en el balance consolidado a coste, al no diferir este de su coste amortizado.

#### *Deterioro de valor de activos financieros valorados a coste amortizado*

El Grupo reconoce una provisión por pérdidas crediticias esperadas para los activos financieros valorados a coste amortizado que son, principalmente, las cuentas a cobrar de origen comercial. Para ello, se ha establecido un modelo propio de medición de la pérdida crediticia esperada que se basa en un riesgo específico de impago y la exposición al riesgo mantenida con cada contraparte. El riesgo específico de impago, que mide la probabilidad de que una contraparte no pueda atender a sus obligaciones de repago con el Grupo es objeto de seguimiento y actualización en función de la información histórica (historial de impagos). Las pérdidas estimadas resultantes de aplicar este modelo son reconocidas en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en cada cierre. En cualquier caso, si existen indicios objetivos e inequívocos de insolvencia de la contraparte se registra una provisión por deterioro en base a la mejor estimación disponible. El Grupo reconoce las pérdidas esperadas para toda la vida del activo.

#### *Baja de activos financieros*

El Grupo da de baja los activos financieros cuando expiran o se han cedido los derechos sobre los flujos de efectivo del correspondiente activo financiero y se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como en ventas en firme de activos, cesiones de créditos comerciales en operaciones de “*factoring*” en las que el Grupo no retiene ningún riesgo de crédito ni de interés, las ventas de activos financieros con pacto de recompra por su valor razonable o las titulizaciones de activos financieros en las que el Grupo cedente no retiene financiaciones subordinadas ni concede ningún tipo de garantía o asume algún otro tipo de riesgo.

Por el contrario, el Grupo no da de baja los activos financieros, y reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida, en las cesiones de activos financieros en las que se retenga sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como el descuento de efectos, el “*factoring con recurso*”, las ventas de activos financieros con pactos de recompra a un precio fijo o al precio

de venta más un interés y las titulaciones de activos financieros en las que el Grupo cedente retiene financiaciones subordinadas u otro tipo de garantías que absorben sustancialmente todas las pérdidas esperadas.

En este sentido, el Grupo cede a diversas entidades financieras una parte de sus cuentas a cobrar, bajo la modalidad de “factoring sin recurso”. Dado que en opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante en dicha cesión se transmiten los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los mismos, el Grupo sigue la práctica de rebajar directamente los saldos de clientes por el importe de las cuentas a cobrar cedidas a dichas entidades financieras, sin que se registre, por lo tanto, pasivo financiero alguno por este concepto. Los importes de las cuentas a cobrar cedidas a entidades financieras y pendientes de cobro al 31 de diciembre de 2023 como consecuencia de contratos de factoring sin recurso ascendían a 2.468.000 euros, aproximadamente (4.360.333 euros al 31 de diciembre de 2022 2022).

#### *Efectivo y otros activos líquidos equivalentes*

En este epígrafe del balance consolidado se incluye el efectivo, depósitos a la vista y otras inversiones a corto plazo, cuyo vencimiento no es superior a tres meses desde la adquisición, de alta liquidez que son rápidamente realizables y que no tiene riesgo de cambios de valor.

#### Pasivos financieros

Son pasivos financieros aquellos débitos y cuentas a pagar que se han originado en la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico del Grupo, o también aquellos que, sin tener un origen comercial, no pueden ser considerados como instrumentos financieros derivados. Los débitos y partidas a pagar se valoran inicialmente al valor razonable de la contraprestación recibida, ajustada por los costes de la transacción directamente atribuibles. Con posterioridad, dichos pasivos se valoran a su coste amortizado.

El Grupo da de baja los pasivos financieros cuando se extinguen las obligaciones que los han generado.

#### Instrumentos financieros derivados

Durante los ejercicios 2023 y 2022 el Grupo no ha tenido contratado ningún instrumento financiero derivado.

#### Instrumentos de patrimonio

Los instrumentos de capital emitidos por la Sociedad Dominante se registran en el capítulo “Patrimonio neto” del balance consolidado por el importe recibido, neto de los gastos de emisión.

La adquisición por la Sociedad Dominante de acciones propias se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración de los fondos propios del balance consolidado. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Adicionalmente, los costes de transacción se registran como una minoración de las reservas, una vez considerado cualquier efecto fiscal.

### **4.7 Existencias**

Las existencias se valoran por la menor de las siguientes magnitudes: precio de adquisición, coste de producción o valor neto realizable. Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas, otras partidas similares y los intereses incorporados al nominal de los débitos se deducen en la determinación del precio de adquisición. El coste de producción incluye los costes de materiales directos y, en su caso, los costes de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación.

### **4.8 Clasificación de saldos entre corriente y no corriente**

Se consideran activos corrientes aquellos vinculados al ciclo normal de explotación que, con carácter general, se considera de un año; también aquellos otros activos cuyo vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el corto plazo desde la fecha de cierre del ejercicio y el efectivo y otros activos líquidos equivalentes. Los activos que no cumplen estos requisitos se califican como no corrientes.

Del mismo modo, son pasivos corrientes los vinculados al ciclo normal de explotación y en general todas las obligaciones cuyo vencimiento o extinción se producirá en el corto plazo. En caso contrario, se clasifican como no corrientes. En el caso de que un pasivo no tenga, antes del cierre del ejercicio, un derecho incondicional para el Grupo de diferir su liquidación por al menos doce meses a contar desde la fecha del balance consolidado, este pasivo se clasifica como corriente.

#### 4.9 Transacciones con partes vinculadas

El Grupo realiza todas sus operaciones con vinculadas a valores de mercado. Adicionalmente, los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados por lo que los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que no existen riesgos significativos por este aspecto de los que puedan derivarse pasivos de consideración en el futuro.

#### 4.10 Transacciones y saldos en moneda extranjera

La moneda funcional utilizada por el Grupo es el euro. Consecuentemente, las operaciones en otras divisas distintas del euro se consideran denominadas en moneda extranjera y se registran según los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones. Al cierre del ejercicio, los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten aplicando el tipo de cambio en la fecha del balance consolidado. Los beneficios o pérdidas puestos de manifiesto se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en que se producen.

#### 4.11 Provisiones y pasivos contingentes

Los Administradores de la Sociedad Dominante en la formulación de las cuentas anuales consolidadas diferencian entre:

1. **Provisiones:** saldos acreedores que cubren obligaciones actuales derivadas de sucesos pasados, cuya cancelación es probable que origine una salida de recursos, pero que resultan indeterminados en cuanto a su importe y/ o momento de cancelación.
2. **Pasivos contingentes:** obligaciones posibles surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización futura está condicionada a que ocurran, o no, uno o más eventos futuros independientes de la voluntad del Grupo.

El balance consolidado recoge todas las provisiones con respecto a las cuales se estima que la probabilidad de que se tenga que atender la obligación es mayor que de lo contrario. Los pasivos contingentes no se reconocen en el balance consolidado, sino que se informa sobre los mismos en la memoria consolidada en la medida en que no sean considerados como remotos.

Las provisiones se valoran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir la obligación, teniendo en cuenta la información disponible sobre el suceso y sus consecuencias, y registrándose los ajustes que surjan por la actualización de dichas provisiones como un gasto financiero conforme se va devengando.

La compensación a recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso será percibido, se registra como activo, excepto en el caso de que exista un vínculo legal por el que se haya exteriorizado parte del riesgo, y en virtud del cual el Grupo no esté obligado a responder; en esta situación, la compensación se tendrá en cuenta para estimar el importe por el que, en su caso, figurará la correspondiente provisión.

#### *Procedimientos judiciales y reclamaciones en curso*

Al cierre del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023 se encontraban en curso distintos procedimientos judiciales y reclamaciones contra el Grupo, con origen en el desarrollo habitual de sus actividades. No obstante, los asesores legales y los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que la conclusión de estos procedimientos y reclamaciones no producirá un efecto significativo en las cuentas anuales consolidadas adjuntas, dado que los mismos se encuentran, en su caso, provisionados.

#### **4.12 Impuesto sobre beneficios**

El gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios comprende la parte relativa al gasto o ingreso por el impuesto corriente y la parte correspondiente al gasto o ingreso por impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad que el Grupo satisface como consecuencia de las liquidaciones fiscales del impuesto sobre el beneficio relativas a un ejercicio. Las deducciones y otras ventajas fiscales en la cuota del impuesto, excluidas las retenciones y pagos a cuenta, así como las pérdidas fiscales compensables de ejercicios anteriores y aplicadas efectivamente en éste, dan lugar a un menor importe del impuesto corriente.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los activos y pasivos por impuesto diferido. Estos incluyen las diferencias temporarias que se identifican como aquellos importes que se prevén pagaderos o recuperables derivados de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos y su valor fiscal, así como las bases imponibles negativas pendientes de compensación y los créditos por deducciones fiscales no aplicadas fiscalmente. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de fondos de comercio o de otros activos y pasivos en una operación que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable y no es una combinación de negocios.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos sólo se reconocen en la medida en que se considere probable que el Grupo vaya a disponer de ganancias fiscales futuras contra las que poder hacerlos efectivos.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, originados por operaciones con cargos o abonos directos en cuentas de patrimonio, se contabilizan también con contrapartida en patrimonio neto.

En cada cierre contable se reconsideran los activos por impuestos diferidos registrados, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos en la medida en que existan dudas sobre su recuperación futura. Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en balance consolidado y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

Altia Consultores, S.A., Exis Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A. (Sociedad Unipersonal) y Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal) tributan por el Impuesto sobre Sociedades en Régimen de Consolidación Fiscal, formando parte del Grupo fiscal 0490/09, del que es sociedad dominante su principal accionista, Boxleo Tic, S.L. Para cada una de las sociedades integradas en el Grupo fiscal consolidable, el gasto o ingreso por el Impuesto sobre Sociedades del ejercicio se determina en función del resultado económico antes de impuestos, aumentado o disminuido, según corresponda, por las diferencias permanentes con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto, y minorado por las deducciones y bonificaciones que corresponden a cada sociedad del Grupo en el Régimen de Declaración Consolidada.

Las restantes sociedades del Grupo Altia que no se integran en dicho Grupo de Consolidación fiscal tributan de forma individual de acuerdo con la normativa fiscal aplicable en cada una de las jurisdicciones tributarias.

#### **4.13 Indemnizaciones por despido**

De acuerdo con la legislación vigente, las sociedades consolidadas están obligadas al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescindan sus relaciones laborales. Las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión del despido y se crea una expectativa válida frente a terceros sobre el mismo. En las cuentas anuales consolidadas adjuntas no se ha registrado provisión alguna por este concepto, ya que no están previstas situaciones de esta naturaleza.

#### **4.14 Ingresos procedentes de contratos con clientes**

Los ingresos se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias a medida que se satisfacen las obligaciones de desempeño contenidas en los contratos con los clientes. Una obligación de desempeño es una promesa



contenida en un contrato con un cliente de transferir a éste un bien o un servicio diferenciado o una serie de bienes o servicios diferenciados que sean prácticamente iguales y que se atengan al mismo patrón de transferencia al cliente.

En el momento inicial de un contrato, se determina el precio total del mismo y se asigna a cada una de las obligaciones de desempeño por referencia el precio de venta que tendrían cada una de las obligaciones de desempeño si se considerasen de forma independiente. A medida que las obligaciones de desempeño se satisfacen se reconoce un ingreso por la parte del valor del contrato asignado a cada una de las obligaciones de desempeño.

En aquellos casos en los que las obligaciones de desempeño se satisfacen a lo largo del tiempo, se considera el grado de realización de la prestación a la fecha de balance consolidado, según se detalla a continuación.

El Grupo sigue el criterio de reconocer en cada ejercicio, como resultado de los proyectos que realiza, la diferencia entre la producción del ejercicio y los costes incurridos durante el mismo. La producción de cada ejercicio viene determinada por la valoración al precio de venta de la proporción ejecutada durante el ejercicio del total de cada contrato que, por encontrarse amparada en el contrato firmado con el cliente, o en adicionales o modificados al mismo, ya aprobados, no presentan dudas razonables en cuanto a su aprobación final.

Si a la fecha de cierre el importe de la producción de cada uno de los contratos es mayor que el importe facturado para cada uno de ellos, la diferencia entre ambos importes se recoge dentro de la partida "Clientes por ventas y prestaciones de servicios", en el activo corriente del balance consolidado. Si, por el contrario, como consecuencia de anticipos recibidos, el importe de la producción fuera menor que el importe de las facturaciones emitidas, la diferencia se recoge dentro del epígrafe "Periodificaciones a corto plazo", en el pasivo corriente del balance consolidado. Asimismo, con el fin de mantener una adecuada correlación entre los ingresos y gastos de cada ejercicio, los costes de los proyectos pendientes de incurrir y relativos a servicios prestados, se provisionan al cierre del ejercicio.

Los costes de los contratos se imputan directamente a los mismos en la medida que se van incurriendo.

#### **4.15 Resto de ingresos y gastos**

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio de devengo, es decir, cuando se produce la corriente real de bienes y servicios que los mismos representan, con independencia del momento en que se produzca la corriente monetaria o financiera derivada de ellos. Dichos ingresos se valoran por el valor razonable de la contraprestación recibida, deducidos descuentos e impuestos.

El reconocimiento de los ingresos por ventas se produce en el momento en que se han transferido al comprador los riesgos y beneficios significativos inherentes a la propiedad del bien vendido, no manteniendo la gestión corriente sobre dicho bien, ni reteniendo el control efectivo sobre el mismo.

En cuanto a los ingresos por prestación de servicios, éstos se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de balance consolidado, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

Los intereses recibidos de activos financieros se reconocen utilizando el método del "tipo de interés efectivo" y los dividendos, cuando se declara el derecho del accionista a recibirlos. En cualquier caso, los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

#### **4.16 Operaciones conjuntas**

El Grupo contabiliza sus inversiones en Uniones Temporales de Empresas (UTEs) registrando en el balance consolidado la parte proporcional que le corresponde, en función de su porcentaje de participación, de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente.

Asimismo, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada la parte que le corresponde de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto. Igualmente, en el estado de cambios en el patrimonio neto y en el estado de flujos de efectivo se integra la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que le corresponden.

#### 4.17 Segmentos operativos

Un segmento operativo es un componente que desarrolla actividades que reportan ingresos y gastos al Grupo, para el cual se dispone de información financiera diferenciada y cuyos resultados de explotación son objeto de seguimiento de forma periódica por la Dirección y el Consejo de Administración.

#### 4.18 Operaciones interrumpidas

Una operación interrumpida o en discontinuidad es una línea de negocio que se ha decidido abandonar y enajenar, cuyos activos, pasivos y resultados pueden ser distinguidos físicamente, operativamente y a efectos de información financiera. Los ingresos y gastos de las operaciones en discontinuidad se presentan separadamente en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Durante el ejercicio 2023 no se produjo la discontinuidad de ninguna línea o segmento de negocio del Grupo.

#### 4.19 Estado de flujos de efectivo consolidado

En el estado de flujos de efectivo consolidado, se utilizan las siguientes expresiones en los siguientes sentidos:

- **Flujos de efectivo:** entradas y salidas de dinero en efectivo y de sus equivalentes; entendiéndose por éstos las inversiones a corto plazo de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- **Actividades de explotación:** actividades típicas del Grupo, así como otras actividades que no pueden ser calificadas como de inversión o de financiación.
- **Actividades de inversión:** las de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- **Actividades de financiación:** actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

#### 4.20 Subvenciones, donaciones y legados

Las subvenciones de explotación se abonan a resultados en el momento en que se conceden excepto si se destinan a financiar déficit de explotación de ejercicios futuros, en cuyo caso se imputarán en dichos ejercicios. Si se conceden para financiar gastos específicos, la imputación se realizará a medida que se devenguen los gastos financiados.

Por su parte, las subvenciones de capital se reconocen en el pasivo una vez que no existen dudas razonables de que se cumplirán las condiciones a las que están sujetas y que se percibirá el importe concedido. Se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base sistemática a lo largo del periodo en que se incurren los gastos subvencionados.

### 5. Inmovilizado intangible

El movimiento habido en el inmovilizado intangible por categoría de elemento durante los ejercicios anuales finalizados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

**Ejercicio 2023**

	Euros					
	Saldo 01.01.23	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Diferencias de conversión	Trasposos	Saldo 31.12.23
<b>Coste:</b>						
Fondo de comercio	47.385.296	-	-	-	-	47.385.296
Desarrollo	2.228.682	-	-	-	-	2.228.682
Propiedad industrial	1.008.088	-	-	-	-	1.008.088
Aplicaciones informáticas	1.152.795	140.017	(735.461)	-	233.239	790.590
Derecho de uso	8.502.699	1.326.617	(76.492)	-	-	9.752.824
Inmovilizado en curso	225.015	84.557	-	-	(152.824)	156.748
<b>TOTAL</b>	<b>60.502.575</b>	<b>1.551.191</b>	<b>(811.953)</b>	<b>-</b>	<b>80.415</b>	<b>61.322.228</b>
<b>Amortización acumulada:</b>						
Fondo de comercio	-	-	-	-	-	-
Desarrollo	(1.360.438)	(254.076)	-	-	-	(1.614.514)
Propiedad industrial	(1.008.088)	-	-	-	-	(1.008.088)
Aplicaciones informáticas	(835.189)	(165.180)	735.461	218	(80.415)	(345.105)
Derecho de uso	(5.283.096)	(1.797.140)	-	-	-	(7.080.236)
<b>TOTAL</b>	<b>(8.486.810)</b>	<b>(2.216.396)</b>	<b>735.461</b>	<b>218</b>	<b>(80.415)</b>	<b>(10.047.942)</b>
<b>Neto:</b>						
Fondo de comercio	47.385.296					47.385.296
Desarrollo	868.244					614.168
Propiedad industrial	-					-
Aplicaciones informáticas	317.606					445.485
Derecho de uso	3.219.604					2.672.589
Inmovilizado en curso	225.015					156.748
<b>TOTAL</b>	<b>52.015.765</b>					<b>51.274.286</b>



**Ejercicio 2022**

	Euros						
	Saldo 01.01.22	Combinaciones de Negocio (Nota 1)	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Diferencias de conversión	Trasposos	Saldo 31.12.22
<b>Coste:</b>							
Fondo de comercio	22.459.686	24.925.610	-	-	-	-	47.385.296
Desarrollo	910.347	820.000	222.574	-	-	275.761	2.228.682
Propiedad industrial	1.008.088	-	-	-	-	-	1.008.088
Aplicaciones informáticas	135.491	654.350	177.927	-	224	184.803	1.152.795
Derecho de uso	7.137.710	346.493	1.018.496	-	-	-	8.502.699
Inmovilizado en curso	683.138	-	2.441	-	-	(460.564)	225.015
<b>TOTAL</b>	<b>32.334.460</b>	<b>26.746.453</b>	<b>1.421.438</b>	<b>-</b>	<b>224</b>	<b>-</b>	<b>60.502.575</b>
<b>Amortización acumulada:</b>							
Fondo de comercio	-	-	-	-	-	-	-
Desarrollo	(767.869)	(338.833)	(253.736)	-	-	-	(1.360.438)
Propiedad industrial	(1.008.088)	-	-	-	-	-	(1.008.088)
Aplicaciones informáticas	(76.818)	(654.350)	(103.960)	-	(61)	-	(835.189)
Derecho de uso	(3.740.005)	-	(1.543.091)	-	-	-	(5.283.096)
<b>TOTAL</b>	<b>(5.592.780)</b>	<b>(993.183)</b>	<b>(1.900.787)</b>	<b>-</b>	<b>(61)</b>	<b>-</b>	<b>(8.486.810)</b>
<b>Neto:</b>							
Fondo de comercio	22.459.686						47.385.296
Desarrollo	142.478						868.244
Propiedad industrial	-						-
Aplicaciones informáticas	58.673						317.606
Derecho de uso	3.397.706						3.219.604
Inmovilizado en curso	683.138						225.015
<b>TOTAL</b>	<b>26.741.681</b>						<b>52.015.765</b>

**Adiciones del ejercicio**

Las adiciones del ejercicio 2023 corresponden, principalmente, a aumentos en la partida derechos de uso y a la adquisición de aplicaciones informáticas, necesarias para el desarrollo de las actividades del Grupo y a la extensión de los derechos de uso sobre activos por las renovaciones de los contratos de arrendamientos firmados.

**Elementos totalmente amortizados**

Formando parte del inmovilizado intangible del Grupo se encuentran determinados activos que se encontraban totalmente amortizados y en uso, cuyos valores totales de coste y de su correspondiente amortización acumulada al 31 de diciembre de 2023 y 2022 presentan el siguiente detalle:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Desarrollo	530.406	530.406
Propiedad industrial	1.008.088	1.008.088
Aplicaciones informáticas	101.423	787.690
<b>Total</b>	<b>1.639.917</b>	<b>2.326.184</b>

## 6. Fondo de Comercio de consolidación

La composición de la partida del Fondo de Comercio de consolidación al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es como sigue:

	Euros	
	Saldos al 31.12.23	Saldos al 31.12.22
<b>De sociedad consolidada por integración global</b>		
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	1.160.403	1.160.403
Noesis Global SPGS	21.299.284	21.299.284
Wairbut, S.A. (Nota 1)	5.246.630	5.246.630
Bilbomática, S.A. (Nota 1)	19.678.979	19.678.979
<b>TOTAL</b>	<b>47.385.296</b>	<b>47.385.296</b>

### Test de deterioro

La Dirección del Grupo elaboró el test de deterioro para evaluar la recuperación de todos los fondos de comercio de consolidación que figuran registrados en el balance consolidado. Para ello se consideran los presupuestos de cada una de estas entidades que cubren un periodo de 5 años y un valor residual.

A continuación, se detallan las hipótesis más significativas consideradas por la Dirección para la determinación del importe recuperable de las inversiones que generaron los fondos de comercio de consolidación que se consideran más significativos:

	Tasa de Descuento	Tasa de crecimiento (1)		Crecimiento perpetuidad
		Ingresos de explotación	Gastos de explotación	
Subgrupo Noesis	9,74%	5,00%	5,00%	1%
Bilbomática, S.A.	10,37%	5,00%	4,90%	1%
Wairbut, S.A.	10,37%	5,00%	5,00%	1%

(1) Tasa de crecimiento anual promedio (CAGR) para el periodo 2024-2028

De acuerdo con los test de deterioro realizados para cada una de las inversiones, el importe recuperable es, en todos los casos, superior al valor contable por el que figuran registradas. En opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, las hipótesis consideradas son razonables y consistentes y se basan en la mejor información disponible a la fecha de formulación de las cuentas anuales consolidadas.

Asimismo, se han realizado análisis de sensibilidad considerando los siguientes escenarios posibles de variación de las hipótesis clave:

- Variación de la tasa de crecimiento anual promedio (CAGR) de los ingresos de explotación: +/- 0,5%
- Variación de la tasa de crecimiento anual promedio (CAGR) de los gastos de explotación: +/- 0,5%
- Incremento de la tasa de descuento: +/- 0,5%
- Tasa de crecimiento a perpetuidad: +/-0,5%

Como resultado de los diferentes escenarios de sensibilidad planteados no se pone de manifiesto deterioro del valor de las inversiones de carácter significativo.

## 7. Arrendamientos

Los activos a los que se accede a través de arrendamiento corresponden principalmente a locales donde se ubican las oficinas operativas del Grupo. El detalle del vencimiento de los pagos que componen el pasivo por arrendamiento, al 31 de diciembre de 2023 y 2022 sin descontar es el siguiente:

### 31 de diciembre de 2023

	Euros						
	2024	2025	2026	2027	2028	2029 y siguientes	Total
Pasivo por arrendamiento	1.836.770	804.007	127.475	109.690	92.361	-	2.970.302

### 31 de diciembre de 2022

	Euros						
	2023	2024	2025	2026	2027	2028 y siguientes	Total
Pasivo por arrendamiento	1.469.443	1.363.465	741.630	129.840	-	-	3.704.378

El gasto financiero registrado por los contratos sujetos a NIIF 16 ha ascendido a 160.412 euros en el ejercicio 2023 (140.464 euros en 2022). La tasa de descuento aplicada en la medición del pasivo por arrendamientos se sitúa en torno al 5%.

No existen contratos significativos de arrendamiento sujetos a renta variable. No hay operaciones de subarrendamiento a terceros externos al Grupo ni contratos de "sale & leaseback".

El Grupo se ha acogido a las exenciones de contratos de alquiler de corto plazo (tales como activos o alquiler ocasional de salas y espacios) y de activos de poco valor, siendo el gasto reconocido en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio 2023 de 1.239.371 euros (1.265.278 euros por este concepto en 2022, véase Nota 14).

## 8. Inmovilizado material

El movimiento habido en las distintas partidas del inmovilizado material durante los ejercicios finalizado el 31 de diciembre de 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

**Ejercicio 2023**

	Euros					
	Saldo 01.01.23	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Diferencias de conversión	Trasposos	Saldo 31.12.23
<b>Coste:</b>						
Terrenos	530.040	-	-	-	-	530.040
Construcciones	1.988.164	21.703	-	-	-	2.009.867
Otras instalaciones	3.035.667	127.591	(632.098)	-	-	2.531.160
Mobiliario	1.385.312	130.259	(329.183)	(125)	-	1.186.263
Equipos de proceso de información	5.908.565	762.173	(1.079.060)	-	-	5.591.678
Elementos de transporte	6.713	-	-	-	-	6.713
Otro inmovilizado material	103.809	18.894	(12.374)	24	-	110.353
Inmovilizado en curso	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL</b>	<b>12.958.270</b>	<b>1.060.620</b>	<b>(2.052.715)</b>	<b>(101)</b>	<b>-</b>	<b>11.966.074</b>
<b>Amortización acumulada:</b>						
Construcciones	(586.026)	(39.707)	-	-	-	(625.733)
Otras instalaciones	(1.915.503)	(234.911)	623.285	-	-	(1.527.129)
Mobiliario	(897.767)	(192.081)	324.259	-	-	(765.589)
Equipos de proceso de información	(4.001.912)	(896.433)	1.079.060	-	-	(3.819.285)
Elementos de transporte	(6.713)	-	-	-	-	(6.713)
Otro inmovilizado material	(80.805)	(19.190)	12.374	-	-	(87.621)
<b>TOTAL</b>	<b>(7.488.726)</b>	<b>(1.382.322)</b>	<b>2.038.978</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(6.832.070)</b>
<b>Neto:</b>						
Terrenos	530.040					530.040
Construcciones	1.402.138					1.384.134
Otras instalaciones	1.120.164					1.004.031
Mobiliario	487.545					420.674
Equipos de proceso de información	1.906.653					1.772.393
Elementos de transporte	-					-
Otro inmovilizado material	23.004					22.732
Inmovilizado en curso	-					-
<b>TOTAL</b>	<b>5.469.544</b>					<b>5.134.004</b>

**Ejercicio 2022**

	Euros						
	Saldo 01.01.22	Combinaciones de Negocio (Nota 1)	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Diferencias de conversión	Trasposos	Saldo 31.12.22
<b>Coste:</b>							
Terrenos	530.040	-	-	-	-	-	530.040
Construcciones	1.988.164	-	-	-	-	-	1.988.164
Otras instalaciones	2.294.462	754.746	10.930	(24.471)	-	-	3.035.667
Mobiliario	716.600	408.789	266.117	(6.311)	117	-	1.385.312
Equipos de proceso de información	3.262.035	1.990.184	682.333	(25.987)	-	-	5.908.565
Elementos de transporte	6.713	14.415	-	(14.415)	-	-	6.713
Otro inmovilizado material	87.427	-	16.360	-	22	-	103.809
Inmovilizado en curso	-	-	-	-	-	-	-
<b>TOTAL</b>	<b>8.885.441</b>	<b>3.168.134</b>	<b>975.740</b>	<b>(71.184)</b>	<b>139</b>	<b>-</b>	<b>12.958.270</b>
<b>Amortización acumulada:</b>							
Construcciones	(546.610)	-	(39.416)	-	-	-	(586.026)
Otras instalaciones	(1.011.517)	(693.727)	(220.644)	10.385	-	-	(1.915.503)
Mobiliario	(389.421)	(368.680)	(142.596)	3.049	(119)	-	(897.767)
Equipos de proceso de información	(1.925.926)	(1.378.951)	(720.755)	23.823	(103)	-	(4.001.912)
Elementos de transporte	(6.713)	(12.862)	(1.553)	14.415	-	-	(6.713)
Otro inmovilizado material	(65.180)	-	(15.475)	-	(150)	-	(80.805)
<b>TOTAL</b>	<b>(3.945.367)</b>	<b>(2.454.220)</b>	<b>(1.140.439)</b>	<b>51.672</b>	<b>(372)</b>	<b>-</b>	<b>(7.488.726)</b>
<b>Neto:</b>							
Terrenos	530.040						530.040
Construcciones	1.441.554						1.402.138
Otras instalaciones	1.282.945						1.120.164
Mobiliario	327.179						487.545
Equipos de proceso de información	1.336.109						1.906.653
Elementos de transporte	-						-
Otro inmovilizado material	22.247						23.004
Inmovilizado en curso	-						-
<b>TOTAL</b>	<b>4.940.074</b>						<b>5.469.544</b>

**Adiciones del ejercicio**

Las principales adiciones del ejercicio corresponden a Equipos para procesos de información y mobiliario y otras instalaciones para las distintas oficinas.

**Elementos totalmente amortizados**

Formando parte del inmovilizado material del Grupo se encuentran determinados activos que se encontraban totalmente amortizados y en uso, cuyos valores totales de coste y de su correspondiente amortización acumulada al 31 de diciembre de 2023 y 2022 presentan el siguiente detalle:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Otras instalaciones	42.904	646.178
Mobiliario	45.093	365.901
Equipos proceso de información	1.947.241	2.082.817
Elementos de transporte	6.713	6.713
Otro inmovilizado material	52.643	48.664
<b>Total</b>	<b>2.094.594</b>	<b>3.150.273</b>

### Política de seguros

La política del Grupo es contratar pólizas de seguro para cubrir los posibles riesgos a los que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material e intangible. En opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, las coberturas de seguro contratadas por las distintas sociedades del Grupo al 31 de diciembre de 2023 son adecuadas y suficientes.

### 9. Inversiones en empresas del Grupo no consolidadas y asociadas

#### Instrumentos de patrimonio en empresas del Grupo no consolidadas

En este epígrafe del balance consolidado se registran las participaciones en el capital social de las empresas del Grupo y multigrupo no consolidadas, ninguna de las cuales cotiza en un mercado secundario organizado. La información más significativa de estas sociedades al 31 de diciembre de 2023 y 2022 se presenta a continuación:

Al 31 de diciembre de 2023

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría informática	5.000	(5.000)	5.000	-	(65.019)	(4.317)
International Noesis Consulting Limited	Dublín / Ireland	100%	Consultoría informática	100	(100)	100	-	(98)	-
Altia Andorra, S.L.U. (a)	Andorra la Vella / Andorra	100%	Consultoría informática	3.000	-	3.000	-	-	-
Altia France, S.A.S.(a)	Bayona / Francia	100%	Consultoría informática	3.000	-	3.000	-	-	-
Altia European Services, B.V.	Rotterdam	100%	Consultoría informática	-	-	-	-	-	-

(a) Sociedades no auditadas.

Al 31 de diciembre de 2022

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría informática	5.000	(5.000)	5.000	-	(61.368)	(3.652)
International Noesis Consulting Limited	Dublín / Ireland	100%	Consultoría informática	100	(100)	100	-	(98)	-

(a) Sociedades no auditadas.

#### Participaciones puestas en equivalencia

El saldo de este epígrafe corresponde al valor de la participación en la empresa asociada Altia Logistic Software, S.L. El resultado asignado a esta participación se encuentra registrado en el epígrafe "Resultados de sociedades puestas en equivalencia" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. El movimiento del ejercicio de esta partida ha sido el siguiente:

	EUROS
Saldo al 1.1.23 (acreedor)	(699)
Resultados del ejercicio	32.794
Saldo al 31.12.23	32.095

La información más significativa de esta sociedad, al 31 de diciembre de 2023 y 2022, la cual no cotiza en un mercado secundario organizado, es la siguiente:

Al 31 de diciembre de 2023

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Logistic Software, S.L. (a)	A Coruña	50%	Consultoría informática	1.503	(1.503)	3.006	88.233	(92.638)	65.588

(a) Sociedades no auditadas.

Al 31 de diciembre de 2022

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Logistic Software, S.L. (a)	A Coruña	50%	Consultoría informática	1.503	(1.503)	3.006	87.839	(240.228)	147.984

(a) Sociedades no auditadas.

## Créditos

El saldo registrado en “Créditos a empresas” de los epígrafes de “Inversiones en empresas del Grupo y asociadas” a largo y corto plazo del balance consolidado corresponde a diversos préstamos concedidos (Nota 16) junto con los intereses devengados por dichos créditos y no liquidados a la fecha del balance consolidado. Los intereses devengados por dichos préstamos en el ejercicio 2023 ascendieron a 18.000 euros (10.875 euros en 2022) y se encuentran registrados en la cuenta “Ingresos financieros - De empresas del grupo” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta. El tipo de interés de estos créditos es el legal del dinero.

## 10. Instrumentos financieros

### 10.1 Activos financieros

#### 10.1.1 Clasificación

La clasificación de los activos financieros del Grupo (*exceptuando las inversiones en empresas del Grupo no consolidadas y asociadas*) al 31 de diciembre de 2023 y 2022 por clase de activo es como sigue:

	Euros			
	31.12.23		31.12.22	
	A Coste	A Coste Amortizado	A Coste	A Coste Amortizado
Instrumentos de patrimonio	818.319	-	761.315	-
Créditos a terceros	-	-	-	10.000
Fianzas	-	492.654	-	543.315
Saldo comerciales con clientes	-	65.133.671	-	47.771.510
Otros saldos deudores y otros activos financieros a corto plazo	-	382.070	-	624.985
	818.319	66.008.395	761.315	48.949.810



### 10.1.2 Saldos comerciales con clientes

El desglose de los saldos comerciales deudores incluidos en el balance consolidado al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Clientes	54.404.702	44.304.995
Clientes, contrato ejecutado pendiente de certificar	10.420.488	4.649.678
Clientes, empresas de Grupo y asociadas (Nota 16)	3.009	25.771
Clientes, efectos comerciales en cartera	1.542.289	440.794
Provisión por deterioro de clientes	(1.236.817)	(1.649.728)
<b>Total</b>	<b>65.133.671</b>	<b>47.771.510</b>

El Grupo tiene suscritos con diversas entidades financieras contratos de cesión de cuentas a cobrar bajo la modalidad de “*factoring sin recurso*” en la que se transmiten los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad; por ello el Grupo sigue la práctica de dar de baja las cuentas a cobrar cedidas al amparo de estos contratos sin registrar pasivo financiero alguno. El importe total de cuentas a cobrar cedidas a entidades financieras y que han sido objeto de baja en el balance de situación adjunto al 31 de diciembre de 2023 asciende a 2.468.000 euros, aproximadamente (4.360.000 euros aproximadamente al 31 de diciembre de 2022).

El movimiento que se ha producido en la partida de “Provisión por deterioro de clientes” del detalle anterior correspondiente a los ejercicios 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

	Euros	
	Ejercicio 2023	Ejercicio 2022
Saldo al inicio del período	1.649.728	1.025.895
Combinaciones de negocios (Nota 1)	-	255.864
Dotación con cargo a resultados	190.581	609.449
Exceso con cargo a resultados	(232.537)	(241.480)
Aplicación	(370.955)	-
<b>Saldo al final del período</b>	<b>1.236.817</b>	<b>1.649.728</b>

La provisión por deterioro de valor de los saldos comerciales de clientes se ha estimado siguiendo la metodología descrita en la Nota 4.6. En el ejercicio 2023 se ha registrado directamente en la cuenta de resultados 120.520 euros en concepto de pérdidas de créditos incobrables (98.603 euros en 2022).

### 10.1.3 Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 el saldo del epígrafe “Efectivo y otros activos líquidos equivalentes” del balance consolidado adjunto se corresponde, en su práctica totalidad, con los saldos líquidos disponibles de las cuentas corrientes mantenidas por el Grupo en entidades financieras.

### 10.1.4 Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgos de mercado, riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión de dichos riesgos está centralizada en la Dirección Financiera, con arreglo a las políticas aprobadas por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, que tiene establecidas las políticas y mecanismos necesarios para controlar la exposición a los riesgos de crédito y liquidez, así como a las variaciones en los tipos de interés.

A continuación, se indican los principales riesgos financieros que impactan a la Sociedad:

#### *Riesgo de mercado*

- Riesgo de tipo de cambio: los estados financieros de las sociedades dependientes cuya moneda funcional y de presentación es distinta al euro, se convierten a euros en el proceso de consolidación según las reglas descritas en la Nota 2.6 y exponen al Grupo al riesgo de tipo de cambio. No obstante, dado el volumen de operaciones de estas sociedades en relación a las actividades del Grupo, el riesgo es limitado.
- Riesgo de tipo de interés: la exposición a este riesgo deriva, principalmente, de la deuda financiera dispuesta al 31 de diciembre de 2023 (Nota 10.2). Este contrato de financiación ha renovado la financiación tomada por el Grupo para financiar el desembolso realizado para la adquisición de Bilbomática, S.A. (Sociedad Unipersonal) y Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal). Este préstamo, que devenga un tipo de interés variable, tiene su vencimiento fijado en 2026. Por su parte, los pasivos por arrendamiento varían en función del tipo de interés aplicado para su medición (tasa incremental de arrendamientos) si bien los pagos comprometidos con los arrendadores están fijados a valor final, es decir sin descontar, por lo que el riesgo de tipo de interés derivado de estos pasivos es limitado.
- Riesgo de valor razonable: los activos medidos a valor razonable no son relevantes en relación al balance consolidado, y no hay pasivos medidos a valor razonable, motivo por el cual la exposición a este riesgo es muy limitada.
- Riesgo de precio: en opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, la exposición a este riesgo no es significativa.

#### *Riesgo de crédito*

Los principales activos financieros del Grupo son el efectivo y otros activos líquidos equivalentes, así como los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, que representan la exposición máxima del Grupo al riesgo de crédito. En este sentido, la Dirección hace un seguimiento individualizado de las cuentas comerciales que mantiene con sus clientes para anticipar el deterioro de activos derivados de situaciones de insolvencia de las contrapartes.

La gestión del riesgo de crédito, entendido como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales para con el Grupo, es una de las líneas a las que se presta especial atención.

La Dirección estima que al 31 de diciembre de 2023 los deterioros existentes en los activos no resultan significativos y se hallan adecuadamente registrados (véase Nota 10.1.2).

#### *Riesgo de liquidez*

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, aparte de los recursos financieros que genera en sus operaciones, al 31 de diciembre de 2023 el Grupo dispone de la tesorería que se muestra en el balance consolidado adjunto. En este sentido, la política de la Dirección Financiera es la de llevar a cabo un seguimiento continuado de la estructura de su balance consolidado por plazos de vencimiento, detectando de forma anticipada las eventuales necesidades de liquidez a corto y medio plazo, adoptando una estrategia que conceda estabilidad a las fuentes de financiación y contratando financiaciones, cuando son necesarias, por importe suficiente para soportar las necesidades previstas.

## **10.2. Pasivos financieros**

### **10.2.1 Deudas con entidades de crédito**

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Concepto	Euros			Euros		
	31/12/2023			31/12/2022		
	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total
Préstamos	7.874.801	13.620.145	21.494.946	30.793.719	1.850.425	32.644.144
Lineas de descuento	-	-	-	720.196	-	720.196
Pólizas de crédito	-	-	-	183.631	-	183.631
Otras deudas	23.506	-	23.506	50.574	-	50.574
<b>Total</b>	<b>7.898.307</b>	<b>13.620.145</b>	<b>21.518.452</b>	<b>31.748.120</b>	<b>1.850.425</b>	<b>33.598.545</b>

En 2022 y con motivo de financiar la adquisición de Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal) y Bilbomática S.A. (Sociedad Unipersonal), la Sociedad Dominante formalizó dos préstamos por importe de 5 millones de euros y 24 millones de euros respectivamente, los cuales tenían su vencimiento en 2023.

En 2023 ambos préstamos han sido amortizados, una parte con tesorería y otra mediante la formalización de un préstamo con una entidad financiera por importe de 23 millones, el cual vence a 3 años, se amortiza por cuotas mensuales a lo largo de este periodo y devenga un tipo de interés variable. El tipo de interés del ejercicio 2023 ha estado situado en torno al 4,2%. Este contrato de préstamo no establece garantías adicionales ni otros compromisos relevantes.

El calendario de pagos de la financiación con entidades de crédito es como sigue:

#### Ejercicio 2023

Año	Euros
2024	7.898.307
2025	8.064.850
2026	5.515.295
2027	40.000
2028	-
<b>Total</b>	<b>21.518.452</b>

#### 10.2.2 Otros Pasivos Financieros

El detalle de estos epígrafes del balance consolidado al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

Concepto	Euros			Euros		
	31/12/2023			31/12/2022		
	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total
Préstamos	42.686	42.684	85.370	523.982	121.612	645.594
Otras deudas	-	-	-	864.000	-	864.000
Proveedores de inmovilizado	6.981	-	6.981	-	-	-
<b>Total</b>	<b>49.667</b>	<b>42.684</b>	<b>92.351</b>	<b>1.387.982</b>	<b>121.612</b>	<b>1.509.594</b>

Los préstamos registrados en estos epígrafes corresponden a los que han concedido diversos organismos públicos para la financiación de proyectos específicos. Con carácter general no devengan tipo de interés o este es inferior al que se obtendría en condiciones de mercado. El calendario de pagos es el siguiente:

Año	Euros
2024	42.686
2025	42.684
2026	
2027	-
2028	-
	<b>85.370</b>

#### Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a acreedores comerciales

A continuación, se detalla la información en relación con el período medio de pago a proveedores en operaciones comerciales, entendiendo como tales a los acreedores comerciales por deudas por suministros de bienes o servicios radicados en España, incluidos, en su caso, empresas del Grupo y asociadas:

	2023	2022
Período medio de pago a proveedores	53	48
Ratio de operaciones pagadas	57	52
Ratio de operaciones pendientes de pago	39	25

	IMPORTE (euros)	IMPORTE (euros)
Total pagos realizados	65.045.143	49.720.888
Total pagos pendientes	16.565.242	10.157.353

(a) De acuerdo con lo establecido la Ley 11/2018, de 26 de julio, de medidas de apoyo al emprendedor y de estímulo del crecimiento y de la creación de empleo, que modificó la Ley 3/2004, el plazo máximo legal de pago es de 30 días, ampliable en su caso mediante pacto entre las partes, con el límite de 60 días naturales.

Facturas pagadas en un periodo inferior al máximo	2023	2022
Volumen monetario	32.614.215	28.218.084
Número de facturas	10.334	7.641
Porcentaje sobre el total de pagos realizados	50,14%	56,75%
Porcentaje sobre el total de facturas	69,50%	81,26%

El volumen de facturas pagadas dentro del plazo legal asciende a 32.614.215 euros en el ejercicio 2023, que corresponde con un total de 10.334 facturas y que supone un 69,50% sobre el total de facturas pagadas y un 50,14% sobre el volumen monetario total de los pagos efectuados.

## **11. Patrimonio neto**

### *Capital social de la Sociedad Dominante*

A 31 de diciembre de 2022 el capital social de la Sociedad Dominante estaba compuesto por 6.878.185 acciones, íntegramente suscritas y desembolsadas con un valor nominal de 0,02 euros por acción.

El 6 de marzo de 2023 la Junta General de Accionistas de la Sociedad Dominante aprobó un “split” del valor unitario de la acción de la misma por el cual, sin alterar el importe total del capital social, se dividió el número de acciones por diez, de tal manera que, el capital social de la Sociedad Dominante pasó a estar formado por 68.781.850

acciones de 0,002 euros de valor nominal cada una de ellas, que es la composición del capital social de la Sociedad Dominante al 31 de diciembre de 2023. La totalidad de las acciones de la Sociedad Dominante están admitidas a cotización en el segmento de expansión del BME Growth.

De acuerdo con la información disponible, al 31 de diciembre de 2023 y 2022 los accionistas de la Sociedad Dominante con una participación individual, directa e indirecta, superior al 10%, son los siguientes:

	% de Participación	
	31.12.23	31.12.22
Boxleo, TIC, S.L.	80,91%	80,91%
Vehículos y personas vinculadas D. Ramchand Bhavnani	6,81%	12,47%
Incio Inversiones, S.L.	5,66%	-
	<b>93,38%</b>	<b>93,38%</b>

#### Prima de emisión

La legislación mercantil permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para ampliar el capital y no establece restricción alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo.

#### Reservas

El detalle de la composición de este epígrafe de los fondos propios consolidados al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Reserva legal	27.513	27.513
Reserva de capitalización	1.804.089	1.830.822
Reserva para acciones propias	144.533	325.798
Reserva en Sociedades Consolidadas y de consolidación	8.204.195	5.569.923
Otras Reservas Voluntarias	47.494.735	42.715.500
<b>Total</b>	<b>57.675.065</b>	<b>50.469.556</b>

- Reserva legal

De acuerdo con el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, debe destinarse una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. A 31 de diciembre de 2023 y 2022 la reserva legal se encontraba constituida en su totalidad. La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado. Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

- Reservas restringidas

En el proceso de consolidación se han considerado las reservas de las sociedades dependientes que tienen restringido su uso por importe de 896.452 euros (1.116.554 euros al 31 de diciembre de 2022).

- Reserva de acciones propias

Dotada para dar cumplimiento a lo dispuesto en el artículo 148 de la Ley de Sociedades de Capital por el cual deberá mantenerse una reserva de carácter indisponible por el importe de las acciones propias en poder de la Sociedad Dominante en tanto estas no sean enajenadas.

- Reserva de Capitalización

La reserva de capitalización se dota, en su caso, de conformidad con lo establecido en el artículo 25 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, que establece que se dote la reserva por el importe del derecho a la reducción de la base imponible del ejercicio (véase Nota 13). La reserva es indisponible y está condicionada a que se mantenga el incremento de fondos propios durante un plazo de 5 años desde el cierre del ejercicio impositivo al que corresponda la reducción, salvo por existencia de pérdidas contables.

- Reservas voluntarias

No existe limitación alguna a su libre disposición.

#### *Aportación de las sociedades consolidadas al resultado atribuido a la Sociedad Dominante*

La aportación de cada una de las sociedades consolidadas a los resultados de los ejercicios 2023 y 2022 atribuidos a la Sociedad Dominante es la siguiente:

Sociedad	Euros					
	Ejercicio 2023			Ejercicio 2022		
	Resultado Consolidado	Resultado Atribuido a Socios Externos	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante	Resultado Consolidado	Resultado Atribuido a Socios Externos	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante
Altia Consultores, S.A.	6.683.332	-	6.683.332	4.859.375	-	4.859.375
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	339.346	-	339.346	426.504	-	426.504
Altia Consultores Agencia en Chile	94.729	-	94.729	120.352	-	120.352
Grupo Noesis	4.061.679	-	4.061.679	3.031.396	-	3.031.396
Wairbut, S.A.	1.113.151	-	1.113.151	273.924	-	273.924
Bilbomática, S.A.	3.072.452	-	3.072.452	1.487.577	-	1.487.577
	<b>15.364.689</b>	<b>-</b>	<b>15.364.689</b>	<b>10.199.128</b>	<b>-</b>	<b>10.199.128</b>

#### *Acciones propias*

De acuerdo con lo establecido en la normativa del mercado donde cotizan las acciones de la Sociedad Dominante, ésta firmó un contrato con el proveedor de liquidez Solventis A.V., S.A. con motivo de su salida a cotización. Este acuerdo tiene por objeto facilitar a los inversores la negociación de las acciones de la Sociedad, asegurando que cualquier persona interesada tenga la posibilidad de comprar o vender acciones.

El detalle del movimiento de las acciones propias adquiridas por la Sociedad Dominante durante 2023 y 2022 y las acciones propias que mantiene al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:



	31.12.23		31.12.22	
	Nº Acciones	Valor Contable	Nº Acciones	Valor Contable
Al inicio del periodo	12.915	335.790	10.517	277.650
(+) adquisiciones	3.729	115.643	10.681	271.380
(-) ventas	(3.129)	(92.805)	(8.283)	(211.809)
Ajustes variación de valor	-	-	-	(1.431)
<b>Split</b>	<b>135.150</b>	<b>358.628</b>	<b>12.915</b>	<b>335.790</b>
(+) adquisiciones	58.538	205.579	-	-
(-) ventas	(55.961)	(203.089)	-	-
Ajustes variación de valor	-	(216.585)	-	-
Al final del período	<b>137.727</b>	<b>144.533</b>	<b>12.915</b>	<b>335.790</b>

La Sociedad tenía 137.727 acciones propias en cartera a 31 de diciembre de 2023 con un coste en libros de 144.533 euros, representativas de un 0,200% de su capital social (12.915 acciones propias al 31 de diciembre de 2022 con un coste en libros de 335.790 euros, representativas del 0,1878% de su capital social).

#### Dividendos

Durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023 se ha realizado el reparto del dividendo a cuenta del resultado del ejercicio 2023 que se indica en la Nota 3.2, así como el aprobado por la Junta General de Accionistas con cargo a resultado del ejercicio 2022.

#### 12. Provisiones y pasivos contingentes

El movimiento que ha tenido lugar en los epígrafes "Provisiones a corto plazo" y "Provisiones a largo plazo" del balance consolidado al 31 de diciembre de 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

	Euros	
	Largo Plazo	Corto Plazo
Saldo a 01 de enero de 2022	51.558	41
Dotaciones con cargo en resultados	-	72.649
Aplicaciones a su finalidad	-	(41)
<b>Saldo a 31 de diciembre de 2022</b>	<b>51.558</b>	<b>72.649</b>
Dotaciones con cargo en resultados	-	479.782
Aplicaciones a su finalidad	-	-
<b>Saldo a 31 de diciembre de 2023</b>	<b>51.558</b>	<b>552.431</b>

Las provisiones son estimadas por el Grupo atendiendo a criterios de máxima prudencia y corresponden a prácticas contables habituales en los respectivos países donde tiene presencia el Grupo.



### 13. Administraciones Públicas y situación fiscal

#### Saldos corrientes con las Administraciones Públicas

El detalle de los saldos corrientes mantenidos con las Administraciones Públicas al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
<b>Otros créditos con las Administraciones públicas</b>		
Activo por impuesto corriente	-	147
Hacienda Pública, deudora por IVA	500.990	556.190
Hacienda Pública, deudora por Retenciones	144.674	79.310
Organismos de la Seguridad Social, deudores	-	4.077
<b>Total créditos con las Administraciones públicas</b>	<b>645.664</b>	<b>639.724</b>
<b>Otras deudas con las Administraciones Públicas</b>		
Hacienda Pública, acreedora por IVA	5.204.199	4.650.324
Hacienda Pública, acreedora por Retenciones	2.082.228	1.680.287
Pasivo por Impuesto Corriente	856.239	595.021
Organismos de la Seguridad Social, acreedores	2.856.345	2.554.950
<b>Total deudas con las Administraciones públicas</b>	<b>10.999.011</b>	<b>9.480.582</b>

#### Impuesto sobre Sociedades

Tal y como se indica en la Nota 4.12, a efectos del Impuesto sobre Sociedades determinadas sociedades del Grupo tributan bajo el Régimen de Declaración Consolidada en un grupo cuya sociedad dominante es Boxleo Tic, S.L. Para cada una de las sociedades pertenecientes al Grupo fiscal, el Impuesto sobre Sociedades se calcula a partir del resultado económico o contable, obtenido por la aplicación de principios de contabilidad generalmente aceptados, si bien no necesariamente ha de coincidir con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto. El resto de sociedades del Grupo tributan de acuerdo a la legislación fiscal vigente en sus respectivos países.

#### Conciliación entre el resultado contable y la Base Imponible

La conciliación del resultado contable de los ejercicios 2023 y 2022 con la base imponible del Impuesto sobre Sociedades, es como sigue:

	Euros	
	Ejercicio 2023	Ejercicio 2022
<b>Resultado contable antes de impuestos</b>	<b>19.925.792</b>	<b>12.722.147</b>
<b>Diferencias permanentes</b>	<b>338.577</b>	<b>(401.687)</b>
<b>Diferencias temporarias</b>	<b>(316.413)</b>	<b>460.125</b>
Con origen en elejercicio	(152.464)	438.900
Con origen en ejercicios anteriores	(163.949)	21.225
<b>Otras diferencias de imputación temporal de ingresos y gastos</b>	<b>25.886</b>	<b>(2.372)</b>
<b>Diferencias de Consolidación</b>	<b>(375.963)</b>	<b>(1.307.440)</b>
<b>Compensación de Bases Imponibles negativas</b>	<b>(4.324.711)</b>	<b>(2.425.103)</b>
<b>Base Imponible (=Resultado Fiscal)</b>	<b>15.273.168</b>	<b>9.045.670</b>

### Diferencias permanentes

Las principales diferencias permanentes del ejercicio negativas que reducen la base imponible del ejercicio corresponden, principalmente, a la exención de los dividendos internos entre empresas del Grupo por importe de 1.047.850 euros. Por su parte, las principales diferencias permanentes que incrementan la base imponible del ejercicio por importe de 1.489.000 euros, aproximadamente, corresponden a provisiones de gastos que no tienen la consideración de fiscalmente deducibles.

### Diferencias temporarias

Las diferencias temporarias consideradas para la determinación de la base imponible del ejercicio 2023 corresponden, principalmente, a diferencias entre la amortización contable y fiscal de determinados tipos de activos y por la dotación de provisiones que no tienen la consideración de fiscalmente deducibles hasta que tiene lugar la pérdida provisionada.

### Conciliación entre el resultado contable y el gasto por Impuesto sobre Sociedades

La conciliación entre el resultado contable y el gasto por el Impuesto sobre Sociedades de los ejercicios 2023 y 2022 es la siguiente:

	Euros	
	Ejercicio 2023	Ejercicio 2022
<b>Resultado contable antes de impuestos</b>	<b>19.925.792</b>	<b>12.722.147</b>
Diferencias permanentes	338.577	(401.687)
Diferencias temporarias	(316.413)	460.125
Otras diferencias de imputación temporal de ingresos y gastos	25.886	(2.372)
Otros ajustes	(375.963)	(1.307.440)
	<b>19.597.879</b>	<b>11.470.773</b>
<b>Cuota al 25%</b>	<b>4.899.470</b>	<b>2.867.693</b>
Reducción artículo 25 TRLIS	(44.428)	(74.623)
Deducciones	(1.056.479)	(306.940)
Otros	571.153	205.326
Diferencias Tipos Impositivos	191.388	(168.438)
<b>Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada</b>	<b>4.561.103</b>	<b>2.523.019</b>

### Deducciones

El Grupo Fiscal aplicará, previsiblemente, en la declaración del Impuesto sobre Sociedades correspondiente al ejercicio finalizado a 31 de diciembre de 2023 deducciones en la cuota por importe de 1.056.479 euros (306.940 euros en el ejercicio 2022), las cuales corresponden principalmente a la realización de determinadas actividades de desarrollo, así como otras previstas en las legislaciones fiscales donde tributan las sociedades del Grupo.

### Reserva de Capitalización

Según el artículo 25 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades (reserva de capitalización), los contribuyentes que tributen al tipo general tendrán derecho a una reducción en la base imponible del 10% del importe del incremento de los fondos propios siempre que se cumplan los siguientes requisitos:

- Que el incremento de fondos propios se mantenga durante un plazo de 5 años desde el cierre del período impositivo al que corresponda esta reducción.

- Que se dote una reserva indisponible por el importe de la reducción.

Las sociedades del Grupo que van a acreditar esta reducción, van a dotar con cargo al resultado del ejercicio 2023 una reserva indisponible equivalente al de la reducción que se practicará en la base imponible del ejercicio.

#### Desglose del gasto por Impuesto sobre Sociedades

El desglose del gasto por Impuesto sobre Sociedades de los ejercicios 2023 y 2022 es el siguiente:

	Euros	
	Ejercicio 2023	Ejercicio 2022
<b>Impuesto corriente</b>		
Por operaciones continuadas	3.154.440	2.202.546
<b>Impuesto diferido</b>		
Por operaciones continuadas	1.406.663	320.474
<b>Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada</b>	<b>4.561.103</b>	<b>2.523.019</b>

#### Activos y pasivos por impuesto diferido

La composición de estos epígrafes al 31 de diciembre de 2023 y 2022 presentaba el siguiente detalle:

	Euros			
	31.12.23		31.12.22	
	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido
Libertad de amortización	-	278.270	-	286.036
Diferencias temporarias	206.628	15.700	398.096	21.670
Crédito por Pérdidas a Compensar	746.159	-	1.592.314	-
Deducciones pendientes de aplicar	697.710	-	1.247.913	-
Provisión por deterioro	61.362	-	62.044	-
	<b>1.711.859</b>	<b>293.970</b>	<b>3.300.367</b>	<b>307.706</b>

Por su parte, el movimiento habido en estos epígrafes durante los ejercicios 2023 y 2022 ha sido el siguiente:

**Ejercicio 2023**

	Saldo Inicial	Combinaciones de negocio (Nota 1)	Adiciones	Retiros	Saldo Final
Pasivos por impuesto diferido	307.706	-	-	(13.736)	293.970
Activos por impuesto diferido	3.300.367	-	635.393	(2.223.901)	1.711.859

**Ejercicio 2022**

	Saldo Inicial	Combinaciones de negocio (Nota 1)	Adiciones	Retiros	Saldo Final
Pasivos por impuesto diferido	293.870	10.149	16.934	(13.247)	307.706
Activos por impuesto diferido	2.229.138	1.382.266	1.444.683	(1.755.721)	3.300.367

Los activos por impuesto diferido han sido registrados en el balance consolidado por considerar los Administradores de la Sociedad Dominante que su recuperación está razonablemente asegurada en base a las estimaciones recientes efectuadas acerca de la evolución futura prevista de los resultados de las sociedades del Grupo.

**Bases imponibles negativas pendientes de compensar**

Tomando como base las declaraciones fiscales presentadas por las sociedades consolidadas y por el Grupo fiscal consolidable en España en ejercicios anteriores y considerando la declaración prevista para el Impuesto sobre Sociedades del ejercicio 2023, las bases imponibles negativas pendientes de compensar al 31 de diciembre de 2023 son las siguientes:

AÑO	Pendiente aplicación principio periodo	Aplicado en 2023	Pendiente aplicación periodos futuros
2008	101.228	(101.228)	-
2010	17.283	(17.283)	-
2017	911.335	(607.950)	303.385
2020	4.928.515	(3.598.250)	1.330.265
2022	460.314	-	460.314
<b>TOTAL</b>	<b>6.418.675</b>	<b>(4.324.711)</b>	<b>2.093.964</b>

El detalle de las citadas bases imponibles pendientes de compensación por su procedencia es el siguiente:

	Euros
España	763.700
Portugal	1.330.265
<b>TOTAL</b>	<b>2.093.964</b>

La legislación fiscal vigente en España incluye una limitación en relación con la compensación de bases imponibles negativas, por la cual se establece que, con vigencia para los ejercicios impositivos iniciados a partir del 1 de enero de 2016, las empresas o Grupos fiscales consolidables cuya cifra de negocios sea igual o mayor a 60 millones de

euros sólo podrán compensar el 25% de la base imponible previa a la aplicación de la reserva de capitalización y a dicha compensación. En todo caso, se podrán compensar en cada ejercicio impositivo las bases imponibles negativas hasta un importe de 1 millón de euros.

Al 31 de diciembre de 2023, el Grupo tenía registrado en el epígrafe “Activos por impuesto diferido” del balance consolidado un crédito fiscal por importe de 746.159 euros, que corresponde al efecto fiscal derivado de la compensación de las bases imponibles negativas pendientes de compensar por las sociedades del Grupo. Los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que la compensación futura de dichas bases imponibles negativas está razonablemente asegurada a la vista de las estimaciones recientes efectuadas por la Dirección del Grupo acerca de la evolución futura prevista del negocio y, en consecuencia, de las bases imponibles de las sociedades consolidadas.

No existen diferencias temporarias significativas que no se encuentren registradas en el balance consolidado adjunto.

#### Ejercicios abiertos a inspección

Las sociedades españolas del Grupo tienen abiertos a inspección los ejercicios 2020, 2021, 2022 y 2023 para todos los impuestos que le son de aplicación. Adicionalmente, tiene abierto a inspección el ejercicio 2019 para el Impuesto sobre Sociedades. Para el resto de sociedades extranjeras el período de prescripción es similar.

### 14. Ingresos y gastos

#### *14.1 Importe neto de la cifra de negocios - Ingresos procedentes de contratos con clientes*

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente a los ejercicios 2023 y 2022 por categoría de actividades es como sigue:

Actividades	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Consultoría Tecnológica	5.957.503	2.515.193
Desarrollo de aplicaciones informáticas	37.418.099	28.550.356
Implantación soluciones de terceros	10.738.429	7.967.319
Outsourcing y mantenimiento	144.678.608	98.565.713
Soluciones Propias	1.157.030	693.046
Suministros Hardware y Software	22.141.170	11.239.192
Servicios Gestionados	19.220.748	17.661.349
<b>Total</b>	<b>241.311.587</b>	<b>167.192.168</b>

La conciliación entre la cifra de negocios y la información de ingresos operativos por segmento operativo (véase Nota 18) es como sigue:

**AÑO 2023**

	Euros						
	Altia	Exis	Bilbomática	Wairbut	Chile	Noesis	Total
Consultoría Tecnológica	2.971.498	-	2.756.539	229.466	-	-	5.957.503
Desarrollo aplicaciones	12.304.779	-	9.764.868	1.440.263	-	13.908.189	37.418.099
Implantación soluciones	993.670	-	590.076	103.137	-	9.051.546	10.738.429
Outsourcing y mantenimiento	68.938.489	8.385.051	36.312.001	7.378.727	1.166.299	22.498.041	144.678.608
Soluciones propias	945.537	-	211.493	-	-	-	1.157.030
Suministro hardware software	11.926.709	-	2.406.818	147.614	-	7.660.029	22.141.170
Servicios Gestionados	7.268.465	-	-	-	-	11.952.283	19.220.748
<b>Total</b>	<b>105.349.147</b>	<b>8.385.051</b>	<b>52.041.795</b>	<b>9.299.207</b>	<b>1.166.299</b>	<b>65.070.088</b>	<b>241.311.587</b>

**AÑO 2022**

	Euros						
	Altia	Exis	Bilbomática (*)	Wairbut (*)	Chile	Noesis	Total
Consultoría Tecnológica	2.173.377	-	194.354	147.462	-	-	2.515.193
Desarrollo aplicaciones	9.397.954	58.150	5.560.582	1.205.269	-	12.328.402	28.550.356
Implantación soluciones	668.693	-	-	23.168	-	7.275.458	7.967.319
Outsourcing y mantenimiento	57.361.086	7.339.394	10.642.294	2.204.241	960.939	20.057.758	98.565.712
Soluciones propias	676.135	-	-	16.912	-	-	693.047
Suministro hardware software	4.823.194	-	480.349	100.094	-	5.835.555	11.239.192
Servicios Gestionados	8.678.363	-	-	-	-	8.982.985	17.661.348
<b>Total</b>	<b>83.778.802</b>	<b>7.397.544</b>	<b>16.877.579</b>	<b>3.697.146</b>	<b>960.939</b>	<b>54.480.158</b>	<b>167.192.168</b>

(\*) Desde la fecha de toma de control (Véase Nota 1)

**Activos y pasivos contractuales**

Al 31 de diciembre de 2023 el Grupo mantiene un saldo de 10.420.488 euros dentro de la partida “Clientes por ventas y prestaciones de servicios - Contrato ejecutado pendiente de certificar” (Nota 10.1.2) que corresponde a la diferencia positiva entre el importe de la producción u obligaciones satisfechas y el importe facturado para cada uno de los contratos suscritos con clientes (4.649.678 euros al 31 de diciembre de 2022).

Por su parte, para aquellos contratos en los que la facturación ha sido superior a la ejecución del contrato, figura registrado un saldo de 14.881.423 euros al 31 de diciembre de 2023 en el epígrafe “Periodificaciones a corto plazo” del balance consolidado (11.442.037 euros al 31 de diciembre de 2022).

**14.2 Aprovisionamientos**

El saldo de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada de los ejercicios 2023 y 2022 es el siguiente:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Compra de mercaderías	(18.371.242)	(10.686.272)
Variación de existencias	462.066	(460.503)
Trabajos realizados por otras empresas	(50.388.053)	(29.590.990)
<b>Total</b>	<b>(68.297.229)</b>	<b>(40.737.765)</b>

**14.3 Personal**
**Gastos de personal**

La composición de los saldos de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente a los ejercicios 2023 y 2022 es el siguiente:

	Euros	
	31.12.23	31.12.22
Sueldos y salarios	(100.529.636)	(71.953.898)
Indemnizaciones	(743.916)	(179.489)
Seguridad Social a cargo de la empresa	(27.474.261)	(19.855.151)
Otros gastos sociales	(8.882.679)	(7.141.555)
<b>Total</b>	<b>(137.630.492)</b>	<b>(99.130.093)</b>

#### Número medio de empleados

El número medio de empleados durante los ejercicios 2023 y 2022, distribuido por categorías profesionales, es el siguiente:

#### Número medio

Categoría Profesional	Ejercicio 2023		Ejercicio 2022	
	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer
Administradores y personal directivo	42	7	42	5
Profesionales, técnicos y similares	2.377	812	2.113	755
Personal de servicios administrativos	37	118	33	98
<b>Total</b>	<b>2.456</b>	<b>937</b>	<b>2.188</b>	<b>858</b>

#### Distribución funcional por sexo

Por su parte, la distribución por sexos y categorías, de los empleados del Grupo, al 31 de diciembre de 2023 y 2022, es la siguiente:

Categoría Profesional	31.12.23		31.12.22	
	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer
Administradores y personal directivo	44	7	38	4
Profesionales, técnicos y similares	2.516	841	2.214	777
Personal de servicios administrativos	43	119	35	116
<b>Total</b>	<b>2.603</b>	<b>967</b>	<b>2.287</b>	<b>897</b>

Adicionalmente, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante está compuesto, al 31 de diciembre de 2023, por 8 hombres y 3 mujeres. Al 31 de diciembre de 2022, la composición del Consejo era 7 hombres y 3 mujeres.

Durante el 2023 el Grupo ha empleado a 45 personas con un grado de discapacidad igual o superior al 33% pertenecientes a las categorías profesionales de 'Personal de servicios administrativos' y 'Profesionales, técnicos y similares (38 personas en 2022).

#### 14.4 Servicios Exteriores

La composición de los saldos de esta partida de las cuentas de pérdidas y ganancias consolidadas de los ejercicios 2023 y 2022 adjuntas es la siguiente:



	Euros	
	2023	2022
Arrendamientos y cánones	1.239.371	1.265.278
Reparaciones y conservación	111.138	93.671
Servicios de profesionales independientes	3.761.787	4.719.183
Transporte	1.426.082	1.050.801
Primas de seguros	207.974	241.974
Servicios bancarios y similares	36.208	59.096
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	1.215.676	1.046.846
Suministros	925.315	1.292.379
Otros servicios	1.576.396	1.307.548
<b>Total</b>	<b>10.499.947</b>	<b>11.076.776</b>

La partida 'Otros servicios' está compuesta principalmente por gastos relacionados con dietas y gastos de viaje por un importe de 548.859 euros (317.565 euros en 2022), gastos de telefonía por importe de 246.261 euros (191.163 euros en 2022), gastos en limpieza por importe de 295.805 euros (219.349 euros en 2022) y otros servicios por importe de 216.389 euros (234.037 en 2022).

En la partida arrendamientos y cánones se registra principalmente el pago de cuotas de alquileres que se han acogido a la exención de corto plazo y bajo valor prevista en NIIF 16, así como gastos comunes y otros similares asociados a los activos arrendados.

#### 14.5 Honorarios de la empresa auditora

Durante los ejercicios 2023 y 2022, los honorarios relativos a los servicios de auditoría de cuentas y a otros servicios prestados por el auditor de la Sociedad, Deloitte, S.L., o por una empresa vinculada al auditor y a su red han sido los siguientes:

	Euros	
	Honorarios por Servicios de Auditoría 2023	Honorarios por Servicios de Auditoría 2022
Servicios de auditoría	221.478	172.545
Otros servicios de verificación	-	-
<b>Total servicios de auditoría y relacionados</b>	<b>221.478</b>	<b>172.545</b>
Servicios de asesoramiento fiscal	-	-
Otros servicios	-	-
<b>Total servicios profesionales</b>	<b>221.478</b>	<b>172.545</b>

#### 15. Negocios conjuntos

Las Uniones Temporales de Empresas en las que participaba el Grupo al 31 de diciembre de 2023 y 2022, así como los porcentajes de participación en que lo hacía y la actividad de cada una de ellas se muestran en el Anexo I.

## 16. Saldos y transacciones con partes vinculadas

### Saldos con partes vinculadas

El detalle de los saldos que el Grupo mantenía con partes vinculadas al mismo al 31 de diciembre de 2023 y 2022 es el siguiente:

#### Al 31 de diciembre de 2023

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes	Créditos a empresas del Grupo L/P	Créditos a empresas del Grupo C/P	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	1.151.719	484	-	93.471	92.119
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A.	-	-	-	69.545	-
Altia Logistic Software, S.L.	-	2.525	303.189	-	-
<b>Total</b>	<b>1.151.719</b>	<b>3.009</b>	<b>303.189</b>	<b>163.016</b>	<b>92.119</b>

#### Al 31 de diciembre de 2022

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes	Créditos a empresas del Grupo L/P	Créditos a empresas del Grupo C/P	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	1.377.708	484	-	37.261	65.906
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A.	-	-	-	68.045	-
Altia Logistic Software, S.L.	-	25.287	305.164	-	-
<b>Total</b>	<b>1.377.708</b>	<b>25.771</b>	<b>305.164</b>	<b>105.306</b>	<b>65.906</b>

Adicionalmente a los saldos indicados anteriormente, en el epígrafe “Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo - deudas a corto plazo” del balance consolidado al 31 de diciembre de 2023 figuran registrados 39.880 euros que corresponden al importe pendiente de pago por la adquisición de participaciones no controladoras de la sociedad dependiente Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. (Sociedad Unipersonal).

### Transacciones con partes vinculadas

Por su parte, las transacciones que el Grupo ha mantenido durante los ejercicios 2023 y 2022 con partes vinculadas han sido las siguientes:

#### Al 31 de diciembre de 2023

	Euros		
	Prestación de servicios y Otros ingresos de gestión corriente	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	6.335	686.260	-
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A. (Nota 9)	-	-	1.500
Altia Logistic Software, S.L. (Nota 9)	148.234	-	16.500
<b>Total</b>	<b>154.569</b>	<b>686.260</b>	<b>18.000</b>

Al 31 de diciembre de 2022

	Euros		
	Prestación de servicios y Otros ingresos de gestión corriente	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	4.800	516.875	-
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A. (Nota 9)	-	-	1.500
Altia Logistic Software, S.L. (Nota 9)	119.033	-	9.375
<b>Total</b>	<b>123.833</b>	<b>516.875</b>	<b>10.875</b>

Las transacciones con partes vinculadas se realizan a valores de mercado. Adicionalmente, Altia Consultores, S.A. mantiene con su accionista mayoritario, Boxleo TIC, S.L. los siguientes contratos, enmarcados dentro del ciclo normal de actividad de su actividad:

- Contrato de servicio de apoyo a la gestión y servicios generales de dirección y administración.
- Contrato de alquiler de las oficinas centrales de la Sociedad la cual, a su vez, subarrienda a sus sociedades dependientes.

A parte de los anteriores, Altia Consultores, S.A. no mantiene ningún otro contrato suscrito con su accionista, Boxleo TIC, S.L.

#### 17. Información sobre Consejeros y Alta Dirección

Las funciones de Alta Dirección del Grupo recaen en los miembros ejecutivos del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, según se describe en el informe sobre la estructura y sistema de control interno integrante del Informe Anual del ejercicio 2023. Por ese motivo, a los efectos de informar sobre las retribuciones percibidas por los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, esta información se presenta desglosada en dos categorías: consejeros ejecutivos y no ejecutivos.

	Euros			
	Ejercicio 2023		Ejercicio 2022	
	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos
Sueldos y salarios	624.084	-	552.271	-
Retribuciones estatutarias	42.000	37.000	42.000	36.000
Otras retribuciones	6.814	248.015	6.033	286.231
<b>Total</b>	<b>672.898</b>	<b>285.015</b>	<b>600.304</b>	<b>322.231</b>

Adicionalmente, y en relación a los Administradores y durante los ejercicios 2023 y 2022, la Sociedad Dominante informa que:

- Ha satisfecho primas de seguro de responsabilidad civil de los Administradores, responsabilidad civil general y responsabilidad profesional por importe de 137.582 euros (125.494 euros en el ejercicio 2022).
- No se han contraído obligaciones en materia de pensiones o pago de primas de seguro con los Administradores actuales o antiguos.
- En el ejercicio 2023 y 2022 no se han concedido préstamos a los Administradores.
- No se han comunicado situaciones de conflicto de interés que afecten a los Administradores ni a personas vinculadas a los mismos durante el ejercicio 2023 y el ejercicio 2022.
- No se ha producido durante el ejercicio 2023 ni durante el ejercicio 2022 la conclusión, modificación o extinción anticipado de cualquier contrato entre la Sociedad y cualquier de sus accionistas y

administradores o persona que actúe por cuenta de ellos que correspondiese a una operación ajena al tráfico ordinario de la Sociedad o que no se hubiese realizado en condiciones de mercado.

## 18. Segmentos operativos

### Información por segmentos operativos

El Grupo identifica sus segmentos operativos a partir de los informes internos sobre los componentes del Grupo y se revisan, discuten y evalúan regularmente por el Consejo de Administración como la máxima autoridad en el proceso de toma de decisiones con el poder de destinar los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento. Como consecuencia de estas labores, se han definido los segmentos operativos formados por la Sociedad Dominante (Altia) y cada una de las sociedades dependientes. Los ingresos de cada uno de estos segmentos proceden de las actividades desglosadas en la Nota 14. A continuación, se presenta el detalle de la información por segmentos:

EJERCICIO 2023

	Euros							
	Altia	Chile	Exis	Noesis	Bilbomática	Wairbut	Operaciones Intersegmentos	Total
Ingresos actividades ordinarias con clientes externos, Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado y otros ingresos	105.315.203	1.305.188	8.385.482	65.604.289	52.398.834	9.299.207	8.073	242.316.276
Ingresos actividades ordinarias intersegmentos	4.655.176	-	107.380	2.527.456	3.031.317	56.299	(10.377.628)	-
Ingreso por intereses	30.764	38	-	1.334	11.151	1.058	32.794	77.139
Gasto por intereses	(575.698)	1.278	(111)	(165.935)	(94.512)	(93.436)	(160.413)	(1.088.827)
Gastos operativos	(98.453.124)	(1.196.489)	(8.072.762)	(61.921.705)	(51.114.565)	(8.499.536)	11.562.057	(217.696.124)
Amortización y deterioro	(1.053.291)	(6.478)	(12.311)	(446.992)	(285.305)	(158.098)	(1.641.640)	(3.604.115)
Otros resultados	(63.058)	-	3.656	(10.484)	(1.094.131)	27.815	1.057.645	(78.557)
Resultado antes de impuestos	9.855.972	103.537	411.334	5.587.963	2.852.789	633.309	-	19.925.792
(Gasto)/ingreso impuesto de sociedades	(2.165.313)	(91.087)	(89.831)	(1.435.210)	(673.347)	14.367	(200.682)	(4.561.103)

EJERCICIO 2022

	Euros							
	Altia	Chile	Exis	Noesis	Bilbomática	Wairbut	Operaciones Intersegmentos	Total
Ingresos actividades ordinarias con clientes externos, Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado y otros ingresos	83.793.647	960.939	7.397.843	54.792.498	16.940.813	3.701.384	126.977	167.714.101
Ingresos actividades ordinarias intersegmentos	1.602.472	-	152.621	1.259.952	538.132	-	(3.553.177)	-
Ingreso por intereses	10.977	-	-	8.215	240	309	-	19.741
Gasto por intereses	(150.082)	(1.465)	(125)	(217.751)	(35.204)	(31.434)	(140.463)	(576.524)
Gastos operativos	(78.185.673)	(783.534)	(6.968.087)	(51.705.548)	(15.804.979)	(3.611.962)	5.159.354	(151.900.429)
Amortización y deterioro	(985.774)	(7.042)	(9.061)	(422.159)	(142.824)	(82.465)	(1.441.747)	(3.091.072)
Otros resultados	53.720	(58)	5.219	38.336	457.315	1.800	(2)	556.330
Resultado antes de impuestos	6.139.287	168.840	578.410	3.753.543	1.953.493	(22.368)	-	12.722.147
(Gasto)/ingreso impuesto de sociedades	(1.386.403)	(47.463)	(144.569)	(762.693)	(398.640)	238.095	(21.346)	(2.523.019)

La información de inversiones en empresas asociadas y en negocios conjuntos medidos por el método de la participación, así como las adiciones en activos no corrientes no se incluyen en la información suministrada de forma regular al Consejo de Administración, motivo por el cual no se ha incluido dicha información en el anterior detalle.

### Información por áreas geográficas

La atribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente a los ejercicios 2023 y 2022 por mercado geográfico es como sigue:

Geografías	Euros	
	31.12.23	31.12.22
España	138.909.329	89.524.654
Portugal	43.723.642	35.505.136
Resto UE	49.726.705	32.560.368
Resto del Mundo	8.951.911	9.602.010
<b>Total</b>	<b>241.311.587</b>	<b>167.192.168</b>

La totalidad de los ingresos proceden de clientes externos al Grupo, excepto por aquellas transacciones detalladas en la Nota 16.

Por su parte, el detalle por área geográfica de los activos no corrientes del Grupo (excluidos los instrumentos financieros y activos por impuesto diferido) es como sigue:

#### EJERCICIO 2023

	Euros							Total
	Altia	Exis	Chile	Noesis	Bilbomática	Wairbut	Ajustes consolidación	
España	4.399.254	26.583	-	-	464.372	519.844	27.301.512	32.711.565
Portugal	-	-	-	1.128.910	-	-	22.543.533	23.672.443
Chile	-	-	24.282	-	-	-	-	24.282
Resto	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>4.399.254</b>	<b>26.583</b>	<b>24.282</b>	<b>1.128.910</b>	<b>464.372</b>	<b>519.844</b>	<b>49.845.045</b>	<b>56.408.290</b>

#### EJERCICIO 2022

	Euros							Total
	Altia	Exis	Chile	Noesis	Bilbomática	Wairbut	Ajustes consolidación	
España	4.618.223	31.325	-	-	667.976	1.518.125	26.811.282	33.646.931
Portugal	-	-	-	1.200.019	-	-	22.613.045	23.813.064
Chile	-	-	25.314	-	-	-	-	25.314
Resto	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>4.618.223</b>	<b>31.325</b>	<b>25.314</b>	<b>1.200.019</b>	<b>667.976</b>	<b>1.518.125</b>	<b>49.424.327</b>	<b>57.485.309</b>

#### Información sobre principales clientes

Durante los ejercicios 2023 y 2022 el Grupo no ha tenido ningún cliente cuya facturación haya sido igual o superior al 10% del importe total de ingresos ordinarios del Grupo.

### 19. Otra información

#### Garantías y avales

El Grupo mantiene al 31 de diciembre 2023 diversos avales ante diversas entidades de carácter público por un importe total aproximado de 13.732.678 euros (14.773.819 euros al 31 de diciembre de 2022). Estos avales, suscritos con entidades financieras, están constituidos para responder a los requisitos establecidos en los concursos de contratos de prestación de servicios o suministros en los que participa el Grupo, formando parte de su actividad normal. Por ello, los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que de los mismos no se derivará contingencia alguna.

#### Otra información

No existen acuerdos suscritos por las sociedades del Grupo que sean significativos en relación a las presentas cuentas anuales consolidadas y que no hayan sido desglosados en la memoria consolidada adjunta.

### 20. Hechos posteriores

A la fecha de formulación las presentes cuentas anuales consolidadas no existen otros hechos posteriores dignos de mención que puedan afectar a las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2023.

## Anexo I. Negocios Conjuntos.

A continuación, se indican las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad Altia al 31 de diciembre de 2023, así como los porcentajes de participación y la actividad de cada una de ellas a dicha fecha.

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y KPMG ASESORES, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS.	50,00%
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (AMTEGA)	40,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. EXPERIS MANPOWERGRUOP S.L.U.	60,00%
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, UTE LEY 18/1982. ABREVIADAMENTE UTE INDRA ALTIA (CPDI AMTEGA) 66/2016	51,33%
UTE INDRA SISTEMAS ALTIA CONSULTORES R CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA	29,63%
CENTRO DE OBSERVACIÓN Y TELEDETECCIÓN ESPACIAL SAU ALTIA CONSULTORES S.A. AEROMEDIA UAV SL	20,00%
CONNECTIS ICT SERVICES S.A.U ALTIA CONSULTORES	34,99%
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS S.A. ALTIA CONSULTORES S.A. (EUIPO 5)	57,45%
UTE TRACASA ALTIA SMI	50,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A.- BAHIA SOFTWARE S.L., M3 INFORMÁTICA S.L. UTE	10,25%
NETEX KNOWLEDGE FACTORY S.A. ALTIA COSULTORES S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	25,00%
ALTIA CONSULTORES S.A. - BAHIA SOFTWARE S.L.	83,80%
ALTIA CONSULTORES S.A. MINSAIT UTE	63,60%
GESEIN S.L. CONNECTIS ICT SERVICES S.A.U. (GETRONICS) ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	25,79%
IBERMATIA ALTIA AM GENCAT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	40,00%
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,25%
ALTIA CONSULTORES, SA - MINSAIT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	52,98%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%
IDOM CONSULTING ENGINEERING ARCHITECTURE, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES, S.A. "LEC" UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982	50,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%
ALTIA-NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	40,00%
ALTIA CONSULTORES SA BAHIA SOFTWARE SLU UTE LEY 18/1982	35,00%
ALTIA CONSULTORES, SA - IBERMÁTICA UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS LEY 18/1982, DE 26 DE MAYO	50,00%
UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS: INGEX ESTUDIO TÉCNICO, S.L.- INCO ESTUDIO TÉCNICO, S.L. - ALTIA CONSULTORES, S.A.	50,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - VICO UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS LEY 18/1982, DE 26 DE MAYO	40,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - SA-GRADIANT-SEMICROL, UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	58,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - MINSAIT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	62,87%
ALTIA CONSULTORES SA - BILBOMÁTICA SA, UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	50,00%
ALTIA CONSULTORES S.A., M3 INFORMÁTICA S.L., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	15,00%

La sociedad dependiente Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. tiene a 31 de diciembre de 2023 las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO. U005	45,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO. U007	45,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO. U008	45,00%

La sociedad dependiente Bilbomática, S.A. tiene a 31 de diciembre de 2023 las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:



NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN BILBOMÁTICA
UTE BILBOMÁTICA-EUROHELP (DACIMA2014)	50,00%
UTE BILBOMÁTICA-ORANGE (PARLA)	95,00%
UTE BILBOMÁTICA-VEICAR (VERIN)	50,00%
UTE BILBOMÁTICA-EUROHELP (DACIMA2015)	50,00%
UTE IBERMÁTICA-INDRA-BILBOMÁTICA (OSAKIDETZA2018)	17,85%
UTE BILBOMÁTICA-ODEI (LANTIK)	60,00%
UTE ALHAMBRA-EIDOS-BILBOMÁTICA (AM13)	50,00%
UTE BILBOMÁTICA-SOPRA STERIA EUSKADI (EJIE)	50,00%
UTE INETUM-BILBOMÁTICA (AV2020)	50,00%
UTE ODEI-BILBOMÁTICA (LANBIDE2021)	45,00%
UTE SERIKAT-BILBOMÁTICA (E-PORTUA EXP.8209-2020)	25,00%
UTE ALHAMBRA SYSTEMS-BILBOMÁTICA (ICEX)	50,00%
UTE SERIKAT-BILBOMÁTICA (E-PORTUA EXP.1084-2021)	25,00%
UTE BILBOMÁTICA-ALHAMBRA-ANHELAIT (INECO)	50,00%
UTE ANHELAIT-BILBOMÁTICA (DEFENSA-SIMEDEF)	50,00%
UTE INETUM-BILBOMÁTICA (EJIE LOTE 4 50-50)	50,00%
UTE INETUM-BILBOMÁTICA (EJIE LOTE 9 65-35)	35,00%
UTE BILBOMÁTICA-EUROHELP-LKS (EUSTAT)	33,40%
UTE BILBOMÁTICA-ANHELAIT (DEFENSA-WEB-NOTES)	50,00%
UTE IBERMÁTICA-INDRA-BILBOMÁTICA (OSAKIDETZA2021-0184)	17,85%
UTE ZYLK-BILBOMÁTICA (PAMPLONA)	30,00%
UTE BILBOMÁTICA-INETUM (EJIE LOTE 3)	67,00%
UTE BILBOMÁTICA-LKS (EJIE LOTE 7)	50,00%
UTE BILBOMÁTICA-ANHELAIT (GNOSS DEFENSA)	50,00%
UTE BILBOMÁTICA-ANHELAIT (MINCOTUR)	50,00%
UTE BILBOMÁTICA-ANHELAIT (AM JUSTICIA)	50,00%
UTE BILBOMÁTICA-SOPRA STERIA EUSKADI (EJIE 099-2022)	50,00%
UTE BILBOMÁTICA-ALTIA (U014)	50,00%

La sociedad dependiente Wairbut, S.A. tiene a 31 de diciembre de 2023 las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN WAIRBUT
GLOBAL ROSETTA, S.L.U. Y WAIRBUT, S.A., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, EY 18/1982 DE 26 DE MAYO Y DISPOSICIONES COMPLEMENTARIAS	36,67%

Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023 se produjo la disolución de las Uniones Temporales de Empresas que se indican a continuación:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, R CABLE CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA SA UTE (UTE DEPOGAP)	33,33%
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	40,00%
ALTIA-NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	50,00%
ALTIA CONSULTORES S.A. SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN S.L. UTE (SIXTEMA 3)	70,00%
UTE ALTIA INDRA SISTEMAS (AMTEGA 17/27)	61,88%
UTE ALTIA INDRA SISTEMAS (AMTEGA 17/39)	58,50%
ALTIA CONSULTORES SA. EXIS INVERSIONES EN CONSULTORIA INFORMATICA Y TECNOLOGIA, S.A UTE LEY 18/1982	50,00%
ALTIA CONSULTORES SA., ODEC SA. Y PLANIFICACIÓN DE ENTORNO TECNOLÓGICOS SL UTE LEY 18/1982	52,00%
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE 1	20,00%
TRABAJOS CATASTRALES, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES S.A., - UNION TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	50,00%
UTE IBERMÁTICA ALTIA 4	50,00%



**UTES DISUELTAS EN EXIS EN 2023**

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN
ALTIA CONSULTORES SA. EXIS INVERSIONES EN CONSULTORIA INFORMATICA Y TECNOLOGÍA, S.A UTE LEY 18/1982. U002	50,00%

**UTES DISUELTAS EN BILBOMÁTICA EN 2023**

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN
UTE INETUM-BILBOMATICA (AVA2019)	50,00%
UTE BILBOMATICA-SYSTEMS 2	60,00%
UTE BILBOMATICA-CONNECTIS 2017	50,00%
UTE BILBOMATICA-EUROHELP-ODEI (EJIE)	33,33%
UTE GFI-BILBOMATICA (2018)	33,00%
UTE SERIKAT-BILBOMATICA (E-PORTUA EXP.596-2019)	30,00%
UTE SERIKAT-BILBOMATICA (E-PORTUA EXP.660-2019)	30,00%
UTE BILBOMATICA-SERIKAT-EUROHELP	34,00%

Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022 se produjo la disolución de las Uniones Temporales de Empresas que se indican a continuación:

**UTES DISUELTAS EN ALTIA EN 2022**

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN
ALTIA CONSULTORES BAHIA SOFTWARE 2	55,00%
ALTIA CONSULTORES S.A. SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN S.L. UTE 2	70,00%
ESTUDIOS MEGA S.L. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	44,64%
NEORIS ESPAÑOLA S.L. ALTIA CONSULTORES S.A. Y M3 INFORMATICA S.L.	23,40%
INDRA SISTEMAS S.A. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,00%

**UTES DISUELTAS EN BILBOMÁTICA EN 2022**

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN
UTE ENTELGY-BILBOMATICA (AGMEDIC)	42,82%
UTE BILBOMATICA-INETUM (2019)	65,00%
UTE BILBOMATICA-IBERMATICA (UTAP)	65,00%

La Sociedad no ha incurrido en contingencias significativas en relación con los negocios conjuntos. No existen compromisos de inversión de capital asumidos en relación con la participación en los negocios conjuntos.

# ALTIA CONSULTORES S.A. y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## INFORME DE GESTION CONSOLIDADO 2023

### Presentación general del Grupo.

**Altia Consultores S.A.** (en adelante **Altia**), sociedad cabecera del Grupo, es una sociedad mercantil anónima de duración indefinida, con domicilio social en Oleiros (A Coruña), calle Vulcano 3 Icaria III, y N.I.F. número A-15456585. Fue constituida el 17 de junio de 1994 con duración indefinida bajo la denominación Altia Consultores S.L. El 30 de junio de 2010 se aprobó en Junta de Accionistas la transformación a sociedad anónima, acuerdo elevado a público el 23 de julio de 2010. Altia desarrolla su actividad a nivel nacional a través de las oficinas que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, Navarra, País Vasco, Valencia, Cataluña y Canarias, por medio de las Sociedades en las que participa en el capital, así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresa. Para su actividad internacional cuenta con filiales en Chile, Portugal, Brasil, Holanda, Irlanda, Andorra, Francia y Estados Unidos.

El Grupo desarrolla un modelo de negocio basado en siete líneas de negocio, orientando su actividad hacia el servicio a sus clientes, el desarrollo profesional y humano de sus empleados y colaboradores y la creación de valor para todos sus grupos de interés. Las líneas de negocio son:

- **Outsourcing y mantenimiento:** proyectos de externalización de servicios avanzados TIC y mantenimiento, explotación y gestión de aplicaciones e infraestructuras. Es la línea de negocio que más aporta a la facturación y se caracteriza por la fuerte recurrencia y la larga duración de los proyectos.
- **Servicios gestionados:** línea de negocio relacionada con la actividad de los Data Centers del Grupo. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento ejecutados de manera remota.
- **Desarrollo de aplicaciones informáticas:** proyectos relativos a diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida. El objetivo es que estos proyectos se conviertan una vez finalizados en proyectos de outsourcing recurrente.
- **Consultoría tecnológica:** se incluyen todos los trabajos relacionados con estudios e informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas y formación.

- **Soluciones propias:** productos desarrollados por las empresas del Grupo como Altia Mercurio, Altia Control Tower o NTX.
- **Implantación de soluciones informáticas de terceros:** proyectos donde las empresas del Grupo actúan como implantadoras e integradoras de soluciones de terceros, normalmente de compañías multinacionales con las que tienen acuerdos de partnership y prestación de servicios.
- **Suministro de hardware y software:** es una línea complementaria de las anteriores, no estratégica, donde la iniciativa del negocio parte normalmente del cliente que demanda suministro de equipamiento tecnológico y/o licencias de software.

Desde su origen en 1994 Altia ha ido consolidando su posición en el mercado TIC en España, hasta convertirse en un actor principal en este sector, con proyectos en todo el territorio nacional y también a nivel internacional. El Grupo Altia trabaja con clientes enmarcados en diferentes sectores de actividad tanto del ámbito público (administraciones públicas de todo tipo) como del privado (sector industrial, financiero, sector servicios o empresas de telecomunicaciones, entre otros).

Altia participa en el capital social de las siguientes sociedades:

**Noesis Global SGPS, S.A y sus filiales (en adelante Noesis).** Se incorporó al Grupo en enero de 2020. Altia formalizó la adquisición del 100% de las acciones de Noesis Global Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A localizada en Portugal y sus filiales ubicadas en Portugal (donde radica la mayor parte de su actividad), Brasil, Holanda, Irlanda y Estados Unidos. Noesis es una organización dedicada a la consultoría tecnológica que ofrece servicios y soluciones para apoyar a clientes en su transformación digital y el desarrollo de sus negocios.

**Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A. (en adelante Exis)** es una sociedad anónima de duración indefinida adquirida en 2013 que surgió por fusión con extinción y transmisión de los patrimonios sociales de las Sociedades Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.L. y Netfinger Sistemas S.A en diciembre de 2004. Durante el ejercicio 2005, Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A. se fusionó mediante absorción con la Sociedad Exis Tecnologías de la Información S.A, y adquirió en bloque todos los elementos patrimoniales del activo y del pasivo de la segunda. Tiene su sede social en Madrid y también cuenta con una oficina en Valladolid. En los últimos años, la Compañía se ha especializado en la línea de negocio de outsourcing, concretamente entendido como la selección y puesta a disposición de talento tecnológico. Esta actividad permite a sus clientes redimensionar y/o externalizar de una manera óptima y eficiente sus equipos de trabajo, adaptándolos a las necesidades tecnológicas de cada momento. Esta especialización ha hecho que Exis trabaje casi en exclusiva para empresas del sector TIC.

**Altia Consultores S.A. Agencia en Chile (en adelante Altia Chile).** Inicialmente se constituyó un Establecimiento Permanente que en 2019 se transformó en Agencia, figura típica del Derecho Societario chileno, equivalente a una Sucursal, con sus propias obligaciones contables y

fiscales. Con esta transformación, Altia Chile ha dejado de incorporarse en las cuentas anuales individuales de Altia, aunque sí lo hace en las presentes cuentas consolidadas del Grupo Altia y en el Grupo Boxleo TIC, que incluye al primero y del que se hablará más adelante.

**Altia Logistic Software S.L.** (en adelante **Altia Logistic**) es una sociedad limitada de duración indefinida en la que Altia participa desde el año 2016 en el 50% de su capital social, cuya actividad es la explotación comercial de un software para el control y seguimiento de los transportes en tránsito a través de la información que los sistemas de posicionamiento de los transportistas envían en tiempo real. Los resultados de Altia Logistic son cada vez más relevantes, por lo que en el ejercicio 2022 se tomó la decisión de integrarlos en las cuentas consolidadas, con la particularidad que, al ser empresa asociada, se valora por el método de equivalencia patrimonial a diferencia del resto de sociedades del Grupo que consolidan por el método de integración global.

**Altia Consultores Sociedade Unipessoal, Lda.** (en adelante **Altia Portugal**) es una sociedad creada en Portugal, con domicilio social en Oporto. Fue constituida el 13 de octubre de 2010. Su actividad principal, similar a la de su matriz, es la prestación de servicios y consultoría en materia de planificación tecnológica, calidad, organización y sistemas de información, formación, gestión externa de procesos informáticos y el análisis, diseño, construcción, implantación y mantenimiento de soluciones informáticas y actividades conexas. Durante 2023 Altia Portugal ha seguido sin tener prácticamente actividad. Desde la incorporación de Noesis al Grupo en 2020 la actividad en Portugal del Grupo se concentra en Noesis. Por tanto, esta Sociedad se excluye del perímetro de consolidación del Grupo Altia y sus cuentas no se integran en las presentes cuentas por no tener un interés significativo.

**Wairbut S.A.** (en adelante **Wairbut**): es una sociedad ubicada en Madrid, cuyo objeto social es la prestación de servicios de consultoría, asesoría, mantenimiento, desarrollo e investigación en el ámbito de las tecnologías de la información. Wairbut incorpora al Grupo una presencia mayoritaria en clientes de sector público especialmente en determinadas áreas de la Administración General del Estado, donde el Grupo no tenía presencia o era testimonial. Los resultados de esta Sociedad se integran en las cuentas anuales consolidadas desde 2022.

**Bilbomática, S.A.** (en adelante **Bilbomática**): es una sociedad dedicada a la prestación de servicios informáticos en su más amplio espectro con domicilio en Bilbao. Bilbomática tiene una presencia significativa en Administración pública, especialmente en País Vasco, Madrid y Agencias Europeas que refuerza la posición del Grupo en estas áreas y mercados. Los resultados de esta Sociedad se integran en las cuentas anuales consolidadas desde 2022.

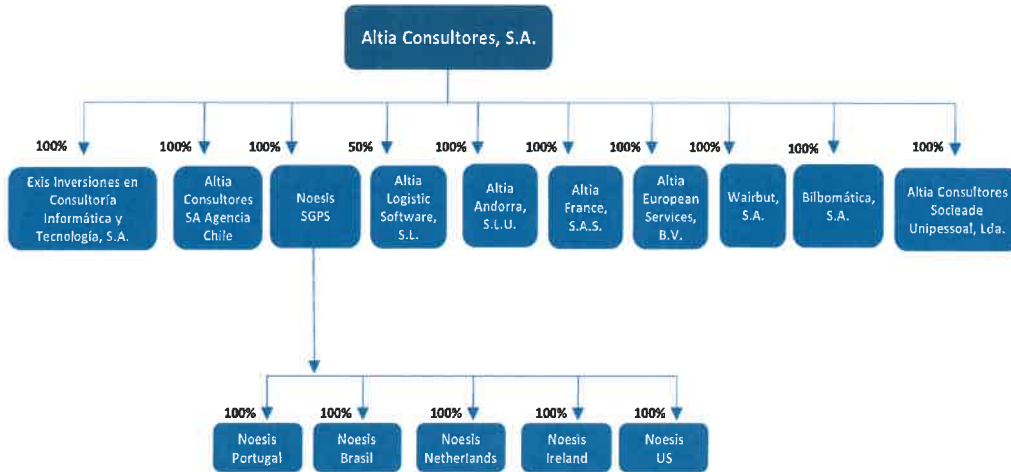
**Altia Andorra, S.L.U.** (en adelante **Altia Andorra**). En mayo de 2023 Altia constituyó La Sociedad Altia Andorra, S.L.U. cuyo objeto es igual que el de Altia. Altia Andorra presta servicios TIC exclusivamente a clientes ubicados en ese país. La constitución de esta nueva sociedad se explica por la

necesidad de tener presencia física en ese país para poder seguir potenciando y desarrollando el negocio iniciado por el Grupo en ese territorio en el año 2020. Dado que la constitución se ha producido a finales de año y que la actividad de la Sociedad no se ha iniciado hasta principios de 2024, sus cuentas no se integran en las presentes cuentas consolidadas correspondientes a 2023.

**Altia France, S.A.S.** (en adelante **Altia Francia**). En septiembre de 2023 Altia constituyó Altia France, S.A.S. cuyo objeto es igual que el de Altia. La constitución de esta nueva sociedad se explica por la necesidad de tener presencia física en ese país para poder desarrollar negocio e incorporar nuevas cuentas y oportunidades a la cartera del Grupo. Dado que la constitución se ha producido a finales de año y que la actividad de la Sociedad no se ha iniciado hasta principios de 2024, sus cuentas no se integran en las presentes cuentas consolidadas correspondientes a 2023.

**Altia European Services, B.V.** (en adelante **Altia Holanda**). En diciembre de 2023 Altia constituyó la Sociedad Altia European Services, B.V. cuyo objeto social es igual que el de Altia y desde la que se pretende atender a clientes de ámbito europeo, principalmente agencias. Dado que la actividad de la Sociedad se ha iniciado en marzo de 2024, sus cuentas no se integran en las presentes cuentas consolidadas correspondientes a 2023.

El esquema de Altia y entidades dependientes a cierre del ejercicio es el siguiente:



Los porcentajes de participación de la Sociedad matriz en el resto de entidades dependientes a final de 2023 son los siguientes:

- **Noesis Global SGPS, S.A.: 100%** (directo).
- **Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.: 100%** (indirecto).
- **Noesis Consulting, B.V.: 100%** (indirecto).
- **International Noesis Consulting Limited.: 100%** (indirecto).
- **Noesis US Corp.: 100%** (indirecto).
- **Noesis Consultoría Programação de Sistemas Informáticos Ltda.: 100%** (indirecto).



- **Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A.: 100%** (directo).
- **Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile: 100%** (directo).
- **Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda.: 100%** (directo).
- **Altia Logistic Software S.L.: 50%** (directo).
- **Wairbut S.A.: 100%** (directo).
- **Bilbomática, S.A.: 100%** (directo).
- **Altia Andorra, S.L.U.: 100%** (directo).
- **Altia France, S.A.S.: 100%** (directo).
- **Altia European Services, B.V.: 100%** (directo).

A su vez, Altia y sus sociedades dependientes se encuadran dentro de un grupo de empresas (denominado **Grupo Boxleo**) en los términos descritos en el Artículo 42 del Código de Comercio. En ese Grupo la Sociedad Boxleo Tic S.L. es la sociedad matriz y la propia Altia, la Agencia constituida en Chile, Wairbut, Bilbomática, Noesis Global SGPS y sus filiales, Altia Andorra, Altia Francia y Altia European Services son las entidades dependientes. El Grupo Boxleo tiene su residencia en Calle Vulcano 3, Icaria III, en Oleiros (La Coruña), tiene la obligación de presentar cuentas consolidadas desde 2011 y deposita las cuentas anuales consolidadas en el Registro Mercantil de A Coruña.

Altia estaría dispensada de presentar cuentas consolidadas según lo establecido en el artículo 43.2 del Código de Comercio. No obstante, se ha decidido, por mayor transparencia y para trasladar al mercado una imagen más completa e integrada de Altia y de las actividades que realiza directa e indirectamente mediante sus sociedades dependientes, que el grupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolide también sus cuentas. En las presentes cuentas, no se incluye Altia Portugal ni Noesis Irlanda por su escasa importancia en relación al resto. Tampoco se incluyen Altia Andorra, Altia Francia y Altia Holanda porque, aunque se han constituido en 2023, han iniciado su actividad en 2024.

Las cuentas consolidadas del Grupo Altia se formulan bajo normativa NIIF (Normas Internacionales de Información Financiera) desde 2020, sin perjuicio de que la formulación de las cuentas individuales de las sociedades del Grupo se realice conforme a las normas contables obligatorias de los países donde están ubicadas esas sociedades. Dada la creciente dimensión internacional del negocio del Grupo, con aproximadamente un 43% del negocio fuera de España a cierre de 2023, se considera que con las NIIF se proporciona al mercado una información financiera más global, bajo un marco internacional comúnmente aceptado y dentro de estándares habituales para esa dimensión internacional, con un objetivo claro de facilitar tanto la comparabilidad con otras compañías como el análisis del negocio.

Desde el 1 de enero de 2009, Boxleo TIC S.L. y Altia Consultores S.A. tributan conjuntamente en territorio común dentro del Régimen Especial de Consolidación Fiscal del Impuesto sobre Sociedades previsto en el Capítulo VI del Título VII de la Ley que regula dicho impuesto, y dentro del Régimen Especial de Grupo de Entidades (REGE) previsto en el Capítulo IX del Título IX de la Ley del Impuesto sobre el Valor Añadido. El 1 de enero de 2014

Exis se incorporó al Grupo fiscal del Impuesto sobre Sociedades y al REGE del Grupo. Por el porcentaje de participación en esa Compañía, Altia Logistic no se incluye en el perímetro fiscal del Grupo ni en el Impuesto sobre Sociedades, ni en el Impuesto sobre el Valor Añadido. Asimismo, Altia, a través de las filiales constituidas, tributa en Andorra, Francia y Holanda por la actividad que realiza en esos países. A partir del 1 de enero de 2023 Wairbut se ha incorporado al Grupo fiscal. Bilbomática al estar bajo el Régimen Fiscal de la Diputación Foral de Bizkaia, queda excluida del Grupo a efectos del Impuesto sobre el Valor Añadido y del Impuesto sobre Sociedades por los que tributa específicamente en ese territorio.

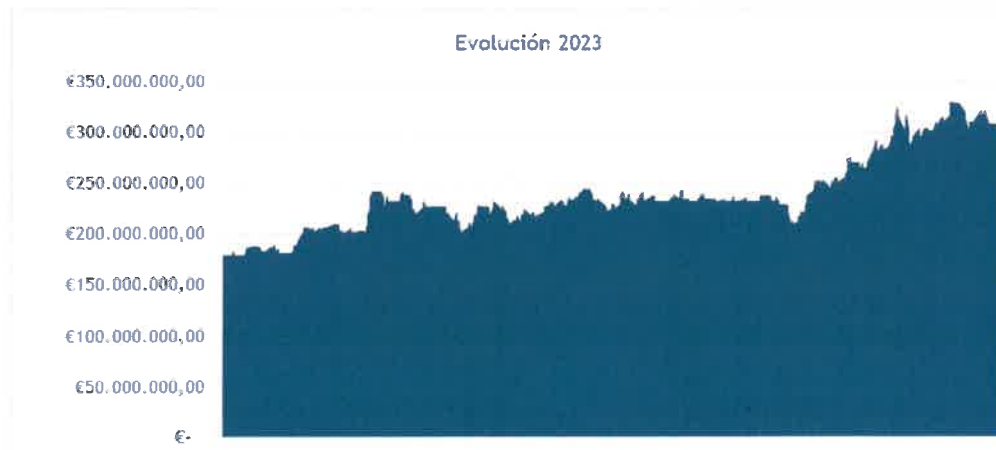
Altia cotiza desde el 1 de diciembre de 2010 en BME Growth, anteriormente denominado Mercado Alternativo Bursátil (MAB).

La evolución del valor durante el ejercicio de 2023 fue bastante estable durante la mayor parte del año y ha repuntado en las últimas semanas del año hasta alcanzar un 63,8% de subida con respecto a la cotización que tenía a inicio del año (4,26 € por acción frente a 2,6 € por acción a inicio del año) y su capitalización ha pasado de 178,8 Mn€ a 1 de enero a 293,0 Mn€ a 31 de diciembre, tal y como se muestra gráficamente más adelante.

En relación con la liquidez del valor, ésta se ha incrementado ligeramente con respecto a años precedentes. El "Split" aprobado a principios de 2023, a razón de 10 acciones nuevas por cada acción anterior, ha propiciado esa ligera mejora con respecto a ejercicios anteriores. Con el "Split", el número de acciones se ha fijado en 68,8 millones frente a los 6,8 millones que había antes.

Desde la óptica de los mercados financieros en general y del BME Growth en particular, el resultado obtenido por Altia en 2023 puede considerarse muy meritorio dado el entorno de alta volatilidad e incertidumbre que ha caracterizado el año en los mercados de valores. Los resultados obtenidos consolidan a Altia como una de las compañías de BME con mayor tamaño y mejor desempeño y se espera que continúe con la trayectoria de éxito iniciada en 2010, si bien -como es lógico- el entorno macroeconómico del comienzo de 2024 supone una incertidumbre para cualquier previsión que se pueda hacer.





Evolución capitalización bursátil 01-01-23 a 31-12-23 (Fuente: ALTIA)

## Evolución de los negocios durante el ejercicio y situación del Grupo al cierre.

A cierre del presente informe, el Grupo Altia es uno de los grupos de referencia en el sector TIC en España, con un volumen de facturación consolidado de 241,3 Mn de Euros, con casi tres mil seiscientos profesionales a final del ejercicio, con proyectos desarrollados en prácticamente todos los sectores y con una cada vez mayor presencia internacional (43% del total de ingresos), a través de Noesis y sus filiales, Chile, el negocio en la UE, principalmente en agencias europeas, desarrollado tanto por Altia como por Bilbomática y, desde 2021, en Andorra. Una importante diversificación del negocio en clientes, sectores y mercados, la experiencia y energía del equipo gestor, una solvencia técnica y financiera acreditada, una gran flexibilidad y agilidad en la toma de decisiones, una clara orientación a clientes y resultados, un riguroso entorno de control y una apuesta decidida por el talento y la cultura del esfuerzo confieren al Grupo una óptima posición dentro del mercado de las soluciones TIC para continuar con su plan de crecimiento y posicionamiento en grandes cuentas, sectores y nuevos mercados.

Cabe destacar los siguientes hechos acontecidos durante 2023:

- **Altia Consultores, S.A. Split:** El 6 de marzo de 2023 la Junta General de Accionistas de Altia aprobó un 'split' del valor unitario de la acción por el cual, sin alterar el importe total del capital social, se dividió el número de acciones actuales y el importe nominal unitario entre diez, de tal manera que, el capital social de la Sociedad pasó a estar formado por 68.781.850 acciones de 0,002 euros de valor nominal cada una de ellas.
- **Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A. Reparto de dividendo.** El 21 de marzo de 2023, la accionista única de Exis aprobó el pago de un dividendo de 1.103.004 euros con cargo a

reservas voluntarias una vez realizada la reducción de capital aprobada a finales de 2022.

- **Altia Consultores S.A. Verificación y publicación de la Memoria de Sostenibilidad.** Con fecha 27 de abril de 2023 la Compañía publicó la Memoria de Sostenibilidad 2022, iniciativa enmarcada dentro del ámbito de la Responsabilidad Social Corporativa. La Memoria resume todas las actividades que el subgrupo que lidera Altia realizó en 2022 desde el punto de vista Social, Económico, Ambiental y Ético como muestra del compromiso de la organización con la transparencia en la gestión e información a todos los grupos de interés. Recoge los aspectos más significativos que afectan al desarrollo de la organización y establece las prioridades sobre los aspectos más relevantes de la actividad de la Compañía y sus grupos de interés. Como en ejercicios precedentes, la Memoria fue verificada por TÜV Rheinland de conformidad con los requisitos y principios establecidos en la Guía G4 Estándares elaborada por Global Reporting Initiative (GRI) en su opción 'exhaustiva'. La Memoria contiene asimismo las menciones exigidas en la legislación mercantil para el estado de información no financiera y forma también parte, como documento adjunto, del Informe de Gestión Consolidado de los estados financieros de 2022. La Memoria, en cuanto Informe no Financiero, también fue verificada por TÜV Rheinland, en su calidad de prestador independiente de servicios de verificación.
- **Creación de Altia Andorra, S.L.U.:** En mayo de 2023 Altia constituyó una sociedad limitada con sede en Andorra cuyo objeto es la prestación de servicios de consultoría, asesoría, mantenimiento, desarrollo e investigación en el ámbito de las tecnologías de la información. La constitución de esta nueva sociedad se explica por la necesidad de tener presencia física en ese país para poder seguir potenciando y desarrollando el negocio iniciado en ese territorio en el año 2020.
- **Altia Consultores S.A. Reparto de dividendo.** A la vista de los resultados obtenidos por la Compañía en el ejercicio 2022 y de la tesorería disponible, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 5 de junio de 2023 acordó la distribución de un dividendo total de 0,040 € brutos por acción, cantidad equivalente al 57,89% del resultado obtenido de manera individual por Altia en el ejercicio 2022 después de impuestos. Parte de ese dividendo, 0,024 € brutos por acción, se distribuyó como dividendo a cuenta el 13 de diciembre de 2022, por lo que el 22 de junio de 2023 (fecha aprobada para el pago del dividendo) únicamente se distribuyó como dividendo complementario, la diferencia, es decir 0,016 € brutos por acción. La intención de la Compañía, sin estar obligada estatutariamente a ello ni haber formalizado ningún compromiso al respecto, es seguir manteniendo una política de retribución a los accionistas a través del reparto de dividendos, pero siempre de una manera conservadora, con parte de la caja generada en el ejercicio previo al reparto como única fuente de dividendo y sin poner en riesgo sus planes de crecimiento actuales y de futuro.
- **Altia Consultores S.A. Aprobación por parte del Consejo de Administración y posterior publicación del Plan de Negocio 2023-**

**2024:** Con fecha 29 de junio de 2023 el Grupo publicó el Plan de Negocio correspondiente al período 2023-2024, aprobado previamente por el Consejo de Administración en reunión celebrada el 5 de junio de 2023. El Plan prevé un crecimiento superior al 29% en 2023 y más de un 10% en 2024 que irá acompañada con la contratación de más de 500 profesionales de la tecnología. Concretamente, proyecta unos ingresos de 215,6 Mn€ en 2023 y de 237,9 Mn€ en 2024 con una rentabilidad respectiva (Margen Ebitda) de 10,8% en el primer año y de 11,1% en el segundo. El Plan plantea el foco en continuar con el proceso de internacionalización y crecimiento en mercados donde el grupo no estaba o estaba de una manera residual, iniciado tras las últimas adquisiciones, entre las que se encuentran la compra de Noesis en 2020 y Bilbomática y Wairbut, cuya compra se produjo el verano de 2022 y que están en avanzado proceso de integración. En cuanto a la distribución de los ingresos por territorios, 2023 y 2024 serán años de continuidad en el que se producirá un mayor impacto en España y en el resto de Europa por la incorporación de los nuevos negocios que tienen especial implantación en estos territorios.

- **Creación de Altia France, S.A.S.:** En septiembre de 2023 Altia constituyó una sociedad anónima con sede en Bayona (Francia) cuyo objeto es la prestación de servicios de consultoría, asesoría, mantenimiento, desarrollo e investigación en el ámbito de las tecnologías de la información. La constitución de esta nueva sociedad se explica por la necesidad de tener presencia física en ese país para poder desarrollar negocio e incorporar nuevas cuentas y clientes existentes en ese mercado.
- **Altia Consultores S.A. Reparto de dividendo a cuenta.** El 22 de noviembre de 2023 el Consejo de Administración de Altia acordó la distribución de un dividendo a cuenta del resultado del ejercicio 2023 de 0,030 € brutos por acción. El pago se hizo efectivo el 13 de diciembre de 2023.
- **Creación de Altia European Services, B.V.:** En diciembre de 2023 Altia constituyó una sociedad limitada con sede en Rotterdam (Holanda) cuyo objeto es la prestación de servicios de consultoría, asesoría, mantenimiento, desarrollo e investigación en el ámbito de las tecnologías de la información. En estas primeras semanas del año se están finalizando los trámites necesarios para poder iniciar la actividad. Esta filial centrará su esfuerzo en el desarrollo de proyectos y oportunidades en organizaciones globales en el ámbito europeo, principalmente agencias.

## Análisis general.

En medio de un periodo de crecientes tensiones geopolíticas, el mundo se enfrenta a un panorama incierto que amenaza con redefinir las relaciones internacionales tal como las conocemos. La guerra comercial entre China y Estados Unidos, la pandemia del covid-19 y, muy especialmente, la guerra

de Ucrania y Palestina, han dividido al mundo y cuestionado seriamente las bases del sistema global actual.

La UE se enfrenta a desafíos únicos en este cambiante y complejo entorno internacional. Desde problemas de abastecimiento hasta la escalada de precios en sectores críticos como la energía. La rebaja de las proyecciones de inflación en 2023 con respecto a 2022 se debió fundamentalmente a la menor contribución de la energía, con un mejor comportamiento de los precios del petróleo y del gas.

Los beneficios económicos que ha ido generado el proceso de globalización son innegables. La apertura de los mercados globales ha impulsado el comercio internacional y ha fomentado el crecimiento económico, la creación de empleo y la reducción de la pobreza en muchas partes del mundo. Todo apunta a que ahora nos encaminamos hacia un mundo donde las alianzas adquieren una mayor importancia y la eficiencia económica cede terreno a otras prioridades como la seguridad y la autonomía estratégica. Se aprecia una clara voluntad por parte de las autoridades de reducir los riesgos derivados de la excesiva dependencia en países con los que puede haber disputas políticas o comerciales. Ello ya se está traduciendo, en algunos casos, en más restricciones en la transferencia de tecnología, una mayor inversión en defensa, un mayor énfasis en la sostenibilidad ambiental y logística, y un intento de ajustar las cadenas globales de valor.

Lo que podemos esperar en los próximos años no es tanto una desglobalización, que claramente es inviable, sino más bien una tendencia creciente hacia una mayor regionalización en las cadenas de suministro. Esto implicará un aumento en la producción dentro de las regiones, como Europa, América y Asia, y una disminución en la producción entre regiones, como Asia y Europa.

En el entorno macroeconómico actual, el Fondo Monetario Internacional (FMI) estima un crecimiento mundial del 3,1% en 2024, antes de repuntar al 3,2% en 2025. Esta institución prevé que la inflación mundial pasará del 6,9% de 2023 al 5,8% en 2024. Estos factores positivos incluyen la posibilidad de relajar condiciones financieras con una desinflación rápida y un mayor dinamismo en reformas estructurales.

En el contexto descrito anteriormente, el sector TIC ha sido de los pocos sectores que a día de hoy se han visto afectados en menor medida por el contexto macroeconómico actual. El panorama global del sector sigue experimentando una transformación relevante, impulsada por avances significativos en áreas como inteligencia artificial (IA), computación Cloud, gestión del dato o, ciberseguridad. Estas tecnologías no solo están revolucionando la forma en que las empresas operan, sino que también están generando cambios profundos en la sociedad en su conjunto, impactando prácticamente a todos los sectores, desde la distribución, servicios o el sector financiero hasta el sector de infraestructuras, utilities, incluso en el sector público. Estamos posiblemente ante un periodo disruptivo, de verdadera revolución digital, con grandes cambios en nuestra forma de relacionarnos y hacer las cosas, que puede verse intensificado por

el fenómeno de la 'IA'. La creciente conciencia sobre temas como seguridad de datos, privacidad, sostenibilidad y ética en la 'IA' está adaptando las expectativas de los clientes e influenciando las decisiones de inversión. Las empresas que puedan alinear sus estrategias con estas problemáticas emergentes van a estar en una posición de clara ventaja para ganar la confianza del mercado.

El periodo pandémico que acabamos de superar aceleró aún más la adopción de soluciones digitales, ya que todos tuvimos que buscar soluciones para enfrentarnos a los desafíos impuestos por la crisis. Esto ha dado lugar a una demanda aún mayor de servicios TIC, incluidas soluciones de trabajo remoto y más colaborativas, ciberseguridad (lo que se ha etiquetado como 'transformación digital'), que el Grupo ha aprovechado para mejorar su posición global en los mercados.

Creemos que el Grupo está bien posicionado para capitalizar estas tendencias, basado en los puntos fuertes que nos caracterizan: experiencia del equipo gestor, portfolio de servicios cada vez más amplio y alineado con la demanda del mercado, excelencia de nuestros talentos, reputación y credibilidad, capacidad global de entrega y diversificación de riesgos.

Desde un punto de vista de inversión de las distintas industrias, se espera un entorno favorable. El sector de Tecnologías de la Información se estima que siga creciendo en el período 2024-2027, con un ritmo sostenido en todos los sectores de la economía. Los datos de la inversión en TIC son aún más relevantes cuando se comparan con las estimaciones de crecimiento económico proyectadas por el Banco Central Europeo que se fijan en 2024 en 0,6%, en 2025 en 1,5% y en 2026 en un 1,6%.

Por último, un tema igualmente relevante está relacionado con la concentración en la demanda en nuestro sector. Esto se traduce en proyectos cada vez más grandes que crean un riesgo, pero al mismo tiempo un desafío de selección de un proveedor único de tecnología. Se intuye, pues, como elemento estratégico imprescindible, la necesidad de seguir creciendo. Con el crecimiento que el Grupo ha registrado en los últimos años, estamos cada vez más capacitados para estar dentro de un grupo restringido de 'players' bien posicionados para acompañar a nuestros clientes en su proceso de transformación digital.

En este contexto, el Grupo, que parte de una cuota en aquellos mercados en los que opera referida al sector de los servicios TIC todavía muy baja, se plantea el reto de consolidar la imagen de marca dentro del sector y crecer de manera ordenada y sostenible, para poder acometer más proyectos y de mayor envergadura. En un entorno como el descrito, se dan las circunstancias objetivas para que una organización eficiente como el Grupo Altia, que presta servicios de alta calidad a unas tarifas competitivas, pueda aumentar su cuota de mercado de una manera significativa.

## Medidas Alternativas de rendimiento



En el análisis de la evolución que se presenta a continuación, se emplean medidas alternativas de rendimiento, que se definen de la siguiente forma:

- EBITDA: se calcula como el resultado de explotación menos el deterioro y resultado por enajenaciones de inmovilizado, la amortización de inmovilizado y las pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales.
- Margen neto: se calcula como el porcentaje del total del beneficio neto entre el importe neto de la cifra de negocios.
- Deuda financiera neta: se calcula como la suma de toda la deuda financiera y provisiones tanto a corto como largo plazo restándole el efectivo y otros activos que puedan convertirse fácilmente en dinero.

### Análisis cuenta Pérdidas y Ganancias Consolidada.

El Grupo Altia sigue centrando su estrategia a largo plazo en dos pilares fundamentales: orientación a clientes y orientación a resultados. Durante años anteriores, Altia y sus entidades dependientes han tenido que hacer frente a importantes retos con efecto directo en las cuentas de resultados y, en algunos casos, en el modelo de negocio.

A continuación, se analiza la cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada del ejercicio 2023 y su comparativa con los datos del ejercicio 2022.

P&G CONSOLIDADO

Cifras en (€)	2022	2023	Variación
<b>IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO</b>	<b>167.192.168</b>	<b>241.311.587</b>	<b>44,3%</b>
<i>Δ Facturación</i>	32,77%	44,33%	
Trabajos realizados para el activo	69.750	86.998	24,7%
Costes Directos	40.737.765	68.297.229	67,7%
<i>% sobre Ventas</i>	24,37%	28,30%	
<b>MARGEN BRUTO</b>	<b>126.524.153</b>	<b>173.101.356</b>	<b>36,8%</b>
<i>Δ Margen Bruto</i>	28,81%	36,81%	
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	75,68%	71,73%	
Otros Ingresos	374.873	917.691	144,8%
Gastos de Personal	99.130.093	137.630.492	38,8%
<i>% sobre Ventas</i>	59,29%	57,03%	
Gastos de Explotación	11.565.999	11.207.280	-3,1%
<i>% sobre Ventas</i>	6,92%	4,64%	
<b>EBITDA</b>	<b>16.202.934</b>	<b>25.181.275</b>	<b>55,4%</b>
<i>Δ EBITDA</i>	18,41%	55,41%	
<i>% sobre Ventas</i>	9,69%	10,44%	
Amortizaciones y deterioro por res. Enaj.	3.041.225	3.598.720	18,3%
<i>% sobre Ventas</i>	1,82%	1,49%	
<b>EBIT</b>	<b>13.161.709</b>	<b>21.582.555</b>	<b>64,0%</b>
<i>Δ EBIT</i>	15,92%	63,98%	
<i>Margen EBIT</i>	7,87%	8,94%	
Resultado Extraordinario	39.911	-645.075	-1716,3%
Resultado Financiero	-479.473	-1.011.688	111,0%
<b>EBT</b>	<b>12.722.147</b>	<b>19.925.792</b>	<b>56,6%</b>
<i>Impuesto de Sociedades</i>	2.523.019	4.561.103	80,8%
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	19,83%	22,89%	
<b>BENEFICIO NETO</b>	<b>10.199.128</b>	<b>15.364.689</b>	<b>50,6%</b>
<i>Δ Beneficio Neto</i>	16,60%	50,65%	
<i>Margen Neto</i>	6,10%	6,37%	

El dato más significativo de 2023 es que el volumen de negocio del Grupo ha aumentado un 44,3% en relación al obtenido en 2022 (241,3 Mn€ en 2023 vs 167,2 Mn€ en 2022). El Grupo Altia ha seguido la tendencia de crecimiento orgánico de años precedentes durante 2023 con un esfuerzo comercial y de ejecución importante, aunque parte del crecimiento obtenido procede de la consolidación de las cuentas completas de las compañías adquiridas en 2022 (Wairbut y Bilbomática), que en 2022 se consolidaron en las cuentas del Grupo solo parcialmente, desde la fecha de incorporación al mismo.

Hay que destacar que todas las Uniones Temporales de Empresas en las que participa el Grupo Altia se integran en las cuentas anuales aplicando el criterio de integración proporcional tal y como indica la NIIF 11 'Acuerdos conjuntos' que regula la incorporación en las cuentas de negocios en UTE. El proceso contable de integración ha supuesto una variación significativa en los ingresos, particularmente en la cifra de negocios, en la cifra de gastos y en el activo y pasivo corriente de las cuentas anuales que presenta el



Grupo, respecto a las cifras que hubieran resultado si los servicios se hubieran ejecutado directamente sin mediación de una Unión Temporal de Empresas o el método de integración hubiese sido otro. Esta variación significativa de magnitudes debida a la integración de las Uniones Temporales de Empresas debe tenerse en cuenta en la comparación con las de ejercicios anteriores y en el estudio de los ratios de gestión.

La estrategia comercial del Grupo sigue centrada en aquellas líneas de negocio que generan mayor valor añadido, entendiendo como tal aquellas que se traducen en un mayor aumento de volumen de negocio y rentabilidad: '*Outsourcing y mantenimiento*', '*Desarrollo de aplicaciones informáticas*' y '*Servicios Gestionados*'.

Ventas € por Línea de Negocio	2022	% s/ Total de Ventas	2023	% s/ Total de Ventas	Variación
Consultoría Tecnológica	2.515.193 €	1,5%	5.957.503 €	2,5%	136,9%
Desarrollo de aplicaciones informáticas	28.550.356 €	17,1%	37.418.099 €	15,5%	31,1%
Implantación soluciones de terceros	7.967.319 €	4,8%	10.738.429 €	4,5%	34,8%
Outsourcing y mantenimiento	98.565.713 €	59,0%	144.678.608 €	60,0%	46,8%
Soluciones Propias	693.046 €	0,4%	1.157.030 €	0,5%	66,9%
Suministros Hardware y Software	11.239.192 €	6,7%	22.141.170 €	9,2%	97,0%
Servicios Gestionados	17.661.349 €	10,6%	19.220.748 €	8,0%	8,8%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>167.192.168 €</b>	<b>100%</b>	<b>241.311.587 €</b>	<b>100%</b>	<b>44,3%</b>

La principal línea de negocio durante 2023 sigue siendo, como en años anteriores, la de '*Outsourcing y Mantenimiento*' que ha aumentado en términos absolutos (de 98,6 Mn€ en 2022 a 144,7 Mn€ en 2023), y que mantiene su peso sobre el total de ingresos (59,0% en 2022 frente a 60,0% en 2023). Supone, un porcentaje muy elevado del total de ingresos, fenómeno muy interesante ya que esta línea se caracteriza por ser un negocio de alta recurrencia.

La segunda línea por peso es '*Desarrollo de Aplicaciones Informáticas*' que supone un 15,5% del total de ingresos. Esta línea se incrementa un 31,1% con respecto a 2022, pasando de 28,5 Mn€ a 37,4 Mn€. El objetivo de esta línea de negocio, además de la correcta ejecución del proyecto o trabajo a desarrollar, es que éste pueda llegar a transformarse en un negocio recurrente a través del mantenimiento (evolutivo, correctivo o ambos) de la aplicación desarrollada, integrándose en ese momento, en la línea de '*Outsourcing y Mantenimiento*'.

En tercer lugar, se ha situado la línea de '*Suministros Hardware y Software*' que representa un 9,2% de la cifra de negocios. Esta partida aumenta un 97,0% con respecto al año 2022, pasando de 11,2 Mn€ en 2022 a 22,1 Mn€ en 2023. Esta línea, sin ser estratégica ni generar márgenes elevados, complementa el portfolio de servicios de la Compañía y en algunos casos es un buen camino para entrar en determinadas cuentas, sectores o mercados.

En cuarto lugar, se ha situado la línea de '*Servicios Gestionados*' con un 8,0% sobre el total de ingresos, con una ligera reducción relativa (no así en términos absolutos, donde aumenta de 17,7 Mn€ a 19,2 Mn€). Parte de la

pérdida de peso de esta línea (y de aumento en la anterior de 'Suministro Hardware y Software') se explica por una reclasificación en la segmentación realizada por el Grupo en relación a ejercicios precedentes en proyectos de tipología mixta, es decir, aquellos que desarrollan actividad en más de una línea de negocio. En el caso de esta línea, además existe una elevada competencia desde hace años que explica la constante reducción de precios año tras año. Aquí, la estrategia sigue pasando por especializarse en aquellos servicios de mayor valor añadido en los que los precios no solo se mantienen, sino que pueden, incluso, incrementarse, dependiendo de la complejidad del servicio que se preste.

La línea 'Implantación de soluciones de terceros' ha consolidado el incremento de peso sobre los ingresos acontecido en 2022. En 2023, supone un 4,5% del total. En esta línea se incluye la actividad relacionada con soluciones sobre Data Analytics, Inteligencia Artificial o Enterprise Soluciones (ERP, soluciones Microsoft), áreas en las que el Grupo pretende intensificar la actividad en los próximos años.

Las otras dos líneas, siguen teniendo muy bajo peso sobre el total de ingresos, en el entorno del 1-2%.

Evolución Ventas por geografía	2022	% s/ Total de Ventas	2023	% s/ Total de Ventas	Variación
España	89.524.654 €	53,5%	138.909.329 €	57,6%	55,2%
Portugal	35.505.136 €	21,2%	43.723.643 €	18,1%	23,1%
Resto Europa	32.560.369 €	19,5%	49.726.705 €	20,6%	52,7%
Resto Mundo	9.602.009 €	5,7%	8.951.910 €	3,7%	-6,8%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>167.192.168 €</b>	<b>100%</b>	<b>241.311.587 €</b>	<b>100%</b>	<b>44,3%</b>

En cuanto al origen (geográfico) de las ventas, con la incorporación de Wairbut y Bilbomática al Grupo, el negocio prestado fuera de España ha perdido peso con respecto al total de ingresos: a cierre de 2023, un 42,4% de los ingresos totales del Grupo se localizan fuera de España. La distribución es: 57,6% de los ingresos provienen de negocio realizado en España, un 18,1 % proviene de Portugal, un 20,6% del resto de Europa (donde repunta ligeramente a pesar de la reducción porcentual general del negocio internacional) y un 3,7% del resto del mundo. El peso de la actividad internacional se combina con una cada vez mayor diversificación en cuanto a presencia en territorios, minimizándose así el riesgo de excesiva dependencia de uno u otro mercado, salvo en el caso del mercado español. Las perspectivas de futuro del Grupo van en línea de que el mercado español vaya perdiendo peso sobre el total de ingresos.

Ventas € por Sectores	2022	% s/ Total de Ventas	2023	% s/ Total de Ventas	Variación
AA.PP.	66.093.351 €	39,5%	114.709.216 €	47,5%	73,6%
Industria	86.715.814 €	51,9%	109.101.964 €	45,2%	25,8%
Servicios Financieros	14.383.003 €	8,6%	17.500.407 €	7,3%	21,7%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>167.192.168 €</b>	<b>100%</b>	<b>241.311.587 €</b>	<b>100%</b>	<b>44,3%</b>

En relación al sector en el que el cliente desarrolla su actividad, el 47,5% de los ingresos provienen del negocio con '*Administraciones Públicas*' con un incremento del 73,6% respecto a 2022. En términos absolutos se produce un crecimiento muy significativo, de 48,6 Mn€. Gana peso, dado que casi la totalidad de la actividad de Wairbut y Bilbomática se lleva a cabo en este sector. Por otro lado, aunque pierden peso, crecen igualmente en términos absolutos el sector '*Industria*', y el de '*Servicios Financieros*', un 25,8% y un 21,7% respectivamente.

Tras el análisis de las ventas, a continuación, se analizan los gastos y resultados a partir de la expresión completa de la cuenta de Pérdidas y Ganancias y su comparativa con el ejercicio precedente.

La estructura de costes del Grupo muestra un año más la dependencia existente de la partida de '*Gastos de Personal*' y '*Costes Directos*', que suponen un 85,3% del total de la cifra de negocios. La partida de '*Gastos de Personal*' sigue siendo, un año más, la más relevante en la estructura de gastos del Grupo. Con respecto a 2022 se incrementa un 38,8%, de 99,1 Mn€ a 137,6 Mn€. Este crecimiento se explica por el crecimiento de la plantilla que es necesaria para poder desarrollar una actividad en expansión y, en segundo lugar, por el esfuerzo llevado a cabo en la retención de talento en un momento de elevada competitividad por el mismo. El Grupo sigue focalizando su esfuerzo en mantener una serie de iniciativas tanto de carácter cualitativo como cuantitativo, consideradas estratégicas para favorecer la retención de talento, ya que se estima que esta competencia se mantendrá en los próximos años, por lo que se considera esencial diferenciarse de los competidores en un área crítica como ésta.

La partida de '*Costes Directos*' aumenta con respecto a 2022 (pasa de 40,7 Mn€ a 68,2 Mn€) aumentando igualmente su peso relativo con respecto a los ingresos (24,4% en 2022 frente a 28,3% en 2023).

La partida '*Otros ingresos*' aumenta con respecto a 2022 un 144,8% de 375 miles € a 918 miles €. En esta partida se incluyen, principalmente, servicios diversos y al personal y también alguna subvención, si bien durante 2023 no ha habido subvenciones derivadas de proyectos de I+D+i relevantes, tal y como se indica en el punto relativo a I+D+i del presente informe. En cualquier caso, estos ingresos tienen un peso relativo mínimo respecto al total de ingresos.

En cuanto a la partida de '*Gastos de explotación*', se sigue manteniendo la política de control estricto de los mismos. En 2023 estos costes se han reducido con respecto a 2022 tanto en términos absolutos, pasando de 11,6 Mn€ en 2022 a 11,2 Mn€ en 2023, como en términos relativos, de 6,9% sobre el total de ingresos en 2022 a 4,6% en 2023. Las sinergias alcanzadas en el proceso de integración de Wairbut y Bilbomática, sí como las estrictas políticas de gasto de esta tipología, explican esta mejora tan significativa y colocan al Grupo en una magnífica posición competitiva.

El EBITDA obtenido en 2023 (25,2 Mn€) aumenta un 55,4% respecto al obtenido en 2022 (16,2 Mn€). También aumenta, en términos relativos (margen EBITDA) pasando a ser un 10,4%, frente al obtenido en 2022

(9,7%). Un crecimiento más que proporcional de los ingresos respecto a los gastos ha propiciado una mejora significativa de eficiencia en la actividad ordinaria del Grupo. El Grupo se ha centrado en el objetivo de aumentar la rentabilidad, especialmente en las compañías adquiridas en 2023, donde el margen de mejora sigue siendo relevante una vez completado casi en su totalidad el proceso de integración en sus diferentes áreas de aplicación: negocio, financiero, personas, procesos.

Las '*Amortizaciones*' se incrementan con respecto a 2022 en términos absolutos, pasando de 3,0 Mn€ a 3,6 Mn€ mientras en peso relativo se reducen ligeramente, pasando de un 1,8% a un 1,5% sobre ingresos. Hay que significar que esta partida de la cuenta de resultados está muy afectada por la aplicación de la normativa NIIF al tener que reconocer los contratos de arrendamientos de oficinas e instalaciones como un pasivo en el Balance y reclasificar los gastos del ejercicio asociados a estos contratos a la partida de amortización de la cuenta de resultados. En cualquier caso, el Grupo ha ejecutado las inversiones necesarias para desarrollar su actividad en los próximos años, en línea con lo proyectado en el Plan de Negocio 2023-2024.

La partida de '*Resultado extraordinario*' ha cerrado en -0,64 Mn€ a final de 2023. Corresponden principalmente con provisiones ante posibles situaciones negativas futuras que puedan afectar a las cuentas del Grupo, que la Dirección ha querido anticipar al presente ejercicio una vez que se ha detectado que hay una probabilidad más o menos elevada de que se produzcan.

Por último, el '*Resultado Financiero*' ha empeorado con respecto al ejercicio precedente, pasando de -0,48 Mn€ a -1 Mn€ a final del ejercicio, un incremento del 111%. Pese a que el Grupo ha reducido significativamente su exposición a la financiación externa, el crecimiento intensivo de los tipos de interés durante todo el año, explica el incremento en esta partida. Pese a este resultado negativo, la estrategia sigue siendo la misma: que el negocio crezca, que la estructura de gastos necesaria para ese crecimiento sea sostenible y que la organización sea capaz de generar tesorería para reducir esa dependencia de la financiación externa y volver, así, a niveles de solvencia habituales en el Grupo.

El Resultado antes de Impuestos ha alcanzado un máximo histórico de 19,9 Mn€ y el Resultado después de Impuestos ha sido de 15,4 Mn€, un 50,6% más que el obtenido en 2022 (10,2 Mn€). El Margen Neto ha sido del 6,37%, por encima del obtenido en el ejercicio 2022 (6,10%).

Los resultados de la actividad del Grupo durante 2023 se pueden considerar satisfactorios, con máximos históricos en Ingresos, EBITDA y Beneficio Neto. El Grupo no se ha apartado de sus planteamientos de preservación del margen y se ha esforzado en reducir gastos e invertir en asegurarse la disponibilidad del talento necesario para un crecimiento ordenado. Se ha continuado realizando un esfuerzo significativo de integración, reestructuración financiera y contable y de negocio con el fin de llevar a las nuevas empresas del Grupo a métricas de rentabilidad y estándares SCIIF de Altia en el medio plazo. La mejora de resultados de Noesis en 2023

continúa y el esfuerzo de integración que se ha realizado con Wairbut y Bilbomática se espera fructifique en una mejora considerable de los resultados en los próximos años. De este modo se espera aunar el indudable interés del negocio adquirido con los números habituales del Grupo dentro de una estrategia de crecimiento inorgánico rentable.

### Análisis Balance de Situación.

El balance de situación consolidado a 31 de diciembre de 2023, comparado con el balance de situación consolidado a 31 de diciembre de 2022 es el siguiente:

Balance			
Cifras en (€)	2022	2023	Variación
<b>Total Activo</b>	<b>143.616.926</b>	<b>153.157.538</b>	<b>6,6%</b>
<b>Activo No Corriente</b>	<b>62.405.109</b>	<b>59.772.406</b>	<b>-4,2%</b>
Inmovilizado Intangible	52.015.765	51.274.286	-1,4%
Inmovilizado Material	5.469.544	5.134.004	-6,1%
Inmovilizado Financiero	1.619.433	1.652.257	2,0%
Activo por Impuesto Diferido	3.300.367	1.711.859	-48,1%
<b>Activo Corriente</b>	<b>81.211.817</b>	<b>93.385.132</b>	<b>15,0%</b>
Existencias	620.962	1.157.126	86,3%
Clientes	47.771.510	65.133.671	36,3%
Otras Cuentas a Cobrar	704.674	696.056	-1,2%
IFT	665.702	494.694	-25,7%
Tesorería	29.766.462	23.461.455	-21,2%
Periodificaciones	1.682.507	2.442.130	45,1%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>143.616.926</b>	<b>153.157.538</b>	<b>6,6%</b>
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>61.347.220</b>	<b>73.441.602</b>	<b>19,7%</b>
<b>Pasivo No Corriente</b>	<b>4.364.584</b>	<b>15.021.393</b>	<b>244,2%</b>
Provisiones a L/P	51.558	51.558	0,0%
Deuda financiera a L/P	4.005.320	14.675.865	266,4%
Pasivo por Impuesto Diferido	307.706	293.970	-4,5%
<b>Pasivo Corriente</b>	<b>77.905.122</b>	<b>64.694.543</b>	<b>-17,0%</b>
Provisiones a C/P	72.649	552.431	660,4%
Deuda Financiera C/P	36.449.795	10.906.060	-70,1%
Proveedores	15.304.517	20.794.998	35,9%
Otras Cuentas a Pagar	14.636.124	17.559.631	20,0%
Periodificaciones	11.442.037	14.881.423	30,1%

Las principales magnitudes del Balance corroboran la buena salud financiera del Grupo, que dispone de recursos significativos, con un crecimiento en los Fondos Propios del 19,7%. En 2023 se ha producido una reorganización de parte de la deuda bancaria que se había contratado para materializar las operaciones corporativas de 2022, que consistió en la sustitución de un préstamo a corto plazo, por otro con vencimientos mensuales, el último de



los cuales se producirá en 2026. Esto ha provocado una mejora significativa del Fondo de Maniobra (Activo Corriente – Pasivo Corriente), que ha pasado de 3,3 Mn€ a final de 2022 a 28,7 Mn€ a final de 2023. La diferencia en la deuda financiera entre 2022 y 2023 es saneamiento de deuda llevada a cabo durante el ejercicio (-14,4 Mn€)

El Balance ha crecido un 6,6% con respecto a 2022 (pasa de 143,6 Mn€ a 153,2 Mn€). En el Activo Corriente las mayores variaciones se han producido en '*Clientes*' (+17,3 Mn€), '*Tesorería*' (-6,3 Mn€) y '*Periodificaciones*' (+759 miles de euros) y en el Activo No Corriente en '*Activo por Impuesto Diferido*' (-1,6 Mn€). El Patrimonio Neto aumenta +12,1 Mn€ reforzando aún más la sólida posición financiera del Grupo. En lo que respecta al Pasivo Financiero, las variaciones han sido: +10,6 Mn€ en '*Deuda financiera a largo plazo*', y -25,1 Mn€ en '*Deuda financiera a corto plazo*' por la reestructuración de la deuda descrita anteriormente. Se producen variaciones significativas en el Pasivo Corriente en '*Cuentas a pagar*' (+2,9 Mn€), que reflejan las mayores obligaciones del Grupo en materia fiscal y de seguridad social por el aumento de actividad, plantilla y salarios, '*Proveedores*' (+5,5 Mn€), por el mismo motivo, y '*Periodificaciones*' (+3,4 Mn€). El reto es seguir transformando esta estructura financiera en una estructura más balanceada, más parecida a la tradicional de Altia, que siga actuando como una palanca que acelere un crecimiento sólido y sostenible del negocio.

La partida de Clientes ha aumentado un 36,3% con respecto a 2022, principalmente empujada por el aumento de la actividad del Grupo y por la ejecución de proyectos de mayor envergadura, más complejos, que hacen que el proceso de facturación no se lleve a cabo de una manera tan directa y correlacionada con el gasto incurrido necesario para ejecutar el mismo, lo que genera un mayor impacto vía '*work in progress*' en esta partida en particular y en el Balance en general.

Los Fondos Propios del Grupo han seguido creciendo en la línea de lo acontecido en los ejercicios precedentes, lo que permite continuar, por un lado, con la política de reinversión y crecimiento del negocio, y, por otro lado, dentro de la prudencia lógica, permite plantear la aplicación de una política de dividendos que conlleve que una parte significativa del beneficio se traspase a los accionistas, sin generar tensión alguna en la Tesorería.

Con respecto al Pasivo, hay que reseñar, el significativo aumento de la deuda a largo plazo acontecida en el ejercicio (+10,6 Mn€ en total) por la reestructuración de la deuda antes indicada. También el incremento de la partida de '*Periodificaciones*' que aumenta en 3,4 Mn€ hasta los 14,8 Mn€, que se corresponden con facturaciones anticipadas de fases iniciales de proyectos, que se ejecutarán durante 2024.

Por último, en relación a la Deuda Financiera Neta (diferencia entre Deuda y Tesorería), la devolución en 2023 de parte de los préstamos vigentes en 2022 provoca que este indicador mejore, pasando de +10,1 Mn€ en 2022 a +2,2 Mn€ en 2023 (más cerca de que la caja iguale a la deuda). El esfuerzo realizado durante el ejercicio 2023 en este sentido ha sido muy relevante.

En conjunto, la situación a cierre 2023 es satisfactoria en cuanto a solidez y solvencia del balance si consideramos el entorno en el que el Grupo ha desarrollado su actividad durante el ejercicio. Las principales magnitudes (rentabilidad, fondos propios, tesorería) obtenidas en 2023 confirman la salud económica y financiera del Grupo en un entorno económico de extrema dificultad. Si a ese análisis le incorporamos magnitudes comparables con el resto de compañías del sector, es evidente que los resultados obtenidos son sensiblemente mejores a los de la mayor parte de los competidores. El ejercicio 2024 se presenta con muchas incógnitas, pero, independientemente del contexto macroeconómico, el Grupo seguirá aplicando las políticas de gestión que le han permitido llegar hasta aquí con una posición tan solvente.

## Información no financiera y diversidad a nivel consolidado.

Al considerarse Altia una Entidad de Interés Público y superar el número medio de trabajadores empleados la cifra de 250, según establece la Ley 11/2018 de 28 de diciembre en materia de información no financiera y diversidad, por la que se modifica el Código de Comercio, el texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010 y la Ley 22/2015 de Auditoría de Cuentas, la Sociedad tiene la obligación de preparar un estado de información no financiera que contenga información necesaria para comprender la evolución, los resultados y la situación de la Compañía, y el impacto de su actividad respecto, al menos, a cuestiones medioambientales y sociales, al respeto de los derechos humanos y a la lucha contra la corrupción y el soborno, así como relativas al personal.

No obstante, tal y como establece el artículo 262.5 de la Ley de Sociedades de Capital, una sociedad dependiente perteneciente a un Grupo está dispensada de la obligación de elaborar el estado de información no financiera si la sociedad y sus dependientes, están incluidas en el informe de gestión consolidado de otra empresa que contenga ese estado de información no financiera. Altia es cabecera del Grupo Altia y, a su vez, pertenece al Grupo Boxleo por lo que a título individual se acoge a esa dispensa y no incluye esta información en su Informe de Gestión individual.

El Grupo Boxleo deposita sus cuentas en el Registro Mercantil de A Coruña. La obligación de presentar cuentas consolidadas corresponde estrictamente a Boxleo Tic S.L como sociedad cabecera y Altia, como tal, estaría dispensada según lo establecido en los artículos 43.1, 2º del Código de Comercio y el ya mencionado 265.2 de la Ley de Sociedades de Capital.

Sin embargo, dado que las acciones de Altia cotizan en BME Growth, en su día se decidió, por mayor transparencia y para trasladar al mercado una imagen más completa e integrada de Altia y de las actividades que realiza directa e indirectamente mediante sus sociedades dependientes, que el Grupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolidase también



sus cuentas y elaborase y publicase los correspondientes estados financieros consolidados. La publicación se realiza en la página web de BME Growth y en la de Altia. No se depositan en el Registro Mercantil al ser la formulación voluntaria y no encontrarse ese caso entre los de depósito preceptivo.

En este informe de gestión consolidado de 2023 se incluye, según permite el artículo 49.7 del Código de Comercio, el estado de información no financiera del Grupo encabezado por Altia y compuesto además de por ésta, por sus sociedades dependientes, mediante la remisión a la Memoria de Sostenibilidad e Información No Financiera 2023, que se adjunta a continuación de este informe de gestión consolidado. Dicha Memoria contiene la información no financiera exigida en la legislación mercantil para ese estado, para lo cual se ha utilizado una tabla de equivalencias, que será verificada por un prestador independiente de servicios de verificación. De esta manera, y al publicarse los estados consolidados del Grupo Altia en la página web de BME Growth y en la de la propia Altia, el estado de información no financiera será accesible de manera general, fácil y sin coste alguno.

El Grupo está comprometido con el establecimiento en su organización los marcos adecuados para prevenir y combatir cualquier forma de discriminación, ya sea por cuestión de género, raza, religión, orientación sexual o discapacidad, así como para impulsar en su personal una cultura de respeto de la igualdad de derechos, a través de la promoción y difusión de medidas justas, imparciales y equitativas. En esta materia, uno de los objetivos del Grupo para los próximos ejercicios es continuar mejorando sus indicadores de personal contratado con discapacidad o en riesgo de exclusión social, contribuyendo a su inserción laboral y a dignificar sus condiciones de trabajo. Por último, se hace constar de manera expresa que al 31 de diciembre de 2022 el Grupo cumple con la nueva normativa reguladora aplicable establecida por el Real Decreto-ley 6/2019, de 1 de marzo, de medidas urgentes para garantía de la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres en el empleo y la ocupación.

## Acontecimientos posteriores al cierre.

No existen otros hechos posteriores dignos de ocurridos desde el 31 de diciembre de 2023.

## Evolución previsible del Grupo.

El entorno en el que opera el Grupo presenta numerosas oportunidades en comparación con otros sectores, al estar 'lo tecnológico' en constante crecimiento tanto para la sociedad como para las empresas. Especialmente hoy en día, debido a la complicada situación económica, la tecnología resulta fundamental para optimizar los procesos de las empresas y lograr que estas mejoren su eficiencia. También para el desarrollo personal de los

individuos y global de países y sociedad en general.

Por otro lado, la cuota de mercado del grupo Altia es todavía muy pequeña, con lo que el campo de crecimiento es elevado y no se presenta la vulnerabilidad de las empresas que tienen que defender de la competencia una cuota relevante.

El Grupo Altia no tiene una especial concentración ni a nivel de clientes, ni a nivel de tecnología. En este contexto, los principales riesgos que la Sociedad ha identificado en 2023 han sido:

- **Ciberseguridad/ataques cibernéticos.** Como organización que basa su actividad en la tecnología, el Grupo tiene que ser especialmente cauteloso con esta cuestión, que constituye también una línea de actividad propia. La aplicación de severas políticas de ciberseguridad se plantea como una política totalmente necesaria para que los planes de desarrollo del Grupo se puedan llevar a buen término, en un entorno en el que los ataques cibernéticos cada vez son más habituales y a mayor escala, en especial desde el inicio de la guerra de Ucrania.
- **Incumplimiento de la normativa que afecta a la actividad del Grupo.** La globalización de la economía y el cada vez más exigente entorno normativo en el que las compañías tienen que desarrollar su actividad, están obligando a las organizaciones a mejorar su transparencia, a identificar y mitigar los riesgos de su actividad, aumentar su grado de cumplimiento de las normas que le aplican y a dar respuesta a todos sus grupos de interés. El Grupo sigue desarrollando un considerable esfuerzo para posicionarse como una entidad socialmente responsable y así aportar el mayor valor posible a todos los grupos relacionados con su actividad.
- **Escasez de capital humano cualificado.** La creciente demanda de perfiles tecnológicos para cualquier negocio, actividad o sector, está complicando el acceso al talento en una actividad en la que este aspecto es crítico dado que el principal activo del Grupo reside en la alta cualificación técnica y profesional de las personas que lo integran. Una inadecuada gestión del talento (captación, retención, políticas retributivas, desconexión digital, plan de carrera, beneficios sociales, planes de compensación, etc.) podría suponer que el Grupo no disponga de los profesionales adecuados para la consecución de sus objetivos. En este sentido, tal y como se ha comentado previamente en el presente Informe, el Grupo Altia está prestando especial atención a esta cuestión, apostando de una manera decidida por mantener el talento tecnológico del que dispone a través de las políticas comentadas, aunque eso suponga una cierta reducción en sus márgenes en el corto plazo, tal y como ha sucedido este año.
- **Desafíos relacionados con adquisiciones.** Especialmente activa en los últimos años y con vocación de incorporar al Grupo empresas o negocios con buena base y que encajen en los planteamientos de Altia, el riesgo para el Grupo no solo reside en una buena selección y

en la ejecución de la transacción sino, básicamente, en poder realizar un proceso de integración que no se dilate en el tiempo y que aproveche al máximo todas las virtudes de la adquirida para que la operación no se limite a una mera yuxtaposición de negocios y cifras. Los resultados de las operaciones corporativas realizadas hasta la fecha avalan la ejecución del Grupo en este tipo de procesos, pero no garantizan el éxito de aquellos que se vayan a llevar a cabo en el futuro, de ahí que el riesgo aquí identificado sea uno de los principales a los que se enfrenta la organización y esté muy presente en la organización.

El Grupo va a seguir firme en su modelo de negocio a través de una mezcla de sus virtudes tradicionales (orientación al cliente, estabilidad accionarial, alta cualificación de los recursos humanos y del equipo directivo, cuentas saneadas, costes de estructura inferiores a los de nuestros competidores, política financiera orientada a la optimización del fondo de maniobra) y de las nuevas iniciativas adoptadas (fomento de la cultura colaborativa y las sinergias entre diferentes áreas de la organización y en especial las que se obtienen por la integración de Noesis, Wairbut y Bilbomática, enfoque hacia áreas y tecnologías con mejor posicionamiento y mayor capacidad de crecimiento futuro como la IA, Ciberseguridad o Data Analytics, políticas encaminadas a la captación y retención de talento, a la internacionalización y a la implantación de mayores sistemas de control y, finalmente, asunción progresiva de normas y recomendaciones exigidas a empresas cotizadas en mercados secundarios oficiales, incluso por encima de las estrictamente obligatorias para las cotizadas en BME Growth). El Grupo está convencido de que la prestación de servicios avanzados en tecnologías de la información y comunicación no solo tiene un gran recorrido en el mercado, sino que, cada vez, la demanda de este tipo de servicios va a ser mayor.

Las presentes cuentas anuales se pueden considerar satisfactorias. Son una buena base para seguir incrementado las ventas, para mantener una cartera diversificada, para continuar internacionalizándose, para poco a poco seguir recuperando los niveles de rentabilidad que la Sociedad ha tenido históricamente y, por supuesto, para seguir generando caja e incrementando la solvencia vía aumento de Fondos Propios, así como recuperar los niveles de Fondo de Maniobra en los que habitualmente la Compañía ha ido desarrollando su actividad. Pese a las dificultades inherentes a todo crecimiento inorgánico, creemos que Altia está demostrando un uso eficiente de la capacidad de endeudamiento que le permite su solvencia y trayectoria y, como decíamos antes, la conjugación de una buena elección en las de adquisiciones y una buena ejecución en las integraciones. Ese crecimiento inorgánico debe servir para acelerar la consecución de los objetivos estratégicos, entre los cuales figura como protagonista mantener los márgenes tradicionales del Grupo.

En un entorno de incertidumbre extrema como el actual, el Grupo mantiene una gran cautela sobre la evolución de la economía, siendo la prudencia en cuanto a inversiones y nuevos negocios, su guía de actuación, pero sin dejar de intentar aquéllas que se consideran especialmente atractivas y que encajen en términos de rentabilidad e integración. El reto sigue siendo consolidar la imagen de marca dentro del sector y crecer de manera

ordenada y sostenible, para poder acometer más proyectos y de mayor envergadura.

## Actividades en materia de Investigación y Desarrollo e Innovación Tecnológica.

Durante el ejercicio 2023 el Grupo no ha realizado actividades de Investigación y Desarrollo, pero sí de Innovación Tecnológica. Las actividades se han centrado en mejorar las funcionalidades de los productos propios (Altia Mercurio, Altia Control Tower, NTX...) para adaptarlos a las nuevas necesidades que el mercado de este tipo de productos demanda, y, por otro lado, para dotarlos de aspectos novedosos y diferenciales en relación a los productos con los que compiten.

Uno de los pilares futuros de la estrategia del Grupo es apostar por los productos propios por lo que el Grupo profundizará en los próximos años en este tipo de actividades de innovación.

## Adquisición de acciones propias.

La Sociedad Dominante tenía 137.727 acciones propias en cartera al 31 de diciembre de 2023 con un coste en libros de 144.533 euros, representativas de un 0,200% de su capital social (12.915 acciones propias al 31 de diciembre de 2022 con un coste en libros de 335.790 euros, representativas del 0,1878% de su capital social).

	31.12.23		31.12.22	
	Nº Acciones	Valor Contable	Nº Acciones	Valor Contable
Al inicio del período	12.915	335.790	10.517	277.650
(+) adquisiciones	3.729	115.643	10.681	271.380
(-) ventas	(3.129)	(92.805)	(8.283)	(211.809)
Ajustes variación de valor	-	-	-	(1.431)
<b>Split</b>	<b>135.150</b>	<b>358.628</b>	<b>12.915</b>	<b>335.790</b>
(+) adquisiciones	58.538	205.579	-	-
(-) ventas	(55.961)	(203.089)	-	-
Ajustes variación de valor	-	(216.585)	-	-
Al final del período	137.727	144.533	12.915	335.790

En cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 148 c) de la LSC y con cargo a reservas libres se ha establecido en el patrimonio neto una reserva equivalente al importe de las acciones propias computado en el activo, que se mantendrá mientras las acciones no sean enajenadas.

## Liquidez, recursos de capital e instrumentos financieros.

A fecha de cierre del presente ejercicio, las inversiones financieras a corto y a largo plazo existentes en el activo del balance son mínimas y se corresponden con préstamos a sociedades del grupo, fianzas y depósitos, por lo que no se considera relevante el riesgo financiero asociado a las mismas.

Los Fondos Propios del Grupo a cierre del ejercicio ascienden a 73,4 Mn€ (+12,1 Mn€ con respecto a 2022), mientras que la deuda financiera (suma de corto y largo plazo) suma 26,2 Mn€, lo que supone una disminución de 14,4 Mn€ con respecto al cierre de 2022.

A cierre de 2023 la Tesorería era de 23,5 Mn€ por lo que la situación de deuda financiera neta (deuda-tesorería) ha mejorado al disminuir al mismo tiempo la deuda externa, pasando de 10,1 Mn€ a final de 2022 a 2,2 Mn€ a final de 2023. El esfuerzo realizado en saneamiento de la deuda externa ha sido muy grande: por un lado, se ha conseguido devolver la totalidad de uno de los préstamos con entidades financieras solicitado para la adquisición de las sociedades incorporadas al Grupo en 2022; y, por otro lado, se ha reestructurado el otro con un horizonte temporal a 3 años vista. Estas operaciones y la generación de caja han provocado que el Fondo de Maniobra haya pasado de 3,3 Mn€ a cierre de 2022 a 28,7 Mn€ a final de 2023.

La liquidez durante el ejercicio 2023 se ha reducido en -6,3 Mn€ con respecto a 2022 hasta los 23,4 Mn€, 6,7 Mn€ mejor de lo planificado en Plan de Negocio, que apuntaba a un cierre en esa partida de 16,7 Mn€. Desde ese punto de vista, el Grupo ha tenido una actividad durante este ejercicio eficiente en relación a la prevista, con una generación de flujos por sus actividades de explotación de 14,4 Mn€, una variación de flujos de actividad de inversión de -2,9 Mn€ y una variación por las actividades de financiación de 17,8 Mn€, que se explica por la devolución parcial de los préstamos recibidos para las compras de empresas realizadas en 2022.

No existen obligaciones, ni operaciones fuera de balance que puedan tener un efecto sobre la evolución de la liquidez del Grupo por lo que se espera que continúe la evolución positiva de la misma en los próximos ejercicios.

## Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a acreedores comerciales.

A continuación, se detallan los aplazamientos en los pagos realizados a proveedores y acreedores.



	2023	2022
Período medio de pago a proveedores	53	48
Ratio de operaciones pagadas	57	52
Ratio de operaciones pendientes de pago	39	25

	IMPORTE (euros)	IMPORTE (euros)
Total pagos realizados	65.045.143	49.720.888
Total pagos pendientes	16.565.242	10.157.353

(a) De acuerdo con lo establecido la Ley 1/2013, de 26 de julio, de medidas de apoyo al emprendedor y de estímulo del crecimiento y de la creación de empleo, que modificó la Ley 3/2004, el plazo máximo legal de pago es de 30 días, ampliable en su caso mediante pacto entre las partes, con el límite de 60 días naturales.

Facturas pagadas en un periodo inferior al máximo	2023	2022
Volumen monetario	32.614.215	28.218.084
Número de facturas	10.334	7.641
Porcentaje sobre el total de pagos realizados	50,14%	56,75%
Porcentaje sobre el total de facturas	69,50%	81,26%

El volumen de facturas pagadas dentro del plazo legal asciende a 32.614.215 euros en el ejercicio 2023, que corresponde con un total de 10.334 facturas y que supone un 69,50% sobre el total de facturas pagadas y un 50,14% sobre el volumen monetario total de los pagos efectuados.

La política de pagos general del Grupo cumple con los períodos de pago a proveedores comerciales establecidos en la normativa de morosidad en vigor. En la actualidad, el Grupo está desarrollando medidas para tratar de reducir el período de pago en aquellos muy limitados casos en los que se ha superado el plazo máximo establecido. Dichas medidas se centrarán en reducir los períodos de los procesos de recepción, comprobación, aceptación y contabilización de las facturas (potenciando el uso de medios electrónicos y tecnológicos), así como en la mejora del procedimiento de resolución de incidencias en estos procesos.

Este Informe de Gestión ha sido formulado con fecha 27 de marzo de 2024.



2023

# Memoria de Sostenibilidad

e información no financiera

 altia

## Modelo de referencia

Este informe se ha elaborado utilizando como referencia los Estándares GRI, y conforme a lo requerido en la Ley 11/2018, de 28 de diciembre, en materia de información no financiera y diversidad y el Reglamento Delegado UE 2021/2178 de 6 de julio de 2021 y posteriores respecto a las actividades económicas sostenibles.

## Datos de contacto

Calle Vulcano, 3 (ICARIA III), 15172 Oleiros (A Coruña)  
[+34] 981 138 847  
[+34] 981 138 848  
info@altia.es  
www.altia.es

## Periodicidad

Publicación con periodicidad anual.

## Verificación

Se procede a la presentación y verificación de esta memoria de sostenibilidad e informe de información no financiera 2023 en el transcurso de la auditoría de verificación realizada por la entidad verificadora TUV Rheiland con fecha 18 a 22 de marzo de 2024.

Las cuentas de la compañía son auditadas por Deloitte, S.L. Por su parte KPMG realiza la función de auditoría interna bajo la supervisión directa de la Comisión de Auditoría. Asimismo, Det Norske Veritas, , TUV Rheiland, OCA Global y SGS verifican los datos ambientales, de calidad y servicio TI y Applus, OCA Global y SGS los datos de seguridad de la información a través de auditorías anuales para el cumplimiento de ISO 9001, ISO 14001, ISO 20000, ISO 27001, ISO 27017, ISO 27018, ISO 22301, GHG Protocol y Esquema Nacional de Seguridad.

# CONTENIDO

## Introducción

Alcance  
Carta del presidente  
2023 en cifras

## Nuestra compañía: Somos Altia

Descripción del Grupo  
Principios  
Líneas de negocio: portfolio  
Certificaciones y reconocimientos  
Proyectos destacados

## Nuestro compromiso

Modelo de sostenibilidad

## Impacto en el buen gobierno (G)

Estructura organizativa  
Integridad y compromiso  
Dimensión económica

## Impacto en lo social (S)

Personas y talento  
Acción social

## Impacto en el medio ambiente (E)

Nuestros aspectos ambientales  
Nuestros progresos e iniciativas

## Marco de reporte y datos

Información e indicadores ESG  
Taxonomía  
Partners y suministradores  
Asociaciones

## Índice de Información no financiera

## Indicadores GRI

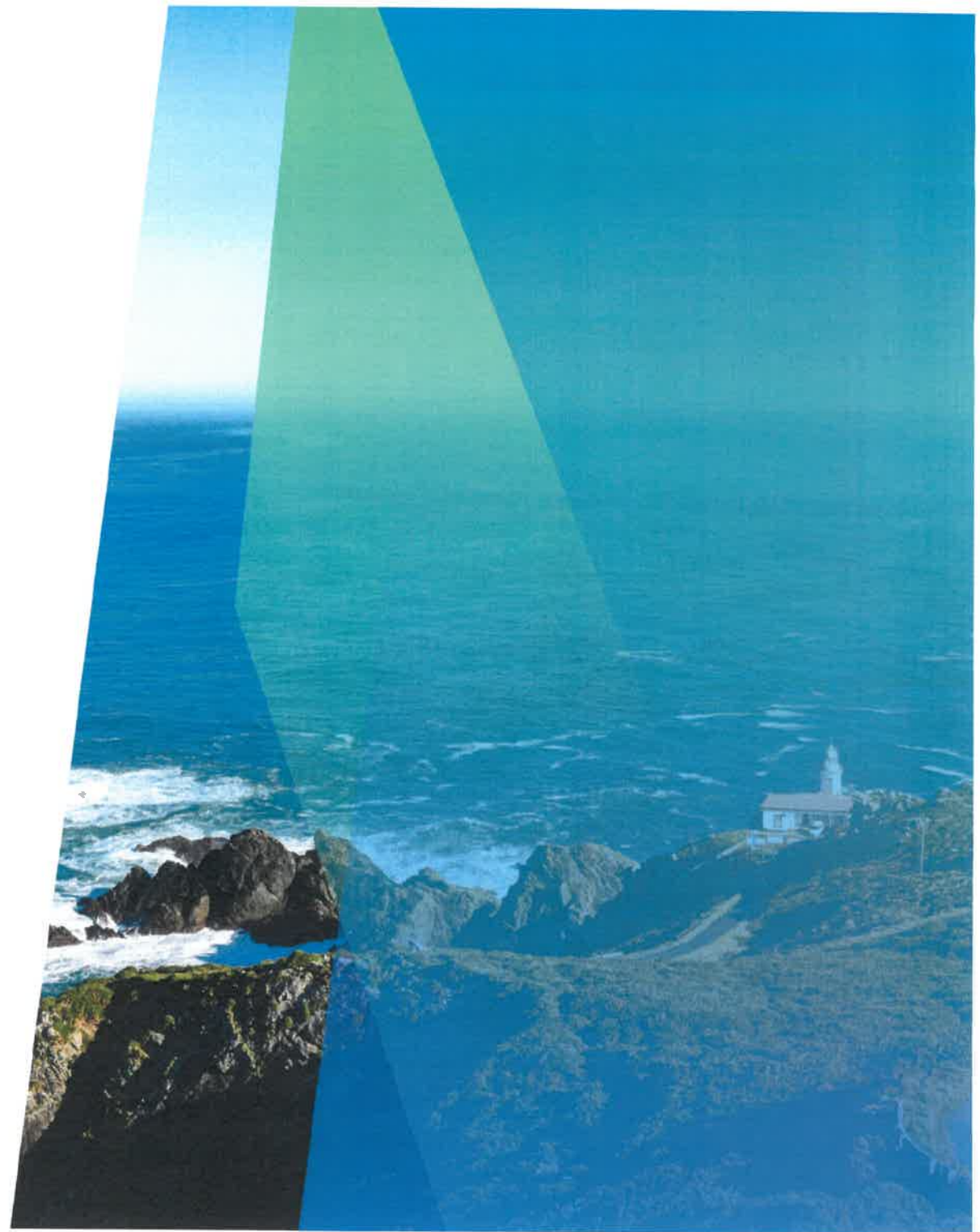
## TUV. Verificación de la memoria

# Introducción

Alcance

Carta del presidente

2023 en cifras



# Alcance

## Compromiso transparente con la sostenibilidad


En esta Memoria de Sostenibilidad, presentamos la evolución, los **logros y los desafíos** a los que nos hemos enfrentado en el ejercicio fiscal correspondiente al año 2023 en materia de sostenibilidad, que abarca desde el 01 de enero de 2023 al 31 de diciembre de 2023. Este informe no solo refleja nuestro desempeño, sino que también detalla el enfoque de gestión adoptado para abordar los impactos más significativos en nuestros grupos de interés y en nuestro entorno.

Partiendo de los desafíos identificados en informes de sostenibilidad anteriores, **este informe destaca los avances realizados durante el año 2023**. Hemos mejorando nuestra capacidad de medición y divulgación para abordar de manera más completa los impactos de nuestras operaciones.

Aunque Altia se integra en un grupo empresarial y es una sociedad dependiente de la cabecera del grupo, los datos que aquí se presentan se refieren a su actividad individual y la de sus filiales. La comparabilidad se realiza entre periodos y de forma directa mediante indicadores de gestión en los que se reflejan valores de dos o más ejercicios.

Evaluamos la elegibilidad de nuestras actividades según los criterios de la taxonomía europea, asegurando su alineación con los objetivos de mitigación y adaptación.

Con este enfoque transparente y riguroso, reafirmamos nuestro compromiso con la sostenibilidad y la rendición de cuentas.



*“Enfoque  
transparente y  
riguroso”*



## Nuestro enfoque se basa en los principios fundamentales del Global Reporting Initiative (GRI)

En Altia, nos comprometemos a elaborar nuestra Memoria de Sostenibilidad de acuerdo con los estándares del Global Reporting Initiative (GRI), en cumplimiento de lo establecido en la Ley 11/2018, de 28 de diciembre, en materia de información no financiera y diversidad, y el Reglamento Delegado UE 2021/2178 de 6 de julio de 2021 respecto a las actividades económicas sostenibles y posteriores.

### Principios GRI en nuestra Memoria de Sostenibilidad

Estos principios nos guían en la elaboración de nuestra Memoria de Sostenibilidad y reflejan nuestro compromiso con la transparencia, la responsabilidad y el desarrollo sostenible en todas nuestras actividades empresariales.

#### *Inclusividad*

Reconocemos la importancia de la participación de todas las partes interesadas en el proceso de elaboración de nuestra Memoria de Sostenibilidad. Nos comprometemos a involucrar a empleados, inversores, proveedores, comunidades locales y otros grupos relevantes para identificar y abordar los temas más importantes para nuestra sostenibilidad.

#### *Relevancia*

Nos centramos en informar sobre los temas que son materiales para nuestra organización y relevantes para nuestras partes interesadas. Identificamos y priorizamos los temas que tienen un impacto significativo en nuestra sostenibilidad y en el logro de nuestros objetivos ESG (ambiental, social y de buen gobierno) y los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de las Naciones Unidas.

#### *Claridad*

Nos comprometemos a presentar nuestra Memoria de Sostenibilidad de manera clara y comprensible para nuestras partes interesadas. Utilizamos un lenguaje sencillo y evitamos jerga técnica para asegurar que la información sea accesible para todos.

#### *Fiabilidad*

Garantizamos la precisión y la integridad de la información presentada en nuestra Memoria de Sostenibilidad. Utilizamos métodos de recopilación de datos fiables y documentamos nuestros procesos de elaboración de informes para asegurar la confiabilidad de la información.

#### *Verificabilidad*

La información incluida en la memoria puede ser verificada por terceros, y los datos recogidos están respaldados por la documentación y sistemas de control pertinentes.

#### *Comparabilidad*

Nos esforzamos por permitir la comparación entre diferentes períodos de tiempo y entre organizaciones similares. Utilizamos los principios para la elaboración de informes recogidos dentro del GRI 1 Fundamentos y proporcionamos datos históricos para facilitar el seguimiento de nuestros progresos en materia de sostenibilidad.

#### *Oportunidad*

Nuestra Memoria de Sostenibilidad se publica con los datos del ejercicio 2023, manteniendo una práctica rigurosa de reporting durante los últimos 11 años. Nos comprometemos a mantener regularmente su publicación con una periodicidad anual, asegurando que nuestras partes interesadas puedan acceder a la información de manera efectiva y oportuna para respaldar sus procesos de toma de decisiones.



## Carta del presidente

Desde la publicación de nuestra primera Memoria de Sostenibilidad hemos sido testigos de cómo nuestro compromiso con los criterios ESG (ambiental, social y de buen gobierno) ha evolucionado y ganado una mayor relevancia en nuestra actividad, reflejando **nuestra apuesta por una gestión empresarial responsable y sostenible**.

En un mundo cada vez más consciente de los desafíos en estas áreas, es fundamental que las empresas asumamos un papel activo a la hora de ser agentes de cambio que contribuyan con su actuación a la **construcción de un futuro más equitativo, próspero y sostenible para todos**.

En Altia estamos firmemente comprometidos con este propósito. Siempre hemos creído que nuestra responsabilidad como empresa va más allá de la mera búsqueda de beneficios económicos y que debemos actuar de manera responsable y ética en todas nuestras operaciones.

La publicación de la Memoria de Sostenibilidad 2023 del grupo Altia, como ya he comentado en anteriores memorias, es el reflejo de **nuestro compromiso con la transparencia, la sostenibilidad económica y financiera y la mejora continua en todas las áreas de nuestra actividad**.

Los sólidos resultados obtenidos durante el ejercicio 2023 reflejan no solo nuestra capacidad para afrontar desafíos, sino también para identificar y aprovechar las numerosas oportunidades que se presentan en nuestro camino.

*Confiamos plenamente en la capacidad de nuestro Grupo para navegar en un entorno empresarial cada vez más dinámico y competitivo*

Quiero destacar el sólido crecimiento de nuestra **cifra de negocio**, que este año ha llegado a los **241 millones de euros, un 44% más que la obtenida en 2022**, gracias al crecimiento orgánico, al éxito de la integración de Wairbut y Bilbomática y al continuo desarrollo en áreas estratégicas como la ciberseguridad, la analítica de datos, la inteligencia artificial y los servicios en la nube. Las sinergias derivadas de los procesos de integración de los últimos años han fortalecido nuestros resultados de manera generalizada, con crecimiento en los ingresos y una mejora en la rentabilidad lo que demuestra la efectividad de nuestra estrategia y el compromiso de todo el equipo humano con los objetivos del Grupo. El **Ebitda** ha superado las previsiones que nos habíamos marcado en el Plan de Negocio en vigor (23,3 Mn€) hasta llegar a los **25,2 millones de euros, un 55% de lo obtenido en 2022** y el **Beneficio Neto** ha llegado hasta los **15,4 millones de euros**, superando el objetivo del Plan de Negocio (14,6 Mn€) y **batiendo todos los registros obtenidos por el Grupo desde su constitución**.

En relación a las cifras obtenidas, también quiero resaltar el enorme esfuerzo realizado en el desempeño financiero durante el año, con una **reducción muy significativa de la deuda** muy cercana a los 14 millones de euros. Pese a ello, el Grupo ha conseguido cerrar el ejercicio con **24 millones de euros en activos líquidos**, muy por encima de los 17,4 millones que se había fijado como objetivo este año.

En Altia, **la tecnología e innovación son pilares fundamentales de nuestro éxito**. Estamos comprometidos a desarrollar soluciones preparadas para el futuro, que no solo aborden las necesidades actuales de nuestros clientes, sino que también anticipen y se adapten a los cambios futuros. **Queremos ser protagonistas activos de un futuro digital inclusivo y sostenible**, donde la tecnología sea una fuerza para el bienestar de la sociedad en general y de las personas en particular.

Y si hablo de personas, debo destacar **que nuestro equipo humano es el talento que nos impulsa**. Formamos una entidad global comprometida con nuestras personas. Reconocemos que son el motor de nuestra organización, por lo que nos esforzamos constantemente en ofrecer un **entorno de trabajo atractivo, flexible y equitativo que**

fomente el crecimiento profesional y personal. Nos esforzamos en ser una **organización inclusiva, diversa y ética**, donde cada individuo pueda desarrollarse plenamente y contribuir al éxito colectivo.

A lo largo de nuestra **historia**, hemos desarrollado estructuras de **gestión y liderazgo sólidas, trabajando con transparencia, rigor, ética e integridad** en cada decisión que hemos tomado. Creemos firmemente que **la confianza y el liderazgo son fundamentales para un buen gobierno corporativo** y para construir relaciones sólidas y duraderas con todos nuestros grupos de interés.

En Altia entendemos la importancia de crear valor con todo lo que hacemos. Por eso, **integramos los criterios ESG de manera transversal en nuestra estrategia empresarial**, asegurando que cada acción que llevamos a cabo tenga en cuenta su impacto ambiental, social y de buen gobierno. Nos enorgullece ver cómo estos principios han evolucionado y ganado relevancia en nuestra empresa a lo largo de los años. Con el objetivo de aumentar nuestro impacto y asegurar una gestión sostenible a largo plazo, hemos establecido una Coordinación de Sostenibilidad y estamos integrando los criterios ESG en toda nuestra estrategia empresarial. Este enfoque nos guiará en los próximos años y nos ayudará a mantenernos alineados con nuestros valores y objetivos de sostenibilidad.

Por último, quiero agradecer a todas las personas que forman parte del grupo Altia su trabajo y dedicación, así como a nuestros clientes que confían en nosotros para resolver sus retos tecnológicos. Sigamos **avanzando con determinación y pasión** en este emocionante viaje hacia el desarrollo personal y profesional, la innovación y el compromiso.

*Constantino Fernández - Presidente del Consejo de Administración*

“ Nos esforzamos por crear una industria tecnológica más equitativa y comprometida con los derechos humanos, donde todas las personas tengan la oportunidad de crecer y prosperar.”



## 2023 en cifras

Los datos más relevantes que proporcionan una visión de nuestro crecimiento.

### Talento

**+3.500**

PERSONAS



**27,1%**

MUJERES



**72,9%**

HOMBRES

### Acciones

Formación

**+122.900**

HORAS

Acciones sociales

**+80**

INICIATIVAS

Cifra de negocio

**241,3** Mn€

Con respecto al periodo anterior

**+44,3%**

Beneficio Neto

**15,3** Mn€

EBITDA

**25,2** Mn€

Evolución de  
ingresos



Evolución de la  
capitalización



# Nuestra compañía: Somos Altia

Descripción del Grupo

Principios

Líneas de negocio: portfolio

Certificaciones y reconocimientos

Proyectos destacados



# Somos Altia

NUESTRO GRUPO DE UN VISTAZO

Cotizando desde 2010

**BME  
Growth**



**+1.000**

Clientes internacionales  
líderes en sus sectores



**9** Países

Cerca de 30 localizaciones



**29** Años

de experiencia





## Descripción del Grupo

Altia se fundó en 1994 con la firme convicción de que la tecnología sería una pieza clave a la hora de transformar el futuro y generar un impacto positivo en la sociedad.

A lo largo de los años hemos crecido de manera constante y sostenible, manteniendo la ilusión de lo que aún está por llegar. Hoy en día, estamos orgullosos de nuestra presencia en **9 países**, del equipo que forman cerca de **3.600 profesionales** y de ofrecer nuestros servicios a **más de 1.000 clientes globales**, siempre con el compromiso de seguir impulsando la innovación y de crear un mundo mejor a través de la tecnología.

*Somos tecnología*

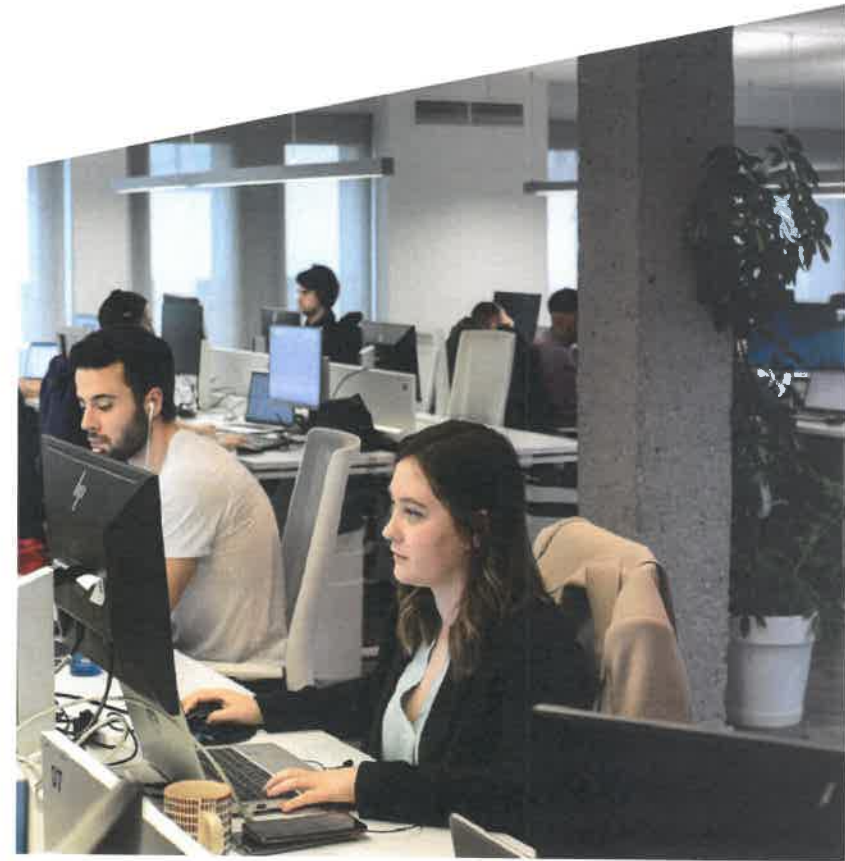
*Somos talento*

*Somos innovación*

*Somos confianza*

*Somos impacto*

*Somos Altia*





“Nos mueve un claro propósito: crecer haciendo crecer, y hacerlo de forma sostenible y duradera.

Hemos acompañado a distintas organizaciones en su desarrollo tecnológico, en sus retos en el ámbito de la transformación digital. Estoy convencido de que lo mejor está por llegar y de que el peso de la economía digital seguirá creciendo en los próximos años.

Esperamos estar a la altura de los importantes desafíos de los tiempos que vienen. Siempre encontrarán en nosotros compromiso e ilusión por lo que hacemos.”

**Constantino Fernández** · *Presidente del Consejo de Administración*

Altia Consultores, S.A. (en adelante, Altia, la Compañía o la Sociedad) es la cabecera del grupo Altia (en adelante, “el Grupo” o “grupo Altia”) y su actividad se enmarca en el sector de las Tecnologías de la Información (en adelante “TIC” o “sector TIC”).

Altia es una compañía española independiente de consultoría y prestación de servicios perteneciente al sector TIC, que desarrolla proyectos para prácticamente la totalidad de los sectores económicos y que enfoca su actividad comercial hacia grandes clientes, aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o con un alto potencial de implantación de proyectos TIC.

*Somos una “pieza intermedia” entre los fabricantes de tecnología y la implantación de soluciones tecnológicas. Tratamos de buscar las mejores soluciones tecnológicas,*

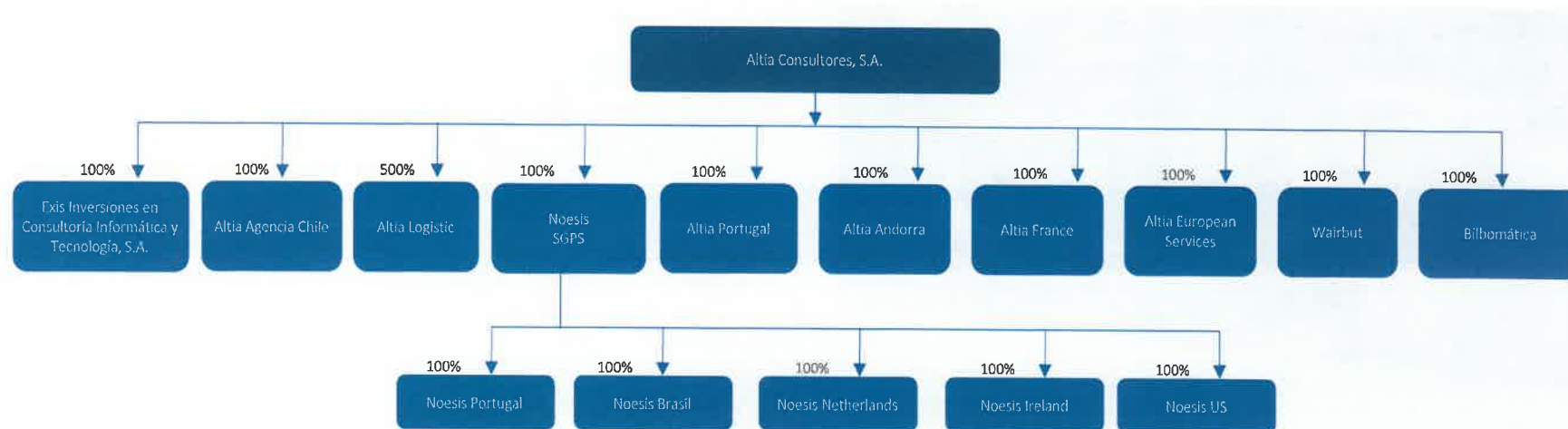
*implementarlas, adaptarlas o desarrollarlas, en el caso de que no existan, para resolver los problemas y las necesidades concretas de nuestros clientes.*

Tenemos un **enfoque end-to-end** (de principio al fin); nuestros servicios pueden ir desde la conceptualización de un proyecto, el diseño y desarrollo del mismo y su implantación, o el mantenimiento una vez que ya está implantado.

Dentro del Grupo existe una elevada conciencia corporativa para que las inversiones que sus clientes realicen, tengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios y/o mejoras tangibles en sus procesos de producción y/o prestación de servicios. En este sentido, el grupo Altia ha acompañado con éxito a sus clientes en sus procesos de transformación digital en sus **29 años de historia**.

Nuestro **modelo de negocio** se basa en la **proximidad** y el **compromiso** con nuestros clientes.

Altia Consultores, S.A. (Altia) es la cabecera del grupo Altia del que actualmente forman parte:



*Altia cotiza en el segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante BME Growth) desde el 1 de diciembre de 2010. La capitalización bursátil con la que cerró el ejercicio 2023, consolida a Altia como una de las compañías de BME Growth con mayor tamaño.*

Por otra parte, Altia no concibe su modelo de negocio sin tener presente el desarrollo profesional y humano de sus empleados y colaboradores, así como la **creación de valor para todos sus grupos de interés** (clientes, empleados, accionistas, administraciones públicas, inversores y supervisores). Presenta, pues, relevancia prioritaria al desempeño social, económico y medioambiental y la atención a accionistas, inversores, supervisores de mercado y sociedad en general.

## Estrategia corporativa

*Nuestro éxito es crear más oportunidades y crear más valor para todos los grupos de interés que participan en el proyecto Altia*

Los aspectos que representan los puntos fuertes de nuestro modelo de negocio y que se consideran claves para continuar con el éxito obtenido hasta la fecha:

**La experiencia del equipo gestor y del socio principal.** Fortaleza y capacidad de adaptación al entorno cambiante que caracteriza al sector.

**Internacionalización.** Aproximadamente el 50% del negocio se obtiene fuera de España, en mercados muchos de ellos tecnológicamente avanzados, financieramente solventes y con gran capacidad de desarrollo en los próximos años.

**Amplio portfolio de productos y servicios,** muchos de ellos tecnológicamente avanzados y con una previsión de implantación masiva en los próximos años, una cartera de clientes y sectores diversificada que reduce los riesgos de concentración en estas áreas y una presencia en mercados de gran consumo en servicios y productos tecnológicos.

**Talento de los profesionales que componen los equipos.** Cultura del esfuerzo y orientación tanto a clientes como a resultados.

**Orientación 'real' al cliente:** cercanía, calidez en el trato, compromiso, flexibilidad y capacidad de ser diferenciales en las relaciones diarias con los consumidores de los servicios que presta el Grupo. El objetivo es que el cliente perciba que ha tenido un retorno de la inversión realizada.

**Orientación a resultados,** entendiéndolo que cada operación, proyecto... que se lleve a cabo debe tener sentido económico y financiero en sí mismo.

**Sólida situación financiera,** lo que unido a una buena gestión del capital circulante y a una política adecuada de restricción del gasto y reducción de la deuda, posiciona al Grupo como uno de los más rentables y exitosos del sector.

**Flexibilidad y agilidad** en la toma de decisiones operativas.

**El valor de la acción de Altia** en BME Growth, un "equity story" de éxito.

**Incremento de las ventas recurrentes.**

**Éxito en procesos de integración** anteriores que nos permiten ser optimistas de cara a posibles procesos de esta índole que se pudiesen producir en el futuro.

**Menores costes de estructura y un riguroso control de los gastos** en relación a sus competidores.

**La entrada en clientes con gran potencial** de uso intensivo de la tecnología proporciona al Grupo un amplio margen de crecimiento en proyectos en múltiples tecnologías y conocimientos funcionales.



## Centros

*Cerca de 30 localizaciones en 9 países garantizan una fuerte presencia y brindan al grupo Altia la posibilidad de estar más cerca de sus clientes*

### España

A Coruña (Central Altia)  
 Álava  
 Alicante  
 Barcelona  
 Madrid  
 Palma de Mallorca  
 Pamplona  
 Santa Cruz de Tenerife  
 Santiago de Compostela  
 Toledo  
 Valencia  
 Valladolid  
 Vigo  
 Vigo - Datacenter  
 Vizcaya

### Portugal

Lisboa (Central Noesis)  
 Coimbra  
 Covilha  
 Guarda  
 Porto  
 Proença a Nova

### EEUU

Raleigh

### Andorra

Andorra la Vella

### Francia

Bayona

### Holanda

Rotterdam

### Irlanda

Dublín

### Brasil

Rio de Janeiro

### Chile

Santiago de Chile



## Principios

El grupo Altia está comprometido a mantener su estrategia de negocio y proximidad con sus clientes, una estrategia que ha sido fundamental para mantener una posición destacada en el sector en el que opera durante estos años. Así se ratifica en el **Plan de Negocio 2023-2024** que establece la dirección a seguir para asegurar la sostenibilidad a largo plazo de nuestro proyecto.

En un mundo donde la tecnología es fundamental para la gestión empresarial, nuestro sector desempeña un papel crucial al proporcionar herramientas que facilitan el teletrabajo, impulsan la innovación tecnológica, mejoran los procesos y promueven la digitalización empresarial. Reconocemos que la sociedad y las diferentes áreas económicas dependen cada vez más de la tecnología para manejar grandes volúmenes de información en un entorno operativo cada vez más complejo.

Creemos firmemente que aquellos que se adapten a las nuevas tendencias tecnológicas y cuenten con una capacidad productiva y una estructura de costes y financiación bien dimensionadas, serán los que logren crecer y desarrollar sus negocios de manera efectiva. Por lo tanto, nos comprometemos a mantenernos a la vanguardia de la innovación y a **ofrecer soluciones tecnológicas que satisfagan las necesidades cambiantes de nuestros clientes y del mercado en general.**

### Un mundo cambiante e incierto

El grupo Altia **identifica, evalúa, verifica y controla los riesgos** derivados de su actividad y propone todas aquellas medidas correctivas y de mejora necesarias para mitigar estos riesgos a través de planes de mejora concretos. Este proceso es tutelado por la Unidad

Global de Riesgos que depende de la Comisión de Auditoría y en último caso, del Consejo de Administración.

**El entorno económico, social y político.** Un cambio relevante en las condiciones del mercado o incluso en la economía, como ha ocurrido en los últimos años con la pandemia, la crisis energética o la guerra de Ucrania, pueden provocar que nuestro negocio se vea afectado. La incertidumbre en la que nos movemos actualmente hace que el Grupo mantenga una gran cautela sobre la evolución de la economía, siendo la prudencia en cuanto a inversiones y nuevos negocios, su guía de actuación. El reto sigue siendo crecer de manera ordenada y sostenible, para poder acometer más proyectos y de mayor envergadura.

**Escasez de perfiles tecnológicos.** La creciente demanda de perfiles tecnológicos para prácticamente cualquier tipo de negocio o sector, está complicando el acceso al talento en una actividad en la que este aspecto es crítico. En este sentido, el grupo Altia tiene en marcha una serie de políticas e iniciativas con el objetivo de poder acceder a ese talento de una manera diferencial a la de sus competidores, y es que sólo con prácticas mejores que las de la competencia se podrá tener éxito en el reto decisivo de captar y retener personas con alta cualificación técnica y que entiendan el negocio como lo entiende Altia.

**La integración completa de los negocios adquiridos.** La estrategia de Altia siempre ha sido integrar al 100% desde un punto de vista de negocio, de sistemas, de finanzas, de personas... los negocios que ha ido adquiriendo.

**Ciberseguridad vs ataques cibernéticos.** Altia desarrolla su actividad sobre la base de un uso intensivo de la tecnología, por lo que el Grupo tiene que ser especialmente cauteloso con esta cuestión aplicando unas estrictas políticas de ciberseguridad que impidan que cualquier ataque cibernético paralice la actividad del Grupo.

**Riesgo comercial.** El grupo Altia no tiene una especial concentración a nivel de mercados, ni a nivel de clientes, ni a nivel de tecnologías. Los riesgos financieros son



relativamente bajos, por su contenida deuda y por tener una baja actividad fuera de la zona Euro. El Grupo es optimista de cara al futuro, cada vez es mayor la presencia de la organización fuera de España con el negocio dependiente de Noesis, la Agencia en Chile y con la cada vez mayor consolidación de negocio relacionado con agencias y organismos europeos, reforzado con la incorporación de Bilbomática.

### Lo que nos mueve: guiando nuestra visión

En el **core de Altia** se encuentran principios fundamentales que nos impulsan, nos inspiran y nos guían en nuestro camino hacia un futuro sostenible y próspero.

Creemos que sólo una **actitud positiva**, un **compromiso real con la sostenibilidad** y una **visión de largo plazo** lograrán cambios reales y significativos. Estos principios guían cada aspecto de nuestro negocio y nos inspiran a seguir adelante en nuestro viaje hacia un futuro mejor para todos.

La **cultura empresarial de Altia** se caracteriza por:

*Mantener una comunicación abierta con nuestros grupos de interés, total integración de las actividades de la Compañía con las de nuestros clientes y respeto por la calidad, el medioambiente, la seguridad y salud laboral de nuestros profesionales y colaboradores.*

Nuestra vocación de permanencia hace que busquemos el crecimiento sostenible de la Compañía, respaldado por una solidez técnica y financiera que nos permita asumir de modo continuo y seguro los nuevos retos que nos plantea el futuro.

## Juntos construiremos un mundo mejor.

**Impulso para un crecimiento sostenible a través de la tecnología.** Nos esforzamos por impulsar el crecimiento de nuestros clientes y nuestras personas a través de la innovación y la tecnología. Creemos en el poder transformador de la tecnología para mejorar vidas y comunidades.

**Compromiso con la evolución y la innovación.** Reconocemos que la evolución es un pilar fundamental para el progreso. Estamos comprometidos a cambiar para mejorar constantemente, adoptando una mentalidad de aprendizaje continuo y adaptación ágil. La innovación es nuestro camino hacia el futuro. Estamos preparados para el desafío de explorar nuevos horizontes y encontrar soluciones innovadoras para los desafíos actuales y futuros.

**Pasión como motor del cambio.** En el centro de todo lo que hacemos está la pasión: la chispa que enciende nuestras ideas, impulsa nuestra creatividad y nos da la fuerza para superar obstáculos. Celebramos juntos cada avance y nos inspiramos mutuamente para alcanzar nuevas metas. Creemos en el poder de la colaboración y del trabajo en equipo para impulsar la innovación y el progreso.

**Responsabilidad e impacto.** Reconocemos nuestra responsabilidad como agentes de cambio. Nos comprometemos a utilizar nuestro trabajo y nuestra influencia para generar un impacto positivo y significativo en las comunidades en las que operamos y en el medio ambiente que compartimos. Buscamos un crecimiento responsable, equilibrando las necesidades del presente con las del futuro, en pro de un mundo más justo, inclusivo y sostenible para las nuevas generaciones.

La orientación al cliente, compromiso con los resultados, la alta cualificación y el talento son las claves de la ventaja competitiva del Grupo.



Nos definimos como “la buena compañía” y creemos que “la innovación es el camino.”

La innovación junto con la orientación al cliente son el centro de la estrategia de la compañía.



## Líneas de negocio: portfolio

El grupo Altia se caracteriza por aportar soluciones preparadas para el futuro, abordando los retos de sus clientes desde diferentes enfoques y creando el mejor camino posible hacia un crecimiento sostenible.

La pasión marca la diferencia. Pasión con la que emprendemos nuestros proyectos. Pasión por el cambio digital. Pasión por la aceleración de los negocios.

La empresa se estructura en **líneas de negocio** como un enfoque estratégico para optimizar sus operaciones y maximizar su rendimiento en distintos sectores de actividad. Esta organización permite una asignación más eficiente de recursos y una mayor especialización en cada área, facilitando así la adaptación a las cambiantes demandas del mercado. Cada línea de negocio cuenta con su propio equipo dedicado y objetivos específicos, lo que promueve una mayor responsabilidad y rendición de cuentas dentro de la organización. Esta estrategia no solo mejora la eficiencia operativa, sino que también proporciona la flexibilidad necesaria para la diversificación y el crecimiento sostenido en un entorno empresarial dinámico.

El grupo Altia diferencia su división de soluciones dependiendo de sus marcas y los mercados en los que opera. Ofrece una **oferta adaptada a las necesidades** y vinculada al origen y experiencia de cada una de ellas. Ya sea con una **visión más transversal basada en el servicio** o una **visión más vertical basada en los productos**, el Grupo pretende aportar la mejor solución a sus clientes y ser la mejor opción para sus colaboradores.



## Soluciones preparadas para el futuro

Nuestro **portfolio** refleja esta pasión y compromiso con la excelencia. Está diseñado para cubrir una amplia gama de necesidades tecnológicas, respaldadas por la experiencia y el conocimiento profundo de los sectores en los que operamos. Con una estructura reforzada como Grupo, nos abrimos a mayores posibilidades, ampliando nuestras capacidades y ofreciendo nuevas ventanas de oportunidad a nuestros clientes actuales y potenciales, así como a mercados y administraciones.

Basamos nuestro portfolio en unas líneas estratégicas que son una mezcla de las virtudes tradicionales del Grupo y de las nuevas iniciativas puestas en marcha como reacción a un entorno incierto y muy dinámico.

“Un crecimiento estable, una solvencia demostrada y unos valores intactos, demuestran nuestra visión de largo plazo.”

Ignacio Cabanas · *Director Económico-Financiero*

## Tecnologías con impacto

Capacidades y tecnologías sobre las que anclamos nuestros **crecimiento, cambio y mejora**. Son las claves que entendemos acompañarán a nuestros clientes hacia el cambio digital y los guía en la reinención de sus negocios:





En Altia, reconocemos que la **tecnología y la sostenibilidad** son dos pilares fundamentales en el camino hacia un futuro más próspero y equitativo. Nos esforzamos por ofrecer soluciones innovadoras que no solo impulsen el crecimiento empresarial, sino que también minimicen nuestro impacto en el medio ambiente y promuevan un desarrollo sostenible.

Entendemos que muchas empresas se enfrentan al desafío de **adoptar tecnologías sostenibles mientras buscan mantener su competitividad en el mercado**. Es por eso que nos comprometemos a ser un socio tecnológico confiable y disruptivo que pueda ayudar a implementar prácticas sostenibles de manera efectiva y alineada con los objetivos específicos de cada cliente.

Nuestra visión digital optimizada nos permite liderar la transformación hacia una economía más verde y eficiente. Desde la optimización de los centros de datos hasta la implementación de soluciones de e-administración inteligente, trabajamos en estrecha colaboración con nuestros clientes para encontrar las mejores soluciones que no solo reduzcan su huella ambiental, sino que también impulsen la innovación y la productividad.



#### SUCCESS STORIES

### Premios Aslan a la Transformación en las Administraciones Públicas

La XV edición de los Premios Aslan a la Transformación en las Administraciones Públicas, reconoce el **esfuerzo de organismos y empresas públicas en la implantación de nuevas tecnologías** para prestar mejores servicios al ciudadano, mejorar la eficiencia y optimizar costes.

Bilbomática, an Altia company, ha sido seleccionada como finalista en cuatro categorías con proyectos innovadores:

- Impulso de la digitalización y la productividad: "Simula" - Una herramienta de simulación empresarial con formato de juego online interactivo.
- Movilidad: "Conect@Min".
- Sanidad: "Atlas de Atención Sanitaria de Cantabria".
- Tramitación y documentación: "Archivo Judicial Electrónico" - Proyecto galardonado con el premio en esta categoría.

[Ver más](#)

*Creemos firmemente que la tecnología sostenible es una inversión rentable y necesaria para construir un futuro mejor para todos.*

Uno de los elementos que más contribuye al desarrollo de políticas sostenibles es el **cloud computing**. El uso de centros de datos propios se va reduciendo cada vez más, y eso favorece una reducción de las emisiones y de los consumos energéticos. Además, los data center, que son los responsables de las mayores tasas de consumo, son cada vez más eficientes y respetuosos con el medio ambiente gracias, entre otros, a la apuesta por virtualización, nube e hiperconvergencia como motores del cambio y optimización de procesos.

La **e-administración inteligente**, con soluciones completas y ágiles con aplicaciones como sede electrónica, gestor de expedientes, perfil del contratante, licitación electrónica y open data. Ni que decir tiene que el papel requiere de madera, agua, electricidad y sustancias para su fabricación. Su reducción, evitando documentos e impresos, facilita los procesos de gestión, así como la extracción de información, y el procesado de la misma, una vez digitalizada, permite mejorar la clasificación y búsqueda.

**Realidades más allá del concepto smart.** Porque la gestión inteligente se basa en integrar y analizar toda la información disponible por distintos medios, por lo que hay que abarcar soluciones a medida para la visualización, análisis y explotación de la información. Ya hablemos de avisos de riesgo de inundaciones con información captada a través de satélites y analizada con aprendizaje automático, como de medición smart para evitar fugas en edificios, las tecnologías inteligentes sirven para ahorrar agua y dejar un mundo mejor a las generaciones futuras.

**La transformación de los datos en conocimiento.** El tratamiento y la elaboración del dato a través de diferentes plataformas, permite a las empresas disponer de la información relevante en el momento adecuado para la toma de decisiones. A los sistemas tradicionales de información relacionada se unen sistemas avanzados de Big Data, que almacenan y procesan grandes volúmenes de datos, incluyendo información en tiempo real que cada empresa puede generar mediante sistemas internos y externos. Toda la información recogida es analizada y se aplican los algoritmos necesarios para la obtención de los indicadores clave que demande el cliente.

**La movilidad y el geoposicionamiento.** No es ningún secreto que la evolución de las redes de comunicaciones móviles, en combinación con dispositivos portátiles cada vez con más potencia, más sencillos de utilizar y más versátiles, ha convertido la movilidad en una pieza clave en los sistemas de información modernos.

## Productos propios

A partir de las necesidades de sus clientes y el know-how acumulado, en el Grupo se han desarrollado productos propios que combinan la **visión innovadora de sus equipos** y el **conocimiento profundo** de las necesidades del mercado.

Con enfoques complementarios, la creación de **productos propios** se aborda desde una **doble perspectiva**:

### Mejora de la experiencia de los ciudadanos y sus administraciones

El desarrollo de soluciones específicas para las administraciones públicas tiene como objetivo **responder a la hiperaceleración digital** y la construcción de una **administración digital sólida, eficiente y abierta**; pensada por y para los ciudadanos.

Soluciones que permiten de una manera integrada mejorar la **gestión de los procesos** de una forma escalable y flexible o la digitalización total de procesos como el de la **licitación**.

### Creación de valor y garantía de crecimiento para los negocios

Crear soluciones preparadas para el futuro que garantice **un crecimiento a largo plazo, con valor real**.

Con una visión innovadora que optimiza los resultados, los productos del Grupo abordan diferentes necesidades como la **optimización del dato**, implementación más efectiva de la **cloud híbrida**, **soluciones de testing** avanzadas que garantizan mejores resultados, **integración de procesos y gestión documental** o la **mejora de la cadena logística** a través de plataformas para la simplificación en la gestión de los transportes.





## Nuestros productos. Visión innovadora y valor real

### Mercurio

Licitación electrónica adaptada

Mercurio es una plataforma de Licitación Electrónica que facilita la gestión completa de los procesos de adquisición y compras, desde la publicación de los Pliegos de Condiciones hasta la firma de contrato, todo 100% electrónico.

Totalmente alineado con la legislación actual vigente, permite tramitar todos los procedimientos de contratación.

A través del uso de firmas y cifrado de los documentos, se asegura una total transparencia en los procesos de licitación, por medio del concepto de Caja Fuerte Virtual de Ofertas: no repudio, confidencialidad y no acceso a las mismas hasta las Aperturas Públicas de Plicas.



### Altia Control Tower®

Gestión del transporte global

Altia Control Tower® es el Transport Management System que unifica, simplifica y gestiona todos tus transportes a través de una única herramienta. Una red logística colaborativa con las más amplias capacidades de integración y escalabilidad.

Plataforma web y app móvil, diferentes visiones, mismo objetivo.



### eVisitAR+

Plataforma eTurismo

eVisitar ofrece a los destinos turísticos un completo Sistema de Gestión, cubriendo todas las necesidades actuales relacionadas con la promoción turística y optimizando los procesos de gestión.

eVisitar permite el acceso al eTurismo de una forma sencilla, inteligente y sostenible.

eVisitar se encarga de que automáticamente aparezcan los contenidos (mensajes, recursos, fotos, videos, ofertas,...) elaborados por el destino turístico, en todos los canales del eTurismo.



### Turismo VR

Oficina de Turismo en Realidad Virtual

La Oficina de Turismo en Realidad Virtual es la puerta a recorridos virtuales por lugares de interés, a modelos 3D de elementos patrimoniales o a viajes al pasado (o al futuro) mediante la recreación 3D de yacimientos arqueológicos o de entornos en diferentes épocas.

El producto se ofrece en dos modos diferentes, como metaverso unipersonal y como metaverso multiusuario. El metaverso unipersonal se ha ideado y desarrollado de tal forma que es multidispositivo real, pudiéndose disfrutar tanto en ordenadores PC y Mac, como en dispositivos móviles, a través del navegador o con gafas de Realidad Virtual. El metaverso multiusuario permite disfrutar de una experiencia compartida con otras personas usuarias a través de sus avatares.

La oficina tienen la virtud de permitir captar al viajero en las tres fases del viaje, antes de la elección del destino ofreciéndole una forma única de conocerlo antes de realizar el viaje, en el propio destino facilitándole la accesibilidad a lugares fuera de horario o a lugares de difícil acceso y una vez efectuado el viajes, convirtiendo al viajero en embajador del destino.

El sistema incluye un sistema de videoconferencia incorporado que permite hacer visitas guiadas por un técnico o una técnica de turismo.




## Stand VR

## Stand en Realidad Virtual

**Stand en Realidad Virtual** es un entorno 3D que permite promocionar empresas, productos y servicios.

El Stand VR es un espacio abierto los 365 días del año y las 24 horas del día. Permite a las empresas poner a disposición de las personas usuarias videos, PDFs, imágenes fotográficas de gran resolución, imágenes 360 o mapas 2D/3D, así como cualquier otro elemento multimedia, incluido vídeo en streaming. El producto es el mejor medio para contar con una presencia verdaderamente interactiva, permitiendo el contacto directo con las personas usuarias a través de un sistema de videoconferencia integrado.

El Stand está disponible, como metaverso unipersonal y como metaverso multiusuario.

## STAND VR



## DESIMS

## Visión gráfica del proceso del paciente

**Gestión de comités multidisciplinares de cáncer de mama y apoyo en la toma de decisiones clínicas**, proporcionando una visión gráfica del proceso de la paciente. Recopilando la información más relevante del proceso.



## Naia Healthcare

## Cuidados de enfermería

**Gestión de cuidados de enfermería.** Sistema Integrado e interoperable con los Sistemas de Información Sanitaria, basado en el Proceso de Atención de Enfermería (PAE), Virginia Henderson y las taxonomías NANDA/NOC/NIC



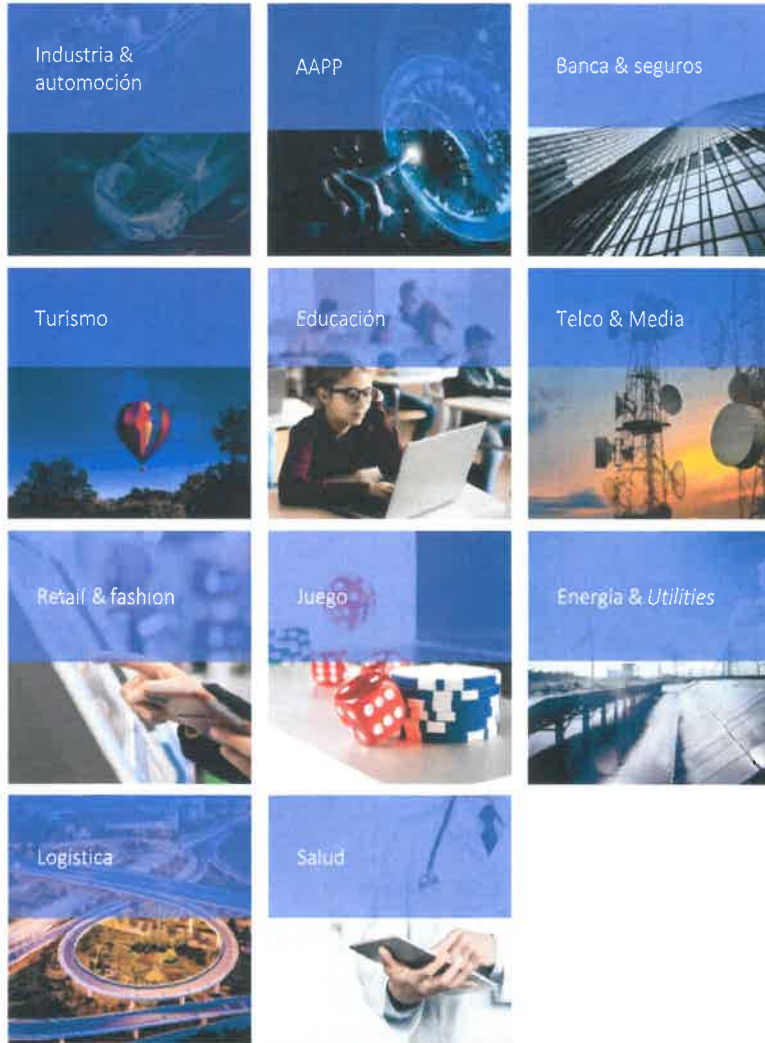
## TestingON

## Cuidados de enfermería

La solución de automatización de pruebas que garantiza una mejor detección, corrección y reducción de errores, asegurando la optimización del tiempo de prueba.



## Cientes



*Con una visión transformadora, orientada a los objetivos de negocio específicos de sus clientes, se crean nuevas fórmulas con las que afrontar la revolución digital, diseñando estrategias para satisfacer las necesidades de todos los sectores de actividad.*

El grupo Altia cuenta con clientes globales, líderes en sus respectivos sectores, a los que ofrece soluciones reales para enfrentarse a sus desafíos diarios.

Combina una amplia experiencia con organismos públicos de ámbito local, autonómico, nacional y europeo con empresas privadas de todos los ámbitos:

La proyección internacional del Grupo se hace patente, con casi la mitad de su facturación fuera de España, acompañando a clientes en todo el mundo:

Con soluciones y servicios creados para afrontar los retos del futuro, Altia aborda las necesidades de sus clientes de una forma diferencial:

# Cientes globales

REINVENTANDO JUNTOS LOS NEGOCIOS



## +40%

Facturación internacional



## +44,3%

Facturación con respecto 2022



Peso de los ámbitos según facturación

**PÚBLICO: 47,5%**

**PRIVADO: 52,5%**



# Certificaciones y reconocimientos

## Certificaciones

### ISO 9001

Norma ISO 9001:2015  
por DET NORSKE VERITAS

Altia Consultores S.A.

Certificada en las oficinas de A Coruña, Vigo, Vizcaya, Álava, Santiago de Compostela, Madrid, Valladolid, Datacenter Vigo y Chile.

El campo de aplicación de la certificación ISO 9001 es:

- Diseño, desarrollo, mantenimiento, implantación, integración, mantenimiento servicios de soporte y administración de sistemas informáticos.
- Consultoría y formación en sistemas de información y comunicaciones.
- Servicios de apoyo técnico.
- Gestión de licencias informáticas.
- Servicios de alojamiento (colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual) y outsourcing de sistemas informáticos.
- Provisión y mantenimiento de sistemas informáticos (infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones informáticas).



NP EN ISO 9001:2015 por  
SGS ICS.

Noesis Consultadoria em Sistemas Informáticos, S.A.

Certificada en sus oficinas de Lisboa, Porto, Coimbra, Proença a Nova, Guarda y Covilha.

El campo de aplicación de la certificación ISO 9001 es:

- Prestación de servicios de consultoría en el área de sistemas y tecnologías de la información: IT Staffing, Outsourcing y Proyectos.



Norma ISO 9001:2015  
por SGS ICS

Wairbut, S.A.

Certificada en sus oficinas de Madrid

El campo de aplicación de la certificación 9001 es:

- Consultoría y desarrollo de soluciones / servicios en el ámbito de las tecnologías de la información.



Norma ISO 9001:2015 por OCA Instituto de Certificación, S.L.U.

Bilbomática, S.A.

Certificada en sus oficinas de Bilbao y Madrid

El campo de aplicación de la certificación 9001 es: Diseño, el desarrollo, la implantación y el mantenimiento de: sistemas informáticos y su integración.



### ISO 14001

Norma ISO 14001:2015 por DET NORSKE VERITAS.

Altia Consultores S.A.

Certificada en la oficina de Datacenter Vigo

El campo de aplicación de la certificación ISO 14001 es: Servicios de alojamiento (colocación, housing, hosting dedicado, hosting virtual) y outsourcing de sistemas informáticos. Provisión y mantenimiento de sistemas de informáticos (infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones informáticas).



Norma ISO 14001:2015 por OCA Instituto de Certificación, S.L.U.

Bilbomática, S.A.

Certificada en sus oficinas de Bilbao y Madrid

El campo de aplicación de la certificación 14001 es: El diseño, el desarrollo, la implantación y el mantenimiento de: sistemas informáticos y su integración.



Norma ISO 14001:2015 por SGS ICS

Wairbut, S.A.

Certificada en sus oficinas de Madrid

El campo de aplicación de la certificación 14001 es: Consultoría y desarrollo de soluciones / servicios en el ámbito de las tecnologías de la información.



### ISO 20000

Norma ISO/IEC 20000-1:2018 por DET NORSKE VERITAS.

Altia Consultores S.A.

Certificada en el Datacenter de Vigo.

El campo de aplicación de la certificación ISO 20000 es:

- Servicios de alojamiento (colocación, housing, hosting dedicado, hosting virtual).
- Servicios gestionados de explotación, administración y mantenimiento de sistemas de información (infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones).
- Comunicaciones de datos.
- Soporte a usuarios.





Norma ISO/IEC 20000-1:2018 por OCA Instituto de Certificación, S.L.U.

Bilbomática, S.A.

Certificada en sus oficinas de Bilbao y Madrid

El campo de aplicación de la certificación 20000 es:  
 • Diseño, desarrollo, implantación, mantenimiento y gestión de sistema TI.



Norma ISO/IEC 20000-1:2018 por SGS IC

Wairbut, S.A.

Certificada en sus oficinas de Madrid

El campo de aplicación de la certificación 20000 es:  
 • La provisión de los servicios de:  
 o Asistencia técnica en outsourcing.  
 o Mantenimiento de software.



## ISO 22301

Norma UNE-EN ISO 22301:2020 por Applus+

Alta Consultores S.A.

Certificada en el Datacenter de Vigo.

Las actividades del sistema de **Gestión de Continuidad de Negocio** cubiertas por la certificación bajo la **Norma UNE-EN ISO 22301:2020** abarcan el siguiente campo de aplicación:  
 El sistema de gestión de la continuidad del negocio de los servicios de Centro de Proceso de Datos (colocation, housing, hosting), instalación y operación de servicios gestionados, administración y mantenimiento de sistemas de información (CPD, infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones), comunicaciones de datos y soporte al usuario de estos servicios, tanto en modalidad cloud, on premise o en infraestructuras de terceros.



## ISO 27001

Norma ISO/IEC  
27001:2013 por Applus+

Altia Consultores  
S.A.

Certificada en el  
Datacenter de Vigo.

Las actividades de aplicación del sistema de **Gestión de Seguridad de la Información** cubiertas por la certificación bajo la **Norma ISO/IEC 27001:2013** abarcan el siguiente campo de aplicación: Los sistemas de información que dan soporte a los procesos de negocio de **hosting** (colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual), **operación de servicios gestionados, administración y mantenimiento de sistemas de información** (infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones), **comunicaciones de datos y soporte al usuario** de estos servicios en relación a la declaración de aplicabilidad vigente a la fecha de emisión del certificado.



Norma ISO/IEC  
27017:2021 por Applus+

Altia Consultores  
S.A.

Certificada en el  
Datacenter de Vigo.

Las actividades del sistema de **Controles de Seguridad para Servicios Cloud** cubiertas por la certificación bajo la **Norma ISO/IEC 27017:2021** abarcan el siguiente campo de aplicación: El sistema de gestión de seguridad de la información que da soporte a los servicios de Centro de Proceso de Datos (colocation, housing, hosting), instalación y operación de servicios gestionados, administración y mantenimiento de sistemas de información (CPD, infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones), comunicaciones de datos y soporte al usuario de estos servicios, tanto en modalidad cloud, on premise o en infraestructuras de terceros, en relación a la declaración de aplicabilidad v 15 de 01/06/2023.



Norma UNE-EN ISO/IEC  
27018:2020 por Applus+

Altia Consultores  
S.A.

Certificada en el  
Datacenter de Vigo.

Las actividades del sistema de **Código de Prácticas para la Protección de la Información de Identificación Personal (PII)** cubiertas por la certificación bajo la **Norma UNE-EN ISO/IEC 27018:2020** abarcan el siguiente campo de aplicación: El sistema de gestión de seguridad de la información que da soporte a los servicios de Centro de Proceso de Datos (colocation, housing, hosting), instalación y operación de servicios gestionados, administración y mantenimiento de sistemas de información (CPD, infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones), comunicaciones de datos y soporte al usuario de estos servicios, tanto en modalidad cloud, on premise o en infraestructuras de terceros, en relación a la declaración de aplicabilidad v 15 de 01/06/2023.



Norma ISO/IEC 27001:2013 por SGS ICS.

Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.

Certificada en sus oficinas de Lisboa.

El alcance es:  
 • Sistemas y procesos de gestión de la infraestructura tecnológica de soporte al negocio de Noesis Declaración de Aplicabilidad P196V01.



Norma ISO/IEC 27001:2013 por SGS ICS.

Wairbut, S.A.

Certificada en sus oficinas de Madrid.

Cumple con los requisitos de ISO/IEC 27001:2013 UNE EN ISO/IEC 27001:2017, para las siguientes actividades:  
 • Diseño, desarrollo, mantenimiento y soporte de aplicaciones.  
 • Administración y mantenimiento de sistemas de información (infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos, comunicaciones de datos y soporte al usuario)  
 De acuerdo con la declaración de aplicabilidad en vigor v5 15/01/2020.



Norma UNE-ISO/IEC 27001:2017 por OCA Instituto de Certificación, S.L.U.

Bilbomática, S.A.

Certificada en sus oficinas de Bilbao y Madrid.

El campo de aplicación de la certificación 27001 es:  
 • Los sistemas de información que dan soporte a: diseño, desarrollo, implantación, mantenimiento y Gestión de sistemas TI.



## CMMI

CMMI-DEV 2.0 con nivel de madurez 3.

Altia

Centros ubicados en A Coruña

El ámbito de aplicación de la evaluación de este modelo de madurez se centra en proyectos de desarrollo y mantenimiento de sistemas y productos de software.  
 El modelo define cinco niveles de madurez de los cuales el nivel 3 abarca todo el ciclo de vida de un proyecto de desarrollo software, incluyendo las áreas de:

- Gestión de proyectos.
- Gestión de procesos.
- Ingeniería.
- Soporte.



CMMI-DEV level 3

Bilbomática

Bilbao

Actividades del desarrollo, soporte y mantenimiento de aplicaciones.



## SAP

Certificada como SAP Certified in Hosting Operations.

Altia Consultores S.A.

Avala que Altia ofrece servicios de operaciones de alojamiento de software y tecnología SAP con estándares operativos de alta calidad, hospedando y gestionando la infraestructura IT de los sistemas SAP de sus clientes.

**SAP Certified**  
in Hosting Operations

Certificada como SAP Certified in Cloud and Infrastructure Operations.

Altia Consultores S.A.

Reconoce la capacidad de Altia Consultores S.A. para administrar soluciones y servicios de SAP en la nube con estándares operativos de alta calidad, proporcionando servicios de administración, operación y monitorización de la infraestructura de TI de sus clientes.

**SAP Certified**  
in Cloud and Infrastructure Operations

Certificada como SAP® Certified in SAP HANA® Operations.

Altia Consultores S.A.

Como partner de operaciones de SAP HANA®, Altia ofrece soluciones basadas en la plataforma SAP HANA® con acuerdos de nivel de servicio de alta calidad.

**SAP Certified**  
in SAP HANA Operations

## ENS

Certificación de conformidad con el Esquema Nacional de Seguridad según el Real Decreto 311/2022 por Applus+

Altia Consultores S.A.

Certificada en el Datacenter de Vigo

Conforme con las exigencias del Real Decreto 311/2022 para:

- Sistemas de información que dan soporte a los procesos de negocio de hosting (colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual)
- Operación de servicios gestionados, administración y mantenimiento de sistemas de información (infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones).
- Comunicaciones de datos y soporte al usuario de estos servicios.

Entre los sistemas de información se incluye la aplicación denominada "Altia Mercurio, la contratación electrónica ®", servicio para la gestión integrada del proceso de contratación por medios electrónicos, incluyendo la publicación de pliegos, recepción de ofertas, gestión de la apertura de las ofertas, gestión de la adjudicación y firma del contrato, en relación al documento de categorización vigente 31/01/2023.



Certificación de conformidad con el Esquema Nacional de Seguridad según el RD 311/2022 por Applus+

Altia Consultores S.A.

Certificada en su oficina de Valencia

Conforme con las exigencias del Real Decreto 311/2022 para:

- Sistema de información que da soporte a la prestación de servicio de diseño, desarrollo, implantación, integración y mantenimiento de sistemas informáticos, de acuerdo a la categorización del sistema vigente (versión 3 de 20-10-2023)



Certificada en el Esquema Nacional de Seguridad de conformidad con el RD 3/2010 por OCA Instituto de Certificación, S.L.U. (MEDIA)

Bilbomática, S.A.

Certificada en sus oficinas de Bilbao y Madrid

El alcance de conformidad del sistema de información es:

- Los sistemas de información gestionados por la compañía que soportan los servicios de desarrollo, mantenimiento y soporte de aplicaciones, así como servicios de consultoría y apoyo técnico, la asistencia técnica, venta de licencias y de atención al cliente, prestados tanto desde las sedes de la compañía como desde las instalaciones de las Administraciones Públicas y Entes adheridos



Certificada en el Esquema Nacional de Seguridad de conformidad con el RD 3/2010 por SGS ICS. (ALTA)

Wairbut, S.A.

Certificada en sus oficinas de Madrid

El alcance de conformidad del sistema de información es:

- Los sistemas de información que dan soporte a los servicios:
  - Diseño, desarrollo, mantenimiento y soporte de aplicaciones.
  - Administración y mantenimientos de sistemas de información (infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos, comunicaciones de datos y soporte al usuario).



## ENI

Esquema Nacional de Interoperabilidad conforme al RD 4/2010

Altia Consultores S.A.

MERCURIO

La plataforma de Altia de Contratación y Licitación pública electrónica de MERCURIO ha sido CONFORME respecto al proceso de auditoría del cumplimiento del RD 4/2010 que regula el Esquema Nacional de Interoperabilidad así como de las Normas Técnicas que lo desarrollan. Esta normativa incluye una colección de condiciones para facilitar la interoperabilidad organizativa, semántica y técnica necesarias para facilitar la cooperación de las administraciones públicas en la prestación de los servicios de administración digital, desde la perspectiva de articular de forma conjunta marco legal, cooperación y servicios.



## HUELLA DE CARBONO

Verificación de huella de carbono según GHG Protocol, año 2022

Altia Consultores S.A.


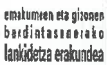





Data Center de Vigo

Altia Consultores, S.A. ha calculado la huella de su Data Center situado en Vigo, puesto que este centro concentra casi el 80% de las emisiones del Grupo. Informe de Gases de Efecto Invernadero de Altia Consultores, S.A. Año 2022, de fecha octubre 2023 ratificado por la Dirección de la organización es conforme con los requisitos del estándar Greenhouse Gas Protocol Corporate Standard (GHG Protocol)

**Huella de Carbono**

## Reconocimientos y alianzas

## PROGRAMA / ACCIÓN

Premio a la Responsabilidad Social Empresarial (RSE) de la Xunta de Galicia en la categoría de Gran Empresa.	2019	Responsabilidad Social Empresarial (RSE). Altia	Xunta de Galicia	 <p><b>PREMIOS RSE GALICIA</b></p> <p><a href="#">Ver más</a></p>
Reconocimiento como Empresa Colaborada en Materia de Igualdad otorgado por Emakunde-Instituto Vasco de la Mujer	2021	Igualdad. Bilbomática (Según decreto 11/2014; · Resolución: 2021/08/04 · BOPV: 2021/09/10)	Emakunde. Instituto Vasco de la mujer	 <p>emakunden eta giseoen berdintasunarako lanikidetzaren erakundea</p>  <p>entidad colaboradora para la igualdad de mujeres y hombres.</p> <p><a href="#">Ver más</a></p>
Premio Cegos con E&T 2022 Categoría Atracción e Integración del Talento	2022	#AltiaDigitalHub. Altia	Cegos. Lider en formación y desarrollo.	 <p><b>PREMIOS CEGOS*</b> equipos-talento</p> <p><a href="#">Ver más</a></p>
Empresa adherida Por Talento Digital	Septiembre 2022	Mejora de la empleabilidad de las personas con discapacidad en el ámbito digital. Altia	Iniciativa impulsada por Fundación ONCE para mejorar la formación en competencias digitales de las personas con discapacidad.	  <p><a href="#">Ver más</a></p>
Puesto 31 en el I Ranking de Empresas por la Igualdad de la Fundación Woman Forward	06/2023	Igualdad de oportunidades. Altia	Fundación Woman Forward Institución sin ánimo de lucro que impulsa el empoderamiento femenino, la igualdad de género y la diversidad.	 <p><b>Woman forward</b> CREANDO ORGANIZACIONES CON ALMA REPLAZANDO LA VISIBILIDAD</p> <p><a href="#">Ver más</a></p>



[Best Workplaces in Portugal](#)

Marzo 2023

Noesis obtiene el 2º puesto en el Best Workplaces in Portugal, en la categoría de más de 500 empleados.

Great Place to Work Portugal



[Ver más](#)

[Best Places to Work in Europe](#)

Septiembre 2023

Noesis obtiene la 12ª posición en el ranking de Great Place To Work®

GPTW®



[Ver más](#)

[Miembro de la Alianza Galega polo Clima](#)

23/10/2023

Mejora del medio ambiente, la consecución de los Objetivos de Desarrollo Sostenible y la Agenda 2030.

Xunta de Galicia



[Ver más](#)

[Alianza por la Formación Profesional](#)

10/11/2023

Compromiso con la Formación Profesional. Altia

Ministerio de Educación y Formación Profesional



[Ver más](#)

[Puesto 27 del ranking de las empresas medianas en la lista de Computerworld 2024 Best Places to Work in IT](#)

11/2023

Personas. Gestión del talento.

Foundry Computerworld



[Ver más](#)

[Adhesión proyecto DINAMIZA](#)

26/12/2023

Dinamización de los ODS.

Amicos.org

Colabora: Ministerio de Derechos Sociales y Agenda 2030 del Gobierno de España



<p>Empresa Comprometida con las Juventudes. Reconocimiento del OIJ y DCH</p>	<p>2023</p>	<p>#AltiaDigitalHub. Altia / Reconocimiento por contar con acciones para favorecer la captación del Talento Joven dentro de la empresa, con políticas internas para potenciar su empoderamiento y formación y con inversiones directas en programas públicos para la población joven.</p>
<p>Noesis empresa asociada a Grace – Empresas Responsables</p>	<p>2023</p>	<p>Noesis. Compromiso con los principios de sostenibilidad en sus diversas dimensiones (ESG - Ambiental, Social y de Gobierno). Noesis.</p>
<p>Noesis firmante de la Carta de Principios Empresas por la Sostenibilidad del BCSD</p>	<p>2023</p>	<p>Esta iniciativa establece directrices para una gestión empresarial sostenible y los firmantes se comprometen a trabajar hacia la consecución de los ODS. Noesis.</p>
<p>Pacto por Más y Mejores Empleos para Jóvenes</p>	<p>2023</p>	<p>Adhesión al Pacto por Más y Mejores Empleos para Jóvenes, iniciativa creada por la Fundação José Neves y el Gobierno Portugués, cuyos principales objetivos son atraer, retener y acompañar a trabajadores jóvenes, hasta los 29 años, en Portugal. Noesis.</p>
<p>Premios Aslan a la Transformación en las Administraciones Públicas</p>	<p>2023</p>	<p>Bilbomática, ha sido seleccionada como finalista en cuatro categorías y galardonada en una de ellas, en la XV edición de los Premios Aslan a la Transformación en las Administraciones Públicas. Estos premios reconocen el esfuerzo de organismos y empresas públicas en la implantación de nuevas tecnologías para prestar mejores servicios al ciudadano, mejorar la eficiencia y optimizar costes.</p>

Organismo Internacional de Juventud para Iberoamérica (OIJ) y la Organización Internacional de Directivos de Capital Humano (DCH)



[Ver reconocimiento](#)  
[Ver ranking](#)

GRACE - Empresas Responsables, asociación empresarial sin ánimo de lucro y de utilidad pública que opera en las áreas de Responsabilidad Social y Sostenibilidad



[Ver más](#)

Business Council for Sustainable Development (BCSD) Portugal es una asociación sin ánimo de lucro que agrupa a más de 170 empresas líderes en Portugal, comprometidas con sostenibilidad. Forma parte de la Red Global del World Business Council for Sustainable Development (WBCSD), la mayor organización empresarial internacional que trabaja en el área del desarrollo sostenible.



[Ver más](#)

Fundação José Neves (FJN), entidad promotora y coordinadora del Pacto por Más y Mejores Empleos para los Jóvenes, que surge como resultado del lanzamiento del Libro Blanco, una iniciativa de la FJN, del Observatorio del Empleo Juvenil y de la Organización Internacional del Trabajo.



[Ver más](#)

Asociación @aslan. Asociación sin ánimo de lucro, formada por empresas tecnológicas.



[Ver más](#)

## Proyectos destacados



» Agencia de Seguridad Aérea Europea

### Evolución de los sistemas de reporte de incidencias

Estamos abordando el proyecto ECCAIRS2 para la evolución y mantenimiento del sistema de información de reporte de incidencias aéreas de la Agencia Europea de Seguridad Aérea (EASA). El proyecto tiene una duración de cuatro años con un importe máximo de 4,5 millones de euros.

ECCAIRS2 es una plataforma digital que integra a las Autoridades Nacionales de Aviación e Investigación de Seguridad europeas.

El sistema es utilizado por las autoridades nacionales y organizaciones de seguridad aérea y constructoras en los Estados Miembros, con más de 5.000 usuarios que alcanzarán la cifra de 20.000 en 2025.

La implementación de contenedores, la automatización de pruebas y la integración de prácticas de DevSecOps son elementos clave.

*"CON ESTE PROYECTO, SIN DUDA, VAMOS A SEGUIR DEMOSTRANDO QUE TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN VAN DE LA MANO CON LA SEGURIDAD Y LA EFICACIA OPERATIVA"*  
Óscar Fernández, Altia European Services Manager



» Agencia de la UE para la Cooperación Judicial Penal

### Colaboramos en la seguridad europea

Hemos sido seleccionados por Eurojust, la Agencia de la Unión Europea para la cooperación judicial en materia penal, para un contrato marco de cuatro años con un valor máximo de 6,5 millones de euros. Este contrato se enfoca en mejorar y mantener los sistemas de información esenciales para Eurojust.

Eurojust, con sede en La Haya, colabora en la lucha contra la delincuencia transfronteriza en Europa.

Altia será responsable del análisis detallado de requisitos, planificación y desarrollo de nuevos componentes, pruebas exhaustivas, e implementación y mantenimiento continuo de los sistemas de información de Eurojust.

Esta adjudicación refleja el compromiso de Altia con la excelencia en tecnología y la confianza de Eurojust en su capacidad para proporcionar soluciones efectivas y seguras.



» Centro de Supercomputación de Castilla y León

### Ciberseguridad para infraestructuras críticas

Reforzamos la ciberseguridad del Centro de Supercomputación de Castilla y León (SCAYLE) mediante un contrato adjudicado en el marco de fondos REACT-EU. Este acuerdo implica el suministro e implementación de herramientas avanzadas de ciberseguridad, respaldadas por el Centro de Operaciones de Seguridad (SOC) de Altia, para abordar amenazas cibernéticas en tiempo real.

Proporcionaremos soluciones avanzadas para proteger los diversos entornos de SCAYLE, incluyendo un cortafuegos perimetral de alta disponibilidad y sistemas de protección de correo electrónico. Además, se implementará un sistema de vigilancia basado en Inteligencia Artificial para la detección de patrones, actividades y tráfico potencialmente peligrosos. Altia también desplegará un sistema de análisis y monitorización de redes IP corporativas para gestionar riesgos, prevenir amenazas y garantizar una respuesta adecuada.



» Barceló Hotel Group

### Automatización de procesos de reservas

Barceló Hotel Group ha confiado en Altia para automatizar su sistema de reservas hoteleras en España, iniciando el proyecto en enero de 2022. Actualmente, el sistema cuenta con 18 turoperadores integrados en 25 hoteles en España, con planes de expansión a otras regiones. Esta automatización ha mejorado la calidad de la información, optimizado el tiempo y aumentado la productividad, permitiendo a Barceló Hotel Group enfocar recursos en tareas más estratégicas.

La Plataforma de Integración de Reservas de Altia es un software en modo SaaS que, actuando de manera similar a un RPA (Robotic Process Automation), permite automatizar tareas de introducción manual de reservas en el PMS o CRS de las cadenas hoteleras.

*"HEMOS COMPLETADO CON ÉXITO LA PRIMERA FASE DEL PROYECTO, CON UNOS NÚMEROS Y UN RETORNO DE INVERSIÓN QUE SUPERAN LAS EXPECTATIVAS DEL CLIENTE"*  
Óscar Muñoz, Gerente de Cuentas de Altia





» Lung Cancer-related risk factors and their Impact

## Avances en la lucha contra el cancer de pulmón

Nos sumamos al proyecto LUCIA (Lung Cancer-related risk Factors and their Impact Assessment), financiado por el programa Horizon Europe Framework Programme (HORIZON). Este proyecto internacional reúne a nueve países europeos con el objetivo de abordar el cáncer de pulmón desde diferentes ángulos, incluyendo el diagnóstico precoz, la prevención y el tratamiento.

Como expertos en desarrollo de software en el ámbito oncológico e interoperabilidad de sistemas de información hospitalarios, Bilbomática contribuirá al proyecto mediante la creación de herramientas de software para el manejo de datos prospectivos y retrospectivos de los pacientes. Esto incluye la co-creación de un Biobanco digital y la integración de herramientas de software para la recopilación de datos de registros sanitarios y sociales, así como datos de exposición.

**"EN EL PROYECTO LUCIA, LA TECNOLOGÍA SERÁ CLAVE PARA MEJORAR LA DETECCIÓN Y GESTIÓN DEL CÁNCER DE PULMÓN. APORTAR NUESTRO CONOCIMIENTO Y SOFTWARE PARA MEJORAR ESTRATEGIAS DE PREVENCIÓN Y DIAGNÓSTICO NOS LLENA DE SATISFACCIÓN"**

*Frank Gujjarro, responsable proyectos I+D+I de Bilbomática, an Altia Company.*



» Agencia Vasca de Cooperación al Desarrollo

## Tramitación electrónica eficiente

Nos encargamos del servicio de mantenimiento y evolución del sistema de gestión de la Agencia Vasca de Cooperación al Desarrollo durante los años 2023 y 2024. Este sistema administra todas las convocatorias de ayudas, becas y premios de la agencia, tanto para proyectos de cooperación directa como para sensibilización local sobre necesidades en otros países.

El sistema de información permite una **gestión 100% electrónica** de todos los procesos, desde la presentación de solicitudes hasta la tramitación interna, lo que mejora la **eficiencia y agilidad en la gestión**. Además, facilita la evaluación, seguimiento y control de los proyectos de cooperación al desarrollo, así como el pago de las ayudas concedidas.

Este servicio refleja el compromiso de Bilbomática con la **gestión eficiente y sostenible de las convocatorias públicas**, contribuyendo así al fortalecimiento de la cooperación internacional y al desarrollo de comunidades en situación de vulnerabilidad.



» DAVE

## Mejoramos tu experiencia de compra

Dave es un innovador asistente de compras desarrollado por los equipos de Soluciones Low-Code (LCS) y de Análisis de Datos e Inteligencia Artificial (DAAI). Dave utiliza la tecnología ChatGPT para ofrecer una **experiencia de conversación natural y humana**, diferenciándose de otros Chat Bots sin IA Generativa.

Este asistente virtual está diseñado para ayudar a los usuarios a encontrar productos de manera rápida y personalizada, brindando recomendaciones basadas en sus preferencias. Con Dave, los usuarios pueden hacer preguntas sobre productos y recibir una lista de opciones adaptadas a sus necesidades.

El objetivo es **mejorar la experiencia de compra en línea**, ofreciendo información veraz y facilitando la selección del producto perfecto en cuestión de segundos.

**"DAVE APORTA LA INTELIGENCIA QUE OTROS CHAT BOTS SIN IA GENERATIVA NO TIENEN"**

*Margarida Morais, del equipo de LCS de Noesis, an Altia Company.*



» COFCO International

## BI para afrontar nuevos desafíos

COFCO International, líder en el mercado agroindustrial, prioriza la adopción de tecnologías de la información para impulsar su eficiencia empresarial y proporcionar informes estratégicos a sus directivos. Hugo Pereira, Jefe Global de SAP AMS y Operaciones de TI, destaca la importancia de la transformación digital en el grupo, que continúa evolucionando para adaptarse a las nuevas tecnologías emergentes.

Noesis colabora en el proyecto "Una Compañía, Un BI". Tras la fusión de las empresas que dieron lugar a COFCO, se heredaron múltiples plataformas de Business Intelligence (BI), por lo que fue necesario trabajar en su unificación. Los más de **de 12.000 empleados** se han visto beneficiados por el uso del análisis de datos en su día a día, facilitando la elaboración de informes diarios que respaldan la toma de decisiones

La integración de tecnología en COFCO International no solo mejora la eficiencia operativa, sino que también fortalece su posición para afrontar los desafíos y oportunidades del mercado agroindustrial en constante evolución.



# Nuestro compromiso

Modelo de sostenibilidad

*Nuestra contribución a la Agenda 2030*

*Nuestra estrategia*

*Análisis de materialidad*



# Modelo de sostenibilidad

## Innovación y Compromiso: transformando realidades en un mundo cambiante

Altia desarrolla su actividad en un entorno cada vez más cambiante y competitivo, en el que nuestro sector seguirá siendo un soporte fundamental de los negocios y será una ayuda vital en la vida de las personas.

Nuestra visión de la sostenibilidad no es solo un aspecto de nuestra estrategia empresarial, es una parte fundamental de nuestra identidad. Creemos que las empresas tecnológicas tienen un papel crucial que desempeñar en la consecución de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de las Naciones Unidas y estamos comprometidos a integrar estos objetivos en cada aspecto de nuestro negocio. Nuestra estrategia empresarial está alineada con estos objetivos, y los consideramos una guía fundamental para nuestras acciones y decisiones, comunicando y sensibilizando sobre ellos.

La cultura empresarial de Altia se caracteriza por mantener una comunicación abierta con todos nuestros grupos de interés (clientes, personas trabajadoras, accionistas, administraciones públicas, inversores y supervisores). La total integración de las actividades de la compañía con las de nuestros clientes y el respeto a la calidad, al medio ambiente, a la seguridad y salud laboral de nuestros profesionales y colaboradores, son pilares fundamentales de nuestra estrategia empresarial.

Nuestro modelo de sostenibilidad se fundamenta en valores de integridad, responsabilidad y compromiso con el bienestar de las personas y del planeta. A través de una gestión ética y transparente, buscamos crear valor a largo plazo para todas nuestras partes interesadas y contribuir positivamente al desarrollo sostenible de la sociedad.

En este sentido, nuestro enfoque ESG (ambiental, social y de gobierno corporativo) refleja el compromiso continuo de la compañía con la sostenibilidad ambiental, la preocupación por el bienestar de las personas y la importancia de una sólida gobernanza empresarial en nuestra actividad y toma de decisiones.

“Futuro” y “sostenibilidad” son palabras clave que marcan el avance de Altia como Grupo y que en 2023 se ha reforzado con la creación de una Coordinación de Sostenibilidad. La creación de la Coordinación de Sostenibilidad de nuestra compañía, es un hito importante que reafirma nuestro compromiso por fomentar prácticas empresariales responsables y contribuir al desarrollo sostenible. Reconocemos la importancia de prepararnos para los desafíos futuros y de adaptarnos a un entorno empresarial en constante evolución.



Ser

## #mássostenibles

Como principio, objetivo y propósito



“Con la creación de la Coordinación de Sostenibilidad, nuestra estrategia se verá reforzada por la integración de los criterios ESG de una forma transversal.

Los desafíos ambientales, sociales y económicos actuales requieren una acción conjunta y una visión a largo plazo, que apoye la transformación hacia una sociedad global sostenible. Desde la **Coordinación de Sostenibilidad** nos encargaremos de supervisar y coordinar nuestras iniciativas de sostenibilidad, asegurando que estén alineadas con los **Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS)** establecidos por las Naciones Unidas. Asumiendo de este modo, nuestro compromiso con la Agenda 2030, para analizar aquellos ODS más relevantes para la compañía y para sus stakeholders, con el objetivo de centrar nuestras acciones donde mejor podamos contribuir.”

*Josefina Fernández - Directora de Operaciones y Consejera de Altia. Responsable de la Coordinación de Sostenibilidad*



Nos esforzamos por alcanzar la excelencia en materia de responsabilidad social corporativa, centrándonos especialmente en las **personas y en las condiciones de trabajo**. Esto se traduce en iniciativas concretas como programas de formación y desarrollo profesional para las personas que forman parte de nuestra plantilla, políticas de igualdad de oportunidades y diversidad, así como medidas para promover un entorno laboral seguro y saludable.

Además, estamos comprometidos con la protección del **medio ambiente** y la adopción de prácticas empresariales sostenibles. Implementamos medidas para reducir nuestro impacto ambiental, como la gestión eficiente de los recursos naturales, la reducción de emisiones y residuos, y la promoción de la economía circular en nuestras operaciones.

Nuestro **gobierno corporativo** se basa en principios de transparencia, ética y responsabilidad, con el objetivo de generar confianza entre nuestros stakeholders y garantizar una gestión empresarial sólida y transparente. Estamos comprometidos con el cumplimiento de las leyes y regulaciones aplicables, así como con la promoción de estándares de conducta ética en todas nuestras relaciones comerciales y actividades empresariales.

Creemos firmemente en el poder de la tecnología para generar un impacto positivo en la sociedad y el medio ambiente. Por eso, promovemos y apoyamos la innovación como una herramienta fundamental para abordar los desafíos y contribuir a la consecución de los ODS.

## Sostenibilidad y ESG

Innovación y compromiso:  
transformando realidades en un  
mundo cambiante





E

## Compromiso con el medio ambiente

Reconocemos el impacto que las empresas tenemos en el medio ambiente. Trabajamos en reducir nuestro consumo de energía, reducir nuestras emisiones de gases de efecto invernadero y reducir nuestros residuos de activos informáticos. Este compromiso incluye la adquisición de empresas afines con valores similares en términos de sostenibilidad ambiental.

Apostamos por soluciones tecnológicas que ayuden a reducir el impacto ambiental y fomenten prácticas más sostenibles, apostando por soluciones en la nube y gestión de centros de datos.



S

## Compromiso social

Ponemos el foco en el bienestar de las personas que forman parte de nuestros equipos, apostando por el talento y comprometidos con su desarrollo personal y profesional, garantizando un lugar de trabajo seguro, igualitario e inclusivo.

Somos conscientes de los desafíos que enfrentan las personas y las comunidades en las áreas donde opera la empresa, por lo que adquirimos el compromiso de contribuir positivamente a su bienestar. Fomentamos iniciativas sociales que crean oportunidades entre colectivos vulnerables, concienciamos en el buen uso de la tecnología y compartimos conocimiento a través de profesionales de las distintas áreas de negocio.



G

## Compromiso con el buen gobierno corporativo

Contamos con un gobierno corporativo sólido para garantizar que los esfuerzos de sostenibilidad sean efectivos y coherentes en toda la empresa.

Apostamos por la transparencia en la gestión y toma de decisiones y mantenemos valores sólidos a pesar de los cambios y adaptación a la realidad actual.

Es un punto clave de nuestra estrategia la satisfacción de las necesidades y desafíos de los clientes, asegurando que la empresa responda a sus demandas de manera ética y profesional.



La actuación del grupo Altia en el ámbito ESG cada vez cobra más relevancia. Y lo está siendo por:

## MODELO DE SOSTENIBILIDAD

Compromiso con un **modelo transversal e integrado de sostenibilidad**:

- *Compliance ESG integrado, no en silos, ni en compartimentos estancos, sino como un elemento único y coordinado en la organización*
- *Implantación en la organización de una cultura de control en factores ESG*
- *Definición de una visión estratégica ESG que se integre completamente en la operativa de la organización*

## PRESIÓN REGULATORIA

La **presión regulatoria**, focalizada en tres aspectos:

- *Proliferación de regulación específica en los distintos ámbitos ESG*
- *Exigencias de mayor supervisión de los órganos de gobierno de riesgos no financieros (CBGSC 2020/GTCNMV 3/2017)*
- *Incremento de riesgos emergentes*

## VALOR DE LA CONFIANZA

El **valor de la confianza**, fundamental en una organización que cotiza en un mercado de valores como el grupo Altia por:

- *Impacto en la reputación y valor de mercado*
- *Dificultad de asociar factores ESG cualitativos a impactos cuantitativos*
- *Impacto en ratings específicos ESG que empiezan a ser cada vez más habituales*



## SUCES STORIES

### Unidos a la iniciativa GRACE

En 2023, Noesis se ha unido a GRACE - Empresas Responsables, asociación empresarial sin ánimo de lucro y de utilidad pública que opera en las áreas de Responsabilidad Social y Sostenibilidad. GRACE integra las redes europeas EVPA y CSR Europe, líder en sostenibilidad y responsabilidad corporativa, con la misión de ayudar a organizaciones de todo el mundo a implementar buenas prácticas para un **crecimiento sostenible**. Unirse a GRACE es una forma de reforzar el compromiso de Noesis con los principios de sostenibilidad en sus diversas dimensiones (ESG - Ambiental, Social y de Gobierno), que están cada vez más **presentes en nuestra empresa** y en todas las iniciativas en las que participamos y organizamos. Los propios empleados consideran que la sostenibilidad es uno de los temas más importantes en la organización, por lo que la empresa ha estado trabajando para cumplir las expectativas de su equipo humano y también de la comunidad.

"Todos debemos desempeñar un papel activo en un futuro más sostenible, y las organizaciones deben ser la fuerza impulsora detrás de un cambio de mentalidad" *Ricardo Rocha - Director de Marketing y Comunicación en Noesis*



## Enfoque transversal

Estamos trabajando para impulsar un cambio positivo en nuestra sociedad y en nuestro planeta, adoptando un enfoque transversal de la sostenibilidad. **Queremos ser líderes no solo en innovación tecnológica, sino también en prácticas empresariales sostenibles que beneficien a todos.**

**“El propósito del Altia en este ámbito es crecer y además hacerlo de forma sostenible y segura aportando en cada paso, valor corporativo y social, para así asegurar un crecimiento estable y duradero a largo plazo.”**

*Josefina Fernández - Directora de Operaciones y Responsable de la Coordinación de Sostenibilidad*

### Enfoque integral

Nuestro modelo de sostenibilidad se basa en un enfoque integral que considera los aspectos ambientales, sociales y económicos de nuestras operaciones y actividades. **Reconocemos la interconexión entre estos tres ámbitos y trabajamos para equilibrarlos de manera armoniosa.**

### Compromiso con los principios ESG

Adoptamos y promovemos los principios ESG como marco rector para nuestra actuación empresarial. **Nos comprometemos a cumplir rigurosamente con la normativa**

**exigible y a demostrar nuestro compromiso con la responsabilidad social y la sostenibilidad en todas nuestras acciones y decisiones.**

### Transparencia y responsabilidad

Nos comprometemos a operar de manera transparente y responsable, **comunicando de manera clara y rigurosa nuestros impactos y acciones en materia de sostenibilidad.** Asumimos la responsabilidad de nuestros actos y nos esforzamos por generar un impacto positivo en nuestras comunidades y en el medio ambiente.

### Enfoque en el largo plazo

Adoptamos una visión a largo plazo en todas nuestras iniciativas y decisiones. Nos guiamos por un claro propósito de **"crecer haciendo crecer" de manera sostenible y duradera**, asegurando nuestro crecimiento futuro mediante una gestión responsable y prudente.

### Innovación y adaptabilidad

Promovemos la innovación y la adaptabilidad como motores de nuestro modelo de negocio. Buscamos constantemente nuevas soluciones y enfoques para **abordar los desafíos emergentes y responder de manera efectiva** a las cambiantes demandas del entorno.

### Colaboración y alianzas estratégicas

Reconocemos la importancia de las alianzas y colaboraciones para **ampliar nuestro impacto y maximizar nuestra influencia colectiva.** Establecemos relaciones sólidas con

otras organizaciones del sector privado, el sector público y la sociedad civil para trabajar juntos en proyectos y programas que impulsen nuestra estrategia de sostenibilidad.

### Promoción de la igualdad y la inclusión

Nos comprometemos a promover la igualdad de oportunidades, la diversidad y la inclusión en todas nuestras actividades y operaciones. **Trabajamos activamente para eliminar cualquier forma de discriminación y garantizar un entorno laboral equitativo y respetuoso** para todas las personas que forman parte del equipo de Altia.



#### SUCCESS STORIES

### Adheridos a la Carta de Principios BCSO Portugal

La Carta de Principios de BCSO Portugal, publicada en 2017, es el documento que reúne a empresas portuguesas en torno a compromisos comunes para el desarrollo sostenible de Portugal. Su objetivo es **fortalecer las prácticas de gestión sostenible basadas en seis principios: Cumplimiento Jurídico y Conducta ética; Derechos humanos; Prevención, Salud y Seguridad; Medio Ambiente; y Gestión.**

Noesis forma parte de las más de 200 empresas que han firmado la Carta de Principios. Esta iniciativa establece directrices para una gestión empresarial sostenible, alentando a las empresas a ir más allá del cumplimiento legal, para adoptar prácticas que reflejen los más altos estándares éticos, sociales, ambientales y de calidad. Los firmantes se comprometen a **compartir información sobre sostenibilidad con todas las partes interesadas y a trabajar hacia los Objetivos de Desarrollo Sostenible de las Naciones Unidas.**



## Nuestra contribución a la Agenda 2030

En Altia, reconocemos los desafíos globales que enfrenta nuestro mundo y estamos firmemente comprometidos con la Agenda 2030 de las Naciones Unidas y sus Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS). A través de una estrategia integral, nos esforzamos por contribuir activamente a la consecución de estos objetivos, abordando cuestiones críticas como la sostenibilidad ambiental, la igualdad social y el desarrollo económico responsable.

Nuestra visión hacia la Agenda 2030 se fundamenta en la convicción de que un futuro más equitativo, resiliente y sostenible para las personas y el planeta es posible mediante una acción conjunta y coordinada. Por ello, trabajamos en estrecha colaboración con nuestros grupos de interés para alinear nuestra estrategia con los ODS en los que podemos tener un mayor impacto.

### Innovamos con propósito, comprometidos con el cambio, alineados con los ODS.

El grupo Altia quiere mostrar su compromiso sólido con los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de las Naciones Unidas, reconociendo la importancia de abordar los desafíos globales y trabajar activamente para contribuir a la agenda de desarrollo sostenible.

A través de la **integración de los ODS en nuestra estrategia y operaciones**, nos esforzamos por generar un impacto positivo en áreas clave como la educación de calidad, el crecimiento económico, la igualdad de género, el compromiso social, el cambio climático y la seguridad de la información, así como en la transparencia, ética e integridad en el negocio. Nos comprometemos a tomar medidas concretas, colaborar a través de alianzas con diferentes actores y medir nuestro progreso hacia la

consecución de los ODS, buscando construir un futuro más sostenible y próspero para todos.

## Nuestra estrategia

A lo largo de estos años, hemos sumado talento, nuevas inquietudes y una amplia gama de perspectivas que han enriquecido nuestra empresa. Este viaje nos ha llevado a adaptarnos constantemente a un mundo en evolución, enfrentando nuevos desafíos, oportunidades y responsabilidades.

En cada paso de nuestro camino, hemos mantenido firme nuestro **compromiso con un modelo de crecimiento sostenible**. Si bien hemos evolucionado, nuestros valores fundamentales siguen siendo los mismos, arraigados en la búsqueda incansable de generar un impacto positivo en el mundo que nos rodea y de responder a las necesidades de nuestros clientes de manera profesional y ética.

*Hoy, más que nunca, nos consideramos aliados para el cambio. Reconocemos la urgencia de abordar los desafíos globales y estamos comprometidos a desempeñar nuestro papel como agentes de transformación.*

Los ODS son una hoja de ruta y un marco de trabajo universalmente reconocido para seguir adelante en la construcción de un mundo mejor, más justo, sostenible e igualitario. Nos comprometemos a avanzar y dar un paso más alineándonos con los ODS, para identificar y atajar riesgos e impulsar la innovación; para reforzar la confianza de distintos grupos de interés; para ayudarnos a tener una perspectiva integral de todas



las acciones que llevamos a cabo en materia de sostenibilidad como parte de nuestra estrategia corporativa.

Por eso, hemos analizado nuestra contribución a la Agenda 2030 y a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de las Naciones Unidas, buscando no solo cumplir con nuestra responsabilidad empresarial, sino también impulsar un cambio significativo en nuestro entorno de trabajo, en la sociedad y en el medio ambiente.



### Tecnología e innovación

#### Soluciones preparadas para el futuro

Impulsamos la innovación como motor de cambio hacia un futuro más sostenible. Buscamos nuevas soluciones y enfoques que nos permitan abordar los desafíos ambientales y sociales de manera efectiva, desarrollando productos y servicios que promuevan la sostenibilidad y la resiliencia.

En este sentido, apostamos por áreas y tecnologías emergentes como la inteligencia artificial, el cloud computing y la ciberseguridad. Estas áreas representan no solo oportunidades de innovación, sino también herramientas poderosas para abordar los desafíos actuales y futuros en materia de sostenibilidad.

Además, estas nuevas soluciones y tendencias se combinan con servicios basados en nuestra amplia experiencia y profundo conocimiento de los sectores en los que operamos. Esto nos permite ofrecer servicios altamente especializados y adaptados a las necesidades específicas de nuestros clientes, contribuyendo así a su crecimiento y éxito en un entorno cada vez más cambiante.



### Talento y equipo

#### El motor que nos mueve

Creemos firmemente que las personas son la fuerza que nos impulsa a mejorar y evolucionar de forma constante. Nos esforzamos por ser una empresa que valora y promueve el desarrollo del talento, creando un entorno de trabajo en el que cada persona pueda alcanzar su máximo potencial.

Para lograrlo, implementamos políticas internas que garantizan un trato igualitario y justo para todas las personas de nuestra plantilla. Nos comprometemos a fomentar la inclusión y la diversidad en nuestros equipos, reconociendo que la diversidad de pensamiento y experiencias, enriquece nuestra empresa y nos hace más fuertes como equipo. Creemos en la creación de una industria tecnológica más equitativa, donde se respeten y promuevan los derechos humanos en todas las etapas del proceso empresarial.

Nos esforzamos por crear un entorno de trabajo inclusivo, diverso y respetuoso, donde cada persona se sienta valorada, apoyada y motivada para alcanzar el éxito personal y profesional.



### Espíritu dinámico y colaborativo

#### Compromiso con iniciativas de carácter social

Nuestro compromiso con la responsabilidad social corporativa se refleja en nuestro espíritu dinámico y colaborativo, donde las personas son el motor que impulsa nuestras iniciativas. Creemos en el poder del voluntariado corporativo como catalizador del compromiso social de la empresa, donde nuestros empleados/as actúan como agentes de cambio en sus comunidades.

La conjunción del talento y la solidaridad de las personas que forman Altia, genera un impacto social positivo. Nos comprometemos con el fomento de las vocaciones STEM desde edades tempranas.

Apoyamos a entidades de carácter social. Creemos en la importancia de contribuir al bienestar de nuestras comunidades y en utilizar nuestra posición para generar un impacto positivo y duradero en la sociedad.

Estamos comprometidos a seguir impulsando acciones que contribuyan a construir un mundo más justo y equitativo.

En el núcleo de nuestra estrategia de sostenibilidad, se encuentran **cuatro pilares fundamentales** que guían nuestras acciones y definen nuestro compromiso con la creación de un impacto positivo en la sociedad y el medio ambiente. Estos pilares son la base de nuestro plan de acción para el año 2023 y más allá, proporcionando una estructura sólida sobre la cual construir un futuro más sostenible, equitativo y resiliente:



### Integridad y transparencia

#### Confianza y liderazgo como guía del buen gobierno

La integridad y la transparencia son fundamentales en nuestro compromiso con el buen gobierno. Nos guiamos por la confianza y el liderazgo para establecer estructuras de gestión sólidas, que operan con transparencia, rigor, ética e integridad en todas nuestras operaciones y decisiones.

Nuestro compromiso con la integridad se refleja en nuestro Código Ético, el cual establece claramente los principios fundamentales que rigen nuestras relaciones personales y profesionales. Creemos firmemente en la equidad, la dignidad y el respeto, como pilares esenciales en todas nuestras interacciones, tanto dentro como fuera de la organización.

Nos comprometemos a mantener altos estándares de conducta ética en todas nuestras actividades, garantizando que nuestras acciones estén alineadas con nuestros valores y principios. En Altia, estamos dedicados a cultivar un entorno de trabajo donde la integridad y la transparencia sean los cimientos de nuestra cultura corporativa, y donde se fomente la confianza y el respeto mutuo en todas las relaciones.

## ODS sobre los que tenemos un mayor impacto



Nos comprometemos a promover la educación inclusiva y accesible en habilidades digitales, facilitando oportunidades de formación para nuestra plantilla y estudiantes en formación. A través de programas de capacitación, contribuimos al fomento de una educación de calidad y al acceso equitativo a oportunidades de aprendizaje.



Fomentamos la igualdad de género y la diversidad en Altia, asegurando un ambiente inclusivo donde hombres y mujeres tienen igualdad de oportunidades, promoviendo la equidad en todos los aspectos laborales y sociales de nuestra organización. Promovemos iniciativas con las que queremos romper los estereotipos de género asociados a las vocaciones STEM.



Promovemos el empleo digno y de calidad, creando un entorno laboral donde se valoran el talento y el esfuerzo y se promueve el desarrollo profesional y personal de todos los profesionales de Altia.



Impulsamos el desarrollo tecnológico y la innovación como pilares fundamentales de nuestra actividad. Acompañamos a nuestros clientes en su transformación digital, poniendo nuestro conocimiento y experiencia al servicio de sus necesidades.



Colaboramos con proyectos sociales que se enfocan en reducir las desigualdades y apoyar a colectivos vulnerables. Para ello las alianzas con entidades gubernamentales, universidades y ONGs son clave.



Promovemos una cultura de integridad, transparencia e igualdad dentro del Grupo, garantizando que nuestras acciones y relaciones se rijan por principios éticos y de respeto.



Promovemos la adopción de tecnologías y prácticas sostenibles para mitigar el cambio climático y reducir nuestra huella ambiental.



Actuamos con transparencia y nos comprometemos a rendir cuentas en todas nuestras actividades. Gracias a nuestras políticas internas y prácticas de gobernanza ética, generamos confianza tanto entre nuestros stakeholders como en el mercado.

Apostamos por una colaboración activa y responsable con diversas partes interesadas, estableciendo alianzas estratégicas que fomentan el desarrollo sostenible, la innovación y el cumplimiento de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) establecidos por las Naciones Unidas.

*Creemos firmemente que estos objetivos reflejan de manera precisa nuestra capacidad para incorporar desafíos materiales de ESG en nuestra estrategia empresarial.*

## Compromiso con los ODS. ¿Cómo contribuimos desde Altia?



### META MÁS RELEVANTE

### NUESTRA ACTUACIÓN ESTRATÉGICA

ESG

Meta 4.3  
Asegurar el acceso igualitario a la formación superior

Colaboramos con distintas iniciativas sociales de fomento de vocaciones STEAM desde edades tempranas que fomentan e impulsan el acceso igualitario de hombres y mujeres a una formación técnica, profesional y superior de calidad, incluida la enseñanza universitaria.

S

[Plan Digitalent, GenTech](#)

Meta 4.4  
Aumento de las competencias para acceder al empleo.

Estamos convencidos de que la Formación es la clave para que la juventud pueda formarse en las habilidades tecnológicas del futuro. Apostamos por la Formación Profesional, en su versión tradicional o dual, y apoyamos la formación universitaria.

Tenemos convenios de colaboración con instituciones educativas para ello.

[FP Dual, #AltiaPremia](#)

Formación para nuestros equipos. Plan de formación adaptado a los distintos perfiles que nos permita mantenernos a la vanguardia de las tecnologías actuales.

[Plan de formación. Comité de formación](#)

Meta 4.5 Eliminación Disparidad de género y colectivos vulnerables

Colaboración con distintas entidades de acción social que trabajan con colectivos vulnerables para acercar al tecnología a sus usuarios, rompiendo la brecha digital de acceso.

[Punto.tech](#)



**Meta 5.1**  
Poner fin a la discriminación.

Altia tiene un fuerte compromiso con la igualdad de oportunidades entre hombre y mujeres en cualquier ámbito. Este año 2023 aprobamos nuestro II Plan de Igualdad, centrado en el apoyo a la igualdad de oportunidades y la no discriminación

El plan de Igualdad está sometido a un proceso de mejora continua. El seguimiento del Plan se realiza desde la Comisión de Igualdad, integrada por representación de la empresa y de las personas trabajadoras

S

[Plan de Igualdad, Comisión de Igualdad, Altia\\_Care: medidas específicas](#)

**Meta 5.2**  
Eliminar todas las formas de violencia de género.

Tenemos un compromiso firme en la erradicación de todas las formas de violencia de género difundiendo nuestro compromiso a todas las personas de la compañía y animándolos a visibilizar dicho compromiso a través de campañas internas.

Tolerancia cero hacia cualquier forma de violencia en el ámbito laboral. A nivel corporativo disponemos de un Protocolo Violencia de Género con el objetivo de promover y proteger el derecho de todos los profesionales que integran la organización, en particular de las mujeres, a vivir a salvo de la violencia, tanto en el ámbito laboral como en el privado.

Se completa con un Protocolo de prevención del acoso y el Plan de Igualdad.

[#25N.DecimosNO. Protocolo de violencia de género, Protocolo de prevención del acoso.](#)

**Meta 5.5**  
Asegurar la participación plena de la mujer en igualdad oportunidades.

Tenemos un compromiso firme que se rige por la premisa de que el talento y la preparación de las personas es lo único decisivo en los criterios de selección y promoción de las personas que forman parte de nuestros equipos de profesionales.

Presencia de mujeres en los distintos Comités.

% de mujeres en plantilla (por encima del sector).

[Plan de Igualdad, Comisión de Igualdad. Departamento de RRHH/Selección, Plan de carrera profesional. Conciliación familiar. Altia\\_Care, Altia\\_Teamlab](#)

**Meta 5.B**  
Mejorar el uso de tecnología y TIC.

Colaboramos con distintas iniciativas sociales de fomento de vocaciones STEAM y con entidades de acción social para focalizar la eliminación de la brecha digital de género, apoyando la participación de mujeres y niñas.

Damos visibilidad interna y externamente a nuestras profesionales para proporcionar referentes femeninos y eliminar estereotipos de género.

[Plan Digitalent, GenTech, conmemoración de días internacionales: Día de la Niña en la Ciencia, participando en ferias de profesiones en centros de bachilleratos.](#)





**Meta 8.2**  
Elevar la productividad a través de la diversificación, tecnología e innovación.

En el Plan de Negocio 23-24, se presenta un crecimiento estable con una visión de largo plazo. Entre las claves de éxito de nuestro plan destacamos la internacionalización tras las últimas incorporaciones al Grupo, incremento de las ventas recurrentes, el amplio portfolio de productos y servicios, muchos de ellos tecnológicamente avanzados y con una previsión de implantación masiva en los próximos años y una presencia en mercados de gran consumo en servicios y productos tecnológicos.

Apuesta por áreas y tecnologías con mayor capacidad de crecimiento en los próximos años: inteligencia artificial, robotización, cloud, ciberseguridad y low code.

[Plan de negocio 23-24](#)

S  
G

**Meta 8.5**  
Lograr el pleno empleo y trabajo decente

Contratación controlada y rentable de talento en función de las necesidades del negocio.

Previsto el aumento del equipo de personas en más de 450 profesionales dentro del Plan de Negocio 23-23.

Nos centramos en tres grandes bloques: fidelización del talento, aumentar el engagement y mejora de la productividad. Estos objetivos se conseguirán a través de:

Apoyo al equipo de talento y RRHH: Generar buena experiencia en el proceso de selección.

Onboarding: Transparente, con transferencia de conocimiento, mejora de las expectativas, etc.

Día a día: Engagement, pertenencia, retención y formación.

Mejora de la operatividad: Apps internas, usabilidad, convivencia, igualdad, sostenibilidad.

Fomentamos el empleo de jóvenes profesionales, a través de programa de prácticas, con un alto nivel de continuidad una vez concluido.

[Departamento de RRHH/Selección, Código ético, AltiaDigitalHub.](#)

**Meta 8.8**  
Protección de los derechos laborales y trabajo seguro.

Las personas son una de las prioridades de Altia por lo que trabaja para mejorar la 'experiencia' de empleado con fórmulas de máxima flexibilidad, igualdad, conciliación y desconexión digital, que permitan su desarrollo profesional y humano.

Se recoge en nuestro Código ético el firme compromiso con los derechos humanos y laborales y la no discriminación e igualdad de oportunidades en la selección, evaluación y promoción interna.

La plantilla está formada en prevención de riesgos laborales (promovemos un entorno de trabajo seguro y sin riesgos para todas las personas trabajadoras) y se han puesto en marcha diversos programas internos orientados a exponer de forma transparente todos nuestros compromisos e iniciativas en relación a esta meta

[Código ético](#), [Guía de Prevención de Riesgos Laborales Altia\\_TeamLab](#), [Altia\\_Care](#), [Planes de Carrera Profesional](#), [Guía de Relaciones Laborales](#), [Política de Desconexión Digital](#)





**Meta 9.B**  
Desarrollo de la tecnología,  
investigación e innovación

Los avances tecnológicos y la investigación e innovación son esenciales para encontrar soluciones permanentes a los nuevos desafíos económicos y ambientales. Apostamos por desarrollar infraestructuras fiables, sostenibles, resilientes y de calidad, para apoyar el desarrollo económico y el bienestar humano.

S

Nos esforzamos por brindar a nuestros grupos de interés una manera innovadora, seria y cercana de gestionar infraestructuras y soluciones para su transformación digital. Ponemos a su disposición toda nuestra tecnología, experiencia y talento del Grupo para lograrlo.

Apuesta por áreas y tecnologías con mayor capacidad de crecimiento en los próximos años: inteligencia artificial, robotización, cloud, ciberseguridad y low code.

Formamos parte del Clúster TIC Galicia para crear sinergias para favorecer el cambio de modelo productivo de cara a una economía basada en la innovación y la productividad, capaz de crear riqueza y empleo de calidad.

[Plan de Negocio 23-24, asociados en Clúster Tecnológicos.](#)



**Meta 10.2**  
Promoción de la Inclusión social,  
económica y política

Reducir las desigualdades y garantizar que nadie se queda atrás forma parte integral de la consecución de los Objetivos de Desarrollo Sostenible.

S

Nuestro compromiso social se canaliza desde 2017 a través del equipo Altia in\_Action se centra en potenciar entre las personas del Grupo las diferentes acciones emprendidas, así como fomentar la participación activa de todas las oficinas y localizaciones.

G

Su objetivo se centra en colaborar con proyectos de acción social ejecutados por entidades que trabajen con colectivos vulnerables (especial atención en la juventud en riesgo de exclusión).

Trazar alianzas con entidades (administración, universidad y ong) que contribuyan a la reducción de las desigualdades.

[Altia in\\_Action](#)

**Meta 10.3**  
Garantizar la igualdad de oportunidades

Altia y, por extensión el Grupo en el que actúa como matriz, históricamente se ha autodefinido como 'La Buena Compañía'. Esta declaración va mucho más allá de una mera forma de presentarse al exterior y pretende regir el día a día de la actuación de todos sus profesionales. Es fundamental que todos ellos comprendan y adopten el concepto de "comportarse con incuestionable integridad y conforme a la Política y Ética de la organización". El equipo directivo pretende promover una profunda cultura de integridad y comportamiento ético.

Fomentamos la transparencia en todas nuestras acciones. Estas deben ajustarse al Código ético aprobado en 2017, que define cómo las relaciones personales y profesionales deben basarse en la equidad, la dignidad y el respeto.

Adoptamos políticas de igualdad dentro del Grupo, para proporcionar igualdad de oportunidades.



**Meta 13.2**  
Incorporar medidas relativas al cambio climático

Código ético, Plan de igualdad, Planes de Carrera Profesional

Nuestro estrategia medioambiental se fundamenta en el compromiso con la con la lucha contra el cambio climático y la descarbonización en todas nuestras operaciones e instalaciones. Promovemos la economía circular a través de la donación de nuestro equipamiento informático.

Avanzamos para cuantificar nuestras emisiones de gases de efecto invernadero, y también para identificar áreas de mejora y establecer objetivos claros para reducir nuestra huella ambiental.

ISO 14001:2015 , Verificación de huella de carbono según GHG Protocol



**Meta 16.5**  
Reducción de la corrupción y soborno

Entre los valores del grupo Altia que figuran en el Código Ético, destaca el de Integridad, responsabilidad y cumplimiento normativo.

Nuestro Código Ético de enfoca, entre otros, en el cumplimiento normativo del Grupo en materia de: prevención de delitos societarios, políticas anticorrupción, normas internas derivadas de la cotización de la sociedad en el BME Growth, y en el cumplimiento de las obligaciones impuestas a los prestadores de servicios de comunicaciones electrónicas (Altia está inscrita en el Registro de Operadores de Redes y Prestadores de Servicios de Comunicaciones Electrónicas de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia.)

**Meta 16.6**  
Creación de instituciones eficaces y transparentes

Todos los grupos de interés del Grupo tienen a su disposición el Canal Ético, previsto en el Código Ético y en funcionamiento desde octubre de 2017, al que pueden acceder de una manera confidencial para comunicar irregularidades o plantear dudas o sugerencias.

Código Ético, Canal ético, cumplimiento normativo

S  
G



**Meta 17.17**  
Fomento de alianzas público-privadas

En el marco de este objetivo nos enfocamos en las cuestiones sistémicas de alianzas entre múltiples interesados.

Trabajamos en construir alianzas eficaces en las esferas pública, público-privada y de la sociedad civil, aprovechando la experiencia y las sinergias en nuestro sector, alineando nuestra estrategia con los Objetivos de Desarrollo Sostenible.

Universidades, Centros de Formación Profesional, Clúster Tecnológicos y Asociaciones Empresariales

S  
G

## Análisis de materialidad

### Enfoque 360

El Sistema de gestión de riesgos (SGIR) de Altia y su Grupo se inspira en el estándar marco de referencia COSO ERM (Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission), metodología de gestión de riesgos generalmente aceptada en el mercado y adaptado a las necesidades de la Sociedad y su Grupo, con el objetivo de **facilitar la toma de decisiones clave del negocio, bajo una cultura de riesgos común, a través de un análisis sistemático y estructurado de los riesgos inherentes a nuestra actividad empresarial.**

El SGIR está implantado y consolidado en todas nuestras operaciones y da soporte a la cultura de riesgos y la Política de Control y Gestión de Riesgos del Grupo (en adelante, la "Política"), aprobada por el Consejo de Administración el 20 de diciembre de 2019, en la que se establecen los principios básicos y el marco general que deben regir la actuación del Grupo para la supervisión, el control y la gestión de los riesgos de toda naturaleza inherentes a nuestra actividad.

Dicho sistema de gestión de riesgos es responsabilidad de la Unidad de Riesgos Globales, creada en 2019, dependiente de la Comisión de Auditoría y formada por cuatro representantes de los equipos de Dirección de las líneas Estratégica, Financiera, Técnica y de Negocio de Altia.

Los componentes del sistema de gestión de riesgos de Altia son los siguientes: **gobierno y cultura del riesgo, estrategia y establecimiento de objetivos, desempeño, información, comunicación y reporte del riesgo y revisión y monitorización.**

La Unidad de Riesgos Globales tiene como responsabilidades:

- Velar por el **buen funcionamiento del sistema de gestión de riesgos** y, en particular, de la identificación, cuantificación y gestión de los riesgos más importantes que afecten a la Sociedad.
- Funciones asignadas, en su caso, en relación con el Plan Estratégico.
- **Reevaluar los riesgos corporativos** con periodicidad anual.
- **Monitorizar de manera periódica los principales riesgos** identificados
- Preparar **informes de riesgos** para la Comisión de Auditoría.

Por su parte, la Alta Dirección, como encargada de la ejecución de la estrategia y de sus objetivos, es la encargada de la puesta en marcha de las acciones y medidas relacionadas con el sistema de gestión de riesgos de la Sociedad y la asignación de responsabilidades y recursos.

Así, se han identificado las siguientes **tipologías de riesgos globales**:



#### RIESGOS OPERACIONALES

- Publicidad / Reputación
- Continuidad de servicios
- Gestión de activos
- Relaciones con proveedores
- Fraude
- Planes de contingencia
- Recursos Humanos
- Pérdida de personal clave
- Seguridad de las infraestructuras y los sistemas
- Coordinación entre áreas
- Obsolescencia tecnológica
- Eficiencia y Calidad
- Aprovisionamientos



#### RIESGOS ESTRATEGICOS

- Internos
- Gobierno corporativo
- Mercados/ internacionalización
- Alianzas y contratos estratégicos
- Tipología de clientes
- Iniciativas estratégicas
- Externos
- Políticos
- Económicos
- Sociales
- Tecnológicos
- Competencia



#### RIESGOS FINANCIEROS

- Riesgo de tipo de interés
- Riesgo de tipo de cambio
- Riesgo de precio de los instrumentos financieros
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de crédito
- Gestión de la deuda



#### RIESGOS DE CUMPLIMIENTO

- Legislación Penal, fiscal, laboral, aduanera, medioambiental, Etc.
- Contratos Proveedores, entidades financieras, alquileres, Franquicias, etc
- Políticas internas
- Compras, inversiones, fiscal, etc.



#### RIESGOS DE REPORTING

- Información financiera interna
- Información financiera externa
- Información no financiera interna
- Información no financiera externa

Como resultado del ejercicio se ha procedido a la identificación de los riesgos globales existentes para las diferentes tipologías. Una vez identificados los riesgos existentes, se ha procedido a su valoración en función de la probabilidad de la ocurrencia del riesgo, su impacto (cuantitativo y cualitativo) en el negocio y la necesidad de salvaguardas, en una escala de bajo, moderados o altos.

El resultado final de este **análisis a final de 2023** revela que se han identificado 4 riesgos altos, 8 riesgos moderados y el resto han sido considerados riesgos bajos.

Los riesgos evaluados de mayor relevancia tienen que ver con los ataques cibernéticos/ciberseguridad, protección de datos y confidencialidad de la información (R1), los posibles incumplimientos de la normativa legal aplicable (R2), escasez de capital humano cualificado (R3) y desafíos relacionados con las adquisiciones (R4). Los riesgos moderados son: la dependencia de factores macroeconómicos (R5), las desviaciones significativas en la ejecución de proyectos (R6), el riesgo de cobro (R7), los riesgos compartidos intra-grupo (R8), la pérdida de competitividad por obsolescencia tecnológica (R9), riesgos de mercado e internacionalización (R10), la pérdida de contratos en grandes clientes (R11) y la imagen de marca (R12).

Para todos ellos, independientemente de su valoración, se ha definido un Plan de Acción, que incluye las medidas a implementar, su responsable/s, su plazo y los recursos asociados.

En todo caso, y más allá del enfoque desde el punto de vista de tipo jurídico y de las competencias del Consejo, la identificación, seguimiento y medición de Impactos Económicos, Sociales y Ambientales es parte importante del actual sistema de gestión de la organización.

La Dirección de Altia asegura que las expectativas de los clientes se cumplen con el propósito de aumentar su satisfacción, velando por una correcta gestión ambiental y social de sus profesionales, colaboradores y otras partes interesadas.

Altia garantiza el acceso, identificación, registro y puesta al día de requisitos legales y de otro tipo a los que se someta, que le sean aplicables por objeto de su actividad y ubicación geográfica.

Este posicionamiento y la transparencia aportada mediante este informe pretenden aportar una mayor confianza a los agentes sociales, financieros y demás grupos de interés, y esperando que, por todo ello, la propuesta al mercado del grupo Altia sea de mayor confianza frente a propuestas de competidores.

### Reflexión como parte del ADN

Durante la elaboración de la memoria se ha procedido a revisar el funcionamiento general del Grupo evaluando el desempeño económico, ambiental y social de la entidad y de todos sus componentes, incluidos riesgos y oportunidades, cumplimiento de estándares y código de conducta, que son relevantes para los grupos de interés (perspectiva externa) y para el negocio (perspectiva interna) de Altia.

El Grupo como organización socialmente responsable realiza la reflexión para la identificación de sus grupos de interés.

En este sentido, y para llevar a cabo la identificación de sus grupos de interés, Altia tiene en cuenta:

- La participación de distintos estamentos de la organización, incluida la Dirección a fin de identificar todos los colectivos con los que tiene relación cada área.
- La toma en consideración de la Misión, Visión y Valores o cualquier elemento estratégico definido por la misma, a fin de establecer los criterios de segmentación de los colectivos más orientados a la consecución de la estrategia.

- Los grupos de interés son parte de la Compañía, y Altia los trata como tal, incluyéndolos en la gestión diaria y en la toma de decisiones estratégicas.
- Así, se han identificado y seleccionado los grupos de interés significativos para la organización y se han analizado los resultados obtenidos a través de los canales de comunicación con las partes interesadas.
- Los grupos de Interés más importantes identificados son los siguientes:

1. *Clientes*
2. *Órganos de Gobierno / Inversores*
3. *Personas*
4. *Partners / Colaboradores / Proveedores*
5. *Oportunidades de Inversión*
6. *Relaciones Institucionales*
7. *Sociedad*
8. *Competencia*

Una vez identificados y segmentados los grupos de interés, se priorizan aquellos que son clave para Altia en función de:

*Poder. Grado de dependencia o de impacto en la organización o en sus resultados que supone cualquier decisión que adopten.*

*Interés. Grado de correlación que tiene el colectivo con respecto a los objetivos estratégicos de la organización.*



Como consecuencia de la identificación del grado de poder e interés de cada grupo de interés, la organización define la estrategia con respecto a los mismos y además prioriza aquellas necesidades y expectativas de aquellos grupos de interés ‘clave’ sobre los que hay que centrar los esfuerzos:

Altia clasifica las necesidades y expectativas identificadas en función del análisis de materialidad de éstas, a fin de confirmar cuáles son prioritarias tanto para sus grupos de interés como para Altia y así integrarlas en su Plan Estratégico.

Asimismo, utiliza la dimensión económica/ambiental/social para clasificar las necesidades y expectativas, a fin de evaluar que se contemplan todos los aspectos que definen una estrategia como socialmente responsable.



GRUPO DE INTERÉS	NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DEL GRUPO DE INTERÉS	DIMENSIÓN RSE
1. Clientes	Calidad	Dimensión Social
	Precio	Dimensión Social
	Cumplimiento de plazos/costes	Dimensión Social
	Atención comercial	Dimensión Social
	Cumplimiento de la garantía	Dimensión Social
	Uso seguro del producto/servicio	Dimensión Social
	Aspectos ambientales del producto/servicio	Dimensión Ambiental
	Aspectos sociales del producto/servicio	Dimensión Social
	Cumplimiento de la oferta	Dimensión Social
	Información clara, precisa y veraz	Dimensión Social
	Comportamiento Ético	Dimensión Social
	Comportamiento Socialmente Responsable	Dimensión Social
	Atención Sugerencias	Dimensión Social
	Atención Quejas y Reclamaciones	Dimensión Social
Valor añadido - innovación y creatividad	Dimensión Social	



2. Órganos  
Gobierno/Inversores

- Integración de los equipos en la organización
- Cumplimiento de normativas
- Estricta implantación medidas de seguridad y confidencialidad de la información
- Dividendo
- Valor de la acción
- Sostenibilidad
- Implicación y Liderazgo
- Gestión de Riesgo Legal/Penal/Compliance/Buen Gobierno/Seguridad Información
- Gestión de la Continuidad del Negocio. Definición y pruebas
- Gestión Estratégica (Planificación, Seguimiento y Reporte)
- Que sea el propio Consejero Delegado el que explique sus expectativas
- Disponer de un canal formal y específico de relación con inversores
- Presencia en foros MedCap de acceso a potenciales inversores
- Atención personal de solicitudes por parte de Direcciones y Consejeros



3. Personas

- Bienestar (Clima laboral y atención sugerencias/reclamaciones)
- Desarrollo (Formación y carrera profesional)
- Seguridad (Estabilidad y seguridad laboral)
- Igualdad de Oportunidades - No discriminación de género
- Reconocimiento del desempeño
- Beneficios sociales
- Innovación y creatividad
- Comunicación abierta y sistemática de la empresa con el personal
- Conciliación de vida familiar
- Reconocimiento salarial
- Confianza en su responsabilidad
- Protección de datos personales
- Disponer de medios y herramientas operativos suficientes, ágiles y apropiados
- Pago
- Relación justa/beneficio mutuo
- Permanencia/Desarrollo de alianzas

4. Partners  
/Colaboradores





7. Sociedad

Bienestar/Compromiso/Apertura (visitas)

Gestión de impactos ambientales (ISO 14001 - reducción huella de carbono)

Papel educativo con estudiantes (divulgación de actividad/desarrollo sector) y educación ambiental proveedores

Cumplimiento normativa legal (Seguridad de la Información, Compliance, Ambiental...)

Promoción del Deporte (Patrocinio Clubs, Federaciones y Fundaciones de modalidades deportivas)

Colaboración con ONG's

Financiación y patrocinios

8. Competencia

Conocimiento de la Estrategia de Mercado

Precio



La naturaleza de las expectativas que los grupos de interés relevantes tienen de la organización involucra temas relacionados con el **buen gobierno, el respeto a los derechos humanos, las prácticas laborales, los impactos ambientales, las prácticas de operación y las de la cadena de valor, así como los impactos positivos y negativos** que se pueden generar en las comunidades locales.

Las necesidades y expectativas priorizadas de los grupos de interés son tomadas como información de entrada en la reflexión estratégica que generan los objetivos estratégicos de la organización.

En este sentido, y a fin de confirmar que las mismas han sido consideradas, Altia genera una matriz que correlaciona las mismas con los objetivos estratégicos.

La Planificación Estratégica y los Planes Operativos que derivan de ella se dan a conocer a todas las partes interesadas en su consecución, a cada una en función de su participación o implicación en la misma.

### Análisis de materialidad y cobertura

Como consecuencia del diálogo con los grupos de interés, se ha identificado una lista de aspectos materiales y su cobertura. Esa lista, a su vez, ha servido para definir la lista de contenidos básicos específicos que se han incluido en la memoria.

De este modo, se ha realizado un ejercicio de carácter exhaustivo, para el que se tuvo en cuenta las últimas tendencias del mercado, las nuevas demandas de sus grupos de interés y posibles interrupciones futuras. El objetivo es orientar los esfuerzos del Grupo hacia los asuntos que mayor relevancia hayan adquirido y así gestionar cualquier riesgo relacionado de manera más eficaz.

### Metodología

Identificación

Establecimiento de listado inicial de asuntos potencialmente materiales o relevantes para Altia y sus grupos de interés

Contexto de la compañía

Requerimientos  
Marcos de reporte  
Analistas, inversores y mercado  
Relaciones

Priorización

Priorización interna  
Entrevistas realizadas a:  
Personal clave de las diferentes áreas de la compañía.

Grado de relevancia para los grupos de interés y para el negocio

Áreas relacionadas con la sostenibilidad.

Priorización externa

Reuniones y entrevistas con grupos de interés.

Análisis exhaustivo de las fuentes de información de la fase de identificación.

Validación

Listado de aspectos materiales

Listado de aspectos materiales validados por el consejo de administración

La lista de aspectos materiales ha sido validada por el Consejo de Administración, así como su cobertura y priorización.

#### Aspectos materiales para Altia:

Para los aspectos materiales considerados relevantes se concreta la información en cada uno de los apartados incluidos en esta memoria según el índice GRI de la presente Memoria de Sostenibilidad.

Así, los aspectos considerados materiales son:

*Ciberseguridad y protección de datos*

*Cumplimiento normativo*

*Desarrollo del talento*

*Ética, cumplimiento e integridad en el negocio*

Otros aspectos considerados significativos:

*Buen gobierno corporativo.*

*Gestión de riesgos y oportunidades.*

*Satisfacción y seguridad de clientes, y productos y servicios de calidad.*

*Cambio climático y eficiencia energética.*

*Seguridad, salud y bienestar laboral.*  
*Igualdad, inclusión y diversidad entre empleados.*  
*Relación con analistas, inversores y reguladores.*  
*Derechos humanos y laborales.*  
*Innovación sostenible y digitalización.*

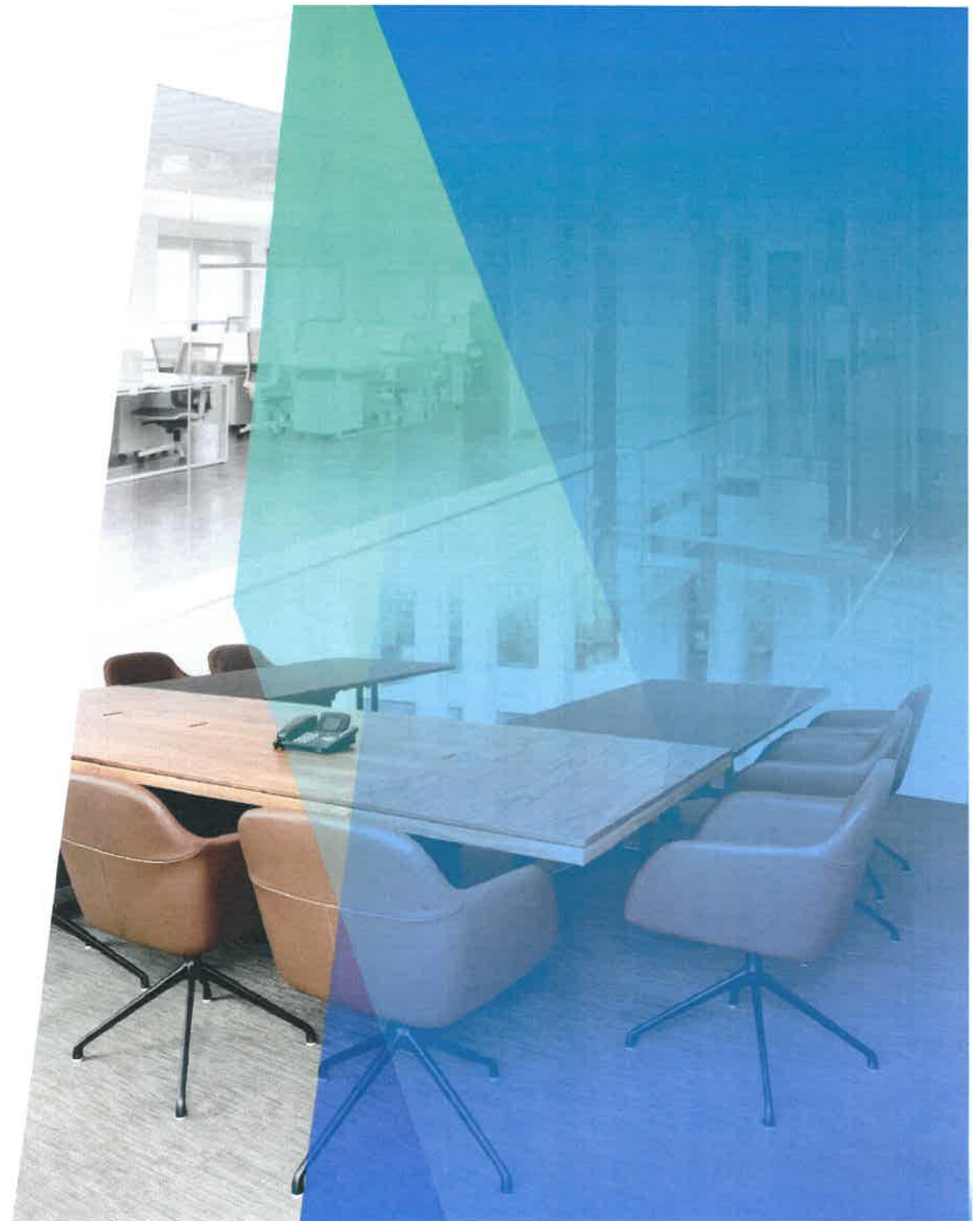
# Impacto en el buen gobierno (G)

Estructura organizativa

Integridad y compromiso

| *Ética e integridad*

Dimensión Económica



# Buen gobierno

## DATOS RELEVANTES



Facturación por región:

ESPAÑA: 138,9 Mn€  
 PORTUGAL: 43,7 Mn€  
 RESTO EUROPA: 49,7 Mn€  
 RESTO MUNDO: 8,9 Mn€



Facturación por sectores

PÚBLICO: 114,7 Mn€  
 PRIVADO: 126,6 Mn€



**241,3** Mn€

Facturación

**+44,33%** con respecto a 2022



Facturación por servicios y  
 soluciones:

Prestación de  
 Servicios: 219,17 Mn€  
 Venta de Productos: 22,14 Mn€





En Altia Consultores, S.A. y en todo el grupo Altia, nos definimos como "la buena Compañía". Esta afirmación va más allá de una simple presentación externa; es un compromiso que guía nuestras acciones diarias. Para nosotros, es fundamental que todas las personas que forman el Grupo comprendan y adopten el concepto de **comportarse con integridad**, conforme a la Política y Ética de la organización. **El equipo directivo está comprometido en promover una cultura profunda de integridad y ética, y todas las personas del grupo Altia son responsables de conservar.**

“En Altia, entendemos que el buen gobierno no es simplemente una obligación, sino un compromiso arraigado en nuestros valores fundamentales.”

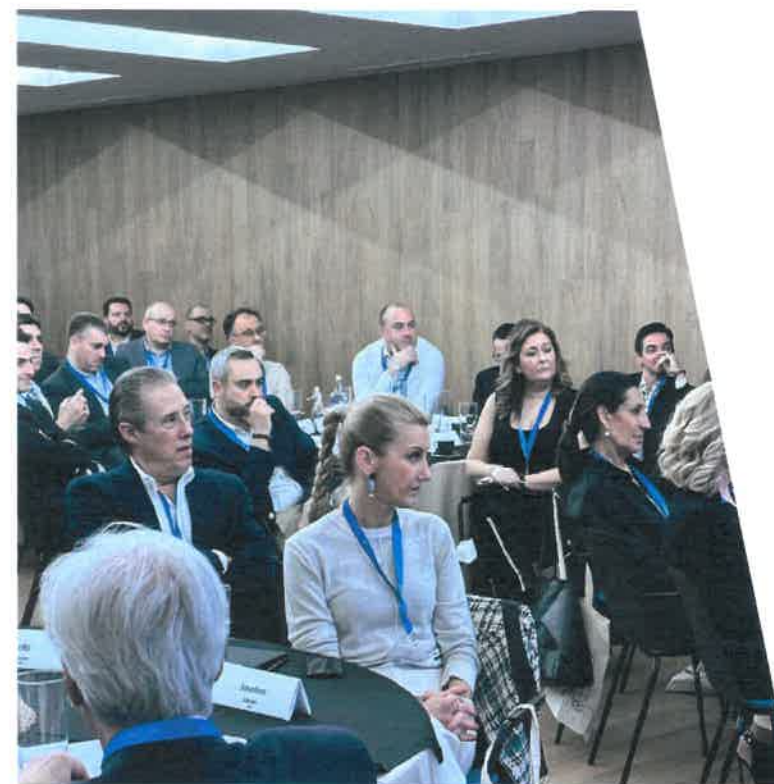
**Ignacio Cabanas** · *Director Financiero*

Colocamos la integridad en el corazón de nuestro comportamiento ético, actuando con transparencia y responsabilidad en todas nuestras relaciones. Creemos firmemente que la **ejemplaridad y la confianza** son pilares esenciales en las relaciones que mantenemos con nuestra amplia cartera de clientes, socios y colaboradores.

A través de estos principios, forjamos el camino que nos guía hacia un futuro sólido y sostenible, donde la ética y la transparencia son los cimientos de nuestro éxito compartido y a través de los que buscamos llegar a la excelencia en nuestros servicios.

Con este objetivo, dentro de la estructura organizativa hemos establecido diversos comités que trabajan de forma colaborativa para respaldar el trabajo de todas las personas que forman parte de Altia. Los Comités de calidad, financiero, de formación,

la unidad de cumplimiento normativo, unidad de riesgos globales, el comité de seguimiento del Plan de igualdad, el equipo de mejora de procesos y la coordinación de sostenibilidad, están formados por profesionales especialistas en distintas áreas, que trabajan de forma rigurosa para velar porque los proyectos se desarrollen en total cumplimiento con la normativa y los más altos estándares de calidad y cumplimiento legal.



Los valores fundamentales que guían nuestras acciones son:

*Orientación al cliente.*

*Autonomía e iniciativa.*

*Integridad, responsabilidad y cumplimiento normativo.*

*Adaptabilidad a los cambios.*

*Orientación a resultados.*

El éxito de nuestro Grupo depende de la fortaleza de las relaciones con nuestros clientes, con las personas de nuestros equipos, los proveedores y la sociedad en general. Creemos que al comportarnos con integridad, nutrimos esas relaciones. Nuestro Código Ético define cómo las relaciones personales y profesionales deben basarse en la **equidad**, la **dignidad** y el **respeto**.



#### SUCCESS STORIES

### Altia en el 5º Congreso Internacional de CIOs

En 2023 participamos en Santiago de Compostela en el 5º Congreso Internacional de CIOs, del que fuimos patrocinadores plata.

Dentro de todas las ponencias que trajo consigo el Congreso, los asistentes pudieron escuchar a Constantino Fernández, presidente de Altia, en la mesa “Gobierno corporativo: sin tecnología, no hay estrategia”. En ella, acompañado por Fernando Lucero, Former CIO de Iberdrola; y Alfonso Jiménez, Socio de Exec Avenue; compartieron impresiones sobre la importancia de contar con la tecnología y los desafíos que esta trae a la hora de abordar una estrategia de gobierno. En sus palabras: “Un CIO es alguien de alta capacidad acostumbrado a resolver problemas complejos y puede estar en los órganos del consejo y ayudar en esa migración a los consejos más tradicionales, con perfiles más financieros, economistas y jurídicos”.

[Ver más](#)

# Estructura organizativa

## Órganos de gobierno

En lo que respecta a nuestra estructura de gobierno corporativo, nuestros órganos se mantienen en comunicación continua para elaborar marcos, procedimientos y prácticas que aseguren la calidad y la rendición de cuentas de manera justa y transparente.

Nos comprometemos a abordar los impactos de nuestras operaciones y a actuar conforme a los más rigurosos estándares éticos y legales.

El Gobierno y la Administración de la Sociedad están encomendados a la Junta General de Accionistas y al Consejo de Administración.

Cada uno de estos órganos tiene las competencias que se indican en los Estatutos de la Sociedad y en las disposiciones legales y reglamentarias que le son de aplicación como sociedad mercantil. En el seno del Consejo de Administración se encuentra la Comisión de Auditoría, con las funciones que más adelante se enunciarán.

Por su parte, el Consejo de Administración cuenta para el ejercicio de sus funciones con el apoyo del Comité de Dirección, el Departamento Económico-Financiero y Asesores Externos.

## Junta General de Accionistas

### Consejo de Administración

*Consejo de Administración de Altia*

*Consejo de Administración en la sociedad cabecera del subgrupo Noesis y en su filial portuguesa*

### Comisión de Auditoría

*Auditoría interna*

*Sistema de control interno y gestión de riesgos*

*Auditoría externa*

*Proceso de elaboración de la información financiera*

*Otras competencias*

## Comité de Dirección

## Junta General de Accionistas

### Principales competencias

Entre sus competencias más destacadas se pueden citar: el nombramiento y cese de los Consejeros, la aprobación de las Cuentas Anuales, la aprobación de la gestión del Consejo de Administración y la resolución sobre la aplicación de resultados. Es también, el órgano competente para modificar los Estatutos Sociales de la Sociedad.

Como se ha indicado, la Junta General de Accionistas es la encargada del nombramiento de los consejeros a propuesta del Consejo. En la propuesta y en el nombramiento se tienen en cuenta varios requisitos y condicionantes, como son sus conocimientos especializados y experiencia relacionados con los efectos económicos, ambientales y sociales de la Compañía, su sintonía con el proyecto empresarial y sus valores, su independencia, en el caso de que no se trate de ejecutivos o dominicales, o su diversidad.

## Consejo de Administración

### Principales competencias

El Consejo de Administración tiene todas las facultades de representación, gobierno, dirección y administración de la Sociedad y de los negocios e intereses sociales y ambientales, en todo cuanto no esté especialmente reservado por las Leyes y por los Estatutos Sociales a la competencia de la Junta General de Accionistas.

Entre las funciones y responsabilidades del Consejo de Administración están: la formulación de las cuentas anuales, el informe de gestión y la propuesta de aplicación del resultado, la determinación de las políticas y estrategias generales de la Sociedad, el reparto interno de cargos, la convocatoria, asistencia y elaboración del orden del día de las Juntas Generales, el nombramiento y destitución de los consejeros delegados de la Sociedad, así como el establecimiento de las condiciones de su contrato y la autorización de la creación de comisiones con fines consultivos, organizativos o funcionales específicos.

### Consejo de Administración de Altia

La composición del Consejo de Administración al final de 2023, incluía **once consejeros**. De ellos, **tres eran mujeres**.

El Consejo de Administración de la Compañía fue reelegido en la Junta General Ordinaria de accionistas de fecha 05.06.2023. En la Junta General Extraordinaria de accionistas de 13 de noviembre de 2023 fue nombrado Miguel Jove Ortega Consejero dominical en representación de Incio Inversiones, S.L. El Consejo está presidido por Constantino Fernández Pico, que a su vez es el Consejero Delegado. Luis Huete, Carlos Bercedo, representante del grupo inversor del Sr. Bhavnani, y Teresa Mariño, independiente y Presidenta de la Comisión de Auditoría, forman la Comisión de



Auditoría y velan por los intereses de los accionistas minoritarios. Como se indicó, **Miguel Jove Ortega es Consejero dominical, Manuel Gómez-Reino es el Secretario de Consejo** y el resto (**Adela Pérez, Josefina Fernández, Ignacio Cabanas, Ramón Costa y Fidel Carrasco**) ocupan también puestos ejecutivos en la Compañía. El nombramiento se basa principalmente en los conocimientos y experiencia en la Compañía y en el sector y en la sintonía con el proyecto empresarial y sus valores.

Los grupos de interés disponen de varias posibilidades de comunicación con el Consejo de Administración de la Compañía.

Entre ellas, para los que son accionistas, la participación en la Junta General de Accionistas, y ya de manera general para los inversionistas, las consultas de la información publicada en el BME Growth (anteriormente MAB) y en la página web de la Sociedad, los eventos y jornadas organizados por el BME Growth y otros organismos, o la comunicación directa a través de la página web de Altia y el correo electrónico y, por último, a través del Canal Ético.



### Consejo de Administración en la sociedad cabecera del subgrupo Noesis y en su filial portuguesa

Los Consejos de Administración de estas dos compañías tienen todas las facultades de representación, gobierno, dirección y administración de la Sociedad y de los negocios e intereses sociales, en todo cuanto no esté especialmente reservado por las Leyes y por los Estatutos Sociales a la Junta General de Accionistas.

La composición de los dos Consejos de Administración al final de 2022 incluye **siete consejeros**. De ellos, **una era mujer**.

La estructura de ambos Consejos de Administración quedó determinada en reuniones de 02.07.2021. Están presididos por Constantino Fernández Pico. Fidel Carrasco y Manuel Alexandre Fernandes Silva son sus vicepresidentes y María Dolores Suárez, Ignacio Cabanas, Luís Manuel de Castro y Nelson Pereira son vocales. Como ya se indicó para el Consejo de Administración de Altia, el nombramiento se basa principalmente en los conocimientos y experiencia en la organización y en el sector (en este caso dentro del ámbito del subgrupo Noesis) y en la sintonía con el proyecto empresarial y sus valores.

En el seno de ambos Consejos de Administración se creó una **Comisión Ejecutiva formada por los tres Administradores ejecutivos portugueses y presidida por Alexandre Rosa**. El Consejo delegó en esa Comisión una serie de facultades de gestión según prácticas habituales tanto en Portugal como en España. Además de las facultades indelegables por Ley, el Consejo se reservó las de tipo más estratégico.

Los miembros de la Comisión Ejecutiva tienen, a su vez, facultades delegadas por la propia comisión en las materias propias de su área. En concreto:

- Alexandre Rosa, CEO o Consejero Delegado.
- Nelson Pereira, CTO o Director de Tecnología.
- Luís de Castro, CFO o Director Financiero.

No obstante, esas delegaciones, ciertas materias deben ser debatidas y acordadas por la Comisión ejecutiva en pleno.

### Comisión de Auditoría

Integrada dentro del Consejo de Administración, está formada por consejeros no ejecutivos, con mayoría de independientes, tal y como exige el artículo 529 quaterdecies.1 de la Ley de Sociedades de Capital:

#### Principales competencias

Sus competencias están reguladas por el Reglamento del Consejo, entre las que destacan las relacionadas:

**Auditoría Interna.** Definir el sistema de auditoría interna, aprobar el plan anual, supervisar los sistemas internos de auditoría, velar por la independencia y eficacia de esta función y hacer un seguimiento de la misma.

**Sistema de control y gestión de riesgos.** Identificar los diferentes riesgos así como los sistemas de información y control interno que gestionarán esos riesgos, determinar el nivel de riesgo aceptable, señalar las medidas previstas para mitigar el impacto y supervisar el Sistema de Control Interno de la Información Financiera (SCIIF) y las acciones relacionadas con el Cumplimiento Normativo.

**Auditoría Externa.** Analizar con los auditores externos las debilidades significativas del sistema de control interno, realizar el informe sobre independencia del auditor de cuentas y proponer el nombramiento de auditores al Consejo de Administración.

**Proceso de elaboración de la información financiera.** Supervisar el proceso de elaboración y presentación de la información financiera, revisar las cuentas y la correcta aplicación de los principios contables, asegurar que todos los estados financieros se elaboran con los mismos criterios contables y que se elaboran tanto cuentas individuales como consolidadas.

**Otras competencias.** Informar a la Junta General de cuantas cuestiones se planteen sobre aquellas materias responsabilidad de la Comisión, informar de transacciones que puedan suponer conflicto de interés, informar de operaciones vinculadas y asesorar al Consejo de Administración.

Se encuentran adscritas a la Comisión de Auditoría, la función de Auditoría Interna, la Unidad de Cumplimiento Normativo (UCN) y la Unidad de Riesgos Globales (URG),



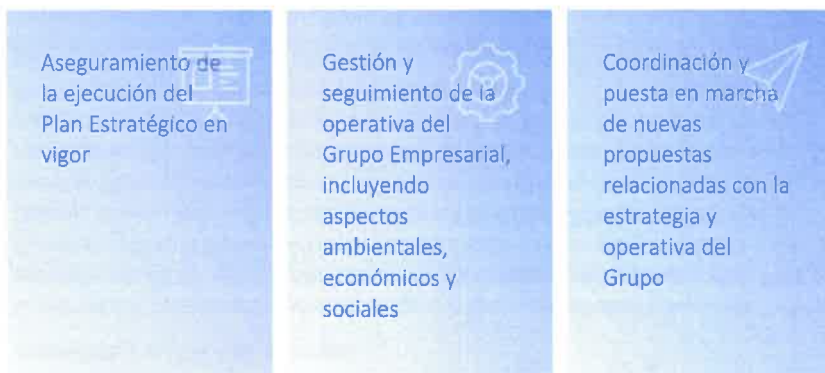
contando estas dos últimas unidades entre sus miembros con una persona del equipo de Relaciones con Inversores y Mercados.

## Comité de Dirección

### Principales competencias

Todas las personas que componen el Comité de Dirección son personas totalmente comprometidas con la Compañía y tienen experiencia y competencias suficientes para desarrollar sus funciones. El Comité de Dirección se reúne una vez al mes.

Las funciones principales del presente Comité son las siguientes:



La composición del Comité de Dirección es la siguiente:

- Constantino Fernández, Consejero Delegado.
- Adela Pérez, Vicepresidenta.
- Fidel Carrasco, Director de Desarrollo Corporativo.
- Ignacio Cabanas, Director Económico-Financiero.
- Ramón Costa, Director Ciberseguridad, Datacenter&Cloud.

- Jesús Criado, Director Técnico.
- Alberto Loureiro, Director Oficina de Madrid.
- Consuelo Luces, Responsable de Marketing & Comunicación.
- Joaquín Donestevé, Responsable de Asesoría Jurídica.
- Walter Mattheus Elorza, Director General de Bilbomática.

A partir del Comité, se han creado **4 comités dependientes, distribuidos por áreas de trabajo**. Cada comité está integrado por un responsable y una serie de personas con responsabilidades y competencias diversas dentro de la organización:

*Comité de Personas*

*Comité de Negocio*

*Comité Financiero*

*Comité de Desarrollo Corporativo*

Tanto estos grupos de trabajo, como el Comité de Dirección, son dinámicos en su composición por lo que, en cualquier momento, pueden variar su composición. Los Subcomités se reúnen y organizan según establezcan sus integrantes y son los encargados de presentar propuestas al Comité de Dirección. Se estima necesario que al menos se reúnan una vez al mes.

Asimismo, siete personas del Comité de Dirección, asistidos por la Controller del Grupo, constituyen el **Comité de Operaciones**, que analiza, y en su caso aprueba, semanalmente o siempre que surja una necesidad concreta y urgente, oportunidades de negocio que por su tamaño, por tener un margen inferior al que habitualmente maneja la organización o por llevarse a cabo en Consorcio o Unión Temporal de Empresas con la responsabilidad compartida que ello conlleva, la Compañía considera que pueda existir un nivel de riesgo superior al habitual. Aquellas oportunidades de negocio que no pasan por este Comité, son validadas técnica y financieramente según el procedimiento interno existente a tal efecto.

## Integridad y compromiso

Este enfoque refleja nuestro compromiso con la **excelencia y la responsabilidad**. Nuestro **Código Ético**, aprobado por el Consejo de Administración en su reunión del 22 de septiembre de 2017, establece los **principios y compromisos que guían nuestra conducta en todas las áreas de actuación**.

Desde el respeto a los derechos humanos y laborales hasta el cumplimiento de la legalidad y el fomento de un entorno laboral seguro y saludable, nos esforzamos por mantener los más altos estándares éticos en todo lo que hacemos.

En Altia, nos regimos por cuatro **pilares fundamentales de comportamiento ético**, todos ellos fundamentados en el principio de integridad:

### Compromiso con nuestros profesionales

Nos comprometemos a salvaguardar los derechos humanos y laborales, promoviendo la igualdad de oportunidades y la conciliación entre la vida personal y laboral, así como garantizando la seguridad y salud en el entorno de trabajo.

### Compromiso con la empresa y los accionistas

Mantenemos altos estándares de compromiso y transparencia en todas nuestras operaciones, con una política de tolerancia cero ante la corrupción y un compromiso firme con la divulgación transparente de información económico-financiera.

### Compromiso con clientes, partners y colaboradores

Establecemos relaciones basadas en la confianza y el respeto mutuo, asegurando la confidencialidad y el deber de secreto profesional en todas nuestras interacciones, además de promover principios éticos en nuestra cadena de suministro y colaboración.

### Compromiso con la comunidad y la sociedad

Nos comprometemos a contribuir positivamente al bienestar de la comunidad y al cuidado del medio ambiente, cumpliendo con las normativas ambientales y sociales, así como participando activamente en la lucha contra el blanqueo de capitales y otras actividades ilícitas.

## El Código Ético

Nuestro Código Ético no solo es un documento formal, sino **una guía práctica que define nuestra forma de hacer negocios y de interactuar con el mundo que nos rodea**. Es la base sobre la cual construimos relaciones sólidas y duraderas, tanto dentro como fuera de nuestra organización.

El Código Ético recoge los **compromisos con la ética empresarial del grupo Altia** en todos sus ámbitos de actuación y **es de aplicación a:**

- Todas las personas de la organización y aquellas que trabajen en su nombre en el desempeño de las actividades de las que sean responsables.
- La gestión de las necesidades y expectativas de los clientes y la planificación y gestión de las relaciones con los competidores, proveedores y aliados, con la política anticorrupción como uno de los aspectos más relevantes.
- El establecimiento de relaciones con el entorno social y medioambiental.

- La planificación de las relaciones con las administraciones competentes e instituciones pertinentes.
- La gestión de la confidencialidad y de la información privilegiada, singularmente en materia de abuso de mercado.
- La resolución de los posibles conflictos de interés entre los intereses de Altia y los de sus profesionales.

## Nuestro compromiso con la ética e integridad

En el marco de nuestros compromisos éticos generales con la empresa, los profesionales del grupo Altia asumen una serie de principios y criterios de actuación que rigen nuestra conducta en todas las esferas de nuestra actividad empresarial. Estos compromisos son la piedra angular de nuestra ética empresarial y reflejan nuestro compromiso inquebrantable con la integridad y la responsabilidad.

En primer lugar, nos comprometemos a **cumplir escrupulosamente con la legalidad** vigente en todos los aspectos de nuestra actividad. Esta es una premisa fundamental que guía nuestras acciones y decisiones, asegurando que operamos dentro de los límites legales en todo momento.

Además, nos comprometemos a mantener una **conducta profesional, leal e íntegra** en todas nuestras interacciones y transacciones comerciales. Esto implica actuar con honestidad, honradez, transparencia y ética en todas nuestras relaciones comerciales y operativas, promoviendo así un entorno de confianza y credibilidad.

La **diligencia, la profesionalidad y la anticipación** son valores que nos guían en nuestro quehacer diario. Nos esforzamos por ser proactivos en la identificación y gestión de riesgos, así como en la búsqueda constante de oportunidades para mejorar y crecer de manera sostenible.

Asimismo, asumimos la **responsabilidad** como un compromiso central en nuestra actuación. Nos responsabilizamos de nuestras acciones y decisiones, reconociendo el impacto que estas pueden tener en nuestros clientes, colaboradores, accionistas y en la sociedad en su conjunto.

Destacamos la identificación detallada de una **Política Anticorrupción**, que establece directrices claras sobre la conducta de nuestros directivos y profesionales en relación con la corrupción y la relación con los proveedores. En esta misma línea, nuestro código ético aborda el tratamiento del conflicto de intereses en la conducta profesional, asegurando que nuestras decisiones profesionales estén alineadas con los más altos estándares éticos y legales.



## Política anticorrupción. Conducta de los directivos y profesionales de Altia

- Los directivos y empleados de grupo Altia actuarán con honradez, integridad e imparcialidad en sus relaciones tanto dentro de la organización como en sus relaciones con clientes y proveedores.
- Evitarán la formalización de cualquier contrato que pueda conllevar o plantear un conflicto de intereses entre las actividades personales y las actividades de la empresa.
- Cumplirán con todas las leyes, normas y políticas anticorrupción aplicables en cada momento.
- En el desarrollo de su actividad profesional no aceptarán ni realizarán, directamente o a través de persona interpuesta, invitaciones, dádivas, regalos, beneficios o ventajas no justificadas a clientes, funcionarios públicos, españoles o extranjeros, autoridades, personal de otras empresas, competidores, partidos políticos, proveedores y suministradores, que supongan cualquier forma de soborno o comisión o que puedan generar una apariencia de que se incurre en una obligación como consecuencia de la recepción o entrega de dichas invitaciones, dádivas, regalos, beneficios o ventajas. Las actividades prohibidas comprenden expresamente el ofrecimiento o promesa, directa o indirecta, de cualquier tipo de ventaja impropia y cualquier forma de encubrimiento de la oferta principal, así como el tráfico de influencias.

Sin perjuicio de la regla anterior sí está permitido aceptar o realizar los regalos e invitaciones considerados de cortesía o de atención comercial, entendiéndose como tales los siguientes:

- Obsequios de propaganda por un valor inferior a 50€.

- Invitaciones regulares cuyo importe no supere los límites considerados razonables en los usos sociales y que no sea superior en ningún caso a 100 €.
- Invitaciones y regalos por causas concretas o excepcionales (p.e. regalos de Navidad), siempre que estén dentro de límites moderados y razonables y cuyo importe sea en todo caso inferior a 250 €.
- Los que no constituyan supuestos especialmente prohibidos por la ley o las prácticas comerciales generalmente aceptadas.

Toda invitación, dádiva o regalo que supere los límites establecidos deberá ser puesta en conocimiento del superior inmediato. El Departamento de Administración llevará un registro de todos estos supuestos, guardándose durante un período mínimo de cinco años.

- Los profesionales tampoco podrán recibir, a título personal, dinero de clientes o proveedores, ni siquiera en forma de préstamo o anticipo. Esta prohibición no se extiende a las operaciones normales y habituales de entidades financieras que sean clientes o proveedoras del Grupo, en condiciones de mercado o previamente pactadas para los profesionales del Grupo como política comercial de la entidad y siempre que no estén incursas en las actividades anteriormente descritas en los puntos 1 y 2 de este apartado.

## Política anticorrupción. Relación con proveedores

Se exigirá el cumplimiento por parte de los proveedores que intervengan directamente en la gestión de proyectos y en la prestación de servicios a los clientes del grupo Altia, de los principios de actuación y la política anticorrupción definida por Altia. En particular todos los proveedores del Grupo, salvo aquellos que dispongan de un sistema anticorrupción homologable al de Altia, deberán firmar un compromiso en el que se incluirán las siguientes obligaciones:



- Conocer la política anticorrupción definida por Altia.
- No llevar a cabo ninguna acción que suponga un incumplimiento de las leyes, normas y políticas anticorrupción aplicables en cada momento, en particular de la política anticorrupción establecida por Altia.
- No llevar a cabo ninguna acción que tenga como consecuencia que el grupo Altia incumpla las leyes, normas y políticas anticorrupción aplicables en cada momento.
- Tener y mantener durante el plazo de duración del contrato un programa de cumplimiento que incluya, entre otras cosas, medidas de prevención para impedir y detectar cualquier incumplimiento de las leyes, normas y políticas anticorrupción aplicables en cada momento.
- Emitir, en cualquier momento, a solicitud del grupo Altia un certificado firmado por un representante legal del proveedor con facultades suficientes que acredite el cumplimiento de los compromisos anticorrupción.
- Guardar durante un plazo de 5 años la documentación relativa a los pagos relacionados con el contrato, así como al cumplimiento de las normas y políticas anticorrupción.
- Permitir al grupo Altia y a sus representantes, siempre que sea avisado con la antelación suficiente y sin necesidad de preaviso en caso de sospecha fundada de incumplimiento del compromiso anticorrupción, el acceso a la documentación guardada por el proveedor referida en el punto anterior y realizar copias de la misma, así como mantener las reuniones necesarias con el personal del proveedor para verificar el cumplimiento de las obligaciones establecidas.
- Tener en funcionamiento y mantener actualizado un registro de todos los regalos, atenciones y eventos que superen los 150 euros, realizados a/por empleados de cualquiera de las empresas del grupo Altia o de los contratistas de Altia permitiendo acceder a esta información con carácter anual.

En el caso de que el proveedor subcontrate parte de sus obligaciones con Altia, deberá exigir al subcontratista que firme un compromiso de cumplimiento de las mismas obligaciones relativas a la lucha contra la corrupción. En dicho compromiso deberá incluirse la posibilidad de que Altia realice las comprobaciones precisas sobre el cumplimiento, por parte del subcontratista, de las leyes, normas y políticas anticorrupción aplicables en cada momento.

Los proveedores que dispongan de un sistema homologable al del grupo Altia, deberán emitir un certificado, firmado por un representante legal, de que dicho sistema comprende las obligaciones contempladas en el compromiso antes descrito.

## Conflictos de interés

Como una de las manifestaciones típicas del desempeño de una conducta profesional leal e íntegra, los **profesionales del grupo Altia se comprometen a que sus decisiones profesionales estén basadas siempre en la mejor defensa de los intereses del Grupo**, de forma que no estén influidas o condicionadas por relaciones personales o de familia o por cualesquiera otros intereses particulares.

Se considerará como situación de conflicto de interés toda situación en que se produzca, o se pueda producir potencialmente, un conflicto, directo o indirecto, entre los intereses del grupo Altia y los de uno de sus profesionales, ya sea por razón de sus circunstancias o actividad personales, sus relaciones familiares, su patrimonio o por cualquier otro motivo, y esta situación pudiera comprometer, a ojos de un observador externo, la actuación imparcial de dicho profesional.

Son personas o entidades vinculadas a un profesional del Grupo a los efectos del conflicto de intereses:

- El cónyuge o persona con análoga relación de afectividad.
- Los hijos que estén a su cargo.

- Los ascendientes, descendientes y hermanos y los respectivos cónyuges o personas con análoga relación de afectividad.
- Los ascendientes, descendientes, y hermanos del cónyuge o de la persona con análoga relación de afectividad.
- Cualquier persona jurídica o cualquier negocio jurídico fiduciario en el que el profesional ocupe un cargo directivo o esté encargada de su gestión; o que esté directa o indirectamente controlado por el profesional; o que se haya creado para su beneficio; o cuyos intereses económicos sean en gran medida equivalentes a los de la persona obligada; o sobre la que pueda ejercer una influencia significativa;
- Las personas interpuestas, que actúen en propio nombre, pero por cuenta de cualquiera de las anteriores.

A mero título de ejemplo y sin carácter exhaustivo, pueden identificarse las siguientes **situaciones como potenciales generadores de un conflicto de interés**:

- Realizar transacciones u operaciones económicas con cualquiera de las sociedades del Grupo, excepto que se trate de operaciones ordinarias, hechas en condiciones estándar para los clientes o de escasa relevancia.
- En el supuesto de disponer de facultades para ello, negociar y, en su caso, formalizar, contratos en nombre de cualquiera de las sociedades del Grupo con personas físicas o jurídicas vinculadas al profesional.
- Utilizar el nombre de una de las sociedades del Grupo o del propio Grupo o invocar su condición de profesional para influir indebidamente en la realización de operaciones privadas.
- Usar los activos sociales, incluida la información confidencial del Grupo, con fines privados.
- Aprovecharse de las oportunidades de negocio del Grupo.

- Obtener ventajas o remuneraciones de terceros distintos de la sociedad del Grupo para la que presta sus servicios, asociadas al desempeño de esos servicios, salvo que se trate de atenciones de mera cortesía.
- Ser accionista o socio significativo, administrador o apoderado de clientes o proveedores de cualquiera de las sociedades del Grupo.
- Desarrollar actividades por cuenta propia o cuenta ajena, de manera individual o como accionista o socio significativo, administrador o apoderado de una sociedad que suponga una actividad de competencia, directa o indirecta, actual o potencial con el Grupo

**Ante un potencial conflicto de interés, los profesionales actuarán con lealtad y no pondrán sus intereses propios por encima de los del Grupo.** En consecuencia, se abstendrán de intervenir o influir en la toma de decisiones que puedan afectar a las sociedades del Grupo con las que exista conflicto de interés, de participar de las reuniones en que dichas decisiones se planteen y de acceder a información confidencial que afecte a dicho conflicto.

Asimismo, los profesionales informarán sobre los conflictos de interés en que estén o puedan estar incurso. A esos efectos, comunicarán por escrito la situación y sus circunstancias al superior jerárquico inmediato, quién la remitirá al Responsable de Cumplimiento Normativo, para el estudio de la cuestión y la adopción de la correspondiente decisión.

Las personas sujetas al Reglamento Interno de Conducta observarán con carácter particular las disposiciones establecidas al respecto del conflicto de intereses en dicho Reglamento.

Por su parte, los Consejeros de Altia y los administradores de las Sociedades del Grupo observarán de manera particular las obligaciones impuestas a los administradores en la legislación societaria y sobre abuso de mercado aplicable, y adoptarán las medidas



necesarias para evitar incurrir en situaciones en las que sus intereses puedan entrar en conflicto con el interés social y con sus deberes para con la Sociedad.

De manera particular, el subgrupo Noesis dispone de un Código de Ético y Conducta (<https://noesis.pt/about-noesis/Compliance>), aprobado por el Consejo de Administración de Noesis Global SGPS, S.A. en su reunión de 26 de mayo de 2022. Asimismo, el Código de Ética y Conducta de Noesis incluye como Anexo un Capítulo dedicado al Acoso en el Trabajo, que cumple con lo exigido en el apartado k) del nº 1 del artículo 127 del Código de Trabajo portugués.

De la misma manera, Billbomática dispone de un código de conducta aprobado con fecha 16 de octubre de 2023.



## Nuestro compromiso con los derechos humanos y laborales

En nuestra búsqueda constante de excelencia empresarial y ética, el grupo Altia asume un compromiso irrevocable con el respeto a los derechos humanos y laborales. Este compromiso se traduce en **acciones concretas y prácticas laborales que garantizan un entorno justo, seguro y equitativo para todos nuestros profesionales y colaboradores.**

Entre los compromisos que asumimos en esta materia, destacan:

- No emplear a nadie que esté por debajo de la edad legal.
- Ninguna persona empleada en las sociedades del grupo Altia es discriminada por raza, discapacidad física, religión, edad, nacionalidad o sexo.
- Los empleados de las sociedades del grupo Altia tienen reconocido el derecho de sindicación, asociación y negociación colectiva.
- En las sociedades del grupo Altia no se permite ninguna forma de acoso o abuso físico, sexual, psicológico o verbal.
- En las sociedades del grupo Altia no se permite ninguna forma de trabajo forzado ni involuntario.
- El salario que reciben los empleados de las sociedades del grupo Altia es acorde con la función desempeñada y respeta los convenios del sector.
- El grupo Altia rechaza cualquier forma de violencia, de acoso físico, sexual, psicológico o moral, de abuso de autoridad en el trabajo y cualesquiera otras conductas que generen un entorno intimidatorio u ofensivo para los derechos personales de sus profesionales. El Grupo promueve medidas para prevenir el acoso sexual y el acoso por razón de sexo en sus Planes de Igualdad.

## No discriminación e igualdad de oportunidades en la selección, evaluación y promoción interna

Este es un criterio básico que sigue el grupo Altia en la selección de sus profesionales. **El procedimiento garantiza que se atiende objetivamente a los méritos académicos, personales y profesionales de los candidatos y a las necesidades del Grupo.** Asimismo, el Grupo evalúa y promociona internamente a sus profesionales de forma objetiva, según su desempeño profesional, su trabajo en equipo y su aportación en la consecución de los objetivos de la organización.

No obstante, las manifestaciones anteriores, las sociedades del grupo Altia se comprometen a asegurar en la selección, evaluación y promoción interna, la igualdad de oportunidades y la no discriminación, principalmente en cuanto a motivos de sexo, raza, procedencia y orientación sexual.

De manera específica, las sociedades del Grupo se comprometen a ofrecer las mismas oportunidades y condiciones de trabajo y desarrollo profesional a hombres y mujeres, en todos los puestos y perfiles de la organización. El compromiso se completa con una política activa dirigida a conseguir un aumento del porcentaje de mujeres entre los profesionales de las sociedades del Grupo pese a que, tanto en el sector TI como en las Facultades y Escuelas Técnicas donde se forman la mayoría de las personas que se pueden ir sumando al proyecto de Altia, es muy superior el porcentaje de hombres.

Los compromisos y objetivos concretos del grupo Altia en esta materia están recogidos en los Planes de Igualdad de Oportunidades suscritos por las empresas del Grupo y la representación legal de los trabajadores y trabajadoras.

## Protocolo de prevención del acoso laboral, sexual y por razón de sexo

Altia durante 2016 se sumó al 'Protocolo para la Detección y Tratamiento en la Empresa de situaciones de Violencia de Género producidas dentro y fuera de los lugares de trabajo', protocolo promovido por el Observatorio contra la Violencia Doméstica y de Género, entidad que se integra dentro del Consejo General del Poder Judicial. Mediante la firma de este documento, **los órganos de dirección de la organización se han comprometido a proteger los derechos fundamentales de las personas en su entorno laboral, tomando iniciativas que prevean y actúen de forma firme contra la violencia de género, actuando con total garantía de confidencialidad para las víctimas.**

El 20 de marzo de 2018 la Dirección de Altia suscribió un compromiso expreso en defensa de la dignidad de las personas y contra cualquier tipo de discriminación en el trabajo, compromiso publicado el 22 de marzo (puede verse en <https://www.altia.es/es/compromisos-contra-la-discriminacion>). La Comisión de Seguimiento del Plan de de Igualdad aprobó el 19 de abril de 2018 la versión definitiva, que se publicó en la web corporativa el 30 de abril de 2018 (puede accederse al documento a través de la dirección [www.altia.es/documentos/Protocolo\\_Prevenccion\\_acoso\\_laboral\\_sexual\\_razon\\_sexu.pdf](http://www.altia.es/documentos/Protocolo_Prevenccion_acoso_laboral_sexual_razon_sexu.pdf)) para Altia y sus sociedades dependientes. Está previsto que La Comisión de Seguimiento apruebe durante la primera mitad del año 2024 una nueva versión del Protocolo donde se incluyan, además de las ya recogidas, las medidas para la prevención del acoso y discriminación por razón de la orientación e identidad sexual, la expresión de género o las características sexuales de las personas.

Bilbomática por su parte, aprobó su protocolo de acoso laboral o por razón de sexo con fecha 22 de marzo de 2022. Posteriormente, el 15 de enero de 2024, modificó dicho protocolo para extender su ámbito de aplicación a las situaciones de acoso y/o discriminación contra las personas LGTBI, según las exigencias de la Ley 4/2023, de 28

de febrero, para la igualdad real y efectiva de las personas trans y para la garantía de los derechos de las personas LGTBI.

Noesis de la misma manera, ha aprobado su protocolo “Código de Ética e Conduta da Noesis” y Código de Conduta para a Prevenção e Combate ao Assédio no Trabalho” con fecha 20.05.2022.

### Conciliación de la vida familiar con la actividad laboral

Las sociedades del grupo Altia se comprometen, de manera coordinada con las necesidades de los clientes y los proyectos, a favorecer medidas de conciliación de la vida familiar con la actividad laboral como flexibilidad de horarios, teletrabajo, la jornada intensiva en el período estival y la reducción de jornada y permisos en los casos legalmente previstos.

Las sociedades del Grupo se han comprometido a adoptar las medidas necesarias para facilitar la reincorporación al puesto de trabajo de aquellos trabajadores que finalicen los permisos y excedencias derivadas del nacimiento, acogimiento o guarda legal de un menor, cuidado de un familiar y todas las que establezcan o puedan establecer las normas aplicables.

### Normas internas derivadas de la cotización de la sociedad en el BME Growth

El hecho de que las acciones de Altia coticen en el BME Growth supuso desde el mismo momento de la incorporación al Mercado en 2010 la aprobación y publicación por parte del Consejo de Administración de **dos Reglamentos de aplicación interna**, cuya descripción y contenido básico es el siguiente:

### Reglamento Interno de Conducta en materias relativas al Mercado de Valores

Su existencia está impuesta por las normas del mercado de valores. Según el propio documento (artículo 1), “El presente Reglamento Interno de Conducta establece las pautas de comportamiento y de actuación de las personas a las que se aplica el Reglamento, en **garantía de la transparencia y de la protección de los inversionistas**”.

Su última versión fue aprobada por el Consejo de Administración en julio de 2019 e incluye las adaptaciones necesarias con motivo de la entrada en vigor del Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley de Mercado de Valores y del Reglamento (UE) n.º 596/2014 del Parlamento Europeo y Consejo, de 16 de abril de 2014, sobre el abuso de mercado, que se produjo para este último precepto el 3 de julio de 2016 y con estricto cumplimiento de lo establecido en el Reglamento (UE) 2016/679 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 27 de abril de 2016, relativo a la protección de las personas físicas en lo que respecta al tratamiento de datos personales y a la libre circulación de estos datos y en la Ley Orgánica 3/2018, de Protección de Datos Personales y garantía de los derechos digitales.

Asimismo, se adaptaron los relativos a la autocartera para comprender no sólo las compras y ventas derivadas del mecanismo de liquidez del BME Growth sino las dos nuevas posibilidades de uso teóricas aprobadas por la Junta General Extraordinaria de 16 de julio de 2019: medio de pago en operaciones corporativas y para eventuales planes de entrega de acciones o ‘stock options’ para empleados y directivos.

El Reglamento se encuentra publicado en la web de la Sociedad, dentro de la sección Gobierno Corporativo del apartado destinado a ‘Inversores & Accionistas’. El enlace es el siguiente:

[https://www.altia.es/documentos/Reglamento\\_interno\\_de\\_conducta\\_julio\\_2019.pdf](https://www.altia.es/documentos/Reglamento_interno_de_conducta_julio_2019.pdf)

El Secretario del Consejo de Administración es el encargado de difundir entre las personas afectadas por el Reglamento las obligaciones que se derivan del mismo, así



como de aclarar las dudas que pudieran surgir. La difusión de las obligaciones se realiza mediante instrucciones y comunicados escritos. En 2020 todas estas cuestiones se pusieron en marcha también en Noesis y sociedades dependientes.



## Reglamento del Consejo de Administración

Su existencia no era estrictamente necesaria para una sociedad cuyas acciones cotizan en el BME Growth pero se aprobó y publicó con motivo de la incorporación a ese mercado en 2010.

Su última versión fue aprobada por el Consejo de Administración en su reunión del 24 de mayo de 2017.

Según el propio documento: “el presente Reglamento tiene por objeto fijar los principios generales de actuación, la estructura y organización, el funcionamiento y las normas de conducta del Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A. y de las sociedades de su Grupo”.

Este documento, elaborado por el propio Consejo, desarrolla y amplía la regulación legal y estatutaria, con una vocación de proporcionar mayor transparencia en la gestión ante los accionistas y potenciales inversores sin perder por ello eficiencia.

Sin perjuicio de ello, el Reglamento, en cuanto norma de gobierno corporativo de la Sociedad, está abierto a las modificaciones que aconseje la evolución de la Sociedad y de la normativa y recomendaciones que se vayan elaborando en relación con las materias que constituyen su objeto.

El Reglamento se aplica también en lo que proceda a los altos directivos de la Sociedad y de las sociedades de su Grupo que dependan directamente del Consejo o, en su caso, de su primer ejecutivo.

El Reglamento se encuentra publicado en la web de la Sociedad, dentro de la sección “Sobre Altia - Gobierno Corporativo” del apartado destinado a Consejo de Administración. El enlace es el siguiente <https://www.altia.es/documentos/Reglamento del Consejo de Administracion.pdf>

## Canal Ético

Todos los grupos de interés del Grupo tienen a su disposición el Canal Ético, previsto en el Código Ético y en funcionamiento desde octubre de 2017, al que pueden acceder de una manera confidencial para comunicar irregularidades o plantear dudas o sugerencias. El enlace de acceso para Altia, Exis y Wairbut, es el siguiente: <https://www.altia.es/canal-etico>. El enlace de acceso para Bilbomática es el siguiente: <https://canaletico-bilbomatica.altia.es/#/>.

No se han denunciado irregularidades por el Canal Ético que hayan ocasionado la apertura de una investigación interna. Las restantes entradas producidas en el Canal Ético se han atendido conforme a lo establecido en el Código Ético.

Sin perjuicio de la posibilidad de uso de los canales específicamente establecidos según las materias en la legislación portuguesa y en la de los países donde radican las filiales del subgrupo de Noesis, existe un acceso propio al Canal Ético del grupo Altia (<https://canaletico-noesis.altia.es>), especialmente adaptado a los requerimientos legales de Portugal. Dentro de ese acceso especial existen dos subcanales distintos en atención a la materia: 1) acoso y 2) corrupción, materias conexas y denuncias.

## Cumplimiento de las obligaciones impuestas a los prestadores de servicios de comunicaciones electrónicas

Altia, como prestador de servicios de comunicaciones electrónicas, se encuentra inscrita en esa categoría en el Registro de Operadores de Redes y Prestadores de Servicios de Comunicaciones Electrónicas de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia.

Adicionalmente, Altia se compromete al cumplimiento de las obligaciones establecidas en el documento Obligaciones del Prestador de Servicios relacionados con internet, publicadas en el siguiente enlace del Ministerio de Energía, Turismo y Agenda Digital:

<https://lssi.mineco.gob.es/la-ley/aspectos-basicos/Paginas/obligaciones-responsabilidades.aspx>

## Otras cuestiones

No se han detectado en ningún caso infracciones de los derechos fundamentales en los centros de trabajo del grupo Altia.

No se han realizado durante este ejercicio 2023 evaluaciones formales de impactos negativos en materia de derechos humanos, trabajo infantil, trabajos forzados, etc.



## Dimensión económica

### Fiscalidad Responsable

En el artículo 34 del Código Ético se establece con carácter general que las relaciones del grupo con las Administraciones Públicas en general y los Organismos Reguladores con competencias por la actividad del Grupo se ejecutarán y plantearán bajo los principios de cumplimiento normativo, cooperación y transparencia, con el objetivo de la defensa de los intereses sociales, pero siempre dentro de la legalidad.

En la materia concreta de fiscalidad, el Consejo de Administración asume compromisos específicos que refuerzan esos principios. Según lo dispuesto en el artículo 5 del Reglamento del Consejo de Administración ("Funciones y facultades generales del Consejo de Administración"), el Consejo no puede delegar una serie de materias, es decir, tiene que analizarlas, debatirlas y adoptar las correspondientes decisiones, con todo lo que ello comporta. Entre esas materias se encuentran:

16) La determinación de la política de control y gestión de riesgos, **incluidos los fiscales**, y la supervisión de los sistemas internos de información y control.

20) La aprobación de las inversiones u operaciones de todo tipo que por su elevada cuantía o especiales características, tengan carácter estratégico o **especial riesgo fiscal**, salvo que su aprobación corresponda a la junta general.

21) La aprobación de la creación o adquisición de participaciones en **entidades de propósito especial o domiciliadas en países o territorios que tengan la consideración de paraísos fiscales**, así como cualesquiera otras transacciones u operaciones de naturaleza análoga que, por su complejidad, pudieran menoscabar la transparencia de la sociedad y su grupo.

Por otro lado, y dada la cada vez mayor presencia internacional del Grupo, con sociedades domiciliadas en nueve países, Altia es consciente de que la valoración de las operaciones entre las sociedades del Grupo debe ajustarse a las Directrices en materia de precios de transferencia aplicables a Empresas Multinacionales y Administraciones Tributarias de la OCDE ("Directrices de la OCDE"), que establecen el principio de plena concurrencia ("arm's length principle") y que se recogen también en la legislación española y de los países donde radican las filiales de Altia. Esta cuestión exige, tanto en el fondo como por lo que respecta a las obligaciones formales, un esfuerzo continuo de análisis de la situación y establecimiento de políticas de precios de transferencia de Grupo que se adecuen a las normas nacionales e internacionales, que buscan básicamente que la tributación de los beneficios tienda a producirse en las jurisdicciones donde se generan.

### Resumen económico. Altia & Evolución

El grupo Altia es uno de los grupos de referencia en el sector TIC en España, con un **volumen de facturación consolidado de 241,3 Mn de Euros**, con casi tres mil seiscientos profesionales a final del ejercicio, con proyectos desarrollados en prácticamente todos los sectores y con una cada vez mayor presencia internacional (43% del total de ingresos), a través de Noesis y sus filiales, Chile, el negocio en la UE, principalmente en agencias europeas, desarrollado tanto por Altia como por Bilbomática y, desde 2021, en Andorra. Una **importante diversificación del negocio en clientes, sectores y mercados**, la experiencia y energía del equipo gestor, una solvencia técnica y financiera acreditada, una gran flexibilidad y agilidad en la toma de decisiones, una clara orientación a clientes y resultados, un riguroso entorno de control y una apuesta decidida por el talento y la cultura del esfuerzo confieren al Grupo una óptima posición dentro del mercado de las soluciones TIC para continuar con su plan de crecimiento y posicionamiento en grandes cuentas, sectores y nuevos mercados.



En medio de un periodo de crecientes tensiones geopolíticas, el mundo se enfrenta a un panorama incierto que amenaza con redefinir las relaciones internacionales tal como las conocemos. La guerra comercial entre China y Estados Unidos, la pandemia del covid-19 y, muy especialmente, la guerra de Ucrania y Palestina, han dividido al mundo y cuestionado seriamente las bases del sistema global actual.

La UE se enfrenta a desafíos únicos en este cambiante y complejo entorno internacional. Desde problemas de abastecimiento hasta la escalada de precios en sectores críticos como la energía. La rebaja de las proyecciones de inflación en 2023 con respecto a 2022 se debió fundamentalmente a la menor contribución de la energía, con un mejor comportamiento de los precios del petróleo y del gas.

Los beneficios económicos que ha ido generado el proceso de globalización son innegables. La apertura de los mercados globales ha impulsado el comercio internacional y ha fomentado el crecimiento económico, la creación de empleo y la reducción de la pobreza en muchas partes del mundo. Todo apunta a que ahora nos encaminamos hacia un mundo, donde las alianzas adquieren una mayor importancia y la eficiencia económica cede terreno a otras prioridades como la seguridad y la autonomía estratégica. Se aprecia una clara voluntad por parte de las autoridades de reducir los riesgos derivados de la excesiva dependencia en países con los que puede haber disputas políticas o comerciales. Ello ya se está traduciendo, en algunos casos, en más restricciones en la transferencia de tecnología, una mayor inversión en defensa, un mayor énfasis en la sostenibilidad ambiental y logística, y un intento de ajustar las cadenas globales de valor.

Lo que podemos esperar en los próximos años no es tanto una desglobalización, que claramente es inviable, sino más bien una tendencia creciente hacia una mayor regionalización en las cadenas de suministro. Esto implicará un aumento en la producción dentro de las regiones, como Europa, América y Asia, y una disminución en la producción entre regiones, como Asia y Europa.

En el entorno macroeconómico actual, el Fondo Monetario Internacional (FMI) estima un crecimiento mundial del 3,1% en 2024, antes de repuntar al 3,2% en 2025. Esta institución prevé que la inflación mundial pasará del 6,9% de 2023 al 5,8% en 2024. Estos factores positivos incluyen la posibilidad de relajar condiciones financieras con una desinflación rápida y un mayor dinamismo en reformas estructurales.

En el contexto descrito anteriormente, el sector TIC ha sido de los pocos sectores que a día de hoy se han visto afectados en menor medida por el contexto macroeconómico actual. El panorama global del sector sigue experimentando una transformación relevante, impulsada por avances significativos en áreas como inteligencia artificial (IA), computación Cloud, gestión del dato o ciberseguridad. Estas tecnologías no solo están revolucionando la forma en que las empresas operan, sino que también están generando cambios profundos en la sociedad en su conjunto, impactando prácticamente a todos los sectores, desde la distribución, servicios, o el sector financiero hasta el sector de infraestructuras, utilities, incluso en el sector público. Estamos posiblemente ante un periodo disruptivo, de verdadera revolución digital, con grandes cambios en nuestra forma de relacionarnos y hacer las cosas, que puede verse intensificado por el fenómeno de la 'IA'. La creciente conciencia sobre temas como seguridad de datos, privacidad, sostenibilidad y ética en la IA está adaptando las expectativas de los clientes e influenciando las decisiones de inversión. Las empresas que puedan alinear sus estrategias con estas problemáticas emergentes van a estar en una posición de clara ventaja para ganar la confianza del mercado.

El periodo pandémico que acabamos de superar aceleró aún más la adopción de soluciones digitales, ya que todos tuvimos que buscar soluciones para enfrentarnos a los desafíos impuestos por la crisis. Esto ha dado lugar a una demanda aún mayor de servicios TI, incluidas soluciones de trabajo remoto y más colaborativas, ciberseguridad (lo que se ha etiquetado como 'transformación digital'), que el Grupo ha aprovechado para mejorar su posición global en los mercados.

Creemos que el Grupo está bien posicionado para capitalizar estas tendencias, basado en los puntos fuertes que nos caracterizan: experiencia del equipo gestor, portfolio de servicios cada vez más amplio y alineado con la demanda del mercado, excelencia de nuestros talentos, reputación y credibilidad, capacidad global de entrega y diversificación de riesgos.

Desde un punto de vista de inversión de las distintas industrias, se espera un entorno favorable. El sector de Tecnologías de la Información se estima que siga creciendo en el período 2024-2027, con un ritmo sostenido en todos los sectores de la economía. Los datos de la inversión en TIC son aún más relevantes cuando se comparan con las estimaciones de crecimiento económico proyectadas por el Banco Central Europeo que se fijan en 2024 en 0.6%, en 2025 en 1,5% y en 2026 en un 1,6%.

Por último, un tema igualmente relevante está relacionado con la concentración en la demanda en nuestro sector. Esto se traduce en proyectos cada vez más grandes que crean un riesgo, pero al mismo tiempo un desafío de selección de un proveedor único de tecnología. Se intuye, pues, como elemento estratégico imprescindible, la necesidad de seguir creciendo. Con el crecimiento que el Grupo ha registrado en los últimos años, estamos cada vez más capacitados para estar dentro de un grupo restringido de 'players' bien posicionados para acompañar a nuestros clientes en su proceso de transformación digital.

En este contexto, el Grupo, que parte de una cuota en aquellos mercados en los que opera referida al sector de los servicios TIC todavía muy baja, se plantea el reto de consolidar la imagen de marca dentro del sector y crecer de manera ordenada y sostenible, para poder acometer más proyectos y de mayor envergadura. En un entorno como el descrito, se dan las circunstancias objetivas para que una organización eficiente como el grupo Altia, que presta servicios de alta calidad a unas tarifas competitivas, pueda aumentar su cuota de mercado de una manera significativa.

## Cotización Bursátil

Altia cotiza desde el 1 de diciembre de 2010 en BME Growth, anteriormente denominado Mercado Alternativo Bursátil (MAB).

La evolución del valor durante el ejercicio de 2023 fue bastante estable durante la mayor parte del año y ha repuntado en las últimas semanas del año hasta alcanzar un 63,8% de subida con respecto a la cotización que tenía a inicio del año (4,26 € por acción frente a 2,6 € por acción a inicio del año) y su capitalización ha pasado de 178,8 Mn€ a 1 de enero a 293,0 Mn€ a 31 de diciembre, tal y como se muestra gráficamente más adelante.

En relación con la liquidez del valor, ésta se ha incrementado ligeramente con respecto a años precedentes. El "Split" aprobado a principios de 2023, a razón de 10 acciones nuevas por cada acción anterior, ha propiciado esa ligera mejora con respecto a ejercicios anteriores. Con el "Split", el número de acciones se ha fijado en 68,8 millones frente a los 6,8 millones que había antes.

Desde la óptica de los mercados financieros en general y del BME Growth en particular, el resultado obtenido por Altia en 2023 puede considerarse muy meritorio dado el entorno de alta volatilidad e incertidumbre que ha caracterizado el año en los mercados de valores. Los resultados obtenidos consolidan a Altia como una de las compañías de BME con mayor tamaño y mejor desempeño y se espera que continúe con la trayectoria de éxito iniciada en 2010, si bien -como es lógico- el entorno macroeconómico del comienzo de 2024 supone una incertidumbre para cualquier previsión que se pueda hacer.



Evolución capitalización bursátil 01-01-23 a 31-12-23 (Fuente: Altia).

	2020	2021	2022	2023
Capital admitido (Miles de Euros)	138	138	138	138
Nº de acciones (x 1.000)	6.878	6.878	6.878	68.782
Precio cierre período (euros)	22,2000	26,4000	26,0000	4,2600
Últ. precio período (euros)	23,2000	26,4000	26,0000	4,2600
Precio máx. período (euros)	23,8000	28,6000	28,8000	4,7800
Precio mín. período (euros)	16,0000	21,6000	22,6000	2,6000
Capitalización (Miles de Euros)	159.574	181.584	178.833	293.011
Volumen (miles de acciones)	6.083	702	544	4.634
Efectivo (miles de euros)	11.560	1.779	1.414	13.386

## Previsiones de futuro

El entorno en el que opera el Grupo presenta numerosas oportunidades en comparación con otros sectores, al estar 'lo tecnológico' en constante crecimiento tanto para la sociedad como para las empresas. Especialmente hoy en día, debido a la complicada situación económica, la tecnología resulta fundamental para optimizar los procesos de las empresas y lograr que estas mejoren su eficiencia. También para el desarrollo personal de los individuos y global de países y sociedad en general.

Por otro lado, la cuota de mercado del grupo Altia es todavía muy pequeña, con lo que el campo de crecimiento es elevado y no se presenta la vulnerabilidad de las empresas que tienen que defender de la competencia una cuota relevante.

El grupo Altia no tiene una especial concentración ni a nivel de clientes, ni a nivel de tecnología. En este contexto, los principales riesgos que el Grupo ha identificado en 2023 han sido:

- **Ciberseguridad/ataques cibernéticos.** Como organización que basa su actividad en la tecnología, el Grupo tiene que ser especialmente cauteloso con esta cuestión, que constituye también una línea de actividad propia. La aplicación de severas políticas de ciberseguridad se plantea como una política totalmente necesaria para que los planes de desarrollo del Grupo se puedan llevar a buen término, en un entorno en el que los ataques cibernéticos cada vez son más habituales y a mayor escala, en especial desde el inicio de la guerra de Ucrania.
- **Incumplimiento de la normativa que afecta a la actividad del Grupo.** La globalización de la economía y el cada vez más exigente entorno normativo en el que las compañías tienen que desarrollar su actividad, están obligando a las organizaciones a mejorar su transparencia, a identificar y mitigar los riesgos de su actividad, aumentar su grado de cumplimiento de las normas que le aplican

y a dar respuesta a todos sus grupos de interés. El Grupo sigue desarrollando un considerable esfuerzo para posicionarse como una entidad socialmente responsable y así aportar el mayor valor posible a todos los grupos relacionados con su actividad.

- **Escasez de capital humano cualificado.** La creciente demanda de perfiles tecnológicos para cualquier negocio, actividad o sector, está complicando el acceso al talento en una actividad en la que este aspecto es crítico dado que el principal activo del Grupo reside en la alta cualificación técnica y profesional de las personas que lo integran. Una inadecuada gestión del talento (captación, retención, políticas retributivas, desconexión digital, plan de carrera, beneficios sociales, planes de compensación, etc.) podría suponer que el Grupo no disponga de los profesionales adecuados para la consecución de sus objetivos. En este sentido, tal y como se ha comentado previamente en el presente Informe, el grupo Altia está prestando especial atención a esta cuestión, apostando de una manera decidida por mantener el talento tecnológico del que dispone a través de las políticas comentadas, aunque eso suponga una cierta reducción en sus márgenes en el corto plazo, tal y como ha sucedido este año.
- **Desafíos relacionados con adquisiciones.** Especialmente activa en los últimos años y con vocación de incorporar al Grupo empresas o negocios con buena base y que encajen en los planteamientos de Altia, el riesgo para el Grupo no solo reside en una buena selección y en la ejecución de la transacción sino, básicamente, en poder realizar un proceso de integración que no se dilate en el tiempo y que aproveche al máximo todas las virtudes de la adquirida para que la operación no se limite a una mera yuxtaposición de negocios y cifras. Los resultados de las operaciones corporativas realizadas hasta la fecha avalan la

ejecución del Grupo en este tipo de procesos, pero no garantizan el éxito de aquellos que se vayan a llevar a cabo en el futuro, de ahí que el riesgo aquí identificado sea uno de los principales a los que se enfrenta la organización y esté muy presente en la organización.

El Grupo va a seguir firme en su modelo de negocio a través de una mezcla de sus virtudes tradicionales (orientación al cliente, estabilidad accionarial, alta cualificación de los recursos humanos y del equipo directivo, cuentas saneadas, costes de estructura inferiores a los de nuestros competidores, política financiera orientada a la optimización del fondo de maniobra) y de las nuevas iniciativas adoptadas (fomento de la cultura colaborativa y las sinergias entre diferentes áreas de la organización y en especial las que se obtienen por la integración de Noesis, Wairbut y Bilbomática, enfoque hacia áreas y tecnologías con mejor posicionamiento y mayor capacidad de crecimiento futuro como la IA, Ciberseguridad o Data Analytics, políticas encaminadas a la captación y retención de talento, a la internacionalización y a la implantación de mayores sistemas de control y, finalmente, asunción progresiva de normas y recomendaciones exigidas a empresas cotizadas en mercados secundarios oficiales, incluso por encima de las estrictamente obligatorias para las cotizadas en BME Growth). El Grupo está convencido de que la prestación de servicios avanzados en tecnologías de la información y comunicación no solo tiene un gran recorrido en el mercado, sino que, cada vez, la demanda de este tipo de servicios va a ser mayor.

Las cuentas anuales de 2023 se pueden considerar satisfactorias. Son una buena base para seguir incrementado las ventas, para mantener una cartera diversificada, para continuar internacionalizándose, para poco a poco seguir recuperando los niveles de rentabilidad que la Sociedad ha tenido históricamente y, por supuesto, para seguir generando caja e incrementando la solvencia vía aumento de Fondos Propios, así como recuperar los niveles de Fondo de Maniobra en los que habitualmente la Compañía ha ido desarrollando su actividad. Pese a las dificultades inherentes a todo crecimiento inorgánico, creemos que Altia está demostrando un uso eficiente de la capacidad de

endeudamiento que le permite su solvencia y trayectoria y, como decíamos antes, la conjugación de una buena elección en las de adquisiciones y una buena ejecución en las integraciones. Ese crecimiento inorgánico debe servir para acelerar la consecución de los objetivos estratégicos, entre los cuales figura como protagonista mantener los márgenes tradicionales del Grupo.

En un entorno de incertidumbre extrema como el actual, el Grupo mantiene una gran cautela sobre la evolución de la economía, siendo la prudencia en cuanto a inversiones y nuevos negocios, su guía de actuación, pero sin dejar de intentar aquellas que se consideran especialmente atractivas y que encajen en términos de rentabilidad e integración. El reto sigue siendo consolidar la imagen de marca dentro del sector y crecer de manera ordenada y sostenible, para poder acometer más proyectos y de mayor envergadura.



# Impacto en lo social (S)

Personas y talento

Acción social

*Educación y desarrollo*

*Equidad de género y diversidad*

*Salud y bienestar*

*Solidaridad y apoyo social*





# Carácter social

## DATOS RELEVANTES



# 3.570

Personas



**27,1%** Mujeres

**72,9%** Hombres



**Por encima de la media**

**15%** Mujeres es el porcentaje aproximado de mujeres en el mercado dentro de las empresas



# 95,7%

Personas con contrato indefinido

**+51%** Titulados

# +122.900

Horas de formación



En nuestra búsqueda constante por ser una empresa comprometida con la sostenibilidad en todos los ámbitos de nuestras operaciones, reconocemos la importancia fundamental de la dimensión social en nuestra estrategia ESG.

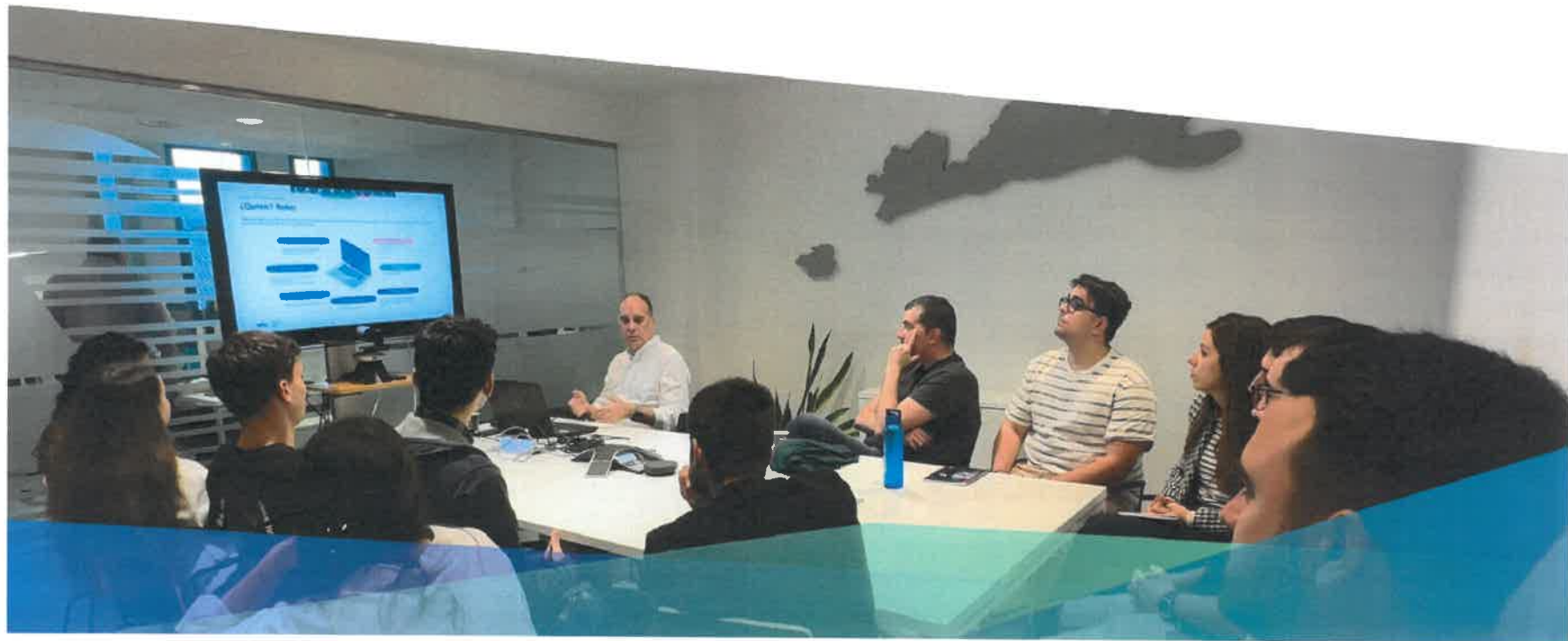
**Nuestro enfoque se centra en valorar y potenciar a las personas que forman parte de nuestro equipo, al mismo tiempo que nos comprometemos con la comunidad que nos rodea.**

Desde la atracción y retención del mejor talento hasta la promoción de un entorno laboral seguro, inclusivo y saludable, buscamos fomentar el crecimiento y bienestar de nuestras personas.

Además, nos implicamos activamente en acciones sociales que generan un impacto positivo en la sociedad. A través de acciones propias, iniciativas de voluntariado y colaboraciones con organizaciones del tercer sector, nos esforzamos por contribuir al desarrollo y bienestar de las comunidades en las que operamos.

*Los logros que consigue el Grupo son posibles gracias a un equipo humano comprometido con nuestro proyecto estratégico y cultura empresarial: predisposición a una mejora continua, orientación a resultados, trabajo en equipo, comunicación, iniciativa, ilusión, innovación y motivación.*

*Juntos, estamos construyendo un futuro mejor para todos.*



## » Best Places to Work in IT



El 27 de noviembre de 2023, Foundry Computerworld ha seleccionado a Altia como uno de los mejores lugares para trabajar en TI en 2024, incluyendo a la compañía en el puesto 27 del ranking de las empresas medianas.

La lista de los mejores lugares para trabajar en TI es un ranking anual de los mejores entornos de trabajo para profesionales de la tecnología realizado por Computerworld. La lista se elabora a partir de un cuestionario exhaustivo sobre lo que ofrece la empresa en categorías como beneficios sociales, desarrollo profesional, DEI, futuro del trabajo, formación y fidelización del talento. Las clasificaciones son revisadas y examinadas por un panel de expertos de la industria.

*Este reconocimiento supone un gran impulso y nos reafirma en nuestro empeño por atraer a los mejores perfiles del mundo TI.*

## » Best Places to Work in Portugal



La participación de Noesis en el Estudio de Cultura y Clima Organizacional, realizado por Great Place to Work Portugal, resultó ser un éxito, presentando una tasa de respuesta del 77% y un índice de confianza del 86% que, en comparación con los resultados del año anterior, se traduce en un aumento de siete y cuatro puntos porcentuales respectivamente.

La distinción de Noesis como Best Workplaces™ in Portugal, por segundo año consecutivo, nos hace mirar dentro y confirmar que vamos por buen camino poniendo a nuestra gente en el centro de la organización. En este momento, de difícil atracción y retención de talento, estamos particularmente satisfechos con este resultado.

*Teresa Lopes Gândara - Directora de Human Capital de Noesis*

## » Best Workplaces Europe



De acuerdo con el ranking de Great Place To Work, Noesis obtiene la posición número 12 en el ranking de Grandes Empresas con más de 500 empleados al ser reconocidos por nuestra cultura de confianza y nuestro excelente ambiente de trabajo. Somos la única empresa portuguesa en este ranking de 50 organizaciones.

En este ranking, las empresas se distinguen por la forma en que desarrollan una experiencia Workplace For AllTM.

Para esta nominación es crucial escuchar a los empleados para averiguar cómo se sienten sobre el entorno laboral y cómo evalúan la confianza de la organización, la innovación, las iniciativas internas y externas, los valores y el liderazgo.

*Ponemos así de manifiesto que nuestro lema Let's Innovate Together!, no es solo una filosofía, es una promesa de que el objetivo es siempre crecer juntos.*



# Personas y talento

## Nuestro motor hacia un futuro sostenible

En Altia reconocemos que nuestras personas son el núcleo de nuestra organización y el motor que impulsa nuestro compromiso con la sostenibilidad y la innovación. Cada uno de nuestros profesionales representa una pieza fundamental en la construcción de un mundo mejor y más sostenible, generando valor a través de la tecnología.

Con una plantilla diversa y altamente cualificada, hemos emprendido numerosos proyectos internacionales en colaboración con cerca de un millar de clientes, líderes en sus respectivos sectores. Juntos, hemos comprendido que la tecnología no solo es una herramienta, sino una oportunidad para revolucionar los negocios y contribuir a generar un impacto positivo en la economía y la sociedad.

*Los objetivos para los próximos años pasan por captar el mayor talento posible, mantener un incremento de capital humano acorde con el crecimiento del proyecto empresarial y ahondar en la participación cada vez mayor de las mujeres en los diferentes estamentos de la organización cumpliendo los objetivos del Plan de Igualdad.*



El grupo Altia ha tenido un crecimiento en capital humano acorde con su expansión estratégica y territorial, finalizando el ejercicio 2023 con 3.570 personas en plantilla.

## Creemos en el potencial de las personas y su capacidad para impulsar el cambio

Nuestros profesionales son el alma de nuestra empresa. Su experiencia y dedicación, así como la mejora continua en sus actuaciones y capacidades, nos permiten ofrecer soluciones innovadoras adaptadas a las necesidades de nuestros clientes. Por eso nos esforzamos por crear un entorno laboral que nos inspire y motive a dar lo mejor de nosotros mismos, fomentando la colaboración y el trabajo en equipo para abordar los desafíos de un entorno cada vez más complejo.



## Los ejes de nuestra estrategia centrada en las personas

La propuesta de valor para las personas de nuestra empresa, está representada en unos principios fundamentales y en unas prácticas clave que guían nuestra cultura organizacional y definen la experiencia laboral que ofrecemos a nuestros empleados. Estos pilares reflejan nuestro compromiso con el desarrollo personal y profesional de cada individuo, así como con la creación de un entorno de trabajo inclusivo, motivador y seguro.

- **Cultura abierta: Fomentando la igualdad, la inclusión y la colaboración.** Nuestra cultura organizativa se fundamenta en principios de igualdad, equidad y transparencia. Reconocemos y valoramos las contribuciones de cada individuo, fomentamos el trabajo auto-gestionado y promovemos un ambiente inclusivo y colaborativo donde todas las voces son escuchadas y respetadas. Nos esforzamos por crear equipos conectados y positivos, donde el reconocimiento interno, la participación activa y el buen ambiente sean la norma.
- **Modelo híbrido de trabajo: Adaptándonos al cambio y a las preferencias individuales.** Reconocemos la flexibilidad como parte integral de nuestra cultura laboral. A través de nuestro modelo híbrido de trabajo, ofrecemos a nuestra plantilla la libertad de elegir desde dónde desempeñar su trabajo. Somos conscientes de que cada persona tiene necesidades y preferencias únicas, por lo que fomentamos un enfoque que se adapte a su estilo de vida y maximice su productividad y bienestar.
- **Formación y evolución: Potenciando tu desarrollo personal y profesional.** Nuestro compromiso con el desarrollo integral de nuestro equipo humano considera el aprendizaje continuo como eje fundamental para el crecimiento personal y profesional de nuestros profesionales. Proporcionamos a las personas de nuestros equipos las herramientas y recursos necesarios para que puedan adquirir y mejorar sus habilidades y capacidades, fomentando de este



modo su desarrollo profesional en todas las etapas de sus carreras. Además, a través de nuestros planes de carrera internos y programas de promoción, brindamos oportunidades claras y estructuradas para que las personas de nuestra plantilla avancen en sus trayectorias profesionales dentro de la empresa, alcanzando sus metas y aspiraciones laborales.

- **Retribución flexible y competitiva: Reconociendo el valor y la autonomía.** Valoramos el talento y el esfuerzo de las personas que forman parte de Altia y lo demostramos a través de una retribución flexible y competitiva. Nuestro sistema de incrementos progresivos reconoce el rendimiento individual y fomenta la autonomía y el crecimiento profesional. Además, ofrecemos iniciativas de retribución variable que complementan el salario base, brindando oportunidades adicionales para ser recompensado por tu dedicación y contribución al éxito de la empresa.
- **Aceleradores de ideas: Inspirando la creatividad y la innovación. Creemos en el poder de las ideas para impulsar el cambio y la innovación.** A través de nuestros programas internos, proporcionamos un espacio donde las personas de nuestros equipos pueden compartir y colaborar en iniciativas que tienen el potencial de transformar la empresa y la sociedad.
- **Seguridad y salud en el trabajo. La seguridad y la salud de nuestro equipo es una prioridad absoluta.** Estamos firmemente comprometidos con garantizar un entorno laboral seguro y saludable. Para lograr este objetivo, implementamos medidas y protocolos rigurosos que cumplen con las normativas y estándares en materia de seguridad laboral. Proporcionamos a nuestros empleados la formación para realizar su trabajo de manera segura y eficiente.

- **En acción: personas con ganas de mejorar el mundo.** Creemos firmemente en el poder transformador de la acción colectiva y en el impacto positivo que podemos generar cuando nos unimos para mejorar nuestro entorno. Por ello, fomentamos una cultura de responsabilidad social que anima a nuestros empleados a participar activamente en acciones solidarias. Cada pequeña acción cuenta y juntos podemos marcar una gran diferencia en la construcción de un futuro más sostenible y equitativo para todas las personas.



Crecemos con el  
mejor talento

## El reto: atraer y fidelizar a profesionales de talento

En un mercado laboral altamente competitivo y en constante evolución, nuestro principal desafío radica en atraer, desarrollar y retener el mejor talento. Para el Grupo es prioritaria la creación de empleo de calidad y estable.

Para ello, los departamentos de RRHH y Selección y los comités de Personas y Formación, trabajan de forma conjunta y coordinada en una **estrategia integral** que abarca desde la identificación de perfiles idóneos, hasta la implementación de programas de desarrollo profesional y medidas de retención efectivas. Nuestro enfoque se centra en **ofrecer un entorno de trabajo inclusivo, flexible y en constante crecimiento**, donde cada empleado se sienta valorado y tenga la oportunidad de alcanzar su máximo potencial.

Con un equipo comprometido y motivado, estamos preparados para superar este desafío y asegurar el crecimiento continuo de nuestra organización.

En Altia, reconocemos que nuestro éxito radica en el talento y la experiencia de nuestro equipo humano. Por ello, nos esforzamos por atraer y retener a los mejores profesionales del sector. Dada la naturaleza altamente especializada de nuestras actividades, valoramos especialmente el alto grado de cualificación técnica en tecnologías de la información y comunicación (TIC). En este sentido, las carreras STEM (Ciencia, Tecnología, Ingeniería y Matemáticas) desempeñan un papel fundamental en la formación de profesionales capacitados para abordar los desafíos actuales y futuros del mercado laboral en el ámbito de las TIC. La demanda de profesionales STEM está en constante aumento debido al crecimiento y la evolución de la industria tecnológica, que requiere habilidades especializadas en áreas como desarrollo de software, análisis de datos, ciberseguridad e inteligencia artificial.

Sin embargo, es importante reflexionar sobre la escasez de mujeres en estas disciplinas, lo que limita las posibilidades de innovación y de nuevas perspectivas para abordar los retos de nuestro sector. A pesar de los avances, todavía persiste una brecha de género

significativa en el campo de las carreras STEM, donde las mujeres están menos representadas. Esta disparidad también contribuye a la brecha de género en el mercado laboral. Es fundamental promover la inclusión y la diversidad de género en STEM. En Altia, nos comprometemos con la creación de un entorno de trabajo inclusivo y diverso, donde todas las personas, independientemente de su género, tengan la oportunidad de desarrollar su potencial.

Nuestro equipo está compuesto principalmente por personas con **titulación superior** en carreras técnicas y expertas en consultoría relacionada con las TIC. Al cierre del 2023, un 51,08% de nuestra plantilla cuenta con titulación universitaria, destacando principalmente en ingenierías y carreras de la rama STEAM.

TITULACIONES	SEXO	2021	2022	2023	% S/TOTAL
Titulados universitarios	Hombres	798	1.053	1175	32,92%
	Mujeres	442	611	648	18,16%
Otras titulaciones	Hombres	872	1.234	1428	40,01%
	Mujeres	184	286	319	8,94%
% de titulados universitarios sobre el total		54,01%	52,26%	51,08%	

En Altia también nos nutrimos de estudiantes y profesionales de **formación profesional**. Reconocemos la importancia de la formación profesional tanto en su modalidad tradicional como dual, como vía fundamental que contribuye al desarrollo de sectores estratégicos, como el de las TIC, al proporcionar profesionales capacitados y adaptados a las necesidades del mercado. Por ello, colaboramos estrechamente con instituciones educativas y centros de formación profesional para ofrecer oportunidades de

aprendizaje práctico y experiencias en el mundo laboral, preparando a la juventud para enfrentar los desafíos del futuro en el campo de las TIC.

*En el 2023, Altia se ha adherido a la Alianza por la Formación Profesional como herramienta que permitirá sumar esfuerzos y buscar sinergias entre las administraciones, empresas, centros de formación y agentes sociales, para impulsar iniciativas concretas que contribuyan a configurar una Formación Profesional eficaz, dinámica y de excelencia.*



#### SUCCESS STORIES

### Programa Harrobi para la formación profesional

Bilbomática tiene en marcha el Programa Harrobi, iniciativa para apoyar las prácticas en formación profesional, en la que participan centros en Bizkaia y Álava. A través de este programa, se busca formar a los estudiantes en las necesidades reales de la empresa, permitiendo la incorporación de personas jóvenes y sin experiencia laboral a Bilbomática y creando una cantera de talento vinculado con la empresa. Su objetivo es apoyar la formación de personal altamente cualificado para su incorporación al mercado laboral. En 2023, el programa benefició a 20 personas (14 hombres y 6 mujeres). El Programa Harrobi nació en 2016, lo que le ha permitido colaborar activamente con instituciones públicas y centros de formación profesional en la región.

» Acercamos la empresa al mundo educativo a través de la Formación Profesional Dual



*Hoy en día es cada vez más importante potenciar una formación coordinada entre empresas y centros educativos.*

En Altia, reconocemos la importancia de fomentar la formación profesional dual como un medio eficiente para abordar los desafíos del mercado laboral actual y futuro. En el 2023 se ha desarrollado la segunda edición del Ciclo Superior Dual en Desarrollo de Aplicaciones Web con el IES Fernando Wirtz (A Coruña). Además, durante el curso 2023/2024 hemos iniciado nuestra colaboración con el IES San Clemente (Santiago de Compostela), extendiendo así nuestro compromiso con la educación y el desarrollo del talento. Este programa, ofrece a jóvenes estudiantes la oportunidad de combinar la educación académica con la experiencia práctica en el mundo laboral. A través de esta iniciativa, buscamos facilitar la inserción de talento joven en nuestra empresa, fomentar su desarrollo profesional y contribuir a la formación de un equipo cohesionado de profesionales motivados. Con esta apuesta por la formación dual apostamos por la preparación de la próxima generación de profesionales tecnológicos para los desafíos que les esperan en el mercado laboral.



## #AltiaDigitalHub

El programa de prácticas e Altia dirigido a estudiantes de titulaciones universitarias y de formación profesional. Busca impulsar el talento mediante herramientas y subprogramas que apoyan el desarrollo profesional y personal, con la vista puesta al futuro y al crecimiento individual. Las personas que entran en nuestro #AltiaDigitalHub colaboran de primera mano en proyectos innovadores en los que conocen las tendencias tecnológicas actuales, con un impacto directo en la sociedad y cuentan con el apoyo de profesionales expertos en el área, en un ambiente colaborativo orientado a la mejora continua.

# 140

PERSONAS HICIERON PRÁCTICAS EN ALTIA

# 71%

TERMINÓ INCORPORÁNDOSE A LA PLANTILLA



### SUCES STORIES

## DCH nos reconoce como Empresa Comprometida con las Juventudes

El ranking de Empresas Comprometidas con las Juventudes es un reconocimiento del Organismo Internacional de Juventud para Iberoamérica (OIJ) y la Organización Internacional de Directivos de Capital Humano (DCH) en el que se recogen empresas y entidades del sector privado que cuentan con acciones para favorecer la captación del Talento Joven dentro de la empresa, con políticas internas para potenciar su empoderamiento y formación y con inversiones directas en programas públicos para la población joven. Nuestro programa #AltiaDigitalHub nos ha permitido optar a este reconocimiento, en el que están seleccionadas 40 empresas de todo el mundo.

“Siempre ha sido nuestro máximo aportar un valor añadido a todas las personas que vienen a cursar con nosotros su primera experiencia profesional. Hemos trabajado en la mejora continua del programa AltiaDigitalHub para adaptarnos a sus necesidades y poder ofrecerles lo mejor de Altia”  
Angela Souto, Talent Acquisition Manager de Altia.



## SUCES STORIES

## Firma del Pacto por Más y Mejores Empleos para los Jóvenes

Noesis se convirtió en una de las 51 nuevas empresas que formalizaron su adhesión al Pacto por Más y Mejores Empleos para Jóvenes, iniciativa creada por la Fundación José Neves y el Gobierno Portugués, cuyos principales objetivos son atraer, retener y acompañar a trabajadores jóvenes, hasta los 29 años, en Portugal. A través de esta colaboración y considerando las proyecciones para 2026, Noesis se compromete a crear condiciones de trabajo más atractivas para los jóvenes, lo que incluye garantizar empleo de calidad, aumentar la integración y la participación de los jóvenes en el mundo empresarial. Para Alexandre Rosa (CEO), "Noesis siempre busca crear oportunidades de empleo sostenible y se complace en formar parte de un grupo de más de cien empresas que se comprometen a invertir en iniciativas para contratar y retener a jóvenes trabajadores".

El Pacto por la Juventud ahora cuenta con 101 empresas portuguesas dedicadas a aumentar en un 14% el número de jóvenes contratados y en un 10% los contratos indefinidos hasta 2026.

En Altia, valoramos cada nueva incorporación como parte fundamental de nuestro equipo. Es por eso que hemos desarrollado un completo **Onboarding Plan**, diseñado para acompañar y facilitar la integración de las nuevas incorporaciones a la empresa. Este plan establece un proceso organizado que asegura el respaldo necesario para que cada nuevo miembro de la compañía se integre plenamente en nuestra cultura. Incluye acceso a nuestros programas internos corporativos y cuenta con el acompañamiento personalizado de una de las personas del equipo de *welcomers* durante los tres meses siguientes, mediante reuniones periódicas para asegurar una adaptación exitosa y una rápida integración en el equipo.

“Los *welcomers* proporcionamos una visión general de la empresa a los nuevos integrantes de la tripulación. Desde mi punto de vista, lo más importante es que esa conversación de bienvenida crea un vínculo, una referencia donde acudir hasta que el proyecto acoge a la persona. El *welcomer* debería ser ese "alguien" al que nos gusta encontrar cuando acudimos a un lugar nuevo.”

Eva María Rodríguez Misa - Welcomer

# 40

Welcomers nos dan soporte





# Visión de equipo

## Apoyo a nuestros profesionales

En Altia ponemos el foco en las personas y trabajamos para priorizar su desarrollo y bienestar, convencidos que de este modo potenciamos nuestra capacidad colectiva para alcanzar nuestras metas y objetivos organizacionales. El éxito de cada persona está intrínsecamente ligado al éxito del equipo.

Creemos en la importancia de cultivar un entorno donde cada persona se sienta valorada, empoderada y parte integral del todo. Para nosotros, crear entornos de trabajo diversos e igualitarios es crucial. Buscamos reflejar la evolución de la sociedad en equipos heterogéneos que enriquecen nuestros proyectos, donde todos tienen un lugar y una voz.

## Forjando trayectorias profesionales sólidas

### Elevando el compromiso con la formación de calidad

En Altia, consideramos la formación de calidad como un pilar estratégico para el desarrollo de nuestros profesionales. Esto implica un análisis exhaustivo de los procesos formativos, con el objetivo de satisfacer la demanda del mercado, aumentar la competitividad y garantizar la excelencia en nuestro trabajo.

Buscamos profesionales comprometidos, orientados al cliente y a los resultados, capaces de contribuir al proceso de mejora continua y de adaptarse a un entorno cambiante. Para lograrlo, fomentamos el intercambio de conocimientos y experiencias a través de fórmulas como el autoaprendizaje tutorizado, el mentoring y la creación de redes de conocimiento internas.

En la actual coyuntura, donde la flexibilidad y la excelencia son clave, la formación continua se vuelve aún más crucial. En este 2023 continuamos promoviendo activamente el desarrollo profesional de nuestra gente, brindándoles oportunidades de

crecimiento y aprendizaje continuo. El grupo Altia apuesta por políticas de formación intensiva y continua a través de cursos, seminarios y jornadas especializadas. Nuestro objetivo es definir una estrategia de formación que mejore las habilidades básicas, motive a nuestro equipo y garantice un alto nivel de servicio a nuestros clientes. Creemos que al invertir en su desarrollo, fortalecemos no solo a individuos, sino a todo el equipo y la organización en su conjunto.

Con carácter anual, en el grupo Altia se detectan aquellas áreas en las que la persona trabajadora (o sus superiores) demandan una mayor acción formativa. Esa demanda se refleja a principio de cada año en el **Plan Estratégico de Formación** en el que se asegura la competencia técnica y las habilidades de gestión del conjunto de los profesionales del grupo Altia y que aprueban los empleados a través de sus representantes y la Dirección del Grupo. Con este Plan Estratégico, buscamos integrar la formación como un elemento fundamental del modelo de gestión de recursos humanos, proporcionando a nuestro personal los medios necesarios para su desarrollo profesional y mejorando el desempeño.

Las necesidades de formación son evaluadas en función de las características de cada puesto de trabajo, los proyectos que se deben ejecutar y las necesidades específicas o coyunturales de la organización.

4,7/5  
Valoración  
de eficacia

371

Acciones formativas  
en 2023

259 acciones en  
2022



122.921

Horas de formación  
+45.634 horas que en  
el periodo anterior

## Career Map: Guiando en desarrollo profesional

En Altia, reconocemos la importancia de impulsar el desarrollo y crecimiento profesional de nuestro equipo a través del Altia Career Map, un proceso integral vinculado a la gestión del talento. Es por eso que hemos establecido un sólido Plan de Carrera que brinda a nuestros empleados oportunidades claras y estructuradas para avanzar en sus trayectorias laborales dentro de la empresa.

El **Altia Career Map** es una herramienta diseñada para planificar el futuro desarrollo de las personas dentro de la organización, ofreciendo guía, acompañamiento y entrenamiento adecuado para aprovechar las oportunidades de crecimiento. Desde el momento en que se unen a Altia, nuestros empleados tienen acceso a herramientas y programas de desarrollo diseñados para fortalecer sus habilidades y competencias.

Este proceso abarca todos los puestos existentes en Altia, siguiendo un criterio funcional y se estructura en cinco partes clave:

1. Relación de puestos de trabajo y equivalencias: Se establecen las correspondencias con las categorías del Convenio Colectivo vigente, actualmente el XVIII Convenio colectivo estatal de empresas de consultoría, tecnologías de la información y estudios de mercado y de la opinión pública.
2. Mapa de puestos: Se representa la estructura de puestos dentro de la organización, proporcionando una visión clara de las posibilidades de desarrollo profesional.
3. Organigrama corporativo: Se presenta la jerarquía y la relación entre los diferentes departamentos y roles dentro de Altia.
4. Definición de puestos de trabajo: Se detallan las funciones, requisitos y conocimientos necesarios para cada puesto, así como las competencias personales, técnicas y de gestión requeridas, junto con el mínimo salarial asociado.

5. Diccionario de competencias: Se establece un conjunto de competencias clave necesarias para el desempeño exitoso en cada puesto.

Creemos en el crecimiento interno y promovemos la movilidad dentro de la organización. Nuestro Plan de Carrera ofrece diferentes caminos de desarrollo, desde la progresión vertical dentro de un departamento hasta la exploración de roles y responsabilidades en áreas transversales.

El Plan de Carrera en Altia se somete a revisiones periódicas para garantizar su adaptación óptima a la normativa laboral vigente, así como a los cambios dinámicos en el sector de las Tecnologías de la Información y las Comunicaciones (TIC) y las necesidades evolutivas de nuestra organización. Este compromiso refleja nuestra firme apuesta por cultivar y retener el talento dentro de Altia.





*La retención del talento y su potenciación solo es viable en un entorno laboral motivador que favorezca la estabilidad del empleo.*

*En este sentido, observamos un crecimiento absoluto del empleo indefinido tanto en mujeres como en hombres dentro de Altia. Además, en términos relativos, la tasa de estabilidad laboral ha experimentado una mejora significativa en el último ejercicio.*

*Este logro cobra especial relevancia considerando el alto crecimiento del número de profesionales en el Grupo y la elevada rotación característica del sector.*



# 1.162

Incorporaciones indefinidas

**770** bajas. Con un índice de rotación de 10,98

# 95,77%

Contrataciones indefinidas

Conectados desde cualquier lugar, unidos en un mismo propósito

**Modelo de trabajo Híbrido y Flexible:** adaptándonos a las necesidades de nuestros profesionales

En Altia, seguimos un modelo de trabajo híbrido y flexible que se adapta a las necesidades y preferencias individuales de las personas de nuestra plantilla, cumpliendo con lo dispuesto en la Ley 10/2021 de 9 de julio de trabajo a distancia. **Altia \_TeamLab** es el programa de Altia que recoge todas las iniciativas entorno a la flexibilidad laboral, a través del trabajo remoto, permitiendo a nuestros profesionales realizar su trabajo desde cualquier ubicación, sin perder la conexión ni el compromiso con nuestros clientes y objetivos comunes. Valoramos la autonomía y la responsabilidad de cada individuo para gestionar su tiempo y su espacio de trabajo de manera efectiva, sin comprometer la colaboración y el trabajo en equipo.

En Altia, comprendemos que la flexibilidad laboral es fundamental para promover un equilibrio entre la vida personal y profesional, así como para potenciar la productividad y el bienestar de nuestros equipos. Por ello, mantenemos un compromiso constante con la mejora continua de nuestro modelo de trabajo. **Altia \_TeamLab** nació en 2022 como una propuesta viva, con capacidad de evolución y adecuación a las nuevas fórmulas laborales. Este enfoque también busca facilitar la conciliación entre la vida laboral y personal de las personas que forman nuestro equipos, permitiéndoles gestionar su tiempo de manera más eficiente. Asimismo, fomentamos el desarrollo de la capacidad de autogestión, potenciando el trabajo por objetivos y resultados. Con esta iniciativa, buscamos reducir el absentismo laboral y los desplazamientos de las personas trabajadoras al puesto de trabajo. Como resultado, esperamos una reducción de costes tanto económicos como de tiempo para nuestra gente, así como una disminución de los riesgos laborales, como los accidentes in itinere. Además, al reducir los desplazamientos, contribuimos a la disminución de las emisiones de gases de efecto invernadero, promoviendo así una economía más sostenible.

## Objetivos Altia\_TeamLab

- Ayudar en la conciliación de la vida laboral y personal de las personas trabajadoras.
- Desarrollo de la capacidad de autogestión, potenciando el trabajo por objetivos y resultados.
- Reducir el absentismo laboral.
- Reducir los desplazamientos de las personas trabajadoras al puesto de trabajo.

Como consecuencia de esto, se obtendrá:

- Reducción de costes para la persona trabajadora, tanto económicos como de tiempo.
- Reducción de los riesgos laborales (accidentes in itinere).
- Reducción de emisiones de gases de efecto invernadero propiciando una economía más sostenible.

En el año 2023 dimos un paso más al incorporar **nuevas medidas**, entre las que destacan:

- 100% trabajo en remoto en los periodos vacacionales escolares.
- 100% trabajo en remoto para mujeres embarazadas a partir de la semana 28 y personas con diversidad funcional superior al 33% (movilidad reducida).
- 100% trabajo en remoto en casos de hospitalización superior a 5 días de cónyuge, padres o hijos.
- Compensación económica por gastos derivados del teletrabajo.

Este programa se ve reformado por medidas generales relacionadas con:

- Movilidad geográfica: La compañía ofrece a las personas la posibilidad de solicitar el cambio de oficina por cercanía a la vivienda familiar,

- Flexibilidad temporal: Horario flexible de entrada y/o salida con el que las personas trabajadoras podrán elegir entre tres franjas de entrada, reducción del tiempo de comida y posibilidad de realizar una distribución personalizada de la jornada, en la que las personas cada día pueden, dentro de los parámetros de flexibilidad establecidos, definir su jornada de trabajo. A nivel general, la compañía tiene establecida la jornada intensiva los viernes y en los meses de verano. Las personas trabajadoras podrán solicitar vacaciones de forma flexible durante todo el año.



Como resultado de las iniciativas implementadas, esperamos alcanzar una serie de **objetivos clave para Altia**:

- Mejorar significativamente la calidad de vida de todas las personas que forman parte de nuestra organización, ofreciendo un entorno de trabajo más flexible y adaptado a sus necesidades individuales.
- Cumplir con los objetivos establecidos en nuestro Plan de Igualdad de Oportunidades, promoviendo la equidad y la diversidad en todos los ámbitos de nuestra empresa.
- Fortalecer nuestra capacidad para atraer y retener el talento más destacado, ofreciendo oportunidades de desarrollo profesional y personal atractivas. Esto, a su vez, contribuirá a potenciar nuestra competitividad en el mercado, permitiéndonos mantenernos a la vanguardia de la innovación y el rendimiento.
- Proporcionar mayor versatilidad en la forma de trabajar, facilitaremos la colaboración efectiva entre equipos ubicados en diferentes localizaciones, lo que impulsará la eficiencia y la excelencia en nuestros proyectos.

### Política de Desconexión Digital en Altia: equilibrando el trabajo y la vida personal

En Altia, valoramos el bienestar y la salud de nuestras personas trabajadoras, reconociendo la importancia de establecer límites claros entre la vida laboral y personal. Por ello, nuestra política de desconexión digital garantiza el derecho de todas las personas del grupo Altia a desconectar una vez finalizada su jornada laboral de acuerdo a la Ley Orgánica 3/2018, de 5 de diciembre, de Protección de Datos Personales y garantía de los derechos digitales (LOPDGDD), que regula por primera vez en España el derecho de las personas trabajadoras a la desconexión digital.

Nuestra política de desconexión digital establece con carácter general, en relación con la efectiva conciliación de la vida personal, familiar y laboral, que las personas trabajadoras no están obligadas a responder correos electrónicos, mensajes y llamadas

profesionales fuera de su horario laboral, ni durante los permisos de cualquier tipo, días libres y/o vacaciones. Igualmente garantiza que la convocatoria de reuniones de trabajo, tanto a nivel interno como las que se lleven a cabo con clientes, así como los cursos de formación a los que deba acudir necesariamente la persona trabajadora, se celebren dentro de su jornada laboral y no se prolonguen más allá de ésta.

Por otro lado se contempla el derecho a la intimidad y uso de dispositivos digitales en el ámbito laboral. Las personas trabajadoras de Altia tendrán derecho a la protección de su intimidad en el uso de los dispositivos digitales validados por grupo Altia para el ejercicio de sus funciones profesionales. Pueden ejercer en cualquier momento sus derechos de acceso, rectificación, limitación del tratamiento y supresión que regula la normativa de protección de datos vigente en relación al tratamiento de sus datos personales a través del correo electrónico [lopd@altia.es](mailto:lopd@altia.es) y cumpliendo los requisitos establecidos por la legislación vigente en cada momento.

Para promover la sensibilización y el cumplimiento de esta política, se llevan a cabo medidas de información y formación dirigidas a todas las personas trabajadoras del Grupo. Se proporciona toda la información necesaria para comprender y aplicar estas medidas, teniendo en cuenta las circunstancias laborales y personales de cada individuo.

Con esta política buscamos proteger el equilibrio entre la vida laboral y personal de nuestras personas trabajadoras, promoviendo su salud y bienestar.

*“Priorizamos el bienestar de nuestras personas. Desconectar es un derecho fundamental para mantener el equilibrio entre el trabajo y la vida personal.”*



## Fomentando la conexión

En Altia, creemos en la importancia de construir un entorno de trabajo donde la participación, la colaboración y la conexión entre las personas que forman Altia sean fundamentales para nuestro éxito colectivo. Por ello, hemos desarrollado una **estrategia de comunicación** dinámica, que incluye diversas iniciativas diseñadas para fortalecer los lazos entre los miembros de nuestra organización.

Reconocemos la importancia de cultivar un entorno laboral positivo y saludable que promueva el bienestar y la satisfacción de las personas que forman parte de Altia. Nuestro compromiso con la creación de una cultura sólida se refleja en diversas iniciativas y prácticas implementadas a lo largo del año.

Nuestras actividades internas están diseñadas para fomentar la cohesión del equipo, el sentido de pertenencia y el espíritu de colaboración. Esto incluye eventos sociales, reuniones y celebraciones que brindan oportunidades para que conectemos entre sí, fortalezcamos las relaciones personales y profesionales, y podamos compartir momentos distendidos y de alegría.

Además, mantenemos una comunicación abierta y transparente, lo que contribuye a crear un ambiente laboral inclusivo, respetuoso y motivador donde todas y todos pueden alcanzar su máximo potencial.

*“Un equipo comprometido y motivado es fundamental para el éxito a largo plazo de nuestra empresa”*



## Programas Internos

<b>Acclerator</b>	Acelerador de ideas que nos ayuden a mejorar los procesos, aumentar la productividad interna o que nos ayuden a conocernos mejor. También se buscan iniciativas que impulsen nuestro negocio mediante nuevas oportunidades, mejoras, reutilización de experiencia, nuevas aplicaciones...
<b>House of_</b>	Comunidades internas son espacios transversales a todos los equipos y proyectos de Altia que ponen en contacto a los perfiles interesados sobre un tema común. La creación de estas comunidades persigue 3 objetivos claros: potenciar el talento, impulsar la transferencia de conocimiento y generar sinergias. Están en marcha comunidades de diseño de experiencia de usuario y agile.
<b>Altia_trainers</b>	Personas de nuestro equipo que imparten formaciones internas.
<b>Altia_ambassadors</b>	Programa diseñado para que todas las personas que forman parte de la empresa puedan sumarse para apoyar y dar difusión a diferentes iniciativas corporativas que realizamos día a día.
<b>Altia in_Action</b>	Promoción interna de iniciativas sociales, deportivas y medioambientales, que ayuden a re-imaginar nuestra realidad más cercana. Durante el 2023, 8 personas de coordinación AIA en oficina física.
<b>Inspiring Technology Live!</b>	Los Hunters, cazadores de tendencias tecnológicas en Altia, organizan periódicamente en formato online unas charlas dinámicas para mostrar al equipo hallazgos y nuevas claves a tener en cuenta en el mundo de la tecnología
<b>#DigitalTalk</b>	Charlas online donde mostrarles a los compañeros los proyectos en los que estamos involucrados. El objetivo es transferir conocimiento y generar engagement.
<b>BIT</b>	El boletín mensual de Altia. Un espacio para dar cabida a proyectos destacados, curiosidades, noticias corporativas y, sobre todo, conocernos un poco más.

## Evento familiar

Evento especial con motivo de las fiestas navideñas en el que invitamos a las familias de nuestros profesionales a participar en la elaboración de manualidades y la decoración del árbol de Navidad en nuestra oficina de Santiago de Compostela. Estas actividades no solo promueven la participación activa de los empleados/as y sus familias, sino que también fortalecen los lazos familiares y el sentido de comunidad dentro de nuestra organización.

## Eventos para empleados/as

**Evento de Verano.** Evento de verano para charlar y pasar un rato diferente en todas las ciudades en las que tenemos oficinas.

**Evento de Navidad.** Evento de Navidad de Altia.

**Una mañana de surf en Costa da Caparica.** Para celebrar el Día Mundial de la Conservación de la Naturaleza, Noesis organizó el primer Día #teamnoesis de 2023, dedicado al Surf para celebrar juntos la pasión por los océanos.

**Challenge Day.** Celebramos una serie de juegos cooperativos que nos hicieron depositar toda nuestra confianza en las manos de nuestros compañeros de equipo.



## Seguridad y Salud en el trabajo

En Altia, la seguridad y salud de nuestros profesionales son de suma importancia, y por ello, llevamos a cabo una gestión activa en este ámbito. En general, las actividades realizadas por nuestros empleados no conllevan riesgos significativos para su seguridad y salud. No obstante, trabajamos de manera proactiva para identificar y evaluar cualquier riesgo inherente a cada puesto y actividad laboral.

La Dirección colabora estrechamente con los trabajadores y sus representantes para llevar a cabo estudios exhaustivos de riesgos, con el objetivo de establecer políticas de seguridad y prevención activas y participativas. Basándonos en las evaluaciones de riesgos realizadas, implementamos medidas preventivas adecuadas. Esta estrategia se ha convertido en uno de los pilares fundamentales de nuestra gestión.

El compromiso de todos los departamentos y centros de trabajo de Altia en materia de prevención está fortaleciendo el concepto de "Seguridad Integrada". Esto significa que la seguridad y salud laboral están integradas en todos los aspectos de nuestra organización, promoviendo un entorno de trabajo seguro y saludable para todos nuestros profesionales.

En el ámbito concreto de la Seguridad y Salud en el trabajo, la modalidad organizativa elegida por el grupo Altia ha sido la de recurrir a la contratación de Servicios de Prevención Ajenos (SPA) que dispongan de la preceptiva autorización administrativa en todas las disciplinas preventivas (en Altia, Cualtis para los centros de trabajo ubicados en Galicia y Grupo R de Salud Laboral, S.L. para el resto de España; Igalatorio Médico Quirúrgico Prevención en Bilbomática; Geseme1996, S.L. para Wairbut; INTERPREV – Segurança e Saúde do Trabalho, S.A. y Sagies Saúde Ocupacional en Portugal). En Brasil, Estados Unidos y Holanda no existe esta figura y se realiza mediante técnicos cualificados contratados.

## Intervención de los trabajadores, órganos de representación y actuación en materia de seguridad y salud en el trabajo.

El último eslabón de la Organización de la Prevención en el grupo Altia, y a la vez el más importante, lo forman los trabajadores. Su participación se regula por los cauces previstos en los artículos 33 al 40 de la Ley de Prevención de Riesgos Laborales (Ley 31/95) y en los términos del artículo 18 de la misma en España, la ley n°16.744 sobre la Gestión de la seguridad y salud en el trabajo en obras, faenas o servicios en Chile, la Ley n° 102/2009 sobre el Régimen jurídico de la promoción de la seguridad y salud en el trabajo en Portugal, la Ley 6514 del 22 de Diciembre de 1977 en el caso de Brasil, la Ley de Condiciones de Trabajo, del 18 de marzo de 1999 en Holanda y la Ley de Seguridad y Salud Ocupacional (OSHA) de 1970 en Estados Unidos.

Hasta la fecha sólo en España, y en concreto en Altia y Bilbomática, los trabajadores han encauzado su participación en materia de seguridad y salud en el trabajo en uso de los derechos establecidos a su favor en las citadas normas. Altia y Bilbomática disponen de Representación de los Trabajadores en algunos de los centros de trabajo existentes (Santiago de Compostela y Datacenter Vigo en Altia y Bilbao en Bilbomática), al haber ejercido los trabajadores su derecho a la elección de representantes previsto en las normas españolas y en el centro de Santiago de Compostela y Bilbao se dispone, además, de un Comité de Seguridad y Salud. En el resto de los centros de trabajo y empresas del Grupo los trabajadores no han ejercido el derecho a la elección de representantes y a participar en materia de seguridad y salud en el trabajo.

La existencia de esos Comités en Santiago y Bilbao supone que el **16,53% de los trabajadores totales del grupo Altia están representados** a través de este órgano.

### Vigilancia de la salud

Con las periodicidades establecidas en la Planificación de la Vigilancia de la Salud facilitada por el Servicio de Vigilancia contratado, se ofrece a la totalidad de los trabajadores de la plantilla del grupo Altia en España, Portugal y Brasil la posibilidad de realizar reconocimientos médicos generales y específicos de los riesgos de su puesto de trabajo con carácter anual, con la finalidad de evitar la aparición de enfermedades profesionales, o en su caso minimizar sus efectos.

En Chile, Estados Unidos y Holanda los trabajadores deben contratar por legislación o bien seguro médico privado o seguridad social a su cargo.

### Inversiones en seguridad y salud en el trabajo

Las principales inversiones en materia de Seguridad y Salud en el Trabajo se realizan tanto en formación en Prevención de Riesgos Laborales como en el concierto con los servicios de prevención ajenos antes referidos y sus actuaciones (principalmente, reconocimientos médicos, evaluaciones de riesgos y formación en esta materia).

Las inversiones en Seguridad y Salud en el Trabajo durante el año 2023 han sido de 278.838,89€ incluyendo fundamentalmente formación en prevención de riesgos, seguros médicos y de accidentes, gastos en vigilancia de la salud y SPA, frente a los 350.418,20€ en 2022, frente a los 380.303,63€ en 2021 y los 165.564,11€ en el año 2020.

### Incidencias

La escasa siniestralidad laboral en el grupo Altia se mantiene gracias a las políticas de Seguridad y Salud en el Trabajo y al esfuerzo conjunto de trabajadores y organización. Los accidentes que están sometidos a comunicación y notificación según la legislación vigente son notificados a la Autoridad Laboral por los procedimientos establecidos por la Administración Competente.

En España se han producido durante 2023 4 accidentes con baja (3 in itinere) y 5 sin baja (2 in itinere), que han dado lugar a 46 días de baja. En Portugal se produjo 1 accidente con baja con 22 días de ausencia. En Chile, Brasil, Estados Unidos y Holanda no hubo accidentes.

### Retribución y beneficios

En Altia, reconocemos y valoramos el talento y el esfuerzo de nuestros profesionales y lo reflejamos a través de un sistema de retribución flexible y competitiva. Nuestro enfoque se centra en reconocer el rendimiento individual y fomentar la autonomía y el crecimiento profesional de cada miembro de nuestro equipo.

Nuestro sistema de incrementos progresivos garantiza que el esfuerzo y el desempeño sean reconocidos adecuadamente, incentivando así la excelencia en el trabajo. Además del salario base, ofrecemos una variedad de iniciativas de retribución variable que permiten a nuestros empleados ser recompensados por su dedicación y contribución al éxito de la empresa.

Entendemos que cada persona tiene diferentes necesidades y prioridades, por lo que ofrecemos opciones de retribución flexibles que se adaptan a las circunstancias individuales de nuestros empleados. Los salarios del personal pueden estar complementados, en algunos casos, mediante diferentes conceptos vinculados a los trabajos prestados por el personal, así como a los objetivos personales y globales determinados por la organización. De la misma manera, Altia y Wairbut, en España, optimizan el salario de los trabajadores dando la opción de contratar productos o servicios mediante retribución flexible, tales como ticket guardería, ticket restaurante y tarjeta de transporte. En Portugal, se realiza un subsidio por hijo hasta los 18 años, que se dobla en caso de enfermedad del menor.

En la actualidad, en España, existen los siguientes beneficios sociales en vigor:



- **Seguro de Salud** colectivo para 98 trabajadores (34 mujeres y 64 hombres).
- **Seguros de Vida** para 18 trabajadores ( 2 mujeres y 16 hombres).
- **Cheque restaurante** para 28 trabajadores ( 5 mujeres y 23 hombres).
- **Fondo de pensiones colectivo** para 18 trabajadores ( 2 mujeres y 16 hombres).
- **Programa Altia Club Benefits.** Plataforma de descuentos sobre diferentes productos/servicios englobados en diferentes categorías (Tecnología, Tiempo Libre, Hogar, Viajes...) que pretenden hacer la vida más fácil y reducir vuestros gastos del día a día.

En **Portugal**, Noesis dispone de un servicio de medicina curativa, disponible por teleconsulta y seguro médico para todos los empleados. Además, en la Intranet de Noesis se ponen a disposición diversos protocolos de descuento para los trabajadores para gimnasios, farmacias y alimentación saludable.

En **Brasil**, Noesis dispone de un plan de salud y seguro dental para los trabajadores, que incluye consultas gratuitas y descuentos en la atención sanitaria, y la posibilidad de extender la baja de maternidad/ paternidad sin penalización. Además, se dispone de teleconsulta gratuita al mes de medicina curativa, acceso a consulta gratuita de psicología al mes y alianza con empresas locales para descuentos.

En **Estados Unidos**, Noesis paga el seguro de salud de todos los empleados, con cobertura cobertura dental. Los colaboradores tienen acceso a una FSA: una cuenta con beneficios fiscales (preimpuestos) utilizada para pagar gastos médicos, dentales, de visión y farmacéuticos elegibles. Noesis paga el 50% del valor de la contribución del colaborador.

Durante el año 2023, el programa **Altia\_Care** ha ampliado sus medidas destinadas a mejorar y flexibilizar las condiciones laborales, con el propósito de facilitar la conciliación entre la vida personal, familiar y profesional de todas las personas de Altia. Reconociendo que la conciliación no es exclusiva de las mujeres, se establece como un objetivo fundamental lograr la plena aplicación del principio de igualdad de trato y

oportunidades mediante acciones que promuevan la compatibilidad entre las responsabilidades personales y familiares y el crecimiento profesional, tanto para hombres como para mujeres.

*Ampliación permiso en caso de hospitalización de cónyuge o hijos hasta 5 días, cuando la hospitalización supere los 5 días.*

*Ayuda económica dirigida a empleados de Altia con discapacidad (y/o hijos de empleados con discapacidad).*

*100% de teletrabajo en caso de hospitalización superior a 5 días de familiar de primer grado (cónyuge, hijos o padres).*

*Además se mantiene la bolsa de 40 horas no recuperables para el cuidado del menor para padres y madres.*

En Altia estamos comprometidos a proporcionar una retribución justa y competitiva que reconozca y valore el talento y el esfuerzo de nuestro equipo. La equidad salarial es parte de nuestros principios, asegurando que no haya diferencias significativas entre los salarios de hombres y mujeres por realizar el mismo trabajo y tener la misma experiencia. Este compromiso con la igualdad de remuneración refleja nuestros valores de justicia y equidad en el lugar de trabajo.

Altia y Wairbut, en España, rigen su política retributiva por las condiciones establecidas en el convenio colectivo de aplicación antes citado. Bilbomática en función de su propio convenio colectivo aprobado. En Chile, Portugal, Brasil, Estados Unidos y Holanda los sueldos se establecen en función de las distintas categorías profesionales según mercado y la legislación laboral de ese país. Los gastos de manutención, traslados y estancias en lugares de destino por causas laborales son sufragados por la organización.



Dando pasos para la  
igualdad e inclusión



## Avanzando hacia un entorno laboral diverso y respetuoso

En Altia, nos comprometemos a avanzar continuamente en la construcción de un entorno laboral basado en la igualdad de oportunidades, la no discriminación y el respeto a la diversidad. Nuestro objetivo es crear un espacio donde todas las personas se sientan valoradas, respetadas y seguras, promoviendo así una cultura de inclusión y equidad. Para lograrlo, hemos establecido Comisiones de Igualdad encargadas de implementar y supervisar las acciones definidas en nuestros planes de igualdad, asegurando que nuestras prácticas reflejen nuestros valores y principios fundamentales.

*Bilbomática dispone del Reconocimiento como Empresa Colaborada en Materia de Igualdad otorgado por Emakunde-Instituto Vasco de la Mujer.*

emakumeen eta gizonen  
berdintasunerako  
lankidetzak erakundeak



entidad colaboradora  
para la igualdad de  
mujeres y hombres

Altia, Exis, Wairbut y Bilbomática cuentan, en España, con un Plan de Igualdad cuyo objeto es promover medidas que garanticen el principio de igualdad de trato entre mujeres y hombres, integrando la igualdad de oportunidades en la gestión del talento, para favorecer la equidad de mujeres y hombres en el desarrollo profesional y en la promoción laboral.

### SUCES STORIES

## II Plan de Igualdad de Altia

El II Plan de Igualdad de Altia, que entró en vigor el 24/11/2022 y fue inscrito en el registro de la Dirección General de Empleo del Ministerio de Empleo y Seguridad Social por la autoridad laboral el 8/03/2023, es resultado del trabajo y negociaciones conjuntas entre la representación legal y sindical de las personas trabajadoras y la dirección de la empresa, y su ámbito de aplicación es el de todos los centros de trabajo de la empresa en España. Este Plan de igualdad estará vigente desde el 24/11/2022 hasta el 23/11/2026 y estará sometido a un proceso de mejora continua, con el fin de garantizar su cumplimiento en todo momento.

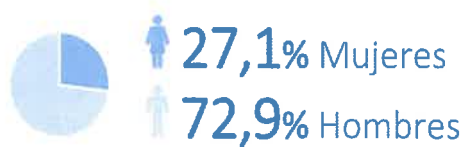
Este seguimiento será llevado a cabo por la **Comisión de Seguimiento**, integrada por la representación empresarial y de las personas trabajadoras, quienes serán los responsables de revisar los avances y asegurar el cumplimiento de los objetivos marcados. Entre otras medidas, se incluye la formación estratégica en materia de igualdad de oportunidades para el 100% de las personas trabajadoras. Con este nuevo Plan de Igualdad, damos un paso más para seguir contribuyendo a una sociedad más justa e igualitaria.

Sabemos que el sector en el que opera el Grupo es un sector donde es muy superior el porcentaje de hombres que de mujeres, pero la labor de la organización en este campo es trabajar firmemente por la igualdad.

### Distribución por sexo

Solo tres de cada diez trabajadores de sectores tecnológicos en nuestro país, por ahora, son mujeres, según recoge el estudio [“Competencias transformadoras para la igualdad de género en la sociedad y la economía digital”](#) del Observatorio de Igualdad y Empleo. Mientras, la Comisión Europea advierte que apenas un 17% de los puestos TIC en empresas europeas están ocupados actualmente por mujeres.

A cierre del ejercicio 2023, la plantilla del Grupo se distribuye en 2.603 hombres y 967 mujeres.



### Por encima de la media

15% Mujeres es el porcentaje aproximado de mujeres en el mercado dentro de las empresas

Si bien el número de hombres es considerablemente superior al de mujeres, hay que señalar que el porcentaje de mujeres en el grupo Altia supera la participación de empleo femenino en el sector.

En lo que se refiere al **Consejo de Administración de Altia**, su composición, por sexo y rango de edad, es la siguiente:

### 2023

Hombres	8
Rango 30-50	1
Rango >50	7
Mujeres	3
Rango 30-50	0
Rango >50	3
<b>Total</b>	<b>11</b>

### Distribución por edades

En un mundo laboral cada vez más diverso y dinámico, reconocemos la importancia de valorar y promover la diversidad en todas sus formas, incluida la diversidad de edades. En nuestra plantilla, nos esforzamos por crear un entorno donde el talento joven pueda colaborar y aprender de la experiencia de nuestros empleados/as seniors. Creemos firmemente que esta combinación de perspectivas y habilidades enriquece nuestro equipo y nos impulsa hacia la innovación y el éxito.

Nuestra lucha contra el edadismo, la discriminación por motivos de edad, se refleja en nuestro firme compromiso con igualdad de oportunidades para todas las personas de nuestro equipo, independientemente de su edad. Valoramos la contribución única que cada persona aporta, independientemente de su etapa vital o trayectoria profesional.

Al cierre del ejercicio 2023, los datos relacionados con la distribución por edades en nuestra plantilla, muestran la diversidad generacional y nuestra determinación para combatir los prejuicios y estereotipos relacionados con la edad en el lugar de trabajo.



27,4% 18-29 años

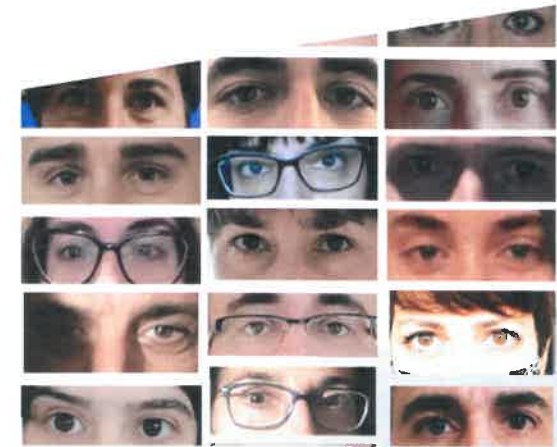
29,4% 30-39 años

42,2% 40-59 años

0,9% +59 años

Durante el 2023 el Grupo ha empleado a 45 personas (35 hombres y 10 mujeres) con un grado de **discapacidad** igual o superior al 33%, aumentando así el número con respecto a años anteriores (38 personas en 2022, 35 personas en 2021, 24 personas en 2020 y 20 personas en 2019)

*Altia como empresa adherida a la iniciativa impulsada por Fundación ONCE, Por Talento Digital, ha participado en Madrid en dos sesiones de hiring day donde un estudiante pudo ser seleccionado para hacer prácticas en nuestras oficinas de Madrid. Con la participación en esta iniciativa, Altia colabora en la mejora de la empleabilidad de las personas con discapacidad en el ámbito digital.*



#### SUCCES STORIES

### Firmes en nuestro compromiso contra la violencia de género

Altia está adherida al 'Protocolo para la Detección y Tratamiento en la Empresa de situaciones de Violencia de Género producidas dentro y fuera de los lugares de trabajo' que promueve el Observatorio contra la Violencia Doméstica y de Género, entidad que se integra dentro del Consejo General del Poder Judicial.

Con esta iniciativa, Altia pretende colaborar en la erradicación de esta lacra de nuestra sociedad, asumiendo el compromiso de colaborar de manera proactiva contra todo aquello que atenta contra la integridad y libertad de las mujeres.

### Medidas específicas para mujeres que sean víctimas de violencia de género:

- A las mujeres que sean víctimas de violencia de género se les concederá el cambio de oficina de forma automática, además de preservar el derecho a la reserva del puesto de trabajo en la oficina de origen durante los primeros seis meses como dicta la ley.
- La compañía complementará, durante los tres primeros meses de reducción, el salario de la mujer víctima de violencia de género hasta un máximo del 25% de la jornada habitual.
- La mujer víctima de violencia de género podrá adaptar su horario sin sujeción a los límites establecidos en la Política de Gestión de Horarios para hacer efectiva su protección o su derecho a la asistencia social integral, con el único límite de hacerlo dentro de los horarios de apertura de los centros de trabajo.
- Respecto al derecho a la suspensión del contrato de trabajo, por un período de seis meses (prorrogable por decisión del juez por períodos de tres meses, con un máximo de dieciocho meses) por decisión de la trabajadora que se vea obligada a abandonar su puesto de trabajo como consecuencia de ser víctima de violencia de género, con reserva del puesto de trabajo y derecho a las prestaciones por desempleo, la compañía prolongará la reserva del puesto de trabajo durante seis meses adicionales.
- Cuando una trabajadora víctima de violencia de género se vea obligada a abandonar definitivamente su puesto de trabajo por este motivo (artículo 49.1.m del Estatuto de los Trabajadores), en esta causa de extinción la trabajadora no tiene derecho a percibir indemnización alguna, sin embargo, la compañía abonará, en concepto de indemnización, una cuantía equivalente a diez días por año trabajado con un límite de cuatro mensualidades.

Los órganos de dirección de la organización se comprometen a proteger los derechos fundamentales de las personas en su entorno laboral para garantizar un clima laboral en el que se respeten los derechos humanos y la dignidad de todas las personas.

- **Protocolo para la detección y el tratamiento de la violencia de Género.** El grupo Altia se compromete a prevenir la violencia de género en el seno de la empresa y en su entorno social, prestando información y apoyo a las trabajadoras víctimas de violencia de género, conforme a los principios establecidos en Ley Orgánica 1/2004, de 28 de diciembre, de Medidas de Protección Integral contra la Violencia de Género. El grupo Altia manifiesta su profundo rechazo ante cualquier comportamiento que suponga violencia contra las mujeres. En este sentido, la Dirección del Grupo se compromete a hacer frente a esta grave violación de los derechos humanos, estableciendo en toda la organización el principio de tolerancia cero con respecto a la violencia contra las mujeres.
- **Protocolo de Prevención del Acoso Laboral, Sexual y por Razón de Sexo:** prevenir el acoso en el trabajo como garantizar un entorno laboral libre de discriminación, asegurar un ambiente laboral saludable y seguro y, en especial, respetuoso con las situaciones de maternidad o de asunción de otras cargas familiares. Altia Consulotres, S.A. pretende avanzar en el desarrollo de un marco favorable de relaciones laborales basado en la igualdad de oportunidades, la no discriminación y el respeto a la diversidad, promoviendo un entorno seguro y saludable y facilitando la comunicación con el equipo humano. El desarrollo de un clima y de un entorno laboral en el que se respeten los derechos humanos y la dignidad de todas las personas, así como una clara y decidida actitud por parte de ALTIA en no tolerar el acoso laboral, sexual y por razón de sexo son, además de un imperativo ético, elementos esenciales para garantizar su crecimiento, sostenibilidad, competitividad y rentabilidad. ALTIA manifiesta su profundo rechazo ante cualquier comportamiento discriminatorio, en particular hacia aquellos de carácter o



connotación sexual, comprometiéndose a trabajar eficazmente para prevenir, detectar, corregir y sancionar este tipo de conductas

- **Guía de lenguaje no sexista:** objetivos específicos para el Área de comunicación, tanto interna como externa, el uso de un lenguaje inclusivo en las comunicaciones de la empresa y garantizar una imagen de la empresa libre de estereotipos de género. el objetivo se basa en potenciar una forma de comunicar donde se elimine el vínculo entre sexismo social y lenguaje, asegurando que en las publicaciones y comunicaciones de la empresa no se emplee un lenguaje discriminatorio ni se reproduzcan imágenes sexistas y/o estereotipadas.

### Compromiso con la conciliación corresponsable: equilibrando vida y trabajo

En el marco de nuestro compromiso con el bienestar integral de nuestra plantilla, en Altia hemos implementado diversas medidas y mejoras destinadas a facilitar la conciliación de la vida personal, familiar y laboral de nuestras personas. Reconocemos la importancia de promover un **enfoque de conciliación corresponsable**, donde tanto hombres como mujeres puedan equilibrar sus responsabilidades profesionales y personales de manera equitativa.

A través de políticas flexibles de horario laboral, teletrabajo, permisos parentales y otras iniciativas, buscamos crear un entorno que fomente la armonía entre los distintos aspectos de la vida de nuestros profesionales. Nuestro objetivo es garantizar que cada miembro de Altia pueda desarrollarse plenamente tanto en el ámbito laboral como en el personal, promoviendo así un equilibrio que contribuya a su bienestar y satisfacción en el trabajo.

### Medidas de flexibilidad temporal

*Las personas trabajadoras podrán solicitar días sueltos de vacaciones para atender necesidades particulares.*

*Ausencias retribuidas recuperables: Conforme a lo dispuesto en el Plan de Igualdad, para favorecer la conciliación, las personas trabajadoras podrán ausentarse, percibiendo sus retribuciones ordinarias, del puesto de trabajo, para atender asuntos personales, en los que no haya permiso retribuido.*

*Permisos no retribuidos. Además de los supuestos legalmente previstos (excedencias), las personas trabajadoras que cuenten con una antigüedad mínima de un año en la compañía, tendrán derecho a disfrutar de permiso sin sueldo por un máximo de un mes y por una sola vez cada año, pudiendo fraccionar este permiso en dos períodos máximos de quince días naturales, uno en cada semestre del año.*

*Las personas trabajadoras en situación de lactancia podrán acogerse a la reducción de una hora de jornada, frente a los treinta minutos recogidos en el Estatuto de los Trabajadores y en el Convenio Colectivo de aplicación.*

*Las personas trabajadoras en situación de lactancia podrán sustituir el derecho a la ausencia del puesto de trabajo, si así lo desean, por un permiso retribuido de 15 días naturales.*

*Las personas trabajadoras que tengan hijos/as menores a su cargo, o que se hayan acogido a la reducción de jornada por cuidados familiares, tendrán preferencia en la asignación a proyectos sin nocturnidad.*

#### Mejoras en los permisos legalmente establecidos

*Las personas trabajadoras que se acojan a una reducción de jornada podrán hacerlo en días independientes, no siendo obligatoria la reducción de la totalidad de los días de la semana.*

*La compañía equipara los permisos retribuidos por enfermedad, hospitalización y/o fallecimiento de familiares, para parejas de hecho inscritas en registros administrativos o parejas de hecho constituidas mediante escritura notarial. Así mismo, se extenderá cualquier permiso relacionado con la condición de cónyuge a la pareja de hecho.*

Durante el año 2023, se han acogido a la baja de maternidad / paternidad 166 trabajadores, 38 mujeres y 128 hombres. De las bajas finalizadas en 2023, 22 mujeres

y 81 hombres se han reincorporado tras baja maternal o paternal, siendo la tasa de reincorporación un 91,01% en el caso de los hombres y un 68,75% en el caso de las mujeres.

De la misma manera, el 77,55% de los trabajadores acogidos a baja de maternidad / paternidad en 2022 seguían en activo a fecha de este informe. (78,15% en el caso de los hombres y 75,00% en el caso de las mujeres).





Compromiso con la  
calidad y atención al  
cliente

## Cientes, Transparencia y Mejora Continua

Los clientes y terceros cada día están más concienciados de su **derecho a reclamar** y son **más exigentes con la calidad del servicio y trabajos prestados**.

En el grupo Altia se fomenta el que los clientes presenten sus reclamaciones y sugerencias mediante el teléfono, e-mail, carta y a través de la página web, con objeto de conocer su opinión y recibir las sugerencias para la mejora del servicio o trabajo realizado. Desde octubre de 2017 también está disponible el Canal Ético para reclamaciones, dudas y sugerencias relacionadas con el contenido del Código Ético.

Durante el año 2023 **no se han recibido reclamaciones derivadas de ningún proyecto**. Tampoco se han recibido reclamaciones de otro tipo (laborales, derechos humanos, corrupción, trabajo infantil o forzado, etc....).

Si bien este es un hecho positivo, se incide y recuerda a todo el personal sobre la importancia de su colaboración en la comunicación y resolución de incidencias y reclamaciones que puedan pasar desapercibidas, para que de este modo se pueda mejorar la eficacia de los servicios y trabajos.

Asimismo, en el grupo Altia se controlan y gestionan las incidencias detectadas. La detección de incidencias surge generalmente como resultado de:

- Recepción de materiales y suministros.
- Resultados de controles e inspecciones previstas.
- Observaciones realizadas por el personal.
- Desviaciones respecto a lo establecido en el sistema de gestión para el desarrollo de actividades implicadas en el mismo y descritas en la documentación correspondiente.
- Daños a la propiedad o a los trabajadores derivados de un incidente.
- Desviaciones durante simulacros del plan de emergencia ambiental o de seguridad de la información.
- Incidencias de Seguridad de la Información.



# Acción social

## Impactando Positivamente en la Comunidad

En el grupo Altia el compromiso social va más allá de la convicción del equipo directivo, su espíritu activo y colaborativo se impulsa a través de sus propias personas, que son en la mayor parte de los casos los activistas y emprendedores de las acciones concretas.

Desde Altia entendemos que como empresa tecnológica tenemos una responsabilidad más allá de nuestro ámbito empresarial. Debemos contribuir al bienestar de las comunidades en las que operamos y solo tendremos un impacto real, si realmente conseguimos que todas nuestras personas se involucren en ello.

Nuestro trabajo en relación a la acción social del Grupo se planifica a través del diseño de grandes áreas de impacto, lo que nos permite gestionar y comunicar nuestras iniciativas de manera más efectiva.

Esta clasificación refleja las prioridades y las áreas de influencia relacionadas con la actividad de Altia y nuestra capacidad para generar cambio, alineando dichas acciones con las metas y estrategia de la compañía a medio y largo plazo.

*Educación y desarrollo*

*Equidad de género y diversidad*

*Salud y bienestar*

*Solidaridad y apoyo social*

El compromiso social del Grupo se manifiesta a través de diversas iniciativas que reflejan su apuesta por la inclusión, la equidad y el desarrollo sostenible.

Reconocemos el potencial transformador de la tecnología en la sociedad, por lo que nos enfocamos en fomentar las vocaciones STEM entre los jóvenes. Mediante programas de mentoría, charlas educativas y colaboraciones con instituciones educativas, buscamos inspirar y apoyar a las nuevas generaciones de profesionales en el ámbito tecnológico.

Además, estamos comprometidos con el apoyo a colectivos vulnerables y entidades sociales. Realizamos donaciones, patrocinios y colaboraciones con organizaciones sin fines de lucro que trabajan en áreas como la educación, la salud, la inclusión social y el desarrollo comunitario. Nos esforzamos por utilizar nuestra *expertise* tecnológica y nuestro alcance empresarial para contribuir al cambio positivo en la sociedad y ser agentes de cambio.



**+ 80**

Iniciativas de carácter social



#### SUCES STORIES

### Altia in\_action es el programa que canaliza y multiplica la acción solidaria de nuestras personas

Esta iniciativa nace en 2017 con el objetivo de de canalizar y multiplicar la acción solidaria de las personas de Altia. Su misión se centra en potenciar entre las personas del Grupo las diferentes acciones emprendidas, así como fomentar la participación activa de todas las oficinas y localizaciones.

En 2023 el equipo in\_action estaba formado por 8 personas coordinadoras, que se encargan de impulsar las acciones.

Este equipo está coordinado por Raquel Costas, que se encarga de la planificación y seguimiento de las acciones realizadas y es dirigido por una persona responsable dentro del área directiva del Grupo, Josefina Fernández (Directora de Operaciones de Altia).

## Educación y desarrollo

Acciones enfocadas principalmente en fomentar las vocaciones STEM entre la juventud.

Nuestras acciones para el fomento de las vocaciones STEM no solo promovemos la innovación y el crecimiento tecnológico, sino que también creemos que es un pilar fundamental para alcanzar una educación de calidad, igualitaria y sin estereotipos de género a los que tradicionalmente se asociaba.

Al inspirar a las niñas a explorar e interesarse por las disciplinas STEM, estamos contribuyendo directamente al logro del *ODS 4: Educación de calidad* y del *ODS 5: Igualdad de género*, impulsando un futuro más inclusivo y equitativo para todos.







## Altia Premia TFG

Altia Premia TFG quiere ser un estímulo para que los estudiantes analicen la aplicación que puede tener su trabajo de fin de grado en el mundo empresarial.

Esta iniciativa forma parte del compromiso y apuesta de Altia por potenciar el talento en el sector tecnológico. En la 4ª edición, el jurado ha concedido el premio -con una dotación económica de 1.500 euros- a Ainhoa Vivel Couso con su Trabajo de Fin de Grado titulado "AgeX: Explicación automática en lenguaje natural del cálculo de la edad dental."

La entrega del premio ha tenido lugar en el acto institucional del Día de la ETSE 2023.

"LOS ESTUDIANTES DE HOY SON LOS PROFESIONALES DEL MAÑANA. LA ILUSIÓN Y LA MOTIVACIÓN QUE DEMUESTRAN ES EXCEPCIONAL Y TENEMOS EL DEBER DE INCENTIVAR LAS IDEAS INNOVADORAS. ELLOS PONEN LA PASIÓN. NOSOTROS LOS MEDIOS"

*Josefina Fernández - Directora de Operaciones y Sostenibilidad en Altia y miembro del jurado.*

[Ver más](#)



## Altia Tech\_Day

Altia impulsa vocaciones STEM mediante workshops que acercan tecnologías avanzadas a futuros profesionales del sector, con el objetivo de potenciar el talento y completar la formación en tecnologías novedosas con las que las que actualmente trabajamos en proyectos reales.

Este programa formativo teórico y práctico brinda conocimientos en React.js, Drupal, Docker, Joomla, y Design Thinking.

*Actualmente ya colaboramos con la Facultad de Informática de la UDC, las Escuelas Técnicas de las Universidades de Valladolid, Universidad de Santiago de Compostela y Universidad de Alicante, el IES Teis (Vigo), el IES Cebem (Vigo), el IES Julián Marías (Valladolid), EGIBIDE (Vitoria-Gasteiz) el IES Nuestra Señora del Pilar (Madrid), el IES Clara del Rey (Madrid) y el IES Virgen de la Paloma (Madrid), etc.*

45  
Asistentes

[Ver más](#)



## TecStorm'23

Noesis apoyó TecStorm'23, el hackatón organizado por Junitec, la Empresa Junior del Instituto Superior Técnico, considerada la mejor empresa junior de Europa de 2023. Durante meses de preparación, Noesis brindó mentoría a los equipos de jóvenes estudiantes que participaron en la maratón tecnológica, famosa por apoyar el emprendimiento juvenil y el desarrollo de ideas capaces de generar un impacto en la sociedad.

La iniciativa contó con 111 participantes en la final. Márcio Carvalho de DevOps & Automation y Olga Carvalho de IT Operations, Cloud & Security ayudaron a los equipos a definir ideas y estructurar los proyectos y soluciones.

El equipo ganador, bajo la mentoría de Márcio Carvalho, fue Santri, reconocido con un premio en la categoría de Conectividad.

"DESTACAMOS LA IMPORTANCIA DE EVENTOS COMO TECSTORM, DONDE LOS PARTICIPANTES, TENGAN O NO FORMACIÓN EN INGENIERÍA, COMPRENDEN DE INMEDIATO LA IMPORTANCIA DE LA CONEXIÓN ENTRE LOS NEGOCIOS Y LA TECNOLOGÍA DE LA INFORMACIÓN"

*Márcio Carvalho - DevOps & Automation*



## GenTech

El programa GenTech de Altia busca fomentar vocaciones científico-tecnológicas entre la juventud, acercando profesionales de Altia a estudiantes de secundaria y bachillerato, con el objetivo de desmontar estereotipos, mostrar la capacitación digital como herramienta de futuro y hacer hincapié en la necesidad de terminar con la brecha de género de las vocaciones STEM.

"GENTECH ME HA PERMITIDO HUMANIZAR EL ROL DE PROGRAMADOR ENCERRADO EN SU CUEVA CON MUCHAS PANTALLAS NEGRAS Y LETRAS VERDES. TAMBIÉN ME HA PERMITIDO PONER LOS PIES EN LA TIERRA EN EL SENTIDO DE QUE, AUNQUE HOY EN DÍA TODO ES TECNOLOGÍA, SIGUE HABIENDO MUCHA DESINFORMACIÓN AL RESPECTO"

*Elvira Vegas - Miembro GenTech*

14  
Charlas  
GenTech

9  
Personas  
voluntarias

"ES UNA EXPERIENCIA MARAVILLOSA TRASLADAR A GENERACIONES MUCHO MÁS JÓVENES NUESTRA VISIÓN Y PASIÓN POR LA TECNOLOGÍA. REALMENTE, PONEMOS DE MANIFIESTO QUE EL GENTECH ES ALGO QUE TRASPASA GENERACIONES Y GÉNEROS"

*Miguel Ares - Miembro GenTech*

[Ver más](#)



## Inspira STEAM

Bilbomática participa activamente en el proyecto Inspira STEAM, organizado por la Universidad de Deusto, poniendo de manifiesto su compromiso a trabajar activamente por la igualdad entre mujeres y hombres en el ámbito científico-tecnológico.

Esta iniciativa busca **promover el interés en las disciplinas STEM** (Ciencia, Tecnología, Ingeniería y Matemáticas), especialmente entre las jóvenes. A través de acciones de sensibilización y orientación impartidas por profesionales de Bilbomática, buscamos inspirar a la próxima generación de talentos en el área tecnológica.

*En el año 2023, 2 mentores, 1 mujer y 1 hombre, han dado charlas en el CEIP Luis Briñas-Santutxu HLHI y Salesianos Barakaldo respectivamente.*

Ese mismo año, se han sumado 2 nuevas personas al equipo de mentoring, que pasa a estar formado por 4 personas, 2 hombres y 2 mujeres. Desde el inicio de nuestra colaboración en el curso 2019-2020, hemos participado activamente en este programa, ofreciendo nuestro apoyo a través de personas voluntarias comprometidas con la iniciativa.

[Ver más](#)



## Tecnólo@ por un día

En colaboración con el Plan de Promoción del Talento Digital de Galicia, DigiTalent, de la Agencia para la Modernización Tecnológica de Galicia (AMTEGA), hemos recibido a **38 estudiantes de 15 a 17 años** en nuestras oficinas de Galicia.

Durante una jornada laboral, los jóvenes compartieron experiencias y conocimientos con profesionales voluntarios de Altia. Tecnólo@ por un día permite explorar cómo es un día de trabajo en el ámbito de las profesiones digitales, participando activamente en diferentes actividades y conociendo de cerca las herramientas y proyectos utilizados en el sector.

La participación en esta iniciativa, parte del compromiso de Altia con la promoción del talento tecnológico en Galicia, busca no solo ofrecer una experiencia enriquecedora para los jóvenes, sino también ampliar su visión sobre las oportunidades profesionales en el campo científico-tecnológico.

Al finalizar la jornada, los estudiantes expresaron su entusiasmo por haber tenido la oportunidad de resolver dudas vocacionales directamente con expertos del sector y por haber experimentado de primera mano las dinámicas de trabajo en un entorno digital.



## Open Day

Como parte del compromiso con el fomento de la educación superior en Portugal, Noesis organizó **jornadas de puertas abiertas en las oficinas de Coimbra y Lisboa**.

Durante estas dos jornadas, estudiantes universitarios tuvieron la oportunidad de sumergirse en el entorno de Noesis. Nuestro objetivo fue ofrecerles una visión interna de nuestra empresa y permitirles conocer de cerca la vida cotidiana de nuestros profesionales. Además, los estudiantes tuvieron la oportunidad de plantear sus dudas y recibir orientación sobre sus trayectorias profesionales.

Jéssica Franco de Selección y Contratación de Talento, André Carvalho de Soluciones Low Code, Márcio Carvalho de DevOps y Automatización y Elsa Ferreira de Gestión de la Calidad, fueron los anfitriones en el Open Day de Coimbra.

En Lisboa, Marta Grilo, Nicole Couto y Karien Human de Selección y Contratación de Talento, Sandra Martins de Marketing y Comunicación, fueron los encargados de acompañar a los estudiantes en la jornada de puertas abiertas.



## Día de Internet

El **#diadeinternet** es un proyecto de dinamización social que se construye en torno a las nuevas tecnologías. Desde Altia nos hemos unido a su conmemoración celebrando una charla online impartida por uno de nuestros voluntarios del área de ciberseguridad: **"Ciudadanía digital segura: ciberseguridad y protección de las personas en entornos digitales"**.

Los destinatarios fueron personas que forman parte del personal de IGAXES, **ONG que trabaja con menores en riesgo de exclusión** y que promueve la ciudadanía activa de las personas en situación o riesgo de exclusión social.

Las **35 personas** que asistieron pudieron tomar conciencia de la importancia de la seguridad en un mundo cada vez más digital e interconectado a través de "tips" y buenas prácticas.





## Equidad de género y diversidad

### Ética, igualdad, diversidad e inclusión.

Altia está comprometida con la equidad de género y la diversidad, aspectos clave para el cambio social, por lo que apoyamos y participamos activamente en acciones que tengan como objetivo eliminar estereotipos y celebrar los logros de las mujeres en campos como la tecnología y la ciencia. Este compromiso no solo tiene un impacto en nuestra cultura empresarial, sino que con él también contribuimos al cumplimiento del *ODS 5: Igualdad de género* y al *ODS 10: Reducción de las desigualdades*.





## Technovation Girls

Technovation Girls es el programa educativo tecnológico más grande del mundo, y su objetivo principal es fomentar que las niñas de entre 8 y 18 años tengan su primer contacto con el mundo de la informática y ganen más confianza en el área STEM.

Organizado por Happy Code en Portugal, Noesis participó en Technovation Girls por segunda vez.

A lo largo de varias semanas, equipos de niñas, con la ayuda de mentores, se unieron para crear soluciones que tendrían un impacto en su comunidad.

*La aplicación "CreateAttack" fue desarrollada por el equipo "Super Heroínas de Sostenibilidad", compuesto por Marina Galvão y Rita Madeira, y con la mentoría de Carolina Oliveira, de Soluciones Low-Code.*

"PARTICIPAR COMO MENTORA EN TECHNOVATION RESULTÓ SER NUEVAMENTE UNA EXPERIENCIA MUY ENRIQUECEDORA. SIEMPRE ES MUY IMPORTANTE INTEGRAR A ESTAS NIÑAS EN EL MUNDO DE LA INFORMÁTICA Y VER QUE AL FINAL DEL CONCURSO ESTÁN FELICES CON LA APLICACIÓN QUE CREARON E IDEARON."

*Carolina Oliveira, de Soluciones Low-Code de Noesis, an Altia Company.*



## Día Internacional de la Mujer y la Niña en la Ciencia

El 11 de febrero se organizó un #DigitalCoffee abierto a todas las personas que forman parte de Altia, con el que nos unimos al reconocimiento del papel clave que desempeñan las mujeres en la comunidad científica y en la tecnología.

La charla en la que se habló sobre el papel de la mujer en las carreras STEM desde diferentes puntos de vista, contó con María Carreiro, presidenta del nodo de Galicia de AMIT, la Asociación de Mujeres Investigadoras y Tecnólogas y profesora de arquitectura en la Universidade de A Coruña.

Por parte de Altia compartieron experiencias, Josefina Fernández, Directora de Operaciones y Sostenibilidad y Celia Fernández, ingeniera informática y ganadora de la 3ª edición del Altia Premia.

Este tipo de actividades permite visibilizar el trabajo de las mujeres que se dedican a las áreas STEM y contribuir a crear referentes femeninos.



## Women In Tech

Noesis celebró una edición especial de "Inspirational Sessions" en la que destacó la importancia de luchar por una mayor igualdad de oportunidades entre géneros en el mundo TIC.

*En colaboración con el movimiento Women In Tech, presente en Portugal, buscamos desmitificar la idea de que este ámbito es exclusivamente para hombres y respaldar a las mujeres en el sector tecnológico, promoviendo su visibilidad y apoyando su crecimiento y progreso.*

La sesión, moderada por Teresa Lopes Gândara, Directora Sénior de Capital Humano en Noesis, contó con la participación destacada de Nádía Miranda, Líder de Operaciones de TI y Soporte de Aplicaciones en Worten; Sofia Couto da Rocha, Directora de Transformación y Responsable de Virtual Client en el grupo Lusíadas Saúde; Geraldine Matias, Jefa de Gobierno de TI y TI Global en Ferring Pharmaceuticals; Sandra Mateus, Ejecutiva de Cuentas del Sector Público y Líder de Salud en Microsoft, y Joana Alves, estudiante de Ingeniería Industrial y Gestión en el Instituto Superior Técnico, Universidad de Lisboa.

Estas mujeres, con un papel activo en temas de diversidad y empoderamiento femenino, compartieron sus experiencias y perspectivas.



## Día Internacional de las Niñas en las TIC

Nos sumamos al Día Internacional de las Niñas en las TIC, que tiene como finalidad el apoyo a la educación de las mujeres jóvenes y las niñas en el sector tecnológico.

Nos unimos a esta conmemoración para colaborar a crear un entorno mundial que empodere y aliente a las niñas y las jóvenes a optar por carreras STEM, con el fin de contribuir a la transformación digital que marcará el futuro.

Con esta campaña de apoyo construida a través de mensajes inspiradores de las personas que forman parte de Altia, queremos animar a las jóvenes y niñas, para que no solamente puedan ser usuarias de la tecnología, sino que también se conviertan en sus creadoras.

**LA BRECHA DE GÉNERO EN LAS STEM ES REAL. ANIMAMOS A FORMAR PARTE DEL CAMBIO Y REDUCIR LA DESIGUALDAD EN EL SECTOR TIC. ¡LA TECNOLOGÍA OS NECESITA!**

*David Serantes, ingeniero de software en Altia.*

**LAS TIC SON UNA OPORTUNIDAD ÚNICA PARA LAS MUJERES. PERMITE DEMOSTRAR LAS HABILIDADES QUE HAN QUERIDO TAPAR EN ESTOS AÑOS.**

*Dolores Fernández, Jefa de proyecto en Altia.*



## Día Internacional de la Mujer

Como parte de nuestro compromiso con la igualdad de género y la inclusión en el ámbito digital, nos unimos a la iniciativa del Día Internacional de la Mujer, bajo el lema "Por un mundo digital inclusivo: Innovación y tecnología para la igualdad de género", en colaboración con ONU Mujeres.

Internamente, difundimos el mensaje en nuestras redes sociales y canales de comunicación para destacar nuestro compromiso con la equidad de género y la promoción de un entorno laboral inclusivo. Reconocemos la importancia de fomentar un mundo digital más igualitario, donde las mujeres tengan oportunidades equitativas en todos los ámbitos, incluida la tecnología.

En nuestras actividades diarias, las mujeres de nuestra organización desempeñan roles fundamentales y contribuyen de manera significativa a nuestra misión y visión, trabajando para desarrollar soluciones innovadoras que promuevan la igualdad de género en todas nuestras áreas de trabajo. Su presencia y contribuciones son valoradas y reconocidas no solo en el Día Internacional de la Mujer, sino todos los días del año.



## Decimos NO a la violencia de género

En conmemoración del Día Internacional de la Eliminación de la Violencia contra la Mujer, el grupo Altia reafirma su compromiso con la igualdad de género y la erradicación de la violencia hacia las mujeres. A través de nuestra campaña propia, bajo el lema "Frente a la violencia y ante los que la ejercen. Decimos NO", buscamos sensibilizar y visibilizar nuestro compromiso transversal contra cualquier forma de violencia de género.

*Esta iniciativa refleja nuestro compromiso como Grupo con el Objetivo de Desarrollo Sostenible 5, que busca alcanzar la igualdad de género en todos los aspectos de la sociedad.*

Nuestra campaña tiene como **objetivo concienciar a todo nuestro equipo sobre la importancia de ser agentes de cambio en la lucha contra la violencia hacia las mujeres**. Creemos firmemente en la necesidad de promover un futuro donde todas las personas, independientemente de su género, vivan libres de violencia.



## Bilbomática colabora con Fundación Adecco

Bilbomática se compromete con la inclusión laboral de personas con discapacidad en colaboración con la Fundación Adecco. El objetivo de esta colaboración es facilitar el acceso al mercado laboral a aquellas personas que enfrentan mayores dificultades para conseguir un empleo.

A lo largo de nuestra colaboración con la Fundación Adecco, **hemos respaldado la inserción laboral de personas con discapacidad** y otros grupos en riesgo de exclusión social.

Como empresa comprometida con la diversidad y la inclusión, apoyamos un mercado laboral inclusivo que ofrezca igualdad de oportunidades para todos.

A través de nuestro equipo de diversidad e inclusión, establecido en 2020, llevamos a cabo diversas acciones en colaboración con la Fundación Adecco durante 2023:

*Sensibilización en el Día Mundial del Síndrome de Down.*

*Información sobre el Plan Aflora para facilitar el proceso de obtención de certificación de discapacidad.*

*Participación en dos foros de empleo a través de la Fundación Adecco y universidades locales para la búsqueda de talento.*

*Colaboración en el programa #SaludMental, proporcionando charlas sobre procesos de selección a través de nuestros voluntarios.*

Estas iniciativas reflejan nuestro compromiso continuo con la inclusión y la igualdad de oportunidades en el ámbito laboral.





## Salud y bienestar

### Compromiso y enfoque integral

En nuestro compromiso con la salud y el bienestar de las personas que forman parte de Altia, promovemos un enfoque integral que tiene en cuenta tanto la salud física como mental.

Además de iniciativas como el Mes de la Salud Mental, fomentamos la participación en eventos deportivos, donde no solo se promueven hábitos saludables, sino que también se fortalece el espíritu de solidaridad y la integración. Así, contribuimos al cumplimiento del *ODS 3: Salud y Bienestar*.





## Carrera solidaria por la esclerosis múltiple

Altia ha participado como empresa patrocinadora de la VI Carrera Solidaria por la Esclerosis Múltiple, celebrada el 11 de junio del 2023 y organizada por Asociación Compostelana de Esclerosis Múltiple (ACEM), entidad sin ánimo de lucro que forma parte de AEDEM-COCEMFE (Asociación Española de Esclerosis Múltiple - Confederación Española de Personas con Discapacidad Física y Orgánica) y FEGADEM (Federación Gallega de Esclerosis Múltiple).

Entre los más de 700 participantes se encontraban 8 de nuestras profesionales y sus familias que participaron en distintas modalidades.

En esta edición, ACEM quiso contar con la representación de Altia, tanto en la foto oficial como para la entrega de premios, por su compromiso continuo.



## Sempre Mulher Race

El 26 de marzo 20 personas de #teamnoesis participaron en la Carrera Sempre Mulher.

Los fondos recaudados por la Sempre Mulher Race se destinan a la Asociación Portuguesa de apoyo a la Mujer con Cáncer de Mama, una Institución Particular de Solidaridad Social (IPSS) con fines de salud, sin ánimo de lucro y de utilidad pública, registrada en la Entidad Reguladora de Salud (ERS) con el número E114871, que desde 1999 se dedica al diagnóstico precoz en oncología, especialmente en mujeres, teniendo como objetivo principal brindar atención médica preventiva, curativa y de rehabilitación a pacientes con enfermedades oncológicas, especialmente mamas y ginecológicas, y atención de salud a la población en general a través de su unidad de salud privada.



## Let's Get UPNDO

En asociación con UPNDO, una empresa comprometida con la incorporación de hábitos saludables en las organizaciones, Noesis animó a su plantilla a unirse y moverse por una causa solidaria.

*Según la Organización Mundial de la Salud (OMS), deberíamos dar entre 8.000 y 10.000 pasos diarios para considerarnos individuos activos.*

A través de esta iniciativa queremos convertir los kilómetros que caminen, corran o hagan en bicicleta durante 45 días (entre el 19 de septiembre y el 1 de noviembre), en donaciones para apoyar a organizaciones no gubernamentales (ONG).

De esta manera, Noesis seleccionó cuatro organizaciones que trabajan en diferentes áreas, para que las personas que participaron en la iniciativa pudiesen elegir a qué causa quieren apoyar: Médicos del Mundo, Animal, CDI - Centro de Inclusión Digital, Encontrar+se.

7.460 KM recorridos



## Sin salud mental, no hay salud

En nuestro compromiso por el bienestar de quienes integran nuestros equipos, desde Altia y Noesis se llevaron a cabo diversas actividades durante el mes de octubre en conmemoración del Día Mundial de la Salud Mental.

Estas acciones buscan romper con los estigmas y promover la concienciación sobre la importancia de cuidar la salud mental.

En Altia creamos un espacio en nuestra intranet corporativa donde se recopilan materiales y recursos útiles para todos los miembros de Altia. Incluidas charlas impartidas para el equipo y sesiones de bienestar

+ de 150 Personas han participado en las iniciativas

Desde Noesis, se participó en un evento corporativo de bienestar de UPNDO, un Walkathon, donde los empleados recorrieron más de 42 km en solo 14 días, del 10 al 23 de octubre.

## Solidaridad y apoyo social



La colaboración con ONG y entidades del tercer sector a través de campañas solidarias no solo permite satisfacer necesidades concretas, sino que nos permite trasladar un mensaje de solidaridad y apoyo, además de fortalecer nuestro impacto positivo en la sociedad, contribuyendo principalmente al **ODS 10: Reducción de las Desigualdades**.



### Proyecto Gira no Bairro

Noesis colaboró con el Proyecto Gira no Bairro, un proyecto 100% voluntario basado en tres pilares – educación, empleabilidad y comunidad – que abarca varias etapas en la vida de los jóvenes.

*Las personas que participan en este proyecto de la asociación Mundos de Papel, podrán utilizar las mochilas donadas para la realización de diversas actividades deportivas, como el fútbol.*



### Día Mundial de las ONG

Día que reconoce el impacto positivo que las organizaciones no gubernamentales tienen en nuestras comunidades y en todo el mundo.

*Los empleados de Noesis se unieron para participar en la donación de ropa a Comunidade Vida e Paz, en Lisboa, y a la institución Casa Porto, en Oporto.*

También se promovió la campaña organizada por Animalife para ayudar a los animales abandonados.



### La magia de aprender

Durante el mes de septiembre, Altia llevó a cabo la campaña "La Magia de Aprender" en todas nuestras oficinas, como parte de nuestra contribución al **Día Internacional de la Alfabetización**. Esta iniciativa refuerza nuestro compromiso con la educación, un elemento crucial para el empoderamiento de la juventud.

*La campaña consistió en la donación de material escolar destinado a niños y niñas hospitalizados en Galicia.*

Trabajamos en conjunto con la Fundación Andrea, que colabora estrechamente con los centros hospitalarios y unidades de atención temprana en la región. Los materiales aportados fueron entregados al aula hospitalaria del Hospital Clínico Universitario de Santiago de Compostela (CHUS), beneficiando así a los menores que se encuentran en tratamiento médico.

Además se instalaron huchas solidarias en nuestras oficinas, donde los empleados pudieron realizar donaciones. Estos fondos fueron destinados a proyectos hospitalarios de la fundación.



### Recogida de juguetes

Las oficinas de Altia se llenaron de ilusión con nuestra tradicional **campaña navideña de recogida de juguetes**, en la que colaboramos con distintas entidades sociales como **Cáritas Coruña, Fundación Psicología sin Fronteras, Cáritas Milladoiro, Asociación Stop - Cada niño un juguete y Porunfuturo Cyl**. El objetivo principal de esta iniciativa es mantener viva la ilusión infantil durante estas fechas y recordar que el juego es un derecho fundamental, reconocido por Naciones Unidas en la Declaración de Derechos Humanos de la Infancia.

Nuestras oficinas de A Coruña, Data Center de Vigo, Madrid, Santiago de Compostela y Valladolid, demostraron la solidaridad y el apoyo constante de nuestro equipo hacia los niños y niñas en situación de vulnerabilidad y con menos recursos económicos.

**+ 300**  
Juguetes donados



## En números

La inversión social durante el año 2023 de la organización, se agrupa en:

- Donaciones a fundaciones, asociaciones y ONG's
- Promoción del deporte, enfocado especialmente a apoyar a clubes y federaciones de distintas modalidades deportivas y al fomento del deporte entre los empleados.

DONACIONES	IMPORTE
Asociación. Acad. da Univ. da Beira Interior	350,00 €
Asociación académica de Coimbra	230,00 €
Asociación médicos do Mundo	350,00 €
CDI Portugal	54,00 €
Fundación Realizar Um Desejo	100,00 €
IPO- Inst. Portugués de Oncología	500,00 €
Juventude da Castanheira	300,00 €
Sporting de Tomar	5.000,00 €
Aldeas Infantiles	216,36 €
Banco De Alimentos Rias Altas	1.200,00 €
Asoc Compostelana De Esclerosis Multiple	548,00 €
A Fundación UDC	150,00 €
Fundacion Creciendo	3.000,00 €
Adecco	10.800,00 €
Total	15.914,36 €

PATROCINIOS	IMPORTE
AIESEC	500,00 €
Asociación académica de Coimbra	121,95 €
Asociación Deportiva do Ensino Superior de Lisboa	590,00 €
Clube de Golfe dos Engenheiros	8.000,00 €
Golf Classic	2.500,00 €
GSMC	1.500,00 €
IMATCH	15.000,00 €
Instituto Politécnico de Tomar	250,00 €
JEEFEUC	115,00 €
Jeknowledge	500,00 €
Junitec	2.000,00 €
Omniprotic	1.500,00 €
Outsystems	15.000,00 €
Pestana Hotel	3.000,00 €
PSTQB	15.000,00 €
Secretscreen	450,00 €
Tema Central	5.000,00 €
The British Irish Chamber of Commerce	12.500,00 €
Club Basquet Coruña	10.000,00 €
RC Celta De Vigo	43.076,00 €
Colexio Profesional de Enxeñaría en Informática	3.000,00 €
AUSAPE	2.050,00 €
Total	133.652,95 €

# Impacto en el medio ambiente (E)

Nuestros aspectos ambientales

Nuestros progresos e iniciativas



# Colaborando con el medio ambiente

## DATOS RELEVANTES

En nuestra Memoria de Sostenibilidad, reafirmamos nuestro compromiso con la protección del medio ambiente, adoptando medidas concretas para reducir nuestro impacto ambiental y promover prácticas sostenibles en todas nuestras operaciones.



**30%** menos  
de emisiones GEI

Residuos entregados para  
reutilización / valorización

**756**k

**252**k Residuos eliminados



**-70%**  
Consumo de luz



*En Altia, reconocemos la urgencia de abordar el cambio climático y asumimos nuestra responsabilidad en la reducción de emisiones de carbono. En línea con este compromiso, en el año 2023, hemos dado un paso significativo al obtener la verificación de nuestra huella de carbono según el GHG Protocol para el alcance 1 y 2 en nuestro Data Center situado en Vigo, puesto que este centro concentra casi el 80% de las emisiones del Grupo.*

*Este logro refleja nuestra apuesta por la transparencia y la rendición de cuentas en materia ambiental. Al someter nuestra huella de carbono a una verificación externa, reafirmamos nuestro compromiso con la mejora continua en el aspecto ambiental.*

*La obtención de esta verificación es resultado de un esfuerzo colectivo y refleja el compromiso de todo nuestro equipo con la protección del medio ambiente. Continuaremos trabajando activamente para implementar medidas que minimicen nuestro impacto ambiental y promuevan prácticas comerciales responsables.*

Nos comprometemos a abordar las cuestiones ambientales que son importantes tanto para nosotros como para nuestros grupos de interés, destacando la importancia de trabajar en colaboración con todas las partes interesadas para lograr un cambio

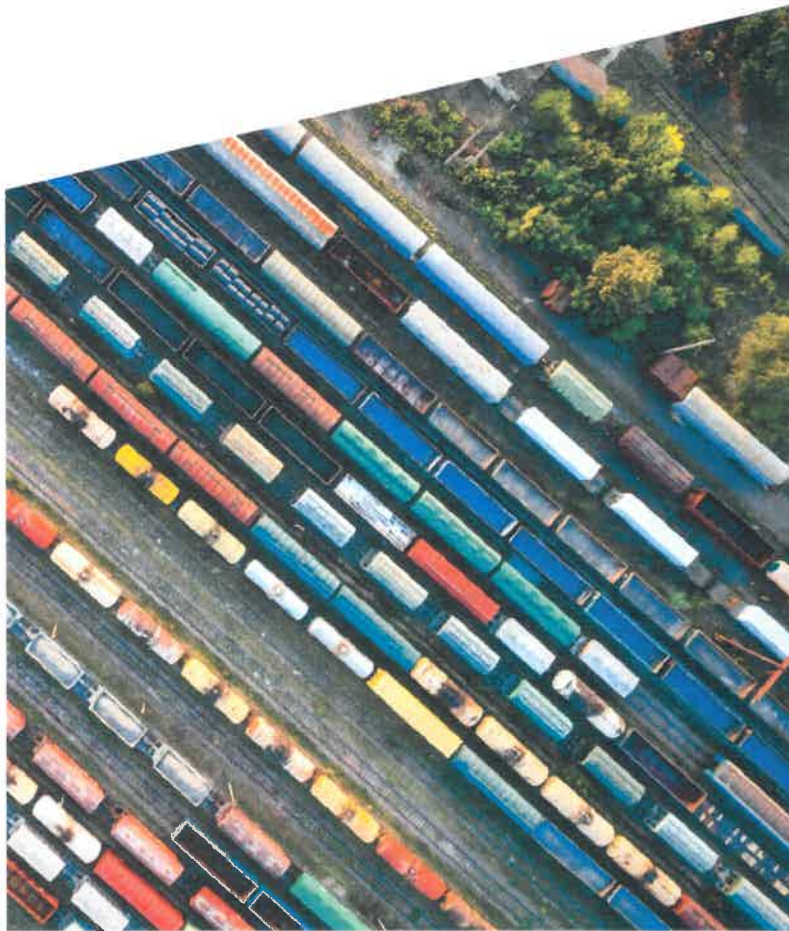
significativo. Reconocemos que el cuidado del medio ambiente es una responsabilidad compartida y, por lo tanto, creemos en la importancia de establecer alianzas con organizaciones e iniciativas que reúnan distintos actores con el propósito de colaborar en el cuidado del medio ambiente. A través de estas colaboraciones, buscamos amplificar el impacto de nuestras acciones y contribuir de manera más efectiva a la protección de nuestro entorno.

Como parte de nuestro compromiso con la sostenibilidad, fomentamos activamente el reciclaje y la reutilización de materiales, promoviendo una cultura empresarial que valore la conservación de los recursos y la reducción de residuos. La gestión responsable de los residuos electrónicos es esencial para reducir nuestra huella ambiental y promover la economía circular. Por ello, involucramos a nuestro personal en iniciativas de reciclaje y reutilización de equipos.

Nos esforzamos por asegurar el uso eficiente de los recursos, así como la reducción y correcta gestión de los residuos derivados de nuestra actividad. Además, tenemos como objetivo reducir nuestra huella ecológica mediante el ahorro de energía, el uso de fuentes sostenibles y la reducción del consumo de agua y papel.

Por último, apostamos firmemente por un uso responsable de la tecnología como parte esencial de nuestro compromiso con un presente y un futuro sostenibles. Entendemos el potencial transformador de la tecnología para abordar los desafíos ambientales y promover prácticas más respetuosas con el medio ambiente y debemos integrar la innovación tecnológica en todas nuestras operaciones de manera responsable y ética.





#### SUCCESS STORIES

### Adif y Altia Control Tower finalizan con éxito un proyecto piloto para trazar mercancías en trayectos ferroviarios

La solución Altia Control Tower®, que se integra con SIMPLE, ha realizado el seguimiento de la mercancía desde Algeciras hasta la terminal de transporte de mercancías de Zaragoza Plaza, titularidad de Adif, aportando los datos que dan valor a la cadena de transporte.

Hemos culminado con éxito, en colaboración con Adif, un proyecto piloto que ha verificado la eficacia de la plataforma tecnológica SIMPLE en la trazabilidad de las mercancías en trayectos ferroviarios.

Esta iniciativa supone el primer paso para la puesta en marcha de los sistemas de seguimiento de mercancías en el sector ferroviario que darán un importante impulso al transporte en tren como la alternativa más sostenible para el movimiento de contenedores.

Además, este proyecto está plenamente alineado con la estrategia de Movilidad, Segura, Sostenible y Conectada 2030 del Mitma, en particular con el Eje 6, y contribuirá a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), apoyando la descarbonización y al desarrollo de cadenas logísticas multimodales sostenibles y respetuosas con el medio ambiente.

[Ver más](#)





#### SUCCESS STORIES

### Contribuimos a la creación del mayor portal de visualización de datos marinos de la Unión Europea

La Red Europea de Observación y Datos Marinos (EMODnet), un portal web que reúne datos marinos y metadatos de diversas fuentes dentro de Europa de una manera uniforme, ha contado con el grupo Altia, a través de Bilbomática, para formar parte del nuevo **servicio de información unificada a través de un único portal**.

El portal permite un acceso rápido a datos e información fiable y precisa, y es una herramienta visual para la elaboración de políticas y legislación y para la protección de las costas y océanos, así como para comprender tendencias y adelantarse a futuros cambios.

En concreto, nuestra participación ha estado centrada en la implementación del proyecto realizando un análisis de requisito y comprendiendo las necesidades y objetivos para determinar los requerimientos específicos del sistema de información geográfica; en el diseño de la arquitectura técnica que define la estructura del sistema, incluyendo la elección de la plataforma (base de datos, servidores y tecnologías de software adecuadas); y en diseño de la interfaz de usuarios y el desarrollo del visor de mapas que permite visualizar, analizar y gestionar los datos geográficos de la red EMODnet.

[Ver más](#)



#### SUCCESS STORIES

### Nuevo sistema para la evaluación de la calidad del suelo de IHOBE – Sociedad Pública de Gestión Ambiental del Gobierno Vasco

En 2023, Bilbomática ha iniciado el proyecto de renovación del sistema de gestión de la Calidad del Suelo (ISC) de IHOBE.

Este sistema de información contiene de forma agrupada la información del inventario y de los procedimientos administrativos asociados a estas parcelas dando soporte base al Registro administrativo de la calidad del suelo.

Mediante el análisis de los requisitos y funcionalidades, se realizará un nuevo diseño del sistema de información que maximice su usabilidad para todos los tipos de usuarios del sistema, su eficiencia, su agilidad y la calidad del dato, mediante una gestión 100% electrónica, la integración automatizada con los distintos sistemas de IHOBE y la Viceconsejería de Medio Ambiente, así como, mediante un interfaz diseñado aplicando la metodología UX de experiencia de usuario.

## Compromiso Ambiental a través de Sistemas Integrados de Gestión de Calidad y Seguridad

El grupo Altia dispone de un sistema integrado de gestión de calidad, medio ambiente, seguridad de la información y gestión del Servicio TI implantado en todos los centros de trabajo de Altia, Bilbomática y Wairbut, (certificado en el centro DataCenter ubicado en Vigo para Altia, en los centros de Bilbao y Madrid para Bilbomatica y en su centro de Madrid para Wairbut) y un sistema de gestión de calidad y seguridad de la información en Noesis en Portugal. A través de la aplicación de dichos sistemas nos comprometemos con la mejora continua de nuestras prácticas ambientales y la preservación del medio ambiente.

*La alta dirección del Grupo ha definido sus políticas en el documento “Política del Sistema Integrado de Gestión” para Altia, en el documento “Política de Gestión Integrada” de Wairbut, en el documento “Política de Calidad y Medio Ambiente” para Bilbomática y en los documentos “Política de Calidad” y “Política de Seguridad de la Información” para Noesis.*

*Además, para asegurar que las políticas son conocidas por todo el personal, proveedores, subcontratas y público en general, la organización distribuye copia de aquéllas y se refleja en la intranet corporativa y en la web de Altia, Bilbomática, Wairbut y Noesis, respectivamente.*

Desde el punto de vista de la coordinación, la **responsabilidad medioambiental** recae en la Directora de Calidad, designada por el Consejo de Administración, y quien, con independencia de otras responsabilidades, tiene la responsabilidad y autoridad para:

- Asegurar que se establecen, implantan y mantienen los procesos y requisitos necesarios para el sistema integrado de gestión.
- Informar a la Alta Dirección sobre el desempeño del sistema integrado de gestión, y de cualquier necesidad de mejora.
- Asegurar que se promueve la toma de conciencia de los requisitos de los clientes en todos los niveles de la organización.

*Finalmente, a nivel operativo, son los Directores Asociados los que ejecutan las acciones concretas a nivel medioambiental.*



## Principios y objetivos que reflejan el compromiso con la sostenibilidad ambiental del grupo Altia

1. Consideramos la **protección del medio ambiente como una responsabilidad fundamental**, que implica la adopción de medidas concretas y la definición de objetivos específicos en todos los niveles de nuestra organización.
2. Promovemos el **uso racional de los recursos naturales**, así como la reducción, selección y reciclaje de residuos, como parte de nuestra estrategia para minimizar nuestro impacto ambiental.
3. Realizamos un **seguimiento y evaluación** de los aspectos ambientales de nuestras actividades, productos y servicios, con el objetivo de prevenir, eliminar o reducir al máximo cualquier impacto negativo en el medio ambiente.
4. Implementamos **medidas preventivas para evitar accidentes que puedan afectar negativamente al medio ambiente**, colaborando estrechamente con las autoridades públicas para coordinar acciones de protección.
5. Nos comprometemos a **cumplir con la normativa ambiental vigente** y nos esforzamos por superar los requisitos mínimos establecidos, buscando continuamente mejorar nuestras prácticas ambientales.
6. Nos comprometemos a **mejorar continuamente** nuestras medidas de protección ambiental, mediante la adopción de la última tecnología disponible y la innovación en nuestras prácticas empresariales.
7. Involucramos a **todas las personas del Grupo** en nuestros esfuerzos de protección ambiental, proporcionándoles información relevante sobre temas medioambientales y ofreciéndoles programas de formación específicos.
8. Comunicamos de **manera transparente** nuestra gestión ambiental a empleados, clientes, subcontratistas, proveedores y a la comunidad en general, en línea con los estándares de la Norma ISO 14001.



## Nuestros aspectos ambientales

En nuestra búsqueda constante de la mejora ambiental, hemos llevado a cabo una exhaustiva evaluación de los aspectos ambientales en nuestros centros, con un enfoque especial en aquellos que cuentan con certificación ambiental. En aquellos centros que aún no poseen certificación, **seguimos rigurosamente las prácticas ambientales establecidas en nuestro sistema de gestión y las mejores prácticas ambientales disponibles.**

Es importante señalar que la naturaleza de nuestras operaciones, con la excepción del Datacenter, tiene un impacto mínimo en el medio ambiente. Sin embargo, mantenemos altos estándares de cumplimiento y **nos comprometemos a alcanzar nuestros objetivos ambientales con diligencia y responsabilidad.**

Nuestro proceso de evaluación de aspectos ambientales implica un análisis detallado de todos los procesos productivos y auxiliares. Identificamos y evaluamos estos aspectos en función de su impacto ambiental, utilizando criterios técnicos y objetivos para determinar su significatividad.

Aquellos aspectos que se consideran significativos después de la evaluación se convierten en la base sobre la cual establecemos nuestros objetivos y metas para la mejora continua, en línea con nuestra política ambiental corporativa.

Reconocemos la importancia de integrar la dimensión ambiental en todas nuestras operaciones y decisiones empresariales. Nos comprometemos a seguir los estándares y directrices establecidos por el Global Reporting Initiative (GRI) para garantizar la transparencia y la rendición de cuentas en nuestra gestión medioambiental.

En este sentido GRI establece cinco vectores ambientales clave que deben tenerse en cuenta al informar sobre sostenibilidad:







## Emisiones



### ASPECTOS DIRECTOS

- Consumos de:
  - ✓ Electricidad
  - ✓ Agua
  - ✓ Combustibles
  - ✓ Papel
  - ✓ Tinta / Tóner



### ASPECTOS EMERGENCIA

- Incendio
  - ✓ Emisiones de gases contaminantes
- Escapes de gases refrigerantes de equipos de climatización de instalaciones



## Consumos



### ASPECTOS DIRECTOS

- Consumo de energía eléctrica
- Consumo de agua
- Consumo de combustible
- Consumo de papel
- Consumo de productos de limpieza
- Consumo de tóner



## Ruido



### ASPECTOS DIRECTOS

- Instalaciones en estado normal
- Pequeñas obras
- Obras de gran magnitud



## Residuos



### ASPECTOS DIRECTOS

- Generación de Residuos Peligrosos:
  - ✓ Generación de absorbentes y material contaminado
  - ✓ Generación de residuos de envases contaminados (envases de productos químicos, ...)
  - ✓ Generación de residuos de aerosoles contaminados
  - ✓ Residuos de fluorescentes y lámparas de sodio
  - ✓ Residuos de baterías
  - ✓ Residuos de pilas usadas
  - ✓ Residuos de medicamentos caducados



### ASPECTOS EMERGENCIA

- Incendio
  - ✓ Residuos quemados (madera, plásticos, equipos informáticos, ...)
- Rotura conducciones de Agua y Electricidad
  - ✓ Residuos Construcción y Demolición (hormigón, plástico, metal, ...)

### • Generación de Residuos No Peligrosos no asimilables a urbanos:

- ✓ Residuos de equipos eléctricos y electrónicos
- ✓ Residuos de Tóner
- ✓ Residuos Metálicos
- ✓ Residuos de Madera

### • Generación de Residuos No Peligrosos sólidos urbanos o asimilables:

- ✓ Residuos urbanos
- ✓ Residuos de papel y cartón
- ✓ Residuos de plástico



## Vertidos



### ASPECTOS DIRECTOS

- Vertido de aguas residuales y fecales



### ASPECTOS EMERGENCIA

- Incendio
  - ✓ Vertido de Residuos Peligrosos
- Derrame accidental de gasóleo, fuel, aceite, residuos peligrosos o similares
- Rotura conducciones de Agua y Electricidad
  - ✓ Vertido de aguas

## Cumplimiento legal ambiental: nuestra prioridad

El grupo Altia alcanza un grado de cumplimiento de los requisitos medioambientales satisfactorio. En nuestro compromiso continuo con la mejora ambiental, valoramos profundamente la participación y el compromiso de cada miembro de nuestro equipo, así como de nuestros subcontratistas y proveedores. Es gracias a su dedicación diaria que seguimos avanzando hacia nuestros objetivos de sostenibilidad ambiental.

Todas las actividades de grupo Altia tienen en consideración una serie de condicionantes medioambientales que provienen de siete ámbitos: internacional, europeo, estatal, autonómico, local, licencias y permisos y reglamentación específica externa de voluntario cumplimiento.

Para garantizar que estamos al día con la legislación ambiental aplicable, nuestro Departamento Jurídico realiza revisiones periódicas de la normativa relevante, evaluando la necesidad de incorporar nuevas leyes o eliminar aquellas que han sido derogadas. Esto se logra a través de la consulta continua de fuentes confiables, como páginas web gubernamentales y publicaciones de organismos reguladores nacionales. Además, se asegura de que todos los miembros de nuestro equipo tengan acceso a la información pertinente para su trabajo, proporcionando copias de los requisitos legales aplicables.

## Gases de efecto invernadero

Altia ha venido consolidando de forma continuada su compromiso con la transparencia y su defensa de un modelo de crecimiento sostenible y respetuoso con el medio ambiente. Dando continuidad a este compromiso, Altia ha presentado su Informe de Gases de Efecto Invernadero para las actividades desarrolladas desde el Datacenter de Vigo, centro más representativo desde el punto de vista ambiental y de fuentes de emisión de la compañía.

Altia realiza la verificación del inventario de Gases de Efecto Invernadero para informar de manera transparente a sus grupos de interés de las emisiones de la Compañía, de acuerdo con los compromisos asumidos en la Política del Sistema Integrado de Gestión y esta Memoria de Sostenibilidad.

Se recoge el inventario de Gases de Efecto Invernadero (GEI) del año 2022 con las siguientes consideraciones:

*Recoge las emisiones de las actividades de Altia para las actividades desarrolladas desde el Datacenter de Vigo en el ejercicio 2022.*

*La consolidación de las emisiones de GEI se abordan desde el enfoque de control operacional.*

El cálculo se ha realizado de acuerdo con los requisitos establecidos en el Protocolo de Gases Efecto Invernadero – Estándar Corporativo de Contabilidad y Reporte de GHG Protocol.



Los datos de la Huella se especifican a continuación y hacen referencia a un año natural, concretamente el año 2022.

EMISIONES 2022	TCO <sub>2</sub>	KGCH <sub>4</sub>	KGN <sub>2</sub> O	TCO <sub>2</sub> EQ	TCO <sub>2</sub> EQ
DIRECTAS				ENFOQUE MERCADO	ENFOQUE LOCALIZACIÓN
Alcance 1	0,27	0,00	0,01	0,27	0,27

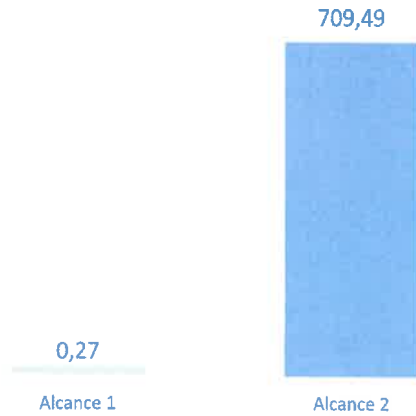
INDirectas			
Alcance 2	709,49	417,34	
Total Alcance 1 +2	709,76	417,61	

EMISIONES 2022		KGCO <sub>2</sub>	GCH <sub>4</sub>	GN <sub>2</sub> O	KGCO <sub>2</sub> EQ
EMISIONES DIRECTAS	Instalaciones Fijas	0,00	0,00	0,00	0,00
	Transporte por Carretera	270,35	0,65	12,82	273,76
	Transporte Ferroviario	0,00	0,00	0,00	0,00
	Transporte Marítimo	0,00	0,00	0,00	0,00
	Transporte aéreo	0,00	0,00	0,00	0,00
Alcance 1	Funcionamiento de Maquinaria	0,00	0,00	0,00	0,00
	Fugitivas – climatización y refrigeración	0,00	0,00	0,00	0,00
	Proceso	0,00	0,00	0,00	0,00
	Subtotal	270,35	0,65	12,82	273,76
EMISIONES INDIRECTAS	Electricidad Edificios				709,486,16

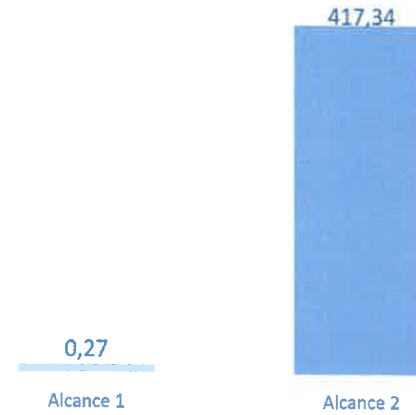
Alcance 2					
	Electricidad vehículos				0,00
	Calor, vapor, frío, aire comprimido				0,00
	Subtotal				709.486,16
Total Alcance 1 +2		270,35	0,65	12,82	709.759,92

De forma gráfica:

EMISIONES – ENFOQUE MERCADO – tCo2 eq



EMISIONES – ENFOQUE LOCALIZACIÓN – tCo2 eq



### Objetivos y actuaciones ambientales

Se ha procedido a plantear un programa de objetivos ambientales para el año 2023 en las oficinas significativas y certificadas por ISO 14001.

En el caso del Datacenter de Vigo, al tratarse del centro más significativo en términos ambientales, se proponía la minimización del consumo de energía eléctrica PUE, por debajo de 1,80 unidades (PUE < 1,80) (indicador que mide la eficiencia sobre la base del consumo total de energía frente el consumo TI necesario).

Este objetivo en 2023 no se ha cumplido, puesto que se ha llegado a un PUE de 2. Se espera mejorar este valor en el ejercicio 2024 con las nuevas medidas de eficiencia energética planteadas para el centro y conseguir como resultado una reducción de las emisiones en alcance 1 y 2 de al menos el 10% para el periodo 2022-2025.

## Nuestros progresos e iniciativas

### Comprometidos con la sostenibilidad ambiental: acciones para la conservación y la lucha contra el cambio climático

Altia está comprometida con la reducción de desperdicio y las prácticas sostenibles. Nuestra principal acción en esta área es la donación de equipamiento reacondicionado a entidades del tercer sector, que pueden aprovechar este equipamiento para sus actividades o bien destinarlo a los colectivos con los que trabajan. Al reacondicionar y dar nueva vida a equipamiento tecnológico en lugar de desecharlo, no solo extendemos su ciclo de vida útil, sino que también reducimos nuestra huella ambiental y contribuimos a la economía circular.

La apuesta por la reutilización de recursos y la reducción de residuos electrónicos, contribuye directamente al *ODS 12: Producción y consumo responsables*. Al mismo tiempo, el extender la vida útil de los equipos, reduciendo la generación de desechos, impacta en el *ODS 13: Acción por el clima*, al mitigar el impacto ambiental y reducir nuestra huella de carbono.







## PuntoTech

Con la reutilización y donación del equipamiento, Altia logra, por una parte, **alargar la vida de los equipos** optimizando los recursos y abogando por la reutilización y la sostenibilidad en un marco ambiental responsable, y por otra, **apoyar a distintas entidades sociales**.

En esta ocasión colaboramos con la: **Asociación Cultural Polonia en Galicia**, **Albores Saúde Mental**, **A.V. San Cristovo de Camposancos**, **Fundación Iniciativa Social**, **ASARGA**, **FADEMG**, **RECICLA ALICANTE**, **Centro de Formación Profesional Elorrieta**.

La iniciativa Punto.tech nace en 2022 de la idea de colaboración con entidades de acción social de distintos ámbitos a través de una digitalización sostenible como una oportunidad de reutilizar y fomentar un uso racional, responsable y solidario de la tecnología. Durante el 2023 hemos continuado con la iniciativa ratificando nuestro compromiso con la reutilización y la sostenibilidad. Hemos podido colaborar con **8 entidades de acción social de Galicia, Alicante y Bilbao**, con una donación total de más de **60 equipos reacondicionados completos**.



## Tapones para una nueva vida

Este proyecto de recogida de tapones de plástico con un doble objetivo: ayudar a financiar tratamientos médicos y ortopédicos no cubiertos por la Seguridad Social de niños con enfermedades graves, y reciclar plástico para que no acabe indiscriminadamente en los vertederos.

En 2017 iniciamos nuestra colaboración con la **Fundación SEUR** en su campaña "**Tapones para una nueva vida**". Un proyecto solidario que consiste en la recogida de tapones de plástico en nuestras oficinas para ayudar a niños con problemas de salud. El cambio de modelo de trabajo, con una menor afluencia a las oficinas, ha repercutido en la disminución de este tipo de residuos. Durante el año 2023 la oficina de Valladolid ha participado llenando un total de **3 contenedores**.



## Plantando una Isla de Biodiversidad

Unimos fuerzas y nos remangamos para crear un microbosque junto a la **Escuela Superior de Comunicación Social (ESCS)** que tiene como objetivo reducir el ruido de los coches, combatir la contaminación del aire proveniente de la 2ª Circular, crear un corredor ecológico y promover la conexión entre los estudiantes y la biodiversidad.

Aceptamos este desafío con una conciencia "verde" para reforzar nuestro compromiso con la Naturaleza.

**+150**  
Arboles y arbustos  
plantados

"JUNTO CON NUESTROS EMPLEADOS Y SUS FAMILIARES MÁS JÓVENES, ES UNA OPORTUNIDAD ÚNICA PARA PONER EN PRÁCTICA NUESTROS VALORES Y CONTRIBUIR A UN MUNDO MEJOR"

Sandra Martins - Gerente de Marketing y Comunicación de Noesis



## Día Mundial de la Ecología

En este Día de la Ecología, llamamos la atención sobre la importancia de "construir ecológicamente" una conciencia sostenible que pueda proteger nuestro medio ambiente y nuestra biodiversidad.

Ahora más que nunca debemos unirnos por un futuro más verde, cuidando del planeta Tierra para las generaciones futuras. Cada acción cuenta y juntos podemos marcar la diferencia.

Para conmemorar este día, recordamos la plantación de árboles en Pampilhosa da Serra, donde **#teamnoesis** se reunió para reforzar el compromiso con la Naturaleza.



## SUCES STORIES

### Miembros de la Alianza Gallega por el Clima: Un Compromiso por el Medio Ambiente

Nuestra adhesión a la Alianza Gallega por el Clima, impulsada por la Xunta de Galicia, refleja nuestro firme **compromiso con la sostenibilidad y el medio ambiente**. Esta alianza representa un esfuerzo conjunto que une a diversas entidades, como universidades, colegios profesionales, autoridades portuarias, empresas y organizaciones medioambientales, en la búsqueda de soluciones colaborativas para los desafíos ambientales.

A través de nuestra participación en esta iniciativa, reafirmamos nuestra **convicción acerca de la importancia de las alianzas intersectoriales para abordar los problemas ambientales de manera efectiva**. Reconocemos que trabajar en conjunto con diferentes actores nos permite aprovechar la diversidad de conocimientos, recursos y experiencias, lo que nos capacita para generar un impacto más significativo en la protección del medio ambiente y la promoción de la sostenibilidad.

Destacamos nuestra contribución al objetivo compartido de **adaptación y mitigación del cambio climático**, así como el intercambio de conocimientos científicos, tecnológicos, socioeconómicos y jurídicos en este ámbito crucial. Además, respaldamos activamente la promoción de la investigación relacionada con el clima y la difusión de tecnologías innovadoras para facilitar la transición hacia sistemas de energía de bajas emisiones.

# Marco de reporte y datos

Información e indicadores ASG

*Estructura organizativa*

*Indicadores ambientales*

*Indicadores sociales*

*Indicadores económicos o de gobernanza*

Taxonomía

Partners y suministradores

Asociaciones





# Información e indicadores ESG

## Estructura organizativa

Altia Consultores, S.A. (en adelante, Altia, la Compañía o la Sociedad) es la cabecera del grupo Altia (en adelante, “el Grupo” o “grupo Altia”) y su actividad se enmarca en el sector de las Tecnologías de la Información (en adelante “TIC” o “sector TIC”).

Altia se constituyó inicialmente como sociedad limitada el 17 de marzo de 1994, habiéndose transformado en sociedad anónima en el ejercicio 2010. Se encuentra registrada en el Registro Mercantil de La Coruña, en el Tomo 1451, folio 109, hoja C-10893, y su domicilio social se encuentra situado en calle Vulcano 3, Icaria III, 15172 Oleiros – A Coruña.

Altia es una compañía española independiente de consultoría y prestación de servicios perteneciente al sector de las Tecnologías de la Información y Comunicaciones, que desarrolla **proyectos de tecnología** para prácticamente la totalidad de los sectores: **Administraciones Públicas, Industria, Servicios, Telecomunicaciones y Servicios Financieros**. Altia tiene una orientación estratégica principalmente dirigida a grandes clientes, entendiendo como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC; presta servicios avanzados en este sector y se preocupa porque las inversiones que realicen sus clientes en este tipo de servicios obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles. En este sentido, Altia desarrolla su actividad en España a través de las **oficinas** que mantiene en las Comunidades Autónomas de **Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Valencia, Cataluña, Navarra, Islas Baleares y Canarias**, por medio de las sociedades en las que participa, así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresas. En su actividad internacional está presente en **Chile**,

mediante una Agencia, **Francia y Andorra** y en **Portugal, Brasil, Holanda, Irlanda, y Estados Unidos**, principalmente, mediante el subgrupo portugués Noesis, que controla en su totalidad.

Altia forma parte a su vez, en los términos del artículo 42 del Código de Comercio, del Grupo Boxleo Tic, controlado por la sociedad dominante Boxleo Tic, S.L. que está formado por la sociedad dominante Boxleo Tic, S.L. sociedad domiciliada en calle Vulcano 3, Icaria III, 15172 Oleiros – A Coruña y sus sociedades dependientes, negocios conjuntos y empresas asociadas. La composición del Grupo Boxleo a 31 de diciembre de 2023 se detalla a continuación:

SOCIEDAD	DOMICILIO	% PARTICIPACIÓN DIRECTA	% PARTICIPACIÓN INDIRECTA
Entidad dominante: Boxleo TIC, S.L.	C/ Vulcano, 3. Icaria Oleiros. A Coruña (España).		
Otras empresas del Grupo			
Altia Consultores, S.A.	C/ Vulcano, 3. Icaria Oleiros. A Coruña (España)	80,91%	
Altia Consultores Sociedade Unipersoal, L.D.A.	Rúa de Ceuta 118 2º Andar, Porto (Portugal)		80,91%
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Calle O'Donell, Num 34 Planta 7, Puerta B 28009 Madrid - (Madrid)		80,91%
Altia Logistic Software, S.L.	C/ Vulcano, 3, Icaria. Oleiros, A Coruña (España)		40,45%
Altia Consultores Agencia en Chile	Nueva Tajamar 555, Torre Costanera, Oficina 301, Santiago de Chile, Región Metropolitana (Chile)		80,91%
Noesis Global SGPS, S.A. (Portugal)	Centro Empresarial Torres de Lisboa, Rua Tomás da Fonseca,		80,91%

	Torre E, 14º 1600-209 Lisboa (Portugal)		
Altia Andorra, S.L.U. *	Carrer Pau Casals, 10, 3er piso		80,91%
L-718161-K	AD500 Andorra la Vella (Andorra)		
Altia France, S.A.S. *	Espace Gestion Pyrénées Atlantique, 10 Place André Emlinger Central Forum		80,91%
980 059 000 (R.C.S. Bayonne)	64100, Bayonne (Francia)		
Altia European Service, B.V.	GrootHandelsGebouw, Stationsplein 45, 4th floor 3013 AK Rotterdam (Holanda)		80,91%

\* Sociedades creadas antes del 31/12/2023. Sin actividad hasta 01/2024.

Aunque la sociedad matriz es Boxleo Tic, S.L., se ha constituido un subgrupo de manera voluntaria, en el que Altia ejerce como sociedad matriz y cuya composición a 31 de diciembre de 2023 es la siguiente:

	DOMICILIO	% PARTICIPACIÓN DIRECTA	% PARTICIPACIÓN INDIRECTA
Entidad dominante:	C/ Vulcano, 3. Icaria Oleiros. A Coruña (España).		
Altia Consultores, S.A.			
Otras empresas del Grupo			
EXIS Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Calle O'Donell, Num 34 Planta 7, Puerta B 28009 Madrid - (Madrid)	100,00%	
Altia Consultores Agencia en Chile	Nueva Tajamar 555, Torre Costanera, Oficina 301,	100%	

	DOMICILIO	% PARTICIPACIÓN DIRECTA	% PARTICIPACIÓN INDIRECTA
(Chile)	Santiago de Chile, Región Metropolitana (Chile)		
Noesis Global SGPS, S.A.	Centro Empresarial Torres de Lisboa, Rua Tomás da Fonseca, Torre E, 14º 1600-209 Lisboa (Portugal)	100%	
(Portugal)			
Consultadoria em Sistemas Informáticos, S.A.	Centro Empresarial Torres de Lisboa, Rua Tomás da Fonseca, Torre E, 14º 1600-209 Lisboa (Portugal)		100%
(Portugal)			
Noesis Consulting, B.V.	GrootHandelsGebouw, Stationsplein 45, 4th floor 3013 AK Rotterdam (Holanda)		100%
(Holanda)			
Noesis US Corp	Raleigh Founded, 16 W Martin St Raleigh, 27601, North Carolina (Estados Unidos)		100%
(Estados Unidos)			
Consultoria e Programação de Sistemas Informáticos Ltda.	Centro Empresarial Mourisco Praia de Botafogo, 501 1º Andar – Sala 152 - Botafogo RJ 22250-040 (Brasil)		100%
(Brasil)			
Bilbomática, S.A.	C/ Santiago de Compostela, 12 - 4ªA, Edificio Miribilla, 48003 Bilbao	100%	
A-48-270227			
Wairbut, S.A.	Avda del Partenón, Num 16 Puerta 4 28037 Madrid - (Madrid)	100%	
A82921388			



	DOMICILIO	% PARTICIPACIÓN DIRECTA	% PARTICIPACIÓN INDIRECTA
Altia Andorra, S.L.U. * L-718161-K	Carrer Pau Casals, 10, 3er piso AD500 Andorra la Vella (Andorra)	100%	
Altia France, S.A.S * 980 059 000 (R.C.S. Bayonne)	Espace Gestion Pyrénées Atlantique, 10 Place André Emlinger Central Forum 64100, Bayonne (Francia)	100%	
Altia European Service, B.V.	GrootHandelsGebouw, Stationsplein 45, 4th floor 3013 AK Rotterdam (Holanda)	100%	

\* Sociedades creadas antes del 31/12/2023. Sin actividad hasta 01/2024.

Nota: International Noesis Consulting Limited, sociedad con domicilio social en Irlanda y que se integra dentro del subgrupo Noesis se ha excluido del perímetro de consolidación por no tener un interés significativo, algo que también ocurre con Altia Consultores Sociedade Unipersonal, L.D.A. ubicada en Portugal, con Altia Andorra, S.L.U. ubicada en Andorra, con Altia France, S.A.S., ubicada en Bayona (Francia) y con Altia European Services, B.V., ubicada en Holanda. La participación en la sociedad asociada Altia Logistic Software, S.L se ha contabilizado siguiendo el método de la participación.

## Indicadores ambientales

De igual forma que para el resto de aspectos ambientales identificados, se lleva un control de los consumos derivados de las actividades del grupo Altia, con objeto de disponer de información sobre la tendencia de dichos aspectos y evaluar el establecimiento de acciones de mejora.

En la siguiente tabla se muestran los **consumos de energía eléctrica**:

FUENTE ENERGÉTICA	CONSUMO 2021	CONSUMO 2022	CONSUMO 2023	UNIDAD
Electricidad Coruña	60.693,00	69.745,00	68.574,00	Kw.h
Electricidad Vigo	31.192,00	35.657,00	38.887,00	Kw.h
Electricidad Bilbao	4.980,00	4.692,00	0	Kw.h
Electricidad Vitoria	22.811,00	25.363,00	21.347,00	Kw.h
Electricidad Santiago	66.678,00	65.706,00	62.736,00	Kw.h
Electricidad Madrid	38.270,00	46.895,00	35.342,00	Kw.h
Electricidad Valladolid	38.107,00	49.761,00	44.674,00	Kw.h
Electricidad Datacenter	2.672.867,00	2.649.956,00	2.595.852,00	Kw.h
Electricidad Alicante	117.427,00	86.451,00	52.848,00	Kw.h
Electricidad Mallorca	779,64	1.030,16	0	Kw.h
Electricidad Wairbut Madrid	-	35.983,00	0	Kw.h
Electricidad Bilbomática Bilbao	-	160.037,13	155.963,52	Kw.h
Electricidad Bilbomática Madrid	-	13.114,73	910,19	Kw.h
Electricidad Bilbomática Pamplona	-	3.489,49	3.209,12	Kw.h
Electricidad Noesis Lisboa	113.970,00	120.255,00	138.350,00	Kw.h
Electricidad Noesis Guarda	-	-	955,00	Kw.h

FUENTE ENERGÉTICA	CONSUMO 2021	CONSUMO 2022	CONSUMO 2023	UNIDAD
Electricidad Noesis Proença-a-Nova	1.748,00	2.184,00	2.643,00	Kw.h
Electricidad Chile	1.800,00	0,00	5.767,00	Kw.h
Total	3.171,32	3.370.319,52	3.440.774,61	Kw.h
Facturación	125,93	167,192	241,311	Millones €
Indicador	25.183,66	20.158,36	14.258,67	Kw.h / Millones €

En relación con los consumos de electricidad durante el periodo se ha utilizado el porcentaje de energía renovable establecido por cada compañía suministradora. Las oficinas centrales de Coruña utilizan energía 100% verde.

El valor absoluto presentado constata un incremento moderado derivado fundamentalmente del crecimiento de la actividad y nuevas oficinas. El indicador global constata la reducción derivada del incremento de la facturación global del Grupo.

El consumo de gas durante el ejercicio ha sido el siguiente:

FUENTE ENERGÉTICA	CONSUMO 2021	CONSUMO 2022	CONSUMO 2023	UNIDAD
Gas Alicante	0,00	0,00	0	Kw.h
Gas Mallorca	0,00	9.590,00	0	Kw.h

Durante el periodo se consume gas en las instalaciones de Mallorca, aunque se elimina el consumo en el año 2022.

El consumo de agua durante el ejercicio ha sido el siguiente:

FUENTE ENERGÉTICA	CONSUMO 2021	CONSUMO 2022	CONSUMO 2023	UNIDAD
Agua Coruña	259,00	221,00	312,00	M3
Agua Vigo	97,00	113,00	207,00	M3
Agua Santiago	174,00	170,00	200,00	M3
Agua Datacenter	92,00	112,00	134,00	M3
Agua Alicante	250,00	577,00	121,00	M3
Agua Palma de Mallorca	18,00	25,00	0	M3
Agua Lisboa	631,35	505,09	690,16	M3
Agua Guarda	-	-	2	M3
Agua Proença-a-Nova	6,00	4,00	10	M3
Total	2.535,35	1.651,09	1.676,16	M3

Nota: el resto de las oficinas no dispone de datos de consumo de agua.

El consumo durante el periodo se ha reducido, aunque en el último ejercicio se ha mantenido prácticamente constante.

Todos los consumos de agua de los centros de trabajo son captación de redes de suministro municipales.

El consumo de combustible ha sido:

TABLA DE CONVERSIÓN DE CONSUMOS ENERGÉTICOS A GJ						
Fuente energética	Año	Consumo anual	Unidad	Factor de conversión	Unidad de conversión	Gj Consumidos
Gasóleo Datacenter	2020	1.000,00	litros	0,39	Gj	390,00
	2021	1.000,00	litros	0,39	Gj	390,00
	2022	0,00	litros	0,39	Gj	0,00

TABLA DE CONVERSIÓN DE CONSUMOS ENERGÉTICOS A GJ

Año	Consumo anual	Unidad	Factor de conversión	Unidad de conversión	Tn Consumidos	
2023	0,00	litros	0,39	Gj	0,00	
2020	86.118,33	litros	0,39	Gj	33.586,15	
2021	79.303,94	litros	0,39	Gj	30.928,54	
Gasóleo vehículos	2022	98.952,71	litros	0,39	Gj	38.591,56
	2023	104.714,28	litros	0,39	Gj	40.838,56

Nota: Conversión IDAE 2011. Para la conversión de los kilómetros recorridos se estima consumo medio de 6 litros c/100 km.

Como se puede observar el consumo de gasóleo para el transporte de personas se ha incrementado en el periodo un 5,8%, por el incremento de la actividad. Durante el periodo no se ha repuesto combustible en el Datacenter.

El consumo de papel ha sido:

TABLA DE CONVERSIÓN DE CONSUMO DE PAPEL

Año	Consumo anual	Unidad	Factor de conversión	Unidad de conversión	Tn Consumidos	
2020	115.000	Folios	0,00000498	Tn	0,5727	
2021	41.500	Folios	0,00000498	Tn	0,2067	
Consumo de papel	2022	206.000	Folios	0,00000498	Tn	1,0258
	2023	71.100	Folios	0,00000498	Tn	0,3540

No se ha utilizado papel reciclado. Se ha reducido el consumo de papel de forma muy significativa con respecto al 2022.

El consumo de tóner ha sido:

TABLA DE CONVERSIÓN DE CONSUMO DE TONER

Año	Consumo anual	Unidad	Factor de conversión	Unidad de conversión	Tn Consumidos	
2020	38,28	Unidades	0,00025	Tn	0,0095	
2021	36,54	Unidades	0,00025	Tn	0,0091	
Consumo de tóner / tinta	2022	67,13	Unidades	0,00025	Tn	0,0167
	2023	74,36	Unidades	0,00025	Tn	0,0186

Nota: Se estima uso 1 toner por cada 20.000 copias en renting.

El tóner utilizado no es reciclado. Durante el periodo el consumo de tinta y tóner con respecto al ejercicio anterior se ha incrementado derivado del incremento de la actividad y la incorporación de las nuevas oficinas.

#### VERTIDOS

Los vertidos producidos en el desarrollo de las actividades del grupo Altia que requieren seguimiento son los vertidos de aguas residuales a redes de saneamiento derivados de la limpieza de las instalaciones y baños y los generados por situaciones de emergencia. Para cada uno de ellos se ha establecido el correspondiente control operacional para conocer su tendencia y para reducir su impacto asociado.

#### EMISIONES ATMOSFÉRICAS / GASES EFECTO INVERNADERO

Por regla general, no se producen emisiones atmosféricas en el desarrollo de las actividades en la mayor parte de los centros de trabajo existentes. Esto es debido a la inexistencia de focos de emisión (calderas, grupos electrógenos, ...).

Las emisiones generadas durante el desarrollo de las actividades son las debidas al desplazamiento de trabajadores a cliente, las asociadas a las situaciones de emergencia y al centro de trabajo Data Center en Vigo (grupos electrógenos y calefacción).

En el caso de emisiones derivadas de situaciones de emergencia se han definido medidas preventivas y de actuación ante dichas emergencias.

Así, se ha procedido al cálculo del indicador de las emisiones de gases de efecto invernadero resultantes de los consumos de electricidad, gasoil y agua para el año 2023 de las oficinas del grupo Altia de las que se dispone de dato (factores de conversión definidos por el IPPC 2006 y MITECO 2021 para la energía eléctrica de baja tensión y gas natural -sector doméstico- en punto de consumo y para el gasoil y el agua como fuente energética):

\* Las emisiones debidas al consumo de agua incluyen la distribución y la depuración de estas para el suministro municipal.

#### TABLA DE CONVERSIÓN DE CONSUMOS ENERGÉTICOS A EMISIONES DE CO2 EQUIVALENTES

FUENTE ENERGÉTICA	CONSUMO ANUAL	UNIDAD	FACTOR DE CONVERSIÓN	UNIDAD DE CONVERSIÓN	EMISIONES KG CO2 EQUIVALENTES
Electricidad Coruña	68.574,00	Kwh	0,0	Kg CO2 / Kwh	0,00
Electricidad Vigo	38.887,00	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	10.110,62
Electricidad Vitoria	21.347,00	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	5.550,22
Electricidad Santiago	62.736,00	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	16.311,36
Electricidad Madrid	35.342,00	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	9.188,92
Electricidad Valladolid	44.674,00	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	11.615,24
Electricidad Datacenter	2.595.852,00	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	674.921,52
Electricidad Alicante	52.848,00	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	13.740,48

FUENTE ENERGÉTICA	CONSUMO ANUAL	UNIDAD	FACTOR DE CONVERSIÓN	UNIDAD DE CONVERSIÓN	EMISIONES KG CO2 EQUIVALENTES
Electricidad Chile	5.767,00	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	1.499,42
Electricidad Bilbomática Bilbao	155.963,52	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	40.550,52
Electricidad Bilbomática Madrid	910,19	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	236,65
Electricidad Bilbomática Pamplona	3.209,12	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	834,37
Electricidad Noesis Lisboa	138.349,77	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	35.970,94
Electricidad Noesis Proença-a-Nova	2.643,00	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	687,18
Electricidad Noesis Guarda	1.590,00	Kwh	0,26	Kg CO2 / Kwh	413,40
Gasóleo Vehículos	104.714,28	litros	2,59	Kg CO2 / Kwh	271.209,99
Agua Coruña	312,00	M3	1,5	Kg CO2 / m3	468,00
Agua Vigo	207,00	M3	1,5	Kg CO2 / m3	310,50
Agua Santiago	200,00	M3	1,5	Kg CO2 / m3	300,00
Agua Datacenter	134,00	M3	1,5	Kg CO2 / m3	201,00
Agua Alicante	121	M3	1,5	Kg CO2 / m3	181,50
Agua Lisboa	690,16	M3	1,5	Kg CO2 / m3	1.035,25
Agua Proença-a-Nova	10	M3	1,5	Kg CO2 / m3	15,00
Agua Guarda	2	M3	1,5	Kg CO2 / m3	3,00
Total Emisiones Kg CO2 / Kwh/litro/m3					1.095.355,07
Total Emisiones Tn CO2 / Kwh/litro/m3					1.095,36
Facturación millones €					241,311
Total Emisiones Tn CO2 / millones €					4,54

Las emisiones totales de CO2 durante el 2023 son de 4,54 Tn CO2 / millones €. Durante el ejercicio 2022 fueron de 6,61 Tn CO2 / millones €. Durante el ejercicio 2021 fueron de 14,26 Tn CO2 / millones €.

De la misma manera, las emisiones equivalentes en 2023 de N2O son de 1,49 10-2 Tn y de 288,54 Tn CO eq. En 2022 las emisiones de N2O fueron de 1,41 10-2 Tn y de 272,69 Tn CO eq. En 2021 fueron 1,13 10-2 Tn de N2O y 218,52 Tn CO eq.

El indicador de emisiones totales de CO2 mantiene la tendencia de reducción en relación con los periodos anteriores, sigue en valores mucho más bajos, liderada por la reducción en el consumo eléctrico y la reducción de consumos generalizada como consecuencia de la menor afluencia de trabajadores a las instalaciones por la implantación del teletrabajo, que dieron lugar a menor consumo eléctrico. En el periodo si se incrementó de forma notable el consumo de combustible por el incremento de actividad.

## RUIDO

Derivado de la actividad desarrollada por el grupo Altia, el ruido no genera una contaminación acústica significativa, y siguiendo las directrices marcadas en la gestión ambiental todos aquellos trabajos ocasionales susceptibles de la realización de ruido (reparaciones, mejoras instalaciones...), se realizan en horas cercanas al mediodía y siempre utilizando equipos acordes y revisados y según las especificaciones del fabricante.

## RESIDUOS

En el grupo Altia se ha definido para cada uno de los residuos generados en sus actividades, el control, almacenamiento y gestión que debe efectuarse. Así, se segregan en origen, y se depositan en bidones, contenedores o papeleras inequívocamente identificadas, para su posterior gestión según los requisitos aplicables.

No se realiza tratamiento de reutilización o valoración de los residuos, sino que se entregan a gestores autorizados para que procedan a la realización de los tratamientos de reutilización o valorización, si procede.

El total de residuos entregados para reutilización/valorización ha sido de 755,90 kilos, mientras que para eliminación ha sido de 252,00 kilos.

En el caso de residuos generados en las oficinas por personal externo (limpieza de instalaciones) se han definido las correspondientes directrices ambientales para llevar a cabo una gestión correcta y se han comunicado al proveedor. En el caso de detectarse alguna desviación, el grupo Altia toma medidas hasta asegurarse de la correcta gestión ambiental efectuada por el proveedor.

En relación con los residuos, en todos los centros a excepción del Data Center de Vigo, los residuos son asimilables a urbanos al tratarse de papel, cartón, plásticos. Los RAEE's no informáticos generados se entregan en distribuidor eléctrico.

Con relación a los residuos gestionados han sido los siguientes:

RESIDUO	GENERACIÓN 2021	GENERACIÓN 2022	GENERACIÓN 2023	UNIDAD
Tóner	7,00	13,00	6,00	kilos
Pilas	3,00	21,00	2,00	kilos
RAEE (Equipos informáticos)	0,00	4.867,00	0,00	kilos
Fluorescentes	19,80	4,20	16,20	kilos
Residuos Metálicos	260,00	0,00	203,00	kilos
Papel y Cartón	740,00	3.222,70	388,70	kilos
Plástico	70,00	60,00	0,00	kilos
Poliespán	50,00	10,00	80,00	kilos
Madera	50,00	30,00	60,00	kilos
Absorbentes contaminados	6,00	0,00	0,00	kilos



RESIDUO	GENERACIÓN 2021	GENERACIÓN 2022	GENERACIÓN 2023	UNIDAD
Envases contaminados	0,00	0,00	0,00	kilos
Baterías usadas	35,00	0,00	60,00	kilos
Aceite usado	160,00	0,00	180,00	kilos
Filtros de aceite / gasoil	13,00	0,00	12,00	kilos
Total, Kilos residuos	1.413,80	8.227,90	1.007,90	kilos

Como se puede observar, los residuos se han reducido de manera muy significativa en el periodo, derivado fundamentalmente de que en el año 2022 se hizo una entrega puntual de equipos informáticos en el Datacenter de Vigo y de las mudanzas y eliminación de archivo en Bilbomática y Wairbut.

Todos los residuos generados han sido entregados a gestor autorizado para su recogida, almacenamiento, eliminación, reutilización o valorización, en su caso.

#### COSTES DERIVADOS DE ACCIONES SOBRE MEDIO AMBIENTE

Durante los últimos años se han llevado a cabo actuaciones relacionadas con la protección y mejora del Medio Ambiente consistentes en la realización de una correcta gestión medioambiental de los residuos, y de otros impactos medioambientales generados en el desarrollo de las actividades realizadas, gracias al mantenimiento de los sistemas de gestión ambiental en los centros de trabajo certificados, y el seguimiento de las buenas prácticas ambientales definidas en el resto.

A 31 de diciembre del presente ejercicio no existen contingencias relacionadas con la protección y mejora del medioambiente.

El gasto estimado realizado en el mantenimiento del sistema de gestión ambiental ISO 14001 y actuaciones ambientales durante 2023 ha sido:

ACCIÓN	IMPORTE
Gestión de residuos	2.438,57 €
Mejora ambiental instalaciones	41.236,00 €
Consultoría tempo consultores	4.500,00 €
Certificación dnv	5.000,00 €
Total	53.174,57€

## Indicadores sociales

### Cualificación

Por el alto grado de especialización técnica de los trabajos que realiza, el perfil de las personas que se incorporan al Grupo es mayoritariamente de Titulados Superiores en carreras técnicas y expertos en consultoría relacionada con las Tecnologías de la Información y Comunicaciones.

Un 51% de los profesionales que integran la plantilla es Titulado Universitario, fundamentalmente en ingenierías o carreras de la rama científica.

TITULACIONES	SEXO	2021	2022	2023	% S/TOTAL
Titulados universitarios	Hombres	798	1.053	1175	32,92%
	Mujeres	442	611	648	18,16%
Otras titulaciones	Hombres	872	1.234	1428	40,01%

TITULACIONES	SEXO	2021	2022	2023	% S/TOTAL
	Mujeres	184	286	319	8,94%
% de titulados universitarios sobre el total		54,01%	52,26%	51,08%	

Alta ofrece la posibilidad de hacer prácticas a estudiantes universitarios, principalmente de carreras técnicas (STEM) tales como Ingeniería Informática o Telecomunicaciones.

### Estabilidad del empleo (por tipo de contrato y sexo)

Retener el talento y potenciarlo sólo es posible en un entorno motivador que fomente el empleo estable. Para el Grupo es prioritaria la creación de empleo de calidad, estable y que prime la seguridad y la salud laboral de sus trabajadores.

Así, la evolución de la estabilidad del empleo (por tipo de contrato y sexo) en el periodo ha sido:

	2022		2023	
Estabilidad empleo	Nº empl.	% respecto plantilla total	Nº empl.	% respecto plantilla total
Indefinidos	2.979	93,56%	3.419	95,77%
Hombres	2.130	66,90%	2.480	69,47%
Mujeres	849	26,67%	939	26,30%
Eventuales	205	6,44%	151	4,23%

	2022		2023	
Hombres	157	4,93%	123	3,45%
Mujeres	48	1,51%	28	0,78%
<b>Total</b>	<b>3.184</b>	<b>100%</b>	<b>3.570</b>	<b>100,00%</b>

	2022		2023	
Estabilidad empleo	% personas con contrato indefinido. (Referido a personas de su sexo)	% personas con contrato temporal. (referido a personas de su sexo)	% personas con contrato indefinido. (Referido a personas de su sexo)	% personas con contrato temporal. (referido a personas de su sexo)
Hombres	93%	7%	95%	5%
Mujeres	95%	5%	97%	3%

En términos absolutos se puede observar el crecimiento del empleo indefinido tanto en mujeres como en hombres. En términos relativos la tasa de estabilidad ha mejorado significativamente en el ejercicio lo cual tiene especial valor al hacerlo en un entorno de alto crecimiento del número de profesionales del Grupo y donde la rotación también es elevada.

### Estabilidad del empleo (por categorías y sexo)

El número de personas empleadas en los tres últimos ejercicios, distribuido por categorías, obedece al siguiente desglose:

NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN EL EJERCICIO	2021	2022	2023
Administradores y personal directivo	35	42	51
Hombres	32	38	44
Mujeres	3	4	7
Profesionales, técnicos y similares	2.158	2.991	3.357
Hombres	1.608	2.214	2.516
Mujeres	550	777	841
Personal de servicios administrativos	103	151	162
Hombres	30	35	43
Mujeres	73	116	119
<b>Total</b>	<b>2.296</b>	<b>3.184</b>	<b>3.570</b>

Desglosado por categoría profesional y sexo:

ALTA + EXIS	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Arquitecto/a de Negocio	1	4	5
Arquitecto/a de Sistemas/Comunicaciones	15	2	17

ALTA + EXIS	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Arquitecto/a de Software	84	29	113
Consultor/a de Negocio Senior Nivel I	4	3	7
Consultor/a de Negocio Senior Nivel II	5	5	10
Consultor/a de Negocio Senior Nivel III	1	6	7
Consultor/a de Negocio. Nivel I	10	10	20
Consultor/a de Negocio. Nivel III	3	4	7
Consultor/a de Tecnología. Nivel I	1	1	2
Consultor/a de Tecnología. Nivel II	1	0	1
Controller	0	1	1
Director Asociado/a	8	2	10
Director Técnico/a	1	0	1
Director/a asociado	1	0	1
Director/a de Operaciones	0	1	1
Director/a de Servicios Gestionados	1	0	1
Directora Participadas	0	1	1

ALTIA + EXIS	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Gerente de Cuentas	15	3	18
Gerente de Desarrollo Comercial	1	0	1
Gerente de Desarrollo de Negocio	1	0	1
Gerente de Proyectos	26	18	44
Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel I	31	4	35
Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel II	20	1	21
Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel III	36	4	40
Ingeniero/a de Sistemas, Nivel I	54	7	61
Ingeniero/a de Sistemas, Nivel II	16	0	16
Ingeniero/a de Sistemas, Nivel III	31	5	36
Ingeniero/a de Software Senior Nivel II	73	21	94
Ingeniero/a de Software Senior Nivel III	83	21	104
Ingeniero/a de Software Senior, Nivel I	113	29	142
Ingeniero/a de Software, Nivel I	107	28	135
Ingeniero/a de Software, Nivel II	43	12	55

ALTIA + EXIS	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Ingeniero/a de Software, Nivel III	59	12	71
Jefe/a de Proyecto	72	48	120
Responsable Asesoría Jurídica	1	0	1
Responsable Contabilidad y Finanzas	0	1	1
Responsable de Formación	1	0	1
Responsable de Selección	0	1	1
Responsable MK&COM	0	1	1
Responsable RR.HH.	0	1	1
Técnico/a Contabilidad y Finanzas Nivel II	2	2	4
Técnico/a de Formación Nivel II	1	0	1
Técnico/a de gestión oficina Nivel II	1	6	7
Técnico/a de Sistemas, Nivel I	92	14	106
Técnico/a de Sistemas, Nivel II	98	13	111
Técnico/a de Software, Nivel I	68	21	89
Técnico/a de Software, Nivel II	87	30	117

ALTA + EXIS	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Técnico/a de soporte oficina Nivel II	4	6	10
Técnico/a Gestión Financiera Nivel I	1	3	4
Técnico/a Gestión Financiera Nivel II	0	2	2
Técnico/a Gestión oficina Nivel I	1	17	18
Técnico/a Jurídico Nivel II	0	2	2
Técnico/a MK & COM Nivel I	0	1	1
Técnico/a MK & COM Nivel II	0	2	2
Técnico/a RRHH Nivel I	0	2	2
Técnico/a RRHH Nivel II	0	2	2
Técnico/a Selección Nivel I	3	5	8
Técnico/a Selección Nivel II	1	4	5
Técnico/a Soporte oficina. Nivel I	0	2	2
<b>Total</b>	<b>1.278</b>	<b>420</b>	<b>1.698</b>

ALTA CHILE	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Arquitecto/a de Negocio	0	1	1
Arquitecto/a de Sistemas/Comunicaciones	1	0	1
Arquitecto/a de Software	1	0	1
Consultor/a de Negocio. Nivel I	1	0	1
Consultor/a de Negocio. Nivel III	2	1	3
Gerente de Cuentas	0	1	1
Gerente de Proyectos	2	0	2
Ingeniero/a de Software Senior Nivel I	2	1	3
Ingeniero/a de Software. Nivel I	1	0	1
Jefe/a de Proyecto	0	1	1
Técnico/a de gestión oficina Nivel II	0	1	1
Técnico/a de Sistemas. Nivel I	6	4	10
Técnico/a Selección Nivel I	0	1	1
<b>Total</b>	<b>16</b>	<b>11</b>	<b>27</b>



BIBBOMÁTICA	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Administrativo B	0	3	3
Administrativo C	0	2	2
Analista Funcional A	26	16	42
Analista Funcional B	36	23	59
Analista Funcional C	36	16	52
Analista Técnico A	43	13	56
Analista Técnico B	32	13	45
Analista Técnico C	31	13	44
Analista Técnico D	25	10	35
Analista Técnico E	1	0	1
Auxiliar Administrativo A	0	2	2
Director de Sistemas	1	0	1
Director Financiero	1	0	1
Director General	1	0	1
Director Operaciones	1	0	1

BIBBOMÁTICA	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Diseñador Gráfico B	1	0	1
Gerente de Cuenta	8	3	11
Oficial Administrativo	0	4	4
Programador Junior A	2	1	3
Programador Junior B	5	2	7
Programador Junior C	4	1	5
Programador Senior A	16	5	21
Programador Senior B	13	5	18
Programador Senior C	9	3	12
Programador Senior D	18	10	28
Responsable de Proyectos A	19	14	33
Responsable de Proyectos B	18	5	23
Responsable de Proyectos C	31	11	42
Secretaría de Dirección	0	2	2
Técnico de RRHH	0	2	2

BILBOMÁTICA	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Técnico de Sistemas B	4	0	4
Técnico de Sistemas C	3	2	5
Total	385	181	566

WAIRBUT	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Arquitecto/a de Sistemas/Comunicaciones	22	1	23
Arquitecto/a de Software	15	4	19
Consultor/a de Negocio Senior Nivel II	1	0	1
Gerente de Cuentas	1	0	1
Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel I	2	0	2
Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel II	3	1	4
Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel III	3	0	3
Ingeniero/a de Sistemas. Nivel I	4	2	6
Ingeniero/a de Sistemas. Nivel II	8	0	8

WAIRBUT	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Ingeniero/a de Sistemas. Nivel III	3	0	3
Ingeniero/a de Software Nivel I	1	0	1
Ingeniero/a de Software Nivel II	0	1	1
Ingeniero/a de Software Senior Nivel II	6	1	7
Ingeniero/a de Software Senior. Nivel I	8	0	8
Ingeniero/a de Software. Nivel I	4	0	4
Ingeniero/a de Software. Nivel II	1	0	1
Ingeniero/a de Software. Nivel III	1	0	1
Jefe/a de Proyecto	0	1	1
Responsable sub. Contabilidad y Finanzas	0	1	1
Técnico/a de Sistemas. Nivel I	17	2	19
Técnico/a de Sistemas. Nivel II	3	2	5
Técnico/a de Software. Nivel I	7	0	7
Total	110	16	126

NOESIS	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Account Manager	5	3	8
Assistant	0	2	2
Associate Director	15	2	17
Consultant	260	128	388
Director	11	1	12
Expert	3	11	14
IT Senior Specialist	7	0	7
IT Specialist	27	1	28
Junior Consultant	126	51	177
Manager	23	9	32
Officer	8	11	19
Sales Assistant	0	2	2
Junior Account Manager	1	0	1
Senior Account Manager	1	0	1
Senior Consultant	215	75	290

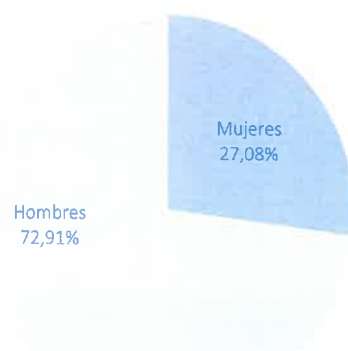
NOESIS	2023		
	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Senior Director	2	1	3
Senior Manager	19	5	24
Senior Officer	2	7	9
Team Lead	20	18	38
Tech Lead	32	1	33
Trainee	37	11	48
<b>Total</b>	<b>814</b>	<b>339</b>	<b>1153</b>

Como dato relevante se puede indicar que el 100% de los Directores proceden de la provincia donde está ubicado el centro de trabajo que dirigen.

Durante el 2023 el Grupo ha empleado a 45 personas (35 hombres y 10 mujeres) con un grado de discapacidad igual o superior al 33%, aumentando así el número con respecto a años anteriores (41 personas en 2022, 35 personas en 2021, 24 personas en 2020 y 20 personas en 2019).

#### Distribución por sexo:

A cierre del ejercicio 2023, la plantilla del Grupo se distribuye en 2.603 hombres y 967 mujeres, el 72,91% y el 27,08% respectivamente. En 2022 la plantilla del Grupo se distribuyó en 2.287 hombres y 897 mujeres, el 71,83% y el 28,17% respectivamente.



Si bien el número de hombres es considerablemente superior al de mujeres, hay que señalar que el porcentaje de mujeres en el grupo Altia supera la participación de empleo femenino en el sector, cifrado en un 15,6% según los datos publicados por el Ministerio de Economía y Empleo incluidos en el estudio 'Libro Blanco de las mujeres en el ámbito tecnológico' realizado en marzo de 2019. De la misma manera, supera el porcentaje de mujeres matriculadas en especialidades STEM en España, que asciende solo al 20%, según los datos del informe "Mujeres e Innovación 2022", publicado por el Ministerio de Ciencia e Innovación. Solo tres de cada diez trabajadores de sectores tecnológicos en nuestro país, por ahora, son mujeres, según recoge el estudio "[Competencias transformadoras para la igualdad de género en la sociedad y la economía digital](#)" del Observatorio de Igualdad y Empleo. Mientras, la Comisión Europea advierte que apenas un 17% de los puestos TIC en empresas europeas están ocupados actualmente por mujeres.

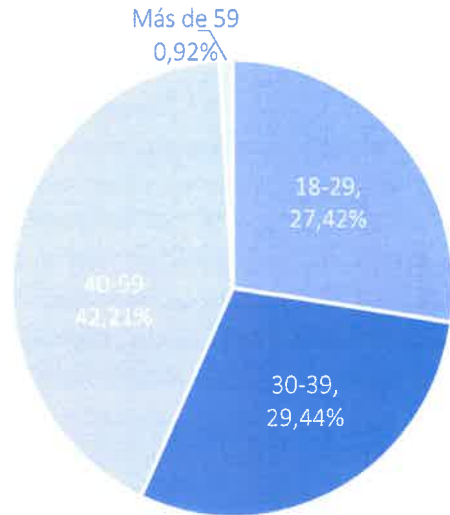
#### Distribución por edades:

En 2023 el 27,42% de la plantilla estaba comprendida en un rango de edad de entre 18 y 29 años. El 29,44% estaba entre 30-39 años. El 42,21% estaba comprendido entre 40-59 y el 0,92% era mayor de 59.

En 2022, el 26,04% de la plantilla está comprendida en un rango de edad de entre 18 y 29 años. El 30,40% está entre 30-39 años. El 42,71% está comprendido entre 40-59 y el 0,85% es mayor de 59.

En 2021, el 27,13% de la plantilla está comprendida en un rango de edad de entre 18 y 29 años. El 33,97% está entre 30-39 años. El 38,28% está comprendido entre 40-59 y el 0,61% es mayor de 59.

	2021	2022	2023
Rango entre 18-29	623	829	979
Hombres	492	641	758
Mujeres	131	188	221
Rango entre 30-39	780	968	1051
Hombres	554	684	755
Mujeres	226	284	296
Rango entre 40-59	879	1.360	1507
Hombres	613	941	1063
Mujeres	266	419	444
Rango > 59	14	27	33
Hombres	11	21	27
Mujeres	3	6	6
<b>Total</b>	<b>2296</b>	<b>3.184</b>	<b>3570</b>



En lo que se refiere al Consejo de Administración de Altia, su composición, por sexo y rango de edad, es la siguiente:

	2021	2022	2023
Hombres	7	7	8
Rango 30-50	2	2	1
Rango >50	5	5	7
Mujeres	3	3	3
Rango 30-50	0	0	0
Rango >50	3	3	3
Total	10	10	11

En términos porcentuales, el 73% del Consejo de Administración son hombres y el 27% mujeres, por debajo del valor deseable del 40% para 2023 del Código de Buen Gobierno Corporativo de las sociedades cotizadas de la CNMV publicado en 2021 en su recomendación 15. No obstante, según el mismo informe en 2021 en España sólo el 29,3% de los integrantes de los consejos de administración eran mujeres (25,3% en sociedades de menos de 500M€).

La distribución del personal por centro de trabajo y sexo es la siguiente:

	2021		2022		2023	
	HOMBRE	MUJER	HOMBRE	MUJER	HOMBRE	MUJER
Altia Coruña	206	75	215	83	245	93
Altia Santiago	125	51	141	51	147	51
Altia Vigo	110	37	118	46	128	49
Altia DataCenter	60	8	73	9	77	13
Altia Alicante	59	21	49	21	62	17
Altia Madrid	171	56	204	71	336	97
Altia Vitoria	19	3	24	3	24	2
Altia Valladolid	46	19	47	16	54	20
Altia Toledo	1	1	0	0	0	0
Altia Bilbao	14	4	17	9	10	10
Altia Tenerife	7	3	4	2	4	1
Altia Barcelona	13	5	19	5	23	8
Altia Mallorca	12	4	6	2	6	2
Altia Valencia	4	1	10	3	9	2



	2021		2022		2023	
	HOMBRE	MUJER	HOMBRE	MUJER	HOMBRE	MUJER
Exis Madrid	134	49	139	61	153	54
Exis Valladolid	0	1	0	1	0	1
Altia Chile	10	5	10	6	16	11
Bilbomatica Bilbao	-	-	212	135	250	142
Bilbomatica Vitoria	-	-	5	3	9	3
Bilbomatica Pamplona	-	-	24	8	30	9
Bilbomatica Madrid	-	-	126	41	96	27
Wairbut Madrid	-	-	128	21	110	16
Noesis Coimbra	90	24	92	29	98	34
Noesis Lisboa	439	170	447	164	498	188
Noesis Porto	105	67	114	71	145	73
Noesis Proença-a-Nova	6	3	6	3	8	3
Noesis Covilhã	-	-	8	8	16	8
Noesis Guarda	-	-	8	4	10	7
Noesis Brasil	34	18	35	20	32	25
Noesis Holanda	5	1	4	1	2	1
Noesis US	-	-	2	0	5	0
<b>TOTAL</b>	<b>1670</b>	<b>626</b>	<b>2287</b>	<b>897</b>	<b>2603</b>	<b>967</b>

Por otra parte, para algunos proyectos específicos se han realizado trabajos por otras empresas o autónomos. Así durante el ejercicio 2023, 111 autónomos y 206 trabajadores pertenecientes a 141 sociedades han desarrollado trabajos para las

sociedades del Grupo (115 autónomos y 221 trabajadores en 2022 y 98 autónomos y 184 trabajadores en 2021).

### Rotación de personal

Durante el ejercicio 2023 se ha producido la siguiente rotación de personal por centro de trabajo y sexo:

	ALTAS		BAJAS		INDICE ROTACIÓN
	HOMBRE	MUJER	HOMBRE	MUJER	
Altia Coruña	70	26	36	17	12,72
Altia Santiago	19	4	14	3	1,39
Altia Vigo	36	8	25	5	18,92
Altia DataCenter	18	4	14	0	8,89
Altia Alicante	26	3	13	7	11,39
Altia Madrid	186	51	54	26	75,85
Altia Vitoria	5	0	4	1	0
Altia Valladolid	17	9	10	5	220
Altia Bilbao	5	6	10	5	-20
Altia Tenerife	0	0	0	1	-12,50
Altia Barcelona	6	4	2	0	25,81
Altia Palma	0	0	0	0	0
Altia Valencia	2	0	2	1	-0,51
Exis Madrid	130	35	116	43	4,88
Exis Valladolid	0	0	0	0	0
Altia Chile	12	8	8	3	33,33
Bilbomática Bilbao	72	21	30	15	184,62
Bilbomática Madrid	7	3	36	17	-10,97

	ALTAS		BAJAS		INDICE ROTACIÓN
	HOMBRE	MUJER	HOMBRE	MUJER	
Bilbomática Pamplona	8	1	2	0	58,33
Bilbomática Vitoria	2	0	2	0	0,00
Wairbut Madrid	25	4	43	9	-18,25
Noesis Coimbra	21	8	15	3	8,33
Noesis Covilhã	7	3	0	0	41,67
Noesis Guarda	3	3	0	0	35,29
Noesis Lisboa	138	45	85	27	10,35
Noesis Porto	60	22	31	17	15,60
Noesis Proença-a-Nova	2	0	0	0	18,18
Noesis Brasil	6	6	9	1	3,51
Noesis Holanda	0	1	1	1	-33,33
Noesis US	4	0	1	0	60,00
<b>TOTAL</b>	<b>887</b>	<b>275</b>	<b>563</b>	<b>207</b>	<b>10,98</b>

**Nota:** Índice de rotación = (altas – bajas) / plantilla\*100

De la misma manera, los despidos en el periodo por región, categoría profesional, edad y sexo han sido:

REGIÓN	CATEGORÍA	HOMBRE				MUJER				TOTAL
		18-29	30-39	40-59	>59	18-29	30-39	40-59	>59	
España	Arquitecto de Software	1	1	1	0	0	0	1	0	4

REGIÓN	CATEGORÍA	HOMBRE				MUJER				TOTAL
		18-29	30-39	40-59	>59	18-29	30-39	40-59	>59	
	Consultor/a de Negocio Senior. Nivel I	0	1	0	0	0	0	0	0	1
	Consultor/a de Negocio. Nivel I	0	0	0	0	0	0	1	0	1
	Consultor/a de Negocio. Nivel III	0	0	0	0	1	3	0	0	4
	Ingeniero de Sistemas Senior. Nivel I	0	0	1	0	0	0	0	0	1
	Ingeniero de Sistemas. Nivel II	0	0	1	0	0	0	0	0	1
	Ingeniero de Software Senior. Nivel II	0	1	0	0	0	0	0	0	1
	Ingeniero de Software Senior. Nivel I	0	0	1	0	0	0	1	0	2
	Ingeniero de Software. Nivel I	1	7	1	1	0	0	2	0	12
	Ingeniero de Software. Nivel II	0	0	1	0	0	0	1	0	2
	Ingeniero de Software. Nivel III	3	0	0	0	0	0	0	0	3
	Jefe de Proyecto	0	1	0	0	0	0	0	0	1

REGIÓN	CATEGORÍA	HOMBRE				MUJER				TOTAL
		18-29	30-39	40-59	>59	18-29	30-39	40-59	>59	
	Técnico/a de gestión oficina. Nivel II	0	0	0	0	1	0	0	0	1
	Técnico/a de Sistemas. Nivel I	3	4	2	0	1	1	1	0	12
	Técnico/a de Sistemas. Nivel II	2	0	3	0	2	0	0	0	7
	Técnico/a de Software. Nivel I	0	0	2	0	1	0	0	0	3
	Técnico/a de Software. Nivel II	2	0	0	0	1	0	0	0	3
	Técnico/a de Gestión Financiera Nivel II	0	0	0	0	0	1	0	0	1
	Técnico/a MK & COM. Nivel II	0	0	0	0	0	1	0	0	1
	Analista Técnico A	0	0	4	0	0	0	0	0	4
	Analista Técnico B	0	0	1	0	0	0	0	0	1
	Analista Técnico C	1	1	5	0	0	0	1	0	8
	Diseñador Gráfico B	0	1	0	0	0	0	0	0	1

REGIÓN	CATEGORÍA	HOMBRE				MUJER				TOTAL
		18-29	30-39	40-59	>59	18-29	30-39	40-59	>59	
	Programador Junior A	0	3	0	0	0	0	0	0	3
	Programador Senior B	1	0	0	0	0	0	0	0	1
	Programador Senior D	0	3	0	0	0	0	0	0	3
	Responsable de Proyectos C	0	0	1	0	0	0	0	0	1
	A2C2	0	0	0	0	0	0	0	1	1
	Ingeniero/a de Software Senior. Nivel I	0	1	0	0	0	0	0	0	1
	Ingeniero/a de Software Nivel II	1	0	0	0	0	0	0	0	1
Chile	Consultor/a de Negocio. Nivel III	1	0	0	0	0	0	0	0	1
	Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel II	0	0	1	0	0	0	0	0	1
Portugal	Junior Consultant	0	1	0	0	0	0	0	0	1
	Junior Consultant	1	0	0	0	0	0	0	0	1
Brasil	Senior Consultant	0	0	3	0	0	0	1	0	4
	Consultant	1	0	0	0	0	0	0	0	1
	Tech Lead	0	0	1	0	0	0	0	0	1

REGIÓN	CATEGORÍA	HOMBRE				MUJER				TOTAL
		18-29	30-39	40-59	>59	18-29	30-39	40-59	>59	
	Total	17	25	28	1	7	6	9	1	94

### Salarios:

A continuación, se muestra la relación entre el salario de hombres y mujeres por región:

REGIÓN	CATEGORÍA	RELACIÓN % (SALARIOS HOMBRES / MUJERES)
Baleares	Arquitecto/a Software	92,68%
Canarias	Jefe de Proyecto	110,09%
	Arquitecto/a Software	96,41%
	Gerente de Proyecto	103,22%
	Ingeniero/a Software Senior Nivel I	77,84%
	Ingeniero/a Software Senior Nivel II	109,44%
Castilla León	Ingeniero/a Software Senior Nivel III	103,14%
	Ingeniero/a Software Nivel I	109,02%
	Ingeniero/a Software Nivel III	103,85%
	Jefe de Proyecto	100,88%
	Técnico/a Sistemas Nivel I	80,15%
	Técnico/a Software Nivel I	92,15%
	Técnico/a Software Nivel II	110,89%
Cataluña	Ingeniero/a Software Nivel I	110,42%
	Jefe de Proyecto	112,50%

REGIÓN	CATEGORÍA	RELACIÓN % (SALARIOS HOMBRES / MUJERES)
	A2 D II	69,84%
	A2 D III	92,41%
	Analista Funcional A	99,46%
	Analista Funcional B	100,72%
	Analista Funcional C	99,31%
	Analista Técnico A	100,23%
	Analista Técnico B	101,19%
	Analista Técnico C	98,17%
	Analista Técnico D	98,99%
	Arquitecto/a Negocio	110,75%
	Arquitecto/a Sistemas	83,06%
Comunidad Madrid	Arquitectura Software	106,53%
	Consultor/a Negocio Senior Nivel I	107,32%
	Consultor/a Negocio Senior Nivel II	113,42%
	Consultor/a Negocio Senior Nivel III	117,86%
	Consultor/a Negocio Nivel I	119,17%
	Consultor/a Negocio Nivel II	117,14%
	Consultor/a Negocio Nivel III	110,97%
	Consultor/a Tecnología Nivel I	84,56%
	Director Asociado	101,82%
	D. Des. Negocio	95,16%
	Gerente de Cuentas	123,75%
	Gerente de Proyecto	87,98%
	Ingeniero/a Sistemas Senior Nivel II	136,99%
	Ingeniero/a Sistemas Senior Nivel III	87,55%

REGIÓN	CATEGORÍA	RELACIÓN % (SALARIOS HOMBRES / MUJERES)
	Ingeniero/a Sistemas Nivel I	108,87%
	Ingeniero/a Software Senior Nivel I	109,13%
	Ingeniero/a Software Senior Nivel II	106,84%
	Ingeniero/a Software Senior Nivel III	105,35%
	Ingeniero/a Software Nivel I	103,67%
	Ingeniero/a Software Nivel II	93,27%
	Ingeniero/a Software Nivel III	91,12%
	Jefe de Proyecto	104,07%
	Programador/a Junior A	98,96%
	Programador Senior A	105,82%
	Programador Senior B	99,43%
	Programador Senior C	98,66%
	Programador Senior D	90,11%
	Responsable de Proyectos A	99,70%
	Responsable de Proyectos C	101,44%
	Técnico Gestión Oficina Nivel I	82,35%
	Técnico/a Selección Nivel I	120,63%
	Técnico/a Sistemas Nivel I	100,49%
	Técnico/a Sistemas Nivel II	100,29%
	Técnico/a Software Nivel I	93,66%
	Técnico/a Software Nivel II	115,97%
	Técnico/a Soporte Oficina Nivel II	75,02%
	Consultor/a Negocio Nivel I	92,84%
Comunidad Valenciana	Ingeniero/a Software Senior Nivel I	143,30%
	Ingeniero/a Software Senior Nivel II	130,42%

REGIÓN	CATEGORÍA	RELACIÓN % (SALARIOS HOMBRES / MUJERES)
	Ingeniero/a Software Senior Nivel III	116,94%
	Ingeniero/a Software Nivel I	97,45%
	Ingeniero/a Software Nivel II	85,26%
	Ingeniero/a Software Nivel III	97,54%
	Jefe de Proyecto	117,11%
	Técnico/a Software Nivel I	96,47%
	Técnico/a Software Nivel II	103,83%
	Arquitecto/a Software	105,44%
	Consultor/a Negocio Senior Nivel II	122,14%
	Consultor/a Negocio Nivel I	83,53%
	Gerente de Cuentas	101,89%
	Gerente Proyecto	107,77%
	Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel I	102,98%
	Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel II	105,86%
Galicia	Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel III	102,39%
	Ingeniero/a de Sistemas Nivel I	100,96%
	Ingeniero/a de Sistemas Nivel III	96,57%
	Ingeniero/a Software Senior Nivel I	106,38%
	Ingeniero/a Software Senior Nivel II	106,64%
	Ingeniero/a Software Senior Nivel III	94,47%
	Ingeniero/a Software Nivel I	105,87%
	Ingeniero/a Software Nivel II	103,30%
	Ingeniero/a Software Nivel III	106,96%



REGIÓN	CATEGORÍA	RELACIÓN % (SALARIOS HOMBRES / MUJERES)
País Vasco	Jefe de Proyecto	100,80%
	Técnico/a Contabilidad Financiera Nivel II	84,73%
	Técnico/a Gestión Financiera Nivel I	127,95%
	Técnico/a Gestión Oficina Nivel I	84,36%
	Técnico/a Gestión Oficina Nivel II	100,00%
	Técnico/a de Selección Nivel I	72,99%
	Técnico/a de Selección Nivel II	107,29%
	Técnico/a Sistemas Nivel I	101,60%
	Técnico/a Sistemas Nivel II	100,08%
	Técnico/a Software Nivel I	104,74%
	Técnico/a Software Nivel II	96,75%
	Analista Funcional A	103,40%
	Analista Funcional B	100,51%
	Analista Funcional C	99,64%
	Analista Técnico A	103,23%
	Analista Técnico B	101,18%
	Analista Técnico C	99,14%
	Analista Técnico D	99,49%
	Arquitecto/a Software	119,61%
Consultor Negocio Senior Nivel II	107,14%	
Gerente de Cuenta	107,46%	
Ingeniero/a Sistemas Senior Nivel III	96,00%	
Ingeniero/a Software Senior Nivel I	117,86%	
Ingeniero/a Software Senior Nivel II	90,56%	
Ingeniero/a Software Senior Nivel III	92,35%	

REGIÓN	CATEGORÍA	RELACIÓN % (SALARIOS HOMBRES / MUJERES)
	Ingeniero/a Software Nivel I	92,71%
	Ingeniero/a Software Nivel II	85,45%
	Ingeniero/a Software Nivel III	102,58%
	Jefe de Proyecto	110,18%
	Programador Junior A	85,12%
	Programador Junior B	104,50%
	Programador Junior C	100,59%
	Programador Senior A	105,46%
	Programador Senior B	100,27%
	Programador Senior C	100,42%
Comunidad Foral de Navarra	Programador Senior D	98,19%
	Responsable de Proyectos A	97,63%
	Responsable de Proyectos B	102,77%
	Responsable de Proyectos C	100,48%
	Técnico de Software Nivel II	100,00%
	Técnico/a Sistemas C	93,56%
	Analista Funcional C	104,26%
	Analista Técnico A	100,98%
	Analista Técnico B	102,13%
	Analista Técnico C	101,91%
Chile	Programador Senior B	101,36%
	Técnico/a Sistemas Nivel I	169,04%
Coimbra	Consultor de Negocio Nivel III	159,88%
	Ingeniero/a Software Senior Nivel I	199,74%
Coimbra	Consultant	93,73%

REGIÓN	CATEGORÍA	RELACIÓN % (SALARIOS HOMBRES / MUJERES)
	Junior Consultant	100,63%
	Senior Consultant	106,26%
	Team Lead	90,61%
	Trainee	67,10%
Covilhã	Consultant	84,49%
	Junior Consultant	94,08%
Guarda	Consultant	93,65%
	Junior Consultant	94,98%
	Trainee	50,24%
	Account Manager	94,88%
	Associate Director	107,67%
	Consultant	103,82%
	Director/a	112,57%
	Expert	108,22%
	IT Especialist	102,08%
	Junior Consultant	96,06%
	Manager	112,24%
	Officer	101,44%
	Senior Consultant	106,34%
Lisboa	Senior Director	119,79%
	Senior Manager	102,62%
	Senior Officer	121,23%
	Team Lead	94,67%
	Tech Lead	109,86%
	Trainee	114,18%

REGIÓN	CATEGORÍA	RELACIÓN % (SALARIOS HOMBRES / MUJERES)
Porto	Consultant	104,59%
	Junior Consultant	93,98%
	Manager	110,77%
	Senior Consultant	115,38%
	Senior Manager	126,58%
	Team Lead	72,11%
Proença-a-Nova	Trainee	84,75%
	Consultant	99,04%
Brasil	Consultant	92,94%
	Junior Consultant	116,82%
	Manager	88,94%
	Senior Consultant	120,29%

**Nota:** Solo en el dato para Altia, y Exis en España y Chile se incluyen los bonus anuales percibidos

Los salarios del personal pueden estar complementados, en algunos casos, mediante diferentes conceptos vinculados a los trabajos prestados por el personal, así como a los objetivos personales y globales determinados por la organización. De la misma manera, Altia y Wairbut, en España, optimizan el salario de los trabajadores dando la opción de contratar productos o servicios mediante retribución flexible, tales como ticket guardería, ticket restaurante y tarjeta de transporte. En Portugal, se realiza un subsidio por hijo hasta los 18 años, que se dobla en caso de enfermedad del menor.

Durante 2023 se ha realizado una **evaluación del desempeño** a la plantilla del grupo Altia en la siguiente proporción:

## % EVALUACIÓN DESEMPEÑO

Altia	100,00%
Exis TI	No se realiza
Wairbut	No se realiza
Bilbomática	93,12%
Noesis	56,03%

No se realiza evaluación del desempeño formal para los integrantes del Comité de Dirección ni del Consejo de Administración de la matriz Altia. No se considera necesaria tal evaluación formal puesto que para esas personas la evaluación la realiza directamente el Consejero Delegado, que únicamente reporta los resultados del proceso al Consejo de Administración. De la misma manera, no se consideran evaluables los directivos en Bilbomática y el personal de Altia que lleva menos de 3 meses en la compañía.

Altia y Wairbut, en España, rigen su política retributiva por las condiciones establecidas en el convenio colectivo de aplicación antes citado. Bilbomática en función de su propio convenio colectivo aprobado. En Chile, Portugal, Brasil, Estados Unidos y Holanda los sueldos se establecen en función de las distintas categorías profesionales según mercado y la legislación laboral de ese país.

Los gastos de manutención, traslados y estancias en lugares de destino por causas laborales son sufragados por la organización.

La **diferencia**, en puntos porcentuales, entre el **salario de la persona con mayor salario y el promedio** de la plantilla por ubicación es:

	2021	2022	2023
España	10,06	7,27	8,13

Portugal	4,26	12,53	16,13
Brasil	2,44	7,77	8,82
Holanda	1,82	3,74	2,72
Chile	2,23	1,88	1,88
Estados Unidos	-	-	2,72

Nota: Solo en el dato para Altia, Exis y Chile se incluyen los bonus anuales percibidos.

La **variación del promedio de los salarios** es:

	2021	2022	2023
España	2,75%	3,17%*	3,57%
Portugal	6,20%	5,41%	4,22%
Brasil	-1,56%	-32,23%	2,22%
Holanda	-34,11%	-7,25%	26,83%
Chile	-2,96%	25,35%	5,60%
Estados Unidos	-	-	-10,40%

\*Nota: Para España se incluyen solo los datos de Altia y Exis.

La relación, en puntos porcentuales, entre el **incremento porcentual de la retribución total anual** de la persona mejor pagada y el incremento de la retribución anual media de toda la plantilla por ubicación fue:

	2021	2022	2023
España	1,24	0,77*	1,01
Portugal	4,24	2,72	3,71
Brasil	-184,12	0,00	10,72
Holanda	0,00	0,00	0,18

Chile	-6,17	21,88	0,99
Estados Unidos	-	-	-0,32

\*Nota: Para España se incluyen solo los datos de Altia y Exis.

Durante el ejercicio 2023 se han producido 1.162 incorporaciones. La relación porcentual entre el salario (RBA) de las personas incorporadas en el período y el salario del Convenio Colectivo de aplicación (SBA) o Salario Mínimo País, desglosado por región es:

REGIÓN	RELACIÓN % (RBA/SBA)
España	137,16%
Portugal	275,89%
Holanda	291,16%
Brasil	629,01%
Estados Unidos	910,02%

#### Accidentabilidad:

La escasa siniestralidad laboral en el grupo Altia se mantiene gracias a las políticas de Seguridad y Salud en el Trabajo y al esfuerzo conjunto de trabajadores y organización. Los accidentes que están sometidos a comunicación y notificación según la legislación vigente son notificados a la Autoridad Laboral por los procedimientos establecidos por la Administración Competente.

En España se han producido durante 2023 4 accidentes con baja (3 in itinere) y 5 sin baja (2 in itinere), que han dado lugar a 46 días de baja. En Portugal se produjo 1 accidente con baja con 22 días de ausencia. En Chile, Brasil y Holanda no hubo accidentes.

En España se produjo durante 2022, 3 accidentes con baja (in itinere) y 2 sin baja (1 in itinere), que han dado lugar a 215 días de baja. En Portugal se produjo 1 accidente con baja con 30 días de ausencia. En Chile, Brasil y Holanda no hubo accidentes.

En España, se produjo durante 2021, 1 accidente con baja (in itinere), que ha dado lugar a 38 días de baja, y 1 sin baja. En Portugal, Chile, Brasil y Holanda no hubo accidentes.

ACCIDENTES	2021		2022		2023	
	Con baja	Con baja	Con baja	Sin baja	Con baja	Sin baja
Leves	0	1	1	1	1	3
Graves	0	0	0	0	0	0
Muy Graves o Mortales	0	0	0	0	0	0
In Itinere	1	3	3	0	3	2

La tasa de absentismo (jornadas perdidas del periodo/trabajadores \* 365 días del periodo) del grupo Altia durante el año 2023 fue de 1,79%, algo superior al 1,67% de 2022 y 2021 e inferior al 1,94% del año 2020 y 1,96% del año 2019, por debajo de la media del sector que es del 1,90%.

#### Formación:

Con carácter anual, en el grupo Altia se detectan aquellas áreas en las que el trabajador (o sus superiores) demandan una mayor acción formativa. Esa demanda se refleja a principio de cada año en el Plan Estratégico de Formación que aprueban los empleados a través de sus representantes y la Dirección del Grupo.

Las necesidades de formación son evaluadas en función de las características de cada puesto de trabajo, los proyectos que se deben ejecutar y las necesidades específicas o coyunturales de la organización.

En el grupo Altia se pretende que el equipo humano esté motivado para crecer profesionalmente, actualizando o ampliando sus conocimientos.

La importancia de la formación como principal herramienta para la mejora de la capacitación y la satisfacción de los clientes ha sido una constante durante los últimos años.

En total, se han realizado 122.921 horas de formación en el año 2023, por las 77.287 horas de formación durante el año 2022, por las 33.077 horas de formación durante el año 2021 y las 31.247 horas de formación durante el año 2020.

La formación por horas, sexo y categoría profesional realizada en 2023 ha sido:

FORMACIÓN	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Arquitecto/a de Negocio	32	236	268
Arquitecto/a de Sistemas/Comunicaciones	934	140	1074
Arquitecto/a de Software	5071	1025	6096
Consultor/a de Negocio Senior Nivel I	278	222	500
Consultor/a de Negocio Senior Nivel II	305	290	595
Consultor/a de Negocio Senior Nivel III	105	275	380
Consultor/a de Negocio. Nivel I	336	606	942
Consultor/a de Negocio. Nivel III	154	251	405
Consultor/a de Tecnología. Nivel II	0	52	52
Consultor/a de Tecnología. Nivel I	52	271	323

Controller	0	12	12
Director de Operaciones	0	12	12
Director de Servicios Gestionados	12	0	12
Director/a de Tecnología	12	0	12
Director/a Desarrollo Corporativo	12	0	12
Director/a Económico-Financiero	12	0	12
Director/a Unidad de Negocio	358	32	390
Director/a Participadas	0	104	104
Gerente de Cuentas	1102	270	1372
Gestor de Desarrollo Comercial	12	0	12
Gerente de Desarrollo Corporativo	30	0	30
Gerente de Desarrollo de Negocio	92	0	92
Gerente de Proyectos	1543	1270	2813
Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel I	1367	467	1834
Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel II	1035	42	1077
Ingeniero/a de Sistemas Senior Nivel III	1970	665	2635
Ingeniero/a de Sistemas. Nivel I	2621	219	2840
Ingeniero/a de Sistemas. Nivel II	1287	0	1287
Ingeniero/a de Sistemas. Nivel III	2277	224	2501
Ingeniero/a de Software Senior Nivel II	4123	1404	5527
Ingeniero/a de Software Senior Nivel III	4712	952	5664
Ingeniero/a de Software Senior Nivel I	5557	1380	6937
Ingeniero/a de Software. Nivel I	6054	680	6734
Ingeniero/a de Software. Nivel II	2330	546	2876
Ingeniero/a de Software. Nivel III	3658	735	4393



INTRODUCCIÓN	NUESTRA COMPAÑÍA	NUESTRO COMPROMISO	IMPACTO EN EL BUEN GOBIERNO (G)	IMPACTO EN LO SOCIAL (S)	IMPACTO EN EL MEDIO AMBIENTE (E)	MARCO DE REPORTE Y DATOS	
Jefe/a de Proyecto	3855	2709	6564	Analista Funcional C	335	113	448
Responsable Asesoría Jurídica	12	0	12	Analista Técnico C	184	134	318
Responsable Contabilidad y Finanzas	0	21	21	Analista Funcional B	266	161	427
Responsable de Formación	32	0	32	Técnico de Sistemas C	84	31	115
Responsable de Selección	0	135	135	Responsable de Proyectos C	201	142	343
Responsable MK&COM	0	71	71	Programador Senior A	612	24	636
Responsable RR.HH.	0	60	60	Técnico de Sistemas B	30	0	30
Técnico Contabilidad y Finanzas Nivel II	130	70	200	Director de Sistemas	69	0	69
Técnico/a de gestión oficina Nivel II	0	218	218	Analista Funcional A	156	142	298
Técnico/a de Sistemas. Nivel I	2820	866	3686	Responsable de Proyecto A	248	185	433
Técnico/a de Sistemas. Nivel II	3959	831	4790	Análisis Técnico A	198	400	598
Técnico/a de Software. Nivel I	5032	1196	6228	Gerente de Cuenta	95	115	210
Técnico/a de Software. Nivel II	5274	1982	7256	Analista Técnico D	107	0	107
Técnico/a de soporte oficina Nivel II	104	158	262	Analista Técnico B	108	186	294
Técnico/a Gestión Financiera Nivel I	52	182	234	Programador Senior B	141	34	175
Técnico/a Gestión Financiera Nivel II	0	100	100	Programador Senior C	80	91	171
Técnico/a Gestión oficina Nivel I	0	488	488	Programador Senior D	595	48	643
Técnico Jurídico Nivel II	0	88	88	Programador Junior C	4	0	4
Técnico/a MK & COM Nivel I	0	27	27	Responsable de Proyectos B	42	18	60
Técnico/a MK & COM Nivel II	0	160	160	Analista Técnico E	15	0	15
Técnico/a RRHH Nivel I	0	144	144	Oficial Administrativo	0	12	12
Técnico/a RRHH Nivel II	0	141	141	Diseñador Gráfico B	12	0	12
Técnico/a Selección Nivel I	141	428	569	Account Manager	97	102	199
Técnico/a Selección Nivel II	71	352	423	Asistant	0	20	20
Técnico/a Soporte Oficina Nivel I	0	12	12	Associate Director	40	0	40
				Consultant	4071	2333	6404
				Director	89	5	94
				Expert	80	102	182

INTRODUCCIÓN	NUESTRA COMPAÑÍA	NUESTRO COMPROMISO	IMPACTO EN EL BUEN GOBIERNO (G)	IMPACTO EN LO SOCIAL (S)	IMPACTO EN EL MEDIO AMBIENTE (E)	MARCO DE REPORTE Y DATOS	179
IT Senior Specialist	27	0	27				
IT Specialist	527	8	535				
Junior Consultant	2272	1476	3748				
Manager	348	290	638				
Officer	476	176	652				
Sales Asistant	0	40	40				
Senior Account Manager	49	24	73				
Senior Consultant	2399	1173	3572				
Senior Director	18	11	29				
Senior Manager	578	68	646				
Senior Officer	168	90	258				
Team Lead	301	529	830				
Tech Lead	509	4	513				
Trainee	1055	401	1456				
Otros	3547	2254,50	5801,50				
<b>TOTAL</b>	<b>89.158</b>	<b>33.763,50</b>	<b>122.921,50</b>				

En relación a la formación en código ético y compliance se ha realizado formación en Altia para 1.528 personas con un total de 15.270 horas. En formación en Igualdad, para Altia y Bilbomática, se ha realizado formación para 857 personas y un total de 7.946 horas.

## Indicadores económicos o de gobernanza

### Pérdidas y Ganancias, ejercicio 2023, 2022 y 2021.

CIFRAS EN €	2021	2022	2023	VARIACIÓN
Importe neto de la Cifra de Negocios	125.927.795	167.192.168	241.311.587	44,33%

CIFRAS EN €	2021	2022	2023	VARIACIÓN
Trabajos realizados por la empresa para su activo	111.996	69.750	86.998	24,73%
Costes directos	-27.817.168	-40.737.765	-68.297.229	67,65%
Margen Bruto	98.222.623	126.524.153	173.101.356	36,81%
Otros Ingresos	122.292	374.873	917.691	144,80%
Gastos de Personal	-77.348.953	-99.130.093	-137.630.492	38,84%
Gastos de Explotación	-7.312.033	-11.565.999	-11.207.280	-3,10%
EBITDA	13.683.929	16.202.934	25.181.275	55,41%
Amortizaciones	-2.329.831	-3.041.225	-3.598.720	18,33%
EBIT	11.354.098	13.161.709	21.582.555	63,98%
Resultado Extraordinario	-750.650	39.911	-645.075	-1716,28%
Resultado Financiero	-703.061	-479.473	-1.011.688	111,00%
EBT	9.900.387	12.722.147	19.925.792	56,62%
Impuesto de Sociedades	-1.153.152	-2.523.019	-4.561.103	80,78%
Beneficio Neto	8.747.235	10.199.128	15.364.689	50,65%

El dato más significativo de 2023 es que el volumen de negocio del Grupo ha aumentado un 44,3% en relación al obtenido en 2022 (241,3 Mn€ en 2023 vs 167,2 Mn€ en 2022). El Grupo Altia ha seguido la tendencia de crecimiento orgánico de años precedentes durante 2023 con un esfuerzo comercial y de ejecución importante, aunque parte del crecimiento obtenido procede de la consolidación de las cuentas completas de las compañías adquiridas en 2022 (Wairbut y Bilbomática), que en 2022 se consolidaron en las cuentas del Grupo solo parcialmente, desde la fecha de incorporación al mismo.

## Ingresos

El detalle de los ingresos de la sociedad del año 2023, desglosado por líneas de negocio y su comparación respecto al cierre de 2021 y 2022 es el siguiente:

VENTAS € POR LÍNEA DE NEGOCIO	2021	2022	2023	VARIACIÓN
Consultoría tecnológica	1.063.659	2.515.193	5.957.503	136,86%
Desarrollo de aplicaciones informáticas	18.296.747	28.550.356	37.418.099	31,06%
Implantación soluciones terceros	5.484.466	7.967.319	10.738.429	34,78%
Outsourcing y mantenimiento	75.261.961	98.565.713	144.678.608	46,78%
Soluciones propias	1.402.940	693.046	1.157.030	66,95%
Suministros hardware y software	9.037.210	11.239.192	22.141.170	97,00%
Servicios gestionados	15.380.813	17.661.349	19.220.748	8,83%
<b>Total ingresos por cartera</b>	<b>125.927.795</b>	<b>167.192.168</b>	<b>241.311.587</b>	<b>44,33%</b>

La principal línea de negocio durante 2023 sigue siendo, como en años anteriores, la de *'Outsourcing y Mantenimiento'* que ha aumentado en términos absolutos (de 98,6 Mn€ en 2022 a 144,7 Mn€ en 2023), y que mantiene su peso sobre el total de ingresos (59,0% en 2022 frente a 60,0% en 2023). Supone, un porcentaje muy elevado del total de ingresos, fenómeno muy interesante ya que esta línea se caracteriza por ser un negocio de alta recurrencia.

La segunda línea por peso es *'Desarrollo de Aplicaciones Informáticas'* que supone un 15,5% del total de ingresos. Esta línea se incrementa un 31,1% con respecto a 2022, pasando de 28,5 Mn€ a 37,4 Mn€. El objetivo de esta línea de negocio, además de la correcta ejecución del proyecto o trabajo a desarrollar, es que éste pueda llegar a transformarse en un negocio recurrente a través del mantenimiento (evolutivo,

correctivo o ambos) de la aplicación desarrollada, integrándose en ese momento, en la línea de *'Outsourcing y Mantenimiento'*.

En tercer lugar, se ha situado la línea de *'Suministros Hardware y Software'* que representa un 9,2% de la cifra de negocios. Esta partida aumenta un 97,0% con respecto al año 2022, pasando de 11,2 Mn€ en 2022 a 22,1 Mn€ en 2023. Esta línea, sin ser estratégica ni generar márgenes elevados, complementa el portfolio de servicios de la Compañía y en algunos casos es un buen camino para entrar en determinadas cuentas, sectores o mercados.

En cuarto lugar, se ha situado la línea de *'Servicios Gestionados'* con un 8,0% sobre el total de ingresos, con una ligera reducción relativa (no así en términos absolutos, donde aumenta de 17,7 Mn€ a 19,2 Mn€). Parte de la pérdida de peso de esta línea (y de aumento en la anterior de *'Suministro Hardware y Software'*) se explica por una reclasificación en la segmentación realizada por el Grupo en relación a ejercicios precedentes en proyectos de tipología mixta, es decir, aquellos que desarrollan actividad en más de una línea de negocio. Además, en el caso de esta línea de negocio existe una elevada competencia desde hace años que explica la constante reducción de precios año tras año. En esta línea, la estrategia sigue pasando por especializarse en aquellos servicios de mayor valor añadido en los que los precios no solo se mantienen, sino que pueden, incluso, incrementarse, dependiendo de la complejidad del servicio que se preste.

La línea *'Implantación de soluciones de terceros'* ha consolidado el incremento de peso sobre los ingresos acontecido en 2022. En 2023, supone un 4,5% del total. En esta línea se incluye la actividad relacionada con soluciones sobre Data Analytics, Inteligencia Artificial o Enterprise Soluciones (ERP, soluciones Microsoft), áreas en las que el Grupo pretende intensificar la actividad en los próximos años.

Las otras dos líneas, siguen teniendo muy bajo peso sobre el total de ingresos, en el entorno del 1-2%.

Con relación a la distribución de la cifra de negocios por geografías, a continuación, se incluye un cuadro comparativo:

VENTAS € POR GEOGRAFÍAS	2021	2022	2023	VARIACIÓN
España	63.657.914	89.524.654	138.909.329	55,16%
Portugal	31.706.849	35.505.136	43.723.643	23,15%
Resto Europa	23.723.794	32.560.369	49.726.705	52,72%
Resto Mundo	6.839.238	9.602.009	8.951.910	-6,77%
Total ingresos por cartera	125.927.795	167.192.168	241.311.587	44,33%

En cuanto al origen (geográfico) de las ventas, con la incorporación de Wairbut y Bilbomática al Grupo, el negocio prestado fuera de España ha perdido peso con respecto al total de ingresos: a cierre de 2023, un 42,4% de los ingresos totales del Grupo se localizan fuera de España. La distribución es: 57,6% de los ingresos provienen de negocio realizado en España, un 18,1 % proviene de Portugal, un 20,6% del resto de Europa (donde repunta ligeramente a pesar de la reducción porcentual general del negocio internacional) y un 3,7% del resto del mundo. El peso de la actividad internacional se combina con una cada vez mayor diversificación en cuanto a presencia en territorios, minimizándose así el riesgo de excesiva dependencia de uno u otro mercado, salvo en el caso del mercado español. Las perspectivas de futuro del Grupo van en línea de que el mercado español vaya perdiendo peso sobre el total de ingresos.

En relación a la facturación por sectores, a continuación, se incluye un cuadro comparativo:

VENTAS € POR SECTORES	2021	2022	2023	VARIACIÓN
AA.PP.	37.585.042	66.093.351	114.709.216	73,56%
Industria	72.917.024	86.715.814	109.101.964	25,82%
Servicios Financieros	15.425.728	14.383.003	17.500.407	21,67%
Total ingresos por cartera	125.927.795	167.192.168	241.311.587	44,33%

En relación al sector en el que el cliente desarrolla su actividad, el 47,5% de los ingresos provienen del negocio con 'Administraciones Públicas' con un incremento del 73,6% respecto a 2022. En términos absolutos se produce un crecimiento muy significativo, de 48,6 Mn€. Gana peso, dado que casi la totalidad de la actividad de Wairbut y Bilbomática se lleva a cabo en este sector. Por otro lado, aunque pierden peso, crecen igualmente en términos absolutos el sector 'Industria', y el de 'Servicios Financieros', un 25,8% y un 21,7% respectivamente.

### Impuestos

A efectos del Impuesto sobre Sociedades, las sociedades del Grupo en España tributan bajo el Régimen de Declaración Consolidada en un Grupo cuya sociedad dominante es Boxleo Tic, S.L. Para cada una de las sociedades pertenecientes al Grupo fiscal consolidable, el Impuesto sobre Sociedades se calcula a partir del resultado económico o contable, obtenido por la aplicación de principios de contabilidad generalmente aceptados, si bien no necesariamente ha de coincidir con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto, que resulta de la aplicación de lo dispuesto al respecto en la Ley del impuesto.

La conciliación del resultado contable de los ejercicios 2021, 2022 y 2023 con la base imponible individual del Impuesto sobre Sociedades, es como sigue:

CIFRAS EN €	EJERCICIO 2021	EJERCICIO 2022	EJERCICIO 2023
Resultado contable antes de impuestos	9.900.387	12.722.147	19.925.792
Diferencias permanentes	64.576	(401.687)	338.577
Diferencias temporales	(197.020)	460.125	(316.413)
Con origen en el ejercicio	(193.055)	438.900	(152.464)
Con origen en ejercicios anteriores	(3.965)	21.225	(163.949)
Otras diferencias de imputación temporal	27.373	(2.372)	25.886
Diferencias de consolidación	5.411	(1.307.440)	(375.963)
Compensación de bases imponibles negativas	(497.417)	(2.425.103)	(4.324.711)
Base Imponible (Resultado Fiscal)	9.303.310	9.045.670	15.273.168

La conciliación entre el resultado contable y el gasto por el Impuesto sobre Sociedades de los ejercicios 2021, 2022 y 2023 es la siguiente:

CIFRAS EN €	EJERCICIO 2021	EJERCICIO 2022	EJERCICIO 2023
Resultado contable antes de impuestos	9.900.387	12.722.147	19.925.792
Diferencias permanentes	64.576	(401.687)	338.577
Diferencias temporales	(197.020)	460.125	(316.413)
Otras diferencias de imputación temporal	27.373	(2.372)	25.886
Otros ajustes	113.309	(1.307.440)	(375.963)
Totales	9.908.625	11.470.773	19.597.879
Cuota al 25%	2.477.156	2.867.693	4.899.470
Reducción artículo 25 TRLIS	(96.797)	(74.623)	(44.428)
Deducciones	(97.798)	(306.940)	(1.056.479)
Otros	(1.065.572)	205.326	571.153
Diferencias tipos impositivos	(63.837)	(168.438)	191.388
Total gasto por impuesto de sociedades	1.153.152	2.523.019	4.561.103

Así, los importes devengados por país han sido en los ejercicios 2021, 2022 y 2023:

IMPORTES € POR PAÍS	2021	2022	2023
España	1.745.387,59	1.712.863,85	3.114.806,64
Portugal	(715.103,94)	455.345,32	1.156.538,20
Chile	(2.849,25)	47.462,09	11.086,54
Brasil	40.127,05	95.035,99	4.844,31
Estados Unidos	115.591,73	83.609,04	122.652,15
Holanda	34.269,00	128.703,00	151.175,00
Total impuestos	1.217.422,18	2.523.019,29	4.561.102,84

#### Multas o sanciones

No se han producido durante el ejercicio multas o sanciones relacionadas con términos económicos. No obstante, se recogen diferencias permanentes no significativas en el ejercicio derivadas de revisiones de impuestos de ejercicios anteriores.



## Subvenciones

Durante el ejercicio 2023 el Grupo ha recibido una subvención de capital concedida por la European Health and Digital Executive Agency a un consorcio de entidades (del cual Bilbomática forma parte) para la financiación del proyecto LUCIA (acrónimo, en inglés, de Understanding Lung Cancer related risk factors and their Impact). La parte de la subvención asignada a las actividades del Grupo ha ascendido a 300.125 euros, los cuales se encontraban pendientes de cobro al 31 de diciembre de 2023.

El Grupo no ha recibido subvenciones durante el ejercicio 2022 ni en 2021.

## Consejos de Administración. Costes

La contabilización de estos gastos se ajusta al principio de devengo y se registra el gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias de acuerdo con la corriente real del servicio prestado al Grupo, valorándose por el coste.

Los importes correspondientes a las cantidades percibidas por los Consejeros de la sociedad matriz (Altia) por todos los conceptos en 2023 son los siguientes:

	2021	2022	2023
Sueldos	594.769 €	552.271 €	624.084 €
Retribuciones estatutarias Consejeros	78.000 €	78.000 €	79.000 €
Otras retribuciones	204.570 €	292.263 €	254.829 €
Totales	877.339 €	922.534 €	957.913 €

No existe personal de alta dirección distinto de los miembros del Consejo de Administración.

Las retribuciones del Consejo de Administración están fijadas en los Estatutos de la Compañía, según el siguiente tenor:

“La retribución de los consejeros consiste en una asignación mensual y fija. La cantidad máxima que la Sociedad pueda satisfacer al total de los Consejeros en ese concepto será la que determine a esos efectos la Junta General de Accionistas. Esa cantidad continuará vigente hasta que la Junta no acuerde su modificación. La fijación de la cantidad exacta dentro del límite máximo fijado por la Junta general y su distribución interna entre los Consejeros será competencia del Consejo de Administración.

Además de la retribución anterior e, independientemente de la misma, los Consejeros podrán ser destinatarios de sistemas de remuneración referenciados al valor de cotización de las acciones o que comporten la entrega de acciones o derechos de opción sobre las acciones. Será competencia de la Junta general de Accionistas la adopción y establecimiento de esos sistemas de remuneración y de sus condiciones.”

Con independencia de las retribuciones estatutarias de Altia, los Consejeros perciben de la Sociedad y de otras empresas del Grupo los conceptos que se indican en el cuadro anterior.

No se han desarrollado los sistemas de retribución referenciados al valor de cotización de las acciones o que comporten la entrega de acciones o derechos de opción sobre las acciones, que contemplan como posibles los Estatutos Sociales. No se realiza evaluación del desempeño de los integrantes del Consejo de Administración.

## Taxonomía

El 22 de junio de 2020 se publicó el Reglamento (UE) 2020/852 de la Unión Europea para facilitar la reorientación de los flujos de capital hacia actividades más sostenibles. Se pretende responder a iniciativas como el Pacto Verde, el Acuerdo de París o los Objetivos de Desarrollo Sostenible, contribuyendo a la transformación del modelo económico actual hacia uno neutro en carbono.

El reglamento insta una taxonomía, basada en la ciencia, y seis objetivos ambientales a los cuales dichas actividades podrían contribuir.

La implementación de la “Taxonomía Ambiental Europea” se aplicará de forma gradual y se le sumará una específica para evaluar la contribución a los objetivos sociales.

Durante diciembre de 2021 se publicaron los desarrollos normativos complementarios. El Reglamento delegado (RD) (UE) 2021/2139 establece los criterios técnicos para considerar que una actividad económica contribuye a la mitigación o a la adaptación al cambio climático y determina si no causa un perjuicio significativo (economía circular, recursos hídricos y marinos, prevención y control de la contaminación y biodiversidad). El RD (UE) 2021/2178 especifica el contenido, la presentación de la información y la metodología que deben divulgar las empresas sujetas a los artículos 19 bis o 29 bis de la Directiva 2013/34/UE.

Durante el año 2023 se publicaron nuevos desarrollos normativos. El Reglamento (UE) 2020/852 del Parlamento Europeo y del Consejo mediante el establecimiento de los criterios técnicos de selección para determinar en qué condiciones se considerará que una actividad económica contribuye de forma sustancial al uso sostenible y a la protección de los recursos hídricos y marinos, a la transición a una economía circular, a la prevención y el control de la contaminación, o a la protección y recuperación de la biodiversidad y los ecosistemas, y para determinar si dicha actividad económica no causa un perjuicio significativo a ninguno de los demás objetivos medioambientales. El

REGLAMENTO DELEGADO (UE) 2023/2485 DE LA COMISIÓN de 27 de junio de 2023 que modifica el Reglamento Delegado (UE) 2021/2139.

En este contexto, se distinguen los siguientes conceptos:

- **Elegible:** referido a las actividades con potencial de alineamiento incluidas en el (RD) (UE) 2021/2139 Anexo I (mitigación) y Anexo II (adaptación).
- **No Elegible:** referido a las actividades no incluidas en el (RD) (UE) 2021/2139, ya sea por:
  - Generar un impacto negativo muy significativo en el cambio climático.
  - No tener una contribución sustancial en la mitigación y adaptación al cambio climático.
  - Integración en futuros desarrollos, revisiones de la taxonomía de la UE, o aprobaciones por parte del Parlamento y Consejo Europeo.
- **Elegibles alineadas:** referido a actividades elegibles que cumplen con los criterios técnicos de selección (CTS) del objetivo medioambiental, garantizan que no perjudican de manera significativa al resto de los objetivos (DNSH) y que se realizan de conformidad con las Líneas Directrices de la OCDE para Empresas Multinacionales y con los Principios rectores de las Naciones Unidas sobre las empresas y los derechos humanos (salvaguardas sociales).
- **Elegibles no alineadas:** actividades elegibles que no cumplen con las fases de análisis de alineamiento (CTS, DNSH y Salvaguardas).

Según lo dispuesto en el RD (UE) 2023/2486, para el año 2024, se requiere reportar el porcentaje de INCN (Importe Neto de la Cifra de Negocio), CapEX (“capital expenditure”) y OpEX (“operation expenditure”), de las actividades de la empresa que son elegibles y no elegibles con información del ejercicio 2023, así como la información

cualitativa relativa a sus políticas contables, evaluación de cumplimiento e información contextual de acuerdo a la metodología y plantillas facilitadas por el RD (UE) 2023/2486.

Altia ha centrado el proceso de reporte en la identificación de actividades económicas elegibles y no elegibles, teniendo en cuenta todas las Sociedades en las que tiene el control económico.

Asimismo, el RD (UE) 2023/2486 incluye los criterios técnicos para determinar si se está llevando a cabo acciones en relación a los objetivos medioambientales de mitigación y adaptación al cambio climático, uso sostenible y protección de los recursos hídricos y marinos y si se está llevando a cabo una transición hacia una economía circular, ampliando así el alcance del estudio en nuevos objetivos ambientales que no estaban incluidos en la versión anterior de la norma.

### Procedimiento en Altia

Partiendo del perímetro de sociedades que consolidan en el grupo Altia en 2023 se ha evaluado cuáles de nuestras actividades económicas son elegibles y no elegibles, de acuerdo con las actividades taxonómicas recogidas en el Reglamento Delegado (UE) 2021/2139 de Clima publicado el 9 de diciembre de 2021 y actualizado por el Reglamento Delegado (UE) 2023/2485 de Clima publicado el 27 de junio de 2023 por su contribución significativa a la mitigación y adaptación al cambio climático, uso sostenible y protección de los recursos hídricos y marinos y si se está llevando a cabo una transición hacia una economía circular, expresado en términos de importe neto de la cifra de negocio (INCN o volumen de negocio), CapEX y OpEX.

Identificación y análisis de las actividades del Grupo.

- A través de este proceso, Altia ha clasificado todas sus actividades económicas a lo largo de su cadena de valor.
- Así, se han identificado las siguientes actividades en función de las líneas de negocio identificadas por Altia.

LÍNEAS DE NEGOCIO	DESCRIPCIÓN DE LA ACTIVIDAD (SEGÚN LA TAXONOMÍA DE LA UE)
1 Consultoría Tecnológica	Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática (Código NACE J62 de conformidad con la nomenclatura estadística de actividades económicas establecida por el Reglamento CE nº 1893/2006).
2 Desarrollo de aplicaciones informáticas	
3 Implantación de soluciones de terceros	
4 Outsourcing y Mantenimiento	
5 Soluciones Propias	Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas (Código NACE J63.1.1. de conformidad con la nomenclatura estadística de actividades económicas establecida por el Reglamento CE nº 1893/2006).
6 Suministros Hardware y Software	
7 Servicios Gestionados	

Proporción del volumen de negocios procedente de productos o servicios asociados a actividades económicas que se ajustan a la taxonomía-divulgación correspondiente al año 2023

Actividades Económicas	Código	Volumen de negocios absoluto (miles de €)	Proporción del volumen de negocios (%)	Criterios de contribución sustancial			Criterios de ausencia de perjuicio significativo					Proporción del volumen de negocios que se ajusta a la taxonomía (%)	Categoría *
				Mitigación del cambio climático (%)	Adaptación al cambio climático (%)	Mitigación del cambio climático sí/ No	Adaptación al cambio climático sí/ No	Sostenibilidad y protección del agua y recursos marinos sí/ No	Transición a economía circular sí/ No	Prevención y control de la contaminación sí/ No	Protección y restauración de la biodiversidad y los ecosistemas sí/ No		
A. ACTIVIDADES ELEGIBLES SEGUN LA TAXONOMÍA													
A.1 Actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía)													
Volumen de negocios de actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía) (A.1)													
A.2 Actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)													
Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas	J63.1.1.	19.220,747	7,97%										
Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática	J62	44.532,630	18,45%										
Volumen de negocios de actividades elegibles según la taxonomía, pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía) (A.2)	J63.1.1 J62	63.753,378	26,42%										
Total A 1 + A.2		63.753,378	26,42%										





Volumen de negocios de actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía) (A.2)

381,171 -220,91%

Total A.1 + A.2

381,171 -220,91%

B. ACTIVIDADES NO ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA

Volumen de negocios de actividades no elegibles según la taxonomía (B)

-553,715 320,91%

TOTAL A + B

-172,543 100,00%

Proporción de las OpEx procedentes de productos o servicios asociados a actividades económicas que se ajustan a la taxonomía- divulgación correspondiente al año 2023

Actividades Económicas	Código	CapEx absolutas (miles de €)	Proporción de CapEx (%)	Criterios de contribución sustancial			Criterios de ausencia de perjuicio significativo						Proporción del volumen de negocios que se ajusta a la taxonomía (%)	F/T	Categoría *
				Mitigación del cambio climático (%)	Adaptación al cambio climático (%)	Mitigación del cambio climático sí / No	Adaptación al cambio climático sí / No	Sostenibilidad y protección del agua y recursos marinos sí / No	Transición a economía circular sí / No	Prevención y control de la contaminación sí / No	Protección y restauración de la biodiversidad y los ecosistemas sí / No	Garantías mínimas sí / No			
A ACTIVIDADES ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA															

## A.1 Actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía)

OpEx de las actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía) (A.1)

## A.2 Actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)

Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas J63.1.1 57,075 1,76%

Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática J62 0,00 0,00%

OpEx de las actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía) (A.2) 57,075 1,76%

Total A.1 + A.2 57,075 1,76%

## B. ACTIVIDADES NO ELEGIBLES SEGÚN LA TAXONOMÍA

OpEx de actividades no elegibles según la taxonomía (B) 3.194,261 98,24%

TOTAL A + B 3.251,336 100%

## Análisis de la elegibilidad

La actividad de “Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas” en función de lo establecido en el Anexo I del Reglamento Delegado (UE) 2021/2139 de la Comisión de 4 de junio de 2021 (modificado por el Reglamento Delegado (UE) 2023/2486), se considera 100% elegible-alineadas derivado de los siguientes criterios técnicos de selección en relación a su contribución sustancial a los objetivos ambientales de adaptación al cambio climático, uso sostenible y protección de los recursos hídricos y marinos y si se está llevando a cabo una transición hacia una economía circular.

La actividad “Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática” se considera elegible en relación con:

- Software que permita la gestión de los riesgos climáticos físicos y la adaptación a los mismos.
- Suministro de soluciones de TI/TO basadas en datos para la reducción de fugas
- Suministro de soluciones de TI/TO basadas en datos.

Por lo que se considera que las actividades de Altia englobadas en las áreas de negocio de Desarrollo de aplicaciones informáticas, Soluciones Propias y Consultoría Tecnológica se pueden considerar elegibles.

## Cálculo de los principales indicadores

Atendiendo al Reglamento Delegado (UE) 2021/2178 (modificado por el Reglamento Delegado (UE) 2023/2486) de divulgación de la información de Taxonomía, se han considerado los criterios contables a tener en cuenta a la hora de calcular el numerador y denominador del INCN, CapEX y OpEX elegible y no elegible según la Taxonomía Ambiental de la UE.

Para calcular las ratios de los tres KPI's financieros, se ha calculado la proporción de INCN, CapEX y OpEX que se considera elegible por Taxonomía como numerador, dividida por el total de INCN, CapEX y OpEX del grupo Altia a cierre de ejercicio.

### Cálculo del % de Volumen de negocios

La proporción del Volumen de negocios a que se refiere el artículo 8, apartado 2, letra a), del Reglamento (UE) 2020/852 se calculará como la parte del volumen de negocios neto derivado de productos o servicios, incluidos los inmateriales, asociados con actividades económicas que se ajustan a la taxonomía (numerador), dividido por el volumen de negocios neto (denominador) como se define en el artículo 2, apartado 5, de la Directiva 2013/34/UE.

En el caso de Altia, en el numerador se incluye la suma del Volumen de negocios (cuentas contables del Plan General Contable del Grupo 70) de las líneas de negocio mencionadas anteriormente que son taxonómicamente elegibles. Mientras que en el denominador se corresponde con el saldo total de la cifra de Volumen de negocios del Grupo.

De forma específica para el caso del KPI de volumen de negocio, i) el Grupo ha realizado el cálculo únicamente con las ventas a terceros externos al Grupo (considerando la premisa de integración vertical comentada previamente); ii) ha evitado la doble contabilización de ingresos en su estimación, iii) y ha asegurado la realización del análisis en base al dato consolidado de ingresos del Grupo sin la inclusión de consumos internos ni otros servicios adicionales no elegibles.

### Cálculo del % de CapEx

La proporción de CapEx a que se refiere el artículo 8, apartado 2, letra b), del Reglamento (UE) 2020/852 se calculará como el numerador dividido por el denominador; siendo el denominador las adiciones a los activos tangibles e intangibles durante el ejercicio considerado antes de depreciaciones, amortizaciones y posibles

nuevas valoraciones, incluidas las resultantes de revalorizaciones y deterioros de valor, correspondientes al ejercicio pertinente, con exclusión de los cambios del valor razonable. El denominador también incluirá las adiciones a los activos tangibles e intangibles que resulten de combinaciones de negocios.

Para las empresas no financieras que apliquen las normas internacionales de información financiera (NIIF) adoptadas por el Reglamento (CE) n.o 1126/2008, los CapEx cubrirán los costes que se contabilizan de acuerdo con:

- NIC 16 Inmovilizado material, párrafo 73, letra e), incisos i) e iii);
- NIC 38 Activos Intangibles, párrafo 118, letra e), inciso i);
- NIC 40 Inversiones inmobiliarias, párrafo 76, letras a) y b), (para el modelo del valor razonable);
- NIC 40 Inversiones inmobiliarias, párrafo 79, letra d), incisos i) e ii), (para el modelo del coste);
- NIC 41 Agricultura, párrafo 50, letras b) y e);
- NIIF 16 Arrendamientos, párrafo 53, letra h).

Los arrendamientos que no den lugar al reconocimiento de un derecho de uso del activo no se contabilizarán como CapEx.

Por otro lado, el numerador incluirá la parte de las inversiones en activos fijos incluidos en el denominador que:

- esté relacionado con activos o procesos que estén asociados a actividades económicas que se ajustan a la taxonomía;
- forme parte de un plan para ampliar las actividades económicas que se ajustan a la taxonomía o para permitir que actividades económicas elegibles según la taxonomía se ajusten a la taxonomía («plan CapEx») en las condiciones especificadas en el párrafo segundo del presente punto 1.1.2.2 (relativo al «plan CapEx»);

- esté relacionada con la compra de la producción obtenida a partir de actividades económicas que se ajustan a la taxonomía y medidas individuales que permitan que las actividades objetivo pasen a tener bajas emisiones de carbono o den lugar a reducciones de los gases de efecto invernadero, en particular las actividades enumeradas en los puntos 7.3 a 7.6 del anexo I del ADC, así como otras actividades económicas enumeradas en los Actos Delegados adoptados de conformidad con el artículo 10, apartado 3, el artículo 11, apartado 3, el artículo 12, apartado 2, el artículo 13, apartado 2, el artículo 14, apartado 2, y el artículo 15, apartado 2, del Reglamento (UE) 2020/852, y siempre que esas medidas se apliquen y estén operativas en un plazo de dieciocho meses.

En el caso de Altia, el dato del denominador será el Capex total del Grupo, que incluye las inversiones en inmovilizado intangible y las inversiones en inmovilizado material. En relación al numerador, será únicamente la agregación del Capex de las actividades consideradas como elegibles taxonómicamente.

#### Cálculo del % de OpEx

La proporción de OpEx a que se refiere el artículo 8, apartado 2, letra b), del Reglamento (UE) 2020/852 se calculará como el numerador dividido por el denominador; incluyendo este último los costes directos no capitalizados que se relacionan con la investigación y el desarrollo, las medidas de renovación de edificios, los arrendamientos a corto plazo, el mantenimiento y las reparaciones, así como otros gastos directos relacionados con el mantenimiento diario de activos del inmovilizado material, por la empresa o un tercero a quien se subcontraten actividades, y que son necesarios para garantizar el funcionamiento continuado y eficaz de dichos activos.

Por otro lado, el numerador incluirá la parte de los gastos operativos incluidos en el denominador que:

- esté relacionada con activos o procesos asociados a actividades económicas que se ajustan a la taxonomía, incluidas formación y otras necesidades de adaptación de los recursos humanos, y costes directos no capitalizados que representan la investigación y el desarrollo;
- forme parte del plan CapEx para ampliar las actividades económicas que se ajustan a la taxonomía o para permitir que actividades económicas elegibles según la taxonomía se ajusten a la taxonomía dentro de un plazo predefinido, como se establece en el párrafo segundo del presente punto 1.1.3.2 (relativo al «plan CapEx»);
- esté relacionada con la compra de la producción obtenida a partir de actividades económicas que se ajustan a la taxonomía y medidas individuales que posibiliten que las actividades objetivo pasen a tener bajas emisiones de carbono o den lugar a reducciones de los gases de efecto invernadero, así como medidas de renovación de edificios individuales, tal como se identifican en los Actos Delegados adoptados de conformidad con el artículo 10, apartado 3, el artículo 11, apartado 3, el artículo 12, apartado 2, el artículo 13, apartado 2, el artículo 14, apartado 2, o el artículo 15, apartado 2, del Reglamento (UE) 2020/852, y siempre que esas medidas se apliquen y estén operativas en un plazo de dieciocho meses.

En el caso de Altia, para el indicador de OpEx únicamente se han considerado los costes directos no capitalizados que se relacionan con los arrendamientos a corto plazo y el mantenimiento y las reparaciones.

El denominador aglutinará el gasto de estas dos partidas de OpEx de todo el Grupo, mientras que el numerador estará formado por los mismos conceptos, pero únicamente de las actividades reconocidas como elegibles.

## Análisis del alineamiento

Altia ha realizado el **análisis de alineamiento a los objetivos ambientales de adaptación al cambio climático, uso sostenible y protección de los recursos hídricos y marinos** y si se está llevando a cabo una **transición hacia una economía circular** con los datos de cierre del ejercicio 2023 para todas las actividades elegibles de su portfolio.

En relación a los criterios de alineamiento establecidos por los reglamentos delegados, se establece que:

- El Potencial de Calentamiento Atmosférico (PCA) debe ser menor de 675 toneladas de CO2 emitidas.

El Potencial de Calentamiento Atmosférico (PCA) es una medida relativa del efecto de calentamiento que produce un gas cuando está en la atmósfera.

Para la actividad elegible “Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas”, se evidencia que el Datacenter de Altia utiliza el gas refrigerante R143A. La emisión de 1 tonelada de gas refrigerante HFC-134A hacia la atmósfera contribuiría al calentamiento global lo mismo que la emisión de 1300 toneladas de CO2 emitidos hacia la atmósfera según los factores de conversión publicados por el MITERD.

Por lo tanto, y al no cumplir con el valor máximo de 675 Tn CO2, la actividad se considera no alineable por taxonomía.

No obstante, la actividad económica ha aplicado soluciones físicas y no físicas que reducen sustancialmente los riesgos climáticos físicos más importantes que son materiales respecto a esa actividad.

La evaluación de las vulnerabilidades y los riesgos climáticos es proporcional a la escala de la actividad y a su duración prevista.

En concreto, se dispone de un sistema de gestión ambiental según la ISO 14001, como se concreta en el desempeño ambiental de esta memoria, para el que se incluyen



medidas de minimización del impacto de las actividades enfocadas a la consecución del objetivo ambiental de adaptación al cambio climático.

En relación a la actividad “Programación, consultoría y otras actividades relacionadas con la informática” no estamos en disposición de corroborar que se han realizado trabajos que estén incluidos entre los considerados como alineables, por lo que se considera que no existe aportación a la consecución de los objetivos medioambientales de adaptación al cambio climático, uso sostenible y protección de los recursos hídricos y marinos y si se está llevando a cabo una transición hacia una economía circular.



## Partners y suministradores

La política de compras del grupo Altia tiene como objetivo la **optimización de la relación entre coste, calidad y prestaciones de la compra o subcontratación de toda clase de bienes y servicios.**

Para ello, se apoya en el principio general de la competencia y en el fomento al mismo tiempo los principios de transparencia y no discriminación.

Como consecuencia de la disposición geográfica de los centros de trabajo en España, Portugal, Holanda, Estados Unidos, Brasil y Chile, el Grupo se apoya fundamentalmente en proveedores nacionales. Las compras más significativas se realizan en España y Portugal, donde la compra local representa más del 80% del total en volumen de contratación.

En el caso de proyectos realizados fuera de España, Portugal, Holanda, Estados Unidos, Brasil y Chile, la contratación de productos y servicios suele llevarse a cabo en la localización donde se desarrolla el proyecto. Ocasionalmente se han contratado trabajos en otros países de la UE.

Todas las empresas del Grupo firman un **contrato que regula la relación con todos sus proveedores**, con especial detalle con los que desarrollan trabajos para clientes. Desde finales del año 2013, Altia anexa a todos los contratos firmados las correspondientes cláusulas de confidencialidad, anticorrupción, cumplimiento de códigos de conducta, derechos humanos, trabajo infantil o forzoso, cumplimiento ambiental, etc. Las filiales de Altia incorporan las mismas cláusulas a todos sus contratos tras su integración al Grupo.



En el grupo **Altia** se realiza una evaluación continua y aprobación de proveedores. El sistema integrado de gestión de Altia, Bilbomatica y Wairbut en España y el sistema de gestión de calidad y seguridad de la información de Noesis en Portugal recogen en su documentación el procedimiento para la realización de la evaluación continua de los suministradores, sobre la base de los pedidos de compra e incidencias detectadas en los suministros durante un período determinado. Se analizan los registros disponibles y se adoptan las decisiones oportunas.

No se han identificado impactos ambientales negativos en la relación con los proveedores en el periodo.

Asimismo, dentro del análisis de riesgos en materia de Cumplimiento Normativo se analizan los riesgos penales y de ilícitos graves aplicables a la relación con los proveedores y también se han diseñado controles específicos auditables.

De la misma manera, los **partners principales y suministradores** son:



# Asociaciones

Altia mantiene acuerdos de colaboración con Asociaciones sectoriales y nacionales con las cuales participa en distintas actividades como comisiones de trabajo o eventos y colabora en la difusión de éstas a través de contenidos en sus boletines, revistas o páginas web.

A continuación, se relacionan las Asociaciones en las que Altia participó de una u otra manera durante 2023:





# Índice de Información no financiera





## Índice de información no financiera

La **información no financiera** incluida en este documento forma parte del Informe de Gestión consolidado en los términos del art. 49.7 del Código de Comercio.

### TABLA EQUIVALENCIAS REQUISITOS DE INFORMACIÓN LEY 11/2018

#### INFORMACIÓN NO FINANCIERA A REPORTAR

#### PÁGINA

#### INDICADORES GRI

#### 0. INFORMACIÓN GENERAL

Breve descripción del modelo de negocio del Grupo (incluirá su entorno empresarial, su organización y estructura, los mercados en los que opera, sus objetivos y estrategias, y los principales factores y tendencias que pueden afectar a su futura evolución).

2, 11-16, 42-56, 69-73, 151-153, 179-182.

GRI 2-1, GRI 2-2, GRI 2-6, GRI 2-22

Una descripción de las políticas que aplica el Grupo que incluirá: los procedimientos de diligencia debida aplicados para la identificación, evaluación, prevención y atenuación de riesgos e impactos significativos y de verificación y control, incluyendo en qué medidas se han adoptado

42-56, 57-59, 74-83

GRI 2-22, GRI 2-23, GRI 2-24, GRI 2-25

Los resultados de esas políticas, debiendo incluir indicadores clave de resultados no financieros pertinentes que permitan el seguimiento y evaluación de los progresos y que favorezcan la comparabilidad entre sociedades y sectores, de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia utilizados para cada materia.

42-56, 57-59, 74-83

GRI 2-22, GRI 2-23, GRI 2-24, GRI 2-25

Los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del Grupo (relaciones comerciales, productos o servicios) que puedan tener un efecto negativo en estos ámbitos, y cómo el Grupo gestiona dichos riesgos, explicando los procedimientos utilizados para detectarlos y evaluarlos de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia para cada materia. Debe incluirse información sobre los impactos que se hayan detectado, ofreciendo un desglose de los mismos, en particular sobre los principales riesgos a corto, medio y largo plazo.

42-56, 57-59, 69-71

GRI 2-12, GRI 2-13, GRI 2-16, GRI 2-22

#### 1. INFORMACIÓN SOBRE CUESTIONES MEDIO AMBIENTALES

Información detallada sobre los efectos actuales y previsibles de las actividades de la empresa en el medio ambiente y en su caso, la salud y la seguridad, los procedimientos de evaluación o certificación ambiental; los recursos dedicados a la prevención de riesgos ambientales; la aplicación del principio de precaución, la cantidad de provisiones y garantías para riesgos ambientales.

42-56, 57-59, 135-141, 144-146, 153-158

GRI 2.22, GRI 2-25, GRI 302, GRI 303, GRI 305, GRI 306

Contaminación:

Medidas para prevenir, reducir o reparar las emisiones de carbono que afectan gravemente al medio ambiente, teniendo en cuenta cualquier forma de contaminación atmosférica específica de una actividad, incluido el ruido y la contaminación lumínica.

135-141, 144-146, 153-158

GRI 302, GRI 305

Economía circular y prevención y gestión de residuos:

Medidas de prevención, reciclaje, reutilización, otras formas de recuperación y eliminación de desechos; acciones para combatir el desperdicio de alimentos

135-141, 157-158

GRI 301-2 GRI 306

INTRODUCCIÓN	NUESTRA COMPAÑÍA	NUESTRO COMPROMISO	IMPACTO EN EL BUEN GOBIERNO (G)	IMPACTO EN LO SOCIAL (S)	IMPACTO EN EL MEDIO AMBIENTE (E)	MARCO DE REPORTE Y DATOS
Uso sostenible de los recursos.						
Consumo y suministro de agua de acuerdo con las limitaciones locales	153-155	GRI 303		Número total y distribución de modalidades de contratos y promedio anual de contratos indefinidos, de contratos temporales, y de contratos a tiempo parcial por: sexo, edad y clasificación profesional.	91, 159-168	GRI 405-1
Consumo de materias primas y las medidas adoptadas para mejorar la eficiencia de su uso	153-155	GRI 301-1 GRI 301-2		Número de despidos por: sexo, edad y clasificación profesional.	168-170	GRI 401-1
Energía: Consumo, directo e indirecto; Medidas tomadas para mejorar la eficiencia energética, uso de energías renovables.	146, 153-155	GRI 302-1 GRI 302-3		Remuneraciones medias y su evolución desagregados por: sexo, edad y clasificación profesional.	170-175	GRI 405-2
Cambio climático				Brecha salarial y la remuneración puestos de trabajo iguales o media de la sociedad.	170-175	GRI 202-1, GRI 405-2
Elementos importantes de las emisiones de gases de efecto invernadero generados como actividad de la empresa (incluidos bienes y servicios que produce).	9, 135, 144-146, 155-157, 180-193	GRI 305-1, GRI 305-2, GRI 305-3, GRI 305-4		Remuneración media de los consejeros y directivos (incluyendo la retribución variable, dietas, indemnizaciones, el pago a los sistemas de previsión de ahorro a largo plazo y cualquier otra percepción disgregada por sexo.	170-175, 183	GRI 2-19, GRI 2-20, GRI 2-21
Medidas adoptadas para adaptarse a las consecuencias del cambio climático.	144-146, 155-157, 180-193	GRI 305, GRI 201-2		Implantación de políticas de desconexión laboral	54, 108	GRI 2-23, GRI 401-1
Metas de reducción establecidas voluntariamente a medio y a largo plazo para reducir las emisiones GEI y medios implementados a tal fin.	146	GRI 305		Empleados con discapacidad	113, 117	GRI 405-1
Protección de la biodiversidad:				Organización del trabajo:		
Medidas tomadas para preservar o restaurar la biodiversidad.	135-146, 208	GRI 304-1		Organización del tiempo de trabajo	91-110, 113-120	GRI 2-30
Impactos causados por las actividades u operaciones de áreas protegidas	135-146, 208	GRI 304-2		Número de horas de absentismo		GRI 403-2
<b>2: INFORMACIÓN SOBRE CUESTIONES SOCIALES Y RELATIVAS AL PERSONAL</b>						
Empleo: En algunos casos, no se proporciona la información desagregada según alguno de los ítems siguientes (categoría profesional o edad) por considerar que nos son relevantes o por ser datos que se publican en las cuentas anuales de esta manera.				Medidas destinadas a facilitar el disfrute de la conciliación y fomentar el ejercicio corresponsable de estos por parte de los progenitores	113-120	GRI 401-2
Número total y distribución de empleados por sexo, edad, país y clasificación profesional	98-112, -158-170	GRI 2-7, GRI 405-1		Salud y seguridad:		
				Condiciones de salud y seguridad en el trabajo	111-113	GRI 403-1, GRI 403-3

INTRODUCCIÓN	NUESTRA COMPAÑÍA	NUESTRO COMPROMISO	IMPACTO EN EL BUEN GOBIERNO (G)	IMPACTO EN LO SOCIAL (S)	IMPACTO EN EL MEDIO AMBIENTE (E)	MARCO DE REPORTE Y DATOS	200
Accidentes de trabajo, en particular su frecuencia y gravedad, así como las enfermedades profesionales. Desagregado por sexo	112		GRI 403-2 ,GRI 403-3, GRI 403-9, GRI 403-10				
Relaciones sociales:							
Organización del diálogo social (incluidos procedimientos para informar y consultar al personal y negociar con ellos)	111-113		GRI 403-4				
Porcentaje de empleados cubiertos por convenio colectivo por país.	111-113		GRI 2-30				
Balance de los convenios colectivos (particularmente en el campo de la salud y seguridad en el trabajo)	111-113		GRI 2-30, GRI 403-1 GRI 403-4				
Formación:							
Las políticas implementadas en el campo de la formación	49-55, 176-179		GRI 404-2				
Cantidad total de horas de formación por categorías profesionales.	176-179		GRI 404-1				
Accesibilidad:							
Accesibilidad universal de las personas	44		GRI 405-1				
Igualdad							
Medidas adoptadas para promover la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres; planes de igualdad (Capítulo III de la Ley Orgánica 3/2007, de 22 de marzo, para la igualdad efectiva de mujeres y hombres), medidas adoptadas para promover el empleo, protocolos contra el acoso sexual y por razón de sexo, la integración y la accesibilidad universal de las personas con discapacidad; la política contra todo tipo de discriminación y, en su caso, de gestión de la diversidad.	44-48, 49-55, 74-83, 95-97		GRI 401-3, GRI 405-1, GRI 405-2, GRI 406-1				
<b>3: INFORMACIÓN SOBRE RESPETO A LOS DERECHOS HUMANOS</b>							
Aplicación de procedimientos de diligencia debida en materia de Derechos Humanos	74-83					GRI 410-1, GRI 412-1, GRI 412-3	
Prevención de los riesgos de vulneración de los Derechos Humanos y, en su caso, medidas para mitigar, gestionar y reparar posibles abusos cometidos	74-83					GRI 410-1, GRI 412-1, GRI 412-3	
Denuncias por casos de vulneración de derechos humanos	83					GRI 406-1	
Promoción y cumplimiento de las disposiciones de los convenios fundamentales de la Organización Internacional del Trabajo relacionadas con el respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva.	74-83					GRI 2-30	
<b>4: INFORMACIÓN RELATIVA A LA LUCHA CONTRA LA CORRUPCIÓN Y EL SOBORNO</b>							
Medidas adoptadas para prevenir la corrupción y el soborno.	74-83					GRI 2-23, GRI 2-24, GRI 2-25 GRI 2-27, GRI 205-1. GRI 205-2, GRI 205-3	
Medidas para luchar contra el blanqueo de capitales.	74-83					GRI 2-23, GRI 2-24, GRI 2-25. GRI 2-27, GRI 205-1. GRI 205-2, GRI 205-3	
Aportaciones a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	123-133, 196					GRI 201-1, GRI 413-1	
<b>5: INFORMACIÓN SOBRE LA SOCIEDAD</b>							
Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible:							
El impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y desarrollo local.	123-133					GRI 203-1 GRI 203-2 GRI 413-1	
El impacto de la actividad de la sociedad en las poblaciones locales y en el territorio.	123-133					GRI 203-1 GRI 203-2	

IMPACTO EN EL BUEN GOBIERNO (G)	IMPACTO EN LO SOCIAL (S)	IMPACTO EN EL MEDIO AMBIENTE (E)	MARCO DE REPORTE Y DATOS
GRI 411-1	Sistemas de supervisión y auditorias y resolución de estas.	3, 29-35, 69-73	GRI 2-5, GRI 2-12
GRI 413-1	Consumidores:	111-112, 122	GRI 416-1, GRI 417-1
GRI 413-2			
Las relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y las modalidades de diálogo con estos.	80-85, 123-133	GRI 2-26, GRI 2-29, GRI 413-1	Medidas para la salud y la seguridad de los consumidores
Las acciones de asociación o patrocinio	123-133	GRI 2-28	Sistemas de reclamación y quejas recibidas y resolución de estas
Subcontratación y proveedores:			122, 140
Inclusión de la política de compras de cuestiones sociales, de igualdad de género y ambientales	194-195	GRI 406-1, GRI 407-1, GRI 412-1, GRI 414-1, GRI 414-2	Información fiscal:
Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad	194-195	GRI 2-6, GRI 204-1, GRI 308-1, GRI 414-1, GRI 414-2	Los beneficios obtenidos país por país.
			180-182
			Los impuestos obtenidos sobre beneficios pagados
			182
			Las subvenciones públicas recibidas
			183
			GRI 201-1, GRI 207-4
			GRI 201-1, GRI 207-4
			GRI 201-4

# Indicadores GRI





## ÍNDICES DE CONTENIDO GRI

**DECLARACIÓN DE USO** El grupo Altia ha presentado la información citada en este índice de contenidos GRI para el periodo comprendido entre el 01 de enero de 2023 y el 31 de diciembre de 2023 utilizando como referencia los Estándares GRI.

GRI 1 USADO GRI 1: FUNDAMENTOS 2021

INDICADOR / CONTENIDO

PÁGINA

COMENTARIOS

GRI 2: CONTENIDOS GENERALES 2021

## LA ORGANIZACIÓN Y SUS PRÁCTICAS DE PRESENTACIÓN DE INFORMES

2-1	Detalles organizacionales	2, 11-16, 69-73, 151-153, 179-182.	
2-2	Entidades incluidas en la presentación de informes de sostenibilidad	14, 151-153	
2-3	Periodo objeto del informe, frecuencia y punto de contacto	2	
2-4	Actualización de la información	203	No se ha realizado actualización relevante de información
2-5	Verificación externa	2, 211	

## ACTIVIDADES Y TRABAJADORES

2-6	Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales	12-13, 20-28, 42-56	
2-7	Empleados	98-112, -158-171	
2-8	Trabajadores que no son empleados	168	

## GOBERNANZA

2-9	Estructura de gobernanza y composición	69-73	
2-10	Designación y selección del máximo órgano de gobierno	69-73	
2-11	Presidente del máximo órgano de gobierno	7-8, 70-71	
2-12	Función del máximo órgano de gobierno en la supervisión de la gestión de los impactos.	69-73	
2-13	Delegación de la responsabilidad de gestión de los impactos	57-59	
2-14	Función del máximo órgano de gobierno en la presentación de los informes de sostenibilidad	69-73	
2-15	Conflictos de interés	77-79	
2-16	Comunicación de inquietudes críticas	57-64	
2-17	Conocimientos colectivos del máximo órgano de gobierno	71	

2-18	Evaluación de desempeño del máximo órgano de gobierno	174-175, 183
2-19	Políticas de remuneración	183
2-20	Proceso para determinar la remuneración	183
2-21	Ratio de compensación total anual	183
<b>ESTRATEGIA, POLÍTICAS Y PRÁCTICAS</b>		
2-22	Declaración sobre la estrategia de desarrollo sostenible	42-56
2-23	Compromisos y políticas	42-48, 50-56, 74-83
2-24	Incorporación de los compromisos y políticas	42-56, 74-83
2-25	Procesos para remediar los impactos negativos	57-59
2-26	Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	57-64
2-27	Cumplimiento de la legislación y las normativas	74-83, 108, 144
2-28	Afiliación a asociaciones	35-37, 133, 196
<b>PARTICIPACIÓN DE LOS GRUPOS DE INTERÉS</b>		
2-29	Enfoque para la participación de los grupos de interés	59-64
2-30	Convenios de negociación colectiva	105, 112-113, 175
<b>GRI 3: TEMAS MATERIALES 2021</b>		
3-1	Proceso de determinación de los temas materiales	57-64
3-2	Lista de temas materiales	64
<b>DESARROLLO DEL TALENTO</b>		
3-3	Gestión de temas materiales	91-110
202-1	Ratio del salario de categoría inicial estándar por sexo frente al salario mínimo local	176
401-1	Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal	168-169, 176
401-2	Prestaciones para los empleados a tiempo completo que no se dan a los empleados a tiempo parcial o temporal	112-120
402-1	Plazos de aviso mínimos sobre cambios operacionales	112-120
404-1	Media de horas de formación al año por empleado	176-179
404-2	Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición	176-179
404-3	Porcentaje de empleados que reciben evaluaciones periódicas del desempeño y desarrollo profesional	174-175, 183

CUMPLIMIENTO NORMATIVO			
3-3	Gestión de temas materiales	74-83	
205-1	Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción	193-194	
205-2	Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción	75-84	
205-3	Casos de corrupción confirmados y medidas tomadas	84	No se han producido casos de corrupción.
206-1	Acciones jurídicas relacionadas con la competencia desleal	203	No se han producido en el periodo.
307-1	Incumplimiento de la legislación y normativa ambiental	145	
419-1	Incumplimiento de las leyes y normativas en los ámbitos social y económico	203	No se han producido
CIBERSEGURIDAD Y PROTECCIÓN DE DATOS			
3-3	Gestión de temas materiales	75-84	
418-1	Reclamaciones fundamentales relativas a violaciones de privacidad del cliente y pérdida de datos del cliente	203	No se han producido
ÉTICA, CUMPLIMIENTO E INTEGRIDAD EN EL NEGOCIO			
3-3	Gestión de temas materiales	75-85	
204-1	Proporción de gasto en proveedores locales	194-195	
GESTIÓN DE RIESGOS Y OPORTUNIDADES			
3-3	Gestión de temas materiales	78-79, 67-70	
SATISFACCIÓN Y SEGURIDAD DE CLIENTES Y PRODUCTOS Y SERVICIOS DE CALIDAD			
3-3	Gestión de temas materiales	122	
302-5	Reducción de los requerimientos energéticos de productos y servicios	122	
416-1	Evaluación de los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos o servicios	122	
416-2	Casos de incumplimiento relativos a los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos y servicios	122	
417-1	Requerimientos para la información y el etiquetado de productos y servicios	122	
417-2	Casos de incumplimiento relacionados con la información y el etiquetado de productos y servicios	205	No se han producido
417-3	Casos de incumplimiento relacionados con comunicaciones de marketing	205	No se han producido
SEGURIDAD, SALUD Y BIENESTAR LABORAL			
3-3	Gestión de temas materiales	91-103	
403-1	Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	111-112	

403-2	Identificación de peligros, evaluación de riesgos e investigación de incidentes	176	
403-3	Servicios de salud en el trabajo	111-112	
403-4	Participación de los trabajadores, consultas y comunicación sobre salud y seguridad en el trabajo	111	
403-5	Formación de trabajadores sobre salud y seguridad en el trabajo	9, 176-179	
403-6	Fomento de la salud de los trabajadores	112	
403-7	Prevención y mitigación de los impactos en la salud y la seguridad de los trabajadores directamente vinculados con las relaciones comerciales	111-112	
403-8	Cobertura del sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	111-112	
403-9	Lesiones por accidente laboral	176	
403-10	Dolencias y enfermedades laborales	176	
<b>IGUALDAD, INCLUSIÓN Y DIVERSIDAD ENTRE EMPLEADOS:</b>			
3-3	Gestión de temas materiales	91-103	
401-3	Permiso parental	120	
405-1	Diversidad en órganos de gobierno y empleados	117, 158-170	
405-2	Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres	171-174	
406-1	Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas	122	
<b>DERECHOS HUMANOS Y LABORALES</b>			
3-3	Gestión de temas materiales	91-103	
412-1	Operaciones sometidas a revisiones o evaluaciones de impacto sobre los derechos humanos	194-195	
412-2	Formación de empleados en políticas o procedimientos sobre derechos humanos	206	No se ha realizado
412-3	Acuerdos y contratos de inversión significativos con cláusulas sobre derechos humanos o sometidos a evaluación de derechos humanos	122, 194	
407-1	Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo	206	No se identifican operaciones y proveedores con riesgo significativo
408-1	Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil	206	No se identifican operaciones y proveedores con riesgo significativo
410-1	Personal de seguridad capacitado en políticas o procedimientos de derechos humanos	206	No existe personal de seguridad
411-1	Casos de violaciones de los derechos de los pueblos indígenas	206	No se ha producido ninguna incidencia con población indígena

414-1	Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección de acuerdo con los criterios sociales	194-195	
414-2	Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	194-195, 207	No se ha identificado efectos negativos.
<b>CAMBIO CLIMATICO Y EFICIENCIA ENERGETICA</b>			
3-3	Gestión de temas materiales	135-141	
301-1	Materiales utilizados por peso o volumen	143, 144-158	
301-2	Insumos reciclados	153-155	
301-3	Productos reutilizados y materiales de envasado	207	No se reutiliza ni se realiza envasado
302-1	Consumo energético dentro de la organización	153-155	
302-2	Consumo energético fuera de la organización	207	No se considera relevante
302-3	Intensidad energética	135, 153-155	
302-4	Reducción del consumo energético	141, 146	
303-1	Interacción con el agua como recursos compartidos	154	
303-2	Gestión de los impactos relacionados con los vertidos de agua	135-141, 155	
303-3	Extracción de agua	154	
303-4	Vertidos de agua	155	
303-5	Consumo de agua	154	
305-1	Emissiones directas de GEI (alcance 1)	9, 135, 144-146, 155-157	
305-2	Emissiones indirectas de GEI al generar energía (alcance 2)	9, 135, 144-146, 155-157	
305-3	Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3)	207	No se considera relevante
305-4	Intensidad de las emisiones de GEI	9, 135, 144-146, 155-157	
305-5	Reducción de las emisiones de GEI	9, 135, 144-146, 155-157	
305-6	Emissiones de sustancias que agotan la capa de ozono (SAO)	207	No se han producido
305-7	Óxidos de nitrógeno (NOX), óxidos de azufre (SOX) y otras emisiones significativas en el aire	207	No se producen emisiones relevantes de SOX y otros
306-1	Generación de residuos e impactos significativos relacionados con los residuos	157-158	
306-2	Gestión de impactos significativos relacionados con los residuos.	135-141, 158, 19	
306-3	Residuos generados	157-158	
306-4	Residuos no destinados a eliminación	135, 157-158	



306-5	Residuos destinados a eliminación	135, 157-158	
308-1	Nuevos proveedores que han pasado filtros de evaluación y selección de acuerdo con los criterios ambientales	194-195	
308-2	Impactos ambientales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	208	No se han identificado proveedores con impactos ambientales significativos
304-1	Centros de operaciones en propiedad, arrendados o gestionados ubicados dentro o junto a áreas protegidas o zonas de gran valor para la biodiversidad fuera de áreas protegidas	208	No existen centros en zonas con afectación significativa en la biodiversidad
304-2	Impactos significativos de las actividades, los productos y los servicios en la biodiversidad	208	No se producen impactos sobre la biodiversidad
304-3	Hábitats protegidos o restaurados	208	No se llevado a cabo actuaciones de protección
304-4	Especies que aparecen en la Lista Roja de la UICN y en listados nacionales de conservación cuyos hábitats se encuentren en áreas afectadas por las operaciones	208	No se producen impactos sobre especies protegidas
<b>RELACIÓN CON ANALISTAS, INVERSORES Y REGULADORES</b>			
3-3	Gestión de temas materiales	66-68, 74-83	
207-1	Enfoque fiscal	9, 181-182	
207-2	Gobierno fiscal, control y gestión de riesgos	84-89, 181-182	
207-3	Participación de las partes interesadas y gestión de inquietudes en materia fiscal	17-18, 57-64, 67-73	
207-4	Impuestos por países	182	
<b>BUEN GOBIERNO CORPORATIVO</b>			
3-3	Gestión de temas materiales	66-68	
201-1	Valor económico directo generado y distribuido	9, 66, 84-89, 179-183	
201-2	Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático	49-56, 184-193	
201-3	Obligaciones del plan de beneficios definidos y otros planes de jubilación	112-113, 183	
201-4	Asistencia financiera recibida del gobierno	183	
202-2	Proporción de altos ejecutivos contratados de la comunidad local	165	
203-1	Inversiones en infraestructuras y servicios apoyados	123-133	
203-2	Impactos económicos indirectos significativos	123-133	
204-1	Proporción de gasto en proveedores locales	194-195	
413-1	Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programa de desarrollo	123-133, 194-195	
413-2	Operaciones con impactos negativos significativos - reales y potenciales- en las comunidades locales	208	No se han detectado impactos negativos sobre comunidades locales

415-1	Contribuciones a partidos y/o representantes políticos	209	No se realizan contribuciones políticas
-------	--	-----	---

INNOVACIÓN SOSTENIBLE Y DIGITALIZACIÓN

3-3	Gestión de temas materiales	42-56
-----	-----------------------------	-------

# TUV. Verificación de la memoria

**Almudena  
Bouza Martínez**

Firmado digitalmente por  
Almudena Bouza Martínez  
Fecha: 2024.03.27  
11:52:54 +01'00'



Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 3b1207b2c6bc4edd9d5f1103125b91a6

# 2023 Memoria de Sostenibilidad e información no financiera

[altia.es](http://altia.es)





### Formulación de las Cuentas anuales consolidadas y del Informe de Gestión Consolidado

El Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A., el 27 de marzo de 2024 y en cumplimiento de los requisitos establecidos en el artículo 253.2 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital y en el artículo 37 del Código de Comercio, procede a formular las Cuentas Anuales consolidadas y el Informe de Gestión consolidado de Altia Consultores, S.A. y Sociedades Dependientes correspondientes al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2023, los cuales vienen constituidos por los documentos que preceden al presente escrito.

---

D. Constantino Fernández Pico  
Presidente y Consejero Delegado

---

Dña. Adela Pérez Verdugo  
Vicepresidenta

---

D. Manuel Gómez-Reino Cachafeiro  
Secretario

---

D. Ignacio Cabanas López  
Vicesecretario

---

Dña. Josefina Fernández Álvarez  
Vocal

---

Dña. Teresa Mariño Garrido  
Vocal

---

D. Ramón Costa Piñeiro  
Vocal

---

D. Luis María Huete Gómez  
Vocal

---

D. Fidel Carrasco Hidalgo  
Vocal

---

D. Carlos Bercedo Toledo  
Vocal

---

D. Miguel Jove Ortega  
Vocal



Código QR para visualizar el documento original

**Código Seguro de Verificación:**  
**3b1207b2c6bc4edd9d5f1103125b91a6**

Docuten Tech S.L. CIF B85630978 Calle Gambrinus, 7, 1ºD, 15008 A Coruña.  
Inscrita en el Registro Mercantil de A Coruña, Tomo: 3.384, Libro: Archivo, Folio: 93,  
Sección: General, Hoja: C-46.206.

Firmado por: Manuel Gomez-Reino Cachafeiro  
Fecha y hora: 27-03-2024 08:52 UTC+1  
NIF: 50827534H

Firmado por: Josefina Fernández Álvarez  
Fecha y hora: 27-03-2024 09:01 UTC+1  
NIF: 34959396V

Firmado por: Luis María Huete Gómez  
Fecha y hora: 27-03-2024 09:12 UTC+1  
NIF: 05201117N

Firmado por: Carlos Bercedo Toledo  
Fecha y hora: 27-03-2024 09:18 UTC+1  
NIF: 78693786E

Firmado por: Ignacio Cabanas López  
Fecha y hora: 27-03-2024 09:19 UTC+1  
NIF: 32818735N

Firmado por: Ramón Costa Piñeiro  
Fecha y hora: 27-03-2024 09:35 UTC+1  
NIF: 76518456D

Firmado por: Miguel Jove Ortega  
Fecha y hora: 27-03-2024 10:04 UTC+1  
NIF: 32765089W

Firmado por: Adela Pérez Verdugo  
Fecha y hora: 27-03-2024 10:05 UTC+1  
NIF: 32761015E

Firmado por: Constantino Fernández Pico  
Fecha y hora: 27-03-2024 10:05 UTC+1  
NIF: 32771385L

Firmado por: Fidel Carrasco Hidalgo  
Fecha y hora: 27-03-2024 10:11 UTC+1  
NIF: 51175805T

Firmado por: Teresa Mariño Garrido  
Fecha y hora: 27-03-2024 11:39 UTC+1  
NIF: 07015432H



Documento firmado electrónicamente a través de Docuten, Prestador Cualificado de Servicios de Confianza, conforme al Reglamento (UE) N° 910/2014 (conocido como Reglamento eIDAS) sobre identificación electrónica y servicios de confianza.



altia

2023

INFORME  
ANUAL

**Grupo Altia**

Altia Consultores, S.A.

[altia.es](http://altia.es)

[X](#) [in](#) [@](#) [▶](#)